

НОВАЯ НАУКА

Международный центр
научного партнерства



NEW SCIENCE

International Center
for Scientific Partnership

ЭКОНОМИКА И ПРАВО - 2024

Сборник статей III Международной
научно-практической конференции,
состоявшейся 15 октября 2024 г.
в г. Петрозаводске

г. Петрозаводск
Российская Федерация
МЦНП «НОВАЯ НАУКА»
2024

УДК 001.12
ББК 70
Э40

Под общей редакцией
Ивановской И.И., Посновой М.В.,
кандидата философских наук

Э40 Экономика и право - 2024 : сборник статей III Международной научно-практической конференции (15 октября 2024 г.). — Петрозаводск : МЦНП «НОВАЯ НАУКА», 2024. — 92 с. : ил., табл.

ISBN 978-5-00215-553-8

Настоящий сборник составлен по материалам III Международной научно-практической конференции ЭКОНОМИКА И ПРАВО - 2024, состоявшейся 15 октября 2024 года в г. Петрозаводске (Россия). В сборнике рассматривается круг актуальных вопросов, стоящих перед современными экономистами и юристами. Целями проведения конференции являлись обсуждение практических вопросов современной экономики и права, развитие методов и средств получения научных данных, обсуждение результатов исследований, полученных специалистами в охватываемых областях, обмен опытом. Сборник может быть полезен научным работникам, преподавателям, слушателям вузов с целью использования в научной работе и учебной деятельности.

Авторы публикуемых статей несут ответственность за содержание своих работ, точность цитат, легитимность использования иллюстраций, приведенных цифр, фактов, названий, персональных данных и иной информации, а также за соблюдение законодательства Российской Федерации и сам факт публикации.

Полные тексты статей в открытом доступе размещены в Научной электронной библиотеке Elibrary.ru в соответствии с Договором № 467-03/2018К от 19.03.2018 г.

УДК 001.12
ББК 70

ISBN 978-5-00215-553-8

Состав редакционной коллегии и организационного комитета:

Аймурзина Б.Т., доктор экономических наук
Ахмедова Н.Р., доктор искусствоведения
Базарбаева С.М., доктор технических наук
Битокова С.Х., доктор филологических наук
Блинкова Л.П., доктор биологических наук
Гапоненко И.О., доктор филологических наук
Героева Л.М., кандидат педагогических наук
Добжанская О.Э., доктор искусствоведения
Доровских Г.Н., доктор медицинских наук
Дорохова Н.И., кандидат филологических наук
Ергалиева Р.А., доктор искусствоведения
Ершова Л.В., доктор педагогических наук
Зайцева С.А., доктор педагогических наук
Зверева Т.В., доктор филологических наук
Казакова А.Ю., кандидат социологических наук
Кобозева И.С., доктор педагогических наук
Кулеш А.И., доктор филологических наук
Мантатова Н.В., доктор ветеринарных наук
Мокшин Г.Н., доктор исторических наук
Молчанова Е.В., доктор экономических наук
Муратова Е.Ю., доктор филологических наук
Никонов М.В., доктор сельскохозяйственных наук
Панков Д.А., доктор экономических наук
Петров О.Ю., доктор сельскохозяйственных наук
Поснова М.В., кандидат философских наук
Рыбаков Н.С., доктор философских наук
Сансызбаева Г.А., кандидат экономических наук
Симонова С.А., доктор философских наук
Ханиева И.М., доктор сельскохозяйственных наук
Хугаева Р.Г., кандидат юридических наук
Червинец Ю.В., доктор медицинских наук
Чистякова О.В., доктор экономических наук
Чумичева Р.М., доктор педагогических наук

ОГЛАВЛЕНИЕ

СЕКЦИЯ АКТУАЛЬНЫЕ ВОПРОСЫ ЭКОНОМИКИ	6
AGRICULTURAL LAND AS THE PRIMARY LAND RESOURCE IN NORTHERN KAZAKHSTAN.....	7
<i>Kaldiyarov Daniyar Altaevich, Lemechshenko Olessya Vitalievna</i>	
ОСОБЕННОСТИ ФУНКЦИОНИРОВАНИЯ ОРГАНОВ ГОСУДАРСТВЕННОГО ФИНАНСОВОГО КОНТРОЛЯ.....	13
<i>Матвеева Виктория Александровна, Грязных Ольга Олеговна</i>	
АНАЛИЗ РОССИЙСКИХ КОРПОРАЦИЙ, ВНЕДРИВШИХ ESG-ПРИНЦИПЫ.....	18
<i>Тукуев Абдулвагаб Шахбанович</i>	
СЕКЦИЯ ТРУДОВОЕ И ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСКОЕ ПРАВО	24
ГОСУДАРСТВЕННОЕ РЕГУЛИРОВАНИЕ ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСТВА	25
<i>Шадрина Анастасия Владимировна</i>	
ПРАВОВОЙ СТАТУС ИНДИВИДУАЛЬНОГО ПРЕДПРИНИМАТЕЛЯ	30
<i>Шадрина Анастасия Владимировна</i>	
ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСКАЯ ДЕЯТЕЛЬНОСТЬ В ЭПОХУ КРИЗИСОВ.....	35
<i>Шадрина Анастасия Владимировна</i>	
СЕКЦИЯ ГРАЖДАНСКОЕ И СЕМЕЙНОЕ ПРАВО.....	40
ПРАВОВАЯ ЗАЩИТА ИНФОРМАЦИИ В СЕТИ ИНТЕРНЕТ	41
<i>Врабие Полина Вадимовна</i>	
ПРАВОСУБЪЕКТНОСТЬ ПУБЛИЧНО-ПРАВОВЫХ ОБРАЗОВАНИЙ В ГРАЖДАНСКИХ ПРАВООТНОШЕНИЯХ	47
<i>Шишкина Татьяна Витальевна</i>	
СЕКЦИЯ ГОСУДАРСТВЕННОЕ И МУНИЦИПАЛЬНОЕ УПРАВЛЕНИЕ	55
МОДЕРНИЗАЦИЯ РАБОТЫ АРХИВА МИРОВЫХ СУДЕЙ В РЯЗАНСКОЙ ОБЛАСТИ.....	56
<i>Снежкина Елена Ивановна</i>	
СЕКЦИЯ МЕНЕДЖМЕНТ И МАРКЕТИНГ	62
СТРУКТУРНЫЕ ИЗМЕНЕНИЯ В РЕКЛАМНОМ ОТДЕЛЕ ОРГАНИЗАЦИИ ДЛЯ ПОВЫШЕНИЯ ЭФФЕКТИВНОСТИ В ПЕРИОД КРИЗИСА.....	63
<i>Горин Алексей Сергеевич, Соколова Екатерина Алексеевна</i>	
СЕКЦИЯ ЭКОНОМИКА ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСТВА.....	67
ФАКТОРЫ ПОВЫШЕНИЯ ПРОИЗВОДИТЕЛЬНОСТИ ТРУДА НА ПРЕДПРИЯТИЯХ ТЭК.....	68
<i>Каратаев Алексей Сергеевич, Калинин Анна Александровна</i>	

СЕКЦИЯ АКТУАЛЬНЫЕ ВОПРОСЫ ЮРИДИЧЕСКИХ НАУК	76
ЭФФЕКТИВНОСТЬ ИНСТИТУТА ОБЕСПЕЧИТЕЛЬНЫХ МЕР В АРБИТРАЖНОМ ПРОЦЕССЕ	77
<i>Макарова Арина Борисовна</i>	
СЕКЦИЯ УГОЛОВНОЕ ПРАВО И КРИМИНОЛОГИЯ	81
КРИМИНАЛИСТИЧЕСКАЯ ХАРАКТЕРИСТИКА ПРЕСТУПЛЕНИЙ, СОВЕРШЕННЫХ НЕСОВЕРШЕННОЛЕТНИМИ	82
<i>Усова Анна Евгеньевна</i>	

**СЕКЦИЯ
АКТУАЛЬНЫЕ ВОПРОСЫ
ЭКОНОМИКИ**

УДК 332.2

DOI 10.46916/17102024-1-978-5-00215-553-8

AGRICULTURAL LAND AS THE PRIMARY LAND RESOURCE IN NORTHERN KAZAKHSTAN

Kaldiyarov Daniyar Altaevich

Doctor of Economic Sciences, Professor

Lemechshenko Olessya Vitalievna

Master of economic sciences, teacher-lecturer

Zhetysu University named after I. Zhansugurov

Abstract: The article examines the agricultural land of Northern Kazakhstan as the primary land resource, playing a significant role in the region's economy. It analyzes the structure of the land fund, the contribution of agricultural land in Northern Kazakhstan to the country's GDP, and the competitiveness of agriculture in the northern regions. The importance of technological innovations such as land digitization and space monitoring is substantiated, along with the impact of changing agroclimatic conditions on the productivity of agricultural land, highlighting the growth potential of the agricultural sector in the northern region.

Key words: land resources, agricultural land, competitiveness, space monitoring, agroclimatic indicators.

СЕЛЬСКОХОЗЯЙСТВЕННЫЕ УГОДЬЯ КАК ОСНОВНОЙ ЗЕМЕЛЬНЫЙ РЕСУРС СЕВЕРНОГО КАЗАХСТАНА

Калдияров Данияр Алтаевич

доктор экономических наук, профессор

Лемещенко Олеся Витальевна

магистр экономических наук, преподаватель-лектор

Жетысуский университет им. И. Жансугурова

Аннотация: В статье рассматриваются сельскохозяйственные угодья Северного Казахстана как основной земельный ресурс, играющий важную

роль в экономике региона. Анализируется структура земельного фонда, вклад земель сельскохозяйственного назначения Северного Казахстана в ВВП страны, уровень конкурентоспособности сельского хозяйства северных регионов. Обосновывается значимость технологических новшеств, таких как оцифровка земель и космический мониторинг, а также влияние изменений агроклиматических условий на продуктивность сельскохозяйственных угодий в контексте роста потенциала сельскохозяйственной отрасли северного региона.

Ключевые слова: земельные ресурсы, сельскохозяйственные угодья, конкурентоспособность, космический мониторинг, агроклиматические показатели.

Introduction

Kazakhstan, one of the largest countries in the world, boasts vast and diverse land resources. The Constitution of Kazakhstan stipulates that land, subsoil, flora and fauna, and other natural resources are the property of the state. Currently, more than 98% of the country's land fund is state-owned, reflecting the nation's unique approach to land management [1, 93]. This legal structure underlines the critical role land resources play in Kazakhstan's economy, particularly in the northern regions, where agricultural land serves as the primary economic resource.

The land fund of Kazakhstan is divided into seven categories based on its designated use: agricultural land; land of populated areas (cities, towns, and rural settlements); land designated for industry, transportation, communications, space activities, defense, and other non-agricultural uses; specially protected natural areas, land for health, recreational, and historical-cultural purposes; forest land; water fund land; reserve land [2].

The continuous redistribution of land in Kazakhstan occurs annually due to changes in land use relations, affecting the composition of the land fund. Among these, agricultural land dominates both in terms of size and importance, particularly in Northern Kazakhstan.

Research methodology

The research methodology for this article is based on a comprehensive analysis of official data and reports on land use in Kazakhstan, particularly focusing on the northern regions. The study utilizes the following methods:

- Data Collection. Land fund data from the Ministry of Ecology and Natural Resources of the Republic of Kazakhstan was analyzed to study the structure and GDP contribution of agricultural land in Northern Kazakhstan.
- Comparative Analysis. Agricultural productivity and competitiveness were compared across northern regions.
- Technological Impact. Assessed the effectiveness of land digitization and space monitoring technologies in improving land management.
- Climatic Analysis. Mentioned recent changes in agroclimatic indicators and their effects on agricultural productivity.

This methodology allowed for a detailed evaluation of agricultural land as a primary resource in Northern Kazakhstan, providing insights into economic contributions, technological advancements, and the effects of changing climatic conditions.

Results

According to the most recent data from the Committee for Land Management of the Ministry of Agriculture of Kazakhstan, agricultural land occupies a significant portion of the country's total land area. Out of 115,966.2 thousand hectares of land, 44.1% is allocated for agricultural use. Reserve land accounts for 32.4%, while land for populated areas and forest land make up 9.4% and 8.7%, respectively. The remaining categories comprise just over 5% of the total land fund [1, 92].

In Northern Kazakhstan, the agricultural sector is of particular importance due to the region's climatic and geographical features. This region accounts for 31.5% of all agricultural land in Kazakhstan, which translates to 36,581 thousand hectares [1], or 48% of the northern region's total land area. This vast agricultural land resource positions Northern Kazakhstan as a crucial contributor to the nation's agricultural production.

Agriculture is a key driver of the economy in Northern Kazakhstan, significantly contributing to the country's Gross Domestic Product (GDP). In 2023, the GDP generated by the agriculture, forestry, and fisheries sectors in Kazakhstan amounted to 5,109.6 billion tenge. The northern regions of Kazakhstan contributed 2,324.1 billion tenge, or 45.5% of the national total [3]. This highlights the strategic role of Northern Kazakhstan in the country's agricultural economy. The breakdown of the contribution by region is displayed in the figure 1.

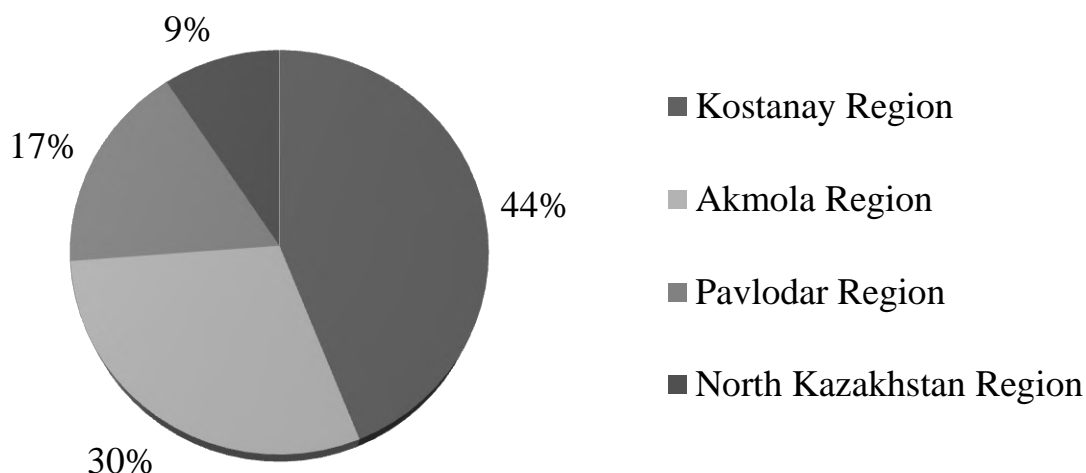


Fig. 1. GDP Contribution of Northern Regions of Kazakhstan (in billion tenge)

Note – Compiled by the author based on source [3]

These data underscore the significant economic role that agricultural land in Northern Kazakhstan plays, not only for the regional economy but also for the country as a whole. However, the level of competitiveness within the agricultural sectors of these regions varies considerably.

Scientific studies on the competitiveness of agriculture in Northern Kazakhstan indicate that the Akmola and Kostanay regions are leaders in terms of resource and production efficiency. These two regions boast high levels of agricultural productivity, which can be attributed to favorable conditions for grain production, access to modern technology, and effective land use management.

On the other hand, Pavlodar Region lags behind in agricultural competitiveness due to relatively low performance in crop and livestock production. The region faces challenges related to lower soil fertility, less favorable climatic conditions, and inadequate infrastructure for modern agricultural practices.

The North Kazakhstan Region, while currently the least competitive in the agricultural sector, has significant potential for improvement. This potential is based on the region's ample labor resources and large land area. By improving agricultural practices and investing in modern technologies, the region could enhance its productivity and competitiveness in the national agricultural sector [4, 54].

To further support the agricultural sector, Kazakhstan has introduced a state system for space-based agricultural monitoring. This system has proven to be particularly effective in the northern regions of Kazakhstan, where space monitoring has provided accurate and timely information about grain production capabilities and land use at the district and regional levels [5, 148]. This technology offers numerous

benefits, such as real-time data on soil moisture, crop health, and the impact of weather patterns on agricultural productivity.

The implementation of space monitoring has improved decision-making processes in land management, allowing for better resource allocation and enhanced productivity. This technology also facilitates more efficient monitoring of agricultural land use, ensuring that land is used optimally for both economic and environmental purposes.

Recent data analysis reveals significant changes in the agroclimatic indicators of Northern Kazakhstan. These changes include increases in active temperature sums, precipitation levels, and the moisture coefficient [6, 100]. Such changes in climatic conditions are expected to positively impact agricultural productivity in the region.

The rise in active temperatures, combined with increased precipitation, creates more favorable conditions for crop growth. This could lead to higher yields and an increase in the biological productivity of agricultural land. Additionally, these changing climatic conditions provide opportunities for optimizing crop rotation systems, including the expansion of grain, oilseed, forage crops, and perennial grasses.

Conclusion

Agricultural land serves as the primary resource for the northern regions of Kazakhstan, contributing significantly to the national agricultural output. The vast expanse of agricultural land in Northern Kazakhstan, combined with advancements in technology such as space monitoring and changing agroclimatic conditions, positions the region for increased productivity and competitiveness.

While challenges remain, particularly in regions like Pavlodar and North Kazakhstan, there is substantial potential for growth through improved land management practices and technological investments. The agricultural sector in Northern Kazakhstan not only supports the regional economy but also plays a crucial role in Kazakhstan's overall economic development.

References

1. National Report on the State of the Environment and Natural Resource Use in the Republic of Kazakhstan for 2022. – Astana, 2023. – 548 p. Available at: <https://ecogosfond.kz/orhusskaja-konvencija/dostup-k-jekologicheskoy-informacii/jekologijaly-zha-daj/r-orsha-an-ortany-zhaj-k-ji-turaly-ltty-bajandamalar/> (date of access: 2 October 2024).

2. Land Code of the Republic of Kazakhstan dated 20 June 2003 No. 442. Available at: https://adilet.zan.kz/eng/docs/K030000442_ (date of access: 2 October 2024).

3. Bureau of National Statistics and the Agency for Strategic Planning and Reforms of the Republic of Kazakhstan. Available at: <https://stat.gov.kz/en/> (date of access: 2 October 2024).

4. R.S. Zhussupov, R.A. Baizholova, I.N. Dubina, G.T. Sadykova (2018). Methodology for Assessing the Competitive Advantages of Agriculture in the Northern Regions of Kazakhstan // Revista. – Vol. 39 (16). – Pp.46-55.

5. A.A. Shaymerdenova, L.A. Glushan (2019). Agricultural Land Monitoring // Problems of the Agro-Market. – Pp.142-1498. (In Russian).

6. S.V. Pashkov (2021). Agro-Landscape Zoning of the North Kazakhstan Region: Ecological Preconditions // Geospheric Research. – No. 3. – Pp. 92-103. (In Russian).

УДК 334

ОСОБЕННОСТИ ФУНКЦИОНИРОВАНИЯ ОРГАНОВ ГОСУДАРСТВЕННОГО ФИНАНСОВОГО КОНТРОЛЯ

Матвеева Виктория Александровна

к.э.н., доцент

кафедра «Экономика и менеджмент»

ИСОиП (филиал в г. Шахты), ДГТУ

Грязных Ольга Олеговна

студент группы ФК-Эб41

ИСОиП (филиал в г. Шахты), ДГТУ

Аннотация: В статье рассмотрена актуальность государственного финансового контроля в настоящее время, так как он является неотъемлемой частью надзора за внутренней процедурой доведения общественных финансов до пользователей, а также в целом за соблюдением законов о бюджете. Рассматривается несколько видов контроля, а также его цели и задачи.

Ключевые слова: финансовый государственный контроль, органы власти, субъекты, Российская Федерация, финансы.

FEATURES OF THE FUNCTIONING OF STATE FINANCIAL CONTROL BODIES

Matveeva Victoria Alexandrovna

Gryaznykh Olga Olegovna

Abstract: The article examines the relevance of state financial control at the present time, as it is an integral part of the supervision of the internal procedure for bringing public finances to users, as well as in general for compliance with budget laws. Several types of control are considered, as well as its goals and objectives.

Key words: financial state control, authorities, subjects, the Russian Federation, finance.

Государственный финансовый контроль — это деятельность надзорных органов, осуществляемая на законодательной основе с использованием

определенных приемов и методик для обеспечения законности, эффективности и целесообразности.

В соответствии с п. 2 Указа Президента РФ от 25.07.1996 № 1095 некоторые органы власти в РФ получили официальные полномочия по осуществлению государственного финансового контроля, а именно:

- Центральный банк РФ;
- Министерство финансов;
- Счетная палата РФ;
- Государственный таможенный комитет (после 2004 года преобразован в ФТС, которая стала подотчетна правительству);
- Министерство РФ по налогам и сборам (по итогам административной реформы 2004 года преобразовано в ФНС России, подотчетную Минфину).

Ранее к данным органам относилась Федеральная служба РФ по экспортному и валютному контролю, но с 2000 года она была упразднена, и ее функции перешли к Минэкономразвития и Минфину.

В п. 2 указа № 1095 содержит положение, согласно которому государственный финансовый контроль могут осуществлять другие органы, ответственные за мониторинг поступления и расходования средств в рамках бюджетной системы России.

Таким образом, органы финансового контроля в РФ могут взаимодействовать между собой [1].

Важным критерием для работы субъектов государственного финансового контроля, является совместная работа и взаимодействие всех уполномоченных субъектов, представительных законодательных органах власти на различных уровнях. Так, Банк России Счетная палата России, КСП субъектов Российской Федерации и местного самоуправления, ФНС и ее территориальные подразделения образуют единую систему бюджетного контроля. Без участия правоохранительных органов невозможно было бы должным образом обеспечить порядок привлечения к ответственности подконтрольных субъектов. Так же данные органы обязаны оповещать субъектов финансового контроля о порядке и ходе рассмотрения материалов, которые были преданы [2].

Согласно Федеральному закону от 31.07.2020 № 248-ФЗ «О государственном контроле (надзоре) и муниципальном контроле в Российской Федерации», существуют следующие виды государственного контроля:

1. Федеральный государственный контроль (надзор). Осуществляется в рамках полномочий органов государственной власти Российской Федерации по предметам ведения Российской Федерации и по предметам совместного ведения Российской Федерации и субъектов Российской Федерации.

2. Региональный государственный контроль (надзор). Осуществляется в рамках полномочий субъекта Российской Федерации по предметам совместного ведения Российской Федерации и субъектов Российской Федерации и по предметам ведения субъекта Российской Федерации.

3. Муниципальный контроль. Осуществляется в рамках полномочий органов местного самоуправления по решению вопросов местного значения [3].

Обратимся к целям и задачам финансового контроля. Целью финансового контроля является рациональное и бережное расходование материальных, трудовых и финансовых ресурсов, богатств природы, снижение непроизводительных расходов и потерь, пресечение бесхозяйственности и расточительства.

Задачами финансового контроля является обеспечение повышения эффективности работы предприятия посредством более рационального расходования ресурсов, соблюдение законности финансовой деятельности, предупреждение неплатежеспособности и банкротства, выявление внутренних резервов, проверка правильности ведения бухгалтерского учета, определение размеров ущерба, а также исследование возможной ответственности менеджеров [4].

Важность государственного финансового контроля заключается в постоянном контроле за использованием средств из бюджета, их надлежащем распределении и прогнозируемом использовании.

Государственный (муниципальный) финансовый контроль делится на внешний и внутренний.

Внешний государственный (муниципальный) финансовый контроль осуществляется Счетной палатой Российской Федерации, контрольно-счетными органами субъектов Российской Федерации и муниципальных образований.

Внутренний государственный (муниципальный) финансовый контроль осуществляется Федеральным казначейством и органами государственного (муниципального) финансового контроля, являющимися органами исполнительной власти субъектов Российской Федерации (органами местных администраций).

Внутренний финансовый контроль осуществляется в соответствии с федеральными стандартами, утвержденными нормативными правовыми актами Правительства Российской Федерации. Важность проведения такого контроля установлена п. 3 ст. 265 Бюджетного кодекса. С 1 июля 2020 года органы внутреннего государственного / муниципального финансового контроля должны осуществлять проверочные мероприятия в соответствии с федеральными стандартами. Организации не используют эти стандарты в своей деятельности. Однако, принимая меры контроля, организации могут и должны понимать свои права и обязанности, которые изложены в стандарте. Помимо процедуры оспаривания результатов проверок, действий или бездействия надзорного органа, в этих вопросах существует специальный Стандарт [5].

Таким образом, нами изучены особенности функционирования государственного финансового контроля, его задачи и виды. Нами сделан вывод о важности роли в обеспечении финансовой безопасности страны. Неотъемлемым элементом государственной финансовой политики является организация и функционирование эффективной системы финансового контроля. Важно устранить несовершенства в формировании правовой базы государственного контроля. Необходимо законодательно закрепить обязанности, права и направления деятельности каждого органа финансового контроля [6].

Список литературы

1. Органы, осуществляющие финансовый контроль в РФ (перечень) [Электронный ресурс]. – Режим доступа: URL: https://nalog-nalog.ru/finansovuj_kontrol/organy_osuwestvlyayuwie_finansovuj_kontrol_v_rf_perechen23.
2. Особенности функционирования органов государственного контроля [Электронный ресурс]. – Режим доступа: URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/osobennosti-funktsionirovaniya-organov-gosudarstvennogo-finansovogo-kontrolya/viewer>.
3. Статья 1. Государственный контроль (надзор), муниципальный надзор в Российской Федерации [Электронный ресурс]. – Режим доступа: URL: <https://base.garant.ru/74449814/1cafb24d049dcd1e7707a22d98e9858f>.
4. Финансовый контроль [Электронный ресурс]. – Режим доступа: URL: <https://www.klerk.ru/boss/articles/7171>.

5. Внутренний контроль...Внешний...Финансовый...Государственный... Как не запутаться? / Новости: ГАРАНТ.РУ Электронный ресурс]. – Режим доступа: URL: <https://www.garant.ru/news/1455449>.

6. Значимость государственного финансового контроля в системе управления государственными и муниципальными финансами [Электронный ресурс]. – Режим доступа: URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/znachimost-gosudarstvennogo-finansovogo-kontrolya-v-sisteme-upravleniya-gosudarstvennymi-i-munitsipalnymi-finansami/viewer>.

АНАЛИЗ РОССИЙСКИХ КОРПОРАЦИЙ, ВНЕДРИВШИХ ESG-ПРИНЦИПЫ

Тукуев Абдулвагаб Шахбанович

магистр

факультет Высшей школы государственного аудита,

МГУ им. М.В. Ломоносова

Аннотация: В последние годы принципы экологического, социального и управленческого менеджмента (ESG) привлекли значительное внимание, поскольку компании во всем мире все больше внимания уделяют устойчивой и ответственной деловой практике. В данной статье анализируется внедрение принципов ESG крупными российскими компаниями.

Ключевые слова: принципы ESG, российские компании, государственная поддержка, санкции.

ANALYSIS OF RUSSIAN CORPORATIONS THAT HAVE IMPLEMENTED ESG PRINCIPLES

Tukuyev Abdulvagab Shakhbanovich

Abstract: Environmental, Social, and Governance (ESG) principles have gained significant attention in recent years as companies worldwide are increasingly focusing on sustainable and responsible business practices. This research paper analyzes the implementation of ESG principles by large Russian companies.

Key words: ESG principles, Russian companies, state support, sanctions.

Концепции экологической устойчивости, социальной ответственности и корпоративного управления (ESG) набирают все большее значение в сфере бизнеса на сегодняшний день, при этом от ведущих мировых предприятий требуется проявление ответственного подхода к развитию. В России такие весомые компании как Сбербанк, Газпром, Роснефть, РЖД и Северсталь, занимающие ключевые позиции в экономике страны, активно анализируются с точки зрения их стратегий и действий в области ESG.

Применение экологических, социальных, и управленческих стандартов (ESG) активно нарастает среди российских предприятий в 2020-2021 годах,

становясь отчетливым трендом. Этот рост подкрепляется различными драйверами, ускоряющими интеграцию ESG-норм в стратегии организаций. В то же время крупные предприятия давно придерживаются принципов корпоративной социальной ответственности и устойчивого развития, теперь же и малый, и средний бизнес начинают активно встроить ESG-подходы в свою деятельность, осознавая их роль в обеспечении долговременной успешности и конкурентоспособности на рынке.

В России наблюдается увеличивающийся интерес к вопросам экологии, социальной ответственности и управления корпоративным управлением (ESG), в связи с чем активизировались усилия по формированию законодательной базы, стимулирующей предприниматели к ответственному ведению дел. Регуляторная среда постепенно адаптируется к вызовам экологического и социального характера - принимаются законодательные акты, предусматривающие меры по борьбе с климатическими изменениями, снижению уровня загрязнения и эффективному использованию природных ресурсов. Включаются законодательные инициативы о регулировании обращения с отходами, контроле за выбросами в атмосферу и сохранении биоразнообразия. Федеральный закон «Об охране окружающей среды» [1] требует от бизнес-структур не только соответствия установленным экологическим стандартам, но и проведения аудита объема влияния своей деятельности на природу, а также разработки и реализации программ по снижению негативного воздействия на окружающую среду.

В российском законодательстве уделено внимание социальным аспектам ESG, что включает защиту трудовых прав, обеспечение прав человека и социальных гарантий. Законы направлены на создание среды ответственного бизнес-ведения, предусматривая регулирование в сфере охраны труда, эффективности условий труда, соблюдения мер безопасности, а также противодействие дискриминации и коррупции на рынке труда. Положения о социальном обеспечении обязывают работодателей предоставлять работникам необходимые социальные гарантии, в числе которых пенсионные программы и системы медицинского обслуживания.

Корпоративное управление, ключевой элемент ESG (Environmental, Social, and Governance), подчеркивается развитием российского законодательства. Изменения в Федеральном законе «Об акционерных обществах» [2] укрепили позиции акционеров, улучшили прозрачность и усилили задачи совета директоров по надзору. Внедренный Кодекс корпоративного поведения предлагает основные направления для достижения

высоких стандартов в управлении, обеспечивая этическое и ответственное руководство компанией [3].

Недавно в России заметно повышается интерес к ESG-стандартам. В 2021 году, Банк России издал руководящие принципы по добровольному предоставлению ESG информации для финансовых учреждений и банков [4]. Параллельно, Министерство экономического развития разрабатывает нормативно-правовую базу для введения ESG-регулирувания на обязательной основе для предприятий. В то время как на данный момент публикация ESG-отчетов не является обязательной, её популярность растет благодаря требованиям инвесторов и других заинтересованных сторон к повышению открытости и прозрачности в области экологии, социальной ответственности и корпоративного управления.

Изменения в законодательной сфере ESG (экологические, социальные и управленческие аспекты) в России представляют собой значительные вызовы для деятельности корпораций на российском рынке.

Применение принципов экологии, социализации и эффективного управления играет критическую роль в минимизации рисков, обеспечении репутационной безопасности и облегчении доступа к финансовым ресурсам. Организациям необходимо проводить детальный анализ и принимать меры по улучшению своих результатов в области ESG, чтобы соответствовать законодательным стандартам и ожиданиям ключевых заинтересованных лиц. Это предполагает создание эффективных экологических управленческих стратегий, гарантирование честности в трудоустройстве, усиление контроля за решениями управления и адаптацию к предстоящим обязательствам по ESG-отчетности.

Имплементация стандартов экологической, социальной и корпоративной ответственности (ESG) варьируется между различными сферами деятельности из-за специфического воздействия определенных аспектов на каждый индустриальный сектор. В частности, для металлургии, где потребность в экологической устойчивости и социальной ответственности особенно высока, особое значение приобретает удовлетворение этих запросов. Для крупных игроков российского рынка, таких как Северсталь, НЛМК и ММК, экспортирующих продукцию в государства со строгими ESG-нормами, закрепленными на уровне законодательства, это становится ключевым фактором успеха. Таким образом, отраслевые факторы играют определяющую роль в адаптации ESG-подходов в российском бизнесе.

Прогресс в интеграции ESG-стандартов среди российских предприятий за 2022-2023 годы можно отнести к комбинации причин. Среди них выделяются улучшение осведомленности о вопросах устойчивого развития, повышенные требования потребителей и изменения в законодательстве. На данный момент ESG-инициативы в большинстве компаний России находятся на начальном этапе внедрения, причем из трех компонентов наиболее развиты практики корпоративного управления, в то время как экологическим инициативам уделяется меньше внимания. Крупные предприятия лидируют в вопросах ESG по сравнению с представителями малого и среднего бизнеса, что обусловлено как наличием необходимых ресурсов для осуществления ESG-трансформаций, так и специфическими факторами, такими как взаимодействие с иностранными партнерами и требованиями инвесторов.

В рамках научного исследования был проведен анализ ведущих организаций различных секторов экономики, включая финансовый, нефтегазовый, металлопроизводящий и транспортно-логистический, с целью идентификации характеристик и применения принципов устойчивого развития и социальной ответственности (ESG). Для детализированного осмотра использовались официальные корпоративные публикации и годовые отчеты данных компаний.

Проведенный анализ позволяет идентифицировать основные характеристики разнообразных секторов экономики в контексте поддержки и продвижения принципов экологической, социальной ответственности и корпоративного управления (ESG):

- В финансовом секторе акцентируется внимание на применении разнообразных стратегий риск-менеджмента и стимулировании финансового включения через широкий ассортимент предложений.

- В сферах нефтегазовой и металлургической промышленности, а также в отрасли транспортных услуг, основными приоритетами являются экологическая безопасность, минимизация вредных выбросов, а также обеспечение защиты здоровья и безопасности, как работников, так и потребителей.

Следует подчеркнуть, что ведущими игроками в области преобразований, связанных с экологическими, социальными и управленческими аспектами (ESG), на российском рынке являются предприятия из секторов энергетики, металлургии и горнодобывающей промышленности. Эти сектора отмечаются повышенными экологическими и социальными рисками, потребностью

в применении стратегий управления на длительную перспективу, что, в свою очередь, способствует повышению уровня внедрения и развития ESG-стандартов среди действующих в данных направлениях организаций.

В текущем экономическом контексте бизнесы не просто стремятся улучшить свой экологический, социальный и корпоративный менеджмент (ESG), но и строго документируют свою деятельность в этих сферах.

Этот тренд прослеживается среди основных российских предприятий, в том числе в рамках нашего анализа. Сбербанк интегрирует экологические критерии в кредитование, способствуя лучшему доступу к финансированию, и усиливает усилия по увеличению многообразия и включенности, при этом активно обнародует данные об экологической и социальной ответственности для поддержания прозрачности. Северсталь сфокусирована на минимизации экологического воздействия и поднятии уровня энергоэффективности, принимая меры для обеспечения безопасности труда, улучшения условий труда и поддержания отношений с общественностью, следуя принципам прозрачного корпоративного управления. Роснефть делает ставку на экологическое совершенствование, внедрение чистых технологий, способствуя социальному процветанию и поддержке локальных сообществ, одновременно стремясь к улучшению корпоративных практик и управлению рисками с обеспечением открытости информации. Газпром реализует экоменеджмент, контролирует выбросы, воплощает соцпрограммы и проекты для стимулирования развития населённых пунктов, работая над совершенствованием управленческих процессов и прозрачности. С особым вниманием к экологичным перевозкам, энергоэффективности и социальным обязанностям, РЖД активно делится информацией по своей ESG-инициативе, подтверждая свою открытость и приверженность прозрачности.

Данные анализа демонстрируют, как организации в России не только совершенствуют свои экологические, социальные и управленческие (ЭСУ) стратегии, но и активизируют публичное донесение информации об их инициативах в адаптации к изменяющимся экономическим условиям, таким как экономические ограничения, отток зарубежных конкурентов и уменьшение международного сотрудничества. Этот процесс отражает усилившуюся информированность и обязательства российских предприятий к следованию принципам устойчивого развития и открытости в бизнесе.

Список литературы

1. Федеральный закон от 10.01.2002 № 7-ФЗ «Об охране окружающей среды» (с изменениями и дополнениями в ред. от 01.09.2024) / Консультант.Плюс. URL: https://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_34823/ (дата обращения: 12.09.2024).
2. Федеральный закон от 26.12.1995 № 208-ФЗ «Об акционерных обществах» (с изменениями и дополнениями в ред. от 08.08.2024) / Консультант.Плюс. URL: https://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_8743/ (дата обращения: 10.09.2024).
3. Письмо Банка России от 10.04.2014 № 06-52/2463 «О кодексе корпоративного управления» [Электронный ресурс] / Банк России. URL: https://cbr.ru/statichtml/file/59420/inf_apr_1014.pdf (дата обращения: 10.09.2024).
4. Информационное письмо Банка России от 12.07.2021 № ИН-06-28/49 о рекомендациях по раскрытию публичными акционерными обществами нефинансовой информации, связанной с деятельностью акционерных обществ / Банк России. URL: https://cbr.ru/StaticHtml/File/117620/20210712_in-06-28_49.pdf (дата обращения: 12.09.2024).

**СЕКЦИЯ
ТРУДОВОЕ
И ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСКОЕ
ПРАВО**

ГОСУДАРСТВЕННОЕ РЕГУЛИРОВАНИЕ ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСТВА

Шадрина Анастасия Владимировна

магистрант

Уральский институт управления (филиал),
ФГБОУ ВО «Российская академия народного хозяйства
и государственной службы Российской Федерации»

Аннотация: Развитие предпринимательства в рамках рыночной экономики, хоть и подразумевает свободу экономической деятельности, но обязательно характеризуется особой ролью государства. В статье приведены имеющиеся в доктрине подходы к определению государственного регулирования предпринимательской деятельности, выведены общие черты приведенных подходов. Автор исследует классификацию форм, методов, видов и направлений государственного регулирования предпринимательства и делает собственные выводы о современном его состоянии.

Ключевые слова: государственное регулирование, предпринимательская деятельность, предпринимательство, методы, направления, виды, формы.

STATE REGULATION OF ENTREPRENEURSHIP

Shadrina Anastasia Vladimirovna

Abstract: The development of entrepreneurship within the framework of a market economy, although it implies freedom of economic activity, is necessarily characterized by a special role of the state. The article presents the approaches available in the doctrine to the definition of state regulation of entrepreneurial activity, and the general features of these approaches are derived. The author examines the classification of forms, methods, types and directions of state regulation of entrepreneurship and draws his own conclusions about its current state.

Key words: state regulation, entrepreneurial activity, entrepreneurship, methods, directions, types, forms.

Предпринимательская деятельность как институт частного права характеризуется признаком недопустимости произвольного вмешательства

в частные дела, который закреплен в п. 1 ст. 1 ГК РФ [1]. В том числе данный принцип распространяется на действия со стороны органов государственной власти. При этом очевидно, что абсолютное исключение влияния государства на предпринимательскую деятельность нецелесообразно и может повлечь множество рисков для экономической стабильности и обеспечения правопорядка. Несмотря на важность принципа свободы предпринимательской деятельности, стабильное ее осуществление без ущерба публичным интересам государства и частным интересам других субъектов предпринимательства и потребителей невозможно без разумного вмешательства государства путем реализации государственного регулирования. Поэтому допустимые пределы государственного вмешательства определены в законе и объединяются, согласно учебной и научной литературы, в единое понятие «государственное регулирование».

Само определение государственного регулирования предпринимательской деятельности отсутствует в законодательстве, однако в доктрине предпринято немало попыток раскрыть данное понятие. Так, согласно одной из общепринятых позиций, под государственным регулированием предпринимательской деятельности понимается воздействие государства на данную деятельность посредством «принятия нормативно-правовых актов, правовых актов индивидуального регулирования, организации контроля за соблюдением требований законодательства к предпринимателям и применения мер стимулирования и ответственности к нарушителям этих требований» [2, с. 51].

По мнению Г.А. Семягиной, государственное регулирование предпринимательской деятельности – это деятельность государства в лице его органов, направленная на реализацию государственной политики в сфере осуществления предпринимательской деятельности [3, с. 112].

Обобщая имеющиеся в юридической доктрине определения, можно сделать вывод, что государственное регулирование предпринимательской деятельности является сформированной из разных составляющих системой публичного воздействия, направленного на контроль над законным функционированием предпринимательской деятельности, а также на реализацию государственной политики в экономической сфере.

Само по себе государственное регулирование подразумевает деятельность в нескольких направлениях, которые реализуются посредством различных методов.

В науке выделяют три основных метода осуществления государственного регулирования экономических отношений и в том числе предпринимательской деятельности:

- автономный (т.е. согласовательный);
- императивный (предписывающий);
- консультативный.

Кроме того, данные методы могут осуществляться посредством осуществления следующих форм воздействия:

- административно-организационные;
- нормативно-правовые;
- чисто экономические.

Однако полноценное понимание всех методов и форм государственного регулирования, на наш взгляд, возможно посредством обозначения основных направлений. Важной задачей при государственном регулировании является соблюдение баланса частных и публичных интересов. Сама по себе предпринимательская деятельность нуждается в государственном регулировании для создания наилучших условий.

Принято выделять следующие направления:

1) создание условий развитого функционирования рынка: определение формы собственности хозяйствующих субъектов и правил управления в зависимости от формы, организация алгоритма, обеспечивающего исполнение договоров и гарантирующего защиту прав потребителей;

2) стратегическое планирование и поддержка научно-технического прогресса и науки;

3) решение макроэкономических проблем: равномерное развития экономики; контроль за темпами экономического роста; регулирование внешнеэкономической деятельности.

На наш взгляд, данные направления наглядно раскрывают цели и задачи государства при осуществлении государственного регулирования. В первую очередь, оно выступает в качестве регулятора интересов всех субъектов экономической деятельности, а также субъектов, использующих результаты осуществления предпринимательской деятельности (частные интересы), а также в качестве организатора нормального функционирования экономики в целом как на внутреннем, так и на внешнем уровне. В силу этого вышеназванное сочетание диспозитивных и императивных начал представляется оправданным.

Кроме основных названных выше основных методов в науке принято классифицировать виды государственного регулирования предпринимательства по нескольким критериям:

1. По уровню регулирования:
 - федеральные;
 - региональные.
2. По способу воздействия на поведение хозяйствующих субъектов:
 - прямое;
 - косвенное.
3. По способу установления правовой связи между государством и субъектом предпринимательской деятельности:
 - через правосубъектность;
 - через конкретные правоотношения.

Относительно правового регулирования принято выделять общие методы (регламентация правоотношений, создание конкретных юридических конструкций), и специальные средства. Последние представляют собой императивные методы государственного регулирования, устанавливающие требования по количественным характеристикам, касающимся предпринимательской деятельности. К ним можно отнести нормы, нормативы (минимальный размер собственных средств, уставного капитала); лимиты (размер ставок налогов, размер учетной ставки); квоты на импорт и экспорт товаров) [4, с. 135].

Таким образом, государственное регулирование предпринимательской деятельности представляет собой целую совокупность мер разного характера, направленную как одновременное соблюдение интересов частного и публичного характера, на обеспечение системы сдержек и противоречий между субъектами предпринимательства, гражданами (потребителями) и государством. В науке и на практике существует множество позиций о возможности классификации всех существующих методов, форм, видов и направлений государственного регулирования предпринимательской деятельности, которые в самом общем виде можно свести к сочетанию императивных и диспозитивных инструментов, обеспечивающих и свободу экономической деятельности, и контроль за обеспечением правопорядка и правомерного функционирования экономики.

Список литературы

1. Гражданский кодекс Российской Федерации (часть первая) от 30.11.1994 N 51-ФЗ (ред. от 24.07.2023) // "Собрание законодательства РФ", 05.12.1994, N 32, ст. 3301. Доступ из справ.-правов. Системы «КонсультантПлюс».
2. Нетишинская Л. Ф. Предпринимательское право: учеб. пособие. Краснодар: КубГАУ, 2019. – с. 51.
3. Косякова Н.И. Предпринимательское право: учебник для академического бакалавриата. М.: Юрайт, 2016. С. 112.
4. Тимофеева Т.Ф., Зиновьева Л.Г. Государственное регулирование предпринимательской деятельности. Вестник Российского университета кооперации. 2016. № 2(24) с. 135.

ПРАВОВОЙ СТАТУС ИНДИВИДУАЛЬНОГО ПРЕДПРИНИМАТЕЛЯ

Шадрина Анастасия Владимировна

магистрант

Уральский институт управления (филиал),
ФГБОУ ВО «Российская академия народного хозяйства
и государственной службы Российской Федерации»

Аннотация: Для осуществления предпринимательской деятельности без образования юридического лица законодательством установлена необходимость регистрации физического лица в качестве индивидуального предпринимателя. В статье проанализированы имеющиеся в законе положения о правовом статусе индивидуального предпринимателя. Автором высказана позиция о сочетании в этом статусе признаков и физического лица, и коммерческой организации. При этом в статье поднимается вопрос о необходимости обозначения четких границ правового статуса физического лица и индивидуального предпринимателя.

Ключевые слова: предпринимательская деятельность, индивидуальный предприниматель, правовой статус индивидуального предпринимателя, правосубъектность.

THE LEGAL STATUS OF AN INDIVIDUAL ENTREPRENEUR

Shadrina Anastasia Vladimirovna

Abstract: In order to carry out entrepreneurial activity without forming a legal entity, the legislation establishes the need to register an individual as an individual entrepreneur. The article analyzes the provisions of the law on the legal status of an individual entrepreneur. The author expresses a position on the combination of signs of both an individual and a commercial organization in this status. At the same time, the article raises the question of the need to identify clear boundaries of the legal status of an individual and an individual entrepreneur.

Key words: entrepreneurial activity, individual entrepreneur, legal status of an individual entrepreneur, legal personality.

Государство на современном этапе реализует экономическую политику с помощью большого количества направлений и методов. Одним из институтов, активно развивающийся в рамках рыночной экономики, является институт предпринимательства.

Согласно гражданскому законодательству под предпринимательской деятельностью понимается самостоятельная деятельность, которая осуществляется на свой страх и риск и направлена на получение прибыли от продажи товара, оказания услуг, пользования имуществом, выполнения определенных работ, которые зарегистрированы в этом качестве по законодательству РФ [3]. Как видно из данного определения, лица, занимающиеся предпринимательской деятельностью должны иметь особый статус, подтвержденный соответствующей регистрацией. Данный формальный признак закрепляет статус лица в качестве индивидуального предпринимателя и легализует процесс систематического получения прибыли с различного рода деятельности.

В соответствии со ст.18 ГК РФ предпринимательской деятельностью вправе заниматься любое дееспособное лицо, так как данное право является составляющей дееспособности.

Как следует из закона, физическое лицо может без образования юридического лица заниматься предпринимательской деятельностью. Следовательно, индивидуальный предприниматель – представляет собой особый субъект хозяйственной деятельности. Следовательно, его правовой статус тоже является специфическим, так как отличается и от статуса физического лица, и от статуса юридического лица.

По мнению Балакиной П.А. элементы правового статуса можно объединить в 2 группы – организационные и функциональные. Под организационными понимаются те составляющие, которые раскрывают порядок и специфику приобретения и прекращения статуса индивидуального предпринимателя. В свою очередь, функциональные элементы характеризуют непосредственные права и обязанности индивидуального предпринимателя [1, с. 37].

Сама по себе правосубъектность индивидуального предпринимателя характеризуется как специальная в сравнении с общим статусом физического лица. Ее возникновение связывают с выше названным формальным признаком в виде регистрации в качестве индивидуального предпринимателя. Именно с момента регистрации (внесения записи в силу регистрации о регистрации индивидуального предпринимателя в Едином государственном реестре

индивидуальных предпринимателей) лицо наделяется правами и обязанностями индивидуального предпринимателя [5].

В целом в правовом статусе принято выделять несколько составляющих: правосубъектность, правовая ответственность; субъективные права; субъективные обязанности. Правосубъектность понимается как признанная государством и нормативно закрепленная возможность лица обладать субъективными правами и исполнять обязанности для осуществления предпринимательской деятельности [4]. При этом в зависимости от конкретного вида предпринимательской деятельности индивидуальный предприниматель может обладать специальной правосубъектностью, которая влечет особые права и обязанности и в рамках организационных элементов правового статуса, и в рамках функциональных. Например, речь идет о необходимости получить специальное разрешение на право заниматься деятельностью, которая невозможна без данного разрешения (лицензии).

Характеризуя нормативно-правовое закрепление правового статуса индивидуального предпринимателя, следует сказать, современная нормативно-правовая база не содержит единого законодательного или подзаконного акта, который бы в полной мере описывал правовой статус индивидуального предпринимателя. По мнению некоторых ученых, их отсутствие и существующие в связи с этим противоречия связаны с тем, что правовое регулирование предпринимательской деятельности появилось сравнительно недавно [2]. Это порождает коллизии и ряд неопределенностей.

На сегодняшний день согласно действующему законодательству индивидуальным предпринимателем является физическое лицо, обладающее конституционными правами и обязанностями. С другой стороны, его статус характеризуется и признаками, присущими коммерческим организациям, так как индивидуальный предприниматель наравне с ними является субъектом предпринимательской деятельности. Ярким примером сочетания двух статусов в едином лице индивидуального предпринимателя является возможность покупки им товаром как для личных нужд (признак, присущий физическому лицу), так и для предпринимательских целей (признак, присущий коммерческой организации). В силу гибридного характера правового статуса индивидуального предпринимателя целесообразно было бы закрепить в законодательстве обязанность разграничения сделок в зависимости от целей (для разграничения сделок, совершаемых в личных нуждах, и сделок, совершаемых с предпринимательской целью). Именно от данного факта

зависит распространение на физическое лицо прав и обязанностей индивидуального предпринимателя в конкретный момент.

Как было указано, современный правовой статус индивидуального предпринимателя представляет собой смешение 2 статусов: физического лица и коммерческой организации, что требует закрепления в законодательстве. Рассмотрим на конкретных примерах причины данной необходимости. Так, например, при квалификации преступления по ч. 5 ст. 159 УК РФ «Мошенничество, сопряженное с преднамеренным неисполнением договорных обязательств в сфере предпринимательской деятельности» следует обращать внимание на обязательность специального субъекта преступления, которым может быть только лицо, занимающееся предпринимательской деятельностью. В составах преступления с наличием квалифицирующего признака в лице индивидуального субъекта в качестве индивидуального предпринимателя существует большой риск осуждения лица лишь по формальному признаку – наличию у него статуса индивидуального предпринимателя, а не направленности умысла, связанного с предпринимательской деятельностью. Это свидетельствует о необходимости дополнить нормативное закрепление правового статуса индивидуального предпринимателя критериями разграничения действий, совершаемых в качестве такового, и действий, совершаемых просто физическим лицом.

Таким образом, правовой статус индивидуального предпринимателя не содержится в каком-либо едином нормативно-правовом акте – отдельные его элементы рассредоточены по нормам разных отраслей права. На наш взгляд, законодательство в данной части нуждается в создании единых норм, раскрывающих более подробно правовой статус индивидуального предпринимателя, а также особенности данного статуса в случае с предпринимательской деятельностью в отдельных видах деятельности.

Список литературы

1. Балакина П.А. Специфика административно-правового статуса индивидуальных предпринимателей // Современная мировая экономика: проблемы и перспективы в эпоху развития цифровых технологий и биотехнологии: сборник научных статей по итогам работы четвертого международного круглого стола. 2019. С. 37 – 39.

2. Понятие и правовой статус индивидуального предпринимателя. Гайсина А.Ф., Суюнова Р.Ф., Мавлянова Ш.Р., Сакаева Э.З. // Юридические науки.

3. Гражданский кодекс Российской Федерации (часть первая) от 30.11.1994 N 51-ФЗ (ред. от 24.07.2023) // "Собрание законодательства РФ", 05.12.1994, N 32, ст. 3301. Доступ из справ.-правов. Системы «КонсультантПлюс».

4. Денисова А.А. Особенности правового статуса индивидуального предпринимателя как субъекта предпринимательской деятельности // "Экономика и социум" №5(96) 2022.

5. Федеральный закон от 08.08.2001 № 129-ФЗ "О государственной регистрации юридических лиц и индивидуальных предпринимателей". Доступ из справ.-правов. Системы «КонсультантПлюс».

ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСКАЯ ДЕЯТЕЛЬНОСТЬ В ЭПОХУ КРИЗИСОВ

Шадрина Анастасия Владимировна

магистрант

Уральский институт управления (филиал),
ФГБОУ ВО «Российская академия народного хозяйства
и государственной службы Российской Федерации»

Аннотация: Предпринимательская деятельность в кризисное время претерпевает большие риски и потери. В силу этого задача государственной политики – принять комплекс антикризисных мер, поддерживающих субъектов предпринимательской деятельности. В статье дана характеристика антикризисного нормативно-правового регулирования на примере кризисов 2020 и 2022 годов, а также выявлены его общие закономерности и ключевые черты.

Ключевые слова: кризис, предпринимательская деятельность, антикризисные меры, государственная политика.

ENTREPRENEURIAL ACTIVITY IN THE ERA OF CRISES

Shadrina Anastasia Vladimirovna

Abstract: Entrepreneurial activity undergoes great risks and losses in times of crisis. Therefore, the task of state policy is to take a set of anti-crisis measures that support business entities. The article describes the anti-crisis regulatory framework on the example of the crises of 2020 and 2022, and identifies its general patterns and key features.

Key words: crisis, entrepreneurial activity, anti-crisis measures, public policy.

Кризисные времена в любую эпоху и в любом государстве формировали новую реальность, приспособиться к которой было возможно с организационными изменениями в конкретных сферах, а также с адаптацией нормативного регулирования под кризисные времена. Особенно это актуально для рыночной экономики и предпринимательской деятельности. Кризис, связанный с распространением коронавирусной инфекции в 2020 году, а также активная санкционная политика в 2022 году создали новые вызовы для

предпринимательской деятельности, с которыми следовало справиться, в том числе и нормативно-правовым регулированием.

С правовой точки зрения под кризисом понимается изменение условий в худшую сторону реализации экономической, и, в первую очередь, предпринимательской деятельности [6, с. 51]. В рамках кризиса субъекты предпринимательской деятельности отклоняются от привычного курса развития, в том числе в части извлечения прибыли в результате своей деятельности. Впоследствии у многих хозяйствующих субъектов снижается рентабельность и появляется большое количество задолженностей.

В рамках государственного регулирования государство в такие кризисные периоды стремится предусмотреть новые меры поддержки. Разберем некоторые из них на примере кризиса 2020 года.

Так, были внесены изменения в части законодательства о банкротстве – Закон «О несостоятельности (банкротстве)» [7] был дополнен положением о моратории на возбуждении дел о банкротстве. По своей сути данная мера является запретом на банкротство хозяйствующих субъектов – должников по инициативе кредиторов на определенный срок. Она была направлена на сокращение числа обанкротившихся хозяйствующих субъектов. Субъектам предпринимательской деятельности была дана своего рода отсрочка для восстановления своей платежеспособности. В этот период суды отказывали в принятии исковых заявлений о возбуждении дел о банкротстве, если должник относился к числу стратегически важных субъектов, подпадающих под мораторий [4]. Согласно статистике, принятые меры помогли избежать тотального банкротства субъектов предпринимательской деятельности – в 2020 году прекратили предпринимательскую деятельность [5].

Еще одной тенденцией в эпоху кризисов является рост количества самозанятых, статус которых закреплен в Федеральном закон от 27.11.2018 № 422 «О проведении эксперимента по установлению специального налогового режима «Налог на профессиональный доход» [8]. Согласно законодательству самозанятым не нужна регистрация в качестве индивидуального предпринимателя, а также они освобождаются от уплаты НДФЛ (выплачивают налог на профессиональный доход). Государственная политика за последние годы действительно стала уделять немало внимания поддержке самозанятых, в том числе предполагая меры государственной поддержки – в 2020 году самозанятым был предоставлен налоговый капитал для оплаты налогов в 2020 году и произведен возврат уплаченных налогов за предыдущий год.

Немало хозяйствующих субъектов в кризисные периоды последних лет меняют направление своей предпринимательской деятельности и перепрофилируют выпускаемую продукцию. Данные изменения происходят в том числе в рамках социальной политики субъектов предпринимательской деятельности, которая за последние годы стала двигателем роста экономических показателей, узнаваемости и репутации хозяйствующих субъектов. Так, например, компания «Нестле» выделила 30 тонн продуктовых наборов для пожилых, многодетных и лиц без места жительства.

Относительно активной санкционной политики 2022 года государство вводит большое количество антикризисных мер для субъектов предпринимательской деятельности. В силу ограничения экспорта, прекращения сотрудничества с большим количеством иностранных компаний, прекращением работы системы SWIFT многие хозяйствующие субъекты терпели реальные убытки.

В рамках нормативно-правового регулирования государством были приняты следующие меры:

- кредитные каникулы для некоторых категорий лиц, позволяющие получить отсрочку по погашению кредитных обязательств, либо уменьшить размер долга за определенный период [3].
- мораторий на проверки малого бизнеса (по направлениям пожарного, санитарно-экономического и ветеринарного контроля, надзора в области промышленной безопасности [2]).

Анализируя принятые меры нормативного реагирования, можно сделать вывод, что государство в эпоху большого влияния негативных факторов внешнеэкономического характера приостановило действие норм рядового характера, влекущих определенные права и обязанности на протяжении всего периода осуществления предпринимательской деятельности (исполнение обязательств, соблюдение периодичности проверок) в целях улучшения экономического положения хозяйствующих субъектов, оказавшихся в кризисе. По мнению некоторых ученых-юристов, такие нормы свидетельствуют о приоритете частных интересов над публичными в эпоху кризисов, однако, на наш взгляд, принятые нормы демонстрируют баланс публичных и частных интересах, так как в эпоху экономических кризисов состояние рыночной экономики страны, влияющий на многие публичные показатели экономического и правового характера, ставится под большую угрозу. Поэтому

здесь в силу вступает принцип соразмерности предпринятых мер предполагаемым последствиям.

Давая характеристику антикризисному законодательству, многие ученые-юристы подчеркивали, что экономические отношения подразумевают совокупность разнохарактерных, разноуровневых отношений, поэтому нормативное регулирование в период кризиса не подразумевает деление на конкретные отрасли, а характеризуется комплексностью [1, с. 6]. Сравнивая с антикризисной политикой в части правового регулирования в эпоху кризисов начала века и предыдущих, можно проследить некоторые закономерности:

- отсутствие системности (в силу необходимости оперативной реакции);
- закрепление антикризисных мер на уровне подзаконных актов;
- цикличность принимаемых антикризисных мер;
- временная отмена действия некоторых нормативно-правовых актов.

Таким образом, нормативно-правовое регулирование предпринимательской деятельности в период кризиса является важным аспектом для минимизации рисков и последствий экономических перемен. На примере антикризисных мер и тенденций, возникших в период кризиса 2020 и 2022 года, можно сделать вывод о комплексном характере нормативно-правового регулирования, не привязанного к конкретной отрасли, а затрагивающего все нормы и правоотношения, касающиеся индивидуальных предпринимателей.

Список литературы

1. Губин Е.П. Право как инструмент решения экономических проблем современной России // Вестник Московского университета. сер. 11. право. 2012. № 2 – с. 6.
2. Дело Модульбанка. – URL: <https://delo.modulbank.ru/all/sanctions>.
3. Коммерсантъ. – URL: <https://www.kommersant.ru/doc/5258023>.
4. Постановление Правительства РФ от 03.04.2020 г. №434 «Об утверждении перечня отраслей российской экономики, в наибольшей степени пострадавших в условиях ухудшения ситуации в результате распространения новой коронавирусной инфекции» // СПС «Консультант Плюс». URL – Режим доступа: http://www.consultant.ru/law/podborki/135-fz_o_volonterstve.
5. Статистика о государственной регистрации. Отчет по форме №1 – ИП [Электронный Журнал «Теоретическая экономика» №5, 2021.

6. Фатхутдинова А.М. Трансформация предпринимательской деятельности в период кризиса // Журнал «Теоретическая экономика» № 5, 2021, с. 51.

7. Федеральный закон "О проведении эксперимента по установлению специального налогового режима "Налог на профессиональный доход" от 27.11.2018 N 422-ФЗ Доступ из справ.-правов. системы «КонсультантПлюс».

8. Федеральный закон от 26.10.2002 N 127-ФЗ (ред. от 25.12.2023) "О несостоятельности (банкротстве)" // "Собрание законодательства РФ", 28.10.2002, N 43, ст. 4190.

**СЕКЦИЯ
ГРАЖДАНСКОЕ
И СЕМЕЙНОЕ ПРАВО**

ПРАВОВАЯ ЗАЩИТА ИНФОРМАЦИИ В СЕТИ ИНТЕРНЕТ

Врабие Полина Вадимовна

магистрант

Федеральное государственное бюджетное
образовательное учреждение высшего образования
«Российский государственный университет правосудия»

Аннотация: В современном мире интернет стал неотъемлемой частью жизни людей, оказывая влияние на все сферы деятельности. С развитием информационных технологий возникли новые формы общественных отношений, требующие адекватного правового регулирования. В данной статье рассматриваются особенности правового регулирования ответственности в интернет-отношениях, анализируются существующие проблемы и предлагаются пути их решения.

Ключевые слова: интернет-отношения, интернет, правовая система, информационные технологии, правовое регулирование, специфика, ответственность.

LEGAL PROTECTION OF INFORMATION ON THE INTERNET

Vrabie Polina Vadimovna

Abstract: In the modern world, the Internet has become an integral part of people's lives, influencing all spheres of activity. With the development of information technology, new forms of public relations have emerged that require adequate legal regulation. This article examines the features of legal regulation of liability in Internet relations, analyzes existing problems and suggests ways to solve them.

Key words: Internet relations, Internet, legal system, information technology, legal regulation, specificity, responsibility.

Вопросы информационной безопасности играют существенную роль в рамках регулирования Интернет отношений. При использовании сети Интернет необходимо соблюдать баланс между открытостью информации и вопросами ее сохранности и безопасности. При этом сама суть Интернета

заключается в открытом размещении значительного количества информации, что порождает существенные риски информационного характера. Так, например, лицо может вовсе не знать о том, что подверглось противоправным действиям по завладению информации (информационной атаке).

Вопросы защиты информации тесно связаны с таким понятием как «информационная безопасность». Под информационной безопасностью можно понимать «защиту информации и поддерживающей ее инфраструктуры от случайных или преднамеренных воздействий естественного или искусственного характера, которые могут нанести сильный вред субъектам информационных отношений, а именно – владельцам и пользователям информации, поддерживающей инфраструктуру».

В целом, вся система информационной безопасности строится на основе международного стандарта по обеспечению информационной безопасности ISO 17799 «Нормы и правила при обеспечении безопасности информации». Защита информации в Интернете основана на принципах исключения или затруднения выбора средств с целью получения и расшифрования данных. Сегодня один из наиболее надежных методов защиты информации (данных) является программно-аппаратная защита.

Гражданским законодательством установлены способы защиты гражданских прав – в ст. 12 Гражданского кодекса РФ. Перечень данных способов является открытым, в связи с чем лицо может использовать любые средства в рамках действующего законодательства (а также средства, не противоречащие действующим нормам) для защиты своих прав от посягательств третьих лиц.

Ввиду специфики Интернет-контента особую роль играют вопросы защиты объектов, охраняемых правом интеллектуальной собственности. Вопросы ответственности за совершение гражданских правонарушений, связанных с незаконным использованием интеллектуальных прав, регулируются ст. 1250 Гражданского кодекса РФ. Правообладателям разрешается использовать все способы защиты прав, предусмотренные гражданским законодательством, при этом установлена презумпция виновности лица, нарушившего интеллектуальные права. В ст. 1252 Гражданского кодекса РФ указано, что правообладатель может предъявить требования о признании права, о пресечении совершения противоправных действий или действий, создающих угрозу нарушения прав, о возмещении убытков, об изъятии материальных носителей, в которых выражены результат интеллектуальной деятельности, а также требование о публикации решения суда с указанием на

действующего правообладателя. Законодательство предоставляет возможность в рамках прокурорского надзора ликвидировать юридическое лицо, систематически нарушающее исключительные права третьих лиц (ст. 1253 Гражданского кодекса РФ).

Рассмотрим вопросы защиты персональных данных в сети Интернет. Вопросы защиты персональных данных в рамках развития цифровых технологий приобрели особое значение. Так, зачастую участники Интернет отношений самостоятельно размещают информацию личного характера в социальных сетях. В связи с этим размещенная правомерным способом может стать объектом информационной атаки, вплоть до «похищения личности» отдельного пользователя с последующим использованием в противоправных целях, о чем мы уже говорили ранее.

В п. 2 ст. 24 Федерального закона «О персональных данных» указано, что лицо, чьи права были нарушены, вправе потребовать возмещения морального вреда, вне зависимости от возмещения имущественного вреда и понесенных субъектом персональных данных убытков. Данная норма работает в совокупности с изложенной в п. 2 ст. 17 Федерального закона «Об информации, информационных технологиях и о защите информации», согласно которой «лица, права и законные интересы которых были нарушены в связи с разглашением информации ограниченного доступа или иным неправомерным использованием такой информации, вправе обратиться в установленном порядке за судебной защитой своих прав, в том числе с иском о возмещении убытков, компенсации морального вреда, защите чести, достоинства и деловой репутации». Вопросы компенсации морального вреда по таким спорам регулируются ст. 152.2 Гражданского кодекса РФ, которая не допускает «без согласия гражданина сбор, хранение, распространение и использование любой информации о его частной жизни, в частности сведений о его происхождении, о месте его пребывания или жительства, о личной и семейной жизни».

При этом в вышеуказанных нормах присутствуют и ограничения, связанные с возможностью взыскания с виновного лица компенсации. Так, пострадавшее лицо не вправе заявлять требование о возмещении убытков в случаях, когда оно не принимало достаточных мер по соблюдению конфиденциальности информации. Помимо этого, с точки зрения гражданского законодательства не является нарушением получение и использовании информации о частной жизни гражданина в государственных и публичных интересах, а также в тех случаях, когда персональная информация стала

общедоступной или была разглашена самим гражданином или по его воле. Помимо взыскания убытков и получения компенсации морального вреда пострадавшая сторона вправе обязать суд запретить распространение материалов, содержащих персональные данные гражданина (фотографию или видеоматериал, основным объектом съемки которых является гражданин и др.).

Отдельно рассмотрим вопросы распространения в Интернете сведений, порочащих честь, достоинство и деловую репутацию, а также оскорблений. Публикация, содержащая сведения диффамационного (порочащего) характера, может быть размещена на Интернет-сайте сетевого издания СМИ, так и на ресурсе, который не обладает подобным статусом. От этого зависит возможность привлечения администрации Интернет-ресурса в качестве ответчика по делу о защите чести, достоинства и деловой репутации. При отсутствии регистрации информационного посредника как сетевого издания СМИ, ответственность при распространении порочащих сведений, устанавливается на общих основаниях без учета специфики норм законодательства о средствах массовой информации. Лицо, столкнувшееся с нарушением чести, достоинства и деловой репутации получает в судебном порядке признание сведений недостоверными с их последующим удалением с конкретного ресурса в соответствии с п. 8 ст. 152 Гражданского кодекса РФ. Владелец сайта должен незамедлительно удалить размещенные на его ресурсе сведения, не соответствующие действительности на основании судебного решения. Также ответчик вправе заявить требование об опубликовании в той же форме на том же Интернет-сайте сведений о том, что размещенная ранее на сайте информация была признана судом недостоверной.

Сведения порочащего характера и оскорбления могут содержаться в электронных сообщениях (например, в социальной сети). В настоящее время отмечается увеличение числа Интернет-пользователей, сталкивающихся с оскорблениями в свой адрес. Так, по статистике около 75% опрошенных россиян в возрасте от 14 до 35 лет сталкивался с грубыми высказываниями в свой адрес при общении в Интернете. Анонимность, о которой мы говорили выше, создает у участников Интернет отношений иллюзию безнаказанности, что чревато высказыванием своей позиции в наиболее жесткой форме. Так, на стыке права и психологии появился термин «кибербуллинг», обозначающий «преследование сообщениями, содержащими оскорбления, агрессию, запугивание; хулиганство; социальное бойкотирование при помощи различных Интернет-сервисов». Особое беспокойство вызывает Интернет-травля в детской

и подростковой среде, что может привести к самым негативным последствиям, вплоть до доведения до самоубийства или самосуда. Лица, подвергшиеся оскорблениям, а также их законные представители могут обратиться в правоохранительные органы с соответствующим заявлением о защите своих прав и интересов.

Резюмируя вопросы защиты объектов интеллектуальной собственности и персональных данных в сети Интернет, мы также хотели бы уделить внимание вопросам правового регулирования информации при использовании отдельных Интернет-ресурсов. Существенную роль в правовом регулировании отношений между участниками Интернет-отношений на отдельных сайтах играют правила пользования (пользовательские соглашения), которые определяют вопросы правил обработки и использования информации и контента на том или ином ресурсе. Так, путем совершения отдельных конклюдентных действий (например, путем размещения личной фотографии в социальной сети) лицо может дать согласие на последующее использование данной информации в иных целях (например, в рекламных целях).

Список литературы

1. Абросимова Е. А. Коллизионный аспект предвидимости при причинении вреда в сети Интернет // Российское право: образование, практика, наука. – 2017. – № 6. – С. 60 – 70.
2. Азизов Р. Ф. Указ. Соч. С. 75.
3. Актуальные проблемы российского права. – 2021. – № 8 (129). – С. 118 – 128.
4. Алымова Е. В. Речевые деликты в контексте современных реалий // Юрислингвистика. – 2023. – № 27. – С. 125 – 129.
5. Апелляционное определение судебной коллегии по гражданским делам Нижегородского областного суда от 12.05.2022 по делу № 33-5310/2022 // Доступ из справ.-правовой системы «ГАРАНТ».
6. Воронин М. И. Особенности оценки электронных (цифровых) доказательств.
7. Вестник образования России. – 2018. – № 15.
8. Гражданский кодекс Российской Федерации (часть вторая): федер. закон от 26.01.1996 № 14-ФЗ // Собрание законодательства РФ.- 1996.- № 5.- Ст.497.

9. Конституция Российской Федерации (принята всенародным голосованием 12.12.1993) (с учетом поправок, внесенных Законами РФ о поправках к Конституции РФ от 30.12.2008 № 6-ФКЗ, от 30.12.2008 № 7-ФКЗ, от 05.02.2014 № 2-ФКЗ, от 21.07.2014 № 11-ФКЗ, от 01.07.2020 № 1-ФЗ) // Собрание законодательства РФ, 03.07.2020, N 31, ст. 29.

10. Определение Верховного суда РФ от 07.02.2023 по делу № 5-КГ22-144-К2 // Верховный суд РФ. URL: https://www.vsrf.ru/stor_pdf.php?id=2212388. – Дата доступа: 18.08.2024.

11. Определение Верховного суда РФ от 07.02.2023 по делу № 5-КГ22-144-К2 // Верховный суд РФ. URL: https://www.vsrf.ru/stor_pdf.php?id=2212388. – Дата доступа: 18.08.2024.

12. Перина А. С. «Цифровые преступления»: понятие, типология, признаки // Юридический вестник Самарского университета. – 2023. – № 3. – С. 106 – 115.

13. Российская газета. – 1993. – № 49.

14. Собрание законодательства РФ. – 2002. – № 46. – Ст. 4532.

15. Собрание законодательства РФ. – 2002. – № 30. – Ст. 3012.

16. Федеральный закон «Об информации, информационных технологиях и о защите информации» от 27.07.2006 № 149-ФЗ.

ПРАВОСУБЪЕКТНОСТЬ ПУБЛИЧНО-ПРАВОВЫХ ОБРАЗОВАНИЙ В ГРАЖДАНСКИХ ПРАВООТНОШЕНИЯХ

Шишкина Татьяна Витальевна
обучающаяся по программе магистратуры 3 курса
Волго-Вятский институт (филиал),
Университет имени О.Е. Кутафина (МГЮА)
Научный руководитель: **Фадеева Светлана Витальевна**
кандидат юридических наук

Аннотация: Одной из ключевых проблем исследуемого вопроса является недостаточная определенность правового положения публично-правовых образований в гражданских правоотношениях. Определено, что публично-правовое образование обладает теми же признаками, которые присущи юридическим лицам, но в то же время есть основания рассматривать публично-правовое образование в качестве особого субъекта права. Правосубъектность публично-правовых образований основывается на специфической правоспособности и дееспособности. Анализ мнений цивилистов позволил сделать вывод о том, что правоспособность публично-правовых образований носит специальный характер. В заключении указывается на необходимость уточнения правового положения публично-правовых образований в гражданских правоотношениях.

Ключевые слова: публично-правовое образование, Российская Федерация (РФ), субъект РФ, муниципальное образование, государство, правосубъектность.

THE LEGAL PERSONALITY OF PUBLIC LEGAL ENTITIES IN CIVIL LAW RELATIONS

Shishkina Tatyana Vitalievna
Scientific adviser: **Fadeeva Svetlana Vitalievna**

Abstract: One of the key problems of the issue under study is the lack of certainty of the legal status of public legal entities in civil law relations. It is determined that public law education has the same characteristics that are inherent in legal entities, but at the same time there are grounds to consider public law education

as a special subject of law. The legal personality of public legal entities is based on specific legal capacity and legal capacity. The analysis of the opinions of civilists allowed us to conclude that the legal capacity of public legal entities is of a special nature. The conclusion indicates the need to clarify the legal status of public legal entities in civil law relations.

Key words: public legal education, Russian Federation (RF), subject of the Russian Federation, municipal formation, state, legal personality.

Современным гражданским законодательством установлено, что участниками гражданских правоотношений, наряду с гражданами и юридическими лицами, могут быть также Российская Федерация, субъекты Российской Федерации и муниципальные образования. Таких субъектов цивилисты обобщенно именуют публично-правовыми образованиями (далее – ППО).

Исходя из особенностей федеративного устройства Российской Федерации, выступая участником в гражданских правоотношениях, ППО не являются единым субъектом, а представляют собой трехзвенную структуру. Каждое ППО действует самостоятельно, в пределах своих полномочий, на одинаковых принципах гражданского права.

Глава 5 Гражданского кодекса Российской Федерации (далее – ГК РФ) раскрывает общую специфику участия ППО в гражданских правоотношениях. ППО законодателем наделены гражданской правосубъектностью и способностью выступать в отношениях, регулируемых гражданским законодательством, на равных началах с иными участниками гражданских отношений (п. 1 ст. 124 ГК РФ). Согласно нормам гражданского законодательства главной особенностью ППО является то, что к ним применяются нормы определяющие участие юридических лиц в отношениях, регулируемых гражданским законодательством, если иное не вытекает из закона или особенностей данных субъектов (п. 2 ст. 124 ГК РФ) [1].

Распространяя нормы, определяющие участие юридических лиц в гражданских правоотношениях на ППО, законодатель не называет их юридическими лицами, но при этом сегодня в гражданском правовом поле фактически они выступают как юридическое лицо. Следовательно, возможно считать, что ППО обладают теми же признаками, которые присущи юридическим лицам. В частности, организационное единство, выступление от своего имени, своей волей и в собственном интересе в гражданском обороте,

имущественная обособленность, самостоятельная имущественная ответственность.

Вместе с тем, к ним не применимы многие нормы, касающиеся правового положения юридических лиц, например, о создании, реорганизации ликвидации юридических лиц, учредительных документах, государственной регистрации, представительствах и филиалах, о несостоятельности (банкротстве) юридических лиц.

В тоже время, особенностью правосубъектности ППО является то, что при участии в гражданских правоотношениях они остаются в своей «главной роли», отведенной им публичным правом, обладая публичной властью и государственным суверенитетом. Российская Федерация, имеющая ведущее положение в этой трехзвенной структуре, в ведение которой входит гражданское законодательство, определяет случаи и пределы участия всех ППО в гражданских правоотношениях.

Нельзя не согласиться с мнением О.Е. Кутафина, который отмечал, что действующее законодательство Российской Федерации считает государство, государственные и муниципальные образования самостоятельными, причем особыми субъектами права (*sui generis*), существующими наряду с физическими и юридическими лицами... Тот факт, что публично-правовые образования по своему правовому статусу приравнены к правовому статусу юридических лиц, не означает отсутствия в их правовом статусе некоторых, предусмотренных законом особенностей, отличающих их от юридических лиц... Думается, что особый статус публично-правовых образований с точки зрения его практического использования вполне оправдан. Любое другое решение этого вопроса возможно путем либо отказа от гражданской правосубъектности публично-правовых образований, что практически невозможно, либо применения к ним общих правил, связанных с юридическими лицами, например, правил о порядке создания и прекращения юридических лиц, что также невозможно [2, с. 50].

Таким образом, ППО обладают особой правосубъектностью, сочетающей в себе как частноправовые, так и публично-правовые элементы. Особенная правосубъектность ППО основывается на специфической правоспособности и дееспособности.

Многие цивилистами высказано мнение, что при определении содержания правоспособности и дееспособности ППО, необходимо иметь в виду, что вступление ППО в гражданские правоотношения носит для них

вспомогательный характер, относительно их основной сферы деятельности, в политической системе общества [3, с. 324].

Гражданское законодательство не уделяет должного внимания к вопросу правоспособности ППО. В связи с чем, цивилистами ведутся активные дискуссии.

О.Е. Кутафин указывает, что одни авторы характеризуют её как универсальную другие – как общую, третьи – специальную, четвертые – как целевую [2, с. 47].

Сам автор, придерживается позиции Конституционного Суда РФ, считающего, что Российская Федерация, субъекты РФ и муниципальные образования участвуют в гражданских правоотношениях как субъекты со специальной правоспособностью, которая в силу их особой природы не совпадает с правоспособностью других субъектов гражданского права – граждан и юридических лиц, преследующие частные интересы [4].

Следует отметить, что Конституционный Суд РФ в своих актах неоднократно упоминал, что ППО обладают именно специальной правоспособностью, при этом учитывая природу и цели таких субъектов, их предназначение – осуществление функций государства, что предполагает наличие организационно-правового механизма достижения конституционно значимых целей, включая признание, соблюдение и защиту прав и свобод человека и гражданина [5, 6].

Проводя анализ мнений цивилистов о правоспособности ППО, возможно сделать вывод о том, что большинство сходятся в признании ограничения ее пределов именно целями, для которых они созданы. Так, А.А. Иванов полагает, что ППО имеют целевую правоспособность, которая вытекает из той функции носителя публичной власти, которую в интересах всего общества выполняет государство [7].

По мнению Е.А. Суханова гражданская правоспособность ППО носит специальный характер, выражающийся в том, что они могут иметь лишь такие права и обязанности, которые соответствуют целям их деятельности и публичным интересам [8].

Надо отметить, что данные мнения, на наш взгляд, совпадают по своему значению и более полно отражают специфику правоспособности ППО как субъектов гражданских правоотношений.

С.И. Архипов допускает универсальную правоспособность ППО, основываясь на том, что государство само устанавливает и само же отменяет ограничения в отношении себя [7].

С нашей точки зрения такая позиция вызывает сомнения. Если следовать смыслу Конституции РФ, то под термином «государство» принято понимать только Российскую Федерацию. А как же тогда иные ППО? Они не наделены такими полномочиями?

Также ряд авторов (В.В. Залесский, О.Н. Садикова) считают, что гражданская правоспособность ППО является общей, а именно той, которая позволяет ему приобретать любые права и возлагать на себя любые обязанности [7]. Данная точка зрения, с нашей стороны, также подвержена критике, так как некоторые права и обязанности присущи только физическим лицам, например, право на эмансипацию.

Отсутствие в ГК РФ отдельной статьи о содержании гражданской правоспособности ППО затрудняет достаточно полно определить правовое положение ППО в гражданских правоотношениях. Оценивая нормы гражданского законодательства в целом, возможно сделать заключение, что ППО участвуют в большинстве гражданских правоотношений, но в силу своей специальной правоспособности такое участие имеет свою специфику, а именно:

- в вещных отношениях: ППО имеют имущество на праве собственности, которое могут передавать на праве хозяйственного ведения и оперативного управления (такое право предоставлено только ППО) созданным ими же предприятиям и учреждениям, оставаясь при этом его собственниками. Также именно в собственности ППО могут находиться такие объекты, которые не могут принадлежать физическим и юридическим лицам (абз. 2 п. 3 ст. 212 ГК РФ). Кроме того, ППО могут приобретать право собственности специальными способами - реквизиция, национализация, конфискация и прекращать его также специальным способом – приватизация;

– в наследственных отношениях: ППО могут быть только наследниками по закону или по завещанию. Обычно ППО наследуют имущество по закону в случае невозможности наследования другими лицами, такое имущество признается выморочным (ст. 1151 ГК РФ);

– в корпоративных отношениях: ППО могут за счет своего имущества или совместно с другими субъектами гражданского права быть акционерами и участниками, созданных ими хозяйственных обществ и товариществ;

– в обязательственных отношениях: ППО (заёмщик) по договору государственного займа вправе выпустить государственные облигации или иные государственные ценные бумаги, удостоверяющие право займодавца (гражданин или юридическое лицо) на получение от заемщика

предоставленных займы денежных средств или, в зависимости от условий займа, иного имущества, установленных процентов либо иных имущественных прав (ст. 817 ГК РФ).

Также много вопросов вызывает дееспособность ППО.

Действующий ГК РФ устанавливает, что от имени Российской Федерации и субъектов РФ могут своими действиями приобретать и осуществлять имущественные и личные неимущественные права и обязанности, выступать в суде органы государственной власти в рамках их компетенции, установленной актами, определяющими статус этих органов. От имени муниципальных образований действуют органы местного самоуправления в рамках их компетенции, установленной актами, определяющими статус этих органов (п. 1,2 ст. 125 ГК РФ).

В тоже время, указанные органы, являющиеся юридическими лицами, могут вступать в гражданские правоотношения и от своего имени, тем самым удовлетворяя собственные потребности (например, как хозяйствующий субъект), возникающие в процессе их основной деятельности.

В этой связи нередки случаи, когда нормы публичного права (конституционного, муниципального, финансового) и нормы частного права (гражданского) вступают в конфликт (коллизия в праве).

Для решения такой неопределенности в нормах гражданского права в отношении статуса юридических лиц, которые выступают в гражданском обороте от имени ППО, разработчиками Концепции развития гражданского законодательства Российской Федерации, одобренной решением Совета при Президенте Российской Федерации по кодификации и совершенствованию гражданского законодательства от 07.10.2009 (далее – Концепция) было указано на необходимость внесения изменений в ГК РФ о разграничении действий таких органов [9].

Вместе с тем, гражданским законодательством предусмотрен и иной механизм участия ППО в гражданских правоотношениях. Так, в случаях и в порядке, предусмотренных федеральными законами, указами Президента РФ и постановлениями Правительства РФ, нормативными правовыми актами субъектов РФ и муниципальных образований, по их специальному поручению от их имени могут выступать государственные органы и органы местного самоуправления, а также юридические лица и граждане (п. 3 ст. 125 ГК РФ).

В юридической литературе дееспособность ППО рассматривается цивилистами довольно редко. Отмечая это тем, что правоспособность и дееспособность ППО возникает одновременно. С чем следует согласиться,

так как дееспособность ППО образовывается с момента действия его органов, реализующих государственные функции.

Таким образом, подводя итог всему вышесказанному, возможно сделать вывод, ППО, являющиеся субъектами публичного права, участвуют в отношениях, регулируемых гражданским законодательством наравне с иными участниками. Вместе с тем, они имеют только те гражданские права и могут возлагать на себя только те обязанности, которые соответствуют целям их деятельности и публичным интересам. Правосубъектность ППО включает в себя как частноправовые, так и публично-правовые элементы. Правоспособность ППО носит специальный характер и не совпадает с правоспособностью иных участников гражданских правоотношений – граждан и юридических лиц. ППО реализуют свою дееспособность через органы (органы государственной власти и органы местного самоуправления), действующие в рамках своей компетенции.

В заключение стоит отметить, что статус ППО как участников гражданских правоотношений недостаточно определен. При этом Концепция не предусматривает внесение изменений в действующие правовые акты в части достаточного, на наш взгляд, уточнения правового положения ППО [9]. Следует признать необходимым, внести в главу 5 ГК РФ положения о специальной правоспособности ППО, тем самым обозначив их особое положение в гражданских правоотношениях.

Список литературы

1. Гражданский кодекс Российской Федерации (часть первая) от 30.11.1994 № 51-ФЗ // СЗ РФ. № 32. ст. 3301. Доступ из справ.-правов. системы «КонсультантПлюс».

2. Кутафин О.Е. Российская Федерация, её субъекты и муниципальные образования как субъекты гражданского права // Журнал российского права. 2007. № 1. С. 46-57. Доступ из справ.-правов. системы «КонсультантПлюс».

3. Суханов Е. А. Гражданское право: учебник: в 4 т. 2-е изд., перераб. и доп. М.: Статут, 2019. 576 с.

4. Определение Конституционного Суда РФ от 04.12.1997 г. № 139-О «Об отказе в принятии к рассмотрению запроса Совета Федерации о проверке конституционности Федерального закона «О переводном простом векселе» // Опубликовано не было. Доступ из справ.-правов. системы «КонсультантПлюс».

5. Определение Конституционного Суда РФ от 01.10.1998 № 168-О «По запросу Администрации Московской области о проверке конституционности части первой пункта 1 и пункта 2 статьи 1015 Гражданского кодекса Российской Федерации»// Вестник Конституционного Суда Российской Федерации, 1999. № 1. Доступ из справ.-правов. системы «КонсультантПлюс».

6. Определение Конституционного Суда РФ от 02.11.2006 № 540-О «По запросу Правительства Самарской области о проверке конституционности статьи 1, частей шестой и восьмой статьи 2 Федерального закона «О внесении изменений и дополнений в Федеральный закон «Об общих принципах организации законодательных (представительных) и исполнительных органов государственной власти субъектов Российской Федерации» и статьи 50 Федерального закона «Об общих принципах организации местного самоуправления в Российской Федерации» // Вестник Конституционного Суда Российской Федерации, 2007. № 2. Доступ из справ.-правов. системы «КонсультантПлюс».

7. Сергеев А.П., Толстой Ю.К. Гражданское право: учебник в 2 т. Том I М.: Проспект, 2011. 765 с.

8. Ем В.С., Суханов Е.А. Гражданское право: учебник: в 4 т. Том I. М.:ВолтерсКлувер, 2006. 720 с.

9. Концепция развития гражданского законодательства Российской Федерации (одобрена решением Совета при Президенте РФ по кодификации и совершенствованию гражданского законодательства от 07.10.2009)«Вестник ВАС РФ». № 11.Ноябрь. 2009. Доступ из справ.-правов. системы «КонсультантПлюс».

**СЕКЦИЯ
ГОСУДАРСТВЕННОЕ
И МУНИЦИПАЛЬНОЕ
УПРАВЛЕНИЕ**

МОДЕРНИЗАЦИЯ РАБОТЫ АРХИВА МИРОВЫХ СУДЕЙ В РЯЗАНСКОЙ ОБЛАСТИ

Снежкина Елена Ивановна

преподаватель правовых дисциплин
ОГБПОУ «Рязанский педагогический колледж»

Аннотация: В данной статье раскрываются подходы к реализации новых подходов в модернизации архива мирового судьи в Рязанской области.

Сделаны выводы о необходимости разработки алгоритма систематизации хранения документов в архиве мировых судей, который позволит систематизировать хранение документов.

Цель статьи: доказать эффективность разработанного алгоритма систематизации хранения документов в архиве мирового судьи.

Методы: проведено анкетирование работников аппаратов мировых судей и наблюдение за их работой в архиве, которое позволило установить эффективность разработанного алгоритма систематизации хранения документов в архиве мировых судей.

Заключение: оценка эффективности внедрения алгоритма систематизации хранения документов в архиве мирового судьи показала, что внедрение данного алгоритма позволит модернизировать процесс систематизации архивных документов у мировых судей.

Таким образом, полученные результаты по оценке эффективности внедрения алгоритма систематизации хранения документов в архиве мирового судьи показали, что данный алгоритм способствует:

- обеспечению систематизации хранения документов;
- осуществлению оперативного поиска дел;
- поддержанию сохранности документов;
- осуществлению эффективного и качественного контроля проверки по хранению документов и оформлению архива.

Ключевые слова: мировые судьи, хранение, документы, судебные дела, наряд, архив, программное изделие «АМИРС».

MODERNIZATION OF THE WORK OF THE ARCHIVE OF MAGISTRATES IN THE RYAZAN REGION

Snezhkina Elena Ivanovna

Abstract: This article reveals the approaches to the implementation of new approaches in the modernization of the archive of the justice of the peace in the Ryazan region.

Conclusions are drawn about the need to develop an algorithm for systematizing the storage of documents in the archive of magistrates, which will systematize the storage of documents.

The purpose of the article is to prove the effectiveness of the developed algorithm for systematization of document storage in the archive of a justice of the peace.

Methods: a survey of employees of the magistrates' offices and monitoring of their work in the archive was conducted, which allowed to establish the effectiveness of the developed algorithm for systematizing the storage of documents in the archive of magistrates.

Conclusion: the evaluation of the effectiveness of the implementation of the algorithm for systematization of document storage in the archive of a justice of the peace showed that the introduction of this algorithm will modernize the process of systematization of archival documents for magistrates.

Thus, the results obtained to assess the effectiveness of the implementation of the document storage systematization algorithm in the archive of the justice of the peace showed that this algorithm contributes to:

- ensuring the systematization of document storage;
- the implementation of an operational search for cases;
- maintaining the safety of documents;
- implementation of effective and high-quality control of verification of document storage and archive design.

Key words: justices of the peace, storage, documents, court cases, outfit, archive, software product «AMIRS».

Статья посвящена практическому анализу систематизации хранения документов в архиве мировых судей Рязанской области. Хранящиеся в архиве мирового судьи документы обеспечивают возможность реализации гражданами

ряда важнейших, гарантированных Конституцией Российской Федерации, прав – на судебную защиту [1].

Актуальность исследования заключается в необходимости качественного улучшения организации работы с документами, находящимися в архиве мирового судьи, что поможет оптимизировать общую работу архива. В связи с этим возрастает потребность в упорядочивании деятельности архива мирового судьи, а также в применении современных информационных технологий для работы с документами у мировых судей.

В настоящее время архивные документы воспринимаются как информационные ресурсы, которые играют важную роль в интеллектуальной деятельности человека. Они служат основой для получения новых знаний и теоретических обобщений, основанных на изучении комплекса архивных документов, находящихся на хранении у мирового судьи.

Качественно организованная работа с документами, своевременный и квалифицированный отбор (комплектование) судебных дел (нарядов) для постоянного и временного хранения, а также качественно организованный порядок передачи документов в архив мирового судьи и их надлежащее хранение обеспечивают оперативный доступ к получению достоверной справочной информации о деятельности мирового судьи и проведенных им судебных процессов.

Проблема исследования заключается в отсутствии систематизированного алгоритма хранения документов в архиве мировых судей Рязанской области.

Для решения данной проблемы необходима четкая систематизация хранения документов в архиве мирового судьи в будущем и включение дополнительного раздела «Архив» в программное изделие «АМИРС».

Программное изделие «АМИРС» является подсистемой, позволяющей работникам аппарата и вносить данные о поступивших судебных делах и материалах к мировым судьям.

Для модернизации работы архива мировых судей ответственный работник должен учитывать следующие факторы по:

- систематизации документов в архиве, что позволит упростить поиск необходимой информации;
- выбору способа хранения документов;
- обеспечению должного хранения в архиве;
- осуществлению контроля за состоянием и наличием судебных дел (при изъятии документов).

Гипотеза исследования: внедрение алгоритма систематизации хранения документов в архиве мирового судьи путем включения дополнительного раздела «Архив» в программное изделие «АМИРС» усовершенствует процесс систематизации архивных документов у мировых судей.

Исследование была начато с анализа нормативно-правовых актов, который показал, что судебные дела подлежат оформлению для сдачи в архив не позднее одного месяца после обращения к исполнению вступившего в законную силу завершающего судебного акта в соответствии с Инструкцией о порядке организации комплектования, хранения, учета и использования документов (электронных документов) в архивах федеральных судов общей юрисдикции, утвержденной Приказом Судебного департамента при Верховном Суде Российской Федерации от 19.03.2019 № 56 [3], Федеральным законом от 22 октября 2004 г. № 125-ФЗ «Об архивном деле в Российской Федерации» [2] и Правилам организации хранения, комплектования, учёта и использования документов Архивного фонда Российской Федерации и других архивных документов в органах государственной власти, органах местного самоуправления и организациях (утв. приказом Федерального архивного агентства от 31 июля 2023 № 77) [4].

Также анализ нормативно-правовых актов показал, что на законодательном уровне отсутствует систематизация хранения документов в архиве мировых судей в Рязанской области.

На следующем этапе исследования проводилось наблюдение и анкетирование, в котором приняли участие 20 работников аппарата мирового судьи Рязанской области. Данный этап помог выявить следующие проблемы, возникающие при организации работы архива мирового судьи в Рязанской области:

- помещение для архива не соответствует установленным нормам;
- нарушение хранения документов в архиве;
- недостаточное количество стеллажей для хранения;
- отсутствие места для хранения из-за загруженности архива;
- недостаточный контроль проверки организации работы архива.

Таким образом, выявленные проблемы показали, что архивные помещения сильно загружены и количество дел не соответствует размерам площадей архивных хранилищ и вопрос организации работы архива мировых судей актуален. Во многих судах недостаточно мест для хранения дел и других документов, поэтому возникает необходимость для введения единого подхода

систематизации хранения документов в архиве суда. Суды испытывают трудности с выделением и обустройством отдельных специализированных помещений для архивов мировых судей.

На третьем этапе исследования было предложено решение перечисленных проблем при помощи внедрения алгоритма систематизации хранения документов в архив мирового судьи путем включения раздела «Архив» в программное изделие «АМИРС» для модернизации процесса систематизации архивных документов у мировых судей в Рязанской области.

На следующем этапе исследования проводилась оценка эффективности внедрения алгоритма систематизации хранения документов в архиве мировых судей Рязанской области.

Было выявлено, что важнейшим показателем эффективности внедрения алгоритма систематизации хранения документов в архивы мировых судей Рязанской области будет являться внедрение единого подхода оформления архива в целом у всех мировых судей.

Для подтверждения выдвинутой нами гипотезы исследования, работникам аппарата мирового судьи было предложено ознакомиться с алгоритмом систематизации хранения документов в архиве мирового судьи путем включения раздела «Архив» в программное изделие «АМИРС». Следующим этапом исследования было предложено повторно пройти анкетирование, которое позволило определить, что для работников аппаратов мировых судей алгоритм повысил эффективность организации их работы с документами из архива.

Это доказывает, что в процессе исследования рабочая гипотеза нашла свое подтверждение. Было установлено, что эффективной организации работы архива мировых судей способствует внедрение алгоритма систематизации хранения документов в архиве мирового судьи путем включения раздела «Архив» в программное изделие «АМИРС».

Таким образом, предложенный алгоритм систематизации хранения документов в архиве мирового судьи путем включения раздела «Архив» в программное изделие «АМИРС» способствует:

- обеспечению систематизации хранения документов;
- осуществлению оперативного поиска дел;
- поддержанию сохранности документов;
- осуществлению эффективного и качественного контроля проверки по хранению документов и оформлению архива.

Данный алгоритм систематизации хранения документов в архиве мировых судей путем включения раздела «Архив» в программное изделие «АМИРС» будет включать в себя последовательность действий, необходимых для качественной и правильной систематизации хранения документов. Данный раздел позволит упростить поиск судебных дел и приведет к единому подходу оформления архива у мировых судей в Рязанской области. Также раздел позволит избежать нарушения в оформлении архива, потерю документов и обеспечит сохранность всех документов архива, что повысит эффективность организации работы архива мировых судей.

Список литературы

1. Конституция Российской Федерации (принята всенародным голосованием 12.12.1993 с изменениями, одобренными в ходе общероссийского голосования 01.07.2020).

2. Федеральный закон «Об архивном деле в Российской Федерации» от 22.10.2004 № 125-ФЗ (последняя редакция).

3. Приказ Судебного департамента при Верховном Суде РФ от 19.03.2019 № 56 (ред. от 29.05.2024) «Об утверждении Инструкции о порядке организации комплектования, хранения, учета и использования документов (электронных документов) в архивах федеральных судов общей юрисдикции».

4. Правила организации хранения, комплектования, учёта и использования документов Архивного фонда Российской Федерации и других архивных документов в органах государственной власти, органах местного самоуправления и организациях (утв. приказом Федерального архивного агентства от 31 июля 2023 № 77).

© Е.И. Снежкина, 2024

**СЕКЦИЯ
МЕНЕДЖМЕНТ
И МАРКЕТИНГ**

**СТРУКТУРНЫЕ ИЗМЕНЕНИЯ В РЕКЛАМНОМ
ОТДЕЛЕ ОРГАНИЗАЦИИ ДЛЯ ПОВЫШЕНИЯ
ЭФФЕКТИВНОСТИ В ПЕРИОД КРИЗИСА**

**Горин Алексей Сергеевич
Соколова Екатерина Алексеевна**

студенты

ФГБОУ ВО «Тамбовский государственный
университет имени Г.Р. Державина»

Научный руководитель: **Лапшин Вячеслав Юрьевич**
д.э.н., профессор кафедры управления, сервиса и туризма
ФГБОУ ВО «Тамбовский государственный
университет имени Г.Р. Державина»

Аннотация: Данная статья рассматривает потенциал структурных изменений рекламного отдела предприятия в период кризиса. Приведена зависимость кадрового состава рекламного отдела от размеров организации и представлен оптимальный состав для малых, средних и крупных предприятий.

Ключевые слова: менеджмент, кризис, организационная структура, реклама, антикризисные решения.

**STRUCTURAL CHANGES IN THE ADVERTISING
DEPARTMENT OF THE ORGANIZATION TO INCREASE
EFFICIENCY DURING THE CRISIS**

**Gorin Alexey Sergeevich
Sokolova Ekaterina Alekseevna**

Scientific adviser: **Lapshin Vyacheslav Yurievich**

Abstract: This article examines the potential for structural changes in the advertising department of an enterprise during a crisis. The dependence of the personnel of the advertising department on the size of the organization is given and the optimal composition for small, medium and large enterprises is presented.

Key words: management, crises, organizational structure, advertising, anti-crisis solutions.

Ключевым аспектом успешного развития любого предприятия является принятие верных управленческих решений, квалифицированный кадровый состав организации, а также эффективная организация деятельности человеческих ресурсов. Верное устройство структуры предприятия напрямую влияет на его развитие и укрепление позиций в занимаемой рыночной нише. Каждое подразделение организации несет ответственность за разные аспекты деятельности предприятия, таким образом, изменение в системе конкретного отдела может повлиять как на его эффективность, так и на общие показатели организации.

Реструктуризация отделов, а также внесение изменений в кадровую систему предприятия является одним из наиболее активно используемых инструментов, к которым обращается руководитель организации в период кризиса. Зачастую сотрудники, занимающие определенную должность, но при этом не владеющие необходимыми умениями и навыками, не только сталкиваются с серьезными трудностями при выполнении поставленных задач и демонстрируют низкие показатели эффективности, но и систематично расходуют ресурсы предприятия, которые могли бы быть применены более качественно. Поэтому качественное и рациональное перераспределение кадрового состава может способствовать сохранению ресурсов организации и увеличению шансов на снижение негативных последствий происходящего кризиса.

Значительное влияние на состояние предприятия в период кризиса оказывает рекламный отдел. Качественное позиционирование предприятия и его продукции позволяет сохранять и увеличивать существующую клиентскую базу, привлекать потенциальных инвесторов, находить новые рынки сбыта продукции. Именно поэтому, при возникновении необходимости реструктуризации предприятия, данный отдел требует тщательной диагностики и наблюдения с целью выявления потенциальных недостатков кадрового состава.

Процесс планирования рекламной компании организации затрагивает многих сотрудников из разных структурных подразделений, однако наибольшее влияние на разработку оказывают менеджер по работе с клиентами и специалист по планированию, входящие, как правило, в состав рекламного отдела [1]. Данные сотрудники должны уметь наладить и регулировать взаимосвязанную деятельность отделов, качественно изучить состояние рынка, а также интересы и потребности клиентов, объективно оценивать идеи творческого и медиаотделов. Соответственно, при реорганизации предприятия

на сотрудников, занимающих данные должности, должно быть обращено особое внимание. Помимо требуемых в соответствии с должностью знаний, умений

и навыков, таких как умение прогнозировать изменения рынка, реакцию потребителей на товар или организаторские навыки, сотрудники должны быть коммуникабельны, обладать лидерскими качествами, уметь объективно оценивать сильные и слабые стороны других сотрудников и т.д. Даже если специалист, занимающий должность обладает опытом работы и знаниями необходимыми для организации эффективной деятельности, он может не подходить для этой работы, в силу отсутствия коммуникабельности, креативности или способности качественной оценки рисков. В данном случае единственно верным решением является кадровая замена сотрудника.

Рекламный отдел на предприятии выполняет целый ряд функций, таких как: администрирование, стратегическое и тактическое планирование, а также определение целей и задач рекламной деятельности, наблюдение за позиционированием конкурентов и потребностями клиентов, оценка эффективности деятельности предприятия, а также достоинств и недостатков выпускаемой продукции и т.д. Однако, несмотря на это, необходимо отметить, что наличие рекламного отдела характерно в первую очередь для более крупных предприятий [2]. При создании подобного отдела на малом предприятии, в первую очередь требуется определить, насколько целесообразно его формирование. Необходимость рекламного отдела в организации может варьироваться в зависимости от состояния рынка, выпускаемой продукции и потенциальных конкурентов, и в некоторых случаях реализация активной рекламной деятельности может в целом не требоваться. Ограниченность рынков сбыта также может иметь значительное влияние на продвижение товара, поскольку ориентирование на изначально ограниченную целевую группу предполагает изначально осведомленность о выпускаемой продукции. Однако, рекламный отдел также отвечает за создание имиджа предприятия, что в определенных случаях может оказаться и для некрупных предприятий.

Тем не менее, если было принято решение внедрить данный отдел в общую структуру малой организации, то в случае возникновения кризиса рекомендуется рассмотреть возможность его роспуска. Даже малочисленный рекламный отдел может потреблять излишне много ресурсов предприятия, в то время как на малых предприятиях, с учетом ранее перечисленных особенностей, аналитические задачи отдела могут быть перенаправлены в другие отделы, например, в отдел продаж, деятельность, связанная

с регулированием имиджа предприятия, в свою очередь, может быть реализована путем формирования специальной должности, например, имиджмейкера.

Соответственно, при принятии решений касательно внесения структурных изменений в рекламный отдел, руководителю необходимо исходить из размеров предприятия. В случае, если рассматривается небольшое предприятие, как упоминалось ранее, следует отказаться от рекламного отдела в пользу отдельной должности для одного сотрудника, отвечающего непосредственно перед руководителем предприятия. Для средних предприятий характерно содержание нескольких менеджеров по продажам под руководством директора по маркетингу т.е формирование небольшого отдела. Также, при достаточном ресурсном обеспечении могут быть сформированы должности вице-президента по сбыту и коммерческого директора. Для крупных предприятий формирование рекламного отдела является необходимостью. Оптимальным составом отдела является: директор рекламного отдела, менеджеры по продажам, специалист по связям со СМИ, дизайнер и копирайтер. Также, помимо рекламного отдела, возможно формирование отдела сбыта и отдела маркетинга. В данном случае, создание отдельной должности вице-президента по сбыту является обязательным [3].

Таким образом, проведение структурных изменений в период кризиса может оказаться полезным инструментом, регулирующим кадровый состав предприятия и повышающим эффективность реализуемой деятельности. Наиболее оптимальным для изменений является рекламный отдел, поскольку изначально неверное его формирование может в значительной степени негативно повлиять на состояние организации.

Список литературы

1. Жильцова О.Н. Рекламная деятельность. М.: Юрайт, 2017. 337 с.
2. Новикова Е.В. Основные подходы в организации департамента рекламы компании. *Economics*. 2015. № 1. С. 22-26.
3. Пономарева А.М. рекламная деятельность: Организация, планирование, оценка эффективности. М.: Финансы и статистика, 2008. 192 с.

**СЕКЦИЯ
ЭКОНОМИКА
ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСТВА**

ФАКТОРЫ ПОВЫШЕНИЯ ПРОИЗВОДИТЕЛЬНОСТИ ТРУДА НА ПРЕДПРИЯТИЯХ ТЭК

Каратаев Алексей Сергеевич

д.э.н., профессор

Калинкина Анна Александровна

магистрант

БУ ВО «Сургутский государственный университет»

Аннотация: Статья посвящена исследованию факторов, способствующих повышению производительности труда на предприятиях топливно-энергетического комплекса. Представлены дефиниции определения «производительность труда». В статье раскрыты особенности затрат на повышение производительности труда и условия их снижения.

Ключевые слова: производительность труда, факторы роста, снижение затрат.

FACTORS OF INCREASING LABOR PRODUCTIVITY AT FUEL AND ENERGY SECTOR ENTERPRISES

Karataev Alexey Sergeevich

Kalinkina Anna Alexandrovna

Abstract: The article is devoted to the study of factors contributing to an increase in labor productivity at enterprises of the fuel and energy complex. Definitions of the definition of "labor productivity" are presented. The article reveals the specifics of the costs of increasing labor productivity and the conditions for their reduction.

Key words: labor productivity, growth factors, cost reduction.

Производительность труда является ключевым показателем эффективности функционирования предприятий в любой отрасли экономики, включая топливно-энергетический комплекс (далее – ТЭК). В условиях современного рынка, характеризующегося высокой конкуренцией и динамическими изменениями, повышение производительности труда становится стратегическим приоритетом для обеспечения устойчивого развития

и повышения конкурентоспособности предприятий ТЭК. Важность исследования обусловлена тем, что от уровня производительности труда зависят не только финансовые результаты компании, но и её способность адаптироваться к изменениям рыночной среды, внедрять инновации и сохранять конкурентные преимущества.

Целью данного исследования является выявление основных факторов, способствующих повышению производительности труда на предприятиях ТЭК. Исследование нацелено на разработку рекомендаций по оптимизации процессов и внедрению эффективных практик управления трудом, что позволит повысить общую эффективность деятельности предприятий ТЭК.

Производительность труда как экономическая категория имеет длительную историю развития и формирования. Исследованиями в этой области занимались ученые Ф. Кене, А. Смит, Д. Рикардо, К. Маркс и др. В настоящее время существует множество подходов к пониманию производительности труда

А. Смит определил сущности производительного и непроизводительного труда и их влияния на изменение стоимости предмета [1]. К. Маркс «Под повышением производительности труда следует понимать «...всякое изменение в процессе труда, сокращающее рабочее время, общественно-необходимое для производства данного товара, так что меньшее количество труда приобретает возможность произвести большее количество потребительной стоимости» [2]. С.Г. Струмилин под производительностью понимает «количество продукции, т.е. сумма потребительных благ, исчисляемых в натуральных единицах, создаваемая рабочим в единицу времени» [3]. Д. Кендрик и С. Синк определяют производительность «как отношение количества продукции, произведенной данной системой за данный период времени, к количеству ресурсов, потребляемых для создания или производства этой продукции за тот же период» [4]. Г.Э. Слезингер отмечает, что попытка «складывать живой и прошлый труд» является по своей сути утопичной и лишенной теоретического и практического смысла, так как при этом не учитывается фактор времени между приложением живого труда и использованием его вещественного результата [5]. В.Ф. Потуданская и Л.С. Горкина под производительностью понимают «Результативность конкретного труда, эффективность целесообразной производительной его деятельности по созданию продукта в течение определенного промежутка времени» [6]. И.И. Борщевский, В.А. Трухов, А.А. Раков «Производительность труда является наиболее общей категорией общественного производства, выражающей эффективность

«производственной деятельности человека в особых социально-экономических формах, характерных для производственных отношений каждого способа производства» [7]. В.М. Маслова и ее коллеги И.В. Кохова и В.Д. Мостова считают, что производительность — это «Показатель, характеризующий результативность труда и отдачу каждой единицы используемого его ресурса» [8]. К.С. Храмова приводит в своих трудах определение «Экономический показатель, характеризующий эффективность использования трудовых ресурсов, а также результативность производственных предприятий по созданию готового продукта в течение определенного промежутка времени» [9]. Определения имеют некоторые особенности, но их все объединяет результат труда, а именно в экономическом контексте производительность труда часто измеряется в терминах добавленной стоимости на одного работника или на единицу рабочего времени.

Высокий уровень производительности труда позволяет предприятиям достигать лучших финансовых результатов, снижать себестоимость продукции, повышать конкурентоспособность и улучшать качество предоставляемых услуг. В условиях ТЭК, где часто требуются значительные капитальные вложения и сложные технологические процессы, повышение производительности труда становится критическим фактором для оптимизации расходов и увеличения прибыли. Исследуя существующие методы расчета оценки производительности труда: метод, основанный на расчете объема выпуска продукции; метод добавленной стоимости; метод индексного анализа; метод затратного анализа, мы пришли к выводу, что, рассматривая вопросы повышения производительности труда нельзя не затрагивать изучение следующих факторов, способствующих росту производительности труда. Во-первых, технологические инновации. В условиях высококонкурентного рынка ТЭК, внедрение новых технологий является ключевым фактором повышения производительности труда. Технологические инновации могут включать как модернизацию существующих систем, так и внедрение радикально новых решений. Например, автоматизация производственных процессов с использованием робототехники и систем управления на основе искусственного интеллекта позволяет значительно сократить время на выполнение задач и повысить точность операций. Инновационные технологии, такие как IoT (Интернет вещей), обеспечивают постоянный мониторинг и анализ производственных процессов в реальном времени, что позволяет оперативно выявлять и устранять неполадки, оптимизировать расход энергоресурсов и повышать общую эффективность работы оборудования.

Внедрение технологий больших данных и аналитики позволяет улучшить прогнозирование потребностей в ресурсах и оптимизировать планирование производственных операций [10]. Внедрение новых технологий оказывает многогранное влияние на производительность труда. Автоматизация и роботизация снижают необходимость в ручном труде, что ведет к повышению скорости и точности выполнения операций. Современные технологии улучшают управление и контроль за производственными процессами, что сокращает время простоя и потери от неэффективных операций.

По данным исследований, предприятия, внедрившие современные технологии, могут наблюдать увеличение производительности труда на 15-30% в течение первых двух лет после внедрения. Это связано как с сокращением времени на выполнение задач, так и с увеличением качества производимой продукции, что, в свою очередь, приводит к снижению издержек и повышению конкурентоспособности компании.

Во-вторых, организационные изменения. Оптимизация организационной структуры является важным шагом к повышению производительности труда в ТЭК. Реформирование организационной структуры направлено на устранение избыточных уровней управления и упрощение коммуникационных потоков. Это позволяет ускорить принятие решений и улучшить координацию между различными подразделениями. Применение принципов организации «lean» (бережливого производства) может помочь в устранении ненужных процессов и повышении гибкости организационной структуры. Основные инструменты бережливого производства широко известны, признаны эффективными во многих сферах и хорошо зарекомендовали себя в отдельных проектах в России. Среди них «5S», TPM, канбан, стандартизированные операционные инструкции, вытягивание, картирование потока создания ценности и др. [11]. Результатом такой оптимизации является не только повышение оперативности работы, но и улучшение качества услуг за счет лучшей организации процессов. Оптимизация процессов и процедур включает в себя пересмотр и модернизацию существующих рабочих процессов для повышения их эффективности. Это может включать внедрение методологий управления проектами, таких как Agile или Six Sigma, которые способствуют улучшению качества и сокращению времени выполнения задач [12]. Переход к стандартным и упрощенным процедурам, внедрение автоматизированных систем документооборота и управления проектами помогают сократить время на выполнение рутинных задач и минимизировать ошибки. В результате,

процессы становятся более прозрачными и менее подверженными сбоям, что ведет к улучшению общей производительности труда.

В-третьих, управление человеческими ресурсами. Обучение и развитие персонала играют ключевую роль в повышении производительности труда. Регулярное обучение и повышение квалификации сотрудников позволяют им эффективно адаптироваться к новым технологиям и методам работы. Программы профессионального развития, сертификации и тренинги способствуют не только улучшению навыков и знаний работников, но и повышению их мотивации и вовлеченности. Обучение может быть, как внутренним, так и внешним, включая участие в специализированных курсах и семинарах. Разработка индивидуальных планов карьерного роста и предоставление возможности для обучения новым навыкам также способствует улучшению общей производительности. В условиях меняющегося привычного ПО на российское вопрос обучения остается во многом нерешенным и требует отдельной проработки.

В-четвертых, эффективная система мотивации и вознаграждений является важным инструментом для повышения производительности труда. Мотивированные сотрудники, понимающие, что их усилия оценены и вознаграждены, работают более продуктивно и проявляют большую инициативу. Система вознаграждений должна включать как материальные стимулы (премии, бонусы, повышение заработной платы), так и нематериальные (признание заслуг, карьерный рост, возможность участия в значимых проектах). Эффективное сочетание этих факторов способствует созданию положительного рабочего климата и повышению общего уровня производительности труда.

Таким образом, для повышения производительности труда на предприятиях ТЭК необходим комплексный подход, включающий технологические инновации, организационные изменения и эффективное управление человеческими ресурсами, и системы мотивации.

Стоит упомянуть, что рассмотренные выше факторы, влияющие на повышение производительности труда на предприятиях ТЭК, сопряжены с рядом затрат и не только человеческих, и организационных, но и финансовых. Среди человеческих можно выделить: сопротивление изменениям – это является одной из основных проблем. Внедрение новых технологий или организационных изменений может встретить негативную реакцию со стороны работников, опасаящихся потерять рабочие места или столкнуться с необходимостью освоения новых навыков. Это сопротивление может

замедлить процесс адаптации и снизить эффективность внедряемых мер; недостаток квалифицированного персонала - внедрение и эксплуатация новых технологий требуется высококвалифицированный персонал. Недостаток квалифицированных специалистов может затруднить процесс адаптации и снизить ожидаемые результаты; Организационные затраты: проблемы интеграции новых технологий, внедрение современных технологий может столкнуться с трудностями интеграции в существующие системы и процессы. Необходимость в адаптации старых систем к новым требованиям и сложность в обеспечении совместимости могут вызвать дополнительные трудности и затраты. Финансовые затраты: модернизация технологий и организационных структур часто требует значительных капитальных вложений. Высокие первоначальные затраты на приобретение нового оборудования, обучение персонала и перепроектирование процессов могут стать значительным барьером для многих компаний, особенно в условиях финансовых ограничений.

Компенсировать затраты можно. Необходимо организовать управление изменениями и вовлеченность сотрудников. Для снижения сопротивления изменениям необходимо активно работать с персоналом, объясняя преимущества внедряемых мер и вовлекая сотрудников в процесс изменений. Проведение регулярных информационных кампаний, тренингов и семинаров поможет преодолеть страхи и повысить готовность сотрудников к новым условиям. Комплексный подход к внедрению мер позволит достигнуть максимального эффекта. Разработка стратегии, охватывающей все факторы, поможет избежать частичных решений и обеспечить синергетический эффект от внедрения. Этапная интеграция технологий. Постепенное внедрение новых технологий и систем может помочь упростить процесс интеграции и снизить риски. Этапный подход позволяет тестировать новые решения в ограниченном масштабе, адаптировать их к существующим системам и процессам, а также обучить персонал. Не менее важным направлением является планирование и финансирование. Разработка четкого финансового плана и бюджета для внедрения новых технологий и изменений в организационной структуре поможет справиться с высокими начальными затратами. Важно учитывать не только затраты на приобретение оборудования, но и расходы на обучение и возможные корректировки процессов. Инвестиции в обучение и развитие сотрудников помогут восполнить дефицит квалифицированного персонала и обеспечить эффективное использование новых технологий. Важно создавать программы обучения, которые не только покрывают текущие потребности, но и готовят сотрудников к будущим изменениям.

Таким образом, установлено, что повышение производительности труда на предприятиях ТЭК требует комплексного подхода, включающего внедрение технологических инноваций, оптимизацию организационных процессов и эффективное управление человеческими ресурсами. Технологические инновации, такие как автоматизация и использование современных информационных систем, существенно повышают эффективность работы, но их внедрение сопряжено с высокими начальными затратами и необходимостью интеграции в существующие системы. Организационные изменения, такие как оптимизация структуры и улучшение процессов, способствуют повышению оперативности и эффективности работы. Однако успешное внедрение изменений требует преодоления сопротивления со стороны сотрудников и правильного планирования. Управление человеческими ресурсами, включая обучение и мотивацию персонала, играет ключевую роль в реализации мероприятий по повышению производительности. Важно обеспечить адекватную подготовку работников и создать стимулы для продуктивной работы.

Список литературы

1. Цаголов Н. А., Аникин А. В., Полянский Ф. Я. [и др.]. Адам Смит и современная политическая экономия / под ред. Н. А. Цагорова. Москва, 1979. 215 с.
2. Маркс К., Энгельс Ф. Сочинения. В 30 т. 2-е изд. Москва: Госполитиздат, 1960. Т. 1. 600 с.
3. Блауг М. Экономическая мысль в ретроспективе: пер. с англ. 4-е изд. Москва: Дело, 1994. 720 с. ISBN 5-86461-151-4.
4. Боди З., Мертон Р. Финансы: пер. с англ. Москва: Вильямс, 2007. 592 с. ISBN 978-5-8459-0946-6.
5. Слезингер Г. Э. Труд в условиях рыночной экономики. Москва: ИНФРА-М, 1996. 336 с. ISBN 5-86225-244-4.
6. Потуданская В. Ф., Горскина Л. С. Экономика труда. Омск: Изд-во ОмГТУ, 2018. 127 с. ISBN 978-5-8149-2664-7.
7. Брег С. Настольная книга финансового директора: пер. с англ. 8-е изд. Москва: Альпина Паблишер, 2011. 120 с.
8. Кохова И. В., Маслова В. М., Мостова В. Д. [и др.]. Экономика и социология труда: теория и практика. Москва: Юрайт, 2015. 539 с. ISBN 978-5-9916-3589-913.

9. Храмцова К. С. Производительность труда как основной показатель эффективности труда // Синтез науки и образования в решении глобальных проблем современности: сб. тр. конф. / отв. ред. А. А. Сукиасян. Уфа, 2020. Ч. 1. С. 227–230. ISBN 978-5-907347-16-8.

10. Маркушина, Е. В., Балова, Н. А. Разработка и внедрение инноваций в сфере производственного сервиса с использованием цифровых технологий // Электронный научный журнал «CyberLeninka», 2021. URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/razrabotka-i-vnedrenie-innovatsiy-v-sfere-proizvodstvennogo-servisa-s-ispolzovaniem-tsifrovyyh-tehnologiy> (дата обращения 08.09.2024).

11. Каратаева Г.Е. Применение технологий бережливого производства в сфере нематериальных услуг // Труды научно-исследовательского института системных исследований Российской Академии наук. – 2020. - №3. – С. 72- 82. - URL: <https://elibrary.ru/item.asp?id=43926519> (Дата обращения 10.09.2024).

12. Воронин, С. И., Пестов, В. Ю., Тройнина, В. О. Организационные аспекты повышения производительности труда в условиях инновационной экономики // Электронный научный журнал «CyberLeninka», 2019. URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/organizatsionnye-aspekty-povysheniya-proizvoditelnosti-truda-v-usloviyah-innovatsionnoy-ekonomiki> (08.09.2024).

**СЕКЦИЯ
АКТУАЛЬНЫЕ ВОПРОСЫ
ЮРИДИЧЕСКИХ НАУК**

ЭФФЕКТИВНОСТЬ ИНСТИТУТА ОБЕСПЕЧИТЕЛЬНЫХ МЕР В АРБИТРАЖНОМ ПРОЦЕССЕ

Макарова Арина Борисовна

магистрант

ФГБОУ ВО «Российский государственный

университет правосудия»,

Казанский филиал

Аннотация: В статье предпринята попытка рассмотреть те особенности института обеспечительных мер, которые обосновывают их как один из наиболее эффективных способов защиты прав лиц, участвующих в деле при рассмотрении дел в арбитражных судах.

Ключевые слова: обеспечительные меры, арбитражный суд, арбитражный процесс, исполнимость судебного акта, АПК РФ.

THE EFFECTIVENESS OF THE INSTITUTION OF INTERIM MEASURES IN THE ARBITRATION PROCESS

Makarova Arina Borisovna

Abstract: The article attempts to consider those features of the institution of interim measures that justify them as one of the most effective ways to protect the rights of persons involved in the case when considering cases in arbitration courts.

Key words: interim measures, arbitration court, arbitration process, enforceability of a judicial act, agroindustrial complex of arbitration courts.

Обеспечительные меры – это меры, принимаемые судом для предотвращения нанесения сторонам процесса непоправимого ущерба до вынесения окончательного решения по спору. [5, с. 10]. В арбитражном процессе меры по обеспечению иска являются одним из наиболее эффективных способов защиты интересов истца (заявителя) до начала рассмотрения дела по существу.

Обеспечительные меры допускаются на любой стадии арбитражного процесса, если непринятие этих мер может затруднить или сделать невозможным исполнение судебного акта [1, ст. 90].

Наиболее значимым критерием для классификации обеспечительных мер является их разделение «по характеру и содержанию мер обеспечения иска», так как из него следуют другие критерии деления [4].

В соответствии с АПК РФ обеспечительными мерами могут быть:

- 1) наложение ареста на денежные средства или иное имущество, принадлежащее ответчику и находящееся у него или других лиц;
- 2) запрещение ответчику и другим лицам совершать определенные действия, касающиеся предмета спора;
- 3) возложение на ответчика обязанности совершать определенные действия в целях предотвращения порчи, ухудшения состояния спорного имущества;
- 4) передача спорного имущества истцу или другому лицу;
- 5) приостановление взыскания по оспариваемому истцом исполнительному или иному документу, взыскание по которому производится в бесспорном (безакцептном) порядке;
- 6) приостановление реализации имущества в случае предъявления иска об освобождении имущества от ареста.

Арбитражным судом могут быть определены иные обеспечительные меры, а также одновременно может быть принято несколько обеспечительных мер. Обеспечительные меры должны быть соразмерны заявленному требованию.

Так, например, ч.3 ст.199 АПК РФ предусмотрена обеспечительная мера в виде приостановления действия оспариваемого ненормативного правового акта, а также судебная практика сложилась так, что судами апелляционной и кассационной инстанций могут применяться обеспечительные меры в виде приостановления действия оспариваемого судебного акта.

Эффективность применения той или иной обеспечительной меры во многом зависит от категории судебного дела, но даже в рамках одной категории судебных дел могут быть заявлены разные обеспечительные меры, эффективность которых также может отличаться. Так, в рамках категории дел об оспаривании ненормативных правовых актов можно выделить две наиболее часто применяемые обеспечительные меры - приостановление действия ненормативного правового акта и обеспечительная мера в виде запрета на совершение определённых действий. Поскольку Постановление Пленума № 15 ясно гласит, что под приостановлением действия ненормативного правового акта понимается запрет совершения действий, предусмотренных данным актом, но если эти действия уже совершены или их осуществление уже началось, то

такая обеспечительная мера может потерять свою эффективность. В подобных случаях запрет на совершение определённых действий может быть эффективнее, поскольку он может быть наложен и на иное лицо, а не только вынесшее спорный ненормативный правовой акт, например, в случае запрета регистрирующему органу совершать регистрационные действия. Так даже если имущество заявителя было вынесено на торги на основании оспариваемого акта, оно не будет передано третьим лицам.

Наложение обеспечительных мер допускаются на любой стадии арбитражного процесса, в том числе в период приостановления производства по делу.

Суд принимает обеспечительные меры при наличии хотя бы одного из оснований для их принятия: ости, иметь в виду: разумность и обоснованность требования заявителя о принятии обеспечительных мер; связь испрашиваемой обеспечительной меры с предметом заявленного требования; вероятность причинения заявителю значительного ущерба в случае непринятия обеспечительных мер; обеспечение баланса интересов сторон; предотвращение нарушения при принятии обеспечительных мер публичных интересов, интересов третьих лиц [2, ст. 14.].

При этом при применении обеспечительных мер ответчику могут быть причинены необоснованные убытки, в связи с этим обстоятельством при отказе в удовлетворении иска полностью либо в части, Арбитражный процессуальный кодекс наделяет ответчика рядом процессуальных средств защиты своих интересов: путем подачи заявления об отмене мер обеспечения иска; путем подачи заявления о замене одной обеспечительной меры другой; путем предъявления иска о возмещении убытков, причиненных обеспечением иска; путем использования правил встречного обеспечения.

Также, следует отметить, что при рассмотрении заявления об обеспечении иска наибольшую значимость имеет принцип оперативности. В противном случае исчезает быстрый эффект и другая сторона может предпринять меры по сокрытию имущества и денежных средств. Поэтому рассмотрение заявления об обеспечении иска, согласно ст. 93 АПК, осуществляется арбитражным судом, в производстве которого находится дело либо жалоба на определение об обеспечении иска или об отказе в обеспечении иска, судьей единолично не позднее следующего дня после дня поступления заявления в суд без извещения сторон [3, с. 225].

Определение об отказе в отмене обеспечительных мер, ранее принятое арбитражным судом, не препятствует повторному обращению с таким

ходатайством при появлении новых обстоятельств, обосновывающих необходимость отмены обеспечительных мер. При этом в соответствии с Постановлением Пленума № 15 обжалуется только определение суда об отказе в принятии обеспечительных мер.

Таким образом, институт обеспечения иска в арбитражном процессе обладает высоким уровнем эффективности в области защиты права истца, при этом обладая достаточным количеством средств защиты имущества ответчика от необоснованного наложения мер.

Список литературы

1. "Арбитражный процессуальный кодекс Российской Федерации" от 24.07.2002 N 95-ФЗ (ред. от 07.10.2022)"Собрание законодательства РФ", 29.07.2002, N 30, ст. 3012.

2. Постановление Пленума Верховного Суда Российской Федерации от 01.06.2023 «О некоторых вопросах принятия судами мер по обеспечению иска, обеспечительных мер и мер предварительной защиты», текст, электронный, URL: <https://www.vsrfr.ru/documents/own/32507>.

3. Арбитражный процесс : учебное пособие / А. В. Абсалямов, Д. Б. Абушенко, К. Л. Брановицкий [и др.] ; отв. ред. В.В. Ярков, - 7-е изд., перераб. и доп. - Москва : Статут, 2017. - 752 с. - ISBN 978-5-8354-1379-9. - Текст : электронный. - URL: <https://znanium.com/catalog/product/950066> (дата обращения: 17.11.2022).

4. К вопросу об основаниях классификации обеспечительных мер в арбитражном процессе: научная статья Котлярова В.В., журнал Самарского государственного университета, 2014 – Текст : электронный. - URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/k-voprosu-ob-osnovaniyah-klassifikatsii-obespechitelnyh-mer-v-arbitrazhnom-protsesse/viewer>.

5. Пименова, С. Д. Обеспечительные меры в практике международных судов и трибуналов : монография / С. Д. Пименова ; МГУ им. М. В. Ломоносова, Юридич. факультет. - Москва : Статут, 2023. - 192 с. - ISBN 978-5-8354-1899-2. - Текст : электронный. - URL: <https://znanium.ru/catalog/product/2133909>.

© А.Б. Макарова, 2024

**СЕКЦИЯ
УГОЛОВНОЕ ПРАВО
И КРИМИНОЛОГИЯ**

УДК 343.85

КРИМИНАЛИСТИЧЕСКАЯ ХАРАКТЕРИСТИКА ПРЕСТУПЛЕНИЙ, СОВЕРШЕННЫХ НЕСОВЕРШЕННОЛЕТНИМИ

Усова Анна Евгеньевна

студент

Санкт-Петербургская юридическая академия

Аннотация: В данной статье рассматриваются ключевые элементы криминалистической характеристики подростков. Основное внимание сосредоточено на специфике, характерной для этого типа преступной деятельности, а также рассмотрены причины и обстоятельства, способствующие их увеличению.

Ключевые слова: несовершеннолетние, статистика преступлений, криминалистическая характеристика.

CRIMINOLOGICAL CHARACTERISTICS OF CRIMES COMMITTED BY MINORS

Usova Anna Evgenievna

Abstract: This article examines the key elements of the forensic characteristics of adolescents. The main attention is focused on the specifics characteristic of this type of criminal activity, as well as the causes and circumstances contributing to their increase.

Key words: minors, crime statistics, criminological characteristics.

Проблема подростковой преступности остается крайне актуальной, волнующая общество на протяжении десятилетий. Несмотря на обширные исследования в работах целого ряда криминологов и криминалистов, количество преступлений, совершаемых несовершеннолетними, не только не уменьшилось, но и демонстрирует устойчивую тенденцию к росту, приобретая новые, сложные формы. Это связано с рядом взаимосвязанных факторов, требующих комплексного анализа и разработку стратегий профилактики. Традиционные виды преступлений, такие как кражи, грабежи, хулиганство, по-

прежнему распространены среди подростков. Однако современные технологии внесли существенные коррективы в картину подростковой преступности.

Распространение интернета и мобильных устройств привело к появлению новых форм преступной активности, таких как кибербулинг, незаконное распространение конфиденциальной информации, фишинг, мошенничество с использованием электронных платежных систем, взлом аккаунтов в социальных сетях и онлайн-играх. Актуальность данной проблемы сохраняется. Устойчивая тенденция к увеличению преступности несовершеннолетними показывает, что современные подростки совершают преступления, как традиционного характера, так и с использованием информационно-телекоммуникационных технологий.

На сегодняшний день статистика преступлений с участием несовершеннолетних, а также количество уголовных дел выросло незначительно, но большую обеспокоенность вызывает именно увеличение числа тяжких преступлений, совершенными подростками, так если в 2022 году было возбуждено 8573 уголовных дела, то в 2023 году - уже 8757. В 2023 году их стало на треть больше, а в общем массиве совершенных ими преступлений доля групповой преступности составила свыше 40% - привел статистику председатель Следственного комитета России Александр Быстрыкин [1]. По данным Telegram-канал «Кибервестник полиции России» сообщает, что количество преступлений, совершенных подростками с использованием информационных технологий, увеличилось в 74 раза. Если в 2020 году число таких преступлений составляло всего 54 преступления, то в 2023 их стало уже около 4 тыс. [2].

Так, за последние полгода 2024 г количество преступлений совершенных несовершеннолетними выросло на 13,9 %, больше чем в 2023 году, которая свидетельствует о возрастающей преступности среди несовершеннолетних, рост произошел за счет правонарушений, связанных с незаконным оборотом средств платежа, а также связанные с незаконным оборотом наркотиков. Повышенная часть всех преступлений, совершенная подростками произошла в интернете с использованием компьютерных технологий. Более того, количество преступлений, совершаемых несовершеннолетними, в реальности превышает зарегистрированный уровень.

Расследование преступлений, совершенных несовершеннолетними, методика их расследования приобретают в настоящее время особую актуальность и общественную значимость в связи с тем, что дают возможность объективного анализа причин и условий их совершения, показывают

необходимость совершенствования правоохранительной работы с молодежью, выбора приоритетных направлений профилактической деятельности государства и общества по предупреждению противоправных деяний подрастающего поколения, тем самым способствуя снижению количества этих преступлений, предотвращая их на самом раннем этапе, что особенно важно в условиях глобальной цифровизации общества на фоне роста подростковой преступности в сфере информационных технологий.

Актуальность этой проблемы связана с тем, что в настоящее время все большее количество несовершеннолетних лиц вовлекаются в преступления в области информационных технологий с использованием информационно – телекоммуникационной сети «Интернет», телефонного и кибер мошенничества, растет влияние средств массовой информации, кино и телевидения, компьютерных игр на подрастающее поколение, формируя вседозволенность и жестокость на фоне компьютерной, игровой зависимости и правовой безграмотности желание быстро заработать легкие деньги, популярность и авторитет среди сверстников.

Расследование преступлений, совершенных несовершеннолетними, имеет свои особенности в организации процессуально- следственных мероприятий, которые заключаются в предмете доказывания, психологических особенностях личности преступника и жертвы, составе участников и тактике отдельных следственных действий.

В условиях цифровизации всего общества и внедрения новых инновационных технологий, включая информационные, компьютерные и другие, а также искусственный интеллект, одним из приоритетных направлений политики государства становится информационная безопасность, поэтому резко возрастает необходимость совершенствования механизма борьбы с преступлениями, совершенными в этой сфере, что требует введения новых нормативно – правовых актов, изменения уголовного законодательства, разработки методики расследования таких преступлений, расширения правоприменительной практики и повышения эффективности мер по их предотвращению и, особенно, профилактике среди несовершеннолетних подростков.

Несмотря на то, что проблема исследования особенностей расследования преступлений, совершенных несовершеннолетними, уже хорошо изучена и имеет множество подходов, текущий рост и масштаб подростковой преступности, особенно в контексте использования информационных технологий, подчеркивают необходимость разработки и внедрения новых

методик, которые будут более эффективными и четко определенными, учитывая быстро меняющиеся условия современного общества. Важно также уделить внимание изучению личностных характеристик данной категории несовершеннолетних, а также факторов, влияющих на их преступное поведение. Это требует активного поиска путей для повышения эффективности профилактических мер и предупреждения преступлений, совершаемых этой группой. Необходимо, чтобы методы расследования соответствовали новым вызовам времени и обеспечивали комплексный подход к изучению, как индивидуальных черт несовершеннолетних преступников, так и социальных факторов, способствующих их деяниям.

В этой связи особо возрастает значимость понятия и сущности криминалистической характеристики преступлений как объекта изучения и исследования данной проблемы для повышения эффективности расследования преступлений, совершенных несовершеннолетними.

В ученом сообществе, несмотря на разнообразие мнений и отсутствия единого понимания структуры и содержания термина, сформировалось представление, что криминалистическая характеристика является системой признаков и характеристик, имеющих криминалистическое значение для определенного типа преступления. Это предполагает сочетание информации о преступлении, элементах его состава, которые имеют важность значение для установления и доказательства вины правонарушителя. К таким элементам относятся место, время, методы совершения преступления и другие обстоятельства, относящиеся к предмету доказывания. Кроме того, учитывается связанные с ними факты, которые необходимы для эффективного выявления расследования правонарушений.

Исследуя научные источники о криминалистической характеристике преступлений, можно выделить две основных позиций среди специалистов: первая утверждает, что основной для формирования криминалистической характеристики служит состав преступления, в то время как вторая акцентирует внимание на предмете доказательства в уголовном процессе. Обе позиции имеют право на существование, и их синтез также представляется возможным.

Различие в подходах к криминалистическим характеристикам преступлений ее сложность и многогранность преступного поведения нуждается в изучении. Индивидуальная криминалистическая характеристика, как предложил Н.А. Селиванов, позволяет более точно охарактеризовать особенности конкретного преступления. [3] Это в свою очередь может помочь правоохранительным органам в расследовании и раскрытии преступлений.

С другой стороны, мнение Р.С. Белкина и С.Н. Чурилова акцентирует внимание на системы классификации преступлений, что позволяет вырабатывать более обширные и систематические подходы к анализу преступного поведения [4]. Такие характеристики создают основу для выявления закономерностей и тенденций, что особенно важно для профилактики преступлений и разработки эффективных мер реагирования со стороны правоохранительных органов.

Важно отметить, что обе позиции имеют право на существование и могут дополнять друг друга в исследовательской и практической деятельности. Процесс познания преступлений требует комплексного подхода, учитывающего как индивидуальные, так типовые черты. Это создает возможность для более эффективного использования криминалистических данных в практике правоприменения.

Таким образом, можно сказать, что криминалистическая характеристика правонарушений, служит основополагающим элементом для методологии расследования преступлений на первоначальном этапе расследования преступлений в случае недостаточной информации, позволяет выдвигать более или менее обоснованные версии относительно невыясненных обстоятельств совершенного преступления. Но надо признать, что она все - таки является вероятностной моделью конкретной общности преступлений в качестве ориентирующей информации о структуре общественно опасного деяния, состоящей из субъекта, его способа действий, предмета посягательства, преступного результата, времени, места и обстановки совершения преступления, но при этом может иметь различные трактовки по ее содержанию и видам.

Составляющими криминалистической характеристики преступлений, включая те, что совершаются несовершеннолетними являются: черты потерпевшего; личные качества правонарушителя; способы проведения преступления (методы подготовки, выполнения маскировки следов; место и время, когда произошло преступление; предмет, на который направлено преступное деяние, а также процесс образования улик.

В качестве одного из ключевых компонентов структуры криминалистической характеристики преступлений, совершенных несовершеннолетними с применением современных информационно-телекоммуникационных технологий, является метод осуществления таких преступлений. Можно отметить, что большинство таких деяний совершаются несовершеннолетними удаленным способом, что не требует специальных

знаний, и обладает признаками доступности и анонимности, а также минимальными затратами и усилиями на подготовку и реализацию таких преступлений. В результате этого, на стадии подготовка к совершению преступления и его объективная сторона — то есть внешнее проявление преступления, переместились из реальной действительности в виртуальное среду. Происходит это через обмен сообщениями, аудио- и видеоматериалами, геолокацией и временными метками в мобильных мессенджерах таких как «WhatsApp», «Viber», «Telegram», социальных сетях «ВКонтакте», «TikTok», «Facebook» (на данный момент запрещен в Российской Федерации), «Twitter» (на данный момент запрещен в Российской Федерации), «Instagram» (на данный момент запрещен в Российской Федерации), на специализированных сайтах видеохостинг «YouTube», в игровых сообществах, на интернет-площадках маркетплейсов теневой сети «DarkNet» [6, с. 70].

Психологические изменения в возрасте подростка часто сопровождаются поиском самоидентификации и стремлением к независимости, что может привести к конфликтам с нормами и правилами общества. В этот период происходит интенсивное формирование личных и социальных качеств, что также влияет на восприятие правил и норм. Подростки могут оказаться в ситуации, когда ощущение группы, сверстников и их влияние подталкивает к совершению преступлений. Важно учитывать, что влияние социальных факторов — семьи, друзей, среды — может существенно изменить поведение несовершеннолетнего.

Кроме того, на преступное поведение несовершеннолетних часто воздействует недостаток внимания со стороны родителей или общества. Нехватка эмоциональной поддержки и доверительных отношений в семье может привести к поиску замещения в асоциальной среде. Отсутствие позитивных жизненных ориентиров и модели поведения также способствует усилению склонности к деструктивным действиям.

Таким образом, для понимания характера преступлений несовершеннолетних необходимо комплексное изучение их личностных характеристик, а также условий, которые способствовали их поведению. Превентивные меры, основанные на этом исследовании, могут оказаться более эффективными в снижении преступности среди подростков.

По словам В.Н. Кудрявцева, А.Б. Сахарова, Н.В. Кузнецова, Г.М. Миньковского, к личности преступника относится «личность человека, умышленно или по неосторожности совершившего общественно опасное деяние, которое предусмотрено законом» [7, с. 112].

Однако важным аспектом исследования личности преступника является понимание мотивов, стоящих за совершением правонарушения. Мотив может варьироваться от материальных нужд до сильного эмоционального стресса, что подчеркивает сложность и многослойность человеческой психики. Генри Резник также отмечает, что то, что вызывает преступление у одного человека, может не иметь аналогов в жизни другого, что делает генерализацию крайне проблематичной [8].

Следует обратить внимание на случайные и ситуативные преступления, которые могут совершать лица, не имеющие криминального прошлого. Эти индивиды часто действуют под влиянием обстоятельств, что подтверждает мысль Резникова о том, что их преступная деятельность не является основным вектором жизни. Для них преступления может стать исключительно случайным явлением, не отражающим характер или внутренний мир.

Таким образом, можно сказать, что научный взгляд на личность преступника должен быть многогранным и учитывать разнообразие человеческой жизни.

Ряд ученых определяет личность преступника как абстрактное явление, не имеющее аналога в реальной действительности. Понятие личности преступника предстает как научное обобщение особенностей всех тех, кто совершает преступления.

Криминалистика также определяет возраст несовершеннолетних таким образом: 14 - 15 лет – подростки; 16 – 17 лет – несовершеннолетние. В возрастном интервале 14 – 17 лет на поведение подростков значительное влияние оказывают условия их жизни и воспитания в предшествующие годы и так называемая среда обитания. Рассматривая преступность несовершеннолетних нужно учитывать, что до 14 лет несовершеннолетний не совершает преступления, а только общественные деяния, так как не является субъектом преступления. Анализ личности несовершеннолетних и взрослых преступников показывает их общность, так как грань, определяющая разницу между преступниками разных возрастов, стирается в двух возрастных группах: 16–17 лет и 18–20 лет [9, с. 164.].

Связь между уровнем образования и преступностью среди несовершеннолетних проявляется через различные аспекты жизни подростков. Низкий уровень образования часто ведет к ограниченным возможностям трудовой деятельности, что в свою очередь может побуждать молодежь искать альтернативные способы заработка, в том числе через противоправные действия. В таких обстоятельствах возникает замкнутый круг, где отсутствие

образование и социальные проблемы усугубляют друг друга, порождая риск совершения преступлений.

Кроме того, уровень личностного развития играет ключевую роль в предрасположенности к правонарушениям. Молодые люди, которые сталкиваются с трудностями в учебе, могут испытывать меньшую степень удовлетворенности в жизни и семье, что отражается на их поведении. Психологические и эмоциональные проблемы могут снижать способность к принятию решений и ставить подростка в ситуацию, в которой он выбирает путь преступности как выход из трудных обстоятельств.

Важно отметить, что эффективная профилактика подростковой преступности должна учитывать аспекты. Создание доступной системы образования, поддержка молодежи с трудностями в обучении и развитие программ, направленных на повышение культурного уровня, могут существенно снизить риск правонарушений. Инвестирование в образование и развитие личности подростков становится необходимым шагом для формирования здорового и безопасного общества.

Исходя из вышеизложенного, следует заключить, что ключевыми факторами, способствующими правонарушениям и преступлениям среди подростков являются психофизиологические характеристики личности правонарушителя, ухудшение материального положения и трудности в семейных отношениях, неблагоприятная окружающая среда в быту, распространение насилия с помощью средств массовой информации, провокации со стороны взрослых, имеющих судимость, низкая правовая грамотность подростков, отсутствие возможности для полноценного досуга, а также возникновения новой волной преступности, где цифровая среда становится площадью для совершения правонарушений. Особенно остро встает вопрос о преступлениях, совершенных несовершеннолетними с использованием современных информационных технологий.

Из-за постоянного взаимодействия с компьютерами и увлечением видеоиграми, подростки частично теряют адекватное восприятие окружающего мира и могут проявлять повышенную агрессивность. Как правило, это и приводит к нарушению закона и преступлениям, которые требуют незамедлительных действий по их предотвращению, а именно создание систем предупреждения и профилактики, направленных на сокращение преступности, акцентирующих внимание на организации досуга и правовом воспитании подростков как в образовательных учреждениях, так и в семье.

Проблема заключается в том, что традиционные методы расследования оказываются недостаточными для выявления и раскрытия киберпреступлений, совершаемых подростками и детьми. И, соответственно, для раскрытия таких преступлений необходимы комплексные решения, включающиеся в себя:

1. Совершенствование законодательного регулирования, обновление законодательных актов, необходимо актуализировать существующие законы с учетом специфики киберпреступлений совершенных несовершеннолетними. Внедрение новых норм, требуется разработка новых нормативно-правовых актов, регулирующих правовые отношения в сфере кибербезопасности, особенно касающиеся ответственности несовершеннолетних за преступления в виртуальной среде.

2. Использование инновационных технологий, технологий больших данных анализ массивов информации в социальных сетях, поисковых системах, онлайн играх позволит выявить «виртуальные» места преступлений, а также идентифицировать злонамеренные программы и блокировать доступы к запрещенному контенту.

3. Привлечение специалистов в сфере IT-технологий. IT- специалисты могут участвовать в проведении следственных действий, помогая экспертам в дешифровке данных, анализе программного обеспечения и установлении цепочки действия преступника. А также могут разрабатывать программы по кибербезопасности для несовершеннолетних, обучая их правилам безопасного поведения в сети.

4. Внедрение в образовательные учреждения отделов, которые будут отвечать за безопасность информационных систем данных учреждений и проводить обучение учащихся правилам безопасного поведения в сети.

Внедрение таких мер по нашему мнению позволит существенно повысить эффективность борьбы с киберпреступностью, совершаемой несовершеннолетними, обеспечить безопасность детей и подростков в виртуальной среде, а также создать условия для формирования цифровой культуры у молодого поколения.

Список литературы

1. [Электронный ресурс] Режим доступа –https://dspace.ufali.ru/xmlui/bitstream/handle/123456789/1109/КопытоваВИ_40.05.01_2022.pdf?sequence=1&isAllowed=y (дата обращения: 18.08.2024).
2. [Электронный ресурс] Режим доступа – <https://crimea.ria.ru/20240416/v-rossii-rastet-chislo-prestupleniy-s-uchastiem-podrostkov--bastyrykin-1136580683.html> (дата обращения 11.09.2024 г.).
3. Селиванов Н. А. Советская криминалистика: система понятий. М., 1982. С. 130.
4. Белкин Р. С. Курс советской криминалистики. М., 1979. Т. 3. С. 191.
5. Чурилов С. Н. Криминалистическая методика: история и современность. М., 2002. С. 168—169.
6. Климова Я.А. Способ совершения как ключевой элемент криминалистической характеристики преступлений, совершенных несовершеннолетними с использованием современных информационно-телекоммуникационных технологий // Проблемы и перспективы совершенствования законодательства и правоприменительной практики органов внутренних дел. Материалы международной дистанционной научно-практической конференции, посвященной 30-летию Независимости Республики Казахстан. Караганда, 2021. С. 68-71.
7. [Электронный ресурс] Режим доступа – <https://iz.ru/1689119/mariia-frolova/opasnye-igry-v-rossii-vyroslo-chislo-sovershennykh-detmi-kiberprestuplenii> (дата обращения 13.09.2024 г.).
8. [Электронный ресурс] Режим доступа – <https://www.livelib.ru/book/135877/readpart-kriminologiya-e-o-filipova/~5> (дата обращения 04.10.2024 г.).
9. Миронова, А. А. Личность преступника как элемент криминалистической характеристики при расследовании особо тяжких преступлений / А. А. Миронова. — Текст : непосредственный // Молодой ученый. — 2022. — № 15 (410). — С. 275-278. — URL: <https://moluch.ru/archive/410/90327/> (дата обращения: 13.09.2024).
10. [Электронный ресурс] Режим доступа –<https://zakon.gov.spb.ru/> (дата обращения 14.03.2024 г.).
11. Орсаева Р.А. Особенности преступности несовершеннолетних // Вестник науки и творчества. –2 (12). –2016 г. – С. 164-173.

12. Алексеев С. Л., Салимзянова Р.Р. / под ред. А. Ю. Епихина учебное пособие для бакалавров., д. ю. н., профессора. Казань: ЧОУ ВПО «Академия социального образования», 2013. -212 с.

13. Езикян В. И. Криминология: учеб. пособие / Юж.-Рос. гос. техн. ун-т. Новочеркасск: ЮРГТУ, 2011-159 с.

14. Криминалистическая характеристика преступлений, совершенных несовершеннолетними // Образовательный портал «Справочник». — Дата последнего обновления статьи: 21.04.2024. — URL [Электронный ресурс] Режим доступа https://spravochnick.ru/kriminalistika/kriminalisticheskaya_harakteristika_prestupleniy_overshennyh_nesovershennoletnimi/ (дата обращения: 18.08.2024).

НАУЧНОЕ ИЗДАНИЕ

ЭКОНОМИКА И ПРАВО - 2024

Сборник статей

III Международной научно-практической конференции,
состоявшейся 15 октября 2024 г. в г. Петрозаводске.

Под общей редакцией

Ивановской И.И., Посновой М.В.,
кандидата философских наук.

Подписано в печать 17.10.2024.

Формат 60x84 1/16. Усл. печ. л. 5.35.

МЦНП «НОВАЯ НАУКА»

185002, г. Петрозаводск,

ул. С. Ковалевской, д.16Б, помещ.35.

office@sciencen.org

www.sciencen.org



НОВАЯ НАУКА

Международный центр
научного партнерства



NEW SCIENCE

International Center
for Scientific Partnership

МЦНП «НОВАЯ НАУКА» - член Международной ассоциации издателей научной литературы
«Publishers International Linking Association»

ПРИГЛАШАЕМ К ПУБЛИКАЦИИ

1. в сборниках статей Международных
и Всероссийских научно-практических конференций
<https://www.sciencen.org/konferencii/grafik-konferencij/>



2. в сборниках статей Международных
и Всероссийских научно-исследовательских,
профессионально-исследовательских конкурсов
<https://www.sciencen.org/novaja-nauka-konkursy/grafik-konkursov/>



3. в составе коллективных монографий
<https://www.sciencen.org/novaja-nauka-monografii/grafik-monografij/>



<https://sciencen.org/>