

НОВАЯ НАУКА

Международный центр
научного партнерства



NEW SCIENCE

International Center
for Scientific Partnership

ЭКОНОМИКА И ПРАВО - 2025

Сборник статей III Международной
научно-практической конференции,
состоявшейся 22 апреля 2025 г.
в г. Петрозаводске

г. Петрозаводск
Российская Федерация
МЦНП «НОВАЯ НАУКА»
2025

УДК 001.12
ББК 70
Э40

Ответственные редакторы:
Ивановская И.И., Кузьмина Л.А.

Э40 Экономика и право - 2025 : сборник статей III Международной научно-практической конференции (22 апреля 2025 г.). — Петрозаводск : МЦНП «НОВАЯ НАУКА», 2025. — 119 с. : ил., табл.

ISBN 978-5-00215-755-6

Настоящий сборник составлен по материалам III Международной научно-практической конференции ЭКОНОМИКА И ПРАВО - 2025, состоявшейся 22 апреля 2025 года в г. Петрозаводске (Россия). В сборнике рассматривается круг актуальных вопросов, стоящих перед современными экономистами и правоведами. Целями проведения конференции являлись обсуждение практических вопросов современной экономики и права, развитие методов и средств получения научных данных, обсуждение результатов исследований, полученных специалистами в охватываемых областях, обмен опытом. Сборник может быть полезен научным работникам, преподавателям, слушателям вузов с целью использования в научной работе и учебной деятельности.

Авторы публикуемых статей несут ответственность за содержание своих работ, точность цитат, легитимность использования иллюстраций, приведенных цифр, фактов, названий, персональных данных и иной информации, а также за соблюдение законодательства Российской Федерации и сам факт публикации.

Полные тексты статей в открытом доступе размещены в Научной электронной библиотеке Elibrary.ru в соответствии с Договором № 467-03/2018К от 19.03.2018 г.

УДК 001.12
ББК 70

ISBN 978-5-00215-755-6

© Коллектив авторов, текст, иллюстрации, 2025
© МЦНП «НОВАЯ НАУКА» (ИП Ивановская И.И.), оформление, 2025

Состав редакционной коллегии и организационного комитета:

Аймурзина Б.Т., доктор экономических наук
Ахмедова Н.Р., доктор искусствоведения
Базарбаева С.М., доктор технических наук
Битокова С.Х., доктор филологических наук
Блинкова Л.П., доктор биологических наук
Гапоненко И.О., доктор филологических наук
Героева Л.М., доктор педагогических наук
Добжанская О.Э., доктор искусствоведения
Доровских Г.Н., доктор медицинских наук
Дорохова Н.И., кандидат филологических наук
Ергалиева Р.А., доктор искусствоведения
Ершова Л.В., доктор педагогических наук
Зайцева С.А., доктор педагогических наук
Зверева Т.В., доктор филологических наук
Казакова А.Ю., доктор социологических наук
Кобозева И.С., доктор педагогических наук
Кулеш А.И., доктор филологических наук
Мантатова Н.В., доктор ветеринарных наук
Мокшин Г.Н., доктор исторических наук
Муратова Е.Ю., доктор филологических наук
Никонов М.В., доктор сельскохозяйственных наук
Панков Д.А., доктор экономических наук
Петров О.Ю., доктор сельскохозяйственных наук
Поснова М.В., кандидат философских наук
Рыбаков Н.С., доктор философских наук
Сансызбаева Г.А., кандидат экономических наук
Симонова С.А., доктор философских наук
Ханиева И.М., доктор сельскохозяйственных наук
Хугаева Р.Г., кандидат юридических наук
Червинец Ю.В., доктор медицинских наук
Чистякова О.В., доктор экономических наук
Чумичева Р.М., доктор педагогических наук

ОГЛАВЛЕНИЕ

СЕКЦИЯ БУХГАЛТЕРСКИЙ УЧЕТ И НАЛОГООБЛОЖЕНИЕ.....	6
ПАТЕНТНАЯ СИСТЕМА НАЛОГООБЛОЖЕНИЯ В РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ: ОСОБЕННОСТИ, ПРЕИМУЩЕСТВА И ПРАКТИЧЕСКОЕ ПРИМЕНЕНИЕ.....	7
<i>Иванова Алёна Алексеевна, Вдовенко Василина Алексеевна</i>	
АНАЛИЗ НАЛОГА НА ДОХОДЫ ФИЗИЧЕСКИХ ЛИЦ В РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ	14
<i>Тетерина Ксения Олеговна, Тарасова Анна Константиновна</i>	
ФИНАНСОВАЯ ПРОЗРАЧНОСТЬ: РОЛЬ БУХГАЛТЕРСКОГО УЧЕТА И АНАЛИЗА В БИЗНЕСЕ.....	20
<i>Трубников Кирилл Игоревич, Иванов Денис Александрович</i>	
БУХГАЛТЕРСКИЙ УЧЕТ И ЭФФЕКТИВНОСТЬ ИСПОЛЬЗОВАНИЯ ОСНОВНЫХ СРЕДСТВ: СОВРЕМЕННЫЕ ПОДХОДЫ И ПРАКТИКИ.....	26
<i>Глухова Валерия Евгеньевна</i>	
СЕКЦИЯ ФИНАНСЫ, ДЕНЕЖНОЕ ОБРАЩЕНИЕ И КРЕДИТ	32
ФИНАНСОВЫЕ МЕХАНИЗМЫ ПОВЫШЕНИЯ КОНКУРЕНТОСПОСОБНОСТИ КОРПОРАЦИИ.....	33
<i>Халецкая Алина Рамилевна</i>	
СРАВНИТЕЛЬНЫЙ АНАЛИЗ МЕТОДОЛГИЧЕСКОГО ИНСТРУМЕНТАРИЯ ОЦЕНКИ ДОЛГОВОЙ НАГРУЗКИ МУНИЦИПАЛЬНЫХ ОБРАЗОВАНИЙ УРАЛЬСКОГО ФЕДЕРАЛЬНОГО ОКРУГА	38
<i>Кулиева Ферех Салех кызы</i>	
ПРОСРОЧЕННАЯ ЗАДОЛЖЕННОСТЬ КАК ФАКТОР ФИНАНСОВОЙ УСТОЙЧИВОСТИ КРЕДИТНЫХ ОРГАНИЗАЦИЙ.....	48
<i>Воронин Иван Сергеевич</i>	
СЕКЦИЯ МАТЕМАТИЧЕСКИЕ МЕТОДЫ ЭКОНОМИКИ.....	54
СРАВНИТЕЛЬНЫЙ АНАЛИЗ МЕТОДОВ ЛИНЕЙНОГО И НЕЛИНЕЙНОГО ПРОГРАММИРОВАНИЯ В ФИНАНСОВОМ ПРОГНОЗИРОВАНИИ	55
<i>Савин Михаил Сергеевич</i>	
СЕКЦИЯ ЭКОНОМИКА ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСТВА.....	62
РОЛЬ МАЛОГО И СРЕДНЕГО БИЗНЕСА В ЭКОНОМИКЕ РОССИИ	63
<i>Арасланов Тахир Нурамбикович</i>	

СЕКЦИЯ МЕНЕДЖМЕНТ И МАРКЕТИНГ	70
ГОСУДАРСТВЕННАЯ ПОДДЕРЖКА И ЕЁ ВЛИЯНИЕ НА УПРАВЛЕНИЕ ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСКИМИ И СОЦИАЛЬНЫМИ ПРОЕКТАМИ В УЛЬЯНОВСКОЙ ОБЛАСТИ	71
<i>Зубова Мария Владимировна</i>	
СЕКЦИЯ УГОЛОВНОЕ ПРАВО И КРИМИНОЛОГИЯ	77
ВОПРОСЫ ОБЪЕКТИВНЫХ ПРИЗНАКОВ СОСТАВА ПРЕСТУПЛЕНИЯ «НЕЗАКОННАЯ ОХОТА» ПО РОССИЙСКОМУ ПРАВУ	78
<i>Попова Юлия Валерьевна, Щербаков Александр Васильевич</i>	
КРАЖА ДЕНЕЖНЫХ СРЕДСТВ С БАНКОВСКИХ СЧЕТОВ	88
<i>Порядина Александра Александровна</i>	
СЕКЦИЯ ГРАЖДАНСКОЕ И СЕМЕЙНОЕ ПРАВО.....	92
ВЕЩНОЕ ПРАВО И ПРАВО МУЗЕЕВ НА ВОСПРОИЗВЕДЕНИЕ МУЗЕЙНЫХ ПРЕДМЕТОВ: ВОПРОСЫ СООТНОШЕНИЯ.....	93
<i>Карабатова Вера Викторовна</i>	
СЕКЦИЯ ТРУДОВОЕ И ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСКОЕ ПРАВО	99
ПРАВО НА СВОЕВРЕМЕННУЮ И ПОЛНУЮ ВЫПЛАТУ ЗАРАБОТНОЙ ПЛАТЫ В СООТВЕТСТВИИ С ТРУДОВЫМ ДОГОВОРом И ЗАКОНОДАТЕЛЬСТВОМ.....	100
<i>Веселова Марина Сергеевна</i>	
СЕКЦИЯ ГОСУДАРСТВЕННОЕ И МУНИЦИПАЛЬНОЕ УПРАВЛЕНИЕ	105
К ВОПРОСУ ГОСУДАРСТВЕННОГО РЕГУЛИРОВАНИЯ СЕЛЬСКОГО ХОЗЯЙСТВА В АМУРСКОЙ ОБЛАСТИ.....	106
<i>Кучер Александр Викторович</i>	
СЕКЦИЯ АКТУАЛЬНЫЕ ВОПРОСЫ ЮРИДИЧЕСКИХ НАУК.....	113
ПРОБЛЕМА ОГРАНИЧЕНИЙ ПРАВ СОБСТВЕННИКОВ ПРИ УСТАНОВЛЕНИИ ЗОН С ОСОБЫМИ УСЛОВИЯМИ ИСПОЛЬЗОВАНИЯ ТЕРРИТОРИЙ.....	114
<i>Сорокопудова Екатерина Алексеевна</i>	

**СЕКЦИЯ
БУХГАЛТЕРСКИЙ УЧЕТ
И НАЛОГООБЛОЖЕНИЕ**

**ПАТЕНТНАЯ СИСТЕМА НАЛОГООБЛОЖЕНИЯ
В РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ: ОСОБЕННОСТИ,
ПРЕИМУЩЕСТВА И ПРАКТИЧЕСКОЕ ПРИМЕНЕНИЕ**

**Иванова Алёна Алексеевна
Вдовенко Василина Алексеевна**

студенты

кафедра публичного и частного права

Научный руководитель: **Жукова Инна Викторовна**

кандидат экономических наук, доцент

Дальневосточный институт управления –
филиал РАНХиГС

Аннотация: В статье анализируются основные характеристики патентной системы налогообложения, её преимущества и ограничения, а также практические аспекты применения в современных экономических условиях на территории Российской Федерации. Рассматриваются нормативно-правовые основы патентной системы налогообложения, выделяются ключевые преимущества системы, а также ограничения применения системы.

Ключевые слова: патентная система налогообложения, налоговый режим, малый бизнес, индивидуальные предприниматели, налоговая ставка, налоговое администрирование, региональные особенности.

**THE PATENT TAXATION SYSTEM IN THE RUSSIAN FEDERATION:
FEATURES, ADVANTAGES AND PRACTICAL APPLICATION**

**Ivanova Alena Alekseevna
Vdovenko Vasilina Alekseevna**

students

Scientific supervisor: **Zhukova Inna Viktorovna**

Abstract: The article analyzes the main characteristics of the patent taxation system, its advantages and limitations, as well as practical aspects of its application in modern economic conditions in the Russian Federation. The regulatory framework of the patent taxation system is considered, the key advantages of the system are highlighted, as well as the limitations of the system's application.

Key words: patent taxation system, tax regime, small business, individual entrepreneurs, tax rate, tax administration, regional features.

Ключевую роль в развитии малого и среднего предпринимательства в любом государстве играет существующая система налогообложения. В Российской Федерации существует такой специальный налоговый режим, как патентная система налогообложения. Растущий интерес к инструментам налоговой оптимизации в секторе малого бизнеса обуславливает актуальность данной темы.

Патентная система налогообложения (ПСН) – специальный налоговый режим для ИП. Особенность данной системы заключается в том, что она сформирована для создания простых условий сбора налогов для конкретных видов налогоплательщиков и направлена на поддержку малого предпринимательства. Преимущества патентной системы налогообложения заключаются в упрощении процедур бухучета и налоговых отчислений, ею могут пользоваться только индивидуальные предприниматели.

Ключевая цель существования патентной системы налогообложения – упрощение налогового администрирования для индивидуальных предпринимателей за счет замены множества налогов единым платежом.

Самой значимой особенностью патентной системы налогообложения является возможность отсутствия бухгалтерской и налоговой отчетности. Однако, важно отметить, что для использования индивидуальным предпринимателем данной системы, должен быть соблюден ряд условий. В первую очередь, численность наемных работников по всем видам деятельности не должна быть более 15 человек. Конкретизируя данное условие, Министерство финансов Российской Федерации в своем письме от 13.03.2020 № 03-11-111/19389 указывает, что учитываются только сотрудники на патенте. Прочие работники, задействованные в деятельности фирмы на других режимах налогообложения, не учитываются при расчете лимита. Самозанятые также не учитываются при подсчете лимита (письмо Минфина России от 20.04.2021 № 03-11-11/2957). Также необходимо уточнить, что привлекать субподрядчиков - ИП нельзя, что указано в письме Минфина России от 11.06.2021 № 03-11-11/46562.

Ещё одним условием является необходимость предпринимателя следить за доходами от всех видов деятельности на патенте: они не должны превышать 60 000 000 руб. (подп. 1 п. 6 ст. 346.45 НК РФ). С 01.01.2025 в данное условие

внесено новшество: доходы по всем патентам не должны превышать 60 000 000 руб. не только в текущем календарном году, но и в предшествующем календарном году доходы по всем патентам не должны быть больше 60 000 000 руб. В противном случае право на патент теряется. К особенностям патентной системы налогообложения также относится срочность, характеризующаяся тем, что патент выдается сроком от 1 до 12 месяцев в пределах календарного года. Датой начала действия патента является дата постановки предпринимателя на учет в качестве плательщика. Налоговый период по ПСН совпадает со сроком действия патента.

Таким образом, как уже отмечалось, уплата патента заменяет собой НДС, налог на имущество физлиц (в части доходов и имущества, относящегося к патентной деятельности) и НДС (за исключением редких случаев, установленных Налоговым кодексом).

Переходя к анализу преимуществ исследуемой системы налогообложения, в первую очередь необходимо выделить гибкость сроков использования, что также является и одной из особенностей ПСН. Это преимущество особенно значимо для предпринимателей, ведущих сезонную деятельность. Так, патент можно купить, например, только на период сезонной продажи фруктов, овощей или цветов, даже лишь на месяц, как отмечалось выше.

Еще одно важное преимущество, привлекающее предпринимателей к использованию патентной системы налогообложения, это облегченный учет. Если говорить простым языком, это значит, что индивидуальные предприниматели, использующие ПСН, могут не вести бухгалтерский учет. Налоговые декларации предприниматели, использующие ПСН, тоже не заполняют. ИП на патенте ведет только книгу учета доходов по каждому патенту. При этом привозить на проверку в инспекцию книгу не нужно, отмечается в письме Минфина РФ от 11.02.2013 № 03-11-11/62.

Помимо перечисленных, к преимуществам патентной системы налогообложения можно отнести также экономическую составляющую уплачиваемого налога. Как отмечали в своих работах В. Ахамимова, П.В. Жукова и М.О. Илларионова, налоговая база при ПСН является нестандартной и по этой причине считают ее одним из главных достоинств, так как она определяется как «денежное выражение потенциально возможного к получению индивидуальным предпринимателем годового дохода по виду предпринимательской деятельности, в отношении которого применяется патентная система налогообложения» [6-8]. Так, стоимость патента зависит от

потенциального, а не от реального дохода предпринимателя. Это значит, что стоимость патента в период его действия не изменится, сколько бы предприниматель ни заработал за период действия патента. Конкретный размер потенциального дохода устанавливают субъекты РФ – он зависит от вида деятельности ИП. Так, например, размер потенциального годового дохода такого вида деятельности, как переработка и консервирование фруктов и овощей без привлечения наемных работников, в городе Хабаровск будет составлять 847483 руб. При этом предприниматель, осуществляющий данную деятельность, за указанный период в один календарный год, может заработать до 60 000 000 руб. и не уплачивать налог с этого дохода, а выплатить лишь указанную сумму предполагаемого дохода. Это, разумеется, является огромным преимуществом патентной системы налогообложения. Как уже отмечалось выше, ИП может заниматься несколькими видами деятельности. Для каждого из них нужно будет приобрести свой патент. Однако, представляется необходимым отметить, что наличие нескольких патентов не увеличит лимит на количество сотрудников и годовой доход. Таким образом, если у предпринимателя, например, два патента, то лимит на количество сотрудников и размер годового дохода не увеличится в два раза, а останется ограниченным в 15 человек наемных работников и 60 миллионов годового дохода соответственно.

Ещё одно из преимуществ – это возможность совмещения ПСН, например, с упрощенной системой налогообложения (УСН) или основной системой налогообложения (ОСН). В подтверждение данного заключения высказываются также Н.И. Куликова и Ф.В. Кузьменко, в своих работах отмечая, что важным преимуществом ПСН «является возможность совмещения нескольких видов налоговых режимов» [9]. Другими словами, индивидуальный предприниматель имеет право применять разные виды налоговых режимов для отдельных видов предпринимательской деятельности. Так, владелец ателье может приобрести патент по этому виду деятельности, а все остальные доходы, которые под патент не попадают, например, аренда помещения или услуги доставки, можно учитывать как УСН 6%.

Переходя к практическому применению патентной системы налогообложения, стоит напомнить, что данный специальный налоговый режим может использоваться исключительно индивидуальными предпринимателями. Поэтому на вопрос «для кого актуальна ПСН?», можно дать четкий ответ – для микропредприятий, таких как мастерские, ателье, парикмахерские, субъекты с предсказуемым доходом. Помимо этих категорий, сезонный бизнес, такой как

небольшие летние кафе или пункты проката, также может быть заинтересован в использовании ПСН. После принятия предпринимателем решения о переходе на патентную систему налогообложения, ему необходимо обратиться в советующие органы, поскольку переход на патентную систему налогообложения носит разрешительный характер. Заявление на выдачу патента подается в налоговую инспекцию по месту действия патента. В течение пяти рабочих дней со дня получения такого заявления, если не выявлено никаких нарушений, ФНС выдаст предпринимателю патент, после чего предприниматель может начать осуществлять предпринимательскую деятельность.

Таким образом, можно сделать вывод, что ПСН является удобным режимом налогообложения для предпринимателей, поскольку законодатели постарались минимизировать его взаимодействие с инспекцией и избавить ИП от сложных расчетов и сдачи деклараций. В процессе изучения данной темы может возникнуть закономерный вопрос, почему только индивидуальные предприниматели имеют право применять столь удобную систему, облегчающую ведение деятельности. Исследуя этот аспект темы применения ПСН в России, было выявлено, что многие авторы, изучающие эту систему налогообложения, такие как Е.В. Горгадзе, Ю.Ю. Юскав, Е.И. Брылева, считают, что «в силу ее особенностей простоты в учете только ИП вправе применять патент, тем самым государство старается поддержать малое предпринимательство в лице индивидуальных предпринимателей» [10-12]. Таким образом, ПСН, в некотором роде, является мерой поддержки государства. Несмотря на то, что у ПСН есть и минусы, например, низкий порог максимально разрешенного количества работников и доходов, а также ограниченный перечень видов деятельности, преимущества данного вида налогообложения более значительны и этим ПСН привлекает предпринимателей в России. Однако большинство ИП не подозревают о скрытых рисках использования ПСН. Так, в ситуации, когда предприниматель не совмещает патент с УСН или ЕСХН, при утрате права на ПСН, а также в ряде других случаев, он обязан пересчитать налоги. В качестве примера можно привести ситуацию, когда имел место быть перерыв в работе на патенте. Так, если ИП взял патент на три месяца, а потом по каким-то причинам пропустил два месяца и снова взял патент на пять месяцев, он будет вынужден отчитаться по общему режиму за перерыв в два месяца. Если же дохода не было, представляются нулевые декларации по форме 3-НДФЛ. Еще одним примером,

иллюстрирующим общие условия уплаты налогов на патентной системе налогообложения, может служить реализация коммерческой недвижимости индивидуальным предпринимателем. Например, ИП ведет на патенте розничную торговлю в магазинах. Одно из помещений этих магазинов он продал. Следовательно, выручку от продажи необходимо будет отразить в декларации и также уплатить налог.

По данным Федеральной налоговой службы за 2024 год налоговые обязательства по общему режиму должны пересчитать 90 ИП, применявших патент. Несмотря на то, что чтобы исключить несвоевременное представление декларации и применение штрафных санкций, предпринимателям заранее направляются соответствующие уведомления из налогового органа, это может стать неприятным сюрпризом для ИП, использующих ПСН, не знавших об этих неочевидных ограничениях.

Подводя итог, можно сказать, что патентная система налогообложения, несомненно, является крайне удобной и привлекательной для предпринимателей, которым, тем не менее, очень важно осознавать риски и крайне тщательно следить за ведением основного и смежных видов деятельности. Со стороны законодателя также необходимо обеспечить наиболее четкое регулирование данной системы, чтобы ИП имели возможность в полной мере получить информацию обо всех ограничениях и рисках.

Список литературы

1. Налоговый кодекс Российской Федерации (часть вторая) [Электронный ресурс] : от 5 августа 2000 г. № 117-ФЗ (ред. от 28 декабря 2024 г., с изм. от 21 января 2025 г.) // СПС «КонсультантПлюс». – URL: <http://www.consultant.ru> (дата обращения: 01.04.2025).
2. Письмо Министерства финансов Российской Федерации от 11 июня 2021 г. № 03-11-11/46562 [Электронный ресурс] // СПС «КонсультантПлюс». – URL: <http://www.consultant.ru>.
3. Письмо Министерства финансов Российской Федерации от 20 апреля 2021 г. № 03-11-11/2957 [Электронный ресурс] // СПС «КонсультантПлюс». – URL: <http://www.consultant.ru>.
4. Письмо Министерства финансов Российской Федерации от 13 марта 2020 г. № 03-11-111/19389 [Электронный ресурс] // СПС «КонсультантПлюс». – URL: <http://www.consultant.ru>.

5. Письмо Министерства финансов Российской Федерации от 11 февраля 2013 г. № 03-11-11/62 [Электронный ресурс] // СПС «КонсультантПлюс». – URL: <http://www.consultant.ru>.

6. Ахамимова З. В. Современная налоговая политика в целях развития малого бизнеса в РФ // Центр развития научного сотрудничества. Экономика и управление: анализ тенденций и перспектив развития. 2016. № 30. С. 136-140.

7. Жукова П. В. Патентная система налогообложения: плюсы и минусы // Некоммерческое партнерство «Дагестанский территориальный институт профессиональных бухгалтеров». Российское предпринимательство 2016. № 2. С. 470-472.

8. Илларионова М. О. Влияние патентной системы налогообложения на развитие малого бизнеса и налоговые доходы бюджета в 2010-2016 гг. в РФ // Международный студенческий научный вестник. 2016. № 6. 2013. № 1. С. 17-26.

9. Кузьменко Ф.В., Федорова Е.И. Патент на предпринимательскую деятельность // Экономика и управление: традиции и инновации Материалы III Международной студенческой научно-практической конференции. в 2-х частях. 2016. С. 138-141.

10. Горгадзе Е.В. Патентная система налогообложения, как способ стимулирования развития малого бизнеса // Ученые записки Института управления, бизнеса и права. Серия: Экономика. 2013. № 3. С. 125-127.

11. Юскаев Ю. Ю. О патенте RU 161678 // Экопотенциал. 2016. № 2 (14). С. 180-181.

12. Брылева Е.И., Жабько Л.Л., Малышева С.А. Патентная система налогообложения для малого и среднего бизнеса // Экономика и управление в XXI веке: тенденции развития. 2015. № 24. С. 97-101.

© А.А. Иванова, В.А. Вдовенко

АНАЛИЗ НАЛОГА НА ДОХОДЫ ФИЗИЧЕСКИХ ЛИЦ В РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ

Тетерина Ксения Олеговна
Тарасова Анна Константиновна
студенты

Научный руководитель: Дыкусова Анастасия Геннадьевна
к.э.н., доцент

ФГБОУ ВО «Иркутский национальный
исследовательский технический университет»

Аннотация: Налог на доходы физических лиц (НДФЛ) является основным прямым налогом в России, взимаемым с доходов резидентов и нерезидентов. Необходимость в НДФЛ обусловлена его значительным вкладом в бюджет страны, представляющим от 20% до 30% налоговых поступлений, и его ролью в финансировании социальных программ, таких как образование и здравоохранение. Основная ставка налога составляет 13%, с прогрессивной ставкой в 15% для доходов свыше 5 миллионов рублей.

Ключевые слова: налог на доходы физических лиц (НДФЛ), плательщики, ставки налога, налоговые вычеты, социальная справедливость.

ANALYSIS OF PERSONAL INCOME TAX IN THE RUSSIAN FEDERATION

Teterina Kseniya Olegovna
Tarasova Anna Konstantinovna
Scientific supervisor: Dykusova Anastasia Gennadievna

Abstract: Personal income tax (PIT) is the primary direct tax in Russia, levied on the incomes of residents and non-residents. The necessity for PIT is due to its significant contribution to the country's budget, accounting for 20% to 30% of tax revenues, and its role in financing social programs such as education and healthcare. The standard tax rate is 13%, with a progressive rate of 15% for incomes exceeding 5 million rubles.

Key words: personal income tax (PIT), taxpayers, tax rates, tax deductions, social justice.

Налог на доходы физических лиц (НДФЛ) – основной вид прямых налогов. Исчисляется в процентах от совокупного дохода физических лиц за вычетом документально подтверждённых расходов, в соответствии с действующим законодательством. Плательщиками этого налога выступают резиденты и нерезиденты [1].

НДФЛ является важным элементом формирования бюджетных поступлений в России, представляя собой значительную долю доходов консолидированного бюджета, так как исчисляется на основе различных источников дохода граждан, включая заработную плату и доходы от предпринимательства. Стандартная ставка НДФЛ составляет 13%, а для высоких доходов свыше 5 миллионов рублей в год применяется прогрессивная ставка 15%. Доля НДФЛ в общем объеме налоговых поступлений варьируется от 20 до 30%, что зависит от экономической ситуации.

Данные о поступлениях НДФЛ в РФ (Рис. 1) (в трлн рублей) в период 2010-2024 гг.:

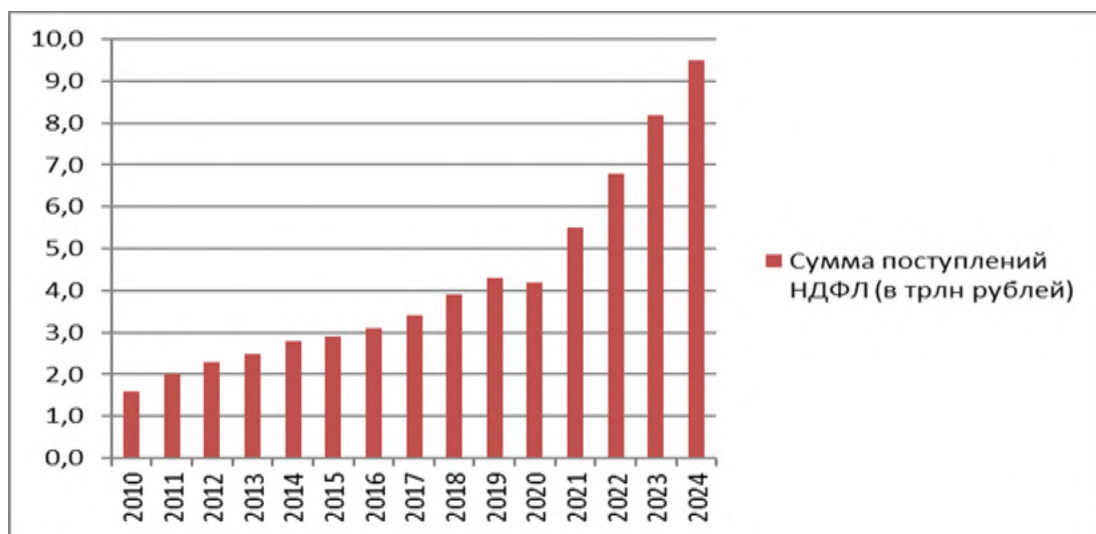


Рис. 1. Поступления НДФЛ в РФ

С 2010 по 2024 годы в России наблюдались значительные изменения в поступлениях от налога на доходы физических лиц, вызванные экономическими условиями и налоговой политикой. В первой половине десятилетия был стабильный рост НДФЛ благодаря увеличению зарплат и числа работающих. Однако с 2014 года, на фоне экономических санкций и падения цен на нефть, рост замедлился, что привело к снижению поступлений в 2015-2016 годах. С 2017 по 2019 год ситуация улучшилась благодаря

восстановлению экономики. Пандемия COVID-19 в 2020 году вновь снизила поступления, но в 2021 году экономика начала восстанавливаться, и НДСЛ снова возрос. Прогнозы на 2022-2024 годы предполагают дальнейший рост поступлений, что подтверждает значимость НДСЛ для бюджета России.

НДСЛ является важным источником доходом для федерального и региональных бюджетов России, с основной ставкой 13% для граждан и 30% для резидентов. Доля НДСЛ в общем объеме налоговых поступлений варьируется от 20% до 30%, что зависит от экономической ситуации, уровня заработных плат и занятости, а также изменений в законодательстве и экономической политике. НДСЛ финансирует социальные программы, такие как образование и здравоохранение, и его ставки могут меняться в зависимости от решений правительства, подчеркивая значимость НДСЛ в бюджетной системе России.

Поступления от НДСЛ используются для финансирования социальной сферы, включая образование и здравоохранение, обеспечивая социальные гарантии для граждан. Кроме того, часть НДСЛ остается на уровне местных бюджетов, что способствует финансированию региональных программ и инициатив. Уровень НДСЛ также влияет на потребительский спрос и темпы экономического роста, так как изменения в налоге могут активизировать потребление или замедлить экономическую активность.

В 2024 году было принято решение о введении прогрессивной шкалы НДСЛ, по нескольким причинам. Основные из них: социальная справедливость; увеличение доходов бюджета; соответствие налоговой нагрузки на малоимущих; борьба с уклонением от уплаты налогов; экономический рост.

Это станет важным шагом в перераспределении финансового бремени на фоне растущих цен и ухудшения уровня жизни населения.

НДСЛ в России уплачивается на все виды доходов в календарном году, включая зарплаты, премии, доходы от продажи имущества и подарки. Налоговые агенты, такие как нотариусы и адвокаты, обязаны рассчитывать и перечислять НДСЛ. Объектом налогообложения является доход, полученный налогоплательщиками как из РФ, так и из-за рубежа для резидентов, а для нерезидентов – только из РФ.

Налоговый кодекс РФ устанавливает пять ставок НДСЛ, зависящих от видов доходов и категорий налогоплательщиков. Основные ставки: 5% на

дивиденды для нерезидентов; 9% на доходы до 2015 года; 13% для налоговых резидентов на доходы до 2,4 миллиона рублей; 15% на суммы от 2,4 до 5 миллионов рублей; 18% для доходов от 5 до 20 миллионов рублей; 20% для доходов от 20 до 50 миллионов рублей. Ставка 30% применяется к доходам нерезидентов и некоторым другим, а 35% – к выигрышам и экономии по займам [1].

Возможно снизить налогооблагаемый доход через налоговые вычеты и вернуть часть налога при определенных расходах, например, на недвижимость или социальные услуги.

В 2024 году началась разработка законопроекта о расширении прогрессивной шкалы по инициативе Президента РФ В.В. Путина. Также Госдума одобрила законопроект, который с 1 января 2026 года позволит семьям с двумя детьми и среднедушевым доходом ниже 1,5 прожиточных минимумов получать налоговый вычет, снизив НДФЛ для них на 6% (Таблица 1).

Таблица 1

Повышенные ставки НДФЛ

Годовой доход	Налог
более 2,4 млн рублей	15%
более 5 млн	18%
более 20 млн	20%
более 50 млн	22%

Повышенная ставка НДФЛ будет применяться только к разнице с предыдущей ступенью. Например, при годовом доходе 4 миллиона рублей человек заплатит 13% с 2,4 миллиона и 15% с оставшихся 1,6 миллиона. Граждане с доходом до 2,4 миллиона рублей в год останутся со ставкой 13%.

Стандартный вычет на детей применяется с рождения до 18 лет, а при продолжении обучения на дневной форме – до 24 лет. В 2025 году вычеты увеличатся в два раза (Таблица 2), а лимит годового дохода для их применения возрастет, что позволит большому числу сотрудников воспользоваться ими.

Таблица 2

Изменения стандартного детского вычета

Очередность детей	2024 год, руб.	2025 год, руб.
На первого ребенка	1 400	1 400
На второго ребенка	1 400	2 800
На третьего, четвертого и т.д.	3 000	6 000
Опекуны ребенка-инвалида до 18 лет и на учащегося очной формы до 24 лет, если он является инвалидом I или II группы	6 000	12 000
Родители ребенка-инвалида до 18 лет или на учащегося очной формы до 24 лет, если он является инвалидом I или II группы	12 000	12 000

При расчете вычета учитываются все дети, включая умерших, а также дети супруга (супруги), если сотрудник не усыновлял их, но у супруга есть право на льготу [5].

Таким образом, увеличение налоговых вычетов на детей в России представляет собой шаг к социальной поддержке граждан и улучшению экономического состояния семей, особенно тех, кто находится в уязвимом материальном положении.

Российская система налогообложения находится в процессе адаптации к текущей технической ситуации. Внедрение цифровых технологий и автоматизация процессов позволяют повысить эффективность сбора налогов и снизить административную нагрузку. Однако необходимо продолжать работу по улучшению системы налогообложения, улучшению интеграции данных, обеспечению кибербезопасности и адаптации к новым бизнес-моделям.

Список литературы

1. Официальный сайт Федеральной налоговой службы – [Электронный ресурс]. – Режим доступа <https://www.nalog.gov.ru/rn77/taxation/taxes/ndfl/>
2. Инфографика ТАСС. – [Электронный ресурс] – <https://tass.ru/infographics/10181>

3. Статья. История развития НДФЛ России. – [Электронный ресурс] – <https://cyberleninka.ru/article/n/istoriya-razvitiya-ndfl-v-rossii/viewer>

4. Актюн. Бухгалтерия. – [Электронный ресурс] – <https://www.26-2.ru/art/357771-kak-uderjivat-ndfl-s-zarplaty>

5. Клерк. «НДФЛ: история и современность» - Е.Лебедева, юрист Группы правового консалтинга Центра налогового и правового консультирования ГК «ИРБиС» - [Электронный ресурс]. – <https://www.klerk.ru/buh/articles/175865/>

6. Информационно-правовой портал. – [Электронный ресурс] – <https://www.garant.ru/actual/nalog/ndfl/>

© К.О. Тетерина, А.К. Тарасова, 2025

**ФИНАНСОВАЯ ПРОЗРАЧНОСТЬ:
РОЛЬ БУХГАЛТЕРСКОГО УЧЕТА И АНАЛИЗА В БИЗНЕСЕ**

Трубников Кирилл Игоревич

Иванов Денис Александрович

студенты

Научный руководитель: **Дербенева Анна Александровна**

к.э.н., доцент

ФГБОУ ВО «Казанский государственный

энергетический университет»

Аннотация: Прозрачность финансовой деятельности является важным аспектом современного бизнеса, необходимым для построения доверия между инвесторами, акционерами, кредиторами и другими заинтересованными сторонами. Бухгалтерский учет и финансовый анализ играют решающую роль в достижении финансовой прозрачности, обеспечивая своевременную и достоверную информацию о финансовом положении и результатах деятельности организации. В данной статье рассматриваются основные методы и инструменты бухгалтерского учета и финансового анализа, а также их влияние на повышение финансовой прозрачности в бизнесе. Также анализируются текущие тенденции в развитии бухгалтерского учета и финансового анализа и их потенциальный вклад в дальнейшее повышение прозрачности финансовой деятельности.

Ключевые слова: финансовая прозрачность, бухгалтерский учет, финансовый анализ, информационная прозрачность, заинтересованные стороны, достоверность информации, сводные финансовые отчеты, управление рисками.

**FINANCIAL TRANSPARENCY:
THE ROLE OF ACCOUNTING AND ANALYSIS IN BUSINESS**

Trubnikov Kirill Igorevich

Ivanov Denis Alexandrovich

Scientific adviser: **Derbeneva Anna Alexandrovna**

Abstract: Financial transparency is an important aspect of modern business, necessary for building trust between investors, shareholders, creditors and other

stakeholders. Accounting and financial analysis play a crucial role in achieving financial transparency, providing timely and reliable information about the financial position and performance of the organization. This article discusses the main methods and tools of accounting and financial analysis, as well as their impact on increasing financial transparency in business. It also analyzes current trends in the development of accounting and financial analysis and their potential contribution to further increasing the transparency of financial activities.

Key words: financial transparency, accounting, financial analysis, information transparency, stakeholders, reliability of information, consolidated financial statements, risk management.

Финансовая прозрачность является одним из ключевых аспектов современного бизнеса, представляя собой открытость и доступность информации о финансовом положении, результатах деятельности и рисках компании для различных заинтересованных сторон (инвесторов, кредиторов, акционеров, сотрудников, государственных органов и др.). Финансовая прозрачность способствует построению доверия, повышению эффективности управления, снижению рисков и стоимости капитала, а также стимулирует рост и развитие бизнеса.

В условиях глобализации и цифровой трансформации бизнеса возрастает значение финансовой прозрачности как фактора конкурентоспособности и устойчивости компаний. В связи с этим, изучение вопросов, связанных с финансовой прозрачностью, и разработка рекомендаций по ее повышению приобретают особую актуальность.

Исследования в области финансовой прозрачности ведутся в различных направлениях, охватывая как теоретические аспекты, так и практические аспекты их реализации в бизнесе. Так, в работах А. Рамкина и М. Левина [1] подчеркивается, что финансовая прозрачность является важным фактором, влияющим на принятие решений инвесторами и кредиторами. В исследованиях С.И. Бойцова и В.В. Ковалева [2] рассматривается роль бухгалтерского учета в обеспечении финансовой прозрачности и его значение для принятия управленческих решений.

Финансовая прозрачность является многогранным понятием, которое охватывает открытость и доступность информации о финансовом положении, результатах деятельности и рисках компании для различных заинтересованных сторон. Согласно определению Международной организации труда (МОТ), финансовая прозрачность представляет собой «открытость и подотчетность в

отношении финансовых операций и результатов деятельности, а также доступность и достоверность финансовой информации для заинтересованных сторон».

Значение финансовой прозрачности для бизнеса трудно переоценить. Во-первых, она способствует построению доверия между компанией и заинтересованными сторонами, такими как инвесторы, кредиторы, акционеры, сотрудники и государственные органы. Во-вторых, финансовая прозрачность повышает эффективность управления компанией, позволяя принимать обоснованные решения на основе достоверной информации. В-третьих, она снижает риски и стоимость капитала, так как заинтересованные стороны лучше понимают финансовое положение и перспективы компании. Финансовая прозрачность стимулирует рост и развитие бизнеса, так как она является важным фактором конкурентоспособности компаний в современной экономике.

Бухгалтерский учет играет ключевую роль в обеспечении финансовой прозрачности компании. Он является системой сбора, регистрации, обработки, хранения и представления информации о финансовом положении и результатах деятельности компании. Благодаря бухгалтерскому учету заинтересованные стороны получают достоверную и своевременную информацию о финансовом состоянии компании, что способствует повышению доверия и принятию обоснованных решений.

В рамках бухгалтерского учета осуществляются следующие функции, направленные на обеспечение финансовой прозрачности:

1. Формирование первичной учетной документации, отражающей факты хозяйственной деятельности компании.

2. Ведение бухгалтерского учета в соответствии с установленными стандартами и нормами, обеспечивающее достоверность и сопоставимость информации.

3. Подготовка и представление финансовой отчетности, содержащей информацию о финансовом положении, результатах деятельности и изменениях в капитале компании.

4. Контроль за соблюдением законодательства, нормативных актов и внутренних правил компании в области финансовой деятельности.

Бухгалтерский учет является основой для оценки финансовой прозрачности компании, используя различные методы, направленные на сбор, регистрацию, обработку, хранение и представление информации о финансовом положении и результатах деятельности. Один из ключевых методов – метод

двойной записи, который позволяет отразить каждую хозяйственную операцию в два приема: по дебету и кредиту счетов бухгалтерского учета, обеспечивая таким образом достоверность и полноту информации о финансовом состоянии компании [3].

Другим важным методом является метод начисления, который учитывает доходы и расходы в момент их фактического возникновения, а не в момент оплаты, что позволяет получать своевременную и точную информацию о результатах деятельности. Метод оценки запасов по себестоимости предполагает учет запасов по фактической себестоимости их приобретения или изготовления, что обеспечивает достоверность информации о стоимости запасов и помогает принимать обоснованные решения об их использовании. Наконец, метод оценки основных средств по первоначальной стоимости учитывает основные средства по их первоначальной стоимости с учетом последующих переоценок, что также гарантирует достоверность информации о стоимости основных средств и позволяет принимать взвешенные решения об их использовании и замене.

Анализ играет ключевую роль в оценке финансовой прозрачности компании, позволяя выявлять тенденции и закономерности в ее финансовой деятельности, а также принимать обоснованные решения на основе имеющейся информации. Для этого используются различные методы анализа. Вертикальный анализ оценивает относительные показатели финансовой отчетности, например, долю оборотных активов, что помогает выявить структуру баланса и изменения во времени. Горизонтальный анализ рассматривает абсолютные показатели за несколько периодов, позволяя выявить тенденции и их влияние на финансовую прозрачность. Коэффициентный анализ включает расчет различных коэффициентов, характеризующих финансовое положение компании, что помогает оценить ее устойчивость, платежеспособность и рентабельность. Факторный анализ выявляет факторы, влияющие на финансовые показатели, и оценивает их вклад в изменения, что позволяет разработать меры по улучшению финансовой прозрачности [4].

Организационные аспекты являются ключевыми факторами, влияющими на уровень финансовой прозрачности в бизнесе. К ним относятся четкая структура управления с ясными зонами ответственности и полномочиями, что предотвращает неразбериху и ошибки в финансовой деятельности. Система внутреннего контроля обеспечивает предотвращение и выявление ошибок, включая контроль за расходами, соблюдение процедур и управление рисками.

Политика конфиденциальности защищает информацию и предотвращает утечки, а организация документооборота гарантирует своевременность и достоверность финансовых данных, предотвращая их потерю или искажение.

Технологические аспекты играют важную роль в обеспечении финансовой прозрачности, автоматизируя и упрощая финансовые процессы, а также повышая качество и достоверность информации. К ним относятся автоматизированная система бухгалтерского учета, позволяющая вести учет в электронном виде и генерировать отчеты, что сокращает время обработки и снижает риск ошибок. Система управления взаимоотношениями с клиентами (CRM) анализирует взаимодействия с клиентами и обрабатывает данные о продажах, повышая качество обслуживания и эффективность финансовой деятельности. Система управления цепочками поставок (SCM) управляет закупками и производством, автоматизируя обработку данных о финансовых операциях и снижая риски. Система управления рисками помогает выявлять и управлять рисками, минимизируя потери и повышая финансовую стабильность.

Статья подчеркивает важность финансовой прозрачности для успешного функционирования современного бизнеса. Прозрачность финансовой деятельности способствует доверию, повышает эффективность управления, снижает риски и стоимость капитала, стимулирует рост и развитие организаций. Бухгалтерский учет и финансовый анализ играют центральную роль в обеспечении этой прозрачности, предоставляя своевременную и достоверную информацию о финансовом состоянии компании. Методы бухгалтерского учета, такие как двойная запись и метод начисления, а также аналитические подходы, позволяют выявлять тенденции и принимать обоснованные решения. Четкая структура управления и автоматизация процессов также способствуют повышению финансовой прозрачности. Для достижения конкурентного преимущества в условиях глобализации и цифровой трансформации, компании должны активно внедрять и развивать методы и инструменты, направленные на повышение финансовой прозрачности. Это улучшит качество принимаемых решений и создаст основу для доверительных отношений с инвесторами и другими заинтересованными сторонами.

Список литературы

1. Рамкин А. В., Левина М. В. Финансовая прозрачность как фактор принятия решений инвесторами и кредиторами // Финансовый менеджмент. 2015. № 1. С. 54-62.

2. Бойцов С. И., Ковалев В. В. Бухгалтерский учет как инструмент обеспечения финансовой прозрачности // Бухгалтерский учет. 2018. № 6. С. 28-35.

3. Фельдман, И. А. Бухгалтерский учёт: учебник для вузов / И. А. Фельдман. — Москва: Издательство Юрайт, 2023. — 287 с.

4. Михайлова, Ж. В. Стратегический анализ для целей финансовой прозрачности хозяйственной деятельности / Ж. В. Михайлова, С. М. Бычкова // Международный научно-практический журнал «Аудит». — 2022. — № 4 (182) — С. 32–39.

© К.И. Трубников, Д.А. Иванов, 2025

БУХГАЛТЕРСКИЙ УЧЕТ И ЭФФЕКТИВНОСТЬ ИСПОЛЬЗОВАНИЯ ОСНОВНЫХ СРЕДСТВ: СОВРЕМЕННЫЕ ПОДХОДЫ И ПРАКТИКИ

Глухова Валерия Евгеньевна

студент

Сибирский университет потребительской
кооперации (СибУПК)

Аннотация: Актуальность исследования определяется значительной ролью формирования основных производственных фондов хозяйствующего субъекта для эффективного управления имуществом организации, обеспечении резервов роста и устранении проблемных зон стоимости внеоборотных активов, которые могут привести к регрессу ключевых финансовых показателей и возможному банкротству. В данной статье рассмотрим бухгалтерский учет и эффективность использования основных средств: современные подходы и практики.

Ключевые слова: эффективность, финансовые показатели, бухгалтерский учет, способы повышения эффективности, срок полезного использования, модернизация.

ACCOUNTING AND EFFICIENCY OF USE OF FIXED ASSETS: MODERN APPROACHES AND PRACTICES

Glukhova Valeria Evgenievna

Abstract: The relevance of the study is determined by the significant role of the formation of fixed production assets of an economic entity for the effective management of the organization's property, ensuring growth reserves and eliminating problem areas of the value of non-current assets that can lead to regression of key financial indicators and possible bankruptcy. In this article, we will consider accounting and the efficiency of use of fixed assets: modern approaches and practices.

Key words: efficiency, financial indicators, accounting, ways to improve efficiency, useful life, modernization.

Значимость данного исследования обусловлена тем, что создание и поддержание основных производственных фондов критически важны для

результативного управления имуществом компании. Это позволяет не только создавать потенциал для развития и решать проблемы, связанные со стоимостью основных активов, но и предотвращать ухудшение финансовых результатов и риск банкротства. В представленной статье мы рассмотрим современные методы и практики бухгалтерского учета и рационального использования основных средств. Важность темы заключается в том, что эффективность использования основных фондов – ключевого актива предприятий – напрямую влияет на их деятельность. Таким образом, успешность предприятий во многом определяется стратегией управления основными средствами, реализуемой через различные методы, направленные на их оптимальное использование. Повышение эффективности управления основными средствами способствует укреплению конкурентных позиций в условиях нестабильной экономики. Выбор конкретных мер по повышению эффективности зависит от особенностей деятельности компании, целей руководства и современных тенденций управления. На текущий момент не существует единого подхода к максимизации эффективности управления основными средствами, учитывающего все отраслевые особенности. В связи с этим, необходимо разработать методiku, применимую к широкому кругу предприятий. В основу исследования положен анализ теоретических подходов к повышению эффективности использования основных средств.

В соответствии с ФСБУ 6/2020, к основным средствам (ОС) относится имущество организации, отвечающее следующим критериям: наличие материальной формы; предназначение для использования в обычной деятельности (производство, продажа, оказание услуг, аренда, управление, охрана окружающей среды); ожидаемый срок полезного использования свыше 12 месяцев (или превышающий обычный операционный цикл); способность приносить экономическую выгоду в будущем. К основным средствам относятся, например, здания, сооружения, оборудование, транспорт, инструменты, животные, предназначенные для разведения, и многолетние насаждения. С 2025 года применение федерального стандарта бухгалтерского учёта основных средств – ФСБУ 6/2020 – станет обязательным для всех предприятий [3].

Ключевые современные подходы и практики учёта ОС, которые будут актуальны в 2025 году:

Переоценка активов: организации смогут выбирать между использованием первоначальной стоимости и периодической переоценкой до справедливой стоимости.

Расширенный перечень затрат: при определении стоимости ОС в состав затрат можно включать консультационные и информационные услуги, связанные с приобретением.

Индивидуальные сроки полезного использования: для сложных объектов, таких как производственные линии, допустимо устанавливать разные сроки полезного использования для отдельных компонентов (корпус, программное обеспечение, узлы).

Обязательная инвентаризация: согласно ФСБУ 28/2023, ОС подлежат обязательной проверке не реже одного раза в три года.

Использование федерального вычета: с 2025 года при расчете налога на прибыль можно будет применять федеральный вычет, позволяющий учитывать больше затрат, связанных с основными средствами.

Например, при покупке российского высокотехнологичного оборудования из специального перечня нужно будет применять коэффициент 2 при расчёте первоначальной стоимости [5, с. 52].

В 2025 году вступают в силу существенные изменения в регулировании учета основных средств (ОС) в России, которые требуют от компаний максимальной внимательности и высокой точности ведения бухгалтерского учета. Несоблюдение новых правил может привести к серьезным финансовым последствиям, включая искажение финансовой отчетности и, как следствие, наложение налоговых санкций. Ключевым изменением является введение нового федерального стандарта бухгалтерского учета (ФСБУ 28/2023), регламентирующего порядок проведения инвентаризации основных средств. Теперь обязательная проверка состояния и наличия всех объектов основных средств должна проводиться не реже одного раза в три года. Результаты этой обязательной инвентаризации должны быть четко и подробно отражены в учетной политике компании, что подразумевает тщательную документацию всех проведенных процедур, с указанием даты, методики проведения и выявленных отклонений. Любое отклонение от установленного порядка грозит серьезными последствиями.

Кроме того, с января 2025 года вступают в силу поправки в налоговое законодательство, предоставляющие компаниям возможность применять федеральный налоговый вычет при приобретении высокотехнологичного оборудования. Это значительное изменение призвано стимулировать модернизацию предприятий и внедрение инновационных технологий, снижая налоговую нагрузку на бизнес. Однако для того чтобы воспользоваться данной

льготой, необходимо строго соблюдать все установленные правила и критерии, подтверждающие соответствие приобретаемого оборудования определенным техническим характеристикам и целевому назначению. Необходимо тщательно документировать все этапы приобретения и внедрения оборудования, чтобы избежать отказа в предоставлении налогового вычета.

Однако сама по себе возможность получения налогового вычета не исключает рисков, связанных с учетом основных средств. Наоборот, повышенная активность в приобретении активов требует ещё большей точности в бухгалтерском учёте. Рассмотрим подробнее основные риски и типичные ошибки, которые могут привести к проблемам при ведении учета основных средств в 2025 году.

Во-первых, неправильное определение первоначальной стоимости объекта основных средств остается одной из наиболее распространенных ошибок. Часто бухгалтеры не учитывают все составные части стоимости, включая транспортные расходы, стоимость монтажа, пусконаладочных работ, и другие прямые и косвенные затраты, непосредственно связанные с приобретением и вводом в эксплуатацию данного актива. Это приводит к занижению первоначальной стоимости на балансе, что в свою очередь, искажает показатели финансовых отчетов и может иметь серьезные налоговые последствия. Необходимо тщательно документировать каждый этап приобретения и ввода в эксплуатацию актива, включая все сопутствующие расходы.

Во-вторых, ошибки в определении срока полезного использования также являются распространенной проблемой. Установление слишком короткого срока приведет к завышению амортизационных отчислений, а слишком длинного - к занижению, что в любом случае искажает финансовую отчетность. Для правильного определения срока полезного использования необходимо провести тщательный анализ технических характеристик актива, условий его эксплуатации, планов модернизации и других факторов. Это требует не только профессиональных знаний, но и систематического подхода.

В-третьих, несвоевременное списание объектов основных средств, которые уже не приносят экономической выгоды, также является серьезной ошибкой. Продолжение учета таких активов увеличивает балансовую стоимость и искажает реальные финансовые показатели компании. Необходимо регулярно проводить анализ эффективности использования основных средств и своевременно списывать объекты, которые утратили своё хозяйственное значение.

В-четвертых, пропуск обязательной инвентаризации, предусмотренной ФСБУ 28/2023, может привести к значительным штрафам и серьезному искажению финансовых отчетов. Поэтому проведение инвентаризации в установленные сроки является абсолютно обязательным для всех организаций. Планирование инвентаризации должно быть включено в годовой план работы бухгалтерии, и все необходимые процедуры должны быть тщательно продуманы и документированы.

В заключение, следует сказать, что в 2025 году учет основных средств требует от компаний высокой точности, строгой дисциплины и тщательного контроля за соблюдением всех нормативных актов. Понимание новых правил и предупреждение ошибок являются залогом составления достоверной финансовой отчетности и избежания неприятных налоговых последствий. Для этого необходимо провести обучение бухгалтерского персонала, внедрить эффективные системы контроля и использовать современные программные средства для автоматизации процесса учета основных средств.

Список литературы

1. Налоговый кодекс Российской Федерации (часть вторая): Федер. закон от 05.08.2000 № 117-ФЗ (принят ГД ФС РФ 19.07.2000) (ред. от 25.02.2022) // [Электронный ресурс]. - Режим доступа: <http://www.consultant.ru/online/base>
2. Приказ Минфина России «Об утверждении Федерального стандарта бухгалтерского учета ФСБУ 5/2019 «Запасы» (подготовлен Минфином России, ID проекта 04/15/10-19/00096133) // [Электронный ресурс]. - Режим доступа: <http://www.consultant.ru/online/base>
3. Приказ Минфина России от 17.09.2020 N 204н «Об утверждении Федеральных стандартов бухгалтерского учета ФСБУ 6/2020 «Основные средства» и ФСБУ 26/2020 «Капитальные вложения» (Зарегистрировано в Минюсте России 15.10.2020 N 60399) // [Электронный ресурс]. - Режим доступа: <http://www.consultant.ru/online/base>
4. Приказ Минфина России от 29 июля 1998 г. № 34н (ред. от 11.04.2018). Об утверждении Положения по ведению бухгалтерского учета и бухгалтерской отчетности в Российской Федерации // [Электронный ресурс]. - Режим доступа: <http://www.consultant.ru/online/base>
5. Асфандиярова, Р. А. Анализ эффективности использования основных средств и выявление направлений по ее повышению / Р. А. Асфандиярова, А. А. Лактионова // Modern Science. – 2022. – № 2-1. – С. 50-55.

6. Казакова, Н. А. Концепция развития стратегических активов фондоемких компаний: монография / Н. А. Казакова, А. Н. Иванова. – Москва: ИНФРА-М, 2021. – 183 с.

7. Куруленко Т. А. Сущность и различия в понятиях: основные средства, основные фонды, основной капитал / Т. А. Куруленко // Вестник Белорусской государственной сельскохозяйственной академии. – 2021. – № 2. – С. 28-31.

8. Лысенко, Ю. С. Экономическая сущность основных средств на предприятиях / Ю. С. Лысенко // Современные научные исследования: актуальные вопросы, достижения и инновации: сборник статей XXVIII Международной научно-практической конференции, Пенза, 20 октября 2022 года. – Пенза: Наука и Просвещение (ИП Гуляев Г.Ю.), 2022. – С. 60-62.

9. Миронов, В. Производительность труда: новые тенденции, старые проблемы [Электронный ресурс]. Режим доступа: <https://www.finam.ru/analysis>

© В.Е. Глухова

**СЕКЦИЯ
ФИНАНСЫ, ДЕНЕЖНОЕ
ОБРАЩЕНИЕ И КРЕДИТ**

ФИНАНСОВЫЕ МЕХАНИЗМЫ ПОВЫШЕНИЯ КОНКУРЕНТОСПОСОБНОСТИ КОРПОРАЦИИ

Халецкая Алина Рамилевна

магистрант

кафедра финансового учета

Факультет экономики и финансов

ЧОУ ВО «Московский университет имени С.Ю. Витте»

Аннотация: Данная статья является апробацией магистерской диссертации на тему «Финансовые механизмы повышения конкурентоспособности корпорации». В статье проводится анализ о стратегическом использовании механизмов и повышении конкурентоспособности корпорации. Раскрываются термины видов механизмов конкурентоспособности. Установлено, что в современных условиях настойчиво требуется интенсификация усилий в поиске новых подходов и средств для увеличения конкурентного статуса корпорации.

Ключевые слова: конкурентоспособность, корпорация, продвижение, репутация фирмы, франчайзинг, лизинг, факторинг, хеджирование, стратегии маркетинга.

FINANCIAL MECHANISMS FOR INCREASING THE COMPETITIVENESS OF A CORPORATION

Khaletskaya Alina Ramilevna

Abstract: This article is an approbation of a master's thesis on «Financial mechanisms for increasing the competitiveness of a corporation». This article analyzes in detail the strategic use of mechanisms and increasing the competitiveness of the corporation. The teams of the types of competitiveness mechanisms. In modern conditions persistently require the intensification of efforts in the search for new approaches and means to increase the competitiveness status of the corporation, are revealed.

Key words: competitiveness, corporation, promotion, company reputation, franchising, leasing, factoring, hedging, marketing strategies.

Современный потребитель достаточно требовательно и избирательно выбирает, какой лучше, у кого лучше и за какую сумму ему приобретать тот или иной товар, либо продукт для удовлетворения своих базовых потребностей и желаний. При этом его потребительский интерес выступает ключевым аспектом определения оптимального ассортимента и объема производства [6, с. 148] Эффективность деятельности предприятия в значительной мере определяется степенью конкурентоспособности продукции, которую оно производит и поставляет на рынок, следовательно, предприятию необходимо предпринять меры по клиентоориентированности с учетом стратегически правильного использования финансовых механизмов повышения конкурентоспособности. Конкурентоспособность в объективе современности – это восприимчивость какой-либо компании искусно и устойчиво конкурировать на рынке, обеспечивая клиенту удовлетворенность за высокое качество, приобретаемого клиентом услуги и товара [6, с. 333].

Немаловажную роль для корпорации играет стратегическое умение своевременно применять и контролировать процесс использования финансовых механизмов улучшения и повышения конкурентоспособности, к которым относятся: факторинг, лизинг, франчайзинг, хеджирование [2, с. 23].

Факторинг – это распространенный комплекс услуг, включающий в себя финансирование под уступку денежных требований производителей и поставщиков к покупателям и помогающий развиваться и контролировать риски при неплатеже дебитора.

В России сейчас наблюдается активно растущий рынок факторинга, который при помощи высокого уровня сегмента цифровых технологий положительно входит в различные новые отрасли и сферы [1]. Электронная коммерция и современная логистика вследствие изменений желаний потребителя и цифровизации сохраняют свое положение в роли ключевых драйверов увеличения факторинга. Многие игроки рынка ожидают сохранения темпов роста. Факторинг актуален для производственных предприятий, которые продают продукцию с условием отложенной оплаты. Основными участниками являются покупатель (в лице, например, торговых сетей, нефтегазовых металлургических компании), поставщик, факторинговая компания. Для каждой стороны есть преимущества и недостатки. Для поставщика приоритетно получение финансовых средств после поставки материалов, пополнение оборотных средств, снижение рисков неплатежеспособности со стороны покупателя, которому, в свою очередь,

важны возможности получения скидки, дополнительной отсрочки платежа, минимизация рисков. Факторинговая компания берет на себя обязанности по ведению и уменьшению отчетности, так же контроль и взыскание долгов, что снижает нагрузку бухгалтерской и юридической отчетности предприятия. Главные изъяны для сторон: подходит не всем видам бизнеса, высокая стоимость, т.к. это дороже, чем кредит, ограниченный выбор агентов, риски в потере доверия клиентов-потребителей, полная зависимость от платежеспособности покупателей.

Лизинг – вид финансовых услуг для приобретения предприятиями оборудования, техники, коммерческого транспорта, спецтехнику, сельхозтехнику или офиса с дальнейшим выкупом [1]. Благодаря этой услуге можно значительно увеличить производство, автопарк, обновить отжившую со временем технику на производственном участке [5].

Рынок лизинга в России рекордно растет с каждым годом, и остается очень востребованным по сегодняшний день, несмотря на тяжелые условия экономики [4, с. 85]. Драйверами лизинга в 2024г. стали сегменты каршеринга, электротранспорта, такси, ритейл, вследствие чего рост объема сделок, изменение состава спроса, рост интереса со стороны малого и среднего бизнеса повлияли на выбор предпринимателей использовать данный механизм для увеличения спроса своего продукта и повышения конкурентоспособности. При этом условия лизинга напрямую зависят от условий кредитования банками. Разные банки ставят разные условия, учитывая ключевую и процентную ставку, например, если снизится ставка рефинансирования, лизинговые компании смогут предложить условия приобретения имущества в лизинг на более выгодных условиях, чем в кредит или ипотеку, что является преимуществом для потребителя, но лизинг как финансовый инструмент не получится назвать многофункциональным, т.к. он не подходит физическим лицам и ИП, если у них система налогообложения не предусматривает шансы возмещения НДС.

Наибольшее распространение среди крупных компаний получил другой финансовый механизм: с целью повышения конкурентоспособности ими зачастую принимается решение ввести франчайзинговые отношения. Франчайзинг представляет собой партнерские формы бизнеса, когда франчайзер (владелец корпорации) продает франшизу, право вести бизнес под его товарной маркой [2]. Задача франчайзи начать свой бизнес по уже готовой модели. За такое право он должен заплатить роялти, частота и сумма оплаты которых зависит от условий договоренности сторон [9, с. 227]. По мнению

специалистов экономики, спрос на франшизу растет. Например, ажиотаж в сфере туризма связан со снятием «ковидных ограничений» и открытием новых заграничных направлений для путешествий: открываются новые турфирмы, растет спрос на визовые центры и миграционные услуги [7, с. 5]. Торговля на маркетплейсах так же является привлекательным бизнесом. Пункты выдачи заказов стоят не только в каждом углу, но и за каждой дверью из-за того, что сейчас интернет-продажи становятся гарантом стабильного заработка и большой прибыли для предпринимателей, кроме того франчайзинг – отличная возможность для старта собственного бизнеса, потому что уже «застеленный ковер» помогает избежать рисков и успешно выйти к хорошей прибыли.

Очень важно не только вести бизнес стратегически прибыльно, но важно и грамотно защитить дело от всевозможных рисков, в том числе финансовых [10, с. 7, 8]. Многие корпорации применяют механизм хеджирования с целью повышения своей конкурентоспособности, используя различные производные. В зависимости от вида сделки, страхования, количества участвующих сторон при хеджировании употребляются фьючерсы, форварды, опционы, свопы. Каждый из этих инструментов можно задействовать на разных этапах жизненного цикла организации. Основные преимущества хеджирования для корпорации: уменьшение операционных рисков, минимизация рисков цен, увеличение финансовой устойчивости, заметно низкое использование накладных расходов [7, с. 6]. Юридически целесообразно использовать хеджирование, если компания использует иностранную валюту, ценные бумаги в обороте; приобретает материал по одной валюте, а продает в другой; выпускает товар, быстро изменяющий свою цену в магазинах, при этом компания-хеджер может отказаться от части прибыли, если оборот пройдет благоприятно. Данный механизм идеально подойдет при прогнозировании спада или роста активов на бирже.

Данный анализ показал и раскрыл, что для повышения своей конкурентоспособности корпорации следует рассмотреть и попробовать комбинировать различные финансовые инструменты, которые имеют для разного цикла преимущества и недостатки. Наиболее признанные финансовые механизмы повышения конкурентоспособности на рынке различных структур это лизинг, факторинг, франчайзинг и хеджирование, для выбора которых необходимо стратегически осознанно учесть все уже имеющиеся в собственной и в конкурентной компании финансовое положение, ресурсы, материалы, данные.

Список литературы

1. Былинкин М.С. Разработка стратегии обеспечения конкурентоспособности организации // Вестник Российского нового университета. 2023, № 3. С. – 10.
2. Горбашко Е.А, Максимцева И.А. Управление конкурентоспособностью: учебник для вузов. Юрайт, 2025. — С. 22-30.
3. Иванов Г. Г. Франчайзинг в торговле: Учебное пособие. Москва ФОРУМ : ИНФРА-М, 2022. — С. 5- 10 — (Высшее образование)
5. Молдован, А.А. Лизинг как современная форма финансирования капиталовложений в основные фонды // Инновации. Наука. Образование. - 2021. - № 26. - С. 84-91.
6. М.С. Марамыгин, Е.Г. Шатковская, М.П. Логинов, Н.Н. Мокеева Банковское дело и банковские операции //Учебник МНиВО РФ УрГЭУ. — 2021. С. 333- 345 — (Высшее образование).
7. Маркова Л.А. Условия и факторы повышения конкурентоустойчивости промышленного предприятия // Russian Economic Bulletin. 2022. Т. 5, № 1. С. 147–152.
8. Маркова Л.А. Пути повышения конкурентоустойчивости промышленного предприятия // Прогрессивная экономика. 2022. № 1. С. 5.
9. Ордынская О.Н. Санкции и их влияние на деятельность российских предприятий // Теория и практика сервиса: экономика социальная сфера, технологии, 2022, № 4 (54). С. 26-30.
10. Паньков П.И. Хеджирование рыночных рисков в отраслях реального сектора экономики РФ //ЭФО. – 2022. - №3. – С. 7-10.
11. Сапожникова В.М. Финансовые инструменты повышения конкурентоспособности организации // Научные известия. – 2022. - № 26. – С. 226
12. Федеральный закон от 29.10.1998 N 164-ФЗ «О финансовой аренде (лизинге)» // «Собрание законодательства» РФ. – С. 10-26

© А.Р. Халецкая, 2025

**СРАВНИТЕЛЬНЫЙ АНАЛИЗ МЕТОДОЛОГИЧЕСКОГО
ИНСТРУМЕНТАРИЯ ОЦЕНКИ ДОЛГОВОЙ НАГРУЗКИ
МУНИЦИПАЛЬНЫХ ОБРАЗОВАНИЙ
УРАЛЬСКОГО ФЕДЕРАЛЬНОГО ОКРУГА**

Кулиева Ферех Салех кызы

студент

БУ ВО «Сургутский государственный университет»

Аннотация: Методологический инструментарий оценки долговой нагрузки муниципальных образований Уральского федерального округа включает в себя анализ долговой нагрузки населения, оценку платежеспособности муниципалитетов, анализ структуры и динамика долга, а также учет факторов, влияющих на возможность погашения долговых обязательств. Для проведения оценки используются различные методы и инструменты, такие как анализ бюджетной отчетности, сравнительный анализ с аналогичными регионами, расчет показателей финансовой устойчивости и др.

Ключевые слова: долговая нагрузка, методологический инструментарий, муниципальные образования, Уральский федеральный округ, сравнительный анализ.

**COMPARATIVE ANALYSIS OF METHODOLOGICAL TOOLS
FOR ASSESSING THE DEBT BURDEN OF MUNICIPALITIES
OF THE URAL FEDERAL DISTRICT**

Kuliyeva Fereh Saleh kyzy

Abstracts: The methodical toolkit for assessing the debt burden of municipalities in the Ural Federal District includes an analysis of the population's debt burden, an assessment of municipal solvency, an analysis of the structure and dynamics of debt, and consideration of factors affecting the ability to repay debt obligation. Various methods and tools are used to conduct the assessment, such as an analysis of budget reporting, a comparative analysis with similar regions, calculation of financial stability indicators, etc.

Key words: debt burden, methodological tools, municipalities, Ural Federal District, comparative analysis.

В условиях современных экономических реалий муниципальные образования сталкиваются с растущими вызовами, связанными с управлением долговой нагрузкой. Долговая нагрузка муниципальных образований представляет собой совокупность обязательств, которые могут существенно влиять на финансовую устойчивость и развитие территорий. Актуальность темы исследования обусловлена необходимостью создания эффективных инструментов для оценки долговой нагрузки, что позволит не только оптимизировать финансовые ресурсы, но и обеспечить устойчивое развитие муниципальных образований в Уральском федеральном округе.

Предметом данного исследования является методологический инструментарий оценки долговой нагрузки муниципальных образований, а объектом – сами муниципальные образования Уральского федерального округа. В условиях ограниченных финансовых ресурсов и необходимости выполнения социальных обязательств перед населением, важно иметь четкие и обоснованные методы оценки долговой нагрузки, которые позволят избежать финансовых кризисов и обеспечить стабильное развитие.

Проблематика исследования заключается в недостаточной разработанности и унифицированности методологических подходов к оценке долговой нагрузки муниципальных образований. Существующие методы зачастую не учитывают специфику и особенности регионов, что может приводить к искажению реальной картины финансового состояния муниципалитетов. Это создает необходимость в сравнительном анализе существующих методологий, выявлении их сильных и слабых сторон, а также в разработке рекомендаций по их улучшению.

Оценка долговой устойчивости субъекта РФ осуществляется Министерством финансов РФ в порядке, установленном Правительством РФ. Согласно п. 5 ст. 107.1 Бюджетного кодекса РФ, отнесение субъекта РФ к группам заемщиков, осуществляется следующим образом (см. рис.1).

Оценка долговой устойчивости г. Екатеринбурга проводится на основании постановления Правительства Свердловской области №435-ПП от 25 июня 2020 года «Об утверждении Порядка оценки долговой устойчивости муниципальных образований, расположенных на территории Свердловской области».



Рис. 1. Распределение субъектов РФ по уровням долговой устойчивости

Составлено по источнику: [1]

Значение показателя «Объем муниципального долга к общему объему доходов местного бюджета без учета безвозмездных поступлений или поступлений налоговых доходов по дополнительным нормативам отчислений от НДФЛ» - К1, принимается равным максимальному значению показателя из полученных значений показателя К1факт, рассчитанного по формуле:

$$К1факт = \frac{Долг\ факт\ отч}{(Дфакт - Бфакт - Нфакт)} * 100 \quad (1)$$

где:

К1факт – значение показателя, рассчитанное на основе данных об исполнении бюджета муниципального образования, расположенного на территории Свердловской области, по итогам отчетного финансового года и фактических данных о муниципальном долге муниципального образования, по состоянию на 1 января отчетного финансового;

Долг факт отч – объем муниципального долга муниципального образования по состоянию на 1 января отчетного финансового года;

Дфакт – общий объем доходов местного бюджета за отчетный финансовый год;

Бфакт – объем безвозмездных поступлений в местный бюджет за отчетный финансовый год;

Нфакт – объем налоговых доходов местного бюджета по дополнительным нормативам отчислений от НДФЛ за отчетный финансовый год [2].

Долговая устойчивость муниципального образования Тюменской области определяется следующими показателями:

P1 – объем муниципального долга к общему объему доходов бюджета муниципального образования без учета безвозмездных поступлений или поступлений налоговых доходов по дополнительным нормативам отчислений от НДФЛ, рассчитывается по следующей формуле:

$$P1(\text{факт}) = A(\phi) / (B(\phi) - C(\phi) - D(a)) * 100 \quad (2)$$

где:

P1(факт) – значение показателя, рассчитанное на основе фактических бюджетных показателей по итогам отчетного финансового года по данным отчета об исполнении бюджета муниципального образования по состоянию на 1 января года, следующего за отчетным финансовым годом;

A(φ) – объем муниципального долга муниципального образования за отчетный финансовый год;

B(φ) – общий объем доходов бюджета муниципального образования за отчетный финансовый год;

C(φ) – объем безвозмездных поступлений в бюджет муниципального образования за отчетный финансовый год;

D(φ) – объем поступлений налоговых доходов по дополнительным нормативам отчислений от НДФЛ за отчетный финансовый год [3].

Оценка долговой устойчивости Ханты – Мансийского автономного округа характеризуется показателями K1(факт) и K2(факт), которые рассчитываются по следующим формулам:

$$K1 = \frac{\text{Долг}_{\text{Отч}_{\text{факт}}}}{\text{Д}_{\text{факт}} - \text{Б}_{\text{факт}}} \times 100 \quad (3)$$

где:

K1(факт) – значение показателя, рассчитанное на основе данных об исполнении местного бюджета по итогам завершения отчетного финансового

года и фактических данных о муниципальном долге по состоянию на 1 января отчетного финансового года;

ДолгОтч(факт) – объем муниципального долга по состоянию на 1 января отчетного финансового года;

Д(факт) – общий объем доходов местного бюджета за отчетный финансовый год;

Б(факт) – объем безвозмездных поступлений в местный бюджет за отчетный финансовый год.

$$K2_{\text{факт}} = \frac{P_{\text{ОбслОбщ(факт)}}}{P_{\text{(факт)}} - P_{\text{Субв(факт)}}} \times 100 \quad (4)$$

где:

$K2(\text{факт})$ – значение показателя, рассчитанное на основе данных об исполнении местного бюджета по итогам завершения отчетного финансового года;

$P_{\text{ОбслОбщ(факт)}}$ – объем расходов на обслуживание муниципального долга за отчетный финансовый год;

$P(\text{факт})$ – общий объем расходов местного бюджета за отчетный финансовый год;

$P_{\text{субв(факт)}}$ – объем расходов местного бюджета, осуществленных за счет субвенций за отчетный финансовый год. Для расчетов принимается условие о равенстве расходов, осуществленных за счет субвенций, объему предоставленных местному бюджету субвенций по данным отчета об исполнении бюджета [4].

Расчет коэффициентов для Свердловской и Тюменской области почти идентичен. В Ханты-Мансийском автономной округе для расчета коэффициента долговой устойчивости объем поступлений от НДФЛ не учитывается.

Рассчитаем коэффициенты долговой нагрузки городов Екатеринбурга и Сургута, которая приведена в таблице 1.

Таблица 1

**Коэффициенты долговой нагрузки
городов Екатеринбурга и Сургута за 2021-2023 гг.**

	Коэффициент		
	2021 г.	2022 г.	2023 г.к
г. Екатеринбург	3,26	3,003	2,59
г. Сургут	13,64	8,02	7,26

Составлено по источнику: [5-10]

В рамках исследования долговой нагрузки муниципальных образований Уральского федерального округа особое внимание уделяется анализу применяемых показателей и критериев, которые служат основой для оценки финансового состояния и устойчивости местных бюджетов. Одним из ключевых показателей является соотношение долговых обязательств к доходам бюджета. Этот коэффициент демонстрирует, какую долю доходов муниципального образования занимает обслуживание долга. Высокое значение этого показателя может свидетельствовать о потенциальных финансовых трудностях, так как значительная часть бюджетных средств будет направлена на погашение долгов, что ограничивает возможности для финансирования социальных программ и инфраструктурных проектов.

Таблица 2

**Объем долга муниципальных образований
Уральского Федерального округа**

Субъект Российской Федерации	Объем долга муниципальных образований, тыс. руб.			
	кредиты от кредитных организаций	бюджетные кредиты из других бюджетов бюджетной системы РФ	Муниципальные гарантии	всего
Уральский Федеральный округ	2 760 105,76	9 507 656,26	323 122,10	12 590 884,12
Курганская область	1 412 400,00	566 000,00	0,00	1 978 400,00
Свердловская область	3 160,00	2 309 092,51	245 624,30	2 577 876,81
Тюменская область	0,00	24 750,00	0,00	24 750,00
Челябинская область	20 000,00	2 478 609,00	0,00	2 478 609,00
Ханты-Мансийский автономный округ	1 324 545,76	4 129 204,10	69 385,68	5 523 135,55
Ямало-Ненецкий автономный округ	-	-	8 112,11	8 112,11

Составлено по источнику: [11]

Важно также учитывать структуру долговых обязательств. Разделение долгов на краткосрочные и долгосрочные позволяет более точно оценить финансовые риски. Краткосрочные обязательства требуют немедленного погашения, что может создать напряженность в бюджете, в то время как долгосрочные долги могут быть более управляемыми, если они сопровождаются стабильными доходами.

Рассмотрим структуру долговых обязательств г. Сургута за 2021-2023 гг.

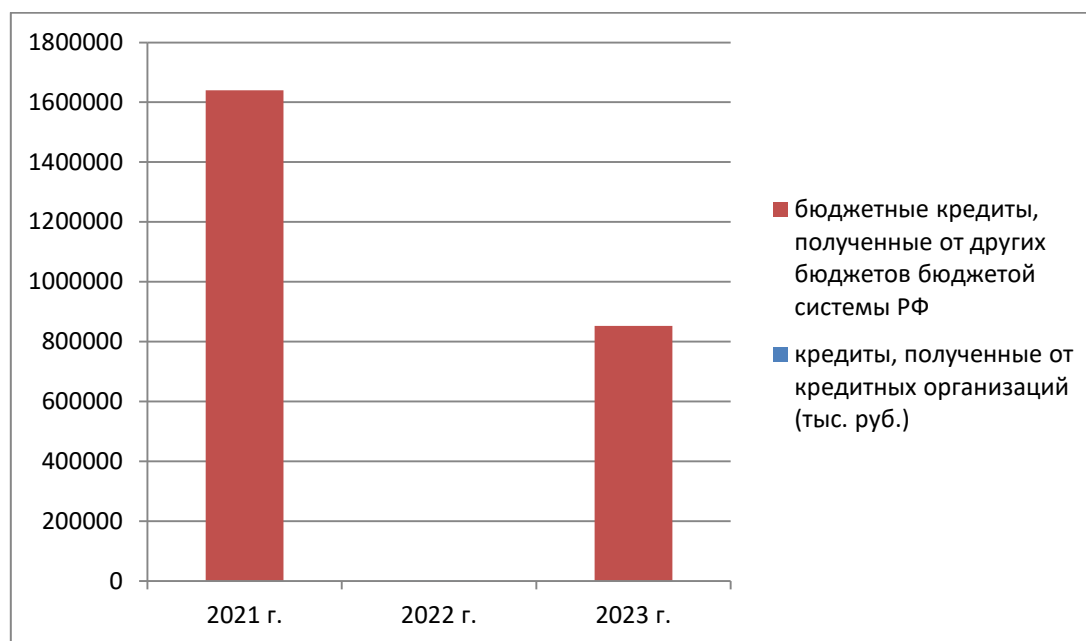


Рис. 2. Структура долговых обязательств г. Сургута за 2021-2023 гг.

Составлено по источнику: [6-8]

В процессе анализа методологического инструментария оценки долговой нагрузки муниципальных образований Уральского федерального округа важно выявить как особенности, так и недостатки каждой из существующих методологий. Это позволит не только понять их применимость в различных условиях, но и сформулировать рекомендации по их улучшению.

Методика коэффициента долговой нагрузки позволяет быстро оценить финансовое состояние муниципального образования и его способность обслуживать долговые обязательства. Однако основным недостатком данной методологии является ее ограниченность. Коэффициенты не учитывают множество факторов, таких как экономическая ситуация в регионе, динамика доходов и расходов бюджета, а также влияние внешних экономических условий. Это может привести к искажению реальной картины долговой нагрузки и, как следствие, к неверным управленческим решениям.

Другой метод, часто используемый для оценки долговой нагрузки – это метод сравнительного анализа, который предполагает сопоставление показателей различных муниципальных образований. Этот подход позволяет выявить относительные преимущества и недостатки, а также провести бенчмаркинг. Однако он также имеет свои недостатки. Во-первых, выбор сопоставимых объектов может быть затруднен из-за различий в экономической структуре, размерах и специфике муниципальных образований. Во-вторых, такой анализ часто основывается на устаревших данных, что может снизить его актуальность и точность.

Оценка долговой нагрузки муниципальных образований является важным аспектом финансового управления, так как она позволяет выявить уровень финансовой устойчивости и способности органов местного самоуправления выполнять свои обязательства. Однако существующие методологии оценки долговой нагрузки часто имеют свои ограничения и недостатки. В связи с этим, необходимо рассмотреть возможные улучшения в проведении этой оценки:

- Во-первых, следует обратить внимание на необходимость стандартизации методик оценки долговой нагрузки. Разработка единой методологии, учитывающей специфику муниципальных образований Уральского федерального округа, позволит обеспечить более объективные и сопоставимые данные.

- Во-вторых, важно внедрить комплексный подход к оценке долговой нагрузки, который бы учитывал не только количественные, но и качественные показатели. Например, наряду с анализом долговых обязательств и доходов, следует оценивать такие факторы, как уровень экономического развития региона, социальные условия, а также эффективность управления финансами. Это позволит получить более полное представление о финансовом состоянии муниципального образования и его способности справляться с долговыми обязательствами.

- Третьим направлением улучшения оценки долговой нагрузки является использование современных информационных технологий и аналитических инструментов. Внедрение программного обеспечения для автоматизации процесса сбора анализа данных позволит существенно сократить время на подготовку отчетов и повысить их точность. Кроме того, использование аналитических моделей и прогнозирования поможет более точно оценить риски, связанные с долговой нагрузкой, и разработать стратегии по их минимизации.

Другим важным критерием является уровень долговой нагрузки на душу населения. Этот показатель позволяет оценить, насколько обременены жители муниципального образования долговыми обязательствами. Он рассчитывается как отношение общего объема долговых обязательств к численности населения. Высокий уровень долговой нагрузки на душу населения может привести к ухудшению качества жизни граждан и снижению их покупательной способности.

Сравнительный анализ различных методологий оценки долговой нагрузки показывает, что в Уральском федеральном округе применяются как традиционные, так и современные подходы. Традиционные методы, основанные на анализе финансовых отчетов и бюджетных данных, остаются актуальными, однако современные методологии, включающие использование аналитических инструментов и моделей прогнозирования, позволяют более точно оценивать долговую нагрузку и предсказывать финансовые риски.

В заключение, эффективное управление долговой нагрузкой муниципальных образований требует комплексного подхода, включающего изучение существующих методов, их сравнительный анализ и внедрение практически рекомендаций. Управленцы должны быть готовы адаптировать свои стратегии в зависимости от изменяющихся условий, что позволит обеспечить финансовую устойчивость и развитие муниципальных образований. Важно помнить, что долговая нагрузка – это не только показатель, но и фактор, влияющий на качество жизни населения, поэтому его оценка должна быть максимально объективной и всесторонней.

Список литературы

1. Бюджетный кодекс Российской Федерации от 31.07.1998 №145-ФЗ (ред. от 26.12.2024) // Собрание законодательства РФ. – 05.12.1994. - №32. – ст.3301.
2. Постановление Свердловской области от 25.06.2020 №435-ПП «Об утверждении оценки долговой устойчивости муниципальных образований, расположенных на территории Свердловской области». URL: <https://docs.cntd.ru/document/570823337?section=status> (дата обращения: 23.12.2024)
3. Постановление Тюменской области от 2 марта 2020 №85-П «Об утверждении Порядка оценки долговой устойчивости муниципальных образований Тюменской области». URL: <https://docs.cntd.ru/document/561749758> (дата обращения: 26.12.2024)

4. Постановление Правительства Ханты-Мансийского округа – Югры от 24 апреля 2020 г. № 150-П «О порядке проведения оценки долговой устойчивости муниципального образования Ханты-Мансийского автономного округа – Югры». URL: <https://docs.cntd.ru/document/570752276> (дата обращения: 28.12.2024)

5. Пояснительная записка к годовому отчету об исполнении бюджета городского округа Сургут Ханты-Мансийского автономного округа – Югры за 2021 год. URL: <https://dumasurgut.ru/getattachment/3dfe660b-da5f-4af7-9db6-966842992f68/.aspx> (дата обращения: 5.01.2025)

6. Пояснительная записка к годовому отчету об исполнении бюджета городского округа Сургут Ханты-Мансийского автономного округа – Югры за 2022 год. URL: <https://dumasurgut.ru/getattachment/417c37f7-64c6-4a2b-a70f-3373b39a8521/.aspx> (дата обращения: 5.01.2025)

7. Пояснительная записка к годовому отчету об исполнении бюджета городского округа Сургут Ханты-Мансийского автономного округа – Югры за 2023 год. URL: <https://dumasurgut.ru/getattachment/3bbb0653-7ef8-46fa-afc8-ac643238c642/.aspx> (дата обращения: 5.01.2025)

8. Решение Екатеринбургской Городской Думы от 26 апреля 2022 г. №16 «Об утверждении отчета об исполнении бюджета муниципального образования «город Екатеринбург» за 2021 год». URL: <http://финансы.екатеринбург.рф/files/1585-regd-16-ot-26.04.2022.pdf> (дата обращения: 5.01.2025)

9. Решение Екатеринбургской Городской Думы от 25 апреля 2023 г. №21 «Об утверждении отчета об исполнении бюджета муниципального образования «город Екатеринбург» за 2022 год». URL: <http://финансы.екатеринбург.рф/files/1719-reshenie--21-ot-25.04.2023.pdf> (дата обращения: 5.01.2025)

10. Решение Екатеринбургской Городской Думы от 23 апреля 2024 г. №21 «Об утверждении отчета об исполнении бюджета муниципального образования «город Екатеринбург» за 2023 год». URL: <http://финансы.екатеринбург.рф/files/1943-reshenie--21-ot-23.04.2024.pdf> (дата обращения: 5.01.2025)

11. Объем и структура государственного долга субъектов Российской Федерации и долга муниципальных образований. Сайт Министерства финансов РФ. URL: https://minfin.gov.ru/ru/performance/public_debt/subj/subdbt/ (дата обращения: 16.01.2025)

© Ф.С. Кулиева

ПРОСРОЧЕННАЯ ЗАДОЛЖЕННОСТЬ КАК ФАКТОР ФИНАНСОВОЙ УСТОЙЧИВОСТИ КРЕДИТНЫХ ОРГАНИЗАЦИЙ

Воронин Иван Сергеевич

аспирант

ФГБОУ ВО «Российская академия народного хозяйства
и государственной службы при Президенте Российской Федерации»,
Владимирский филиал

Аннотация: В статье рассмотрена категория просроченной задолженности, выступающая в качестве фактора финансовой устойчивости кредитных организаций. Приведена характеристика взаимосвязи просроченной задолженности и финансовой устойчивости деятельности кредитных организаций. Оценено воздействие показателя просроченной задолженности на дефолт (финансовую неустойчивость) кредитных организаций. Выделены риски кредитных организаций в текущих условиях прироста проблемной задолженности.

Ключевые слова: просроченная задолженность, финансовая устойчивость, кредитные организации, фактор, прирост проблемной задолженности, риски.

OVERDUE DEBT AS A FACTOR OF FINANCIAL STABILITY OF CREDIT ORGANIZATIONS

Voronin Ivan Sergeevich

Postgraduate student

Russian Presidential Academy
of National Economy and Public Administration,
Vladimir Department

Abstract: The article examines the category of overdue debt, which acts as a factor in the financial stability of credit institutions. The characteristics of the relationship between overdue debt and the financial stability of credit institutions are given. The impact of the overdue debt indicator on the default (financial instability) of credit institutions is assessed. The risks of credit institutions in the current conditions of growth in problem debt are identified.

Key words: overdue debt, financial stability, credit institutions, factor, growth of problem debt, risks.

2024 год был ознаменован повышением просроченной задолженности в секторе потребительского кредитования практически в 1,5 раза. По причине крайне высокого прироста инфляции обслуживание заёмных обязательств для населения становится тяжелым испытанием. Процент по кредиту достаточно высокий, рефинансирование заёмных обязательств осуществить нет возможности. Просроченная задолженность в портфеле кредитных организаций достигла приблизительно 2%. Несмотря на то, что указанный уровень изначально не кажется высоким, однако почти 2% — это рекордное значение по итогам 2022-2024 гг. Такой тренд вызывает опасения по отношению к деятельности кредитных организаций, одновременно с этим ключевую ставку Банка России не планируют уменьшать [1].

При увеличении уровня просроченной задолженности в секторе потребительского кредитования может быть снижена финансовая устойчивость кредитных организаций. Некоторые исследователи полагают, что негативная динамика просроченной задолженности может способствовать дефолту финансово-кредитных организаций [2], [3]. Ответ на данный вопрос могут дать результаты эмпирического исследования.

Регрессионный анализ осуществлялся на основе перечисленных ниже параметров:

1. Y – вероятность возникновения дефолта у финансово-кредитных организаций.

2. Независимые параметры X :

- рентабельность активов финансово-кредитных организаций (1);
- удельный вес текущих ликвидных банковских активов в балансе (2);
- удельный вес финансовых вложений в облигации федерального займа в балансе (3);
- удельный вес собственных пассивов в балансе (4);
- доля банковского кредитного портфеля в балансе (5);
- доля проблемной задолженности в банковском кредитном портфеле (6);
- удельный вес резервов на сомнительные и проблемные долги в банковском кредитном портфеле (7);
- валюта баланса (8);
- удельный вес банковских депозитов розничных клиентов в балансе (9);
- удельный вес корпоративного кредитования в балансе (10);

- удельный вес долгосрочных размещений ресурсов в банковском портфеле (11).

Информационная база эмпирического исследования: 60 финансово-кредитных учреждений, разделенных на две группы: банкроты (10 организаций), финансово устойчивые кредитные организации (50 организаций).

Результат регрессионного анализа по методу ANOVA отражен в таблице 1.

Таблица 1

Результат регрессионного анализа по методу ANOVA

Параметр	Среднее значение		Дисперсия		Р-значение
	Банкроты	Финансово устойчивые кредитные организации	Банкроты	Финансово устойчивые кредитные организации	
X1	-0.052	0.005	0.008	0.000	0.000
X2	0.101	0.228	0.012	0.030	0.000
X3	0.005	0.003	0.000	0.000	0.418
X4	0.136	0.149	0.018	0.019	0.712
X5	0.396	0.270	0.049	0.034	0.009
X6	0.068	0.106	0.004	0.027	0.322
X7	0.206	0.204	0.021	0.054	0.969
X8	15.95	16.71	3.773	4.148	0.175
X9	0.240	0.167	0.025	0.021	0.077
X10	0.263	0.137	0.032	0.010	0.000
X11	0.350	0.093	0.060	0.006	0.000

В соответствии с таблицей 1 только пять статистически значимых факторов позволяют прогнозировать вероятность возникновения дефолта у финансово-кредитных организаций: рентабельность активов финансово-кредитных организаций, удельный вес текущих ликвидных активов в балансе, доля банковского кредитного портфеля в балансе, удельный вес корпоративного кредитования в балансе, удельный вес долгосрочных размещений ресурсов в банковском портфеле. Соответственно, доля проблемной задолженности в банковском кредитном портфеле и удельный вес резервов на сомнительные и проблемные долги в банковском кредитном портфеле не являются статистически значимыми, не могут объяснить

вероятность возникновения дефолта (финансовой неустойчивости) финансово-кредитных организаций.

Полученный результат может быть вызван малым объёмом статистической выборки и выделением значительного числа организационных и финансовых параметров – факторов деятельности кредитных организаций. Тем не менее негативная динамика просроченной задолженности может воздействовать на сокращение финансовой устойчивости кредитных организаций, обуславливать появление рисков в условиях увеличения прироста проблемных кредитов в банковском портфеле [4].

На современном этапе выделяется несколько рисков финансовой устойчивости кредитных организаций при существенном приросте просроченной задолженности в общем банковском портфеле:

1. Значительная концентрация проблемных кредитов крупнейших заёмщиков.

Крупнейшие отечественные компании берут денежные ресурсы в кредит у определенного перечня финансово-кредитных организаций, тем не менее, капитала последних недостаточно, для того чтобы качественным образом распределить риски по проблемным кредитам. Общая просроченная задолженность шести крупнейших отечественных компаний на начало октября 2024 года составляла практически 70% капитала финансово-кредитных организаций. При этом на 01.01.2022 года аналогичный параметр достигал всего 46% [5].

Для некоторых финансово-кредитных организаций риск концентрации проблемных кредитов выступает значимым, поскольку на одну крупнейшую компанию концентрация проблемных кредитов может быть более 25% от капитала банковской отрасли.

2. Давление высокого значения ключевой ставки Банка России (процентных ставок по кредитованию) на процентную маржу.

Существенная доля кредитного портфеля, в котором кредиты предоставлялись заёмщикам по плавающей процентной ставке, подвергается базисному риску краткосрочной финансовой устойчивости. К концу третьего квартала 2024 года показатель процентной маржи финансово-кредитных организаций сократился на 0,1 процентных пунктов, тем не менее, он находится на достаточно высоком уровне – превышает 4%. Это может быть взаимосвязано с крайне высоким удельным весом выданных заёмщикам кредитов по плавающей процентной ставке (свыше 60%). Увеличение процентной ставки по банковским кредитам на четыре процентных пункта в течение 2025 года

способствует негативному эффекту на процентную маржу финансово-кредитных организаций, составляющему примерно 1-3,5% [5].

Таким образом, при сохранении ключевой ставки Банка России на достаточно высоком уровне, в условиях прироста проблемных кредитов в розничном и корпоративном секторе финансово-кредитных организаций у них появляются риски финансовой устойчивости. В процессе проведения научного исследования выяснилось, что доля проблемной задолженности в банковском кредитном портфеле и удельный вес резервов на сомнительные и проблемные долги в банковском кредитном портфеле не являются статистически значимыми, не могут объяснить вероятность возникновения дефолта (финансовой неустойчивости) финансово-кредитных организаций. Тем не менее просроченная задолженность оказывает определенное отрицательное воздействие на финансовое состояние кредитных организаций. Были выделены два значимых риска финансовой устойчивости кредитных организаций при существенном приросте просроченной задолженности в общем банковском портфеле: значительная концентрация проблемных кредитов крупнейших заёмщиков, давление высокого значения ключевой ставки Банка России (процентных ставок по кредитованию) на процентную маржу. Минимизация их влияния позволит сохранить в отечественной экономике существенный кредитный импульс.

Список литературы

1. Оплата трудна: просрочка по потребкредитам подскочила в полтора раза [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://iz.ru/1838250/evgenii-grachev/oplata-trudna-prosrochka-po-potrebkreditam-podskochila-v-poltora-raza> (дата обращения: 24.03.2025).
2. Бекирова О. А. Отозвать нельзя санировать: как со временем менялись индикаторы дефолтов российских банков // Экономический журнал Высшей школы экономики. – 2024. – Т. 28. – №. 2. – С. 195-222.
3. Давыденко И. Г., Козаченко Е. Ю. Возможности и границы использования модели бинарной логистической регрессии для оценки финансовой устойчивости и риска дефолта банка // Экономика устойчивого развития. – 2021. – №. 1. – С. 141-145.
4. Шевелев А., Бузанов Г. Модель вероятности дефолта с использованием транзакционных данных российских компаний // Серия докладов об экономических исследованиях Банка России. – 2022. – №. 97. – С. 9-19.

5. ЦБ описал главные риски россиян и банков при высоких ставках [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://www.rbc.ru/finances/29/11/2024/674967e09a79472256e99253> (дата обращения: 24.03.2025).

© И.С. Воронин

**СЕКЦИЯ
МАТЕМАТИЧЕСКИЕ
МЕТОДЫ ЭКОНОМИКИ**

**СРАВНИТЕЛЬНЫЙ АНАЛИЗ МЕТОДОВ ЛИНЕЙНОГО
И НЕЛИНЕЙНОГО ПРОГРАММИРОВАНИЯ
В ФИНАНСОВОМ ПРОГНОЗИРОВАНИИ**

Савин Михаил Сергеевич

аспирант

Московский финансово-промышленный

университет «Синергия»

Аннотация: В статье рассматриваются особенности применения методов линейного и нелинейного программирования в задачах краткосрочного финансового прогнозирования. Проведён сравнительный анализ точности, вычислительной сложности и интерпретируемости моделей, реализованных на основе данных фондовых индексов МосБиржи (IMOEX) и S&P 500. В качестве инструментов использованы библиотеки Python (PuLP, SciPy), Excel Solver и MATLAB. Линейные модели показали высокую устойчивость и простоту реализации, в то время как нелинейные модели обеспечили более высокую точность прогноза.

Ключевые слова: финансовое прогнозирование, линейное программирование, нелинейное программирование, оптимизация, фондовый индекс, математическое моделирование, временные ряды, MAE, RMSE, Python, инвестиционный анализ.

**COMPARATIVE ANALYSIS OF LINEAR AND NONLINEAR
PROGRAMMING METHODS IN FINANCIAL FORECASTING**

Savin Mikhail Sergeevich

postgraduate student

Moscow University of Finance

and Industry «Synergy»

Abstract: The article discusses the features of using linear and nonlinear programming methods in short-term financial forecasting problems. A comparative analysis of the accuracy, computational complexity, and interpretability of models based on data from the Moscow Stock Exchange (IMOEX) and S&P 500 stock indexes is carried out. Python libraries (PuLP, SciPy), Excel Solver and MATLAB are

used as tools. Linear models showed high stability and ease of implementation, while nonlinear models provided higher forecast accuracy.

Key words: financial forecasting, linear programming, nonlinear programming, optimization, stock index, mathematical modeling, time series, MAE, RMSE, Python, investment analysis.

В условиях современной экономики, отличающейся нестабильностью, резкими изменениями цен на активы и динамикой макроэкономических показателей, задача эффективного прогнозирования в финансовой сфере приобретает особую значимость. Прогнозы фондовых индексов, валютных курсов и других параметров экономической среды имеют большое значение для институциональных участников рынка и частных инвесторов. Принятие обоснованных решений, основанных на надёжных моделях, способствует снижению инвестиционных рисков и позволяет использовать краткосрочные рыночные колебания для получения выгоды.

Применение математических методов в анализе финансовых процессов становится всё более востребованным. Особое внимание в этом направлении уделяется инструментам оптимизации – линейному и нелинейному программированию. Такие методы позволяют представить задачу предсказания в виде модели, учитывающей различные ограничения: поведение активов, рыночную логику, исторические взаимосвязи. Хотя в практической аналитике преобладают статистические подходы и технологии машинного обучения, методы программирования обеспечивают более строгую математическую постановку и высокую степень интерпретируемости результатов.

Настоящая работа посвящена сопоставлению линейных и нелинейных методов программирования в контексте краткосрочного предсказания финансовых индикаторов. Исследование направлено на выявление различий, сильных и слабых сторон каждого подхода, их применимости к моделям, основанным на временных рядах и экономических взаимосвязях. В процессе анализа рассматриваются принципы формализации задач, условия реализации алгоритмов в реальной рыночной среде, точность получаемых предсказаний.

В рамках исследования поставлены следующие задачи: изучение теоретических основ линейного и нелинейного программирования, описание процедуры формализации краткосрочного прогнозирования, разработка моделей на основе фактических финансовых показателей, проведение сравнительной оценки точности и устойчивости решений, формулировка

практических рекомендаций по внедрению рассматриваемых методов в инвестиционную деятельность.

Линейное программирование опирается на допущение о прямой зависимости между переменными и широко используется в экономических расчетах. Среди основных алгоритмов данного направления – симплекс-метод, разработанный Дж. Данцигом, и двойственный симплекс-подход. Первый применяется при наличии корректной начальной точки, удовлетворяющей всем ограничениям, и обеспечивает пошаговое продвижение к оптимальному решению. Второй целесообразен в ситуациях, когда начальное приближение не является допустимым, однако двойственная модель имеет корректную постановку. Оба метода демонстрируют высокую эффективность при обработке задач с большим числом переменных и ограничений, что делает их полезными при работе с финансовыми данными и временными рядами.

В отличие от линейных моделей, нелинейное программирование охватывает более широкий класс задач, в которых либо целевая функция, либо ограничения имеют сложную, не прямую форму. Наиболее распространёнными являются алгоритмы, основанные на использовании градиента, включая метод спуска по направлению наискорейшего убывания, подход Лагранжа для задач с равенствами, метод введения штрафных функций, позволяющий трансформировать ограничения в модифицированную целевую функцию [2]. Такие алгоритмы дают возможность учитывать нелинейные взаимосвязи между переменными, что требуется при построении моделей в условиях нестабильной рыночной среды, где наблюдаемые процессы нередко выходят за пределы простой линейной интерпретации.

Основное отличие между линейным и нелинейным программированием заключается в типе математической зависимости, лежащей в основе модели: в первом случае это строго линейные выражения, тогда как во втором допускаются произвольные, но дифференцируемые функции [1]. Специфика предопределяет различия не только в подходах к решению, но и в вычислительной сложности. Линейные модели, как правило, обрабатываются быстро, даже при значительном объёме входных данных, в то время как нелинейные требуют последовательных приближений, обладают большей вычислительной нагрузкой и чувствительны к наличию локальных экстремумов.

Характерной иллюстрацией применения оптимизационных методов в области финансов служит задача определения ожидаемого значения фондового индекса на следующий день, используя историческую информацию. Суть

постановки заключается в сведении прогноза к минимизации отклонения между рассчитанным и фактическим результатом при соблюдении определённых условий. В рамках линейного подхода предполагается, что целевое значение можно выразить как сумму произведений весов и предшествующих значений индекса и других рыночных параметров (объёмы торгов, степень изменчивости или доходность активов). Нелинейный подход, в свою очередь, даёт возможность моделировать более сложные взаимосвязи — от логарифмических и степенных до экспоненциальных выражений, позволяющих лучше отразить поведение нестабильных рынков [3].

Ограничения, налагаемые на модели, отражают реальные требования, связанные с инвестиционной практикой. Это могут быть допустимые диапазоны коэффициентов, корреляции между переменными, лимиты риска либо соблюдение нормативов. В случае нелинейных моделей такие условия обеспечивают более точную настройку на специфические особенности рынков, но при этом усложняют структуру задачи и процесс её решения. Линейные модели, напротив, выигрывают в простоте реализации и скорости, однако требуют тщательной предварительной фильтрации данных и соответствия предпосылкам о линейном характере взаимозависимостей.

Для проведения сопоставительного исследования методов линейного и нелинейного программирования в задачах краткосрочного прогнозирования фондовых индексов были использованы ретроспективные данные по рынкам МосБиржи (ИМОЕХ) и S&P 500 за период с января 2023 года по декабрь 2024 года. Информация была загружена с ресурса Yahoo Finance и включала ежедневные котировки закрытия, объёмы торгов и процентные колебания. Дополнительно рассчитывались вспомогательные индикаторы: скользящие средние (5-дневные и 10-дневные), уровень стандартного отклонения и показатель волатильности [5]. На предварительном этапе все значения были очищены от пропусков и выбросов, нормализованы и преобразованы в формат, пригодный для дальнейшего использования в оптимизационных алгоритмах.

Реализация моделей осуществлялась с использованием разнообразного программного обеспечения. Для построения линейных задач применялась библиотека PuLP в среде Python, позволяющая удобно описывать целевые функции и ограничения, с последующим решением через встроенный CBC-решатель. [6] В случае нелинейных моделей использовался модуль optimize из пакета SciPy, включающий продвинутые алгоритмы численного поиска экстремумов, в том числе метод L-BFGS-B, подходящий для задач с ограничениями [4]. Для проверки корректности результатов и построения

визуальных диаграмм дополнительно привлекалась среда MATLAB, обладающая широкими возможностями численного моделирования.

Эксперименты проводились при одинаковых условиях: прогноз формировался на следующий торговый день, обучающая выборка составляла 80% от общего массива наблюдений, а оставшиеся 20% использовались для тестирования. В обеих постановках задача заключалась в минимизации разницы между реальным и спрогнозированным значением целевого индекса. Линейная модель строилась на основе суммы весов при отдельных признаках, в то время как нелинейная включала более сложные зависимости, в частности, элементы с квадратичным и экспоненциальным поведением. Для предотвращения переобучения применялась процедура перекрёстной проверки (кросс-валидации), что обеспечивало устойчивость моделей к изменению структуры данных.

Для проверки эффективности прогнозных моделей использовались распространённые количественные показатели: средняя абсолютная ошибка (MAE), среднеквадратичное отклонение (RMSE) и коэффициент детерминации (R^2), отражающий степень соответствия прогноза фактическим данным. Помимо точности, учитывался и временной аспект – длительность вычислений, что важно при решении задач в условиях ограниченного времени, например, при высокочастотной торговле.

Сравнительный анализ показал, что линейная модель достигла значения MAE в 17,8 пункта по индексу IMOEX, при RMSE, равном 22,4, и R^2 на уровне 0,71. В свою очередь, использование нелинейного подхода позволило получить более точные результаты: средняя ошибка составила 14,5, квадратичное отклонение – 18,2, а коэффициент детерминации вырос до 0,79. Однако вычислительные затраты для этих моделей оказались различными: линейное программирование выполнялось за доли секунды, тогда как решение задач в нелинейной постановке, реализованное через SciPy, занимало в среднем от 4 до 7 секунд. Это свидетельствует о более высокой ресурсоёмкости при работе с нелинейными зависимостями.

Таблица 1

Сравнение метрик качества моделей

Метод	MAE	RMSE	R^2	Время выполнения (сек.)
Линейное программирование	17.8	22.4	0.71	1.0
Нелинейное программирование	14.5	18.2	0.79	5.5

С точки зрения удобства применения, модели на основе линейных уравнений отличались большей наглядностью: каждое значение параметра можно было напрямую интерпретировать, а влияние признаков — проследить без сложных преобразований. В противоположность этому, использование нелинейных алгоритмов требовало точной настройки начальных условий, выбора оптимального метода градиентной оптимизации и последующего анализа структуры модели. Такие методы нередко затрудняют прямое объяснение результата и требуют дополнительных процедур для интерпретации, что может ограничивать их применение в условиях оперативного анализа.

Оценка чувствительности алгоритмов к изменению исходных параметров показала, что линейные модели демонстрируют более предсказуемое поведение при небольших искажениях входных данных. В то же время нелинейные подходы оказались более восприимчивыми к шумам и нестабильности выборки, что требует дополнительного контроля за переобучением и применения методов регуляризации для сглаживания результатов.

В рамках краткосрочного финансового прогнозирования оба подхода обладают своими сильными сторонами. Методика линейного программирования отличается высокой скоростью выполнения, простотой в реализации и понятностью получаемых решений. В то же время использование нелинейных алгоритмов позволяет учесть сложные формы зависимостей между переменными, что повышает точность предсказаний при наличии нестандартных рыночных условий. Это открывает перспективу создания комбинированных моделей, в которых предварительная фильтрация и анализ признаков осуществляется средствами ЛП, а уточнение прогноза реализуется с помощью НЛП.

Анализ показал, что применение математического программирования может быть эффективно не только в теоретических постановках, но и в реальных практиках – при формировании инвестиционных стратегий, краткосрочном управлении портфелем или построении торговых сигналов. Линейные схемы особенно подходят для умеренно изменчивых рынков, где поведение активов подчиняется предсказуемым закономерностям. В условиях же повышенной нестабильности, резких колебаний и смены трендов, более эффективными оказываются нелинейные методы.

Список литературы

1. Кумратова А.М., Плотников В.А. Применение методов нелинейной динамики и машинного обучения для прогнозирования экономических волатильных процессов // *π-Economy*. 2024. № 3. URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/primenenie-metodov-nelineynoy-dinamiki-i-mashinnogo-obucheniya-dlya-prognozirovaniya-ekonomicheskikh-volatilnyh-protssesov> (дата обращения: 21.04.2025).
2. Милаков А. С. Экономика кибербезопасности: аналитические модели // *МНИЖ*. 2024. №8 (146). URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/ekonomika-kiberbezopasnosti-analiticheskie-modeli> (дата обращения: 21.04.2025).
3. Негашев Е.В. Применение линейных и нелинейных экстраполяций в анализе тенденций изменения финансовой устойчивости // *Учет. Анализ. Аудит*. 2016. №3. URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/primenenie-lineynyh-i-nelineynyh-ekstrapolyatsiy-v-analize-tendentsiy-izmeneniya-finansovoy-ustoychivosti> (дата обращения: 21.04.2025).
4. SciPy Documentation. SciPy.optimize — Mathematical optimization library [Электронный ресурс]. — Режим доступа: <https://docs.scipy.org/doc/scipy/reference/optimize.html>
5. Yahoo Finance. Historical data on IMOEX and S&P 500 indices [Электронный ресурс]. — Режим доступа: <https://finance.yahoo.com> (дата обращения: 18.04.2025).
6. PuLP: A Linear Programming Toolkit for Python [Электронный ресурс]. — Режим доступа: <https://coin-or.github.io/pulp/> (дата обращения: 18.04.2025).

© М.С. Савин, 2025

**СЕКЦИЯ
ЭКОНОМИКА
ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСТВА**

РОЛЬ МАЛОГО И СРЕДНЕГО БИЗНЕСА В ЭКОНОМИКЕ РОССИИ

Арасланов Тахир Нурамбикович

к.э.н., доцент

ФГБОУ ВО «Уфимский университет науки и технологий»

Аннотация: Актуальность рассматриваемой темы заключается в том, что на современном этапе развития рыночных отношений в стране важная роль принадлежит предпринимательству. Потребность в эффективном развитии предпринимательства делает особенно важными вопросы теории и методологии развития предприятий малого и среднего бизнеса, управления финансовым потенциалом малых организаций, анализа состояния и развития предпринимательства и выбора направлений его совершенствования.

Ключевые слова: малый и средний бизнес, самозанятость, налог на профессиональный доход, налоговая нагрузка.

THE ROLE OF SMALL AND MEDIUM-SIZED BUSINESSES IN THE RUSSIAN ECONOMY

Araslanov Takhir Nurambikovich

Abstract: The relevance of the topic under consideration lies in the fact that at the present stage of the development of market relations in the country, an important role belongs to entrepreneurship. The need for effective business development makes the issues of theory and methodology of small and medium-sized business development, financial potential management of small organizations, analysis of the state and development of entrepreneurship and the choice of areas for its improvement especially important.

Key words: small and medium-sized businesses, self-employment, professional income tax, tax burden.

Отличительная особенность предпринимательской деятельности – стремление создать новаторское бизнес-направление, то, чего нет у других хозяйствующих субъектов; завоевать свою нишу на рынке; умение принимать нестандартные решения и находить выход из сложных ситуаций. Причем зачастую предприниматель решает не только задачи, связанные с организацией

и ведением своего бизнеса, но ему одновременно приходится быть бухгалтером, снабженцем, менеджером и т.д., то есть выполнять обязанности различных профессий.

Малый и средний бизнес представляют собой предпринимательскую деятельность, регулирующую соответствующей нормативно правовой базой, и вносящую важный вклад в развитие экономики различных стран. Кроме этого, предприятия малого бизнеса часто выполняют те или иные работы в кооперации с крупными предприятиями, которые передают им выполнение определённых видов производственной предпринимательской деятельности, экономически невыгодных для них с точки зрения масштаба деятельности.

Роль малого бизнеса в экономике состоит в том, что он гибко и оперативно реагирует на малейшие изменения конъюнктуры рынка, способен с минимальными затратами создавать дополнительные рабочие места (часто не требующие высокой квалификации), то есть снижать социальную напряженность при высвобождении работников ликвидируемых или несостоятельных предприятий и быстро заполнять возникающие потребности в тех сферах, которые не представляют интереса для крупных и средних предприятий. Малый бизнес создает деловую конкурентную среду, без которой рыночная экономика не способна полноценно развиваться, что в конечном итоге выгодно всем потребителям создаваемых материальных благ.

Гибкость и адаптивность предпринимательских структур к изменяющимся условиям, способность быстро осваивать перспективные виды деятельности играют особую роль в тех отраслях, где используется высокоинтеллектуальный труд и необходимы фундаментальные знания. Вместе с тем, возможности малого бизнеса в научно-технической сфере, разработке новшеств, их внедрению в производство востребованы еще недостаточно полно. Во многом это обусловлено отсутствием значимой государственной поддержки развития инновационной деятельности предприятий малого и среднего бизнеса, вследствие чего, им приходится осуществлять разработку прорывных инновационных проектов, полагаясь в основном на собственные силы.

По состоянию на 10 апреля 2024 г. в Российской Федерации работает 6,5 млн. субъектов малого и среднего предпринимательства (МСП), среди которых 4,17 млн. человек это индивидуальные предприниматели, а 2,33 млн. ед. – юридические лица. По сравнению с 10 апреля 2023 г. их число увеличилось на 5,09%. Наибольший рост количества субъектов МСП наблюдается в следующих отраслях:

- образование – на 15,18% или на 10,60 тыс. ед.;
- деятельность в области культуры, спорта, организации досуга и развлечений – на 7,02% или на 5,00 тыс. ед.;
- деятельность в области информации и связи – на 6,26% или на 14,71 тыс. ед. [6].

В настоящее время потенциал российского малого предпринимательства раскрыт не полностью вследствие наличия следующих ограничений:

- трудности с приобретением материальных ресурсов для производства, в том числе и из-за постоянного роста цен на них;
- вопросы, связанные с арендой или покупкой необходимых помещений по приемлемым ценам;
- трудности с хранением, сбытом производимых товаров и оказываемых услуг;
- сложности с установлением хозяйственных связей с другими субъектами рынка. Крупные компании предпочитают не работать с предприятиями малого бизнеса из-за малых объемов их продукции, неприемлемых условий сотрудничества, когда с предпринимателями рассчитываются в последнюю очередь, невозможностью зачесть налог на добавленную стоимость и т.п.;
- отсутствие необходимых для нормальной производственной деятельности оборотных средств, что зачастую приводит к необходимости кредитования и ложится тяжелым бременем на финансовое положение предпринимателя;
- наличие различных административных преград, несовершенство законодательства, отсутствие четких и ясных правил взаимодействия между предпринимателями и государственными надзорными органами;
- отсутствие средств на расширенное воспроизводство и своевременное обновление объектов основных средств. Определенное влияние в этот процесс вносят санкционные ограничения, так как не все средства производства удается заместить с использованием механизма импортозамещения;
- большая налоговая нагрузка, несовершенная система налогообложения, не учитывающая различные фазы развития предпринимательского бизнеса. В связи с этим, представляется целесообразным введение системы гибкого налогообложения с тем, чтобы в начале деятельности предпринимателя был установлен более щадящий режим, так как бизнес еще не вышел на полную производственную мощность.

С учетом вышеизложенных трудностей растет привлекательность такого вида предпринимательской деятельности как самозанятость. Она стала «точкой входа многих россиян в предпринимательство благодаря низким налоговым ставкам и простым условиям администрирования» [6].

По состоянию «на декабрь 2024 г. более 12 млн. самозанятых зарегистрировалось в России, при этом за время действия специального налогового режима, начисленные налоги достигли свыше 219 млрд. руб.» [7]. За это время доходы самозанятых превысили 5,2 трлн. руб., 50% из них ранее никак не декларировали свои доходы - это новые лица.

По данным ФНС, за все время эксперимента самозанятые сформировали более 3 млрд. чеков, а средний чек составил 1 718 руб. Средний возраст самозанятого составляет 36 лет. Так, самому молодому - 14 лет, а самому возрастному - 84 года [7].

Рост самозанятости объясняется тем, что при этом режиме не требуются сложные регистрационные процедуры и значительные вложения для начала предпринимательской деятельности. В то же время при возможной неудаче предприниматель может легко выйти из этого бизнеса, что также не влечет за собой оформления большого числа документов для его закрытия.

Преимущества самозанятости состоят в следующем:

1. Простота оформления без уплаты пошлины.
2. Самозанятый выступает в качестве налогового агента, то есть, открыто и легально декларирует свои доходы.
3. Не ведется бухгалтерская и налоговая отчетность, не уплачиваются страховые взносы в фонды.
4. Не требуется наличие онлайн-кассы, вместо этого используется банковское приложение «Мой налог», в котором можно сразу увидеть итоговую сумму и срок оплаты за каждую сделку.
5. Низкие ставки налогообложения получаемого дохода (4% при работе с физлицами и 6% при работе с юрлицами). Наличие налогового вычета в 10 000 рублей.

Недостатки самозанятости:

1. Неопределенность в сроке действия этого режима (пока до 31 декабря 2028 года).
2. Ограничение по получаемому доходу – не более 2,4 млн рублей в год.
3. Отсутствие возможности нанимать сотрудников.
4. Отсутствие трудового стажа и социальных гарантий.
5. Невозможность учесть понесенные расходы.

6. Обязанность платить налог каждый месяц.

7. Сложности при взаимодействии с банками и предприятиями-партнерами и т.д.

Вместе с тем, по утверждению налоговых органов «введение налога на профессиональный доход существенно не повлияло на переток сотрудников из официального трудоустройства в самозанятые, в основном самозанятость работает на обеление трудовых отношений. Самозанятость не оказывает значимого влияния на количество трудоустроенных граждан» [10].

Самый главный минус при осуществлении взаимодействия организаций и самозанятых состоит в том, что в определенных случаях налоговые органы могут квалифицировать привлечение юридическими лицами самозанятых как дробление бизнеса с последующими санкциями (административная ответственность, доначисление НДФЛ и страховых взносов, а также начисление пеней и штрафов). Такое возможно при проверке сотрудниками налоговой и трудовой инспекций гражданско-правовых договоров на наличие признаков трудовых договоров.

В итоге предприятиям малого и среднего бизнеса сложно развиваться и увеличивать масштабы деятельности, так как при переходе на общую систему налогообложения в значительной степени возрастает налоговая нагрузка.

Получается, что «государство подталкивает бизнес к дроблению - к другим способам так называемой оптимизации фискальной нагрузки» [6].

В связи с этим, необходима более активная поддержка государства в решении проблем предприятий малого и среднего бизнеса, в том числе и по вопросам взаимодействия предприятий различных организационно-правовых форм с самозанятыми. Представляется целесообразной на уровне соответствующих министерств и ведомств разработка гибких подходов к регулированию следующих вопросов: описание четких и детальных юридических договорных отношений между самозанятыми с одной стороны; предприятиями и индивидуальными предпринимателями с другой, переходы организаций из одной категории в другую, рост доли малых и средних предприятий, льготные кредиты, налоговые преференции.

Список литературы

1. Федеральный закон № 209-ФЗ от 24.07.2007г. (ред. от 22.07.2024) «О развитии малого и среднего предпринимательства в Российской Федерации» [Электронный ресурс]. – Доступ из справочно-правовой системы «КонсультантПлюс». – Режим доступа: <http://www.consultant.ru> (дата обращения 31.03.2025).
2. Федеральный закон от 25.02.1999 № 39-ФЗ (ред. от 25.12.2023) «Об инвестиционной деятельности в Российской Федерации, осуществляемой в форме капитальных вложений». [Электронный ресурс]. – Доступ из справочно-правовой системы «КонсультантПлюс». – Режим доступа: <http://www.consultant.ru> (дата обращения 31.03.2025).
3. Федеральный закон от 13.07.2015 № 224-ФЗ (ред. от 30.11.2024) «О государственном-частном партнерстве, муниципально-частном партнерстве в Российской Федерации и внесении изменений в отдельные законодательные акты Российской Федерации». – [Электронное издание]. Режим доступа: <http://www.consultant.ru> (дата обращения 31.03.2025).
4. Круглова Н. Ю., Основы бизнеса (предпринимательства) : учебник / Н. Ю. Круглова. - Москва : КноРус, 2023. - 434 с.
5. Лапушта М. Г. Предпринимательство : учебник / М. Г. Лапушта. - Изд. испр. - Москва : ИНФРА-М, 2024. - 384 с.
6. Kommersant.ru. За количеством и качество подтянется. 04.06.2024. Официальный сайт. Режим доступа: <https://www.kommersant.ru/doc/6711365?ysclid=m8sg0ipecc961871774> (дата обращения 31.03.2025).
7. ФНС: число самозанятых в РФ достигло более 12 млн. человек [Электронный ресурс]. Режим доступа: <https://www.gosnadzor.ru/news/67/12574/?ysclid=m8v5bwbkv93460020> (дата обращения 31.03.2025).
8. Самозанятость - плюсы и минусы, подводные камни для самозанятых -Контур.Сайн [Электронный ресурс]. Режим доступа: https://kontur.ru/sign/spravka/51787- plyusy_i_minusy_perexoda_na_samozanyatost__ (дата обращения 31.03.2025).
9. Особенности применения специального налогового режима «Налог на профессиональный доход» (КонсультантПлюс, 2025) – КонсультантПлюс [Электронный ресурс]. – Доступ из справочно-правовой системы «КонсультантПлюс». – Режим доступа: <https://online.consultant.ru/riv/cgi/online.cgi?req=doc&base=PBI&n=242018&dst=100084&cacheid=88626A2216FF7A2300CB7953DBDCB401&mode=splus&rnd=Bme0kw#EiP8ugUCsxsFtukG1> (дата обращения 31.03.2025).

10. В ФНС оценили масштаб перетока работников в самозанятые - РБК
Официальный сайт. Режим доступа: <https://www.rbc.ru/economics/29/03/2025/67e668ee9a79476474b1b68f> (дата обращения 31.03.2025).

11. Единый реестр субъектов малого и среднего предпринимательства
Режим доступа: <https://rmsp.nalog.ru/statistics2.html?t=1744369246116> (дата обращения 31.03.2025).

© Т.Н. Арасланов, 2025

**СЕКЦИЯ
МЕНЕДЖМЕНТ
И МАРКЕТИНГ**

**ГОСУДАРСТВЕННАЯ ПОДДЕРЖКА И ЕЁ ВЛИЯНИЕ
НА УПРАВЛЕНИЕ ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСКИМИ
И СОЦИАЛЬНЫМИ ПРОЕКТАМИ В УЛЬЯНОВСКОЙ ОБЛАСТИ**

Зубова Мария Владимировна

старший преподаватель

Ульяновский государственный технический университет

Аннотация: В статье рассматривается роль государственной поддержки в управлении предпринимательскими и социальными проектами на примере Ульяновской области. Авторы анализируют инструменты и механизмы поддержки, предоставляемые государством. Особенное внимание уделяется влиянию этих мер на развитие местного бизнеса и социального предпринимательства, а также на создание новых рабочих мест и улучшение качества жизни населения.

Ключевые слова: государственная поддержка, социальные программы, малое и среднее предпринимательство, льготы, Ульяновская область, развитие, регион.

**GOVERNMENT SUPPORT AND ITS IMPACT
ON THE MANAGEMENT OF ENTREPRENEURIAL
AND SOCIAL PROJECTS IN THE ULYANOVSK REGION**

Zubova Maria Vladimirovna

Abstract: The article examines the role of state support in the management of entrepreneurial and social projects using the example of the Ulyanovsk region. The authors analyze the tools and mechanisms of support provided by the state. Special attention is paid to the impact of these measures on the development of local businesses and social entrepreneurship, as well as on the creation of new jobs and improving the quality of life of the population.

Key words: state support, social programs, small and medium-sized enterprises, benefits, Ulyanovsk region, development, region.

Государственная поддержка играет ключевую роль в развитии предпринимательства и социальных проектов в регионах России, включая

Ульяновскую область. Она способствует формированию благоприятного бизнес-климата, минимизации рисков для предпринимателей и реализации социально значимых инициатив. Данная работа заключается в анализе существующих программ государственной поддержки, их влиянии на управление проектами и анализе рациональности этих программ.

Государственная поддержка предпринимательских и социальных проектов в регионах является неотъемлемой частью устойчивого развития экономики и общества. Вот факторы, почему регионам важна государственная поддержка и стимуляция:

1. Стимулирование экономического роста:

Государственные программы могут помочь создать новые рабочие места и поддерживать уже существующие, что способствует снижению уровней безработицы и повышению жизненного уровня населения.

2. Снижение рисков для предпринимателей:

Поддержка, например, в виде субсидий, грантов или налоговых льгот, может значительно снизить финансовые риски для стартапов и малых предприятий, особенно в условиях высокой конкуренции и неопределенности.

3. Развитие инфраструктуры:

Государственная поддержка часто необходима для улучшения инфраструктуры в регионах (дороги, транспорт, связь), что, в свою очередь, способствует развитию бизнеса и повышению качества жизни населения.

4. Социальные программы:

Государственное финансирование социальных проектов необходимо для решения острых социальных проблем, таких как бедность, неравенство и доступность или отсутствие услуг для некоторых слоев населения. Эти проекты способствуют созданию более сбалансированного и справедливого общества.

5. Постоянное и стабильное развитие ресурсов региона:

Государственная помощь может привести к реализации проектов для защиты окружающей среды и использования природных ресурсов таким образом, что они являются крайней необходимостью для следующих поколений.

6. Повышение качества жизни:

Социальные проекты, поддерживаемые государством, могут улучшить доступ населения к образованию, медицинским услугам, культурным и спортивным мероприятиям, что в целом способствует повышению качества жизни [1].

Государственная поддержка в Ульяновской области делится на два основных вида: финансовая и нефинансовая. Финансовая поддержка включает гранты, субсидии и кредиты для бизнеса, программируемые для стимулирования инвестиций и расширения производства. Нефинансовая поддержка охватывает консультации, образовательные программы, развитие инфраструктуры. В Ульяновской области в 2025 году планируется реализация 22 государственных программ с общим объёмом финансирования более 97 млрд рублей. Вот некоторые направления поддержки:

- Государственная программа «Развитие и модернизация образования в Ульяновской области». Предусмотрено 25,3 млрд рублей, из которых 1,2 млрд рублей пойдут на софинансирование капитального ремонта и оснащение оборудованием школ.
- Государственная программа «Развитие здравоохранения в Ульяновской области». Выделено 15,9 млрд рублей, в том числе на лекарственное обеспечение отдельных категорий граждан.
- Государственная программа «Социальная поддержка и защита населения на территории Ульяновской области». Предусмотрено 15,4 млрд рублей, из которых на социальную поддержку семей с детьми — 1,9 млрд рублей, на поддержку участников СВО и членов их семей — 1,7 млрд рублей.
- Государственная программа «Развитие транспортной системы в Ульяновской области». Предусмотрено почти 13 млрд рублей.
- Программа «Развитие агропромышленного комплекса, сельских территорий и регулирование рынков сельскохозяйственной продукции, сырья и продовольствия в Ульяновской области». Выделено 5,2 млрд рублей.
- Программа «Развитие культуры, туризма и сохранение объектов культурного наследия в Ульяновской области». Предусмотрено 2,6 млрд рублей.
- Государственная программа «Развитие физической культуры и спорта в Ульяновской области». Предусмотрено 1,7 млрд рублей

Кроме того, в 2025 году планируется ввести единовременную выплату в 200 000 рублей по беременности студенткам ВУЗов и ССУЗов, которые учатся очно. Для этого будущая мама должна проживать в регионе не менее года до поступления, выплату можно получить после 22 недель беременности.

Также предусмотрено предоставление молодым семьям компенсации стоимости найма жилого помещения. При рождении первого ребёнка с 1 января 2025 года до исполнения ему трёх лет компенсация будет составлять 50%, при рождении второго и последующих детей [3].

В 2024 году же планировалось гораздо меньше проектов по финансовой государственной поддержке Ульяновской области, общий бюджет должен был составить 88,1 млрд рублей.

Также в апреле 2024 года губернатор Ульяновской области Алексей Русских обозначил пять задач, которые будут реализовываться до 2031 года с целью повышения качества жизни в регионе:

1. Экономическое развитие.
2. Пополнение кадров.
3. Обновление и развитие социальной инфраструктуры.
4. Улучшение экологической обстановки.
5. Равномерное территориальное развитие всех муниципальных образований [4].

На 2025 год решения этих задач и достижение целей полномасштабно и комплексно реализуется на территории Ульяновской области с учетом возможностей и ресурсов.

Поддержка МСП же в Ульяновской области осуществляется в рамках программы «Развитие малого и среднего предпринимательства в Ульяновской области». Целью этой программы является обеспечение благоприятных условий развития субъектов малого и среднего предпринимательства, увеличить их количество для обеспечения занятости населения, а как следствие и увеличение доли налогов в налоговых доходах бюджетов Ульяновской области. В рамках этой программы проводится много мероприятий с участием субъектов малого и среднего предпринимательства для вовлечения и популяризации этого вида занятости, также предоставляются комфортные государственные и муниципальные услуги, постоянное содействие организациям при выходе на новые экспортные рынки и сопровождение этих сделок, и, конечно же, ежегодно рассматриваются возможности расширения масштабов доступа субъектов малого и среднего предпринимательства к льготному финансированию [2].

Самыми популярными мерами поддержки МСП в Ульяновской области являются:

- Предоставление займов. Например, фонд «Корпорации по развитию предпринимательства Ульяновской области» выдаёт займы на развитие бизнеса и участие в электронных торгах. Сумма займа — до 1 млн рублей, срок — от 3 месяцев до 5 лет, процентная ставка — от 8,5% до 14,25%. Обязательное условие одобрения заявления — залог имущества.

- Субсидии. Выдаются на возмещение части затрат, связанных с приобретением оборудования для создания, развития и модернизации производства товаров (работ, услуг). Субсидия выдаётся в размере не более 50% произведённых затрат, но не более 3 млн рублей одному субъекту МСП.
- Субсидии на уплату первого взноса (аванса). Предоставляются при заключении договора лизинга оборудования, включая затраты на монтаж оборудования. Размер субсидии — 100% уплаченного взноса (аванса), но не более 3 млн рублей. При этом размер первого взноса (аванса) не может составлять более 30% от суммы договора лизинга.
- Грант для глав крестьянских (фермерских) хозяйств. Предоставляется для финансирования не более 60% затрат, не возмещаемых в рамках иных направлений государственной поддержки.
- Льготные ставки арендной платы. Применяются при предоставлении в аренду государственного имущества Ульяновской области субъектам МСП, которые осуществляют социально значимые и иные приоритетные виды деятельности.

Подтверждением реализации вышеперечисленного является то, что по заявлениям ФАС в Ульяновской области мнения МСП учитываются и принимаются во внимание в любой ситуации, что есть далеко не во всех субъектах РФ.

Но проблемы, которые могут возникнуть при получении государственной поддержки малого и среднего предпринимательства, все-таки существуют, основной является избыточная бюрократия. Для получения государственной помощи предпринимателям необходимо собирать множество документов, что может затянуться даже не на несколько месяцев. Не менее важным фактором является то, что финансово-кредитные организации (банки) не считают МСП надежной организацией и не стремятся выделять деньги, а если и выделяют, то условия кредитования могут стать серьезной преградой, несмотря на возможность льготных ставок.

Государственная поддержка играет важную роль в устойчивом развитии бизнеса и социальных инициатив в Ульяновской области. Поддержка со стороны государства не только способствует экономическому развитию, но и влияет на социальные изменения и улучшение качества жизни местного населения. Дальнейшее изучение и мониторинг эффективности государственной поддержки остаются необходимыми для адаптации программ к изменяющимся условиям и нестабильной политической ситуации.

Список литературы

1. Социальное предпринимательство в России: перспективы развития. Аналитический отчет по результатам опроса экспертов. ЦИРКОН. 2021. [Электронный ресурс], URL; <https://www.zircon.ru/upload/iblock/a9b/sotsialnoe-predprinimatelstvo-v-rossii-perspektivy-razvitiya.pdf>
2. Федеральный закон "О внесении изменений в Федеральный закон "О развитии малого и среднего предпринимательства в Российской Федерации" от 10.07.2023 N 292-ФЗ (последняя редакция). [Электронный ресурс]. URL; https://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_451647/?ysclid=m9ipoo0r7s224394554
3. Второе чтение. Бюджет Ульяновской области на 2025. 27.11.2024
4. Постановление «О государственной поддержке социально-экономического развития Ульяновской области».

© М.В. Зубова

**СЕКЦИЯ
УГОЛОВНОЕ ПРАВО
И КРИМИНОЛОГИЯ**

**ВОПРОСЫ ОБЪЕКТИВНЫХ ПРИЗНАКОВ СОСТАВА
ПРЕСТУПЛЕНИЯ «НЕЗАКОННАЯ ОХОТА»
ПО РОССИЙСКОМУ ПРАВУ**

Попова Юлия Валерьевна

магистр

Институт права

Щербаков Александр Васильевич

канд. юрид. наук, доцент

кафедра уголовно-правовых дисциплин

ФГБОУ ВО «Владивостокский государственный университет»

Аннотация: С учетом необходимости сохранения запасов животного мира как многонационального достояния народа Российской Федерации, наше уголовное право устанавливает систему предупредительных мер, направленных на их защиту от бесконтрольного истребления, однако вопросы в настоящее время вызывает согласованность охранительных уголовно-правовых норм – с реальными потребностями населения территорий, где располагаются охотничьи угодья. Цель исследования – проанализировать возможности гуманизации данного состава преступления и ответственности за него – с одной стороны и уточнения общественной опасности данного преступления и его квалифицирующих признаков – с другой. Сделан вывод о необходимости сформулировать систему критериев, которые позволят отличать незаконную охоту как злоупотребление правом на охоту, от охоты как объективной потребности жизнедеятельности индивида, проживающего в местности (на территории) с охотничьими угодьями и для которого охота является одной из основ его существования.

Ключевые слова: охота, незаконная охота, объект незаконной охоты, предмет незаконной охоты, объективная сторона незаконной охоты, субъект незаконной охоты, субъективная сторона незаконной охоты, квалифицирующие (отягчающие) признаки незаконной охоты.

**QUESTIONS OF OBJECTIVE SIGNS OF THE CORPUS DELICTI
OF «ILLEGAL HUNTING» UNDER RUSSIAN LAW**

Popova Yulia Valeriyevna

Scherbakov Alexandr Vasilyevich

Abstract: Taking into account the need to preserve wildlife stocks as a multinational heritage of the people of the Russian Federation, our criminal law establishes a system of preventive measures aimed at protecting them from uncontrolled extermination, however, the consistency of protective criminal law norms with the real needs of the population of the territories where hunting grounds are located currently raises questions. The purpose of the study is to analyze the possibilities of humanizing this corpus delicti and responsibility for it, on the one hand, and clarifying the social danger of this crime and its qualifying features, on the other. It is concluded that it is necessary to formulate a system of criteria that will distinguish illegal hunting as an abuse of the right to hunt from hunting as an objective need for the vital activity of an individual living in an area (territory) with hunting grounds and for whom hunting is one of the foundations of his existence.

Key words: hunting, illegal hunting, the object of illegal hunting, the subject of illegal hunting, the objective side of illegal hunting, the subject of illegal hunting, the subjective side of illegal hunting, qualifying (aggravating) signs of illegal hunting.

Животный мир – одна из важнейших составляющих национальной экологической безопасности, право на которую было закреплено в статье 42 Конституции Российской Федерации [1]. Однако, по оценкам специалистов (данные Комитета по окружающей среде ООН), ежегодно в мире исчезает 25000 видов животных и растений (из них – два вида позвоночных [2]), а с 1970 по 2018 год число видов животных сократилось на 69% [3]. При этом сама по себе незаконная охота не рассматривается в качестве серьезного фактора воздействия на исчезновение видов (ученые полагают, что на Земле начался шестой этап массового вымирания видов [4]), однако при таком подходе «не учитывается тот существенный факт, что причинение вреда одной из частей экосистемы практически всегда неблагоприятно влияет на состояние других, поэтому при незаконной охоте вред причиняется как отношениям, регулирующим рациональное использование экологических ресурсов, так и опосредованно окружающей природной среде в целом» [5, с. 3].

С другой стороны, до 2015 года российское, избыточно общее (или избыточно глобальное) законодательство не учитывало, что охота может быть в ряде случаев исторической основой или важной составляющей жизнедеятельности человека. В отношении целого народа (в частности, малых народов Русского Севера и Дальнего Востока) это нормативное упущение было устранено Конституционным Судом РФ [6], однако до сих пор оно остается

проблемой для индивидов – лиц, постоянно проживающих в таежных местностях. Именно индивидуальный уровень правоприменения принципов, сформулированных Конституционным Судом РФ в упомянутом Постановлении, вызывает наиболее серьезные трудности современной судебной практики.

На объективную потребность гуманизации нашего уголовного законодательства в части незаконной охоты могут указывать и статистические данные о тенденциях правоприменения. Так, по данным Верховного Суда РФ, число осужденных за незаконную охоту в течение последних нескольких лет резко выросло. Если в предшествующие годы оно колебалось в пределах 300 осужденных (2019 году оно составляло 338, в следующем – 255, в 2021 – 313), то в 2022 году внезапно составило 906 (5,2% от общего числа осужденных за экологические преступления) [7]. Причины такого количественного скачка (тройного - с учетом того, что законодательство по данной статье в 2022 году не менялось), в том числе влияние на эту ситуацию формулировок действующих норм статьи 258 Уголовного кодекса РФ [8] – также нуждаются в отдельном исследовании.

Вопросам незаконной охоты было в начале нашего века посвящено достаточное количество диссертационных исследований: А.С. Курманова 2002 года (проведенное на стыке наук уголовного права и криминологии) [9], Е.М. Снытко 2004 года [10] и А.М. Каблова 2012 года [5]. При этом лишь последний из авторов посвятил уголовно-правовым вопросам незаконной охоты свое исследование полностью.

В целом, анализ и монографических, и диссертационных материалов по теме незаконной охоты позволяет заключить, что после 2012 года вопрос об уголовно-правовой квалификации незаконной охоты стал меньше интересовать криминологическую науку. Между тем, в российском уголовном праве до сих пор отсутствует не только понятие незаконной охоты (и его отличия от других способов добычи диких животных), но и ясный порядок возмещения вреда, причиненного такими преступлениями.

При анализе понятия данного преступления, прежде всего, обращает на себя внимание признак его противоправности – «незаконная». «Незаконная», или «не соответствующая закону» – означает (исходя из этимологии понятия), что данная деятельность нарушает закон, который, однако, является лишь одной из разновидностей нормативных актов и источников российского права в целом. Данный признак представляется слишком узким: он указывает лишь на

то, что та или иная охотничья деятельность не соответствует «закону». Однако охотничья деятельность может вполне соответствовать закону, но не соответствовать, например, международному договору Российской Федерации, то есть иному источнику права, нежели закон и нормативные акты вообще. Думается, что это понятие исходит из социалистического права (где закон считался основным и почти единственным источником права). В частности, это понятие в полной мере было применено и к такой деятельности, которая формально не соответствовала закону, но вполне соответствовала охотничьим традициям северных народов (т.е. соответствовала такому источнику права, как правовой обычай), что и стало предметом разбирательства в Конституционном Суде РФ, при этом решение Конституционного Суда РФ было постановлено отнюдь не в поддержку «закона». В частности, Конституционный Суд РФ указал, что установление законом «лиц, которые могут осуществлять добычу охотничьих ресурсов, вместе с тем не может рассматриваться как определяющее в вопросе о том, может ли такое лицо осуществлять эту добычу в пределах установленных - в рамках регулирования охоты в целях обеспечения ведения традиционного образа жизни и осуществления традиционной хозяйственной деятельности... лимитов использования объектов животного мира для удовлетворения только своих личных нужд либо нужд иных членов общины» [6]. Как видно, Конституционный Суд РФ принципиально разделил охоту как общую деятельность и охоту как традиционное занятие народов Севера, необходимую им для выживания: если одна может регулироваться законом, то вторая – рассматривается как достаточно древнее право (правовой обычай) народов Севера и основа их существования.

Иначе говоря, обилие и сложность источников современного российского права требуют применения к данной запрещенной деятельности более широкого понятия, нежели «незаконная». В настоящее время более подходящим и охватывающим, как представляется, все случаи уголовно-наказуемой охоты, является термин «противоправная» или «неправомерная» охота (неправомерная охотничья деятельность).

Согласно абзацу второму пункта 8 Постановления Пленума Верховного Суда РФ от 18.10.2012 № 21 [11], незаконной является охота с нарушением требований законодательства об охоте, в том числе охота без соответствующего разрешения на добычу охотничьих ресурсов, вне отведенных мест, вне сроков осуществления охоты и др. Как видно, Верховный Суд РФ пытается определить и классифицировать критерии незаконной охоты, при этом выделяет следующие элементы состояния противоправности охоты:

- ненадлежащим субъектом (без охотничьего разрешения);
- ненадлежащее время (не в сезон);
- ненадлежащее место (не в разрешенных для охоты местах).

Дополнительно к сказанному, к признакам противоправности охоты можно было бы добавить следующие:

- на ненадлежащий предмет (на запрещенные к охоте ресурсы животного мира);
- ненадлежащим способом;
- ненадлежащими орудиями и средствами.

Соответственно, абзац второй пункта 8 Постановления Пленума Верховного Суда РФ мог бы звучать в следующей редакции: «Незаконной является охота с нарушением требований законодательства об охоте, в том числе охота без соответствующего разрешения на добычу охотничьих ресурсов, вне отведенных мест, вне сроков осуществления охоты, ненадлежащим способом, орудиями и (или средствами), а также на объекты животного мира, не разрешенные к добыче и др.». Данные критерии вряд ли охватывают все аспекты запрещенной охоты, но могут упростить практику применения положений статьи 268 УК РФ для случаев, когда охотничья деятельность связана с использованием недопустимых орудий и средств, способов или ведется в отношении запрещенных к добыче объектов животного мира.

В современной науке не сложилось консолидированного мнения о понятии объекта. В частности, по мнению И.М. Тяжковой, «родовым объектом всех экологических преступлений является экологическая безопасность» [12, с. 462]. Неясно, почему И.М. Тяжкова отнесла экологическую безопасность к родовым объектам (очевидно, родовым объектом состава преступления, предусмотренного ст. 258 УК РФ, следует признать общественную безопасность), но данный автор одним из первых стал рассматривать экологическую безопасность как общий объект для группы преступлений, предусмотренных Главой 26 УК РФ. Следует также отметить, что концепция экологической безопасности как видового объекта преступления основана на взглядах Н.П. Грабовской, еще в 1981 году отметившей, что общий объект преступлений против окружающей природной среды – «безопасность окружающей среды (вода, атмосферный воздух) для здоровья населения» [13]. Впервые понятие экологической безопасности использовал М.С. Горбачев (в одной из своих публикаций 1987 года он отмечал, что «проблема экологической безопасности затрагивает всех, невзирая на богатство и

бедность» [14, с. 1], с чем трудно не согласиться). В 2002 г. законодателем было дано и определение экологической безопасности (статья 1 Федерального закона от 10.01.2002 № 7-ФЗ [15]). Однако в качестве наиболее точного определения можно признать следующее: «объект экологических преступлений – это охраняемые уголовным законом комплексные общественные отношения по рациональному использованию природных ресурсов, сохранению качественно благоприятной для человека и иных живых существ природной среды и обеспечению экологической безопасности населения» [16, с. 300].

Непосредственный объект можно определить как отношения, возникающие по поводу экологической безопасности в сфере сохранности животного мира.

Согласно пункту 5 статьи 1 Федерального закона от 24.07.2009 № 209-ФЗ «Об охоте и о сохранении охотничьих ресурсов и о внесении изменений в отдельные законодательные акты Российской Федерации» [17], охота - деятельность, связанная с поиском, выслеживанием, преследованием охотничьих ресурсов, их добычей, первичной переработкой и транспортировкой. На это же указывает и абзац первый пункта 8 постановления Пленума Верховного Суда РФ от 18.11.2012 № 21. Следовательно, формами объективной стороны незаконной охоты являются:

- поиск охотничьего ресурса;
- выслеживание охотничьего ресурса. Видимо, речь в данном случае идет о поиске охотничьего ресурса по его следам, без какого-либо визуального контакта с ним;
- преследование охотничьего ресурса. В данном случае речь идет о следовании за охотничьим ресурсом. Предмет незаконной охоты на данном этапе уже полностью конкретизирован, но еще не добыт
- непосредственная добыча (отстрел, поимка) охотничьего ресурса;
- первичная переработка. Обращает на себя внимание последовательность всех форм объективной стороны, установленных в законе. Исходя из этой последовательности, можно предположить, что под «первичной обработкой» понимается такая обработка полученного (уже добытого) охотничьего ресурса, которая предшествует его последующей транспортировке (в том числе свежеванию, разделка – если они необходимы для транспортировки). Иначе говоря, определяющим для понятия первичной переработки является не характер совершаемых с охотничьим ресурсом действий, а этап, на котором эта первичная переработка производится;

- транспортировка охотничьего ресурса – вывоз охотничьего ресурса из места добычи и последующая перевозка. Следует отметить, что ранее законодатель использовал по некоторым составам термин «вывозка» (содержание которого представляется не столь широким, как «транспортировка», поскольку эта деятельность, в отличие от транспортировки, ограничена целью вывоза охотничьего ресурса из места добычи), но наиболее подходящим представляется термин «перевозка», данный в абзаце третьем пункта 11 Постановления Пленума Верховного Суда РФ от 12 марта 2002 № 5, согласно которому под ней следует понимать «перемещение на любом виде транспорта» [18].

Особенность объективной стороны рассматриваемого преступления состоит в том, что оно в судебной практике рассматривается как формально-материальное, т.е. такое, ответственность за совершение которого наступает и в случае наступления реального экологического ущерба (который начинается со стадии непосредственной добычи охотничьего ресурса), и в случае, когда охотничий ресурс еще не добыт.

С одной стороны, как отмечалось выше, абзац первый пункта 8 постановления Пленума Верховного Суда РФ от 18.11.2012 № 21 указывает на такие формы объективной стороны преступления, предусмотренного ст. 258 УК РФ, как поиск, выслеживание и преследование охотничьего ресурса.

С другой стороны, одним из наиболее значимых (существенных) элементов объективной стороны преступления с материальным составом являются преступные последствия: их характер и размер, в том числе длительность их действия, территориальный охват последствий и т.п. В значительной мере это зависит от крупности размера причиненного вреда. Согласно Примечанию к данной статье, крупным в ней признается ущерб, исчисленный по утвержденным Правительством РФ таксам и методике, превышающий сорок тысяч рублей, особо крупным – сто двадцать тысяч рублей. Эти таксы утверждены Постановлением Правительства РФ от 10.06.2019 N 750 «Об утверждении такс и методики исчисления крупного и особо крупного ущерба для целей статьи 258 Уголовного кодекса Российской Федерации» [19].

Таким образом, противоречие объективной стороны незаконной охоты состоит в том, что, с одной стороны, она (по смыслу, придаваемому ей Пленумом Верховного Суда РФ) охватывает такие действия виновного, как поиск, выслеживание и преследование (то есть действия, материальный вред не

причиняющие или вряд ли причиняющие), с другой – полагает преступным лишь такое деяние, которое причинило материальный вред – при этом вред должен быть не любым, а именно крупным.

Список литературы

1. Конституция Российской Федерации. Принята Всенародным голосованием 12 декабря 1993 г. (с изменениями, одобренными Всенародным голосованием от 01.07.2020 г.) // СПС «КонсультантПлюс». - URL: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_28399/ (дата обращения: 11.03.2024)
2. Ученые: ежегодно под угрозой исчезновения оказываются два вида животных // ТАСС: [сайт]. – URL: <https://tass.ru/plus-one/4441984?ysclid=lu54roi4n1957975702> (дата обращения: 25.02.2024)
3. Мамикоян О. С 1970 года популяция диких животных на планете сократилась почти на 70% / О. Мамикоян // Forbes: [сайт]. – URL: <https://www.forbes.ru/forbeslife/479711-s-1970-goda-populacia-dikih-zivotnyh-na-planete-sokratilas-pochti-na-70?ysclid=lu54lh7gam4652965> (дата обращения: 25.02.2024)
4. Скобеева В. Шестое великое: что нужно знать о нынешнем массовом вымирании на Земле / В. Скобеева // Вокруг света: [сайт]. – URL: <https://www.vokrugsveta.ru/article/233607/?ysclid=lu5pu4ppyj211100194> (дата обращения: 25.02.2024)
5. Каблов А. М. Уголовная ответственность за незаконную охоту : проблемы теории и практики : дис. ... канд. юрид. наук : 12.00.08 / Каблов Андрей Михайлович. - Пятигорск, 2012. - 182 с.
6. По делу о проверке конституционности статьи 19 Федерального закона "Об охоте и о сохранении охотничьих ресурсов и о внесении изменений в отдельные законодательные акты Российской Федерации" в связи с жалобой гражданина Г.К. Щукина: Постановление Конституционного Суда РФ от 28.05.2019 № 21-П // СПС «КонсультантПлюс». - URL: https://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_325529/?ysclid=lu5r6xmfmg954275934 (дата обращения: 21.02.2024)
7. Обзор практики применения судами положений главы 26 Уголовного кодекса Российской Федерации об экологических преступлениях (утв. Президиумом Верховного Суда РФ 24.06.2022) // СПС «КонсультантПлюс». – URL: https://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_420088/ (дата обращения: 25.02.2024)

8. Уголовный кодекс Российской Федерации: Федеральный закон от 13.06.1996 № 63-ФЗ (посл. ред. от 14.02.2024 № 11-ФЗ) // СПС «КонсультантПлюс». - URL: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_10699/ (дата обращения: 07.03.2024)

9. Курманов А. С. Незаконная охота: уголовно-правовые и криминологические аспекты : дис. ... канд. юрид. наук : 12.00.08 / Курманов Альберт Сафуатович. - Челябинск, 2002. - 219 с.

10. Снытко Е. М. Уголовная ответственность за браконьерство : дис. ... канд. юрид. наук : 12.00.08 / Снытко Елена Михайловна. - Москва, 2004. - 199 с.

11. О применении судами законодательства об ответственности за нарушения в области охраны окружающей среды и природопользования: постановление Пленума Верховного Суда РФ от 18.11.2012 № 21 (ред. от 15.12.2022) // СПС «КонсультантПлюс». - URL: https://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_136950/?ysclid=li4019p5rp50603348 (дата обращения: 21.02.2024)

12. Уголовное право Российской Федерации. Особенная часть / Под ред. Г.В. Борзенкова. - Москва: Олимп АСТ, 2008. - 810 с.

13. Курс советского уголовного права. Том 5 / Отв. ред. Н.А. Беляев. - Ленинград: ЛГУ, 1981. - 654 с.

14. Горбачев М.С. Реальность и гарантии безопасного мира / М.С. Горбачев // Правда. - 1987. - 17 сент. - С. 1-2.

15. Об охране окружающей среды: Федеральный закон от 10.01.2002 № 7-ФЗ (посл. ред. от 25.12.2023 № 677-ФЗ) // СПС «КонсультантПлюс». - URL: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_34823/ (дата обращения: 24.02.2024)

16. Уголовное право Российской Федерации. Особенная часть / Отв. ред. Б.В. Здравомыслов. – Москва: Юрист, 2005. – 550 с.

17. Об охоте и о сохранении охотничьих ресурсов и о внесении изменений в отдельные законодательные акты Российской Федерации: Федеральный закон от 24.07.2009 № 209-ФЗ (посл. ред. от 13.06.2023 №250-ФЗ) // СПС «КонсультантПлюс». - URL: https://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_89923/ (дата обращения: 15.03.2024)

18. О судебной практике по делам о хищении, вымогательстве и незаконном обороте оружия, боеприпасов, взрывчатых веществ и взрывных устройств: Постановление Пленума Верховного Суда РФ от 12.03.2002 № 5 (в ред. от 11.06.2019) // СПС «КонсультантПлюс». - URL: https://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_35853/ (дата обращения: 11.03.2024)

19. Об утверждении такс и методики исчисления крупного и особо крупного ущерба для целей статьи 258 Уголовного кодекса Российской Федерации: Постановление Правительства РФ от 10.06.2019 N 750 // СПС «КонсультантПлюс». - URL: https://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_326678/ (дата обращения: 11.03.2024)

© Ю.В. Попова, А.В. Щербаков, 2025

КРАЖА ДЕНЕЖНЫХ СРЕДСТВ С БАНКОВСКИХ СЧЕТОВ

Порядина Александра Александровна

студент 3 курса

Научный руководитель: Попов Алексей Павлович

док. юр. наук

ФГБОУ ВО «Пятигорский государственный университет»

Аннотация: Данная работа посвящена анализу проблемы кражи денежных средств с банковских счетов в контексте стремительного развития информационных технологий и роста киберпреступности. В ней рассматриваются различные способы совершения таких преступлений, включая фишинг и использование найденных банковских карт, а также квалификация данных действий в соответствии с Уголовным кодексом РФ (статьи 158, 159.3, 159.6).

Ключевые слова: кража, банковский счет, киберпреступность, фишинг, мошенничество, электронные средства платежей, Уголовный кодекс РФ, расследование преступлений, информационные технологии, статистика преступности, правоохранительные органы, защита банковских счетов.

THEFT OF FUNDS FROM BANK ACCOUNTS

Poryadina Alexandra Alexandrovna

Scientific supervisor: Popov Alexey Pavlovich

Abstract: This work analyzes the problem of theft of funds from bank accounts in the context of the rapid development of information technologies and the growth of cybercrime. It examines various methods of committing such crimes, including phishing and the use of found bank cards, as well as the qualification of these actions in accordance with the Criminal Code of the Russian Federation (Articles 158, 159.3, 159.6).

Key words: theft, bank account, cybercrime, phishing, fraud, electronic payment instruments, Criminal Code of the Russian Federation, crime investigation, information technology, crime statistics, law enforcement agencies, bank account protection.

Кража с банковских счетов – одна из актуальных проблем современной правовой системы. Ее актуальность обусловлена стремительным развитием информационных технологий и ростом киберпреступности, что приводит к значительному увеличению количества преступлений и масштабов причиняемого ущерба. Мошенники постоянно разрабатывают новые схемы, используя фишинг – это внедрение в устройство программы, которая во время входа в интернет-банк выдает окно для ввода данных карты.

Банковская карта – это ключ к чужому банковскому счету, поэтому снятие денежных средств с найденной карты через банкомат или путем перевода денежных средств на другой банковский счет, либо оплаты покупок в магазине с ее помощью – образуют состав преступления, предусмотренного п. «г» ч. 3 ст. 158 УК РФ, максимальное наказание по которому – лишение свободы до 6 лет со штрафом в размере до 80 тыс. рублей или в размере заработной платы или иного дохода осужденного за период до 6 месяцев либо без такового и с ограничением свободы на срок до полутора лет либо без такового [1].

Банковские карты, найденные на улице, не являются находкой, поэтому любой человек, достигший 14-летнего возраста, несет уголовную ответственность, если он снимает любую сумму денег с помощью этой карты, независимо от того, как именно были похищены денежные средства – в банкомате, в магазине, через Интернет, переводом на другой счет и так далее [2].

Квалификация кражи денежных средств с банковских счетов зависит от способа совершения преступления и может основываться на различных статьях уголовного кодекса [3].

Согласно ст. 159.3 УК РФ является мошенничеством с использованием электронных средств платежей, если лицо использует чужую или поддельную банковскую карту и предъявляет ее сотруднику банка как собственную для осуществления платежа, тем самым обманывая сотрудника банка [4, с. 34].

Хищение денежных средств с банковского счета или в отношении электронных денежных средств, а также блокирование или изменения компьютерной информации либо путем вмешательства в функционирование средств или информационно-коммуникационных сетей, влечет уголовную ответственность по п. «в» ч.3 ст.159.6 УК РФ.

С 2018 года в Уголовный кодекс РФ внесены изменения, которые направлены на повышение уголовно-правовой защиты граждан и организаций

путем усиления уголовной ответственности за хищение чужого имущества, совершенного с банковского счета, а равно электронных денежных средств, в том числе потому, что общественную опасность указанных деяний усиливает специфика способа совершения преступления – использование удаленного доступа к банковскому счету при помощи технических средств [5, с. 42]. Так, в ч. 3 ст. 158 УК РФ – кража, совершенная с банковского счета, а равно в отношении электронных денежных средств при отсутствии признаков преступления, предусмотренного ст. 159.3 УК РФ.

Статистика за 2024 год показала, что за 2024 год Следственным отделом ОМВД России по г. Пятигорску, возбуждено 1025 уголовных дела о преступлениях, совершенных с использованием информационно-телекоммуникационных технологий (прошлый год – 962; 6,5%), что составляет 54,9% от числа дел, принятых к производству.

Несмотря на принимаемые меры, нераскрытыми остались 687 уголовных дел (19,5%), все приостановлены по п.1 ч.1 ст. 208 УПК РФ.

Отделом МВД России по г. Пятигорску были направлены на рассмотрение в суд 55 уголовных дел, из которых 29 уголовных дел по ст. 158 УК РФ, 9 дел по ст. 159 УК РФ.

Для расследования IT-преступлений сотрудники следственного и уголовного розыска организовали слушания по уголовным делам, изучили информацию и сформировали данные из информационной системы «Дистанционное мошенничество».

По состоянию на 01.01.2025 года в производстве находятся 234 уголовных дела: 9 уголовных дел по ст.158УК РФ (из них - 6 нераскрытых), 125 уголовных дела по ст.159 УК РФ (из них 120 являются нераскрытыми).

Кража денежных средств с банковских счетов – это серьезная проблема, которая требует внимания и осведомленности как от банков, так и от клиентов. Знание методов защиты и осознание рисков, связанных с финансовыми транзакциями, помогут минимизировать вероятность стать жертвой мошенников. Общество и финансовый сектор должны продолжать работать над совершенствованием мер безопасности и повышением уровня осведомленности населения для борьбы с мошенничеством и кражами в банковской сфере.

В заключение следует отметить, что проблемой при разрешении уголовных дел с использованием информационных технологий является нечастое исполнение направленных в территориальные органы РФ постановлений о розыске лиц, владеющего банковским счетом, на которые

потерпевший направил денежные средства. К проблемам, связанным с арестом денежных средств в результате противоправных действий и их дальнейшего изъятия, относятся сроки рассмотрения судом ходатайства о наложении ареста на имущество.

Список литературы

1. Уголовный кодекс Российской Федерации: от 13.06.1996 N 63-ФЗ (ред. от 28.12.2024) (с изм. и доп., вступ. в силу с 01.03.2025) // СПС КонсультантПлюс. – URL: https://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_10699/57b5c7b83fcd2cf40cabe2042f2d8f04ed6875ad/
2. Прокуратура разъясняет (Ответственность за мошенничество, совершенное с использованием электронных средств платежа) - URL: https://epp.genproc.gov.ru/ru/web/proc_74/activity/legal-education/explain?item=61021393
3. Уголовная ответственность за хищение электронных денежных средств – URL: <https://www.n-vartovsk.ru/inf/legaleducation/clarify/384905.html>
4. Челпанов Е.С. Кража с банковского счета, а равно в отношении электронных денежных средств: проблемы уголовно-правовой оценки // Студенческий форум. 2021. № 4-2 (140). С. 33-35.
5. Шугалей П.Б. Соотношение составов мошенничества, предусмотренного статьей 159.3 УК РФ и кражи с банковского счета // Научный компонент. 2021. №2 (10). С. 41-45.

© А.А. Порядина, 2025

**СЕКЦИЯ
ГРАЖДАНСКОЕ
И СЕМЕЙНОЕ ПРАВО**

**ВЕЩНОЕ ПРАВО И ПРАВО МУЗЕЕВ НА ВОСПРОИЗВЕДЕНИЕ
МУЗЕЙНЫХ ПРЕДМЕТОВ: ВОПРОСЫ СООТНОШЕНИЯ**

Карабатова Вера Викторовна

магистрант

Научный руководитель: **Матвеев Антон Геннадьевич**
ФГАОУ ВО «Пермский государственный национальный
исследовательский университет»

Аннотация: В попытках установления правовой природы права музеев на воспроизведение музейных предметов, рассматривается вопрос соотношения вещного права с правами музеев, закрепленными в ст. 36 Федерального закона от 26.05.1996 № 54-ФЗ (ред. от 12.12.2023) «О Музейном фонде Российской Федерации и музеях в Российской Федерации». В результате анализа законодательства, доктрины и судебной практики автор приходит к выводу о невозможности отнесения права музеев на воспроизведение музейных предметов к вещным правам.

Ключевые слова: вещное право, воспроизведение произведения, изображение произведения, музейное право.

**PROPERTY RIGHTS AND THE RIGHT OF MUSEUMS TO REPRODUCE
MUSEUM OBJECTS: ISSUES OF RELATIONSHIP**

Karabatova Vera Viktorovna

Scientific adviser: **Matveev Anton Gennadievich**

Abstract: In attempts to establish the legal nature of the right of museums to reproduce museum items, the issue of the relationship between property rights and the rights of museums, enshrined in Article 36 of Federal Law No. 54, is considered. As a result of the analysis of legislation, doctrine and judicial practice, the author comes to the conclusion that it is impossible to classify the right of museums to reproduce museum items as property rights.

Key words: property rights, reproduction of a work, image of a work, museum law.

Музеи могут восприниматься в современном обществе как место содержания раритетных вещей и старинных предметов. Однако такая

материальная функция неразрывно идет с иной, более бестелесной. Еще в античности и в школы, и академии, и музеи не подразумевали уединение, а служили местом общения, где люди вели диалоги, спорили, искали истину. Там рождались идеи...» [1 с. 119].

Музеи – яркие представители квинтэссенции материального и нематериального. Спор о соотношении вещных прав и прав исключительных волнует науку с давних времен. В настоящее время данный вопрос нашел ответ в литературе и укрепился в законодательстве. Интересен вопрос соотношения прав вещных с правами музеев, чья юридическая природа не определена ни в литературе, ни в законодательстве, ни в судебной практике.

Право собственности в российском праве традиционно воспринимается через триаду правомочий: как право владения (*ius possidendi*), пользования (*ius utendi*), распоряжения вещью (*ius abutendi*) [2, с. 327]. Показательный пример полномочий собственника картины встречается в трудах К.П. Победоносцева. Яркий пример в своих трудах приводит К.П. Победоносцева: «Картина висит у меня в кабинете; показываю ее за деньги; уничтожаю, дарю её» [3, с. 272].

Существуют позиции ученых, демонстрирующие расширительный подход к содержательному наполнению объема правомочий права собственности. Например, И.А. Покровский выделял в праве собственности правомочие собственника на получение плодов от пользования этой вещью (*ius fruendi*) [4, с. 166-167]. В свою очередь, А.В. Венедиктов смотрел на право собственности еще шире и указывал, что традиционной триадой не исчерпываются права собственника, ведь даже при их «изъятии» у собственника остается некий «реальный «сгусток» его права» [5, с. 18].

Однако в контексте рассматриваемой темы интересна позиция К.И. Скловского. Автор отмечает, что в состав вещного права входит неимущественное право собственника на воспроизведение его вещи, соответственно, собственник может запрещать такое воспроизведение третьим лицам. [6, 159-160]. В обоснование этого тезиса ученый ссылается в том числе на ст. 36 Федерального закона от 26 мая 1996 г. № 54-ФЗ «О Музейном фонде Российской Федерации и музеях в Российской Федерации» (далее - № 54-ФЗ), регламентирующую порядок воспроизведения музейных предметов и музейных коллекций.

Толкование ст. 36 № 54-ФЗ Э.П. Гавриловым построено на отрицании существования у музеев исключительных прав на воспроизведение музейных предметов. Ученым право воспринимается достаточно узко как «допуск заинтересованного лица к музейному предмету для изготовления его

изображения» [7, с. 360 - 361]. Музей оказывает возмездную услугу по допуску заинтересованного субъекта к музейным предметам и музейным коллекциям для изготовления копий, репродукций, фотографий. Для определения возможности использования изображений музейных предметов, нужно установить: «Находится ли это изображение в открытом гражданском обороте?». При положительном ответе на вопрос – изображение, по мнению ученого, может использоваться без согласия музея и сам изготовленный экземпляр может быть использован без каких-либо ограничений [8, с. 79]. Резюмируя, Э.П. Гаврилов квалифицирует это право, как разновидность вещных прав, указывая на неприменимость норм части 4 ГК РФ и, соответственно, на отсутствие подсудности в данной категории споров Суда по интеллектуальным правам.

Схожая позиция была отражена в Постановлении Суда по интеллектуальным правам от 09.06.2018 № С01-324/2018 по делу № А40-256706/2016. Суд установил, что абз. 3 ст. 36 № 54-ФЗ – это частный случай абз. 1 ст. 36 № 54-ФЗ. Иное, по мнению суда первой инстанции, означало бы, что платное разрешение надо получать у дирекций музеев при любом использовании или тиражировании изображений объектов культуры.

Анализируя указанные позиции ученых, необходимо обратиться к нормам материального права. Согласно абз. 3 ст. 36 № 54-ФЗ согласие дирекции музея необходимо при использовании изображений музейных предметов и музейных коллекций. В свою очередь, согласно абз. 3, абз.4 ст. 3 № 54-ФЗ музейные предметы и музейные коллекции – это движимые предметы материального мира, которые являются объектом вещных прав, тогда как изображение указанных предметов - это нематериальный объект, а право на его использование представляет собой имущественное абсолютное право. Таким образом, изображение музейного предмета и сам этот предмет - это разные объекты, на которые признаются разные права.

Некогда существовавшая зависимость интеллектуальных прав и вещных, а также приоритет последних, отражается в трудах И.А. Покровского, который указывал, что если картина написана на чужой доске, то принадлежит она не художнику, а собственнику материала [9, с. 133.]. В настоящее время парадигма изменилась и принцип независимости вещных прав от права интеллектуальной собственности выражен в п. 1 ст. 1227 Гражданского кодекса Российской Федерации (часть четвертая) от 18.12.2006 N 230-ФЗ (ред. от 22.07.2024) (далее - ГК РФ), который гласит, что интеллектуальные права не зависят от права

собственности и иных вещных прав на материальный носитель (вещь), в котором выражены соответствующие результат интеллектуальной деятельности или средство индивидуализации. На сегодняшний день, хоть прямого указания законодателя нет, можно говорить о преобладании прав интеллектуальных над вещными правами. Д.В. Мурзин отмечает: что «конфликт между правом собственности и интеллектуальными правами решается чаще всего в пользу интеллектуальных прав» [10, с. 390]. Показательная ситуация доминирования права интеллектуальной собственности над вещным правом демонстрируется в ситуациях уничтожения контрафактных экземпляров (подп. 7 п. 2 ст. 235 ГК РФ, п. 4, п. 5 ст. 1252 ГК РФ).

Как указывалось ранее, изображение музейного предмета и сам этот предмет – это разные объекты, на которые признаются разные права.

Музейный предмет – культурная ценность, качество либо особые признаки которой делают необходимым для общества ее сохранение, изучение и публичное представление. В свою очередь культурная ценность – движимый предмет материального мира. В силу ст. 5 № 54-ФЗ музейные предметы могут находиться в государственной, муниципальной, частной и иных формах собственности. Музей же создается в форме учреждений, что характеризует его как некоммерческую организацию, созданную собственником для осуществления культурных, образовательных или иных научных функций. Исходя из организационно-правовой формы, следует, что музейные предметы закреплены за музеем на праве оперативного управления. В соответствии с п. 1 ст. 296 ГК РФ Учреждение, за которым имущество закреплено на праве оперативного управления, владеет, пользуются этим имуществом в пределах, установленных законом, в соответствии с целями своей деятельности, назначением этого имущества и, если иное не установлено законом, распоряжается этим имуществом с согласия собственника этого имущества. Указанные нормы свидетельствуют о возникновении вещных прав на музейный предмет.

Кроме того, рассуждая о правах собственника материального объекта, которому не принадлежит исключительное право на объект интеллектуальных прав, необходимо проанализировать п. 2 ст. 1291 ГК РФ. Норма указывает на правомочие собственника без согласия автора или иного правообладателя и без выплаты ему вознаграждения:

1. демонстрировать приобретенный в собственность оригинал произведения;

2. воспроизводить его в каталогах выставок и в изданиях, посвященных его коллекции;

3. а также передавать оригинал произведения для демонстрации на выставках, организуемых другими лицами.

Норма позволяет сделать вывод о случае зависимости вещного права от права интеллектуального [11, с. 41], ведь даже если договор не предусматривает переход исключительного права вместе с правом собственности, все же отдельные правомочия права исключительного переходят к приобретателю оригинала [10, с. 325]. В доктрине вполне однозначно делается вывод о регламентации в ч. 4 ГК РФ, а именно в п. 2 ст. 1291 ГК РФ, существования у приобретателя оригинала исключительных прав на воспроизведение оригиналов в каталогах выставок и в изданиях, посвященных его коллекции. Аналогичное правомочие, лишь конкретизирующее субъектов и объект, содержится в абз. 2 ст. 36 № 54-ФЗ, что позволяет определить его юридическую природу, сущностно как исключительное право.

Резюмируя, необходимо ответить на два основополагающих вопроса соотношения вещного права и права музеев на воспроизведение музейных предметов. Во-первых, безусловно, факт передачи музею материального носителя, оригинала произведения, не влечет за собой передачу исключительного права на произведение. Во-вторых, несомненно, право на воспроизведение музейных предметов не может входить в содержание вещных прав, по своей сути право на воспроизведение относится к правам исключительным.

Список литературы

1. Мастеница Е.Н. Современный музей в ракурсе корпоративной культуры // Вестник Санкт-Петербургского университета культуры и искусств. 2012. № 3. С. 119

2. Мейер Д.И. Русское гражданское право: В 2 ч. М. 2003. С. 327.

3. Победоносцев К.П. Курс гражданского права. Первая часть: Вотчинные права. М. Статут. 2002. С. 272.

4. Покровский И.А. Лекции по истории римского права. 3-е изд. СПб. 1907. С. 166 – 167.

5. Венедиктов А.В. Государственная социалистическая собственность // Избранные труды по гражданскому праву: В 2 т. М. 2004. Т. 2. С. 18 -19.

6. Скловский К. И. Собственность в гражданском праве : учебник для вузов. 5-е изд., перераб. и доп. М.: Юрайт. 2025. С. 159 – 160.
7. Гаврилов Э.П. Право интеллектуальной собственности. Авторское право и смежные права. XXI век. М.: Юрсервитум. 2016. С 360 – 361.
8. Гаврилов Э.П. О «музейном праве» // Хозяйство и право. 2015. № 3. С. 79.
9. Покровский И.А. Основные проблемы гражданского права. 8-е изд. М.: Статут. 2020. С. 133.
10. Гражданское право: учебник: в 2 т. / С.С. Алексеев, О.Г. Алексеева, К.П. Беляев и др.; под ред. Б.М. Гонгало. 3-е изд., перераб. и доп. М.: Статут. 2018. Т. 1. С. 325, 390.
11. Право интеллектуальной собственности. Общие положения: учебник: в 3 т. / под общ. ред. Л.А. Новоселовой. М.: Статут 2017. Т. 1. С. 41.

© В.В. Карбатова

**СЕКЦИЯ
ТРУДОВОЕ
И ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСКОЕ
ПРАВО**

**ПРАВО НА СВОЕВРЕМЕННУЮ И ПОЛНУЮ ВЫПЛАТУ
ЗАРАБОТНОЙ ПЛАТЫ В СООТВЕТСТВИИ С ТРУДОВЫМ
ДОГОВОРом И ЗАКОНОДАТЕЛЬСТВОМ**

Веселова Марина Сергеевна
магистрант
Факультет юриспруденции
ФГБОУ ВО РГСУ

Аннотация: В статье мы рассмотрим нормативно правовые акты, которые регламентируют особенности выплаты заработной платы. Нормы законодательства направленные на защиту прав работников. Как именно определяется размер заработной платы, какими документами он закрепляется. За нарушение сроков выплаты заработной платы предусмотрена ответственность. Рассмотрим виды ответственности и наказание для работодателя, за несоблюдение своих обязательств.

Ключевые слова: заработная плата, нарушение, выплата заработной платы, права работника, задолженность, оплата труда, ответственность.

**THE RIGHT TO TIMELY AND FULL PAYMENT
OF WAGES IN ACCORDANCE WITH THE EMPLOYMENT
CONTRACT AND LEGISLATION**

Veselova Marina Sergeevna

Abstract: In the article we will consider the regulatory legal acts that regulate the specifics of the payment of wages. The norms of legislation aimed at protecting the rights of employees. How exactly is the salary determined, and what documents are used to fix it. Liability is provided for violation of the deadlines for payment of wages. Let's consider the types of responsibility and punishment for an employer for non-compliance with their obligations.

Key words: wages, violation, payment of wages, employee's rights, debt, remuneration, responsibility.

Заработная плата является основным источником дохода для большинства граждан, работающих по найму. Право на своевременную и

полную выплату заработной платы является одним из фундаментальных трудовых прав, закрепленных в Конституции Российской Федерации и развитых в Трудовом кодексе РФ (ТК РФ) и других нормативных актах. Нарушение этого права влечет за собой серьезные негативные последствия для работника и его семьи, а также подрывает стабильность трудовых отношений.

Конституционные гарантии и законодательное регулирование

Статья 37 Конституции РФ провозглашает право каждого на вознаграждение за труд, без какой бы то ни было дискриминации и не ниже установленного федеральным законом минимального размера оплаты труда (МРОТ). Это конституционное положение является основой для законодательного регулирования вопросов оплаты труда.

Основным нормативным актом, регулирующим вопросы оплаты труда, является Трудовой кодекс РФ. Статья 21 ТК РФ закрепляет право работника на своевременную и в полном объеме выплату заработной платы в соответствии с квалификацией, сложностью труда, количеством и качеством выполненной работы. Согласно статье 136 Трудового кодекса Российской Федерации, работник имеет право на получение заработной платы не реже чем два раза в месяц. Это положение обеспечивает защиту прав работников и позволяет им планировать свои финансовые расходы. Важно отметить, что заработная плата должна выплачиваться в полном объеме, что также закреплено в статье 132 ТК РФ.

Выплата заработной платы включает в себя следующие элементы:

Определение размера заработной платы

Размер заработной платы должен быть установлен в трудовом договоре в соответствии с системой оплаты труда, действующей у работодателя (ст. 135 ТК РФ). Система оплаты труда может включать в себя тарифные ставки, оклады, доплаты, надбавки и премии. Трудовой договор, согласно статье 56 ТК РФ, является основным документом, определяющим условия труда, в том числе размер и порядок выплаты заработной платы. Работодатель обязан соблюдать условия трудового договора и выплачивать заработную плату в соответствии с установленными в нем сроками и размерами.

Выплата заработной платы в полном объеме

Работодатель не вправе произвольно уменьшать размер заработной платы, установленный трудовым договором. Удержания из заработной платы допускаются только в случаях, предусмотренных законом (ст. 137 ТК РФ).

Работодатель не может уменьшить оклад работника без его согласия и внесения изменений в трудовой договор. Удержания из заработной платы могут быть произведены, например, для погашения задолженности по алиментам или возмещения ущерба, причиненного работодателю по вине работника.

Выплата заработной платы в установленном месте

Заработная плата должна выплачиваться работнику, как правило, в месте выполнения им работы либо переводиться на указанный работником счет в банке на условиях, определенных коллективным договором или трудовым договором (ст. 136 ТК РФ).

Индексация заработной платы

Работодатель обязан обеспечивать индексацию заработной платы в связи с ростом потребительских цен в порядке, установленном трудовым законодательством и иными нормативными правовыми актами, содержащими нормы трудового права (ст. 134 ТК РФ).

Дополнительные гарантии

Кроме того, статья 141 ТК РФ устанавливает дополнительные гарантии для определенных категорий работников, таких как женщины, работающие в условиях, требующих особой заботы о здоровье и безопасности. Эти гарантии включают в себя возможность получения заработной платы в случае временной нетрудоспособности.

Ответственность за нарушение права

на своевременную и полную выплату заработной платы

За нарушение права на своевременную и полную выплату заработной платы работодатель несет ответственность, предусмотренную законодательством Российской Федерации:

Материальная ответственность

В случае нарушения права на своевременную и полную выплату заработной платы работник имеет право:

Обратиться в комиссию по трудовым спорам (КТС), если она создана у работодателя.

Обратиться в государственную инспекцию труда (ГИТ) с жалобой на нарушение трудового законодательства. ГИТ проведет проверку и примет меры по устранению нарушений.

Обратиться в прокуратуру с заявлением о нарушении трудовых прав.

Обратиться в суд, с исковым заявлением о взыскании задолженности по заработной плате, компенсации за задержку выплаты и возмещении морального вреда. Статья 392 ТК РФ устанавливает сокращенный срок для обращения в суд

по спорам о заработной плате – один год со дня установленного срока выплаты заработной платы.

Административная ответственность

В соответствии с Кодексом Российской Федерации об административных правонарушениях (КоАП РФ), за нарушение трудовых прав работников, включая задержку выплаты заработной платы, предусмотрены штрафы для юридических лиц и должностных лиц (статья 5.27 КоАП РФ).

Практика применения законодательства

На практике, несмотря на наличие четких норм законодательства, случаи задержки и неполной выплаты заработной платы не редкость. Судебная практика показывает, что работники имеют право обращаться в суд для защиты своих прав, что подтверждается статьей 392 ТК РФ, которая устанавливает сроки для подачи иска о нарушении трудовых прав.

С 01 марта 2025 года в нашей стране действуют новые правила для борьбы с задержками по заработной плате.

В соответствии с Федеральным законом от 08.08.2024 № 268-ФЗ «О внесении изменений в Трудовой кодекс Российской Федерации» Трудовой кодекс Российской Федерации дополнен статьей 158.1, которой закреплены меры по противодействию формированию просроченной задолженности по заработной плате. Участие в противодействии формированию просроченной задолженности по заработной плате в пределах своих компетенций принимают федеральные органы исполнительной власти, органы исполнительной власти субъектов Российской Федерации и органы местного самоуправления.

Одной из мер для борьбы с задолженностью по заработной плате определена – ответственность за нарушение сроков выплаты.

Обязанность по своевременной и в полном объеме выплаты заработной платы два раза в месяц трудовым законодательством возложена на работодателя.

Законодательством Российской Федерации для работодателя предусмотрена материальная, административная и уголовная ответственность.

Статьей 236 Трудового кодекса Российской Федерации предусмотрена материальная ответственность работодателя перед работником в случае нарушения сроков выплаты заработной платы, а также иных выплат, причитающихся работнику. В случае нарушения сроков работодатель обязан выплатить их с уплатой процентов в размере не ниже одной сто пятидесятой действующей в это время ключевой ставки Центрального банка Российской Федерации.

Кроме того, в случае нарушения сроков выплаты заработной платы работодатель может быть привлечен к административной ответственности с назначением наказания в виде штрафа в размере до тридцати тысяч рублей или дисквалификации на срок до трех лет.

В случае частичной невыплаты свыше трех месяцев или полной невыплаты заработной платы свыше двух месяцев статьей 145.1 Уголовного кодекса Российской Федерации предусмотрено максимальное наказание в виде лишения свободы.

Право на своевременную и полную выплату заработной платы является одним из важнейших трудовых прав, нарушение которого влечет за собой серьезные последствия для работника и работодателя. Знание и понимание этого права, а также эффективные способы его защиты, являются необходимыми условиями для обеспечения достойного труда и социальной справедливости. Работодатели, соблюдающие требования трудового законодательства в части оплаты труда, не только избегают юридической ответственности, но и создают благоприятный климат в коллективе, повышают мотивацию и производительность труда.

Список литературы

1. Конституция Российской Федерации (принята всенародным голосованием 12.12.1993 с изменениями, одобренными в ходе общероссийского голосования 01.07.2020) // Доступ из справ.-правов. системы «КонсультантПлюс».
2. Трудовой Кодекс РФ : федер. закон от 30.12.2001 № 197-ФЗ : ред. от 28.12.2013 // Доступ из справ.-правов. системы «КонсультантПлюс».
3. Орловский М.Н. КОНТРАКТ, 2023 с.16.
4. Киселев И.Я. Трудовое право России. - М.: Юристъ, 2023 с. 28.
5. Ершова И.В. Предпринимательское право: учебник для вузов. - 7-е изд., перераб. и доп. - М.: Юрайт, 2023 с. 25.

© М.С. Веселова

**СЕКЦИЯ
ГОСУДАРСТВЕННОЕ
И МУНИЦИПАЛЬНОЕ
УПРАВЛЕНИЕ**

К ВОПРОСУ ГОСУДАРСТВЕННОГО РЕГУЛИРОВАНИЯ СЕЛЬСКОГО ХОЗЯЙСТВА В АМУРСКОЙ ОБЛАСТИ

Кучер Александр Викторович

к.т.н., студент

Научный руководитель: **Кулагина Ольга Владимировна**

к.э.н., доцент

Дальневосточный институт управления –
филиал ФГБОУ ВО РАНХиГС

Аннотация: В статье проведен анализ эффективности государственного регулирования сельского хозяйства в Амурской области. Особое внимание уделяется субсидиям, как мерам поддержки сельскохозяйственного производителя в регионе, что является свидетельством эффективности деятельности министерства сельского хозяйства Амурской области.

Ключевые слова: сельское хозяйство, программы, субсидии, государственная поддержка, государственное регулирование.

ON THE ISSUE OF STATE REGULATION OF AGRICULTURE IN THE AMUR REGION

Kucher Alexander Viktorovich

Scientific adviser: **Kulagina Olga Vladimirovna**

Abstract: The article analyzes the effectiveness of state regulation of agriculture in the Amur region. Special attention is paid to subsidies as measures to support agricultural producers in the region, which is evidence of the effectiveness of the Ministry of Agriculture of the Amur Region.

Key words: agriculture, programs, subsidies, government support, government regulation.

Выбор темы исследования обоснован, в первую очередь, ее актуальностью. Одним из направлений современной государственной политики является вопрос устойчивого развития отраслевой экономики по отраслям. Основной отраслью выступает сектор сельского хозяйства, на которое

возлагаются функции обеспечения государства продовольственной и экологической безопасностью.

Сельское хозяйство, являясь стратегически значимой отраслью экономики государства, определяет экономический рост регионов страны, а также эффективное развитие производительных сил. В связи с этим, государством предприняты меры, направленные на выстраивание государственной политики в области развития сферы сельского хозяйства. Осуществляемая государственная политика направлена на освоение новых технологий в сельском хозяйстве, повышения эффективности планирования и учета бюджетных средств и дотаций, направленных на данную сферу деятельности, решения вопросов регулирования рынков сбыта сельскохозяйственной продукции, сырья и продовольствия.

Вопросы правового регулирования сельского хозяйства регламентированы нормативно-правовыми актами. Так, на основании положений федерального закона от 29.12.2006 № 264-ФЗ «О развитии сельского хозяйства» закреплены нормы, касающиеся производства продукции данного сектора, предоставление услуг, установлены правила общественных правоотношений между субъектами сельскохозяйственной деятельности и властными структурными подразделениями [1].

Важным нормативным актом является указ Президента РФ «О национальных целях развития Российской Федерации на период до 2030 года» от 21.07.2020 № 474, в котором установлены основные тенденции развития сельскохозяйственной сферы деятельности [2].

Региональная государственная политика в сфере развития сельского хозяйства ориентирована, в первую очередь, на развитие конкурентоспособности региона, его инвестиционной привлекательности. Поэтому органы государственной власти в регионах содействуют выработке нормативно-правовых актов, закрепляющих механизмы развития исследуемой сферы деятельности.

Амурская область является привлекательным районом для развития сельского хозяйства. На ее территории сосредоточены более четырех тысяч гектаров пашен и сельскохозяйственных угодий. Структурно, измеряя всю территорию Дальнего Востока, Амурская область занимает более одной трети земли региона, предназначенных для сельского хозяйства.

В настоящее время развитие исследуемой сфер деятельности в регионе осуществляется на основе государственной программы от 25.09.2013 № 447 «Развитие сельского хозяйства и регулирование рынков сельскохозяйственной продукции, сырья и продовольствия Амурской области», согласно которой целью обозначено эффективное развития территории при повышении уровня качества жизни жителей области [3].

Программа содержит в себе 13 подпрограмм, устанавливающих приоритетные вектора развития отраслей сельского хозяйства области. Основным вектором развития исследуемой отрасли региона является производство зерна, сои, овощей.

В таблице 1 представлена динамика роста производства продукции сельского хозяйства в Амурской области за период 2020-2023 гг.

Таблица 1

**Динамика роста производства продукции сельского хозяйства
в Амурской области за период 2020-2023 гг.**

Показатель	2020 г.	2021 г.	2022 г.	2023 г.	Изменение показателя 2023/2020	Темп роста 2023/2020, %
Производство продукции сельского хозяйства, млн. руб.	53929	74465	85923	71290	17361	132,19

Источник: составлено автором на основе данных отчета Министерства сельского хозяйства Амурской области

Как видно из таблицы 1, в Амурской области на протяжении анализируемого периода зафиксирован рост производства продукции сельского хозяйства. К 2023 г. по сравнению с 2020 г. производство в исследуемой области увеличилось на 17361 млн. руб., что составило повышение на 132,19%.

Наглядно динамику роста представим на рисунке 1.



Рис. 1. Динамика роста производства продукции сельского хозяйства в Амурской области за период 2020-2023 гг.

Источник: составлено автором на основе данных отчета Министерства сельского хозяйства Амурской области

Однако следует отметить, что в 2023 г. произошло снижение производства, что было обусловлено следующими факторами:

- проведение изыскательных работ, касающихся изучения важных отраслей, приносящих рентабельность региону в области сельского хозяйства;
- высокий уровень финансовых вложений в данную отрасль при введении дополнительного количества необходимой инфраструктуры, а именно зернохранилища, теплицы;
- введение новых технологических процессов и проведение обучения работников.

Следует отметить, что столь положительные результаты достигнуты благодаря механизмам государственного регулирования отрасли сельского хозяйства, которые осуществляются на основании государственной программы от 25.09.2013 № 447.

В таблице 2 представлена динамика выделенных государственных субсидий на развитие сельского хозяйства в Амурской области за период 2020-2023 гг.

Таблица 2

Количество выделенных государственных субсидий на развитие сельского хозяйства в Амурской области за период 2020-2023 гг.

Показатель	2020 г	2021 г.	2022 г.	2023 г.	Изменение показателя 2023/2020	Темп роста 2023/2020, %
Субсидии, всего млн. руб.	2097	4225	2513	2519	422	120,12

Источник: составлено автором на основе данных отчета Министерства сельского хозяйства Амурской области

Как видно из таблицы 2, в Амурской области на протяжении анализируемого периода зафиксирован рост выделенных государственных субсидий на развитие сельского хозяйства. К 2023 г. по сравнению с 2020 г. увеличилась сумма субсидирования на 422 млн. руб., что составило повышение на 120,12%. Наглядно динамику выделенных государственных субсидий представим на рисунке 2.

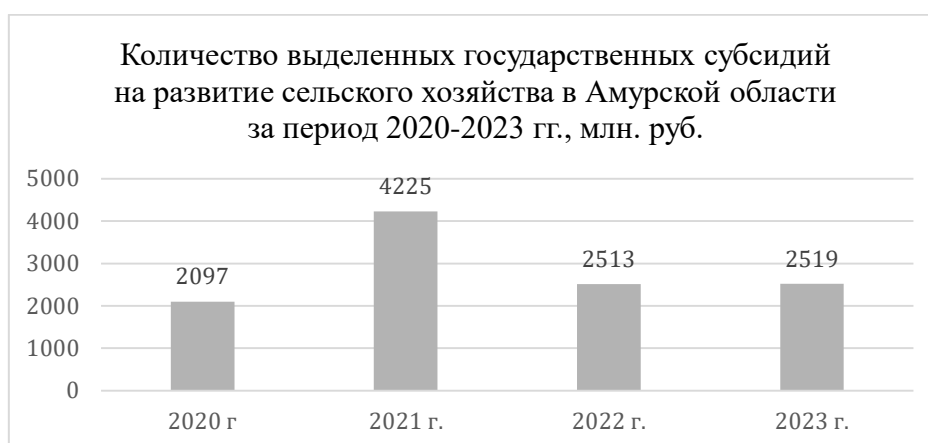


Рис. 2. Количество выделенных государственных субсидий на развитие сельского хозяйства в Амурской области за период 2020-2023 гг., млн руб.

Источник: составлено автором на основе данных отчета Министерства сельского хозяйства Амурской области

Таким образом, финансирование развития сельского хозяйства в регионе в рамках государственной программы оказывают положительное влияние на

итоги развития отрасли и осуществляют поддержку стратегически важным отраслям сельского хозяйства и развитию деятельности субъектов хозяйствования.

Однако, несмотря, на сложившуюся в целом благополучную систему развития сельского хозяйства, в регионе существует ряд отрицательных тенденций. Согласно данным Министерства сельского хозяйства Амурской области, в регионе существуют проблемы с выполнением показателей результатов мероприятий и индикаторов эффективности действующей в регионе государственной программы в области развития сельского хозяйства. Так, существует ряд мероприятий, по которым выявлено несоответствие плановых и фактических показателей по причине не эффективного мониторинга среди получателей субсидий.

Так, в 2023 г. было выявлено невыполнение планового показателя по мероприятию, касающегося поддержки сельскохозяйственного производства по отдельным подотраслям растениеводства и животноводства. Данное мероприятие не выполнено на 2% по причине сокращения количества потенциальных получателей субсидии. Согласно данным, представленным Правительством Амурской области, из 30 запланированных получателей субсидированных средств, в 2023 г. фактически поддержка была оказана только 27 субъектам хозяйственной деятельности. Оставшиеся субъекты находились на стадии банкротства, что повлияло на количество выполняемых показателей [4].

Также за анализируемый период были не выполнены плановые показатели по мероприятиям «Стимулирование увеличения производства картофеля и овощей (в части поддержки элитного семеноводства)». Объем невыполнения по данному мероприятию составил 12%. Причиной явилось несоответствие потенциальных получателей условиям предоставления субсидии [4].

Таким образом, как показал проведенный анализ, на практике возникают проблемы с соответствием субъектов хозяйственной деятельности тем требованиям, которые необходимы для предоставления им субсидий. Данный факт снижает количество участвующих в мероприятии по развитию сельского хозяйства, а значит, влияет на эффективность выполнения запланированных показателей.

Поэтому для совершенствования деятельности Министерства сельского хозяйства Амурской области следует разработать программу мониторинга

участников-получателей субсидий, которые будут соответствовать условиям и требованиям получателей финансовой поддержки, а значит выполнять деятельность по развитию сельского хозяйства в регионе.

Список литературы

1. О развитии сельского хозяйства: ФЗ от 29.12.2006 № 264-ФЗ // СЗ РФ от 01.01.2007. № 1. - Ст. 27.

2. О национальных целях развития Российской Федерации на период до 2030 года: указ Президента РФ от 21.07.2020 № 474. - Режим доступа: // http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_357927/.

3. Об утверждении государственной программы «Развитие сельского хозяйства и регулирование рынков сельскохозяйственной продукции, сырья и продовольствия Амурской области»: постановление Правительства Амурской области от 25.09.2013 N 447 (ред. от 02.06.2022) // Амурская правда. - 2013. - № 199.

4. Информация о достижении плановых показателей непосредственных результатов мероприятий и индикаторов эффективности государственной программы «Развитие сельского хозяйства и регулирование рынков сельскохозяйственной продукции, сырья и продовольствия Амурской области» за январь-декабрь 2023 года // Правительство Амурской области - <https://agro.amurobl.ru/pages/print.php?id=328006>

© А.В. Кучер

**СЕКЦИЯ
АКТУАЛЬНЫЕ ВОПРОСЫ
ЮРИДИЧЕСКИХ НАУК**

УДК 34.09

**ПРОБЛЕМА ОГРАНИЧЕНИЙ ПРАВ СОБСТВЕННИКОВ
ПРИ УСТАНОВЛЕНИИ ЗОН С ОСОБЫМИ УСЛОВИЯМИ
ИСПОЛЬЗОВАНИЯ ТЕРРИТОРИЙ**

Сорокопудова Екатерина Алексеевна

студент 2 курса

Институт магистратуры и заочного обучения,

ФГБОУ ВО «Саратовская государственная

юридическая академия»

Аннотация: Статья посвящена особенностям правового режима зон с особыми условиями использования территорий и его влиянию на ограничение прав собственников земельных участков. Установление ЗОУИТ направлено на защиту общественных интересов, при этом значительно ограничивая правомочия собственников, на них накладываются дополнительные ограничения и запреты. Существует определенный механизм возмещения убытков собственникам, чьи права ограничены в связи с установлением ЗОУИТ, а также вопросам компенсации за утрату возможности полного распоряжения земельным участком. Рассматривается концепция обмена земельных участков как альтернативы денежным выплатам, что может способствовать более справедливому балансу частных и публичных интересов. В статье предлагается совершенствование механизма обмена земельных участков для повышения эффективности государственного регулирования в этой сфере.

Ключевые слова: зоны с особыми условиями использования территорий, правовой режим, ограничения и запреты, возмещение убытков, ЕГРН.

**THE PROBLEM OF RESTRICTIONS OF OWNERS' RIGHTS
WHEN ESTABLISHING ZONES WITH SPECIAL
CONDITIONS OF TERRITORY USE**

Sorokopudova Ekaterina Alekseevna

Abstract: The article is devoted to the peculiarities of the legal regime of zones with special conditions for the use of territories and its impact on the restriction

of the rights of land owners. The establishment of ZOUIT is aimed at protecting public interests, while significantly limiting the powers of owners, additional restrictions and prohibitions are imposed on them. There is a certain mechanism for compensation of losses to owners whose rights are limited due to the establishment of ZOUIT, as well as compensation for the loss of the opportunity to fully dispose of the land. The concept of land exchange is being considered as an alternative to cash payments, which can contribute to a more equitable balance of private and public interests. In this article, it is proposed to improve the mechanism of land exchange to increase the effectiveness of government regulation in this area.

Key words: zones with special conditions for the use of territories, legal regime, restrictions and prohibitions, compensation for damages, EGRN.

Установление зон с особыми условиями использования территорий направлено на создание специфического правового режима, который регулирует использование земель, накладывает дополнительные ограничения и запреты в использовании земельных участков или их частей. Наличие видов и содержание ограничений и запретов по использованию земельных участков и объектов недвижимости, возникающих в силу распространения на них дополнительного правового режима, связанного с созданием зоны с особыми условиями использования территории, неизбежно влечет ограничение объема правомочий у правообладателей земельных участков [1, с. 171].

В настоящее время физическое изъятие участков для публичных нужд постепенно уходит на второй план, главную же роль начинают играть разнообразные публично-правовые ограничения использования участков, сужающие объем правомочий их правообладателей.

Что касается ограничений по использованию земельных участков, в отношении которых установлены ЗОУИТ, то они возникают со дня установления или изменения такой зоны. Законодательно закреплено, что моментом установления или изменения ЗОУИТ считается внесение соответствующих сведений в Единый государственный реестр недвижимости. Данная норма является способом обеспечить большие гарантии для собственников земельных участков [2, с. 3].

Предусмотрено, что до 1 января 2028 г. зоны с особыми условиями использования территорий считаются установленными и в случае отсутствия сведений о таких зонах в ЕГРН, если такие зоны установлены до 1 января 2025 г. предусмотренными законом способами. Внесение сведений в ЕГРН

является в настоящее время принципиально важным моментом, поскольку с ним законодатель прямо связывает момент установления и прекращения действия ограничений с моментом внесения сведений в ЕГРН.

Однако в данном случае главным становится вопрос о достижении правильного и справедливого соотношения публичных и частных интересов. Действуя в пределах дискреционных полномочий, федеральный законодатель определил в статье 57 Земельного кодекса Российской Федерации случаи возмещения убытков в полном объеме, включая упущенную выгоду, отнеся к таковым, помимо прочего, ограничение прав собственников земельных участков, землепользователей, землевладельцев и арендаторов земельных участков (подпункт 4), а также изменение целевого назначения земельного участка на основании ходатайства органа государственной власти или органа местного самоуправления о его переводе из состава земель одной категории в другую без согласования с его правообладателем (подпункт 5).

Положения этой статьи являются примером того, как законодатель стремится гарантировать соблюдение необходимого баланса, в том числе и при снижении потребительских свойств земельного участка или его рыночной стоимости по причине ограничения прав собственников (правообладателей) в целях установления ЗОУИТ, и тем самым защитить интересы как отдельно взятого индивида, так и публичного субъекта.

Публичные интересы могут требовать не только прекращения права собственности на земельный участок, но и ограничения права собственности. В большинстве случаев подобное вторжение в частную имущественную сферу осуществляется путем правового регулирования, которое должно отвечать принципам законности и обоснованности, будет являться необходимым для общества, но тем не менее значительно ущемлять имущественные интересы собственника земельного участка.

Представим ситуацию: собственник земельного участка осуществляет предпринимательскую деятельность. Далее его земельный участок включают в первую подзону приаэродромной территории, в которой, согласно Положению Правительства не могут размещаться объекты, не предназначенные для организации и обслуживания воздушного движения и воздушных перевозок, обеспечения взлёта, посадки, руления и стоянки воздушных судов. В подобном случае наш предприниматель уже не имеет возможности в полном объеме распоряжаться своим имуществом с целью удовлетворения своих интересов, которые в первую очередь связаны с получением доходов от предпринимательской деятельности.

Главной особенностью здесь является то, что хотя собственник и не лишается своего права на объект, однако он лишается возможности пользоваться им в полном объёме. Интересен в данном случае вопрос, имеет ли субъект право требовать справедливого возмещения, ведь формально его право собственности не прекращается? Нельзя не заметить, что ограничения, накладываемые правовым режимом земельных участков, могут быть очень значительными и существенно умалять право собственности гражданина, тем самым превращая его в носящий лишь номинальный характер.

В таком случае представляется справедливой обязанность государства выплатить компенсацию. Данная обязанность возникает не в связи с тем, что государство получает что-то взамен, как при изъятии земельного участка для государственных и муниципальных нужд, а потому, что оно умаляет чужую собственность, неприкосновенность которой оно гарантировало своим гражданам [3, с. 62].

В Определении от 26.10.2021 N 2280-О КС РФ высказал мысль о том, что положения ч. 7 ст. 107 ЗК РФ направлены на обеспечение необходимого баланса частных и публичных интересов, а также на защиту правомерных интересов собственника как добросовестного участника гражданских правоотношений, обоснованно рассчитывавшего на возможность использования своего имущества в соответствии с его правовым режимом, существовавшим на момент приобретения.

В данном случае представляется рациональным закрепить норму о том, что собственник земельного участка, использование которого стало существенно затруднено (невозможно) по причине установления публично-правовых ограничений, должен иметь право не только требовать выкупа такого участка, но и обменять этот участок на находящийся в публичной собственности участок, правовой режим которого позволяет продолжить собственнику осуществляемую им деятельность [4, с. 156].

Это было бы рациональным решением, поскольку для собственника участка во многих случаях приоритетным является не получение денежной компенсации за выкупаемый участок, а возможность беспрепятственно продолжить ведение своей хозяйственной деятельности. Кроме того, появление альтернативы денежной форме (т.е. альтернативы выплаты компенсации за установление ограничений землепользования) будет способствовать снижению нагрузки на бюджеты бюджетной системы РФ, что, безусловно, будет являться привлекательным для органов публичной власти.

Несомненно, публично-правовое образование может сослаться на отсутствие у него «равнозначных участков» в обоснование невозможности такого обмена. В целях разрешения подобных ситуаций полагаем необходимым предусмотреть в действующем законодательстве регулирование, аналогичное уже существующему в ч. 6 ст. 39.22 ЗК РФ.

Институт обмена земельными участками в случаях установления ЗОУИТ, на наш взгляд, является достаточно перспективным, поскольку введение в российском законодательстве активного обмена участками позволит достигать баланса между частными и публичными интересами при осуществлении землепользования, решения существующих инфраструктурных проблем и в целом должно быть оценено положительно [6, с. 453].

Установление ЗОУИТ является важным инструментом государственного регулирования, направленным на защиту общественных интересов. Однако оно также накладывает значительные ограничения на правомочия собственников земельных участков. Эти ограничения могут влиять на возможности использования и оборота объектов недвижимости, что требует внимательного анализа и учета при планировании хозяйственной деятельности [7, с. 179].

Таким образом, на земельных участках, расположенных в зонах с особыми условиями использования территорий устанавливается определенный перечень ограничений, в зависимости от режима объекта, с которым связывается возникновение данной ЗОУИТ. Многоотраслевой характер зон с особыми условиями использования территорий предопределяет особенности ее правового режима, порядка установления, определения границ, совокупности устанавливаемых требований.

Список литературы

1. Башарин А.В. Обмен земельными участками, находящимися в различных формах собственности (глава V.2 ЗК РФ), - существующие вызовы и перспективы применения // Закон. 2024. N 3. С. 170 - 181.
2. Болтанова Е.С. Публично-правовые пределы использования земельного участка // Экологическое право. 2023. № 2. С. 2-5.
3. Васючкова О.А., Каряка А.М. Ограничения прав на землю в границах зон с особыми условиями использования территорий: вопросы практического и теоретического осмысления // Юрист. 2024. № 2. С. 62 - 66.

4. Галиновская Е.А. Зоны с особыми условиями использования территорий (проблемы установления и соблюдения правового режима): научно-практическое пособие / Е.А. Галиновская, Е.С. Болтанова, Г.А. Волков [и др.]; отв. ред. Е.А. Галиновская. Москва: ИНФРА-М, 2023. 304 с.

5. Земельный кодекс Российской Федерации от 25.10.2001 № 136-ФЗ (ред. от 26.12.2024) (с изм. и доп., вступ. в силу с 19.01.2025) // Собрание законодательства РФ. – 2001. - № 44. - Ст. 4147.

6. Крассов О. И. Земельное право: учебник / О.И. Крассов. Москва: ИНФРА-М, 2023. 560 с.

7. Макашева К.Н. Глобальные климатические изменения и экологическая безопасность: сравнительно-правовой анализ опыта России и Казахстана // Актуальные проблемы российского права. 2023. № 12. С. 178 - 186.

© Е.А. Сорокопудова

НАУЧНОЕ ИЗДАНИЕ

ЭКОНОМИКА И ПРАВО - 2025

Сборник статей

III Международной научно-практической конференции,
состоявшейся 22 апреля 2025 г. в г. Петрозаводске.

Ответственные редакторы:

Ивановская И.И., Кузьмина Л.А.

Подписано в печать 24.04.2025.

Формат 60x84 1/16. Усл. печ. л. 6.92.

МЦНП «НОВАЯ НАУКА»

185002, г. Петрозаводск,

ул. С. Ковалевской, д.16Б, помещ.35

office@sciencen.org

www.sciencen.org



НОВАЯ НАУКА

Международный центр
научного партнерства



NEW SCIENCE

International Center
for Scientific Partnership

МЦНП «НОВАЯ НАУКА» - член Международной ассоциации издателей научной литературы
«Publishers International Linking Association»

ПРИГЛАШАЕМ К ПУБЛИКАЦИИ

- 1. в сборниках статей Международных
и Всероссийских научно-практических конференций**

<https://www.sciencen.org/konferencii/grafik-konferencij/>



- 2. в сборниках статей Международных
и Всероссийских научно-исследовательских,
профессионально-исследовательских конкурсов**

<https://www.sciencen.org/novaja-nauka-konkursy/grafik-konkursov/>



- 3. в составе коллективных монографий**

<https://www.sciencen.org/novaja-nauka-monografii/grafik-monografij/>



<https://sciencen.org/>