

**НОВАЯ НАУКА**

Международный центр  
научного партнерства



**NEW SCIENCE**

International Center  
for Scientific Partnership

# **ЭКОНОМИКА И ПРАВО - 2023**

Сборник статей II Международной  
научно-практической конференции,  
состоявшейся 15 июня 2023 г.  
в г. Петрозаводске

г. Петрозаводск  
Российская Федерация  
МЦНП «НОВАЯ НАУКА»  
2023

УДК 001.12  
ББК 70  
Э40

Под общей редакцией  
Ивановской И.И., Посновой М.В.,  
кандидата философских наук

Э40 ЭКОНОМИКА И ПРАВО – 2023 : сборник статей II Международной научно-практической конференции (15 июня 2023 г.). – Петрозаводск : МЦНП «НОВАЯ НАУКА», 2023. – 216 с. : ил. – Коллектив авторов.

ISBN 978-5-00215-024-3

Настоящий сборник составлен по материалам II Международной научно-практической конференции ЭКОНОМИКА И ПРАВО - 2023, состоявшейся 15 июня 2023 года в г. Петрозаводске (Россия). В сборнике рассматривается круг актуальных вопросов, стоящих перед современными экономистами и правоведами. Целями проведения конференции являлись обсуждение практических вопросов современной экономики и права, развитие методов и средств получения научных данных, обсуждение результатов исследований, полученных специалистами в охватываемых областях, обмен опытом. Сборник может быть полезен научным работникам, преподавателям, слушателям вузов с целью использования в научной работе и учебной деятельности.

Авторы публикуемых статей несут ответственность за содержание своих работ, точность цитат, легитимность использования иллюстраций, приведенных цифр, фактов, названий, персональных данных и иной информации, а также за соблюдение законодательства Российской Федерации и сам факт публикации.

Полные тексты статей в открытом доступе размещены в Научной электронной библиотеке Elibrary.ru в соответствии с Договором № 467-03/2018К от 19.03.2018 г.

УДК 001.12  
ББК 70

ISBN 978-5-00215-024-3

*Состав редакционной коллегии и организационного комитета:*

Аймурзина Б.Т., доктор экономических наук  
Андрианова Л.П., доктор технических наук  
Ахмедова Н.Р., доктор искусствоведения  
Базарбаева С.М., доктор технических наук  
Битокова С.Х., доктор филологических наук  
Блинкова Л.П., доктор биологических наук  
Гапоненко И.О., доктор филологических наук  
Героева Л. М., кандидат педагогических наук  
Добжанская О. Э., доктор искусствоведения  
Доровских Г.Н., доктор медицинских наук  
Дорохова Н.И., кандидат филологических наук  
Ергалиева Р.А., доктор искусствоведения  
Ершова Л.В., доктор педагогических наук  
Зайцева С.А., доктор педагогических наук  
Зверева Т.В., доктор филологических наук  
Казакова А.Ю., кандидат социологических наук  
Кобозева И.С., доктор педагогических наук  
Кулеш А.И., доктор филологических наук  
Лаврентьева З.И., доктор педагогических наук  
Мокшин Г.Н., доктор исторических наук  
Молчанова Е.В., доктор экономических наук  
Муратова Е.Ю., доктор филологических наук  
Никонов М.В., доктор сельскохозяйственных наук  
Панков Д.А., доктор экономических наук  
Петров О.Ю., доктор сельскохозяйственных наук  
Поснова М.В., кандидат философских наук  
Рыбаков Н.С., доктор философских наук  
Сансызбаева Г.А., кандидат экономических наук  
Симонова С.А., доктор философских наук  
Ханиева И.М., доктор сельскохозяйственных наук  
Хугаева Р.Г., кандидат юридических наук  
Червинец Ю.В., доктор медицинских наук  
Чистякова О.В. доктор экономических наук  
Чумичева Р.М., доктор педагогических наук

# ОГЛАВЛЕНИЕ

<b>СЕКЦИЯ АКТУАЛЬНЫЕ ВОПРОСЫ ЮРИДИЧЕСКИХ НАУК.....</b>	<b>7</b>
MAIN TRENDS OF DEVELOPMENT OF PUBLIC COUNCIL IN THE REPUBLIC OF KAZAKHSTAN .....	8
<i>Shubayev Adil Kanatovich, Karzhasova Guldana Batyrbaevna</i>	
РОЛЬ РЕЛИГИОЗНЫХ НОРМ БУДДИЗМА В КИТАЙСКОЙ НАРОДНОЙ РЕСПУБЛИКЕ (ТЕОРЕТИКО-ПРАВОВОЙ АСПЕКТ) .....	14
<i>Архипкина Екатерина Романовна, Галиев Михаил Сергеевич</i>	
СКРИНШОТ КАК ДОКАЗАТЕЛЬСТВО В АРБИТРАЖНОМ ПРОЦЕССЕ .....	22
<i>Сеитеминов Азамат Ремзиевич</i>	
ОСНОВНЫЕ НАПРАВЛЕНИЯ И ПЕРСПЕКТИВЫ РАЗВИТИЯ НАЛОГОВОГО ЗАКОНОДАТЕЛЬСТВА В РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ ....	31
<i>Бурмистрова Ирина Евгеньевна</i>	
К ВОПРОСУ О НЕДОПУСТИМОСТИ ОТКАЗА ОТ ПРАВА НА ОБРАЩЕНИЕ В СУД .....	35
<i>Мусаев Эльвар Валерьевич</i>	
ПРОТИВОДЕЙСТВИЕ МОЛОДЕЖНОМУ ЭКСТРЕМИЗМУ В УСЛОВИЯХ ИНФОРМАЦИОННОЙ ВОЙНЫ .....	39
<i>Туреханова Снежана Курметовна</i>	
<b>СЕКЦИЯ ГРАЖДАНСКОЕ И СЕМЕЙНОЕ ПРАВО.....</b>	<b>45</b>
МИНИМИЗАЦИЯ РИСКОВ ПРИВЛЕЧЕНИЯ К СУБСИДИАРНОЙ ОТВЕТСТВЕННОСТИ .....	46
<i>Коростелев Артём Павлович</i>	
СУБСИДИАРНАЯ ОТВЕТСТВЕННОСТЬ .....	52
<i>Платонов Артем Юрьевич</i>	
ЗЛОУПОТРЕБЛЕНИЕ ПРАВОМ ПОТРЕБИТЕЛЯ .....	59
<i>Дергачева Валерия Максимовна</i>	
ЗАЩИТА ИНТЕРЕСОВ ИНВЕСТИТОРОВ НА РЫНКЕ ЦЕННЫХ БУМАГ .....	65
<i>Макарьина Евгения Валерьевна</i>	
<b>СЕКЦИЯ ГОСУДАРСТВЕННОЕ И МУНИЦИПАЛЬНОЕ УПРАВЛЕНИЕ .....</b>	<b>71</b>
ОРГАНИЗАЦИОННО-ПРАВОВЫЕ ОСНОВЫ МЕСТНОГО САМОУПРАВЛЕНИЯ В СОВРЕМЕННОЙ РОССИИ .....	72
<i>Захарова Татьяна Николаевна, Никонов Дамиль Русланович</i>	
ОБЗОР ЗАРУБЕЖНОЙ ПРАКТИКИ СТРАТЕГИЧЕСКОГО ПЛАНИРОВАНИЯ СОЦИАЛЬНО-ЭКОНОМИЧЕСКОГО РАЗВИТИЯ ТЕРРИТОРИИ: ОСНОВНЫЕ ТЕНДЕНЦИИ.....	78
<i>Брой Ходедан Владимирович</i>	

НЕКОТОРЫЕ ПРОБЛЕМЫ ЗАКОНОДАТЕЛЬНОГО РЕГУЛИРОВАНИЯ АТТЕСТАЦИИ МУНИЦИПАЛЬНЫХ СЛУЖАЩИХ .....	85
<i>Маркова Юлия Юрьевна, Лейман Ирина Викторовна</i>	
<b>СЕКЦИЯ УГОЛОВНОЕ ПРАВО И КРИМИНОЛОГИЯ .....</b>	<b>91</b>
ГЕНДЕРНЫЙ ПОДХОД В ВОПРОСЕ НАЗНАЧЕНИЯ ПОЖИЗНЕННОГО ЛИШЕНИЯ СВОБОДЫ .....	92
<i>Плохих Олеся Владимировна, Мишина Татьяна Юрьевна</i>	
УБИЙСТВА В СОСТОЯНИИ АФФЕКТА И СОВРЕМЕННЫЕ ПРОБЛЕМЫ ИХ ОЦЕНКИ .....	96
<i>Раков Аркадий Михайлович</i>	
<b>СЕКЦИЯ ТРУДОВОЕ И ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСКОЕ ПРАВО .....</b>	<b>101</b>
ДИСКРИМИНАЦИЯ ПРИ ТРУДОУСТРОЙСТВЕ: ФАКТОРЫ ВОЗНИКНОВЕНИЯ И ПУТИ ПРЕОДОЛЕНИЯ ПРОБЛЕМЫ .....	102
<i>Буцукина Олеся Андреевна</i>	
<b>СЕКЦИЯ АКТУАЛЬНЫЕ ВОПРОСЫ ЭКОНОМИКИ .....</b>	<b>107</b>
ТАМОЖЕННАЯ БЕЗОПАСНОСТЬ В ОБЕСПЕЧЕНИИ ЭКОНОМИЧЕСКОГО РАЗВИТИЯ ГОСУДАРСТВА .....	108
<i>Подгорная Любовь Карловна, Аббасова Лала Арифовна</i>	
О ПРАКТИКЕ ИСПОЛЬЗОВАНИЯ МАРКЕТПЛЕЙСОВ .....	112
<i>Аверьяков Артем Алексеевич</i>	
ЭКОНОМИКА И СОЦИАЛЬНАЯ СФЕРА В РОССИЙСКИХ РЕГИОНАХ: ТЕНДЕНЦИИ, ПРОБЛЕМЫ И ПЕРСПЕКТИВЫ .....	117
<i>Максимов Никита Борисович. Козлов Игнатий Станиславович</i>	
ИССЛЕДОВАНИЕ ВЛИЯНИЯ ПАНДЕМИИ НА ТУРИСТИЧЕСКИЙ ПОТЕНЦИАЛ СВЕРДЛОВСКОЙ ОБЛАСТИ: АНАЛИЗ ВОЗМОЖНОСТИ ВОССТАНОВЛЕНИЯ ТУРИСТИЧЕСКОГО ПОТОКА .....	126
<i>Батуева Мария Анатольевна</i>	
<b>СЕКЦИЯ ФИНАНСЫ, ДЕНЕЖНОЕ ОБРАЩЕНИЕ И КРЕДИТ .....</b>	<b>131</b>
ОСНОВНЫЕ МЕТОДЫ ОЦЕНКИ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ ЭФФЕКТИВНОСТИ ИНВЕСТИЦИОННЫХ ПРОЕКТОВ. ПРЕИМУЩЕСТВА И НЕДОСТАТКИ .....	132
<i>Крючков Артём Игоревич</i>	
ОЦЕНКА ФИНАНСОВОГО ПОЛОЖЕНИЯ КОМПАНИИ ПРИ ПРИНЯТИИ РЕШЕНИЯ О ВЫДАЧЕ КРЕДИТА .....	140
<i>Усатый Анатолий Евгеньевич</i>	
ПРОБЛЕМЫ И ПЕРСПЕКТИВЫ РАЗВИТИЯ СТРАХОВОГО РЫНКА РОССИИ .....	151
<i>Абубакирова Аделя Рустямовна, Шагиахметова Инзиля Ирековна</i>	
СТРАТЕГИЧЕСКОЕ ФИНАНСОВОЕ ПЛАНИРОВАНИЕ КОРПОРАЦИЙ...	157
<i>Арефьев Владимир Владимирович</i>	

<b>СЕКЦИЯ МЕНЕДЖМЕНТ И МАРКЕТИНГ .....</b>	<b>162</b>
ВОВЛЕЧЁННОСТЬ ПЕРСОНАЛА В ДЕЯТЕЛЬНОСТЬ КОМПАНИИ КАК ВАЖНЫЙ ФАКТОР УПРАВЛЕНИЯ В СОВРЕМЕННОМ МЕНЕДЖМЕНТЕ.....	163
<i>Гурин Александр Иванович</i>	
СОВЕРШЕНСТВОВАНИЕ СТРАТЕГИЧЕСКОГО УПРАВЛЕНИЯ ЦЕПЯМИ ПОСТАВОК В СТРОИТЕЛЬНОЙ СФЕРЕ .....	174
<i>Соколов Денис Анатольевич</i>	
АНАЛИЗ СБЫТОВОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ ПРЕДПРИЯТИЯ НА ПРИМЕРЕ АО «УАП «ГИДРАВЛИКА» .....	181
<i>Попова Евгения Александровна</i>	
<b>СЕКЦИЯ ЭКОНОМИКА ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСТВА.....</b>	<b>185</b>
МЕТОДИЧЕСКИЕ ОСНОВЫ ПРОТИВОДЕЙСТВИЯ ТЕНЕВОЙ ЭКОНОМИКЕ КАК УГРОЗЕ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ РОССИИ.....	186
<i>Лебединский Алексей Витальевич</i>	
<b>СЕКЦИЯ БУХГАЛТЕРСКИЙ УЧЕТ И НАЛОГООБЛОЖЕНИЕ.....</b>	<b>194</b>
НАЛОГОВЫЕ ВЫЧЕТЫ, ПРИМЕНЯЕМЫЕ ПРИ НАЛОГООБЛОЖЕНИИ ФИЗИЧЕСКИХ ЛИЦ: ПОНЯТИЕ И КЛАССИФИКАЦИЯ .....	195
<i>Евдокимова Наталья Александровна</i>	
<b>СЕКЦИЯ АКТУАЛЬНЫЕ ВОПРОСЫ СОЦИОЛОГИЧЕСКИХ НАУК.....</b>	<b>203</b>
ПРИНЦИП ГУМАНИЗМА ЧЕРЕЗ ПРИЗМУ ИСТОРИЧЕСКИХ ВЗГЛЯДОВ ТУРКМЕН .....	204
<i>Гельдыев Ахмет, Абдыев Абды, Максадов Бегенч, Гурбанмурадова Айгуль</i>	
<b>СЕКЦИЯ АКТУАЛЬНЫЕ ВОПРОСЫ ПОЛИТИЧЕСКИХ НАУК.....</b>	<b>211</b>
ИСТОКИ ФОРМИРОВАНИЯ АНАРХИСТСКИХ ВЗГЛЯДОВ П.А. КРОПОТКИНА .....	212
<i>Журавлева Ольга Геннадьевна</i>	

**СЕКЦИЯ  
АКТУАЛЬНЫЕ ВОПРОСЫ  
ЮРИДИЧЕСКИХ НАУК**

УДК 342

**MAIN TRENDS OF DEVELOPMENT OF PUBLIC  
COUNCIL IN THE REPUBLIC OF KAZAKHSTAN**

**Shubayev Adil Kanatovich**

undergraduate

**Karzhasova Guldana Batyrbaevna**

PhD doctor, professor, associate professor  
department "general legal and special disciplines"  
Karaganda university of Kazpotreboyz

**Abstract:** The article analyzes the legislation and existing practice of public control in the Republic of Kazakhstan. The authors draw attention to the fact that the issue of referring to the institutions of public control the activities of all possible public councils at state bodies and institutions is highly controversial, since in Kazakhstan public councils are formed with the participation of the state, are formed by state bodies, and accordingly they are to one degree or another under the control of the ruling elite. Then, public control is a public institution that exists outside the state, and the function of state regulation of this institution can only be in the establishment of the legal framework for the implementation of such control.

**Key words:** public control, forms of public control, public expertise, public hearings, public monitoring, petition, public discussions, direct democracy, civil society, civil initiative.

Accounting of public opinion in the activity of public authorities is currently considered as one of the most important criteria for evaluating the work of the state apparatus. This makes it necessary to search for new approaches to relations and interaction of state structures and institutions of civil society.

In these conditions, the role of public control over the activities of state bodies increases significantly.

Public control makes it possible to achieve the maximum efficiency of the work of state bodies at all levels of public power, consolidates the efforts of society and the state in the fight against corruption, significantly reduces the interest of citizens in "protest" forms of influence on the state government and creates serious obstacles for conducting extremist activities..



Despite the fact that the decisions of the subjects of public control are of a recommendatory nature, this institution is one of the main means of ensuring legality and protecting the interests of citizens. The recommendation nature of the decisions of the subjects of public control suggests that the authorities are obliged to consider them. Citizens should have the opportunity to familiarize themselves with the results of the use of public control decisions, or receive a reasoned response when they are rejected, which increases the degree of responsibility of public authorities for the decisions made.

Control on the part of the public is performed on the basis of basic rights and is the exercise of basic rights, t. e. freedom of association, freedom of opinion, freedom of information, freedom of mass media and possibly, depending on the specific situation, other basic rights. Institute of public control is a public institution that exists outside the state, and the function of state regulation of this institution can only be in establishing the legal framework of public control.

In this regard, the question of the relationship of the activities of all possible public councils to public bodies and institutions to the institutions of public control is highly controversial.

Thus, in Kazakhstan, such institutions include the activities of consultative and advisory bodies, public councils at state bodies and institutions. In November 2015, the Law of the Republic of Kazakhstan "On public councils"[1] was adopted, regulating the legal basis of their activities. Public councils are formed at two levels — republican and local. The republican level of public councils includes public councils formed by public institutions together with ministries, central executive bodies, or bodies that are part of the government, bodies directly subordinate and accountable to the President of the Republic of Kazakhstan, with the exception of special state bodies. Public councils of the local level include public councils of the corresponding administrative-territorial unit. Also, the functions of the public council at the level of the yard, village, settlement, rural district, city of district significance are entrusted to the assembly of the local community. As we see, public councils are formed with the participation of the state, they are formed by state bodies, and of course they are controlled to one degree or another by the ruling elite.

In this regard, the most correct, in our opinion, is the position according to which public councils do not have the authority to exercise public control, but only perform consultative functions that ensure the interaction of state authorities, local self-government, public associations, NGOs, scientific and other organizations when considering issues related to the implementation of various directions of state policy [2, p. 35].

In the scientific literature, various approaches to the consideration of the essence and main parameters of public control over government bodies have been formed.

One of the first serious comprehensive analyzes of public control over the activity of the government administration apparatus was conducted by E.V. Shorina. In her opinion, the concept of public control includes control carried out by public organizations, labor collectives, and individual citizens [3, p. 43-44].

A.F. Suleimanov proposes to understand the legal activity of the system of specific public control bodies and their representatives to identify deviations in the implementation of the requirements of normative legal acts by law enforcement agencies and their officials, as well as taking measures to eliminate and prevent deviations established during the control. Future [4, s. 10].

According to E.A. Ogneva, public control in a democratic state should be understood as a mechanism of monitoring by institutions of civil society for compliance with legislation by subjects of public-law relations, the main purpose of which is to ensure and protect the rights and freedoms of a person and a citizen [5, p. 9].

Despite all the differences, the absolute majority of modern researchers agree that public control is the activity, first of all, of institutions of civil society and individual citizens. In turn, V.O. Luchin and N.A. Bobrov note that the ability of society to control power is a sign of civil society. Only control, acquiring legal forms, is capable of subordinating power to law, and only under the condition of the existence of civil society, the state turns out to be "under the law", becomes "legal" [6, p. 27].

Until now, the issues of public control have not been regulated specifically and comprehensively in Kazakhstan. However, progressive work is being carried out in the country to introduce various forms of public control in certain spheres of state and public life.

So, in the current legislation, there are legal provisions on the obligation to take into account public opinion based on the results of discussion of draft normative legal acts, including on the Internet. In accordance with paragraph 4 of article 17-1 of the Law of the Republic of Kazakhstan dated April 16, 2016 "On legal acts" [7] draft laws with explanatory notes and comparative tables to them (in cases of amendments and (or) additions to the law) directions for approval to interested state bodies are placed for public discussion on the Internet portal of open normative legal acts. Clause 4 of Article 18 of the Law of the Republic of Kazakhstan "On Legal Acts"

stipulates the obligation of state development bodies to place the developed drafts of subordinate normative legal acts on the Internet portal of open normative legal acts for public discussion.

Also, the Law of the Republic of Kazakhstan "On Legal Acts" establishes the legal basis for public control in the form of a scientific examination of draft normative legal acts. According to paragraph 1 of Article 30, a scientific examination (legal, anti-corruption, linguistic, economic and other) may be conducted on projects of normative legal acts, depending on the legal relations regulated by these acts.

In national legislation, the legal basis for conducting public control in the form of public hearings is established by the Law of the Republic of Kazakhstan dated December 27, 2018 "On Natural Monopolies". In addition, the Ecological Code of the Republic of Kazakhstan from January 2, 2021 uses the term "public hearings".

Despite such a large variety of legal acts establishing the legal basis of various forms of public control, the level and nature of the influence of this institution on the effectiveness of public authorities is significant.

There are several reasons for the situation. One of the main problems is that the existing legal regulation of public control in the Republic of Kazakhstan is superficial and fragmentary. To a certain extent, this is due to the fact that the activity of the subjects of public control is not of a systemic nature, since there are no clearly regulated norms by which all participants of public control were guided in their activities. In this regard, the issue of creating a single legislative basis for the functioning of a comprehensive system of public control in Kazakhstan, with clearly regulated rules and procedures for its implementation, is more relevant than ever.

The next problem is the low involvement of the population and institutions of civil society in the form of real non-profit organizations in the implementation of public control over the activities of state authorities and local self-government bodies. This is due to the low level of interpersonal trust in society, as well as the low level of public trust in the very institutions of civil society.

It is also necessary to take into account the fact that the system of public control is only being established in Kazakhstan. Currently, the Government of the Republic of Kazakhstan has developed and submitted to the Parliament of the Republic of Kazakhstan the Draft Law of the Republic of Kazakhstan "On public control". Institutionalization of public control in Kazakhstan's political and legal space is an unconditional step forward on the path of democratic development in the country. The development of the system of public control in the Republic will allow to increase the trust of citizens in the bodies of state power and local self-government,

to improve the quality and efficiency of public administration, as well as to reduce the level of corruption.

Today in Kazakhstan, the legal bases for the activities of civil society organizations have been created by the state and continue to be improved. A new strategic document, which defines the main directions of development of the civil sector in the long-term perspective - the Concept of Civil Society Development in the Republic of Kazakhstan for 2020-2030, was approved by the Presidential Decree. The document defines the main tasks and priorities in the sphere of interaction between civil society and authorities [8].

But only measures from the side of the state are not enough to increase the effectiveness of public control in the country. Citizens also need to take the initiative, participate in various events organized by state authorities and local self-government, and also participate in the activities of public councils. In order to achieve the proper level of development of civil society, joint efforts of both the state and citizens are necessary.

### **References**

1. Law of the Republic of Kazakhstan dated November 2, 2015 No. 383-V ZRK "On public councils" (with amendments and additions as of December 29, 2021) - Electronic resource. Access mode: <https://adilet.zan.kz/rus/docs/Z1500000383> (access date 21.01.2022).
2. Grib V.V. Actual problems of the formation of legal bases of public control // Constitutional and municipal law. 2014. № 12.
3. Shorina E.V. Control over the activities of state administration bodies in the SSR. M.: the science, 1981. P. 43 - 44.
4. Suleymanov A.F. Theoretical and practical problems of the formation of the system of public control over the activities of executive bodies of the Republic of Kazakhstan: Author's Ref. dis. ... Dr. juridical science Almaty, 2010. P.10.
5. Ogneva E.A. Public control in the system of protection of rights and freedoms of a person and a citizen in the Russian Federation: constitutional and legal research. Autoref. dis. ... sugar. juridical science M.: 2016. P.9.
6. Luchin VO, Bobrov NA. Constitutional structure of Russia: basic political and legal characteristics // Law and politics. 2003. No. 10.
7. Law of the Republic of Kazakhstan dated April 16, 2016. No. 480-V "On legal acts" (with amendments and additions as of July 1, 2021) – Electronic resource. Access mode: <https://adilet.zan.kz/rus/docs/Z1600000480> (access date 21.01.2022).

8. Decree of the President of the Republic of Kazakhstan dated August 27, 2020 No. 390 "On approval of the Concept of Development of Civil Society in the Republic of Kazakhstan" - Electronic resource. Access mode: <https://adilet.zan.kz/rus/docs/U2000000390> (access date 21.01.2022).

© A.K. Shubayev, G.B. Karzhasova, 2023

**РОЛЬ РЕЛИГИОЗНЫХ НОРМ БУДДИЗМА В КИТАЙСКОЙ  
НАРОДНОЙ РЕСПУБЛИКЕ (ТЕОРЕТИКО-ПРАВОВОЙ АСПЕКТ)**

**Архипкина Екатерина Романовна**

студент

**Галиев Михаил Сергеевич**

к.ю.н., доцент кафедры «Юриспруденция»

Дальневосточный филиал

ФГБОУ ВО «Всероссийская академия внешней торговли

Министерства экономического развития Российской Федерации»

**Аннотация:** В статье авторы рассматривают теоретико-правовой аспект религиозных норм буддизма в становлении Китайской Народной Республике. Авторы анализируют вопросы взаимоотношения регулярных норм буддизма и государства, как целостной организации населения, а также раскрывает роль и значение буддизма во взаимосвязи с имперской властью, современного партийного аппарата с религиозными объединениями.

**Ключевые слова:** буддизм, община, Китайская Народная Республика, государство, право, религиозное право, правовая культура, правовое воспитание, правосознание, правовая семья.

**THE ROLE OF RELIGIOUS NORMS OF BUDDHISM IN THE PEOPLE'S  
REPUBLIC OF CHINA (THEORETICAL AND LEGAL ASPECT)**

**Arkhipkina Ekaterina Romanovna**

student

**Galiev Mikhail Sergeevich**

Ph.D. in Law, Associate Professor of

the Department of Jurisprudence

Russian Foreign Trade Academy Far East Branch

**Abstract:** In the article the author examines the theoretical and legal aspect of the religious norms of Buddhism in the formation of the People's Republic of China. The author analyzes the relationship between the regular norms of Buddhism and the state as an integral organization of the population, and also reveals the role and

significance of Buddhism in conjunction with imperial power, the modern party apparatus with religious associations.

**Key words:** Buddhism, community, People's Republic of China, state, law, religious law, legal culture, legal education, legal awareness, legal family.

Религиозные нормы и по сей день продолжают оказывать влияние на общественные отношения во всех странах мира независимо от их форм. При этом, все религии можно условно разделить на две группы: те, что оказывают непосредственное влияние на формирование правовой системы, так как право формируется из религиозных норм, образуя религиозное право и те, что стихийно участвуют лишь в формировании правосознания, редко отражены в форме закона. Одной из таких религий, политически признаваемой на территории Китайской Народной Республики (далее КНР) в настоящее время, является буддизм. Стоит отметить, что свой значительный статус государственной религии фактически он приобрел еще в VI веке, при императоре У-ди (502–549 г.г.) династии Лян (502–557 г.г.) [10].

В настоящее время в Китае существует три официально признанных направления буддизма: собственно китайский буддизм, основывающийся на учении махаяны; палийский буддизм, учение тхеравады; тибетский буддизм, представляющий собой комплекс философских учений и медитативных техник, опирающейся на тантрическое учение ваджраяны (течение буддизма, исходящее из махаяны).

Следует отметить, что, несмотря на традиции предков и устойчивые формы конфуцианской и даосской мысли, буддизм занимает особо место в системе религиозных норм и оказывал влияние на имперскую власть.

«[Если] спрятать лодку в бухте, а холм - в озере, скажут, что они в сохранности, но в полночь Силач унесет все на спине, а Невежда ничего не будет знать. В [каком бы] подходящем месте ни спрятать большое или малое, [оно] все же исчезнет. Вот если спрятать Поднебесную в Поднебесной, ей некуда будет исчезнуть, - таков общий закон для [всех] вещей» [5, с. 159].

Несмотря на то, что традиции, фундаментальные начала конфуцианской и даосской мысли закрепляли следующее: «...спрятать Поднебесную в Поднебесной, ей некуда будет исчезнуть ...», то возникает мысль о возможных способах и формах проникновения идеи буддийского учения в КНР.

Принято считать, что примерная дата начала появления первых контактов китайцев с буддистами относится к рубежу I тысячелетия н.э., однако этот

вопрос остается трудным в историко-методологическом плане, так как сложно определить отправную точку начала распространения буддизма. Так как в отличие от Японии с ее «удобной» отдаленностью и территориальном расположении на островах, Китай имеет протяженную сухопутную границу, это означает, что у иностранных государств, практически, отсутствовали проблемы в контактах с Китаем. Поскольку к моменту проникновения в Китай последний представлял собой достаточно развитую цивилизацию, в которой сложились две базовые традиции - конфуцианская и даосская, выбор буддизма свидетельствует о их недостаточности для обществ. Буддизм смог дать китайцам то, чего не хватало в упомянутых идеологиях, в результате это он был вынужден не противопоставлять им свои учения, а искать преимущества в сочетании с ними [6, с. 21-30].

Постепенно с развитием, ассимиляцией и китаизацией буддийской мысли государство задалось вопросом о необходимости создать правовые положения, которые подчиняют монашескую общину (санскр.сангха) имперской власти. Развитие этих отношений регулировались только в рамках общин и не касались мирян, которые в традиции буддизма направления махаяны, сформировавшейся в Китае, также имеют возможность наравне с членами общины достичь просветления. Стоит отметить, что в периоды правления династий Хань(206 год до н. э.-220 год н. э.) и до династии Суй (581-618 г.г.) так и не был выстроен механизм управления общиной. Каждая династия по-разному относилась к сангхе: от полного запрета буддизма до оказания помощи монашеским общинам в строительстве храмов и монастырей. А.С. Мартынов писал о том, что «Государство, имевшее свой традиционный сакральный фундамент, относилось к местным и религиозным прошлым системам как чему-то более частному и низшему по сравнению со своей собственной сакральностью, а потому поставило их в подчиненное положение» [4, с. 3-46]. Например, в 574 году по приказу правителя Северной Чжоу (557-581 г.г.) У-ди прошла анти-буддийская компания, целью которой было уничтожение всех святынь буддийской веры и полный ее запрет. А император Суйской династии Вэй-ди, наоборот, на протяжении всего своего правления издал ряд государственных указов, способствовавших финансированию монастырей, а также сыграл роль в пополнении рядов духовенства. Для этого правителя светская власть и авторитет буддийской общины были равны по статусу. Благодаря своей деятельности Вэй-ди удалось найти значительную поддержку в кругах просветленных, тем самым сакрализируя императорскую власть [11].



Только в эпоху Тан (618-907 г.г.) можно говорить о создании модели взаимодействия государства с буддизмом. Были официально сформулированы нормы, регламентирующие отношения внутри буддистской общины, которые были закреплены в положениях гражданского, уголовного, административного и процессуального права династии «Тан люй шу и» (653 г.). [2, с. 31, 39] Юридическое положение сангхи приравнивалось к семье, и было закреплено в государственном законодательстве. Статьи закрепляли освобождение монахов от налогов, несения военной службы и тяжелого труда. При династиях Тан, Сун, Мин и Цин происходило развитие правовых отношений с властью. Буддизм, не являясь государственной религией, оказывал значительное влияние на китайцев, из-за чего постоянно находился под жестким контролем со стороны имперских правителей: указы регламентировали, в том числе количественный состав сангхи. Буддизм же, в свою очередь, смог подстроиться под государственную власть и стать органической частью жизни общества, также влияя на правовые нормы имперской власти, которые, хотя и с большим давлением, но отчасти перенимали его благотельный характер.

Ни для кого не секрет, что КНР является страной, которая в своей политике придерживается атеистических взглядов, однако, несмотря на этот факт, в действительности же китайское правительство предпринимает не мало мер для защиты истории и устоев верующих, в том числе буддистских. Кроме того, стоит отметить, Конституция КНР 1982 в статье 36 закрепила свободу вероисповедания, а также установила запрет на принудительное исповедование или не исповедование той или иной религии [13].

Создание по инициативе государства Китайской буддистской ассоциации в 1953 г., которая служит официальной контрольной организацией китайского буддизма, значительно облегчило взаимодействие между властью и монахами. На сегодняшний день китайская компартия и правительство КНР видят в КБА один из эффективных инструментов так называемой «мягкой силы» (политики ненасилия в международных отношениях), а постоянное финансирование буддийских монастырей способом развития туризма [12]. Кроме того, государство поддерживает выставки, проводимые ассоциацией, на территории Китая и других стран. Как проявление подобной «мягкой» дипломатии можно указать на позицию главы Китая в украинском вопросе: «Китай будет решительно содействовать переговорному процессу... диалог и переговоры - единственный возможный выход из конфликта» [9]. Возвращаясь к полномочиям КБА, на сегодня в них входит обучение новых настоятелей

храмов и проведение лекций, конференций для монахов и исследователей буддизма, а также непосредственно регулирование монашеских общин.

В 1990-х годах в Китае в условиях либерализации активное развитие получили различные духовные объединения. Одной из самых обширных по числу последователей являлась печально известная секта Фалуньгун. В основу своего учения основатель Ли Хунчжи положил интерпретацию буддийского учения, полностью исковеркав его составляющие. В доктрину секты входили положения, по которым китайская раса считалась высшей, смешения рас было запрещено, любое высказывание главы объединения должно считаться неоспоримой правдой и т.д. [14]. По мере развития и расширения секты ее действия стали приобретать революционный характер. Эта ситуация, раньше находящаяся как бы вне видимости китайского правительства, попав в нее, казалось, выходила из-под контроля. Последователи учения устраивали массовые протесты, после чего последовали массовые аресты по всей стране. При поддержке Китайской буддийской ассоциации, которая оценивала деятельность Фалуньгун как еретическую и осудила искажение буддизма, в 1999 году деятельность секты была запрещена. Согласно уже ранее упомянутой статье 36 «никто не может использовать религию для нарушения общественного порядка, нанесения вреда здоровью граждан и ущерба государственной системе образования», имущество конфисковано, арестованы многие руководители. Однако Буддийская ассоциация не выражала поддержки правительству в отношении мер принятых для реабилитации бывших членов организации. Только в 2001 году правительство Нанкина создало группу для поддержки и духовного исцеления людей, вышедших из Фалуньгун, с заместителем секретаря государственного отделения КБА во главе.

С 2013 г. действующей главой КНР является Си Цзиньпин. В 2016 году им были опубликованы новые Правила регулирования религиозной деятельности, главными задачами которых являются препятствование возникновению оппозиции (как это могло произойти в случае, если властям бы не удалось урегулировать вопрос с организацией Фалуньгун), проработка законодательных актов в сфере религиозного регулирования, предотвратить иностранное вмешательство в религиозный вопрос и, кроме того, китаизировать религии, существующие в стране (внести в их догмы исконную китайскую культуру). Итогом политической программы является действительное ужесточение контроля за деятельностью религиозных организаций — за их активностью как в быту, так и в интернете.

В совокупности эти документы входят в состав Положения по вопросам религии (редакция от 1 февраля 2018 года), который отражают основные принципы регламентирования религиозных дел в КНР [17].

Таким образом, на пути становления отношений государства и буддизма в Китае переживал различные этапы от полного запрета до нынешней всесторонней поддержки. Сегодня можно проследить тенденцию в возрастании роли буддизма в китайском обществе, а также, что немало важно, заинтересованность власти в восстановлении, защите, развитии буддизма на территории Китая. Государство активно поддерживает как сами общины, так и различные проекты ими проводимые. Несмотря на это, власть достаточно внимательно относится к нормативной стороне организации религиозных объединений, дабы сохранить авторитет партии и обезопасить режим от возможной опасности со стороны возможного иностранного влияния, а также предотвратить создание оппозиционных организаций религиозной специфики. Кроме того, атеизм сохраняет преобладание в самом партийном аппарате, за принадлежность члена партии к какой-либо конфессии грозит исключение из нее [7].

### Список литературы

1. Альбедиль М. Ф. Буддизм: религия без бога [Текст] / Альбедиль М. Ф..-СПб: Вектор, 2013. С. 256.
2. Горбунова С. А. Китай: религия и власть. История китайского буддизма в контексте общества и государства [Текст] / С. А. Горбунова. - Москва: ИД"Форум", 2008.
3. Рейн Крюгер Китай. История страны [Текст] / Рейн Крюгер. - Москва: Эксмо; СПб: Мидгард, 2008. С. 544.
4. Мартынов А. С. Государство и религии на Дальнем Востоке // Буддизм и государство на Дальнем Востоке. М.: Глав. ред. восточной лит-ры, 1987.
5. Перевод с кит. Позднеевой Л.Д., редактор Маматов В.В. Мудрецы Китая. Ян Чжу, Лецзы, Чжуанцзы [Текст] / Перевод с кит. Л.Д. Позднеевой, редактор В.В. Маматов. - СПб: "Петербург- XXI века" совместно с ТОО "Лань", 1994.
6. Чебунин А.В. Начальный период проникновения, распространения и китаизации буддизма в Китае // Вестник Бурятского государственного университета. Философия. 2019. Вып. 2.

7. Афолина Л.А. Новые тенденции в государственном регулировании вопросов религии в КНР / Афолина Л.А. [Электронный ресурс] // Синология.ру : [сайт]. — URL: [https://www.synologia.ru/a/Новые\\_тенденции\\_в\\_государственном\\_регулировании\\_вопросов\\_религии\\_в\\_КНР](https://www.synologia.ru/a/Новые_тенденции_в_государственном_регулировании_вопросов_религии_в_КНР) (дата обращения: 05.06.2023).

8. Гордон А. В. 2003. 04. 047050. Фалуныгун религиозный культ, культурно-просветительское общество, социальное движение или политическая организация // Социальные и гуманитарные науки. Отечественная и зарубежная литература. Сер. 9, Востоковедение и африканистика: Реферативный журнал. 2003. №4. URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/2003-04-047050-falungun-religioznyy-kult-kulturno-prosvetitel'skoe-obschestvo-sotsialnoe-dvizhenie-ili-politicheskaya-organizatsiya> (дата обращения: 01.06.2023).

9. Иванов Г. «Диалог — единственный выход». Главное о разговоре между Си и Зеленским / Иванов Г. [Электронный ресурс] // Аргументы и факты :[сайт]. — URL: [https://aif.ru/politics/world/dialog\\_edinstvennyy\\_vyход\\_glavnoe\\_o\\_razgovore\\_mezh\\_du\\_si\\_i\\_zelenskim](https://aif.ru/politics/world/dialog_edinstvennyy_vyход_glavnoe_o_razgovore_mezh_du_si_i_zelenskim) (дата обращения: 05.06.2023).

10. Кравцова М.Е. Лян У-ди /Кравцова М.Е. [Электронный ресурс] // Синология.ру : [сайт]. — URL: [https://www.synologia.ru/a/Лян\\_У-ди](https://www.synologia.ru/a/Лян_У-ди) (дата обращения: 22.04.2023).

11. Марханова Т.Ф. Буддизм в Китае в период правления суйского императора Вэнь-Ди // НАУ. 2015. №2-10 (7). URL: <https://cyberleninka.ru/n/buddizm-v-kitae-v-period-pravleniya-suyskogo-imperatora-ven-di> (дата обращения: 21.04.2023).

12. Цыренов Ч. Ц. Современный буддизм в КНР: общественно-политический аспект // Власть. 2016. №5. URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/sovremennyy-buddizm-v-knr-obschestvenno-politicheskij-aspekt> (дата обращения: 01.06.2023).

13. The Constitution Of The People's Republic Of China (As Amended In 2018) / [Electronic resource] // Chinalaw.Center 中国法律俄文网 : [website]. — URL: [https://chinalaw.center/constitutional\\_law/china\\_constitution\\_revised\\_2018\\_russian/](https://chinalaw.center/constitutional_law/china_constitution_revised_2018_russian/) (date of treatment: 01.06.2023).

14. Eric Campbell, Nagar Cohen VIDEO: The Power of Falun Gong / Eric Campbell, Nagar Cohen [Electronic resource] // ABC News : [website]. — URL:<https://www.abc.net.au/news/2020-07-25/the-power-of-falun-gong/12492696> (date of treatment: 30.05.2023).

15. Chang M.H. Falun Gong: The end of days / M.H. Chang [Electronic resource] // ResearchGate : [website]. — URL: [https://www.researchgate.net/publication/292475371\\_Falun\\_Gong\\_The\\_end\\_of\\_days](https://www.researchgate.net/publication/292475371_Falun_Gong_The_end_of_days) (date of treatment: 30.05.2023).

16. 中国佛教协会 / [Electronic resource] // The buddhist association of China /中国佛教协会 : [website]. — URL: <https://www.chinabuddhism.com.cn/> (date of treatment: 05.06.2023).

17. 新修订《宗教事务条例》全文 / [Electronic resource] // State Administration for Religious Affairs of the People's Republic of China: [website]. — URL: <http://www.xam.gov.cn/mcxam/xxgk30/xxgkml20/bmxxgkml7756/bmxxgkml188/2190827/index.html> (date of treatment: 09.06.2023).

© Е.Р. Архипкина, М.С. Галиев, 2023

## СКРИНШОТ КАК ДОКАЗАТЕЛЬСТВО В АРБИТРАЖНОМ ПРОЦЕССЕ

**Сеитеминов Азамат Ремзиевич**

студент

Научный руководитель: **Буткевич Ольга Васильевна**

кандидат юридических наук, доцент кафедры  
предпринимательского и экологического права

Институт «Таврическая академия»,  
ФГАОУ ВО «Крымский федеральный университет  
имени В.И. Вернадского»

**Аннотация:** В условиях настоящего времени, современная электроника, гаджеты, средства связи проникают во все сферы жизни, в том числе и сферу правосудия. Это выражается во многих аспектах – электронные банки правовых норм – “Консультант-плюс”, “Гарант” ит.д. В настоящий момент, процессуальное законодательство как арбитражное, так и гражданское предусматривает проведение судебного заседания с использованием систем видеоконференц-связи (АПК РФ 153.1, ГПК РФ 155.1), а арбитражное законодательство предусматривает в качестве формы судебного заседания “Веб-конференцию” [1]. Необходимо также отметить, особый практический статус арбитражных судов, поскольку все технические новшества в первую очередь попадают в суды арбитражные, а потом какие-либо другие. Этим объясняется также и актуальность рассматриваемого вопроса, поскольку судьям арбитража придётся столкнуться с указанным аспектом раньше, нежели представителям судейского корпуса иных судов.

**Ключевые слова:** Нотариальное удостоверение, “скриншот” в праве, Постановления Пленумов, Акты гос. органов, доказывание, предъявляемые требования.

## SCREENSHOT AS PROOF IN THE ARBITRATION PROCESS

**Seiteminov Azamat Remzievich**

student

Supervisor: **Butkevich Olga Vasilievna**

**Abstract:** In the conditions of the present time, modern electronics, gadgets, means of communication penetrate into all spheres of life, including the sphere of justice. This is expressed in many aspects – electronic banks of legal norms – “Consultant-plus”, “Guarantor”, etc. At the moment, procedural legislation, both arbitration and civil, provides for holding a court session using videoconferencing systems (APC RF 153.1, CPC RF 155.1), and arbitration legislation provides for a “Web conference” as a form of court session [1]. It is also necessary to note the special practical status of arbitration courts, since all technical innovations first of all fall into arbitration courts, and then any others. This also explains the relevance of the issue under consideration, since arbitration judges will have to face this aspect earlier than representatives of the judicial corps of other courts.

**Key words:** Notarization, “screenshot” in law, Resolutions of Plenums, Acts of state bodies, proof, requirements.

Верховный суд в Определении от 7 февраля по делу № 5-КГ22-144-К2 указывал, что незаверенные скриншоты электронной переписки могут выступать достоверными доказательствами [5]. Из Постановления Пленума ВС РФ № 10 от 23.04.2019 N 10 “О применении части четвертой Гражданского кодекса Российской Федерации” указывается, что скриншот, используемый в качестве доказательства по делу, должен иметь непосредственную связь с рассматриваемым делом и существенное для него значение, в ином случае, он не будет принят в качестве доказательства [8]. Вопросы использования подобного средства доказывания затрагиваются в практике судов, среди них Постановление ФАС Северо-Западного округа от 6 декабря 2010 г. по делу № А56-11028/2010, где затрагивается необходимость указания определенных реквизитов у снимков экрана, для принятия файлов в качестве доказательств и их дальнейшего приобщения [6]. В письме от 31.03.2016 № СА-4-7/5589 ФНС РФ, указываются случаи, в которых использование данного вида доказательств допустимо [9]. Несмотря на то, что указание имеет скорее внутреннее, не столь публичное значение, необходимо всё же признать факт внедрения подобных средств доказывания в сферу гражданского, а возможно и иного правосудия. Актуальность рассматриваемой темы подтверждается и наличием ряда научных исследований в данной области, среди них: Иванова Елена Владимировна (кандидат юридических наук, Екатеринбургский государственный экономический университет) – “Скриншот – цифровая возможность в процессе

доказывания” [13]. Указанное выше подтверждает актуальность и ценность нового вопроса в области правоприменения.

Дилемма состоит в скорейшей правовой регламентации появившегося обстоятельства, а не в вопросе необходимости признания такого рода доказательств. Это реальность, с которой нужно работать, а не дискутировать о том, нужно это или нет.

Цель проводимого исследования состоит в обосновании возможности использования особого средства доказывания в условиях современного развития правовых систем. Инструментами аргументации будут являться нормы действующего российского законодательства, в первую очередь Арбитражный процессуальный кодекс Российской Федерации от 24.07.2002 N 95-ФЗ (ред. от 18.03.2023) (далее — АПК РФ), также Гражданский процессуальный кодекс Российской Федерации от 14.11.2002 N 138-ФЗ (ред. от 14.04.2023, с изм. от 26.04.2023) (с изм. и доп., вступ. в силу с 28.04.2023) (далее – ГПК РФ), поскольку, нормы гражданского процесса могут быть так же использованы в качестве источника права по аналогии норм; международное законодательство и международная практика; практика судов не только арбитражных, но и иных юрисдикций; Постановления Пленума Верховного суда, устанавливающие верный смысл толкования норм.

Вид доказательств как аудио и видеозаписи прямо закреплены в ст. 55 ГПК РФ, ст. 64 АПК РФ, в свою очередь, возможность использования скриншотов предполагается в данный момент скорее из процессуальных норм, согласно которым документы, полученные, в том числе с использованием информационно-телекоммуникационной сети Интернет, допускаются в качестве письменных доказательств в случаях и порядке, устанавливаемых законом [2].

Необходимо и отметить, что в настоящий момент в законодательстве отсутствует толкование понятия “скриншот”, в данном случае необходимо руководствоваться официальным источником поисковой системы “Google”. Определение исходит из того, что: “Скриншот (от англ. screenshot) — страница, изображение из сети Интернет (снимок экрана, показывающий то, что видит пользователь на экране монитора), подтверждающие какую-либо информацию или факт”. Важная оговорка в том, что, исходя из толкования, у пользователя отсутствует возможности редакции полученного изображения. Несколько позднее определение дополнено, говорится, что снимок экрана может быть не только с монитора, но и любых иных носителей или визуальных



устройства вывода, которым может быть доступна данная функция (телефон, планшет и др.)” [12].

Пленум Верховного Суда Российской Федерации в Постановлении №10 “О применении части четвертой Гражданского кодекса Российской Федерации” указал, что закон не устанавливает перечень допустимых доказательств, в соответствии с которыми суд решает, было нарушение или нет. В связи с данным, суд вправе принять любые доказательства, предусмотренные процессуальными законами, в том числе и полученные в интернете [7]. Единственное ограничение указано в п.4 ст.64 АПК РФ, указывается на доказательства, полученные с нарушением федерального закона. В данном случае, речь идёт о принципах допустимости, открытости, законности и иное.

В соответствии с определениями “письменных доказательств”, содержащимися в ст. 71 ГПК РФ, ст. 75 АПК РФ и ст. 70 "Кодекса административного судопроизводства Российской Федерации" от 08.03.2015 N 21-ФЗ (ред. от 17.02.2023) распечатанный снимок экрана электронно-вычислительной машины (телефона или компьютера) или скриншот вернее отнести именно к данному виду доказательств [3]. В уголовном судопроизводстве скриншот скорее относится к такому виду доказательств, как иные документы. В ч. 2 ст. 8 Уголовно-процессуального кодекс Российской Федерации от 18.12.2001 N 174-ФЗ (ред. от 28.04.2023) (далее – УПК РФ), говорится, что документы могут содержать сведения, зафиксированные как в письменном, так и в ином виде. К доказательствам “иного вида» могут в свою очередь относиться материалы фото- и киносъемки, аудио- и видеозаписи, и иные носители информации. Указанное подлежит к применению и рамках арбитражного судопроизводства по аналогии закона, однако с некими оговорками о допустимости доказательств, поскольку, в различных видах судопроизводства, требования отличаются.

Не является секретом тот факт, что основной проблемой использования скриншотов в качестве доказательств в суде является отсутствие нормативного регулирования, которое бы закрепляло определение скриншота и требования, предъявляемые к таким доказательствам. Однако, подобное не единственные подобные случаи в отечественной системе права. Последствиями вышеназванного выступает отсутствие специальных критериев оценки обсуждаемого типа доказательств. Однако подзаконные нормативные акты и судебная практика способствуют установлению единообразного регулирования [11, с.13].

На скриншоты распространяются общие требования к доказательствам, действующие для того или иного судебного процесса, в частности, относимость, допустимость и достоверность, что также и подтверждалось выше. На это обращено внимание в письме ФНС России от 31.03.2016 №СА-4-7/5589 [9]. Анализ судебной практики, изложенный в письме, позволяет установить перечень данных, которые должны содержать скриншоты, для признания в качестве доказательств:

- Дата и времена получения распечатанного образца, наименование интернет-сайта, при наличии;
- Данные о лице, которое произвело операцию, программное обеспечение и иная использованная техника.

Дополняя второй пункт выше, представляется забавным факт сходства вопроса с Уголовно-правовыми дисциплинами, в частности Криминалистики, а именно — раздела “Судебная фотография”, когда при съёмке, в протоколе Осмотра места происшествия, также указывается наименование техники и средств, при помощи которых производились манипуляции.

Схожие требования разъяснены в п. 55 Постановления Пленума Верховного Суда РФ от 23.04.2019 №10 “О применении части четвертой Гражданского кодекса Российской Федерации” предусмотрено, что распечатки материалов, размещенных в информационно-телекоммуникационной сети (скриншоты) должны содержать указание на адрес интернет-страницы, с которой сделана распечатка, кроме того, точное время их получения; такие распечатки подлежат оценке судом при рассмотрении дела наравне с иными представленными доказательствами (Ст. 67 ГПК РФ, ст. 71 АПК РФ) [7].

Необходимо обратить внимание на различие в допустимости применений скриншотов в качестве доказательства в гражданском и арбитражном процессе. Ст. 71 ГПК РФ имеет обширное толкование, указывая на то, что письменными доказательствами являются любые документы и материалы, выполненные таким способом, который позволяет установить их достоверность. Это, в свою очередь можно означать возможность участников судебного процесса использовать скриншоты в качестве доказательств. Указанное толкование будет являться основой правового регулирования. В арбитражном процессе, в п.1 ст.75 АПК упоминается о письменных доказательствах, выполненных в цифровой форме, что может являться так же основанием для использования рассматриваемого вида доказательства.

Ст. 102 "Основ законодательства Российской Федерации о нотариате" (утв. ВС РФ 11.02.1993 N 4462-1) (ред. от 28.04.2023) указывается, что нотариус в необходимых случаях выполняет работу по обеспечению доказательств, при наличии причин, когда их представление станет невозможным или затруднительным. Скриншот, как письменное или иное законодательство, безусловно, подходит к данному обширному понятию, а соответственно может регулироваться и являться примером доказательств, описанных в данной норме [4].

Однако, и, несмотря на высокую степень эффективности нотариально заверенного доказательства, необходимо отметить, что, поскольку в отношении участников действует презумпция добросовестности, а перечень доказательств не является закрытым, возлагать на участников дела обязанность по нотариальному удостоверению скриншотов нельзя. Следовательно, заверение у нотариуса есть не императивное, а диспозитивное начало. Это также подтверждается из названного ранее Постановления Пленума № 10, в котором отмечено, что распечатки могут быть сделаны и заверены лицами, участвующими в деле, и будут являться допустимыми доказательствами. Соответственно, требование суда о нотариальном удостоверении скриншота оспаривается, ссылаясь на указанные выше разъяснения ВС РФ.

Пленум Верховного Суда РФ в своём постановлении №10 от 23.04.2019 “О применении части четвёртой Гражданского кодекса” указывает, что скриншот может использоваться как средство доказывания, поскольку закон не устанавливает исчерпывающий перечень доказательств, которыми могут пользоваться стороны. Исходя из толкования, помимо скриншота, в ближайшем будущем, список может пополниться иными, ранее неизвестными видами предоставления доказательств.

В отдельных вопросах, суд правомочен исследовать доказательство самостоятельно, даже в процессе судебного заседания – ознакомиться с сайтом, проверить электронный ящик и иное. Указанные практические действия, судебная практика, разъяснения и иные аргументы ещё раз указывают на то, что скриншот и иные, новые виды технических видов доказательств всё в большей степени занимают полноценное положение в арбитражно-процессуальных отношениях.

В деле N А19-2500/2017 распечатку переписки истец суду не представил, но утверждал, что она была, и просил отложить судебное заседание, чтобы показать её [7]. Однако суд по ходатайству стороны просто осмотрел электронный почтовый ящик в судебном заседании, обнаружив одни письма, и

не обнаружив другие — которые, заключил суд в итоге, не доставлялись. Действия суда отлагают необходимость применения положений п.5 ст.158 АПК РФ, в соответствии с которой, по ходатайству стороны, суд вправе отложить судебное заседание в связи с необходимостью представления ею дополнительных доказательств, при совершении иных процессуальных действий. Действия суда ещё раз подтверждают актуальность указанного способа предоставления доказательств, т.к. в указанном случае дело было разрешено в меньшие сроки, без меньшего количества издержек. В большей степени судом был обеспечен принцип разумного срока рассмотрения дел (п.1 ст.6.1. АПК РФ).

Исходя из проведённого анализа, можно сделать вывод о том, что при использовании “скриншота” в качестве доказательства, крайне желательно условие нотариальной заверенности материала. Подобное условие, практически гарантирует принятие доказательства и приобщение его к материалам дела. Вместе с тем, нельзя не отметить аспект стоимости нотариальных услуг: Юридическое лицо, как правило, в состоянии понести высокие финансовые расходы на заверение указанных доказательств, однако, не каждое физическое лицо в состоянии уплатить необходимые суммы по тем или иным причинам. При отсутствии нотариальной заверенности, представленным в качестве материалов доказательств, рекомендуется содержать как можно больше информации (дата и время создания снимка, адрес интернет-страницы, с которой он выполнен, подпись и сведения о лице, которое сделало и распечатало снимок экрана, информация о технических средствах, с помощью которых был сделан снимок), в данном случае, шанс на принятие судом доказательства на рассмотрение увеличивается.

### **Список литературы**

1. Арбитражный процессуальный кодекс.: [принят Государственной Думой 14 июня 2004 года]. — URL: [https://www.consultant.ru/document/cons\\_doc\\_LAW\\_37800/?ysclid=li7jlv08b844766290](https://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_37800/?ysclid=li7jlv08b844766290) (дата обращения 28.05.2023). — Режим доступа: для всех пользователей. — Текст: электронный.
2. Гражданский процессуальный кодекс Российской Федерации от 14.11.2002 N 138-ФЗ (ред. от 05.12.2022) // [Электронный ресурс] — URL: <https://base.garant.ru/12128809/> (дата обращения 28.12.2022).
3. Кодекс административного судопроизводства Российской Федерации от 08.03.2015 N 21-ФЗ (ред. от 02.12.2021) // // КонсультантПлюс: справочно-

правовая система [Официальный сайт]. URL: <http://www.consultant.ru/> (дата обращения: 24.12.2021).

4. Основы законодательства Российской Федерации о нотариате (утв. ВС РФ 11.02.1993 №4462-1), (ред. от 29.06.2012, с изм. от 02.10.2012) // «Российская газета», №49, 13.03.1993, <http://www.pravo.gov.ru>.

5. О понятии «скриншот» («снимок экрана») и порядке его использования: Письмо ФНС РФ от 31.03.2016 № СА-4-7/5589 (ред. От 5 мая 2016 г.) — URL: <https://www.garant.ru/products/ipo/prime/doc/71284846/> (Дата обращения: 30.05.2023). — Режим доступа: ГарантРу [справ.-правовая система], свободный.

6. Определение Верховного Суда Российской Федерации от 7 февр. 2023 г. по делу № 5-КГ22-144-К2. — URL: [https://www.vsrfr.ru/stor\\_pdf.php?id=2212388](https://www.vsrfr.ru/stor_pdf.php?id=2212388). — Режим доступа: Свободный.

7. Постановление пленума ВС РФ № 10 от 23.04.2019 N 10 «О применении части четвертой Гражданского кодекса Российской Федерации» // Бюллетень Верховного Суда РФ, № 9, сентябрь, 2019.

8. Постановление Четвёртого Арбитражного апелляционного суда от 25 октября 2017 г. по делу № А19-2500/2017// Государственная автоматизированная система Российской Федерации «Судебные и нормативные акты» // интернет-портал. — URL: <https://sudact.ru/arbitral/doc/ZZom9re8G5x1/> (Дата обращения: 28.05.2023).

9. Постановление Федерального Арбитражного суда Северо-Западного округа от 6 декабря 2010 г. по делу № А56-11028/2010// Государственная автоматизированная система Российской Федерации «Судебные и нормативные акты» // интернет-портал. — URL: <https://sudact.ru/arbitral/doc/0C7i0DZ5A06O/> (Дата обращения: 20.05.2023).

10. Арбитражный процесс / И.В.Решетникова, М.А.Куликова, Е.А.Царегордцева. 2-е издание., пересмотр — М: Норма: ИНФРА-М, 2017. — 400 с. — (Краткие учебные курсы юридических наук).

11. Иванова Е.В. Скриншот – цифровая возможность в процессе доказывания / Иванова Е.В. — DOI: <https://cyberleninka.ru/article/n/skrinshot-tsifrovaya-vozmozhnost-v-protsesse-dokazyvaniya-problemnye-aspekty/viewer>— Текст: электронный // Гражданский процесс: Арбитражный процесс — 2019.

12. Новые доказательства: скриншот, видео и аффидевит—2019 [Электронный ресурс] — URL: <https://pravo.ru/story/212847/>.

13. Пятин С.Ю. Гражданское и торговое право зарубежных стран: Учебное пособие / С.Ю.Пятин — 2-е изд. — М.: Издательско-торговая корпорация “Дашков и К<sup>о</sup>”, 2016. — 260 с.

© А.Р.Сеитеминов, 2023

## ОСНОВНЫЕ НАПРАВЛЕНИЯ И ПЕРСПЕКТИВЫ РАЗВИТИЯ НАЛОГОВОГО ЗАКОНОДАТЕЛЬСТВА В РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ

**Бурмистрова Ирина Евгеньевна**

студент магистратуры

Научный руководитель: **Шепелева Екатерина Вадимовна**

кандидат юридических наук, доцент

Аккредитованное образовательное учреждение

высшего образования

«Московский финансово-юридический

университет МФЮА»

**Аннотация:** Автором в данной статье приведены примеры внедрения цифровых технологий в налоговую систему Российской Федерации, отмечены положительные стороны применения информационных технологий в деятельности налоговых органов, рассмотрены проблемы внедрения цифровизации в налоговую систему.

**Ключевые слова:** цифровая экономика, цифровизация налоговой системы, электронные сервисы, Федеральная налоговая служба.

## THE MAIN DIRECTIONS AND PROSPECTS FOR THE DEVELOPMENT OF TAX LEGISLATION IN THE RUSSIAN FEDERATION

**Burmistrova Irina Evgenievna**

student

Scientific supervisor: **Shepeleva Ekaterina Vadimovna**

Candidate of Legal Sciences, Associate Professor

Accredited educational institution of

Higher Education

«Moscow University of Finance and Law MFUA»

**Abstract:** The author in this article gives examples of the introduction of digital technologies into the tax system of the Russian Federation, the positive aspects of the use of information technologies in the activities of tax authorities are noted, the problems of the introduction of digitalization into the tax system are considered.

**Key words:** digital economy, digitalization of the tax system, electronic services, Federal Tax Service.

В условиях современного мира одним из наиболее стремительно развивающихся направлений является цифровая экономика (ЦЭ).

Цифровая экономика характеризуется широким применением информационных технологий во всех сферах деятельности, в том числе в деятельности государственных органов, юридических и физических лиц. Объем информации растет быстрыми темпами, поэтому возможности налоговой службы по централизованному хранению, анализу и контролю данных, обработке информации и быстрому и своевременному доступу к ней требуют постоянного совершенствования.

В налоговой сфере внедрение информационных технологий направлено на повышение качества и эффективности предоставления государственных услуг в сфере налогообложения с целью стабильного поступления налогов и сборов в бюджетную систему и повышение качества предоставления налоговыми органами услуг налогоплательщикам [5, с. 145].

Цифровизация налоговой системы позволит создать основу для проведения аналитической работы, обеспечит информационно-технологическую поддержку и выполнение задач налогового администрирования.

Федеральная налоговая служба (ФНС России) на постоянной основе внедряет информационные технологии в деятельности налоговых органов.

Приоритетным направлением развития считается формирование удобной и комфортной среды для налогоплательщиков. Основная задача ФНС России – клиентоориентированность и создание доверительных отношений между налоговыми органами и налогоплательщиками.

Официальный сайт ФНС России является одним из самых востребованных сайтов государственных органов. На данном сайте возможно воспользоваться следующими сервисами.

Личный кабинет для физических лиц позволяет своевременно получать информацию о начисленных налогах, зарегистрированных объектах собственности, в случае необходимости позволяет вносить изменения. Личный кабинет позволяет без посещения налогового органа в автоматическом режиме заполнить налоговую декларацию по форме 3-НДФЛ и в электронном виде направить ее в инспекцию, подписав электронной цифровой подписью.



Личный кабинет для юридических лиц позволяет направить в налоговый орган документы о регистрации или внесении изменений в ЕГРЮЛ, получать выписки, справки, просматривать всю информацию по налоговым платежам, отправлять отчетность в электронном виде и многое другое.

С 2013 года действует автоматизированная система контроля за уплатой НДС (АСК НДС-2). Система осуществляет мониторинг создания добавленной стоимости и позволяет сопоставить несоответствие данных в цепочках поставок и неуплату налога.

С 2017 года введена передача информации в режиме онлайн в налоговые органы о совершенных продажах с использованием контрольно-кассовой техники. Система позволяет анализировать данные о продажах в розничной торговле.

Все более широкое распространение получает институт налогового мониторинга. Это электронный сервис, обеспечивающий взаимодействие налогового органа и налогоплательщика в рамках новой формы контроля.

В ноябре 2021 года запущен эксперимент по автоматизированному налогообложению микропредприятий. Для участников эксперимента налог рассчитывается автоматически на основании данных контрольно-кассовой техники и анализа движения денежных средств по расчетным счетам.

Введено налогообложение для самозанятого населения. Налоговый сервис также путем анализа движения по расчетному счету автоматически рассчитывает налог к уплате.

Введена государственная информационная система цифровой маркировки товаров, которая путем присвоения уникального контрольного идентификационного знака (КИЗ) позволяет отследить производство, продажу, оборот различных групп товаров.

Не смотря на динамичное внедрение информационных технологий в налоговую систему, существуют и проблемы на пути их реализации. Это в первую очередь отсутствие у значительной части налогоплательщиков необходимых знаний, отсутствие технической возможности, удаленность некоторых регионов, нежелание использовать нововведения. Немаловажное значение имеет и проблема кибербезопасности и сохранения данных [6, с. 11].

Вместе с тем, применение налоговыми органами информационных технологий в условиях цифровой экономики неизбежно.

Цифровизация налогового администрирования позволит повысить эффективность предоставления налоговыми органами услуг, снижению

долговой нагрузки, контролю за уклонением от уплаты налогов, что в свою очередь будет способствовать увеличению поступлений в бюджетную систему страны.

При этом переход к цифровым технологиям имеет немаловажное значение и для бизнеса: возможность получения государственных услуг по экстерриториальному принципу, уменьшение административной нагрузки, сокращение количества налоговых проверок, открытость налоговых органов для налогоплательщиков, защита честного бизнеса от недобросовестной конкуренции.

### **Список литературы**

1. Налоговый кодекс Российской Федерации. Часть первая: Федеральный закон от 31.06.2008 № 146-ФЗ// правовая система Консультант Плюс
2. Налоговый кодекс Российской Федерации. Часть вторая: Федеральный закон от 05.08.2000 № 117-ФЗ // Правовая система Консультант Плюс.
3. Зотиков Н.З. Направления совершенствования налогового администрирования //Вестник ИПБ.-2019 -№3
4. Черник Д.Г., Шмелев Ю.Д., Типалина М.В. Налоговая политика государства М.: Юрайт, 2020. – 509 с.
5. Майбуров И.А., Иванов Ю.Б. Налоги в цифровой экономике М.:ЮНИТИ-ДАНА, 2019 – 279 с.
6. Цинделиани И.А. Налоговая система Российской Федерации в условиях развития цифровой экономики: правовые и экономические аспекты; Материалы Международной научно-практической конференции М: РГУП, 2019 – 352 с.

© И.Е. Бурмистрова, 2023

**К ВОПРОСУ О НЕДОПУСТИМОСТИ ОТКАЗА  
ОТ ПРАВА НА ОБРАЩЕНИЕ В СУД**

**Мусаев Эльвар Валерьевич**

студент

Научный руководитель: **Китаева Алина Владимировна**

к.ю.н., доцент кафедры

профессиональных дисциплин

ФКОУ ВО «Самарский юридический

институт ФСИН России»

**Аннотация:** в гражданском обороте популярны различные формы сделок, которые направлены на отказ от претензий и права обращения в суд, однако, ГПК РФ и АПК РФ указывают на недействительность условий таких сделок. Автор обосновывает возможность действительности таких соглашений для лиц, осуществляющих предпринимательскую деятельность, предлагаются необходимые для этого изменения в законодательство.

**Ключевые слова:** отказ от судебной защиты, акт оказанных услуг, прекращение обязательств, гражданский процесс, добросовестность.

**ON THE ISSUE OF INADMISSIBILITY OF REFUSAL  
OF RECOURSE TO THE COURT**

**Musayev Elvar Valerievich**

student

Scientific adviser: **Kitaeva Alina Vladimirovna**

**Abstract:** In civil turnover various forms of transactions are popular, according to which the parties refuse claims and appeals to court, however the Civil Procedural Code and the Arbitration Procedural Code of the Russian Federation point at the invalidity of such transactions. The author substantiates the possibility of validity of such agreements for persons engaged in entrepreneurial activities and proposes the necessary changes in legislation.

**Key words:** waiver of judicial protection, act of services rendered, termination of obligations, civil procedure, good faith.

Любое взаимодействие субъектов гражданского права порождает ряд прав и обязанностей между ними – это могут быть различные обязанности по передаче товара, оказанию различных услуг. Исполнение гражданско-правовых обязательств участниками гражданского оборота стараются зафиксировать различными актами оказанных услуг, соглашениями о прекращении обязательств.

Такие соглашения позволяют участнику гражданского оборота убедиться, что он добросовестно исполнил свое обязательство и смело может требовать встречного исполнения от своего контрагента. В то же время такая сделка позволяет не опасаться, что в будущем к нему возникнут претензии по исполненному им обязательству.

С этой целью в различных документах между сторонами договора включают формулировки «стороны друг к другу претензий не имеют», «услуги оказаны качественно и в полном объеме». В некоторых случаях также стороны могут заключить соглашение о расторжении соглашения, в которых одна из сторон отказывается от претензий к исполнителю, в том числе и от обращения в суд за защитой нарушенных прав. Однако, действительность таких положений и соглашений вызывает большие вопросы. Так ч. 2 ст. 3 ГПК прямо говорит, что любой отказ на обращение в суд является недействительным. Более общее правило закреплено и в Гражданском кодексе РФ, так ст. 9 ГК РФ гласит, что отказ от права может иметь место только в случаях, предусмотренных законом.

Таким образом, необходимо проанализировать различные правовые конструкции, которые используют участники гражданских правоотношений в целях подтверждения добросовестности своих действий. Сделать это необходимо в контексте насколько их правомерно возможно использовать в деятельности юридических лиц и предпринимателей, а также соотнести их с положениями ГПК РФ о недопустимости отказа от защиты своих прав.

Говоря о различных актах оказанных услуг, следует отметить, что они могут лишь фиксировать отсутствие претензий к качеству исполненного обязательства на момент подписания такого акта. Вследствие чего его нельзя считать соглашением, которое лишает лицо, чье право было нарушено, возможности обратиться в суд.

Акт оказанных услуг является доказательством, которое свидетельствует о качестве исполнения обязательства. Поэтому может быть опровергнут другими доказательствами, которые будут изучены в судебном разбирательстве. Это возможно благодаря принципу свободы суда в оценке доказательств.

Данный принцип заключается в том, что никакое доказательство не имеет заранее установленной силы и приоритет над другими доказательствами.

Также не имеют заранее установленной силы различные расписки, соглашения об отсутствии претензий. Так, Судебная коллегия Московского городского суда отказала в удовлетворении апелляционной жалобы работодателя, который просил отказать в иске, ссылаясь на то, что при расчете заработной платы работник подписал заявление об отсутствии претензий, однако, суд первой инстанции верно установил факт нарушения прав работника, которое выразилось в неправильной выплате заработной платы, а заявление об отсутствии претензий является недействительным в силу ч. 2 ст. 3 ГПК РФ [1].

Мы считаем, что соглашение, в котором одна из сторон отказывается от права на судебную защиту, должно считаться оспоримым, а не ничтожным. Это позволит признавать недействительными только те соглашения, которые ущемляют права более слабой стороны, например, потребителей, и дают преимущество более сильной стороне. Закон может установить презумпцию диспаритетности таких соглашений, что означает, что любое соглашение об отказе от права на судебную защиту будет считаться неравноправным и ущемляющим права более слабой стороны, пока не будет доказано обратное. Такой подход к праву на обращение в суд будет более гибким и будет больше соответствовать требованиям гражданского оборота.

Здесь, по нашему мнению, возможно привести позицию Р. Банникова, который указывает, что «мы исходим из того, что нет ничего критичного в том, что стороны договора включают в него условие, согласно которому одна из них обязуется надлежаще исполнять обязательства по договору, а другая – не обращаться в суд. Если одна из сторон все же нарушит договор, то другая – просто перестанет быть связанной этим условием и может обратиться в суд. Поэтому представляется, что такое соглашение об отказе от судебной защиты является действительным» [2, с. 4]. Таким образом, Р. Банников связывает действительность соглашения об отказе от защиты нарушенного права с добросовестностью должника или кредитора. В случае, если контрагент нарушает условия исполнения обязательства по сделке (договору), то кредитор может воспользоваться правом на обращение в суд, так как действительность отказа от права на обращение в суд по соглашению обуславливалось добросовестностью действий должника по гражданско-правовому обязательству. Вследствие этого мы считаем возможным согласиться с мнением о том, что «решение вопроса о признании отказа допустимым или

недопустимым должно основываться на надлежащей квалификации соответствующих норм, устанавливающих определенные правовые возможности для участников гражданско-правовых отношений как императивные или диспозитивные» [3, с. 454].

В качестве вывода, мы хотим отметить, что отказ от права на обращение в суд должен иметь место в системе гражданского права и гражданского процессуального законодательства, однако, он может быть в тех случаях, когда в правоотношениях по оказанию различных услуг, продаже товаров, участвуют исключительно профессиональные участники гражданского оборота, которые действительно могут осознавать все риски, связанные с заключением такого соглашения, в результате которого они лишаются права на обращение в суд за защитой своего права.

Таким образом, ч. 2 ст. 3 ГПК РФ следует изложить в следующей редакции: отказ от права на обращение в суд недействителен, если стороной сделки, устанавливающий такой отказ, является лицо, не осуществляющее предпринимательскую деятельность. Лицо, осуществляющее предпринимательскую деятельность и являющиеся стороной сделки, в результате совершения которой оно было лишено права на обращения в суд, может оспорить такую сделку.

### **Список литературы**

1. Апелляционное определение Московского городского суда от 26 ноября 2015 г. по делу № 33-44251 [Электронный ресурс] // СПС «Консультант плюс» (дата обращения: 29.05.2023).
2. Банников Р. Ю. Соглашение об отказе от права на обращение в суд: краткий экономико-правовой анализ // Судебные и несудебные формы защиты гражданских прав. – 2020. – С. 2-9.
3. Огаркова О. М. Недопустимость отказа в гражданском праве // Вопросы российской юстиции. – 2020. – №. 9. – С. 446-454.

© Э.В. Мусаев, 2023

## ПРОТИВОДЕЙСТВИЕ МОЛОДЕЖНОМУ ЭКСТРЕМИЗМУ В УСЛОВИЯХ ИНФОРМАЦИОННОЙ ВОЙНЫ

Туреханова Снежана Курметовна

курсант

Научный руководитель: Гричанов Антон Сергеевич

к.п.н., доцент

БЮИ МВД России

**Аннотация:** Настоящая работа посвящена вопросам противодействия молодежному экстремизму в условиях информационной войны. Предлагаются меры эффективного противодействия молодежному экстремизму в условиях информационной войны, исследуются конкретные цели, задачи, необходимые для эффективного противодействия молодежному экстремизму.

**Ключевые слова:** информационная война, молодежный экстремизм, молодежь.

## COUNTERING YOUTH EXTREMISM IN THE CONTEXT OF INFORMATION WARFARE

Turekhanova Snezhana Kurmetovna

Scientific adviser: Grichanov Anton Sergeevich

**Abstract:** The work is devoted to the issues of counteraction to youth extremism in the conditions of information warfare. Measures of effective counteraction are offered; specific aims and tasks of counteraction to youth extremism are studied.

**Key words:** information warfare, youth extremism, youth.

В российском законодательстве нормативное определение понятия «идеология экстремизма» (экстремистская идеология) содержится в Стратегии противодействия экстремизму в Российской Федерации до 2025 года. Под экстремистской идеологией в указанном документе понимается «система взглядов и идей, представляющих насильственные и иные противоправные действия как основное средство разрешения социальных, расовых, национальных, религиозных и политических конфликтов».

Понятие «молодежный экстремизм» представляется возможным определить как «взгляды и тип поведения молодых людей, основанные на культивировании принципа силы, агрессии в отношении окружающих, вплоть до насилия и убийства». Отметим, что это определение не выражает всю сущность молодежного экстремизма, но выделяет главное – желание молодежи агрессивными, деструктивными способами навязать традиционному обществу свое представление об окружающем мире. Поскольку в настоящее время еще не создано идеального общества социальной справедливости, исключающего предпосылки для возникновения коллективного и индивидуального девиантного поведения, в том числе и для такой социально-демографической группы, определяемой как «молодежь», то проблема молодежного экстремизма существует, а по ряду объективных причин, связанных с социально-политическими и экономическими процессами, остается в нашей стране достаточно острой.

Безусловным катализатором для ускорения динамики процессов в общественном и индивидуальном сознании и поведении является информатизация современного мира, породившая такой феномен как информационная война.

Информационная война рассматривается как «противоборство сторон посредством распространения специально подготовленной информации и противодействия аналогичному внешнему воздействию на себя». Одной из особенностей информационного оружия является возможность его направленного целевого воздействия. Так, например, Почепцов Г.Г. считает, что «в информационной войне воздействия избирательны и охватывают различные слои населения по-разному» [1, с. 23].

Информационная война ведется на «информационных фронтах» - практически везде, где существует возможность отобразить и передать информацию, от графического рисунка до художественного фильма, от лозунга до беллетристической литературы, от знака и символа до сложнейшего цифрового кода. Задача информационного оружия – произвести выгодные для применяющего его изменения в коллективном представлении и индивидуальном сознании противника.

Рассмотрим молодежь как объект воздействия информационного оружия в информационной войне.

Молодежь, как социально-демографическая группа, определяемая по возрастному критерию, в общем, от 14-15 до 24-35 лет, находящаяся в периоде



становления и социальной адаптации, вхождения в мир взрослых людей, имеет ряд характеристик, определяющих ее особую уязвимость для направленного информационного воздействия: неустойчивость молодой психики; внутренняя противоречивость; стремление выделиться, отличаться, проявляющееся в специфических молодежных субкультурах; низкий уровень толерантности, терпимости. Отметим также такие важные аспекты проявления деятельности молодежи как социальной группы, как: агрессивность, эпатажность, альтернативность, социальность, политизированность, информационность.

В современных условиях глобальной информатизации информационное воздействие на молодежь как социальную группу с учетом ее особенностей не просто возможно, но и возможно вполне эффективно, с результатом вплоть до склонения молодежи к экстремизму, проявления которого будут разрушать общество и государство противника в информационной войне.

По мнению ряда исследователей, уязвимость молодежи обусловлена также и тем, что «данная возрастная категория в большей мере подвержена влиянию извне, у большинства молодых людей отсутствуют или не развиты навыки критически мыслить» [2, с. 132].

Молодежный экстремизм традиционно являлся и является до настоящего времени угрозой национальной безопасности Российской Федерации. По мнению ряда исследователей такая же угроза сохранится и в перспективе, так, например, Кубякин Е.О. считает, что в ближайшем будущем экстремизм станет одним из ведущих видов противоправной деятельности, распространённым среди населения [3, с. 19].

Цель государственной политики в области противодействия молодежному экстремизму в условиях информационной войны – защитить собственную молодежь от агрессивного внешнего информационного воздействия, не допустить инспирирования проявлений молодежного экстремизма со стороны противника. В общем, для достижения данной цели необходимо обеспечить системную возможность реализации творческого потенциала молодежи не в разрушительных формах, представляющих угрозу обществу и государству, а в созидательных, направленных на укрепление стабильности традиционных социальных структур, и, в тоже время, приносящих необходимую креативность для эволюционного их развития.

Каковы же конкретные задачи, которые необходимо решить для достижения данной цели?

Представляется, что эффективное противодействие молодежному экстремизму должно включать решение ряда практических задач, в том числе: конструирование ценностного идеологического проекта «образа будущего», привлекательного для молодежи более, чем образы конкурирующих цивилизационных проектов, одновременно основанного на традиционных ценностях, принятых Российской Федерацией, и включающего адаптивные механизмы ответа возникающим вызовам; создание таких социально-экономических условий, при которых у молодежи, с ее ориентацией на индивидуальную самоактуализацию, «поиск себя», будет возможность эффективного использования разнообразных «социальных лифтов» в соответствии с имеющимся индивидуальным и коллективным творческим потенциалом (обеспечение самореализации молодежи в спорте, науке, искусстве и т.д.); укрепление традиционных институтов системы воспитания «семья – школа» для прививания молодежи этических и культурных ценностей гуманистической направленности (повышение роли родителей в воспитании, установление стандартов образования, обеспечивающих широкий кругозор, привитие навыков самостоятельного мышления); использование современных возможностей информационной техносферы для формирования у молодежи социально конструктивных моделей коллективного и индивидуального поведения (модерирование социальных сетей, создание для них разнообразного позитивного контента); вовлечение молодежи в политическую жизнь путем модернизации институтов государственной власти и управления, поддержки инициатив гражданского общества; формирование правовой системы, обеспечивающей эффективное противодействие террористической угрозе и экстремизму (путем принятия законов и иных нормативно-правовых актов, адекватных существующим общественным отношениям); формирование комплексной системы национальной безопасности, блокирующей угрозы направленного внешнего воздействия на молодежь со стороны конкурентов/противников в информационной войне.

Исходя из поставленных задач основными методологическими направлениями работы по предотвращению молодежного экстремизма можно считать те методы, которые акцентируют внимание на профилактике проявлений молодежного экстремизма, а также на работу с формирующимся в подростковом и юношеском возрастах мировоззрением, обеспечивающие возможность применения специальных образовательных технологий и

способов обучения еще детей (будущей молодежи) навыкам толерантного и гуманного общения.

Необходимо также осуществить ряд различных образовательных проектов превентивной направленности в школах и университетах, которые будут способствовать формированию неприятия экстремистской идеологии в молодежной среде.

Представляется необходимым привлечение к данной работе не только органов государственной власти, но и всевозможных общественных объединений и организаций, клубов, органов местного самоуправления и иных структур, выполняющих консолидирующую функцию населения, прививающих традиционные российские духовно-нравственные ценности, которые определены как: жизнь, права и свободы человека, достоинство, гражданственность, патриотизм, служение отечеству и ответственность за его судьбу, высокие нравственные идеалы, созидательный труд, крепкая семья, гуманизм, приоритет духовного над материальным, справедливость, коллективизм, милосердие, историческая память и преемственность поколений, взаимопомощь и самоуважение, единство народов России.

Безусловно, с учетом определяющего значения фактора глобального информационного поля в современном мире, а также уровень вовлеченности молодежи в социальные сети и мессенджеры, важнейшим приоритетом должны пользоваться методы, позволяющие противодействовать распространению экстремистских идей в сети Интернет.

Мы видим, что к началу 2023 года Россия определилась, какие духовно-нравственные ценности страна намерена защищать в своей концепции мироустройства. Однако недостаточно просто декларировать положительные этические категории и ожидать, что молодежь выберет их в качестве жизненных ориентиров именно из-за того, что они «положительные». Образно говоря, «добро» не победит в силу того, что оно «добро», «зло» тоже имеет свои привлекательные стороны. Кроме того, на протяжении всей истории человечества было отмечено, что придерживаться положительных идеалов для средней личности всегда достаточно сложно, ибо это требует волевых усилий. Как же привлечь молодежь на сторону «добра»?

Представляется, что в условиях информационной войны необходима тщательным образом продуманная и реализованная концепция «подачи» этих традиционных ценностей в противовес агрессивной рекламе ценностей чужеродных. Борьбу с конкурирующими моделями мироустройства

необходимо вести по всем фронтам – в социальных сетях, видеохостингах, мессенджерах, сетевых периодических изданиях, в кино, музыке, искусстве и т.д., не отказываясь, не отступая ни из одного «пространства боя». Например, ошибочным, по нашему мнению будут являться решения о блокировке доступа к сети Интернет, поскольку простые способы обойти любую блокировку всегда найдутся, известно ведь что, «запретный плод сладок». Правильным решением будет являться разработка такого российского контента для всемирной сети, который будет в смысловом плане привлекательней для молодежи, чем конкурирующие.

Это сложная и многоплановая задача, и можно сделать вывод, что следующим логичным шагом государственной политики будет разработка конкретных способов реализации защиты традиционных духовно-нравственных ценностей в битве за «умы» молодых людей с тем, чтобы и в коллективном, и в индивидуальном представлении молодежи модель общества и государства, построенная на этих ценностях, по существу, «образ будущего», выглядела более предпочтительным, чем навязываемая извне.

Разработка и реализация сильной, понятной, доступной концепции российского видения мира, «образа будущего», надежно оградит нашу молодежь от чужеродных, деструктивных идей и послужит предохранительной мерой от молодежного экстремизма.

### **Список литературы**

1. Почепцов Г.Г. Информационные войны. – М., К.: Рефл-бук, Ваклер, 2000. – 576 с. – ISBN 5-87983-087-Х.
2. Грачев Ю.А., Никишкин А.В., Ветрова Е.В. Противодействие молодежному экстремизму – основа безопасности развития современного гражданского общества // Вестник Санкт-Петербургского университета МВД России. 2019. №2. С. 132.
3. Кубякин Е.О. Особенности профилактики молодежного экстремизма в современной России // Общество: политика, экономика, право. 2015. №1 С.19.

© С.К. Туреханова, 2023

**СЕКЦИЯ  
ГРАЖДАНСКОЕ  
И СЕМЕЙНОЕ ПРАВО**

## МИНИМИЗАЦИЯ РИСКОВ ПРИВЛЕЧЕНИЯ К СУБСИДИАРНОЙ ОТВЕТСТВЕННОСТИ

**Коростелев Артём Павлович**

аспирант

Университет «Синергия»

**Аннотация:** в настоящее время наблюдается резкий рост обособленных споров в рамках дела о банкротстве и привлечении контролирующих должника лиц к субсидиарной ответственности. В статье рассмотрены основания привлечения к ответственности и рекомендации по предупреждению описанных рисков.

**Ключевые слова:** банкротство, субсидиарная ответственность, основания привлечения к ответственности, несостоятельность, контролирующее должника лицо.

## MINIMIZING THE RISKS OF BRINGING TO SUBSIDIARY LIABILITY

**Korostelev Artem Pavlovich**

graduate student

University Synergy

**Abstract:** currently, there is a sharp increase in isolated disputes in the framework of a bankruptcy case involving persons controlling the debtor to subsidiary liability. The article considers the grounds for bringing to responsibility and recommendations for the prevention of the described risks.

**Key words:** bankruptcy, subsidiary liability, grounds for liability, insolvency, the person controlling the debtor.

Период пандемии и последовавший за ним экономический кризис, еще не в полной мере проявивший свое деструктивное воздействие на общественное благосостояние, повлекут череду банкротств, как граждан, так и компаний, причем довольно крупных, со всеми вытекающими юридическими последствиями. Помимо собственно ликвидации организаций их собственники и иные бенефициары могут быть привлечены к субсидиарной ответственности,

которая предполагает погашение долгов юридических лиц за счет личного имущества контролирующих должника лиц.

Особого внимания заслуживает то обстоятельство, что согласно законодательству к числу КДЛ (контролирующих должника лиц) может быть отнесено любое лицо [1], в т.ч. юридическое, даже при отсутствии каких-либо формальных признаков, опосредующих связь между бенефициаром и подконтрольным лицом. При этом характерной особенностью установления статуса контролирующего лица является наличие возможности определять действия должника в период трехлетнего срока, предшествующего возникновению признаков банкротства. По смыслу действующего законодательства о несостоятельности и сложившейся правоприменительной практики лицо привлекается к ответственности за противоправные действия, совершенные в течение трех лет, исчисляемых не до признания должника банкротом судом, а до дня возникновения ситуации объективного банкротства, когда размер пассивов превысил объем активов компании согласно данным бухгалтерского учета. Таким образом, государство предприняло действия, исключившие выгоду в сокрытии действительного финансового состояния и оттягивании введения процедуры банкротства.

Итак, как же действовать, чтобы максимально нивелировать угрозу расплачиваться личным имуществом по долгам организации, или говоря юридическим языком, быть привлеченным к субсидиарной ответственности по обязательствам должника?

Для начала стоит отметить, что в первой очереди на привлечение к субсидиарной ответственности находятся генеральный директор, главный бухгалтер, финансовый директор или акционер (участник ООО) с долей 50% и более [2,3]. Следовательно, стратегия действий для каждой категории различна, что обусловлено их положением и функционалом.

Лицо, занимающее должность генерального директора, должно действовать разумно и добросовестно, учитывая права кредиторов и отслеживая финансовое состояние своей организации. Принимая во внимание, что очень часто единоличный исполнительный орган является наемным работником, который может быть уволен участниками общества в любой момент, ему необходимо сохранять копии наиболее важных документов, а именно сделок, документов бухгалтерского учета, корпоративной документации, при этом соблюдая закон и не раскрывая полученные сведения третьим лицам. Наличие собственного архива позволит бывшему генеральному директору эффективно защищать свои интересы в суде, представлять

документы, которые могут быть сокрыты недобросовестными лицами, а также изначально грамотно выстраивать линию защиты.

Кроме того, при смене генерального директора документы организации необходимо передавать по акту приема-передачи, указывая полный перечень передаваемых материалов. Несмотря на то, что этой обязанностью часто пренебрегают, стоит понимать, что этот документ в совокупности с другими доказательствами позволит избежать ответственности по основанию утраты или непередачи документов, обязанность по ведению которых предусмотрена законодательством Российской Федерации. Указанный акт, подписанный лицом, передающим документы, и лицом, принимающим их, будет доказательством добросовестного исполнения обязанности и устранил вероятность привлечения к ответственности по одному из оснований, предусмотренных законодательством о несостоятельности.

Также порой возникают ситуации, когда участники общества принуждают генерального директора совершать заведомо невыгодные сделки, не обусловленные мотивами рыночной целесообразности. Однако согласно действующему гражданскому и корпоративному законодательству исключительно единоличный исполнительный орган вправе действовать без доверенности от имени юридического лица. Из этого вытекает, что директор не сможет сослаться в суде на неспособность принять иное решение и не заключать сделку, поэтому очень важно тщательно подходить к просьбам учредителей, которые могут преследовать свои, в т.ч. неправомерные, цели. Это правило относится и к вопросу выдачи доверенностей, так как за лицо, полномочное совершать сделки от имени организации, отвечает генеральный директор, выдавший доверенность.

Вместе с тем стоит отметить, что зачастую с заявлением о признании должника банкротом обращается налоговый орган ввиду наличия задолженности перед бюджетом по уплате обязательных платежей. Указанная задолженность, как правило, возникает по итогам проверки, завершаемой составлением акта о доначислении суммы налогов и применении санкций. Главная ошибка большинства директоров, осведомленных о неудовлетворительном финансовом состоянии, это отказ от оспаривания акта налогового органа в судебном порядке. Даже если шансы не велики, идти в суд необходимо. Почему? Согласно закону о банкротстве в случае превышения суммы задолженности, включенной в реестр требований кредиторов и возникшей в связи с привлечением к ответственности за совершение



налогового правонарушения, включая задолженность, выявленную в процессе производства, 50% от общей суммы требований вина контролирующего лица предполагается, и он подлежит привлечению к субсидиарной ответственности. Иными словами, если налоговая задолженность превышает половину от общего размера задолженности, включенной в реестр требований, противоправные действия генерального директора считаются доказанными и влекут для него негативные последствия в виде субсидиарной ответственности. Поэтому очень важно своевременно пользоваться правом на судебную защиту и если не отменять, то хотя бы снижать размер долга перед бюджетом [4].

Помимо изложенного законодательством предусмотрена обязанность генерального директора обращаться в суд с заявлением о банкротстве возглавляемой им компании при наличии соответствующих признаков. В случае игнорирования указанного требования единоличный исполнительный орган подлежит привлечению к ответственности в размере обязательств, возникших по истечении месяца с момента возникновения признаков объективного банкротства. В целях избежания неблагоприятных последствий при желании продолжать хозяйственную деятельность в крайне нестабильных финансовых условиях нужно, во-первых, составить обоснованный, с точными сроками, план антикризисного управления, подтверждающий возможность преодолеть текущие трудности и доказывающий добросовестность руководителя. Во-вторых, необходимо всех кредиторов уведомить о том, что обязательства перед ними могут не быть исполнены своевременно. Предлагаемая стратегия лишней раз подтвердит разумность и добросовестность директора и лишит контрагентов, продолжающих взаимодействовать с должником, юридической возможности привлечь руководителя к субсидиарной ответственности.

Помимо единоличного исполнительного органа уязвимое положение занимают участники (акционеры) общества, обладающие 50% и более долей или имеющие возможность назначать руководителя должника. Одной из главных ошибок бенефициаров компании являются действия по "бросанию" организации, когда участники фактически прекращают деятельность, не сдают отчетность, не отслеживают почту по юридическому адресу [5]. Приведенные выше действия намного повышают вероятность быть привлеченными к ответственности по обязательствам должника по многим причинам, в т.ч. ввиду неполучения юридически значимых сообщений.

Также весьма распространенной является практика, когда участники общества всячески уклоняются от участия в судебном разбирательстве по

вопросу привлечения к субсидиарной ответственности и не привлекают юристов, специализирующихся на банкротном законодательстве. Важно понимать, что чем раньше ответчик по иску начнет проявлять процессуальную активность, выстраивать линию защиты и иным образом оппонировать заявителю по делу, тем больше шансов избежать решения суда о возложении долгов компании на учредителя. При этом настоятельно рекомендую воспользоваться помощью профессионалов, разбирающихся в нюансах законодательства о несостоятельности, так как самостоятельное участие в процессе без специальных познаний может привести к катастрофическим последствиям.

Подводя итог вышесказанному, следует отметить следующее: институт субсидиарной ответственности по многим причинам набирает обороты, им все чаще пользуются кредиторы, а суды по статистике увеличивают долю удовлетворенных исков. Знание основ законодательства о банкротстве, особенно в части субсидиарной ответственности, в современных реалиях выступает не только залогом успеха бизнеса, но и гарантией безопасности личного имущества предпринимателей, особенно с учетом того, что долги по "субсидиарке" нельзя списать через банкротство физического лица. Использование простых правил позволит избежать фатальных последствий, эффективно вести экономическую деятельность, а также обеспечить собственное благосостояние.

### **Список литературы**

1. Федеральный закон от 26.10.2002 № 127-ФЗ «О несостоятельности (банкротстве)» // Собрание законодательства РФ. – № 43. – 28.10.2002. – ст. 4190.
2. Федеральный закон «Об акционерных обществах» от 05.01.2006 № 7-ФЗ // Собрание законодательства РФ. - № 2. – ст. 172.
3. Федеральный закон «Об обществах с ограниченной ответственностью» от 08.02.1998 № 14-ФЗ // Собрание законодательства РФ. - № 7. – 16.02.1998. – ст. 172.

4. Арбитражный процессуальный кодекс Российской Федерации от 24.07.2002 № 95-ФЗ // Собрание законодательства РФ. – № 30. – 29.07.2002. – ст. 3012.

5. Федеральный закон «О государственной регистрации юридических лиц и индивидуальных предпринимателей» от 08.08.2001 № 129-ФЗ // Собрание законодательства РФ. – 2001. – № 33 (часть I). – Ст. 3431.

© А.П. Коростелев, 2023

## СУБСИДИАРНАЯ ОТВЕТСТВЕННОСТЬ

**Платонов Артем Юрьевич**

аспирант

Научный руководитель: **Бородина Елена Николаевна**

Московский финансово-юридический университет МФЮА

**Аннотация:** Правовые ситуации при всем их многообразии могут сложиться таким образом, что обязанность возникнет у нескольких лиц. Совместной может быть и ответственность. Такая ответственность с множественностью лиц бывает солидарной или субсидиарной. Рассмотрим эти виды.

**Ключевые слова:** Ответственность, обязательства, субъект, кредиторы, руководитель должника, контролирующее должника лица, субъект привлечения к субсидиарной ответственности, разграничение ответственности, условия привлечения руководителя должника к субсидиарной ответственности.

## SUBSIDIARY LIABILITY

**Platonov Artem Yurievich**

graduate student

Scientific supervisor: **Borodina Elena Nikolaevna**

Moscow University Of Finance And Law MFUA

**Abstract:** Legal situations, with all their diversity, may develop in such a way that several persons will have an obligation. Responsibility can also be shared. Such responsibility with a plurality of persons can be solidary or subsidiary. Consider these types.

**Key words:** Responsibility, obligations, subject, creditors, head of the debtor, person controlling the debtor, subject of bringing to subsidiary liability, division of liability, conditions for bringing the head of the debtor to subsidiary liability.

В соответствии с ч. 1 ст. 61.11 Федерального закона от 26.10.2002 N 127-ФЗ "О несостоятельности (банкротстве)" (далее - Закон о банкротстве) если полное погашение требований кредиторов невозможно вследствие действий и

(или) бездействия контролирующего должника лица, такое лицо несет субсидиарную ответственность по обязательствам должника.

Под действиями (бездействием) контролирующего лица, приведшими к невозможности погашения требований кредиторов (ст. 61.11 Закона о банкротстве), следует понимать такие действия (бездействие), которые явились необходимой причиной банкротства должника, то есть те, без которых объективное банкротство не наступило бы (п. 16 Постановления Пленума Верховного Суда РФ от 21.12.2017 N 53 "О некоторых вопросах, связанных с привлечением контролирующих должника лиц к ответственности при банкротстве").

Согласно положениям указанной статьи субсидиарную ответственность несут:

1) лица, на которых возложены обязанности:

- организации ведения бухгалтерского учета и хранения документов бухгалтерского учета и (или) бухгалтерской (финансовой) отчетности должника;

- ведения бухгалтерского учета и хранения документов бухгалтерского учета и (или) бухгалтерской (финансовой) отчетности должника.

Данная категория лиц несет ответственность в случае, если документы бухгалтерского учета и (или) отчетности, обязанность по ведению (составлению) и хранению которых установлена законодательством РФ, к моменту вынесения определения о введении наблюдения (либо ко дню назначения временной администрации финансовой организации) или принятия решения о признании должника банкротом отсутствуют или не содержат информацию об объектах, предусмотренных законодательством РФ, формирование которой является обязательным в соответствии с законодательством РФ, либо указанная информация искажена, в результате чего существенно затруднено проведение процедур, применяемых в деле о банкротстве, в том числе формирование и реализация конкурсной массы;

2) лицо, являвшееся единоличным исполнительным органом должника, а также контролирующим должника, если требования кредиторов третьей очереди по основной сумме задолженности возникли вследствие правонарушения, за совершение которого вступило в силу решение о привлечении должника или его должностных лиц, являющихся либо являвшихся его единоличными исполнительными органами, к уголовной, административной ответственности или ответственности за налоговые

правонарушения, в том числе требования об уплате задолженности, выявленной в результате производства по делам о таких правонарушениях, превышают пятьдесят процентов общего размера требований кредиторов третьей очереди по основной сумме задолженности, включенных в реестр требований кредиторов;

3) единоличный исполнительный орган юридического лица, а также иные лица, на которых возложены обязанности по составлению и хранению документов, предусмотренных законодательством РФ об акционерных обществах, о рынке ценных бумаг, об инвестиционных фондах, об обществах с ограниченной ответственностью, о государственных и муниципальных унитарных предприятиях и принятыми в соответствии с ним нормативными правовыми актами, если такие документы, хранение которых являлось обязательным, к моменту вынесения определения о введении наблюдения (либо ко дню назначения временной администрации финансовой организации) или принятия решения о признании должника банкротом отсутствуют либо искажены;

4) единоличный исполнительный орган юридического лица, а также иные лица, на которых от имени юридического лица возложены обязанности по представлению документов для государственной регистрации либо обязанности по внесению сведений в Единый федеральный реестр сведений о фактах деятельности юридических лиц, если на дату возбуждения дела о банкротстве не внесены подлежащие обязательному внесению в соответствии с федеральным законом сведения либо внесены недостоверные сведения о юридическом лице:

- в Единый государственный реестр юридических лиц на основании представленных таким юридическим лицом документов;

- в Единый федеральный реестр сведений о фактах деятельности юридических лиц в части сведений, обязанность по внесению которых возложена на юридическое лицо;

5) контролирующее должника лицо, если им причинен существенный вред имущественным правам кредиторов в результате совершения этим лицом или в пользу этого лица либо одобрения этим лицом одной или нескольких сделок должника (совершения таких сделок по указанию этого лица).

При этом согласно ч. 4 ст. 61.10 Закона о банкротстве необходимо учитывать, что, пока не доказано иное, предполагается, что лицо являлось контролирующим должника лицом, если это лицо:

- являлось руководителем должника или управляющей организации должника, членом исполнительного органа должника, ликвидатором должника, членом ликвидационной комиссии;

- имело право самостоятельно либо совместно с заинтересованными лицами распоряжаться пятьюдесятью и более процентами голосующих акций акционерного общества, или более чем половиной долей уставного капитала общества с ограниченной (дополнительной) ответственностью, или более чем половиной голосов в общем собрании участников юридического лица либо имело право назначать (избирать) руководителя должника;

- извлекало выгоду из незаконного или недобросовестного поведения лиц, указанных в п. 1 ст. 53.1 ГК РФ.

В соответствии с ч. ч. 5, 6 ст. 61.10 Закона о банкротстве арбитражный суд может признать лицо контролирующим должника лицом по иным основаниям. При этом к контролирующим должника лицам не могут быть отнесены лица, если такое отнесение связано исключительно с прямым владением менее чем десятью процентами уставного капитала юридического лица и получением обычного дохода, связанного с этим владением.

Согласно п. 5 Постановления Пленума Верховного Суда РФ от 21.12.2017 N 53 "О некоторых вопросах, связанных с привлечением контролирующих должника лиц к ответственности при банкротстве" само по себе участие в органах должника не свидетельствует о наличии статуса контролирующего его лица. Исключение из этого правила закреплено в пп. 1 и 2 п. 4 ст. 61.10 Закона о банкротстве, установивших круг лиц, в отношении которых действует опровержимая презумпция того, что именно они определяли действия должника.

При этом руководитель должника может быть привлечен к субсидиарной ответственности по правилам ст. 61.12 Закона о банкротстве, если он не исполнил обязанность по подаче в суд заявления должника о собственном банкротстве в месячный срок, установленный п. 2 ст. 9 Закона о банкротстве (п. 8 Постановления Пленума Верховного Суда РФ от 21.12.2017 N 53 "О некоторых вопросах, связанных с привлечением контролирующих должника лиц к ответственности при банкротстве").

Субсидиарная ответственность - дополнительная ответственность к ответственности лица, являющегося основным должником.

До предъявления требований к лицу, которое несёт ответственность дополнительно (субсидиарной), кредитор должен предъявить требование к

основному должнику. Если основной должник отказался удовлетворить требование кредитора или кредитор не получил от него в разумный срок ответ на предъявленное требование, это требование может быть предъявлено лицу, несущему субсидиарную ответственность.

В случае несостоятельности (банкротства) коммерческой компании, которое было вызвано действиями (бездействием) ее акционеров, участников или других лиц, которые имеют право давать обязательные для компании указания либо иным образом имеют возможность определять ее действия, на таких акционеров, в случае недостаточности имущества компании, может быть возложена субсидиарная ответственность по ее обязательствам.

Контролирующее должника лицо - это физическое или юридическое лицо, имеющее либо имевшее (не более чем за три года, предшествующих возникновению признаков банкротства, а также после их возникновения и до принятия арбитражным судом заявления о признании должника банкротом):

- право давать обязательные для исполнения должником указания или
- возможность иным образом определять действия должника (в том числе по совершению сделок и определению их условий).
- Возможность определять действия должника может достигаться:
- в силу нахождения с должником (руководителем или членами органов управления должника) в отношениях родства или свойства, должностного положения;
- в силу наличия полномочий совершать сделки от имени должника, основанных на доверенности, нормативном правовом акте либо ином специальном полномочии;
- в силу должностного положения (в частности, замещения должности главного бухгалтера, финансового директора должника либо лиц, а также иной должности, предоставляющей возможность определять действия должника);
- иным образом, в том числе путём принуждения руководителя или членов органов управления должника либо оказания определяющего влияния на руководителя или членов органов управления должника иным образом.

В соответствии со ст. 61.14 (ФЗ «О банкротстве») правом на подачу заявления о привлечении к субсидиарной ответственности после завершения конкурсного производства или прекращения производства по делу о банкротстве в связи с отсутствием средств, достаточных для возмещения судебных расходов на проведение процедур, применяемых в деле о банкротстве, обладают:



- кредиторы по текущим обязательствам (согласно п. 29 Постановления Пленума ВС РФ текущие кредиторы могут обращаться с заявлением о привлечении контролирующего лица к ответственности лишь в том случае, если их требования подтверждены вступившим в законную силу судебным актом или иным документом, подлежащим принудительному исполнению в силу закона);
- кредиторы, чьи требования были включены в реестр требований кредиторов;
- кредиторы, чьи требования были признаны обоснованными, но подлежащими погашению после требований, включённых в реестр требований кредиторов;
- заявитель по делу о банкротстве в случае прекращения производства по делу о банкротстве до введения процедуры, применяемой в деле о банкротстве;
- уполномоченный орган в случае возвращения заявления о признании должника банкротом.

Ещё одним возможным взыскателем с контролирующей компанию лиц по ее долгам в рамках действующего законодательства и сложившейся практики являются непосредственно налоговые органы РФ.

Взыскание может быть обращено на все имущество лица привлечённого к субсидиарной ответственности, за исключением, установленных законом случаев (единственное жилье и т.д.).

В ситуации, когда контролирующим должника лицом является физическое лицо, признание его дополнительно обязанным связывает его с неисполненными обязательствами должника на долгое время, практически бессрочно и без возможности тем или иным способом списать такую задолженность. В частности, п. п. 5 и 6 ст. 213.28 Закона о банкротстве ограничивают гражданина вправе начать все с чистого листа даже при последующем собственном банкротстве, субсидиарная ответственность сохраняется и после окончания производства по делу о банкротстве гражданина в непогашенной части.

Промежуточный вывод: привлечение контролирующего лица субсидиарной ответственности возможно в случае инициирования банкротства (введения наблюдения) в отношении организации-должника, при условии недостаточности имущества у указанного должника для финансирования

процедуры и расчётов с кредиторами. Субсидиарная ответственность, по сути носит бессрочный характер.

Вероятность привлечения к субсидиарной ответственности находится в прямой зависимости от необходимости инициирования процедуры банкротства как таковой. Вместе с тем, вторым ключевым фактором является недостаточность имущества основного должника, т.е. того или иного юридического лица.

Сформировалась довольно однозначная, неформальная судебная практика по вопросам привлечения контролирующих должника лиц к субсидиарной ответственности, исходя из анализа которой можно сделать вывод, что в случае банкротства должника, имущество которого недостаточно для удовлетворения требований кредиторов, риск фактического привлечения к субсидиарной ответственности контролирующего должника лица, является высоким.

Действующим законодательством предусмотрены реальные механизмы фактического привлечения лиц контролирующих должника к субсидиарной ответственности, при условии недостаточности имущества.

### **Список литературы**

1. Гутников О.В. Основания разработки категории корпоративной ответственности в гражданском праве // Право. Журнал Высшей школы экономики. 2019. N 4.

2. Гутников О. В. Корпоративная ответственность в гражданском праве: монография / О. В. Гутников; Ин-т законодательства и сравн. правоведения при Правительстве Рос. Федерации. М.: Ин-т законодательства и сравн. правоведения при Правительстве Рос. Федерации, 2019.

3. Гутников О.В. Субсидиарная ответственность в законодательстве о юридических лицах: вопросы правового регулирования и юридическая природа // Право. Журнал Высшей школы экономики. N1. 2018

4. Несостоятельность (банкротство): Учебный курс. В 2 т. / Под ред. д.ю.н., проф. С.А. Карелиной. Т. 2. – М.: Статут, 2019

5. Ломакин Д.В. Концепция снятия корпоративного покрова: реализация ее основных положений в действующем законодательстве и проекте Гражданского кодекса РФ // Вестник ВАС РФ. 2012. N 9.

6. Лотфуллин Р.К. Субсидиарная и иная ответственность контролирующих должника лиц при банкротстве. - М., 2018. С.

© А.Ю. Платонов, 2023

## ЗЛОУПОТРЕБЛЕНИЕ ПРАВОМ ПОТРЕБИТЕЛЯ

Дергачева Валерия Максимовна

студент

Научный руководитель: Ильина Татьяна Алексеевна

старший преподаватель

ФГБОУ ВО «Северо-Восточный

государственный университет»

**Аннотация:** в статье рассматривается потребительский экстремизм, как форма злоупотребления правом потребителя с целью выработки рекомендаций по пресечению злоупотреблений со стороны потребителя. Автором на примере Магаданской области приводятся примеры злоупотреблений и сделан вывод о том, что сформулировать лаконичное решение данной проблемы невозможно в силу того, что находчивые потребители всегда будут находить новые способы злоупотребления правом.

**Ключевые слова:** права потребителя, злоупотребление, потребительский экстремизм, защита прав потребителей.

## ABUSE OF CONSUMER RIGHTS

Dergacheva Valeria Maksimovna

Scientific supervisor: Ilina Tatiana Alekseevna

**Abstract:** the article considers consumer extremism as a form of abuse of consumer rights in order to develop recommendations for the suppression of consumer abuse. The author, using the example of the Magadan region, provides examples of abuse and concludes that it is impossible to formulate a concise solution to this problem due to the fact that resourceful consumers will always find new ways to abuse the right.

**Key words:** consumer rights, abuse, consumer extremism, consumer rights protection.

Легального определения «потребительский экстремизм» в законодательстве нет, данное понятие применяется неформально.

Субъектами потребительских правоотношений являются потребители и лица, предоставляющие услуги или выполняющие работы в целях удовлетворения законных интересов потребителей. В Законе РФ от 07.02.1992 № 2300-1 «О защите прав потребителей» отмечается, что потребитель – это «гражданин, имеющий намерение заказать или приобрести либо заказывающий, приобретающий или использующий товары (работы, услуги) исключительно для личных, семейных, домашних и иных нужд, не связанных с осуществлением предпринимательской деятельности». Что касается потребительского экстремизма, то относительно его определения в теории нет единого мнения. Так, Г.А. Ожегова понимает под ним «манипулирование нормами закона со стороны клиента, основная цель которого – не защита своих прав, а получение материальной выгоды» [6]. Схожее значение встречается у И.Л. Нилова: «...недобросовестное поведение потребителей товаров и услуг, направленное на необоснованное извлечение выгоды путем манипуляции положениями законодательства о защите прав потребителей» [5].

Таким образом, оба юриста приравнивают потребительский экстремизм к одной из форм злоупотребления правом – шикане, характеризующейся наличием у управомоченного лица умысла на причинение вреда другому участнику гражданских правоотношений.

Однако иной точки зрения придерживается Т.В. Закупень, которая объединяет в понятие потребительского экстремизма сразу несколько действий: 1) действия потребителей в обход закона, осуществляемые исключительно с намерением причинить вред другому лицу; 2) злоупотребление потребителями своим особым положением; 3) недобросовестное поведение потребителей, злоупотребление правом; 4) умышленные противоправные деяния потребителей, совершаемые с целью обращения в свою пользу имущества предпринимателей путем обмана или злоупотребления особым отношением к потребителям [4].

Анализируя статью 10 ГК РФ, раскрывающую пределы осуществления гражданского права, и статью 159 УК РФ раскрывающую мошенничество, можно прийти к выводу, что «потребительский экстремизм» — сложное правовое явление, которое набирает обороты и развивается вместе с рынком экономических отношений. Данное понятие включает действия покупателя, осуществляемые с целью вреда предпринимателю, злоупотребление своим положением, его недобросовестностью, поведением или обманом. Цель данных потребителей — не защита прав, а получение выгоды.

В литературе можно встретить словосочетание «потребительский терроризм». С точки зрения уголовного правоприменения терроризм представляет собой разновидность экстремизма, характеризующийся наиболее радикальными средствами достижения преступной цели. Следуя этой логике, некоторые авторы под потребительским терроризмом также понимают крайнюю форму проявления потребительского экстремизма.

Приведем ряд примеров злоупотребления правом потребителя на территории г. Магадана:

1. Популярная франшиза ресторанов – Burger Club сделала акцию: при скачивании их мобильного приложения в подарок давался одноразовый qr-код на получение бесплатного напитка «Коктейль-маракуйя». Потребители нашли способ получить выгоду из данной акции: при переустановке приложения давался новый qr-код на получение напитка.

2. В местной сети супермаркетов «Мегамаг» для покупки кондитерских изделий и выпечки используются специальные весы, на которых покупатель сам может наклеить ценник. Люди, желающие получить выгоду, берут товар выше стоимости, но похожий по виду, и клеят на него ценник с меньшей стоимостью, после чего незаметно для кассиров пробивают этот товар на кассе самообслуживания, оставшись незамеченными.

3. Магаданская область стала одним из тех регионов, куда доставка с маркетплейса Вайлдберриз осуществляется платно, в связи с дорогой логистикой. Покупателям идея с платной доставкой не понравилась, и сразу в мессенджерах стал распространяться лайфхак, как заказать товар бесплатно.

Резюмируя вышеизложенные примеры, можно выявить причины возникновения потребительского терроризма и его влияния на отношения между потребителями и поставщиками. Некоторые потребители используют потребительский терроризм как извлечение собственной выгоды или некую «халяву», как раз это мы можем увидеть в первых двух примерах. Другая же часть потребителей злоупотребляет правом потребителя с целью получения бездоказательной компенсации. Это является необоснованным и может привести к увеличению цен на товары и услуги, как раз именно это ощутили на себе покупатели Вайлдберриз.

Наибольшей проблемой является то, что потребительский экстремизм может негативно сказаться на конкуренции на рынке. Некоторые производители и продавцы могут стать более скептическими в отношении новых

продуктов и услуг, из-за опасений быть подверженным потребительскому терроризму.

Выявление и решение данных проблем позволяют сократить количество случаев потребительского экстремизма-терроризма, защитить права и интересы производителей и продавцов, а также создать безопасную и доверительную среду для покупателей.

Универсального решения проблемы «потребительского экстремизма» не существует, но можно сделать некоторые выводы и дать следующие рекомендации предпринимателям, которые готовы защищать свое честное имя и бизнес: 1. Знать и соблюдать законодательство Российской Федерации в сфере защиты прав потребителей; 2. Давать полную и достоверную информацию о продукте или услуге; 3. Правильно вести документооборот, оформлять договор, приложения к договору, акты, чеки; 4. В споре с клиентом отвечать на претензии в письменной форме; 5. Соблюдать сроки: исполнения обязательств по договору, выполнения гарантийного ремонта, ответа на претензии; 6. Обучать персонал претензионной работе, оформлению и приемке документов, нанимать комьюнити-менеджеров.

К вышеперечисленным правилам поведения с «потребителями-экстремистами» можно добавить и следующие: не потакать злоумышленнику; не пытаться откупиться, чтобы выиграть время. Скриншоты переписки с потребителем могут быть использованы против продавца; не угрожать и не переходить на личности; незамедлительно обращаться с просьбой удалить необоснованные обвинения со стороны клиента к модераторам сайтов-отзывников, предъявляя доказательства своей правоты.

Компании должны уметь обрабатывать отзывы, в том числе негатив и откровенную клевету, рекомендуется всегда давать обратную связь, с предложением решить спорную ситуацию.

При должном внимании к данному вопросу у компании есть шансы выиграть в борьбе с вредными клиентами. Чтобы получить максимально возможный выигрыш в суде, клиенты-экстремисты часто стараются сделать все, чтобы продавец не узнал о претензии покупателя, и всячески стремятся затянуть возврат денег, для роста неустойки.

В судебной практике встречаются случаи, когда продавцу удавалось отстоять свои права. Так, в иске было отказано женщине, купившей пуховик, который был больше по размеру. Магазин предложил подогнать по длине рукава и глубине капюшон. Женщина дала согласие; пришли к соглашению все сделать в течение 6 дней. Пуховик привели в порядок, но покупательница не

пришла в обозначенный день, на 9-й день попросив возврат денег, ссылаясь на то, что модель ей разонравилась. Магазин отказал возвращать деньги за подшитый под конкретного клиента пуховик и получил исковое заявление, в котором женщина просила взыскать 24 тыс. руб. за сам пуховик, 00 руб. процентов за просрочку возврата денег, 10 тыс. руб. за компенсацию морального вреда, 32 тыс. руб. расходы на юридические услуги и 32 тыс. руб. штраф за отказ магазина заплатить добровольно. В исковых требованиях покупательнице было отказано.

Таким образом, можно сделать вывод, что в современном обществе тенденции потребительского поведения, приводящие к экстремизму, являются убежденностью в своей правоте, радикализмом, агрессивностью и желанием общественной активности. Эти факторы могут порождать экстремистское поведение, которое может привести к нарушению законов и нанести ущерб бизнес-структурам. Для решения проблемы потребительского экстремизма необходимы усилия всех заинтересованных сторон, включая государство, бизнес-структуры и потребителей. Важно продвижение и пропаганда культуры уважения к законам, институтам и социальной ответственности среди потребителей. Кроме того, необходимо обеспечение доступности механизмов общения между потребителями и бизнесом, а также проведение эффективной медиации в случае возникновения конфликтов.

### **Список литературы**

1. Гражданский кодекс Российской Федерации от 30 ноября 1994 года № 51-ФЗ // СЗ РФ. – 1994.- № 31. - Ст. 3301.
2. Уголовный кодекс Российской Федерации от 13 июня 1996 г. № 63-ФЗ // СЗ РФ. – 1996. - №25. -Ст. 2964.
3. Закон РФ от 07.02.1992 № 2300-1 «О защите прав потребителей» // СЗ РФ. – 1996. - №3. – Ст. 140.
4. Закупень Т. В. Потребительский экстремизм как форма злоупотребления правом при заключении банками кредитного договора с гражданами-заемщиками // Банковское право. -2015.- № 1.- С. 23–30.
5. Нилов И. Л. Возникновение потребительского экстремизма // Евразийская адвокатура.- 2018.- № 5 (36). - С. 21–25.

6. Ожегова Г. А. К понятию «потребительский экстремизм» // Юрист. - 2014.- № 14. - С. 15–19.

7. СПС «Гарант» // Решение Свердловского областного суда от 29 июня 2018 г. по делу № 33-11245/2018 (дата обращения: 10.06.2023)

© В.М. Дергачева, 2023



## ЗАЩИТА ИНТЕРЕСОВ ИНВЕСТОРОВ НА РЫНКЕ ЦЕННЫХ БУМАГ

Макарьина Евгения Валерьевна

магистрант

Международный юридический институт

**Аннотация:** Защита законных интересов инвесторов на рынке ценных бумаг, безусловно, является актуальной для проведения научных исследований. В докладе Центрального Банка РФ от 2017 года, была озвучена проблема, что на рынке ценных бумаг РФ в отличие от многих стран, на российском рынке ценных бумаг отсутствует эффективная система гарантирования инвестиций индивидуальных инвесторов, что, безусловно, является одним из важных факторов, обеспечивающих стабильный приток частных инвестиций.

**Ключевые слова:** инвестор, инвестиции, рынок ценных бумаг, брокер, ущерб.

## PROTECTION OF INVESTORS' INTERESTS IN THE SECURITIES MARKET

Makarina Evgeniya Valerievna

The International Law Institute

**Abstract:** Protecting the legitimate interests of investors in the securities market is certainly relevant for conducting scientific research. In the report of the Central Bank of the Russian Federation from 2017, the problem was voiced that in the securities market of the Russian Federation, unlike many countries, there is no effective system of guaranteeing investments of individual investors in the Russian securities market, which is certainly one of the important factors ensuring a stable inflow of private investment.

**Key words:** investor, investment, securities market, broker, damage.

В настоящее время российская экономика находится в сложной ситуации. Важным фактором является модель экономического развития, зависимость от экспортно-сырьевых ресурсов.

Так и не принят законопроект «О страховании инвестиций физических лиц на индивидуальных инвестиционных счетах». Инвестору, который является стороной гражданско-правовых отношений, необходимо предоставление правовых гарантий, предоставление защиты его интересов на рынке ценных бумаг, совершенствуя как национально-правовые, так и международно-правовые механизмы.

Несмотря на общее понимание исследуемой проблемы, погружаясь глубже в теорию и практику мы обнаруживаем явные пробелы в нарушении прав инвесторов на рынке ценных бумаг.

Анализируя термины, применяемые в рамках правового поля, согласно исследования Холкиной М.Г., можно четко определить отсутствие четких определений таких, как «инвестиции на рынке ценных бумаг», «инвестор на рынке ценных бумаг», «защита прав и законных интересов инвесторов на рынке ценных бумаг».

При анализе судебной практики нельзя не отметить отсутствие понятных способов гражданско-правовой защиты прав и законных интересов инвесторов, а анализируя правоприменительную деятельность, неясность формулировок закона, можно сделать вывод о различном понимании содержания закона.

Инвестиции являются одним из наиболее важных факторов, которые оказывают влияние на развитие экономики не только нашей страны, но и любого другого государства. Для привлечения инвестиции как внутри страны, так и иностранных инвестиций, необходимо не только наличия правовой базы и выработанной судебной практики в данном направлении, но и от наличия определенных гарантий инвесторам.

Под инвестициями понимают денежные вложения, какое-либо имущество, имущественные права, ценные бумаги, которые были сделаны, приобретены с целью получения прибыли, иного результата.

Инвестиции можно подразделить на следующие типы и виды:

1. По формам собственности определены государственные, частные, иностранные и совместные (смешанные) инвестиции.

2. Портфельные инвестиции – это инвестиции в ценные бумаги нескольких компаний, в результате чего формируется портфель ценных бумаг разных компаний, при этом сам инвестор не участвует в управлении компаниями. Основная цель – это получение дивидендов, купонных выплат, а также получения прибыли от роста стоимости самих акций.

3. Определяя инвестиции по срокам, выделяют краткосрочные (менее года), среднесрочные (от года до пяти лет) и долгосрочные (более пяти лет).

4. По статусу инвестора (резидент или нерезидент) инвестиции классифицируют на российские и иностранные. Указанные инвестиции, регулируются не только российским законодательством, но и международными договорами РФ, Федеральным законом от 09.07.1999 N 160-ФЗ "Об иностранных инвестициях в Российской Федерации" (далее - Закон об иностранных инвестициях), Федеральным законом от 29.04.2008 N 57-ФЗ "О порядке осуществления иностранных инвестиций в хозяйственные общества, имеющие стратегическое значение для обеспечения обороны страны и безопасности государства".

Отношения, связанные с защитой прав и законных интересов инвесторов на рынке ценных бумаг, регулируются Федеральным законом № 46-ФЗ от 05.03.1999 г. «О защите прав и законных интересов инвесторов на рынке ценных бумаг», Федеральным законом № 39-ФЗ от 25.02.1999 г. «Об инвестиционной деятельности в Российской Федерации, осуществляемой в форме капитальных вложений» и иными нормативно-правовыми актами. Защита иностранных инвестиций регулируются Федеральным законом № 160-ФЗ от 09.07.1999 г. «Об иностранных инвестициях в Российской Федерации», Конвенцией о защите прав инвестора, заключенная в г. Москве 28.03.1997 г., а также иными нормативно-правовыми актами.

Согласно п. 4 ст. 149 ГК РФ, предусмотрена солидарная ответственность с эмитентом ценных бумаг. Это можно квалифицировать как "разложение ответственности" на нескольких лиц, что в целом улучшает положение инвестора как квалифицированного, так и неквалифицированного).

Можно выделить три основных вида компенсационных фондов для возмещения ущерба физическим лицам (неквалифицированным инвесторам). Фонды, которые создаются саморегулируемыми организациями (СРО) профессиональных участников рынка ценных бумаг, общественными объединениями инвесторов - физических лиц, и государством. В настоящее время, Федеральный компенсационный фонд так и не учрежден, в рамках существующего Федерального общественно-государственного фонда по защите прав вкладчиков и акционеров, который в соответствии с Указом Президента РФ, берет на себя часть функций компенсационного фонда, но только в отношении акционеров.

После начала специальной военной операции, введение беспрецедентных санкций в отношении нашей страны, Банк России начал реформу на фондовом рынке для защиты как квалифицированных, так и неквалифицированных инвесторов.

Первое важное изменение было связано с запретом продавать сложные инструменты неопытным инвесторам, только квалифицированные инвесторы могут пользоваться данными инструментами, также был ограничен доступ неквалифицированных инвесторов к иностранным инструментам, доступна только продажа уже имеющихся. Облигации со структурным доходом и внебиржевые деривативы продаются только квалифицированным инвесторам. Что же относится к иностранным инструментам? ЦБ РФ относит любые инструменты, которые были эмитированы в иностранных юрисдикциях. В качестве исключения являются только депозитарные расписки компаний, ведущих экономическую деятельность в России («Яндекс», TCS Group), а также еврооблигации Минфина и прочие.

Второе изменение связано с обязательным тестированием неквалифицированных инвесторов, которое необходимо для покупки более рискованных инструментов. Время прохождения теста ограничено, а интервалы между попытками увеличены, это сделано с целью исключения возможности подбора правильных ответов.

Третье изменение – это конкретные условия для получения статуса квалифицированного инвестора.

Банком России от 30 декабря 2022 г. утверждены изменения в базовый стандарт защиты клиентов брокеров, а новая редакция стандарта вступила в силу с 1 марта 2023 года. Применение правил о новом порядке уведомления о рисках использования брокером активов клиента, начнется только с 1 июля 2023 года. Согласно данного порядка, в обязанности брокера входит уведомления инвестора о рисках, в случае если инвестор разрешит использовать в интересах брокера как свои денежные средства, так и ценные бумаги, это позволяет инвесторам сделать осознанный выбор с учетом принятия риска. Следующий важный момент, что при заключении договора о брокерском обслуживании, профессиональный участник, должен в обязательном порядке, проинформировать клиента о запрете манипулирования рынком и ограничениях на использование инсайдерской информации.

Также стоит отметить, важность стимулирования инвестиций именно на Российском финансовом рынке, в связи с чем, был разработан такой инструмент как индивидуальный инвестиционный счет (ИИС). Изменения

были внесены в декабре 2013 года. Однако возможность воспользоваться данным инструментом, появилась только с января 2015 года.

Благодаря данному инструменту, физические лица получили возможность инвестировать свои денежные средства, которые они разместили на счете ИИС, практически на любые финансовые инструменты, за исключением ценных бумаг иностранных эмитентов, и финансовых инструментов рынка Форекс, а также получать налоговый вычет, при выполнении определенных условий. Инструмент позволил привлечь Российскому финансовому рынку большой объем инвестиций, что показало эффективность инструмента в части защиты инвестора.

Проблема защиты прав инвестора на рынке ценных бумаг, в настоящее время, с учетом масштабных изменений в мировой экономике, является одним из ключевых направлений в развитии Российского рынка ценных бумаг. Обеспечить баланс для всех участников рынка, необходимо не только совершенствовать текущие отдельные механизмы защиты инвесторов, но в первую очередь создать комплексный механизм, который будет гарантировать сохранности инвестиций инвесторов, а также соответствовать международным практикам и подходам.

### **Список литературы**

1. Гражданский кодекс Российской Федерации часть первая от 30 ноября 1994г. № 51-ФЗ (редакция от 14.04.2023) // "Российская газета", № 238-239, 08.12.94
2. Федеральный закон № 46-ФЗ от 05.03.1999 г. № 46-ФЗ «О защите прав и законных интересов инвесторов на рынке ценных бумаг» (редакция от 30.12.2021) // "Российская газета", № 46, 11.03.99
3. Федеральный закон от 22 апреля 1996 г. N 39-ФЗ "О рынке ценных бумаг" (редакция от 20.10.2022) // "Российская газета", № 79, 25.04.96
4. Указ Президента РФ от 18.11.1995 № 1157 (ред. от 19.12.2014) "О некоторых мерах по защите прав вкладчиков и акционеров" (редакция от 19.12.2014) // "Российская газета", № 227, 23.11.95
5. Скрипниченко М.В. Портфельные инвестиции: Учебное пособие. – СПб: Университет ИТМО, 2016. С. 12-17.

6. Холкина М.Г. Защита прав инвесторов на рынке ценных бумаг: научно-практическое пособие. 2014. Доступ из справ. правовой системы «Консультант Плюс». С. 5-45.

7. Центральный банк Российской Федерации, «Создание системы гарантирования на рынке ценных бумаг», 2017, [https://cbr.ru/content/document/file/50683/consultation\\_paper\\_171130.pdf](https://cbr.ru/content/document/file/50683/consultation_paper_171130.pdf)

© Е.В. Макарына, 2023

**СЕКЦИЯ  
ГОСУДАРСТВЕННОЕ  
И МУНИЦИПАЛЬНОЕ  
УПРАВЛЕНИЕ**

## ОРГАНИЗАЦИОННО-ПРАВОВЫЕ ОСНОВЫ МЕСТНОГО САМОУПРАВЛЕНИЯ В СОВРЕМЕННОЙ РОССИИ

**Захарова Татьяна Николаевна**

к.ф.н., доцент

**Никонов Дамиль Русланович**

магистрант

Научный руководитель: **Захарова Татьяна Николаевна**

к.ф.н., доцент

ФГБОУ ВО «Российская академия народного хозяйства

и государственной службы при Президенте

Российской Федерации», Челябинский филиал

**Аннотация:** Статья посвящена характеристике правовых и организационных основ местного самоуправления в России с учетом современной геополитической ситуации и ревизии основ конституционного устройства после внесения поправок в Конституцию РФ 2020 года. Автор приходит к выводу, что наблюдается негативная тенденция как следствие отказа от международных достижений в организации местного самоуправления с его самостоятельностью и внутривластными процессами, связанными со встраиванием местного самоуправления в единую вертикаль публичной власти и постепенным сращением его с системой органов государственной власти.

**Ключевые слова:** местное самоуправление, единая вертикаль публичной власти, поправки к Конституции РФ 2020 года, самостоятельность органов МСУ, денонсация Европейской хартии местного самоуправления.

## ORGANIZATIONAL AND LEGAL FOUNDATIONS OF LOCAL SELF-GOVERNMENT IN MODERN RUSSIA

**Nikonov Damil Ruslanovich**

Scientific adviser: **Zakharova Tatiana Nikolaevna**

**Abstract:** The article is devoted to the characteristics of the legal and organizational foundations of local self-government in Russia, taking into account the current geopolitical situation and the revision of the foundations of the constitutional structure after the amendments to the Constitution of the Russian Federation in 2020.



The author comes to the conclusion that there is a negative trend as a consequence of the rejection of international achievements in the organization of local self-government with its independence and internal political processes associated with the integration of local self-government into a single vertical of public power and its gradual merging with the system of public authorities.

**Key words:** local self-government, a single vertical of public power, amendments to the Constitution of the Russian Federation in 2020, independence of local self-government bodies, denunciation of the European Charter of Local Self-Government.

В последние годы организационно-правовые основы местного самоуправления в России были подвержены значительной ревизии, первоначально в рамках внесения поправок в Конституцию РФ в 2020 году, затем – под влиянием современной геополитической ситуации, ухудшившейся в 2022 году, по причине которой наша страна была вынуждена денонсировать более двух десятков международных договоров в связи с выходом из состава Совета Европы, в том числе Европейскую хартию местного самоуправления (далее – Хартия) [3]. Произошедшие изменения нуждаются в анализе и осмыслении, что актуализирует тему исследования.

В научной литературе по-разному трактуется понятие «организационно-правовых основ местного самоуправления». Так, В.В. Русаков и М.И. Цветков, например, отождествляют их с «совокупностью форм осуществления населением муниципального образования (местным сообществом) местного самоуправления, либо с созданием и функционированием органов местного самоуправления, а также с правовым статусом должностных лиц органов местного самоуправления» [7, с. 352].

Также авторы указывают, что данное понятие возможно представить в узком и широком смысле слова. Узкий смысл подразумевает включение в данное понятие перечня и краткой функциональной характеристики органов местного самоуправления (далее – ОМСУ) с точки зрения правового регулирования, а также набор идей вытекающих из системного толкования норм, посвященных способам формирования органов местного самоуправления. Широкий смысл, в свою очередь, - правовое регулирование форм непосредственного осуществления населением МСУ и участия населения в осуществлении МСУ, а также формирование и функционирование органов и должностных лиц МСУ. Некоторые авторы также включают в широкий смысл

данного понятия правовые гарантии МСУ, правовое регулирование муниципальной службы, правовое регулирование ответственности органов и должностных лиц МСУ и т.д.

Другие исследователи отдельно трактуют правовые и организационные основы МСУ, подразумевая под первыми лишь совокупность нормативно-правовых актов (далее – НПА), действующих в сфере МСУ, а под вторыми – совокупность органов МСУ, порядок их формирования, полномочия и ответственность. Так, Н. В. Лиманская, исполнительный директор Ассоциации «Совет муниципальных образований Томской области» считает, что в правовых основах можно выделить основные (Конституция РФ, Федеральный закон №131-ФЗ от 06.10.2003 «Об общих принципах организации местного самоуправления в Российской Федерации» (далее – Закон № 131-ФЗ), специальные (содержат нормы, регулирующие отдельные отношения в сфере МСУ: Федеральный закон от 02.03.2007 № 25-ФЗ «О муниципальной службе в Российской Федерации», Федеральный закон от 21.07.2005 № 97-ФЗ «О государственной регистрации уставов муниципальных образований», законы субъектов РФ в сфере МСУ) и отраслевые НПА (содержат нормы, регулирующие отдельные вопросы МСУ: Федеральный закон от 08.12.2020 № 394-ФЗ «О Государственном Совете Российской Федерации», Федеральный закон от 21.12.1994 № 69-ФЗ «О пожарной безопасности» и т.д.) [4].

Н.Г. Ломова и С.Н. Фадеев осуществляют классификацию НПА в сфере МСУ по уровням управления в российском государстве: федеральное, региональное и муниципальное законодательство [5, с. 8-9].

Что касается организационных основ, то здесь можно отметить следующее. Исходя из лексических значений слов «система» и «структура», под системой органов МСУ следует понимать перечень местных органов, тогда как под структурой – их совокупность, соподчиненность и взаимосвязи между собой. Если анализировать определение понятия «организационные основы МСУ», можно заметить, что ученые и специалисты, дающие данное определение, при перечислении всех элементов не включают в него такую важную составляющую, как взаимосвязь между органами местного самоуправления, а ведь это очень важный момент в их деятельности.

Стоит отметить, что ОМСУ не являются статичными, в ходе развития муниципальных образований они также могут преобразовываться и изменяться. Это связано, в том числе, и с постоянным развитием и совершенствованием законодательства о МСУ. Так, на данный момент, в соответствии со ст. 34

Закона № 131-ФЗ к обязательным для создания органам МСУ относятся представительный орган, глава муниципального образования и местная администрация (исполнительно-распорядительный орган) [2]. Также могут быть созданы иные органы и выборные должностные лица МСУ, предусмотренные уставом муниципального образования и обладающие собственными полномочиями по решению вопросов местного значения (далее - ВМЗ) (например, контрольно-счетный орган, а также до недавнего времени это могли быть избирательные комиссии муниципалитета; на данный момент они упразднены по всей стране в связи с внесением в 2022 году изменений в избирательное законодательство).

Классификация ОМСУ может быть произведена по разным признакам. Так, например, по порядку формирования можно выделить избираемые непосредственно населением (или) образуемые представительным органом муниципального образования органы, а также органы, которые формируются путем назначения (местная администрация). По выполняемым полномочиям можно выделить ОМСУ, наделенные собственными полномочиями по решению ВМЗ (глава муниципалитета, постоянные комиссии и комитеты представительного органа, отраслевые органы местной администрации) и не наделенные таковыми (аппарат различных органов МСУ).

Также к характеристике организационных основ МСУ можно отнести следующее. Порядок формирования, полномочия, срок полномочий, подотчетность, подконтрольность органов местного самоуправления, а также иные вопросы организации и деятельности указанных органов определяются уставом муниципального образования в соответствии с законом субъекта РФ. Органы МСУ не входят в систему органов государственной власти (ст. 12 Конституции РФ). Участие органов государственной власти и их должностных лиц в формировании органов МСУ, назначении должностных лиц МСУ допускается только в случаях и порядке, установленных Законом № 131-ФЗ. Органы МСУ одного муниципального образования не подчиняются органам МСУ другого муниципального образования.

Факторный анализ реализации конституционных норм о МСУ в актуальной их редакции после внесения поправок в Конституцию РФ 2020 года позволяют сделать вывод об усилении присутствия государственного управления в организационных основах МСУ: ч. 3 ст. 132 Основного закона закрепляет положение о том, что органы МСУ образуют единую систему публичной власти с органами государственной власти и осуществляют

взаимодействие; в свою очередь, органы государственной власти могут принимать участие в формировании ОМСУ и прекращении их полномочий (ч. 1.1 ст. 131 Конституции РФ) [1]. Справедливости ради стоит отметить, что этот концепт получил свое закрепление в законодательстве о местном самоуправлении довольно давно. Практика его реализации уже нашла отклики в итоговых решениях Конституционного Суда РФ наблюдаемых последние 10 лет (например, постановления от 24.12.2012 г. № 32-П; от 01.12.2015 № 30-П и др.).

В.В. Цветков и М.И. Русаков считают, что «современное конституционное регулирование организационных основ местного самоуправления удачным назвать нельзя» [7, с. 355]. Другие эксперты, в частности, доктор юридических наук, профессор департамента дисциплин публичного права НИУ ВШЭ И.А. Алебастрова, и кандидат юридических наук, юрист Института права и публичной политики Г.В. Вайпан, также высказывают опасения, что указанная тенденция в совокупности с денонсацией Хартии приведет к уничтожению местного самоуправления как явления, как минимум к окончательному уничтожению его самостоятельности, (которую гарантировала, как отмечает, именно Хартия, и которая формально все еще закреплена в ст. 12 Конституции РФ), поскольку оно нынешнее российское законодательство встраивает его в единую вертикаль публичной власти [6].

### **Список литературы**

1. Конституция Российской Федерации (принята всенародным голосованием 12 декабря 1993 г.) (в ред. от 01.07.2020 г.) (с изм. от 06.10.2022 г.) // Российская газета. № 237. 25.12.1993.

2. Федеральный закон от 06.10.2003 г. № 131-ФЗ «Об общих принципах организации местного самоуправления в Российской Федерации» (ред. от 06.02.2023) // Российская газета. 08.10.2003. № 202.

3. Федеральный закон от 28.02.2023 № 43-ФЗ «О прекращении действия в отношении Российской Федерации международных договоров Совета Европы» – Официальный интернет-портал правовой информации. <http://www.pravogov.ru/>, 28.02.2023 г. № 0001202302280017.

4. Лиманская Н.В. Правовые и организационные основы местного самоуправления // Совет муниципальных образований Томской области. URL: <http://smo-tomsk.ru/>. (дата обращения: 20.04.2023).

5. Ломова Н.Г., Фадеев С.Н. К вопросу законодательного регулирования понятия организационных основ местного самоуправления // Ученые записки Алтайского филиала РАНХиГС. 2020. № 19(19). С. 7-11.

6. От ратификации до денонсации: европейские конвенции в праве РФ. Право.Ru. URL: <https://pravo.ru/story/245128/>. (дата обращения: 30.05.2023).

7. Цветков В.В., Русаков М.И. Понятие организационных основ местного самоуправления в России и его современное конституционное регулирование // Юридическая техника. 2022. № 16. С. 351-355.

© Т.Н. Захарова, Д.Р. Никонов, 2023

**ОБЗОР ЗАРУБЕЖНОЙ ПРАКТИКИ СТРАТЕГИЧЕСКОГО  
ПЛАНИРОВАНИЯ СОЦИАЛЬНО-ЭКОНОМИЧЕСКОГО РАЗВИТИЯ  
ТЕРРИТОРИИ: ОСНОВНЫЕ ТЕНДЕНЦИИ**

**Брои Ходедан Владимирович**

магистрант

Научный руководитель: **Ахатова Альбина Маснавиевна**

старший преподаватель

ФГБОУ ВО «Российская академия народного хозяйства

и государственной службы при Президенте

Российской Федерации», Челябинский филиал

**Аннотация:** В статье представлен краткий обзор основных принципов организации стратегического планирования социально-экономического развития территорий разного уровня управления в зарубежных странах. Автор, обобщая позиций исследователей по указанному вопросу, делает вывод, что зарубежный опыт очень разнообразен, исходя из разных природно-климатических, экономических и политических условий развития стран. Однако же, есть ряд общих черт таких, выделенных в исследовании. Также представлены некоторые рекомендации, которые могут быть использованы в российском опыте стратегического планирования.

**Ключевые слова:** стратегическое управление, стратегия социально-экономического развития территории, децентрализация стратегического планирования, профессионализация территориального развития, государственно-частное партнерство.

**REVIEW OF FOREIGN PRACTICE OF STRATEGIC PLANNING  
OF SOCIO-ECONOMIC DEVELOPMENT OF THE TERRITORY:  
MAIN TRENDS**

**Broi Khodedan Vladimirovich**

Scientific adviser: **Akhatova Albina Masnavievna**

**Abstract:** The article deals with a brief overview of the basic principles of the organization of strategic planning of socio-economic development of territories of different levels of management in foreign countries. The author, summarizing the positions of researchers on this issue, concludes that foreign experience is very

diverse, based on different climatic, economic and political conditions of the development of countries. However, there are a number of common features of such highlighted in the study. Some recommendations that can be used in the Russian experience of strategic planning are also presented.

**Key words:** strategic management, strategy of socio-economic development of the territory, decentralization of strategic planning, professionalization of territorial development, public-private partnership.

Необходимость достижения национальных целей и стратегических задач, поставленных в указах Президента РФ 2018 и 2020 годов, а также реализация в соответствии с ними национальных и приоритетных проектов на различных уровнях управления в российском государстве в последние годы говорит об актуальности изучения механизмов стратегического планирования социально-экономического развития территорий в зарубежных странах для возможного использования самых эффективных и работающих инструментов. Исследователи (С.Е. Прокофьев, В. М. Яцухно и др.) справедливо отмечают, что в мировой практике отсутствует единообразная модель регионального стратегического управления социально-экономическим развитием, поскольку страны находятся в различных природно-климатических условиях, имеют разный уровень экономического развития, особенности политического устройства и т.д. [5].

Для осуществления стратегического планирования, как правило, создаются специальные структуры регионального развития в форме государственно-частного партнерства, которые С.Е. Прокофьев условно называет «агентства регионального развития» (далее — АРР), выступающие в роли оператора и координатора всех значимых проектов в регионах. Так, например, в Канаде образованы четыре мощных агентства регионального развития, которые являются по статусу федеральными органами (офисами) на местах. Руководители агентств назначаются в ранге региональных министров, при этом у них имеются кураторы в федеральных министерствах. В Австралии действует сеть региональных Комитетов, которые формируются совместно всеми уровнями власти. Кадровые назначения в них осуществляются федеральным министром регионального развития и властями местного управления [1, с. 120].

Ряд авторов (И.Е. Рисин, Е.А. Шаталова, С.Е. Прокофьев, В.М. Яцухно и другие) выделяют несколько принципов стратегического планирования в зарубежных странах [4, с. 26].

1. принцип децентрализации процесса подготовки и принятия решений по социально-экономическому развитию территории. Его реализация, например, в США находит отражение в концепции местной общины и связывается с разработкой стратегических планов ее развития, включающих: оценку хозяйственной емкости и допустимой антропогенной нагрузки на природную среду территории, занимаемой местным сообществом; определение потребностей общины и доступности экономических, природных и человеческих ресурсов для их обеспечения; совершенствование системы местного самоуправления и внедрение в нее принципов устойчивого развития и т.д. Аналогичный подход прослеживается в Великобритании, где считают, что экономическое оживление лучше всего обеспечить посредством локального развития, нежели экзогенного перераспределения деятельности и ресурсов.

2. принцип профессионализации деятельности по стратегическому планированию социально-экономического развития (выражается в создании структур, концентрирующих высококвалифицированные кадры, непосредственно участвующие в обосновании направлений и механизмов территориального развития) [4, с. 26]. Так, например, в США органы исполнительной власти на уровне городов имеют специальные комиссии или агентства по экономическому развитию, отвечающие за подготовку целевых программ; в Канаде функционируют специально созданные профессиональные ассоциации специалистов по экономическому развитию, члены которых привлекаются к разработке стратегий; в Китае долгосрочные программы (стратегии развития) и планы разрабатывает специальный орган - Государственный комитет по делам развития и реформ (в прошлом - Госплан) [1, с. 123].

3. принцип учета мнений широкого и разнообразного круга стейкхолдеров и вовлечения их в цикл стратегического планирования на его ранних стадиях (например, при оценке современного состояния внешней среды и в выборе реалистичных стратегических проектов), что обеспечивает затем поддержку ими ключевых проектов стратегического плана. Так, например, в Великобритании британские союзы охраны природы и культурных ландшафтов обладают заметным влиянием на общественное мнение, и укрепляют представление о значимости экологически обоснованного природопользования, что влияет на содержание территориального развития [5]. Я.С. Гришина также отмечает, что в зарубежных странах на местном уровне большое внимание уделяется брендингу (улучшению международного имиджа) и управлению (вовлечению стейкхолдеров в управление) [2, с. 200].



4. принцип партнерства между разными уровнями управления, частным и общественным секторами, различными видами бизнеса, социальными и профессиональными группами, муниципалитетами при разработке стратегии (проявляется в интеграции стратегий, разрабатываемых на каждом уровне власти (муниципалитет, провинция, центральное правительство). Так, в Голландии используется подход «РОМ» (голландская аббревиатура, означающая территориальное планирование на особых территориях), согласно которому планирование территориального развития инициируется центральным правительством, но оно осуществляет лишь общую координацию и финансирование; реально управляют проектами региональные и муниципальные власти, которые, в свою очередь, согласуют их с представителями различных целевых групп (промышленности, сельского хозяйства, транспорта и др.), а также общественности) [4, с. 26].

5. принцип обеспечения активной позиции жителей муниципального образования, их непосредственного участия в разработке стратегии развития города (в виде опроса местных жителей в разной форме (специальный сайт, интернет-чаты и т.д.) для определения современных ценностей и видения города в долгосрочной перспективе). Так, в Великобритании интересен опыт Бирмингема, где используют регулярные опросы общественного мнения и постоянно работающую Гражданскую группу, в состав которой входит тысяча жителей, набранная по репрезентативной выборке. Кроме того, Городской совет проводит ежегодные исследования общественного мнения [4, с. 27].

6. принцип экологизации социально-экономического развития. В Великобритании данные тенденции, в частности, имеет место в сельскохозяйственной политике, учитывающей установки Европейского союза, особенно на тех территориях, которые получают финансовые средства от него на проведение природоохранных мероприятий. В территориальном планировании Германии ландшафтно-экологические подходы – одни из главных при выборе той или иной формы землепользования, а природоохранные – наиболее приоритетные. В Нидерландах достигнута высокая степень интегрированности экологических требований в отраслевое и территориальное планирование. В США существует сложно разветвленная и диверсифицированная по отдельным штатам система природоохранного законодательства, в т.ч. регулирующего создание особо охраняемых природных территорий и территорий с особым правовым статусом [5].

Следует отметить, что не все из перечисленных принципов характерны для российского опыта стратегического планирования. Так, в частности, на наш взгляд отсутствует принцип децентрализации и профессионализации, остальные же инструменты нашли отражение в российской практике: бизнес-структуры и граждане вовлекаются в процесс разработки стратегии как основные стейкхолдеры, механизм публично-частного партнерства также получил развитие.

Как следствие развития принципа децентрализации стратегического управления в зарубежных странах значительное внимание уделяется муниципальному социально-экономическому развитию.

А.А. Курочкина и А.В. Ноздрачев выделяют пять моделей стратегий социально-экономического развития на муниципальном уровне: 1) классическая модель планирования; 2) мега-проект (осуществляется реализация ключевых бизнес-проектов, в которых участвует большинство секторов экономики в рамках какого-либо выдающегося события, например, избрание городов-«хозяев» Олимпийских игр, чемпионатов мира по тем или иным видам спорта, проведение значимых политических мероприятий); данная модель, например, была апробирована в Челябинске в период подготовки к проведению саммита ШОС и БРИКС в 2018-2020 годах; 3) маркетинг города (основной целью является привлечение инвесторов и высококвалифицированных специалистов; органы власти держат ориентир на брендинг в части привлечения жителей из-за границы [2, с. 200]; наиболее характерно для США); 4) общественный договор (активная деятельность населения в развитии города: опросы граждан, анализ их мнения, гражданской позиции; непосредственное общение с мэром города и членами городского совет через сеть Интернет, онлайн-чаты и т.д.) [3, с. 115].

Также авторы выделяют следующие моменты, характеризующие стратегические направления социально-экономического развития территории на муниципальном уровне: целевая установка чаще всего связана с повышением качества жизни городского сообщества, и в связи с этим формулируется какая-то приоритетная цель развития; центральное место обычно занимают проекты, связанные с совершенствованием инфраструктуры (снижение автомобильной зависимости, развитый общественный транспорт, расширение дорожной сети, доступное жилье, улучшение качества жизни, общественные пространства, обновление городов) [2, с. 201], а также проекты, направленные на развитие рыночных возможностей и формирование условий

для привлечения и удержания инвестиций; экологическая ориентация экономической политики, которая рассматривается как безусловная необходимость всеми городами; строгое соблюдение автономии муниципальных образований в вопросе разработки и реализации стратегического плана, решение вопроса об использовании стратегического планирования и выборе той или иной его формы.

Так, во Франции коммуны образуют публично-правовые межкоммунальные объединения, одной из задач которых становится разработка проектов в сфере экономического развития); в Германии, наиболее важное звено в общей системе территориального планирования является планирование на уровне общин, которое проводится за счет финансовых средств, поступающих в общины от централизованно собираемых налогов; главные заказчики такого планирования - органы местного самоуправления [3, с. 116].

Таким образом, анализ зарубежного опыта стратегического планирования социально-экономического развития территорий показывает, что существует широкий спектр моделей, зависящий от географических, климатических особенностей, а также особенностей политического и экономического развития, созданной нормативной базы и культурных традиций. Но, однако, можно выделить некоторые общие тенденции, представленные в исследовании.

Следует отметить, что некоторые инструменты активно используются в российском опыте стратегического планирования: например, проектное управление, модель устойчивого развития территорий, развитие на муниципальном уровне за счет реализации мега-проектов, региональное управление на основе государственно-частного партнерства с активным участием бизнес-структур. Однако, есть ряд моментов, которые было бы полезно учесть в российском опыте, например, значительная свобода стратегического планирования на региональном и муниципальном уровне с учетом особенностей территории, когда федеральное правительство играет только координирующую роль, а также оказывает финансовую поддержку в виде системы грантов для наиболее успешных территорий (с учетом заранее определенных критериев эффективности), а не выделяя обязательные субсидии в любом случае для территорий, которые реализуют, например, нацпроекты.

### **Список литературы**

1. Государственное управление региональным развитием: учебник для вузов / С.Е. Прокофьев [и др.]; под ред. С.Е. Прокофьева, И.А. Рождественской, Н.Л. Красюковой. - М.: Юрайт, 2023. - 331 с.

2. Гришина, Я. С. Международный опыт реализации стратегического планирования на муниципальном уровне / Я. С. Гришина. // Молодой ученый. - 2018. - № 25 (211). - С. 198-201.

3. Курочкина, А. А. Зарубежный опыт стратегического планирования развития отдельных территорий / А. А. Курочкина, А. В. Ноздрачев // Новая экономическая реальность, кластерные инициативы и развитие промышленности (ИНПРОМ-2016): Труды международной научно-практической конференции, Санкт-Петербург, 19–26 мая 2016 года / под ред. А.В. Бабкина. – С.-Пб. ФГАОУ ВО «СПбПУ им. Петра Великого», 2016. – С. 113-122.

4. Рисин, И.Е. Стратегическое планирование социально-экономического развития городов: зарубежный опыт для России / И. Е. Рисин, Е. А. Шаталова // Вестник Тамбовского университета. Серия: Гуманитарные науки. – 2009. – № 6(74). – С. 25-29.

5. Яцухно, В. М. Экологический менеджмент в территориальном планировании. Минск: Изд-во БГУ, 2014 URL: <https://elib.bsu.by/handle/123456789/122814>. (дата обращения: 20.05.2023)

© Х.В. Брои, 2023

## НЕКОТОРЫЕ ПРОБЛЕМЫ ЗАКОНОДАТЕЛЬНОГО РЕГУЛИРОВАНИЯ АТТЕСТАЦИИ МУНИЦИПАЛЬНЫХ СЛУЖАЩИХ

Маркова Юлия Юрьевна  
Лейман Ирина Викторовна

студенты

ФГБОУ ВО «Хакасский государственный  
университет им. Н.Ф. Катанова»

**Аннотация:** В работе рассматриваются некоторые проблемные вопросы нормативно-правового регулирования аттестации муниципальных служащих в Российской Федерации. Сделаны некоторые предложения по совершенствованию законодательства, регулирующего вопросы аттестации муниципальных служащих.

**Ключевые слова:** аттестация, муниципальная служба, равенство, освобождение от аттестации, профессиональная подготовка.

## SOME PROBLEMS OF LEGISLATIVE REGULATION OF CERTIFICATION OF MUNICIPAL EMPLOYEES

Markova Yulia Yurievna  
Leiman Irina Victorovna

**Abstract:** The paper discusses some problematic issues of regulatory regulation of certification of municipal employees the Russian Federation. Some proposals have been made to improve the legislation governing the certification of municipal employees.

**Key words:** attestation, municipal service, equality, exemption from attestation, professional training.

Аттестация является одним из условий прохождения муниципальной службы и играет большую роль в демократизации кадровой политики службы. С помощью аттестации решаются вопросы определения уровня профессиональной подготовки муниципального служащего, степени соответствия этого уровня квалификационным требованиям, расстановки кадров.

Проведение периодической аттестации также объясняется тем, что за время нахождения на муниципальной службе работники могут утратить квалификацию, перестать отвечать изменившимся требованиям службы или по какой-то иной причине стать профессионально непригодным, и это негативно скажется на качестве работы органов местного самоуправления.

Аттестация муниципального служащего проводится в установленном законодательством порядке. Нормы об аттестации муниципальных служащих закреплены в Законе № 25-ФЗ «О муниципальной службе в РФ». [2] П. 1 ст. 18 Закона устанавливает частоту проведения аттестации раз в три года.

Основанием для проведения аттестации является правовой акт органа местного самоуправления, который обычно принимается раз в год. Данный акт содержит положения о формировании комиссии; график аттестаций, списки служащих; список документов и другие вопросы.

Аттестация направлена на решение ряда задач муниципальной службы, таких как: повышение квалификации кадров и их дисциплины, определение уровня соответствия работников занимаемой должности, выявление наиболее перспективных работников, готовых к повышению, стимулирование служащих и др.

Аттестация базируется на принципах внепартийности, всеобщности, равенства, гласности, периодичности, объективности и комплексности оценки и др.

Одним из главных принципов аттестации муниципальных служащих является принцип равенства, который выражается в обеспечении равных возможностей испытуемым, создании равных условий аттестации. Баланс соблюдения данного принципа непросто найти в условиях повышенного внимания к правам человека, которое имеет место в настоящее время.

В п. 2 ст. 18 Закона «О муниципальной службе в РФ» установлены категории служащих, освобождённые от прохождения аттестации.

Освобождение от аттестации новых работников службы (находящихся на муниципальной службе менее года) оправдывается тем, что данные работники находятся в процессе адаптации и тестировать их на знание предметной области, которую они только осваивают (например, структура муниципальной службы, финансирование службы, правовые вопросы, компетенции отдельных должностей и т.д.) не совсем корректно. Таким образом, освобождение данной категории от аттестации справедливо.

Следующая категория служащих, освобождённых от аттестации, - лица старше 60 лет. Не очень понятно, почему законодатель освободил пожилых работников от прохождения аттестации и почему именно после 60 лет. В настоящее время предельный возраст нахождения на муниципальной службе составляет 65 лет. Получается, последние 5 лет данные служащие могут просто дорабатывать, снизив к себе требования? Думается, что в данном случае принцип равенства доступа к муниципальной службе не учтён.

Также не подлежал аттестации беременные женщины.

С одной стороны, данная норма направлена на защиту материнства и детства, т.к. сдача аттестационных экзаменов является дополнительным стрессом и нагрузкой для любого человека. Правомерность освобождения беременных женщин от аттестации подтверждаются международными стандартами в данной сфере: Дополнительный протокол к Европейской социальной Хартии в п. 5 ст. 8 ч. 2 устанавливает, предпринять все меры по защите прав относительно занятости беременных женщин и женщин, приступивших к работе непосредственно после родов. [1]

С другой стороны, думается, правильным было бы женщинам самим определить: готовы ли они сдавать аттестационный экзамен в данный момент или нет. И, таким образом, норма должна носить диспозитивный характер и предоставлять беременной женщине право выбора: либо отказаться от прохождения аттестации, либо пройти её.

Следующая категория служащих, освобождённых от прохождения аттестации, это служащие, находящиеся в отпуске по беременности и родам или в отпуске по уходу за ребенком до достижения им возраста трех лет. Также для данной группы служащих установлена своеобразная отсрочка экзамена равной 1 год после выхода из декретного отпуска. Отличительным моментом настоящего времени является то, что в декретный отпуск по уходу за ребёнком стали уходить также и мужчины (отцы) (например в случае, если в семье посчитали, что матери лучше продолжить работать по причине более высокого заработка).

На них данная статья распространяется в той же мере, что и на женщин. Оправданность данной нормы также объясняется тем, что находясь в отпуске или едва выйдя из него, служащие находятся в стадии определенной адаптации к работе после длительного отсутствия.

С другой стороны, работники, вышедшие из декретного отпуска, чаще всего уже имеют большой опыт работы на службе, т.к. проработали

определенное время до декрета, поэтому их нельзя приравнивать к молодым работникам, устроившимся на службу после учёбы, давая им время на обучение.

Думается, для соблюдения принципа равного доступа к службе правильным было бы сохранить освобождение для лиц, находящихся в декретном отпуске, но отменить отсрочку для тех, кто вышел из отпуска менее, чем год назад. В таком случае равноправие всех служащих были бы соблюдено.

И последняя категория - это служащие, замещающие должности на основании контракта. В п. 2. ст. 7 Закона «О муниципальной службе в РФ» отмечается, что муниципальные служащие, работающие по контракту, занимаются непосредственным обеспечением исполнения полномочий лица, замещающего муниципальную должность, т.к. выполняют различного рода вспомогательные трудовые функции для лиц, находящихся на муниципальной должности. Справедливость освобождения от экзамена данной категории служащих была подтверждена Конституционным Судом РФ в одном из постановлений. [5]

По итогам рассмотрения вопроса об освобождении отдельных категорий муниципальных служащих от аттестации, можно констатировать, что подпункты 2, 3, 4 п. 2 ст. 18 Закона «О муниципальной службе в РФ» нуждаются в изменении.

Субъекты Федерации сами определяют порядок проведения аттестации. Так, в Республике Хакасия порядок проведения аттестации закреплён в ст. 14 Закона «О муниципальной службе в Республике Хакасия» [4], где говорится, что аттестация является элементом кадровой работы муниципалитета, и ст. 7, которая определяет порядок проведения аттестации согласно приложению №2 Закона - «Типовое положение о проведении аттестации муниципальных служащих в Республике Хакасия». [7] В данном Положении добавлена ещё одна категория, освобождаемая от прохождения аттестации: не подлежат аттестации служащие, которые менее, чем год назад сдавали квалификационный экзамен (Раздел I, п. 3, п.п. «е»). Данный пункт был добавлен изменением Закона «О муниципальной службе в Республике Хакасия» в 2016 г. [6]

Обращаясь к проблемам порядка проведения аттестации муниципальных служащих, прежде всего надо заметить, что конкретные методики аттестации не закреплены на законодательном или подзаконном уровне.



Обобщённо все методики, используемые в процессе аттестации, можно разделить на 4 направления:

1. оценка деятельности (выполнение должностных обязанностей, достижение в срок поставленных задач);
2. оценка квалификации (обычно в виде вопросника оцениваются знания по специальности);
3. оценка личности (психологическое тестирование на соответствие личностных характеристик занимаемой должности, оценка взаимоотношений в коллективе и т.д.);
4. оценка результативности и эффективности сотрудников.

Отметим, что в законодательстве также никак не отражён вопрос продвижения по службе муниципальных служащих в результате аттестации. Положительные результаты аттестации не являются обязательной причиной для продвижения аттестованного служащего по службе, равно как и отрицательные - причиной увольнения или перевода на другую работу. Причиной такой ситуации является в стремлении соответствовать трудовому законодательству, например п. 3 ч. 1 ст. 81 Трудового кодекса РФ, регламентирующей расторжение трудового договора с работником по инициативе работодателя в результате неудовлетворительной аттестации. [2]

Помимо этого, положительным изменением стало бы расширение перечня решений, выносимых аттестационной комиссией и руководителем муниципального органа по результатам аттестации, а также принятие норм об обязательности привлечения независимых экспертов к работе аттестационных комиссий, как это принято на государственной службе.

Реализация предложенных изменений позволила бы также снизить уровень коррупции, т.к. в настоящее время руководитель (представитель нанимателя) самостоятельно решает, каким образом рассматривать результаты аттестации того или иного муниципального служащего.

Таким образом, можно отметить важную роль аттестации муниципальных служащих в работе кадровой службы органов муниципальной власти, которая существенно улучшает качество подбора работников. Однако аттестация не должна превращаться в формальность, результаты и рекомендации которой остаются на бумаге.

**Список литературы**

1. Европейская социальная хартия (пересмотренная) [принята в г. Страсбурге 03.05.1996] [Электронный ресурс] // URL:[http://www.consultant.ru/document/cons\\_doc\\_LAW\\_120807/](http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_120807/)
2. Трудовой кодекс Российской Федерации от 30 декабря 2001 г. № 197-ФЗ: [Принят Государственной Думой 21 декабря 2001 г. Одобрен Советом Федерации 26 декабря 2001 г.]: в ред. Федер. закона от 31 июля 2020 г. // СЗ РФ. - 2002. - №1. - Ст. 572.
3. О муниципальной службе в Российской Федерации: Федеральный закон от 2 марта 2007 г. № 25-ФЗ // Собр. законодательства Рос. Федерации. - 2007. - № 10. - Ст. 1152.
4. Постановление Конституционного Суда РФ от 15 декабря 2003 г. № 19-П «По делу о проверке конституционности отдельных положений Закона Ивановской области «О муниципальной службе Ивановской области в связи с запросом законодательного собрания Ивановской области» // СЗ РФ. -2003. №52. Ст. 5101.
5. О муниципальной службе в Республике Хакасия: Закон Республики Хакасия от 6 июля 2007 года №39-ЗРХ [Электронный ресурс] // URL: <https://docs.cntd.ru/document/819007669>
6. О внесении изменений в Закон Республики Хакасия «О муниципальной службе в Республике Хакасия»: Закон Республики Хакасия от 12 декабря 2016 года № 104-ЗРХ [Принят Верховным Советом Республики Хакасия 29 ноября 2016 года] [Электронный ресурс] // URL: <https://docs.cntd.ru/document/444913128>
7. Типовое положение о проведении аттестации муниципальных служащих в Республике Хакасия (в ред. Законов Республики Хакасия от 12.12.2016 №104-ЗРХ) [Электронный ресурс] // URL:<https://docs.cntd.ru/document/819007669>

© Ю.Ю. Маркова, И.В. Лейман, 2023

**СЕКЦИЯ  
УГОЛОВНОЕ ПРАВО  
И КРИМИНОЛОГИЯ**

## ГЕНДЕРНЫЙ ПОДХОД В ВОПРОСЕ НАЗНАЧЕНИЯ ПОЖИЗНЕННОГО ЛИШЕНИЯ СВОБОДЫ

**Плохих Олеся Владимировна**  
**Мишина Татьяна Юрьевна**  
студенты

Научный руководитель: **Гребеньков Александр Александрович**  
кандидат юридических наук, доцент  
ФГБОУ ВО «Юго-Западный государственный университет»

**Аннотация:** в статье рассмотрены основные положения назначения пожизненного лишения свободы. Помимо этого, была проанализирована проблематика гендерного подхода.

**Ключевые слова:** пожизненное лишение свободы, проблема, гендерный подход, женщины, дискриминация.

## GENDER APPROACH TO LIFE SENTENCE

**Plokhikh Olesya Vladimirovna**  
**Mishina Tatyana Yurievna**

Scientific adviser: **Grebenkov Alexander Alexandrovich**

**Abstract:** the article discusses the main provisions of the appointment of life imprisonment. In addition, the issues of the gender approach were analyzed.

**Key words:** life imprisonment, problem, gender approach, women, discrimination.

Анализируя уголовно – правовые нормы можно прийти к выводу, что некоторые из них имеют признак гендерного различия. Несмотря на то, что законодатель установил принцип равноправия, не всегда он реализуется в полном объеме.

Гендерный подход проявляется в вопросе назначения пожизненного лишения свободы. Статья 57 УК РФ [1] установила, что данный вид наказания не может быть назначен женщинам, лицам, которые совершили общественно опасное деяние в возрасте до восемнадцати лет, и мужчинам, достигшим к моменту вынесения судом приговора шестидесятипятилетнего возраста.

В рамках данного исследования особое внимание следует уделить вопросу не назначения пожизненного лишения свободы женщинам. Данная проблематика остается актуальной на протяжении длительного периода времени, однако единой позиции так и не было выработано.

Многие криминологи, социологи, психологи, психиатры уверяют, что женщинам свойственно совершать более жестокие преступления, чем мужчинам, но при этом в большинстве своем в глазах общества представительницы так называемого слабого пола действительно являются слабыми и незащищенными. Абсурдным является то, что женщина, совершившая террористический акт и мужчина за аналогичное деяние будут подвергнуты различным видам уголовных наказаний.

Необходимо отметить, что, как и любое правовое явление, гендерное различие имеет своих сторонников и противников. Сторонники гендерного подхода считают, что его наличие обусловлено психологией и социально – демографической ролью женщины. К важным психофизиологическим особенностям женщин относят пластичность и тонкость организации их нервной системы, что проявляется в эмоциональной лабильности, впечатлительности, чувствительности [2, с. 89].

Вышеуказанный аргумент является практически единственным, который используют сторонники гендерного подхода. Однако его можно опровергнуть в части демографической роли женщины. В том случае, если женщина ко времени совершения общественно опасного деяния достигла, к примеру, 50 лет, то ее демографическая роль существенно снижается. Даже при минимальном наказании она, скорее всего, не сможет реализовать демографическую роль.

Стоит отметить, что рассматриваемый вопрос остается неразрешенным не только в национальном праве, но и в зарубежном, что способствует ведению активных дискуссий. К примеру, многие страны придерживаются позиции, что пожизненное лишение свободы не следует назначать только беременным женщинам.

По иному пути пошло уголовное законодательство КНР, закрепившее абсолютное равенство начал как лишения свободы на определенный срок, так и пожизненного лишения свободы. Нормы УК КНР не содержат указаний на ограничение в вопросе назначения данного уголовного наказания. Аналогичной позиции придерживается Швеция и Швейцария.

Женщины активно ведут борьбу относительно равных прав, однако в области получения привилегий и улучшения своего правового статуса и

расширения своих прав. Соответственно, женский пол не стремится уравнивать свои права во всех аспектах, что, соответственно, происходит и с назначением наказания.

Многие теоретики придерживаются позиции, что гендерный подход является не законодательной проблемой, а правоприменительной, так как на практике зачастую встречаются случаи, когда женщинам назначают минимальное наказание, а в случае лишения свободы суд придерживается позиции назначения меньшего срока, предусмотренного санкцией.

Наличие гендерного признака в назначении пожизненного лишения свободы обсуждается не только теоретиками. В том числе дискриминация мужчин в рассматриваемом вопросе неоднократно выступала в качестве предмета рассмотрения в Конституционном Суде РФ. Данное обстоятельство обусловлено тем, что возникают частые жалобы со стороны заявителей – мужчин, которых осудили к пожизненному лишению свободы [3, с. 3].

Стоит отметить, что позиция Конституционного Суда Российской Федерации в данном вопросе остается неизменной – жалобы остаются без удовлетворения, поскольку закрепленное положение о назначении пожизненного лишения свободы не противоречит принципу равенства граждан перед законом и не является дискриминационным.

Несмотря на то, что законодатель твердо утверждает об отсутствии дискриминации при назначении уголовного наказания, все же теоретический вопрос остается открытым. Гендерный подход необходимо изменить при назначении пожизненного лишения свободы, одним из вариантов разрешения данного обсуждения может являться – неназначение пожизненного лишения свободы только беременным женщинам. Для аргументации этого вопроса стоит привести даже один аргумент – женщинам при совершении общественно опасного деяния свойственна особая жесткость. Соответственно, неизвестно почему законодатель не отказался от применения гендерного признака.

Вышеуказанные положения касаются и назначения смертной казни, однако она не рассматривается подробно в силу имеющегося моратория.

Проблема гендерного неравенства приводит к криминализации общественных отношений. В том случае, если женщина совершила особо тяжкое преступление и ей будет назначено наказание в виде лишения свободы на определенный срок, то опасная преступница окажется в обществе гораздо раньше, чем, если бы ей назначили пожизненное лишение свободы. Может ли произойти исправление осужденной в такой случае? Неизвестно.

Законодательство и правоприменитель игнорируют факт гендерного неравенства, однако фактом остается то, что в уголовном праве к женщине относятся с бездоказательной привилегированности. Данное обстоятельство является отправной точкой безнаказанности и не выполняет цели, возложенные законодателем на применение вышеуказанного вида наказания, нарушая тем самым требования статьи 43 УК РФ, а именно сам принцип восстановления социальной справедливости в отношении осужденного, давая понять простую истину – за одно и то же преступление, при одинаковых условиях и целях преступного посягательства [4, с. 79].

Таким образом, гендерный подход в вопросе назначения пожизненного лишения свободы является актуальной проблемой. Стоит отметить, что для обеспечения равных прав граждан законодателю и правоприменителю следует отказаться от гендерного различия. Такое положение позволит разрешить имеющуюся проблематику, которая возникает из вопроса назначения пожизненного лишения свободы. Решение имеющейся проблемы видится в изменении законодательства, что позволит усовершенствовать правоприменительную деятельность.

### **Список литературы**

1. Уголовный кодекс Российской Федерации [Электронный ресурс]: фед. закон: [принят 13.06.1996 г. № 63 - ФЗ: по состоянию 28.04.2023 г.] // Доступ из справ. - правовой системы КонсультантПлюс (дата обращения: 20.05.2023).
2. Виниченко А.С. Проблема гендерного подхода в институте пожизненного лишения свободы // Эпомен. – 2021. – № 55. – С. 86 – 92.
3. Казарина М.И., Чернопильская Г.Е. Гендерный признак при назначении наказания в уголовном праве России // Baikal Research Journal. – 2021. – № 2. – С. 1 – 6.
4. Кулешов Ю.И., Честных Б.Н. Гендерное неравенство при назначении уголовного наказания // Эпоха науки. – 2022. – № 32. – С. 77 – 82.

© О.В. Плохих, Т.Ю. Мишина, 2023

## УБИЙСТВА В СОСТОЯНИИ АФФЕКТА И СОВРЕМЕННЫЕ ПРОБЛЕМЫ ИХ ОЦЕНКИ

**Раков Аркадий Михайлович**

студент

Научный руководитель: **Семенцова Ирина Анатольевна**

к.ю.н., доцент

Московский университет им. С.Ю. Витте

(филиал в г. Ростове-на-Дону)

**Аннотация:** В данной статье предпринята попытка раскрыть особенности субъективной стороны сложного в уголовно-правовой оценке убийства в состоянии аффекта, что вызывает разноплановость оценки ст.107 УК РФ в судебно-следственной практике.

Автором обозначены особенности разграничения аффектированного убийства от смежных составов преступления, проведен анализ статистических данных по ст.107 УК РФ в Российской Федерации, показаны особенности оценки эмоционального фона при совершении преступления. Также автором проанализирована судебная практика по преступлениям в состоянии аффекта.

**Ключевые слова:** оценка эмоционального фона при совершении преступления, аффект, наказание и его смягчение при аффекте, проблемность квалификации.

## MURDERS IN THE STATE OF AFFECT AND MODERN PROBLEMS OF THEIR EVALUATION

**Rakov Arkadyi Mikhailovich**

**Annotation:** This article attempts to reveal the features of the subjective side of a murder in a state of passion, which is difficult in the criminal-legal assessment, which causes the diversity of the assessment of Article 107 of the Criminal Code of the Russian Federation in judicial and investigative practice.

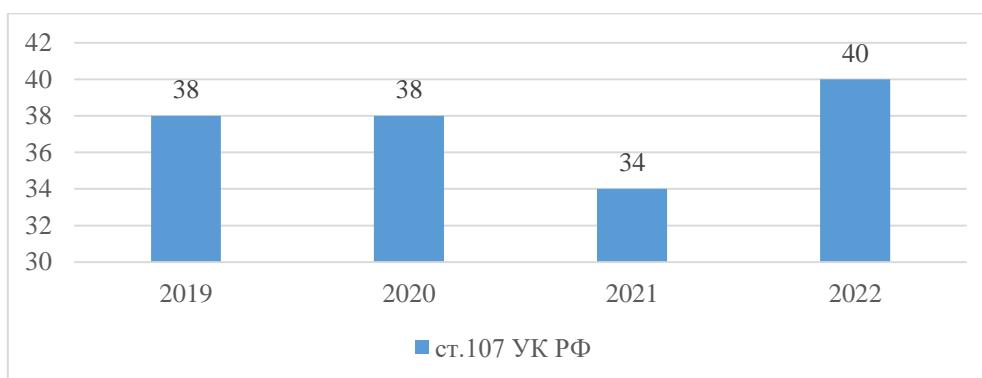
The author outlines the features of the differentiation of an affected murder from related elements of a crime, analyzes the statistical data under Article 107 of the Criminal Code of the Russian Federation in the Russian Federation, shows the features of assessing the emotional background during the commission of a crime. The author also analyzed the judicial practice on crimes in the heat of passion.



**Key words:** assessment of the emotional background in the commission of a crime, affect, punishment and its mitigation in the case of affect, problematic qualifications.

Исследование вопроса об учете состояния сильного душевного волнения при назначении наказания предусматривает проведение обобщения уголовных дел, рассмотренных судами РФ, о преступлениях ответственность за совершение которых предусмотрена ст. ст. 107 УК РФ.

Прежде, чем перейти к такому обобщению, следует отметить, что, по данным официальной статистики, судами РФ рассматривается около 50 таких уголовных дел ежегодно. За последние три года статистические показатели таковы: в 2019 г. судами было рассмотрено 38 уголовных дел за убийство, содеянное в состоянии аффекта. В 2020 г. было рассмотрено 38 уголовных дел за убийство, содеянное в состоянии аффекта. В 2021 году было рассмотрено 34 уголовных дела за убийство, совершенное в состоянии аффекта «Рис 1» В 2022 году было рассмотрено 40 уголовных дел за убийство, совершенное в состоянии аффекта, что свидетельствует об увеличении данного вида преступлений.



**Рис. 1. Диаграмма динамики дел по ст.ст.107 УК РФ за 2019-2022 [2, с. 5]**

Прежде, чем перейти непосредственно к рассмотрению вопроса об учете состояния сильного душевного волнения при назначении наказания, считаем, целесообразным определить, относительно всех лиц из проанализированных нами уголовных дел, где не вменяется уголовная ответственность. То есть сначала я решил выяснить, применяется ли судами в отношении анализируемого вида преступлений освобождение от уголовной ответственности.

Так, преступление, ответственность за совершение, которого предусмотрена ст. 107 УК РФ является преступлением средней тяжести, а потому за его совершение лицо может быть освобождено от уголовной ответственности при наличии оснований, определенного ст. 78 УК РФ [1. с. 5].

Умышленное убийство, совершенное в состоянии сильного душевного волнения (ст. 107 УК) предусматривает наказание в виде исправительных работ на срок до двух лет, либо ограничением свободы на срок до трех лет, либо принудительными работами на срок до трех лет, либо лишением свободы на тот же срок. Из проанализированной мной статистики за 2021 год (38 дел) в 100 % случаев применяли наказания, определенные санкцией. Причем всего в 7,9% случаев (3 дела) применялось наказание в виде лишения свободы на определенный срок, ограничение свободы применялось в 57,9% (22) случаев, исправительные работы в 13,4% (5) случаев. Остальные были освобождены от наказания [2. с. 5].

По срокам наказания в виде лишения свободы наблюдается такая картина: до максимального наказания (2 лет лишения свободы) осуждено 3 человека и 1 осужден к наказанию до 1 года.

Оценивая применение положений уголовного закона при рассмотрении судами уголовных дел о преступлениях, ответственность за совершение которых предусмотрена ст. 107 УК РФ, можно констатировать, что суды в целом правильно назначают наказание, руководствуясь при этом положениями общей и Особенной части УК и тому подобное.

Вместе с тем проработка нами уголовных дел свидетельствует, что, рассматривая уголовные дела анализируемой категории, суд при определении наличия или отсутствия состояния сильного душевного волнения у лица во время инкриминируемых действий, как правило, решает ее, исходя в первую очередь из заключения комплексной судебной психолого-психиатрической экспертизы, не всегда оценивая имеющиеся в деле доказательства [3. с. 6]. Стоит также отметить, что иногда свои действия осужденный оправдывает возникновением внезапного состояния аффекта при этом осужденные при совершении преступления, находятся в состоянии алкогольного опьянения.

Обобщение исследованных уголовных дел позволяет сделать вывод, что как того требует уголовный закон, выбирая виновному вид и срок наказания за совершение преступлений, предусмотренных ст. ст. 107 УК РФ, суды учитывают степень тяжести совершенного преступления, личность виновного и обстоятельства, смягчающие и отягчающие наказание.

При оценке степени тяжести совершенного преступления суды дают правильную оценку. Однако существуют неединичные случаи, когда суды допускают ошибки.

Оценивая личность виновного, суды указывают на весьма широкий спектр данных, которые ее характеризуют. Судами учитывается только наличие или отсутствие судимости, несовершеннолетних детей, характеристика с места работы и жительства.

Так, Дерягина Н.А. совершила убийство в состоянии аффекта, вызванного длительной психотравмирующей ситуацией, возникшей в связи с систематическим противоправным поведением потерпевшего, при следующих обстоятельствах.

В период, времени который не уточнен следствием, у Дерягиной Н.А. и ее бывшего супруга систематически происходили конфликты, сопровождавшиеся оскорблениями и применением физической силы со стороны ее супруга по отношению к Дерягиной Н.А. На фоне выраженного психофизиологического неблагополучия, в ответ на очередное психотравмирующее воздействие со стороны супруга, у Дерягиной Н.А., наступило состояние кумулятивного аффекта. В следствии чего Дерягина Н.А., взяла кувалду, которой ей пытался нанести телесные повреждения ее супруг, и нанесла не менее двух ударов рабочей частью кувалды по голове причинив последнему, телесные повреждения, повлекшие к смерти.

В качестве смягчающих наказание подсудимой Дерягиной Н.А. обстоятельств суд признает в соответствии с п. «и» ч.1 ст.61 УК РФ – активное способствование раскрытию и расследованию преступления, в соответствии с ч.2 ст.61 УК РФ – полное признание своей вины в совершении инкриминируемого ей деяния, наличие у подсудимой на иждивении несовершеннолетнего ребенка

Суд Дерягину Н.А. признал виновной в совершении преступления, предусмотренного ч.1 ст.107 УК РФ, и назначить ей наказание в виде 10 (десяти) месяцев исправительных работ с удержанием 5 % заработной платы в доход государства [4. с. 6].

К обстоятельствам, которые смягчают наказание, суд учитывает следующие: искреннее раскаяние, содействие своим поведением быстрому раскрытию преступления, положительную характеристику виновного лица, наличие на воспитании несовершеннолетних или малолетних детей, состояние здоровья, примирение с потерпевшим лицом. Вместе с тем сопоставление данных, которые учитывают суды при назначении наказаний за преступления,

совершенные в состоянии сильного душевного волнения, как характеризующие личность виновного, приведенному перечню обстоятельств, смягчающих наказание, позволяет констатировать, что определенные обстоятельства разными судами оцениваются по-разному. Например, положительную характеристику виновного лица, наличие на воспитании несовершеннолетних или малолетних детей одни суды учитывают при характеристике личности виновного, другие – как обстоятельство, смягчающее наказание не допускают.

На приведенной выше информации, можно сделать следующие выводы:

- что состояние сильного душевного волнения как эмоциональное состояние лица во время совершения преступления (субъективная сторона) имеет существенное влияние на избрание судом вида и срока наказания;
- также основными ошибками, которые допускают суды при рассмотрении уголовных дел о преступлениях рассматриваемого вида, это:  
1) учет состояния сильного душевного волнения (и как обстоятельства, смягчающее наказание, и как признаки состава преступления); 2) учет отдельных обстоятельств определенными судами как таких, характеризующие личность виновного, а другими – как обстоятельств, которые смягчают или отягчают наказание.

### **Список литературы**

1. Уголовный кодекс Российской Федерации от 13.06.1996 № 63-ФЗ (ред. от 17.05.2023) // «Собрание законодательства РФ», 1996. № 25. Ст. 2954.
2. Сводные статистические сведения о состоянии судимости в России // Судебный департамента РФ. – Режим доступа: <http://www.cdpr.ru/index.php?id=79> – Загл. с экрана. (дата обращения: 23.05.2023);
3. Григорьева А. С. Проблемы квалификации и совершенствования законодательства убийства в состоянии аффекта / А. С. Григорьева // Вестник науки. 2019. Т. 3, № 9(18). С. 21.
4. Приговор Октябрьского районного суда г. Ростова-на-Дону № 1-568/2019 от 5 сентября 2019 г. по делу № 1-568/2019 // Судебные и нормативные акты РФ: Сайт. – <https://sudact.ru/regular/doc/6fUx2LbmSpV5/> - Загл. с экрана. (дата обращения: 23.05.2023)

© А.М. Раков, 2023

**СЕКЦИЯ  
ТРУДОВОЕ  
И ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСКОЕ  
ПРАВО**

**ДИСКРИМИНАЦИЯ ПРИ ТРУДОУСТРОЙСТВЕ:  
ФАКТОРЫ ВОЗНИКНОВЕНИЯ И ПУТИ  
ПРЕОДОЛЕНИЯ ПРОБЛЕМЫ**

**Буцукина Олеся Андреевна**

студент

ФГБОУ ВО «Сибирский государственный

индустриальный университет»

**Аннотация:** в данной работе рассматриваются основные причины возникновения дискриминации при трудоустройстве населения в Российской Федерации. Определяется понятие дискриминации на основе законодательства. После проведенного анализа выявляются способы, способствующие преодолению данной проблемы.

**Ключевые слова:** дискриминация, работодатель, соискатель, законодательство, трудовое право.

**DISCRIMINATION IN EMPLOYMENT: FACTORS  
OF OCCURRENCE AND WAYS TO OVERCOME THE PROBLEM**

**Butsukina Olesya Andreevna**

**Abstract:** this paper examines the main causes of discrimination in the employment of the population in the Russian Federation. The concept of discrimination is defined on the basis of legislation. After the analysis, the methods that contribute to overcoming this problem are identified.

**Key words:** discrimination, employer, job seeker, legislation, labor law.

В современной России большая часть трудоспособного населения занята в той или иной профессиональной деятельности и, чтобы получить желаемую работу, многим из них необходимо было пройти процедуру трудоустройства. Однако не всегда этот процесс может пройти положительно. Это случается из-за того, что соискатель может столкнуться с такой проблемой как дискриминация, по причине которой ему могут отказать в работе. В связи с этим важно изучить данную проблему и определить способы ее решения. Перед тем как перейти к основной части, ознакомимся с понятием «дискриминация».

Проанализировав Трудовой кодекс Российской Федерации, можно выделить, что дискриминация при трудоустройстве – это необоснованный отказ в заключении трудового договора в зависимости от пола, расы, цвета кожи, национальности, языка, происхождения, имущественного, социального и должностного положения, места жительства (в том числе наличия или отсутствия регистрации по месту жительства или пребывания) отношения к религии, убеждений, принадлежности или непринадлежности к общественным объединениям или каким-либо социальным группам, а также других обстоятельств, не связанных с деловыми качествами работников [1]. Тем самым, если работодатель не трудоустраивает человека в соответствии с собственными предубеждениями, то он нарушает закон. Рассмотрим основные причины, на основе которых чаще всего происходит дискриминация.

Одной из таких причин является дискриминация по половому признаку. В настоящее время все меньше происходит деления профессий на «мужские» и «женские» и только существует сто профессий на которых ограничивается применение труда женщин в соответствии с Приказом Минтруда России «Об утверждении перечня производств, работ и должностей с вредными и (или) опасными условиями труда, на которых ограничивается применение труда женщин» [4]. Но зачастую происходят ситуации, когда работодатели все же отказывают в трудоустройстве женщинам, несмотря на то, что желаемая работа не входит в данный перечень.

В данный момент многие не хотят трудоустраивать женщин, которые потенциально в будущем времени могут уйти в декретный отпуск или уже в данный момент имеют детей. Первое связано с тем, что женщины намного чаще, чем мужчины, уходят в отпуск по уходу за ребенком. Так по данным ВЦИОМ и Фонда социального страхования на 2021 год из 1,6 млн. человек, находящихся в декретном отпуске, только 27,1 тыс. из них составляют мужчины [9]. Наличие детей же может сопровождаться регулярными больничными по уходу за ребенком, что, по мнению работодателя, может помешать рабочему процессу.

В соответствии со статьей 64 Трудового кодекса РФ запрещается отказывать в заключении трудового договора женщинам по мотивам, связанным с беременностью или наличием детей [1]. За данное правонарушение работодатель может быть привлечен к ответственности, согласно статье 145 Уголовного кодекса РФ [2].

Помимо половой дискриминации также часто встречающимся фактором является возраст соискателя. Это связано с тем, что некоторые работодатели считают, что молодые граждане могут еще не обладать необходимыми навыками. Рассматривая личность молодого специалиста, они выделяют их негативные стороны, такие как низкий уровень развитости социальной ответственности, наличие несбалансированной профессиональной самооценки, отсутствие необходимых навыков. Поэтому людей, только окончивших профессиональное образовательное учреждение, не хотят трудоустраивать в организацию. Но есть достаточное количество положительных сторон молодых людей, которые заключаются в адаптивности к постоянно изменяющимся условиям, стремлении самосовершенствоваться в своей профессиональной деятельности, более «свежем» взгляде на проблемы компании, что может помочь ей более стремительно развиваться [7, с. 101]. Кроме этого, есть еще одна возрастная категория, сталкивающаяся с этой проблемой.

Граждане предпенсионного и пенсионного возраста тоже имеют трудности при устройстве на работу. Работодатели опасаются проблем, которые могут возникнуть из-за того, что работник достаточно продолжительное время осваивает новые методы и технологии, не обладает требуемыми компетенциями и навыками, необходимых в современных реалиях. Но большой накопленный опыт и знания, ответственный подход к своей работе являются преимуществами данных сотрудников. Во многих случаях успешны те организации, которые имеют сотрудников разных возрастов. Так разные взгляды на проблему, нестандартное мышление молодых людей в сочетании с жизненным опытом более взрослых работников позволяют успешно решить профессиональные задачи.

Большое число граждан с инвалидностью также столкнулись с дискриминацией при устройстве на работу. Во многих случаях работодатели отказывают в трудоустройстве даже несмотря на то, что человек обладает возможностями здоровья заниматься этой профессиональной деятельностью и имеет требуемое образование. Многие не готовы сотрудничать с инвалидами из-за отсутствия необходимых условий труда. Ведь работодателю пришлось бы тратить денежные средства на создание благоприятных условий [5, с. 113].

Для решения этой проблемы государство также принимает меры. В 2021 году были введены в Закон РФ «О занятости населения в Российской Федерации» квоты для приема на работу инвалидов. Так работодателям, у которых более 100 работников, устанавливается квота для приема на работу инвалидов в размере от двух до четырех процентов в зависимости от



количества работников. Если число работников составляет 35-100 человек, то устанавливается квота в размере не более трех процентов [3].

Основная проблема дискриминации состоит в том, что ее проявление в большинстве случаев невозможно оспорить. Работодатель при отказе в приеме на работу указывает не явную причину, а ссылается на другие причины, которые не относятся к факторам дискриминации, например профессионально-квалификационные и личностные качества, к которым относятся образование, опыт работы, состояние здоровья. Тем самым доказать факт дискриминации будет не легко, так как необходимо собрать доказательства, подтверждающие дискриминацию. Поэтому данные дела выигрываются в судах в редких случаях. Для этого необходимо изменение процедуры доказывания события дискриминации. На данный момент в законодательстве отсутствуют определенные правила определения дискриминации и порядка ее доказывания [8, с. 206]. Поэтому разработка подобного закона имела бы положительное влияние на решение указанных выше проблем.

Без создания толерантного общества невозможно полностью избавиться от дискриминации. В этом случае необходимо участие не только государственных органов, которые могут внести изменения в законодательство, но и общества в целом. Например, социальная реклама, пропаганда уважительного отношения людей к инвалидам может значительно повлиять на сокращение случаев дискриминации в сфере занятости [6, с. 53].

Подводя итог всему вышесказанному, можно сделать вывод, что большое число граждан сталкивается с дискриминацией на рынке труда. Несмотря на то, что государство принимает меры для решения этой проблемы, все равно остается еще много сложностей. Поэтому преодоление дискриминации является одной из приоритетных задач, как государства, так и общества. Ведь без их совместного участия невозможно будет свести к минимуму возникновение подобных ситуаций.

### **Список литературы**

1. Трудовой кодекс Российской Федерации от 30.12.2001 N 197-ФЗ (ред. от 19.12.2022, с изм. от 11.04.2023) (с изм. и доп., вступ. в силу с 01.03.2023) // СПС КонсультантПлюс //. – Режим доступа: [https://www.consultant.ru/document/cons\\_doc\\_LAW\\_34683/](https://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_34683/) (дата обращения: 14.06.2023).
2. Уголовный кодекс Российской Федерации от 13.06.1996 N 63-ФЗ (ред. от 13.06.2023) // СПС КонсультантПлюс //. – Режим доступа: [https://www.consultant.ru/document/cons\\_doc\\_LAW\\_63/](https://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_63/) (дата обращения: 14.06.2023).

consultant.ru/document/cons\_doc\_LAW\_10699/4d0362048f8eea26bc5a710ad94b155cc1ce071f/ (дата обращения: 14.06.2023).

3. Закон РФ от 19.04.1991 N 1032-1 (ред. от 28.12.2022) «О занятости населения в Российской Федерации» (с изм. и доп., вступ. в силу с 11.01.2023) // СПС КонсультантПлюс // – Режим доступа: [https://www.consultant.ru/document/cons\\_doc\\_LAW\\_60/028eb198d76a97adbadc3b80f7967312c28e8bb/](https://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_60/028eb198d76a97adbadc3b80f7967312c28e8bb/) (дата обращения: 01.06.2023).

4. Приказ Минтруда России от 18.07.2019 N 512н (ред. от 13.05.2021) «Об утверждении перечня производств, работ и должностей с вредными и (или) опасными условиями труда, на которых ограничивается применение труда женщин» // СПС КонсультантПлюс // – Режим доступа: [https://www.consultant.ru/document/cons\\_doc\\_LAW\\_331608/](https://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_331608/) (дата обращения: 01.06.2023).

5. Волкова, М. А. Дискриминация инвалидов в трудовых отношениях [Электронный ресурс] / М.А. Волкова. – Modern Science. – 2022. – № 5-3. – С. 113-115. – Режим доступа: <https://elibrary.ru/item.asp?id=48565588> (дата обращения: 01.06.2023).

6. Гармонщиков, А. В. Дискриминация по признаку инвалидности в трудовых отношениях / А.В. Гармонщиков, М.Р. Дулатов // Достижения науки и образования. – 2022. – № 3(83). – С. 49-54. – Режим доступа: <https://elibrary.ru/item.asp?id=49230494> (дата обращения: 14.06.2023).

7. Леднева, С. А. Молодые специалисты как креативный потенциал организации [Электронный ресурс] / С.А. Леднева, И.А. Шичкин. – Инновации и инвестиции. – 2020. – № 12. – С. 99-104. – Режим доступа: <https://elibrary.ru/item.asp?id=44592716> (дата обращения: 31.05.2023).

8. Сеферян, Д. А. К вопросу о совершенствовании трудового законодательства в сфере дискриминации по половому признаку / Д.А. Сеферян // Эпомен. – 2019. – № 26. – С. 204-208. – Режим доступа: <https://elibrary.ru/item.asp?id=38179051> (дата обращения: 14.06.2023).

9. Отцы в декрете. Информационное агентство России ТАСС [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://tass.ru/infographics/9307> (дата обращения: 30.05.2023).

© О.А. Буцукина, 2023

**СЕКЦИЯ  
АКТУАЛЬНЫЕ ВОПРОСЫ  
ЭКОНОМИКИ**

## ТАМОЖЕННАЯ БЕЗОПАСНОСТЬ В ОБЕСПЕЧЕНИИ ЭКОНОМИЧЕСКОГО РАЗВИТИЯ ГОСУДАРСТВА

**Подгорная Любовь Карловна**

ст. преп.

**Аббасова Лала Арифовна**

студент

ФГБОУ ВО «Астраханский государственный  
технический университет»

**Аннотация:** Экономическая безопасность страны является комплексной характеристикой главных параметров, характеризующих процесс развития экономики государства, направленных на предупреждение возникновения или ликвидацию угроз эффективному воспроизводству и использованию основных элементов ее потенциала как составных частей единой системы национальной экономической системы.

**Ключевые слова:** таможенная безопасность, анализ, методы, оценка, государство, экономическое развитие, показатели, экономическая безопасность, финансовая безопасность, правовая безопасность.

## CUSTOMS SECURITY IN ENSURING THE ECONOMIC DEVELOPMENT OF THE STATE

**Podgornaya Lyubov Karlovna**

**Abbasova Lala Arifovna**

**Abstract:** The economic security of the country is a complex characteristic of the main parameters that characterize the process of development of the state economy, aimed at preventing the emergence or elimination of threats to the effective reproduction and use of the main elements of its potential as components of a single system of the national economic system.

**Key words:** customs security, analysis, methods, assessment, state, economic development, indicators, economic security, financial security, legal security.

За последние несколько лет во внешнеэкономической деятельности России произошли кардинальные изменения, обусловленные, как общемировыми глобализационными тенденциями, так и введением

санкционных ограничений в отношении Российской Федерации недружественными государствами, связанных с ограничением экспорта и импорта. В этой связи вопросы таможенной безопасности являются одними из самых актуальных, поскольку очень большое значение для государства имеет защита внешнеэкономических интересов и внешнеэкономической безопасности, которая возлагается на таможенные органы России.

Для оценки таможенной безопасности государства используют один из основных методов - это метод оценки таможенной безопасности государства в условиях внешнеэкономических санкционных ограничений. В условиях внешнеэкономических санкционных ограничений возникает необходимость оценки их влияния на состояние таможенной безопасности государства в целях своевременного принятия мер, направленных на снижение, нивелирование негативного влияния санкций. Так, например, в условиях санкций зачастую обостряются проблемы увеличения контрафактного товарооборота и сокращения объемов легального экспорта и импорта различных категорий товаров. Кроме того, в ряде случаев санкционные ограничения затрагивают экспорт и импорт высокотехнологичных товаров.

Особо следует рассмотреть оценку таможенной безопасности государства в условиях санкций, приведенной в таблице 1. [1, С.46]

**Таблица 1**

**Показатели оценки таможенной безопасности государства  
в условиях внешнеэкономических санкционных ограничений**

Показатели	Нормативное значение	2020 г.	2021 г.	2022 г.	Соответствие нормативу
Темп прироста объемов незаконного ввоза товаров, подпадающих под санкционные ограничения, %	Не более 2%	0,2	0,3	1,7	Соответствие
Темп прироста объемов незаконного вывоза товаров, подпадающих под санкционные ограничения, %	Не более 2%	0,1	0,1	1,4	Соответствие
Темп прироста числа нарушений таможенного законодательства после введения санкционных ограничений, %	Не более 5%	8,80	13,33	23,53	Несоответствие

Продолжение таблицы 1

Сокращение объемов экспорта после введения санкционных ограничений, %	Не более 5%	Прирост 3,6	Прирост 4,2	Прирост 4,8	Соответствие
Сокращение объемов импорта после введения санкционных ограничений, %	Не более 5%	Прирост 1,9	Прирост 1,8	Прирост 1,1	Соответствие
Доля высокотехнологичных товаров в структуре экспорта после введения санкционных ограничений, %	От 10 до 20%	12	14	8	Соответствие в 2020 - 2021 гг., несоответствие в 2022 г.
Доля высокотехнологичных товаров в структуре импорта после введения санкционных ограничений, %	От 15 до 25%	16	15	13	Соответствие в 2020-2021 гг., несоответствие в 2022 г.

В условиях внешнеэкономических санкционных ограничений возникает необходимость оценки их влияния на состояние таможенной безопасности государства в целях своевременного принятия мер, направленных на снижение, нивелирование негативного влияния санкций. Так, например, в условиях санкций зачастую обостряются проблемы увеличения контрафактного товарооборота и сокращения объемов легального экспорта и импорта различных категорий товаров. Кроме того, в ряде случаев санкционные ограничения затрагивают экспорт и импорт высокотехнологичных товаров. Таможенная сфера является одной из наиболее подверженных негативному санкционному влиянию, в связи с чем, особо значимым является проведение оценки таможенной безопасности государства в условиях внешнеэкономических санкционных ограничений. [2, С.121]

И так, в 2022 году ниже нормативного значения снизилась доля высокотехнологичных товаров в структуре экспорта после введения санкционных ограничений, а также доля высокотехнологичных товаров в структуре импорта после введения санкционных ограничений, что ведет к возникновению угрозы таможенной безопасности России.

Таким образом, оценка состояния таможенной безопасности РФ позволила выявить следующие угрозы таможенной безопасности страны:

- рост криминализации в таможенной сфере;
- снижение внешнеэкономического товарооборота.

К рискам таможенной безопасности можно отнести:

- криминализация таможенной сферы;
- возникновение непокрытой потребности в товарах иностранного производства.

Для минимизации выявленных рисков и угроз таможенной безопасности РФ можно выделить следующие предложения, а именно:

- развитие отечественного производства;
- совершенствование функционирования личного кабинета участника ВЭД на сайте Федеральной таможенной службы Российской Федерации.

### **Список литературы**

1. Девятова О.А. Оценка таможенной безопасности в условиях внешнеэкономических санкционных ограничений // Вестник Алтайской академии экономики и права. – 2022. – № 12. – С. 45-52.

2. Исик Л.В., Ким М.В. Роль таможенных органов в обеспечении экономической безопасности внешнеэкономической сферы // Актуальные вопросы экономических наук. - [Электронный ресурс]. – Электрон. дан.– [М.,2023.]. – Режим доступа:<https://cyberleninka.ru/article/n/rol-tamozhennyh-organov-v-obespechenii-ekonomicheskoy-bezopasnosti-vneshneekonomicheskoy-sfery>

© Л.К. Подгорная, Л.А. Аббасова, 2023

## О ПРАКТИКЕ ИСПОЛЬЗОВАНИЯ МАРКЕТПЛЕЙСОВ

Аверьяков Артем Алексеевич

студент

Научный руководитель: Грязнов Сергей Александрович

кандидат педагогических наук, доцент,  
декан факультета внебюджетной подготовки  
ФКОУ ВО СЮИ ФСИН России

**Аннотация:** В работе поднимается вопрос изучения возможностей использования информационных технологий как площадки для роста и реализации товаров российских предпринимателей на примере маркетплейсов. В ходе работы был определен рост торговли на маркетплейсах с 2105 по 2022 год, а также выделены следующие преимущества использования маркетплейсов для российских предпринимателей, к которым относятся: экономия средств, подтверждение качества, высокое качество и низкая стоимость доставки.

**Ключевые слова:** маркетплейс, информационная технология, бизнес, предприниматель, Россия, торговля, товар, рынок, площадка, покупатель.

## ABOUT THE PRACTICE OF USING MARKETPLACES

Averyakov Artem Alekseevich

**Abstract:** The paper raises the issue of studying the possibilities of using information technology as a platform for the growth and sale of goods by Russian entrepreneurs using the example of marketplaces. During the work, the growth of trade on marketplaces from 2105 to 2022 was determined, and the following advantages of using marketplaces for Russian entrepreneurs were highlighted, which include: cost savings, quality assurance, high quality and low shipping costs.

**Key words:** marketplace, information technology, business, entrepreneur, Russia, trade, product, market, site, buyer.

Современное предпринимательство в России развивается ударными темпами: взамен ушедших иностранных компаний нишу теперь занимает российских бизнес, стараясь полноценно реализовывать потребности общества и потребителей с разным бюджетом. Как следствие, в России сегодня основная часть продаж сконцентрирована именно на отечественном рынке, помощи



малому и среднему бизнесу, создание новых площадок, на которых будет удобно соединять конечного покупателя и продавца. А с развитием информационных технологий делать это стало намного проще, что доказывает появление различных маркетплейсов [1, с. 34].

Маркетплейсы с английского переводится буквально, как «торговая площадка». Действительно, данный вид информационных технологий начинает свой путь именно зарубежом, однако в России такой инструмент цифровизации также нашел свое применение и даже увеличивает свое влияние на сферу торговли ежегодно. Маркетплейс, по своей сути, это удобная площадка для размещения своего товара в сети интернет, которую покупатель может найти самостоятельно по тем характеристикам, которые ему необходимы. Например, покупателю необходимы недорогие горшки для рассады. Тогда он может вбить в поисковую строку данное словосочетание, выставить необходимый диапазон цен и, например, цвет. После чего маркетплейс сам подберет необходимые товары и покажет это покупателю. Это позволяет даже небольшим компаниям или индивидуальным предпринимателям без лишних затрат запустить свой товар в оборот и ожидать заказов.

Маркетплейсы, как инструмент информационных технологий, показывает высокую продуктивность: за 2022 год количество покупок в сети на различных маркетплейсах в России достигло 43%, учитывая, что в 2015 году этот процент едва достигал 12%. Это говорит о том, что гражданское общество в Российской Федерации активно покупает все большее количество товаров именно на таких площадках, а не в реальных физических магазинах розничной торговли. Особенно актуально приобретение товаров на маркетплейсах стало заметно в период ковида, когда все торговые точки были закрыты и недоступны к экономической деятельности с покупателями. Стоит также отметить, что именно в период короновирусных ограничений большинство магазинов стали размещать свои товары именно там. И если ранее маркетплейсы больше подходили для реализации мелких товаров и предметов одежды, то в период ковида там стали появляться и бытовая техника, и крупные товары для дома и офисных помещений, например, мебель. Это все говорит о том, что российское предпринимательство не только нашло выход из ситуации для продолжения торговли, но и смогло развиваться до нового уровня, который ранее был недоступен [2, с. 52].

Как отмечают сами предприниматели, маркетплейсы существенно помогли в продвижении и развитии экономической и торговой деятельности отечественными товарами в России. В ходе данного исследования

действительно был выделен целый ряд преимуществ предпринимательской деятельности на маркетплейсах в России, к которым относятся:

1. Экономия средств. Конечно, деятельность на маркетплейсах – это тоже затратная работа, куда входит написание SEO-оптимизированных текстов, фотографии, составление «продающей» ленты применения товара, логотип, социальные сети и сайт. Однако, как показывают последние исследования, данная деятельность практически на 30% дешевле, чем ведение торговли в офлайн магазинах. Это связано с тем, что сейчас хорошо продаваемые торговые точки имеют высокую арендную плату, плюс сюда же входят расходы на коммунальные услуги, заработную плату сотрудникам, соответствие проверок пожарной безопасности, кражи и так далее. Многие предприниматели сегодня отказываются от розничной торговли в физических магазинах и уходят полностью на маркетплейс;

2. Подтверждение качества. Одной из теорий современной экономики является тот факт, что «люди покупают у людей». Отзывы, которые оставляют прошлые покупатели положительно отражаются на привлекательности товара и бренда в целом, что подталкивает неопределившегося покупателя приобрести товар именно у этого продавца. В физических магазинах покупатели не могут оценить качество товара и часто отказываются от выгодного предложения именно по этой причине. На маркетплейсах эта проблема решается как раз за счет отзывов, которые пишут такие же покупатели. И, уже исходя из этого, покупатель понимает: будет он покупать данную позицию или нет. Как отмечают сами предприниматели, наличие отзывов увеличивает продажи от 20 до 50% в разный период времени. Это больше преимущество для компаний, которые имеют качественный товар и большую клиентскую базу;

3. Высокое качество и низкая стоимость доставки. Так как маркетплейсы расположены по территории всей Российской Федерации, то и пункты выдачи находятся в каждом городе. Система логистики маркетплейсов отлажена практически до совершенства. Предприниматели сдают свои товары на общий склад маркетплейса в своем городе, а транспорт забирает его и отвозит товар до следующей точки, которая ближе к конечному пункту выдачи до того момента, пока оно не прибудет в нужное. Так как в каждом городе товары сдают сразу несколько предпринимателей, то и стоимость доставки для них будет значительно ниже, чем, если бы они торговали напрямую и самостоятельно отправляли свой товар курьерскими или транспортными компаниями. К тому же у такой доставки намного ниже рисков потери или порчи, так как это большие транспортные фуры, отвечающие всем стандартам безопасности.

Многие предприниматели также отмечают, что такой способ логистики убирает у них необходимость беспокоиться о том, где в данный момент находится товар и доехал ли он до покупателя.

Стремительный рост рынка электронной коммерции обусловил и значительные изменения в маркетинговой деятельности компаний. Цифровые технологии преобразовали выполнение ключевых маркетинговых функций, в частности продвижение товаров на рынке, позиционирование бренда, проведение маркетинговых исследований. В то же время весьма важным является креативная составляющая маркетинга, формируемая за счет усилий маркетологов.

Отдельно следует рассмотреть цифровой маркетинг, то есть маркетинг, функционирующий в рамках цифровой экономики. В рамках цифрового маркетинга потребители стали более требовательны к существующим рекламным предложениям, что обусловлено переизбытком информации электронных ресурсов. Электронные средства информации, социальные сети, сайты и блоги компаний «стали частью повседневной жизни россиян в их общении и покупательском поведении».

Г.Г. Багиев отмечает: «Маркетинговые исследования показывают, что настало время развития индивидуального адаптированного моделирования системы управления бизнесом, что подкрепляется новыми средствами и формами мультимедийных коммуникаций: Интернет, телефонные центры, мобильные телефоны, интерактивное телевидение и т.п., которые позволяют с большей скоростью и с меньшими затратами устанавливать индивидуальные контакты с покупателями и проводить послепродажное обслуживание».

Онлайн-торговля переходит в стадию стабильного функционирования, что обуславливает стабилизацию стремительно восходящего тренда на рост объема продаж в интернет-среде. Среди наиболее предпочтительных способов оформления и совершения заказа в онлайн-магазине стоит выделить покупку товаров потребителями через маркетплейсы [3, с. 96].

Таким образом, можно сделать вывод о том, что на сегодняшний день предприниматели предпочитают реализовать свои товары через маркетплейсы более, чем через другие цифровые каналы. Рассматривая тренды развития маркетплейсов в России на основании проведенного PEST-анализа выделены факторы, наиболее влияющие на развитие маркетплейсов: развитие электронных сервисов, внешнесанкционное давление, общемировая политическая ситуация, покупательская способность потребителей, требования к качеству продукции, уровень инфляции и демографические изменения.

**Список литературы**

1. Аверкиева О. Ю. Динамика продаж женской одежды на онлайн-торговых площадках: сравнительный анализ Wildberries, Amazon и Ozon // Инновации и инвестиции. – 2023. – №3. – 34 с.

2. Александрова Е. Н., Безносов А. А. Стратегический маркетинг в обеспечении экономической безопасности современных маркетплейсов // Международный журнал гуманитарных и естественных наук. – 2022. – №7-2. – С. 52 – 57.

3. Дудаков Г.С. Тренды развития маркетплейсов в Российской Федерации: PEST-анализ // Инновации и инвестиции. – 2023. – №5. – 96 с.

© А.А. Аверьяков, 2023

## **ЭКОНОМИКА И СОЦИАЛЬНАЯ СФЕРА В РОССИЙСКИХ РЕГИОНАХ: ТЕНДЕНЦИИ, ПРОБЛЕМЫ И ПЕРСПЕКТИВЫ**

**Максимов Никита Борисович**

**Козлов Игнатий Станиславович**

Научный руководитель: **Меркулова Наталия Сергеевна**

к.э.н., доцент кафедры финансов и кредита

ФГБОУ ВО «Курский государственный университет»

**Аннотация:** В последние годы Россия столкнулась с рядом экономических вызовов, таких как падение цен на нефть, санкции со стороны западных стран и другие факторы. Эти проблемы повлияли на экономику страны в целом и на отдельные регионы в частности. Вместе с тем, правительство активно работает над улучшением экономической ситуации и развитием социальной инфраструктуры в регионах. В этой статье мы рассмотрим текущую ситуацию в экономике и социальной сфере России, а также посмотрим на перспективы развития этих областей в будущем.

**Ключевые слова:** региональная власть, социально-экономическое развитие региона, структура, характеристики социально-экономического развития региона.

## **ECONOMY AND SOCIAL SPHERE IN THE RUSSIAN REGIONS: TRENDS, PROBLEMS AND PROSPECTS**

**Maksimov Nikita Borisovich**

**Kozlov Ignatij Stanislavovich**

Scientific adviser: **Merkulova Natalia Sergeevna**

**Abstract:** In recent years, Russia has faced a number of economic challenges, such as falling oil prices, sanctions from Western countries and other factors. These problems have affected the economy of the country as whole and individual regions in particular. At the same time, the Government is actively working to improve the economic situation and develop social infrastructure in the regions. In this article we will look at the current situation in the economy and social sphere of Russia, as well as look at the prospects for the development of these areas in the future.

**Key words:** regional government, socio-economic development of the region, structure, characteristics of socio-economic development of the region.

Россия – это огромная страна, состоящая из 89 субъектов федерации. В каждом регионе есть свои особенности и проблемы, но одна из наиболее важных областей, которые затрагивают всех жителей страны, - это экономика и социальная сфера.

Одним из важных инструментов для анализа экономического развития регионов России является статистика. Статистические данные позволяют оценить тенденции, выявить проблемы и определить перспективы развития отдельных регионов.

Согласно данным Федеральной службы государственной статистики (Росстат), в 2020 году общий объем ВВП России составил 98,9 трлн рублей. Однако уровень экономического развития неодинаков по регионам. Так, наибольший вклад в формирование ВВП дали Московская область (21,5%), Санкт-Петербург (6,4%) и Москва (6%). Наименьший же объем ВВП имели Чукотский автономный округ (0,004%), Еврейская автономная область (0,008%) и Магаданская область (0,02%) [10].

Кроме того, существует неравномерность в распределении доходов на душу населения по регионам. Так, в 2020 году самые высокие доходы на душу населения были в Москве (98,6 тыс. рублей в месяц), Московской области (36 тыс. рублей) и Санкт-Петербурге (31,2 тыс. рублей). Наименьший же уровень доходов имели Чеченская Республика (8,5 тыс. рублей), Дагестан (10,4 тыс. рублей) и Ингушетия (11,7 тыс. рублей) [10].

Также следует отметить различия в инвестиционной активности по регионам. По данным Росстата за 2020 год, наибольший объем инвестиций привлекали Московская область (1,9 трлн рублей), Москва (1,3 трлн рублей) и Санкт-Петербург (0,6 трлн рублей). Наименьший объем инвестиций получили Чукотский автономный округ (266 миллионов рублей), Еврейская автономная область (360 миллионов рублей) и Карачаево-Черкесская Республика (400 миллионов рублей) [10].

Важно отметить, что эти различия не только связаны с экономическими факторами, но и с особенностями территориального расположения и ресурсным потенциалом регионов.

Также следует обратить внимание на динамику изменения экономического развития регионов. По данным Росстата за 2020 год, общий

объем ВВП России уменьшился на 3,1%. Однако некоторые регионы все же показали положительную динамику. Например, Крымский федеральный округ (+2,5%), Северо-Западный федеральный округ (+0,4%) и Уральский федеральный округ (+0,2%) [10].

На основании анализа статистических данных можно выделить проблемы и перспективы для экономического развития регионов. Одной из главных проблем является неравномерность в распределении доходов на душу населения по регионам. Это может привести к социальному напряжению и миграции населения из бедных регионов в более процветающие.

Кроме того, неравномерность в инвестиционной активности может привести к уменьшению конкурентоспособности регионов и ослаблению их экономического потенциала.

Однако существуют и перспективы для развития регионов. Например, сейчас происходит активное развитие цифровых технологий, что открывает новые возможности для инноваций и создания высокотехнологичных предприятий в регионах. Кроме того, многие регионы имеют значительный природный и культурный потенциал, который можно использовать для развития туризма и других отраслей.

Таким образом, статистические данные позволяют оценить экономическое развитие регионов России и определить проблемы и перспективы для будущего. Однако необходима комплексная работа государства, бизнеса и общества для достижения равного экономического развития всех регионов страны.

Социальная сфера является одним из важнейших аспектов жизни человека. Она включает в себя все сферы, связанные с удовлетворением социальных потребностей населения: здравоохранение, образование, культуру, спорт и досуг. Качество социальной сферы напрямую влияет на уровень жизни граждан и на экономическое развитие региона в целом [7].

В России проблемы в социальной сфере остаются актуальными для многих регионов. Несмотря на значительные успехи последних лет, некоторые проблемы все еще остаются нерешенными или требуют дополнительного усилия.

Одной из основных проблем является доступность медицинской помощи для всех жителей региона. Несмотря на то, что правительство РФ выделено большое количество средств на здравоохранение, всё ещё есть регионы, где не хватает кадрового состава и оборудования для полноценного оказания медпомощи.

Другой актуальной проблемой является обеспечение качественного образования. Российские регионы сильно отличаются друг от друга по качеству образования: в некоторых регионах уровень знаний выпускников школ выше, чем в других. Это связано с различными факторами, такими как отсутствие достаточных средств на развитие школьной инфраструктуры и оплату труда педагогических работников.

Третьей проблемой является необходимость развития культурной жизни и досуга в регионах. В условиях экономического кризиса многие музеи, театры и другие культурные объекты стали страдать от нехватки финансирования и закрытия из-за невозможности содержать их в хорошем состоянии.

Для решения этих проблем необходимо проводить комплексную работу правительства региональных органов управления, бизнес-сообщества и гражданского общества. Нужно создавать условия для привлечения инвестиций в социальную сферу, а также повышать эффективность использования имеющихся ресурсов.

Одним из способов решения проблем в социальной сфере является усиление государственного контроля за качеством услуг. Необходимо разрабатывать и внедрять механизмы оценки качества предоставляемых социальных услуг, а также нести ответственность за нарушения стандартов.

Важным элементом повышения качества социальной сферы является обучение и подготовка кадров. Необходимо поддерживать высокий уровень профессионализма работников в сфере здравоохранения, образования, культуры и спорта, а также привлекать новых специалистов для работы в селе.

Развитие инновационных технологий может также помочь улучшить состояние социальной сферы. Внедрение информационных систем для автоматизации бюрократических процессов позволит освободить время для более важных задач по улучшению услуг [6]. Также можно использовать новые технологии для расширения доступности случаями лечения путем использования телемедицины или онлайн-образования.

Ключевым фактором для решения проблем в социальной сфере является объединение усилий всех участников процесса. Необходимо улучшить сотрудничество между правительственными структурами, бизнес-сообществом и гражданским обществом для достижения общей цели – повышения качества жизни населения и экономического развития региона [2].

В современном мире инвестиции играют важнейшую роль в развитии экономики и социальной сферы. Они позволяют привлекать капитал для



развития производства, создания новых рабочих мест, улучшения условий жизни населения и повышения уровня благосостояния. Российские регионы не являются исключением из этого правила.

Однако, не все регионы имеют равные возможности для привлечения инвестиций. Некоторые из них имеют более выгодные условия для вложений средств, тогда как другие страдают от недостатка финансирования. Тем не менее, по мере развития экономического потенциала страны, все больше и больше регионов становятся привлекательными для инвесторов.

Российские регионы испытывают серьезную потребность в инвестициях в свою экономику. В последние годы экономика РФ переживает сложный период: низкий уровень цен на нефть и газ, а также санкции со стороны Запада оказали негативное влияние на экономику страны. В условиях сокращения государственных расходов, регионы вынуждены самостоятельно искать источники финансирования для своего развития [4].

Инвестиции могут стать одним из ключевых инструментов для повышения конкурентоспособности региональной экономики. Они могут привлечь новые технологии, знания и опыт, улучшить качество производства, создать новые рабочие места и повысить уровень доходов населения. Также инвестиции позволяют уменьшить зависимость от государственного бюджета и обеспечить дополнительные ресурсы для развития социальной сферы.

Однако, не все инвестиции являются положительными для региональной экономики. Неконтролируемый приток капитала может привести к нежелательным последствиям: например, частная компания может начать использовать прибыль только в своих интересах, а не в интересах региона. Также возможна ситуация, когда инвесторы начинают подавлять местных предпринимателей и конкурировать с ними не на равных условиях.

Следует отметить, что в последние годы Россия активно разрабатывает законодательство, направленное на регулирование инвестиций. В частности, были приняты законы о государственно-частном партнерстве и о специальных экономических зонах. Эти документы предоставляют новые возможности для привлечения инвестиций в регионы.

Если говорить о перспективах инвестирования в региональную экономику РФ, то можно выделить следующие направления [2]:

1. Развитие производства. Повышение уровня технологий и качества продукции может помочь регионам стать более конкурентоспособными на мировых рынках.

2. Инфраструктура. Улучшение дорожной сети, строительство новых аэропортов и железнодорожных станций может повысить доступность территории для бизнеса и общественности.

3. Энергетика. Развитие альтернативных источников энергии может стать одним из ключевых направлений для инвестирования в региональную экономику.

Однако, следует отметить, что инвестиции в региональную экономику сопряжены с определенными рисками [5]:

1. Политические риски. В условиях нестабильности политической ситуации и изменения правительственной политики могут возникать сложности при выполнении договорных обязательств.

2. Экономические риски. Низкая доходность проектов или изменение экономической ситуации в стране могут привести к убыткам для инвестора.

3. Кадровые риски. Недостаток высококвалифицированных кадров может затруднять успешное развитие бизнеса в регионах.

4. Инфраструктурные риски. Недостаточная развитость транспортной, электроэнергетической и коммунальной инфраструктуры может осложнять проведение инвестиционных проектов.

Инвестирование является одним из ключевых факторов для развития региональной экономики и социальной сферы в России. Однако, необходимо учитывать возможные риски и принимать меры по их минимизации. Для привлечения инвестиций важно создавать условия, которые были бы выгодны как для инвестора, так и для региональной экономики в целом.

Малый и средний бизнес являются одними из важнейших факторов развития региональной экономики. Они создают новые рабочие места, способствуют повышению уровня жизни населения и улучшению социальной сферы в регионе.

Однако, несмотря на свой потенциал, малый и средний бизнес сталкиваются с некоторыми проблемами в России. В частности, это высокий уровень налогового бремени, сложная процедура регистрации предприятий и ограниченный доступ к финансированию.

Для того чтобы поддержать развитие малого и среднего бизнеса в регионах, правительство России принимает ряд мероприятий. Например, были созданы особые условия для регистрации предприятий малого и среднего бизнеса. Это позволяет им получить налоговые льготы и другие преимущества при работе в определенных отраслях [3].

Кроме того, правительство активно поддерживает различные программы финансирования для малого и среднего бизнеса. Это позволяет им получить доступ к необходимым ресурсам, таким как капитальные вложения и кредиты.

Однако, помимо государственной поддержки, малому и среднему бизнесу необходимо учитывать свой особый характер работы в регионах. В частности, это касается специфических условий труда и производства, а также особенностей социально-экономической ситуации в данном регионе.

Таким образом, развитие малого и среднего бизнеса является ключевым фактором для улучшения экономической и социальной сферы в регионах России. Однако для этого необходима поддержка правительства на всех уровнях, а также адаптация предприятий к специфике работы в конкретных условиях региона.

Современный мир подвержен глобальным вызовам, таким как изменение климата, демографические изменения и технологические инновации. Российские регионы не являются исключением, они также сталкиваются с этими вызовами и должны адаптироваться к ним, чтобы успешно развиваться в будущем.

Одним из ключевых секторов экономики регионов является сельское хозяйство. В свете изменения климата необходимо обеспечить устойчивость производства и продуктивность земельных ресурсов. Регионы должны разрабатывать инновационные методы возделывания земли и использования природных ресурсов.

Ещё одним важным направлением развития экономики региональных секторов является промышленность. Сейчас мировая экономика переживает цифровую трансформацию, которая приводит к появлению новых технологий и производственных методов. Регионы должны инвестировать в развитие цифровых технологий, чтобы повысить производительность и конкурентоспособность своих промышленных предприятий [8].

Важно также отметить, что развитие экономики регионов не может быть успешным без участия малого и среднего бизнеса. Малые и средние предприятия создают рабочие места и стимулируют инновации. Регионы должны создавать условия для развития малого и среднего бизнеса, например, путём упрощения процедур лицензирования или предоставления финансовой поддержки.

Социальная сфера также является ключевым аспектом развития региональной экономики. Она оказывает влияние на жизнь людей в регионе и привлекательность места для инвестиций. Важно обратить внимание на

качество образования, здравоохранения и социальной защиты населения. Региональные власти должны стремиться к повышению доступности этих услуг для всех слоев населения и к повышению их качества.

Одним из вызовов для социальной сферы является демографический кризис, связанный с уменьшением населения в некоторых регионах России. Для преодоления этой проблемы необходимо создавать условия для привлечения молодых людей и создания рабочих мест [1]. Например, можно работать над развитием инфраструктуры и образовательных программ, которые будут привлекать молодых специалистов в регион.

Также стоит отметить, что экономика региональных секторов должна быть устойчивой и экологически безопасной. В свете изменения климата необходимо сокращать выбросы парниковых газов и использовать энергию более эффективно. Регионы должны инвестировать в развитие возобновляемых источников энергии, таких как солнечная или ветровая энергия.

В заключение можно отметить, что перспективы развития региональных экономических секторов напрямую зависят от готовности регионов адаптироваться к глобальным вызовам. Современный мир требует создания инновационных решений и повышения эффективности использования природных ресурсов. Региональные власти должны работать над развитием экономики, социальной сферы и экологической безопасности в целом, чтобы обеспечить устойчивость и процветание своих регионов в будущем.

### **Список литературы**

1. Запорожан А.Я. Проблемы и тенденции развития межбюджетных отношений в России // *Управленческое консультирование*. 2015. № 4. С. 70–79.
2. Зубаревич Н.В., Горина Е.А. Социальные расходы в России: федеральный и региональные бюджеты. М.: НИУ ВШЭ, 2015. 63 с.
3. Орешин В.П., Омельченко М.Е. К концепции управления региональным развитием // *Менеджмент и бизнес-администрирование*. 2010. № 1. С. 83–89.
4. Поварова А.И. Проблемы распределения налоговой нагрузки в российской экономике // *Экономические и социальные перемены: факты, тенденции, прогноз*. 2013. № 6. С. 172–188.
5. Родионов В.Г. Регулирование динамики социально-экономических систем в условиях роста нестабильности внешней и внутренней среды. СПб.: Нестор-История, 2012. 432 с.

6. Семидоцкий В.А., Раевский П.К. К вопросу эффективного государственного регулирования развития региональных социально-экономических систем // Вестник Российского университета кооперации. 2013. № 3. С. 38–41.

7. Сидорова Е.Н., Татаркин Д.А. Финансовый потенциал регионов и их социально-экономическая привлекательность. Екатеринбург: Институт экономики УрО РАН, 2013. 385 с.

8. Федоров С.Г. Сбалансированность доходов бюджетов субъектов РФ: оценка альтернативных способов распределения налогов между федеральным центром и регионами // Российское предпринимательство. 2012. № 15. С. 17–24.

9. Ходачек В.М. Конкуренция регионов как механизм социально экономического развития: цели и результаты // Управленческое консультирование. 2012. № 2. С. 140–151.

10. Официальный сайт Федеральной службы государственной статистики [Электронный ресурс] Режим доступа: <https://rosstat.gov.ru/> (дата обращения: 03.06.2023).

© Н.Б. Максимов, И.С. Козлов, 2023

## ИССЛЕДОВАНИЕ ВЛИЯНИЯ ПАНДЕМИИ НА ТУРИСТИЧЕСКИЙ ПОТЕНЦИАЛ СВЕРДЛОВСКОЙ ОБЛАСТИ: АНАЛИЗ ВОЗМОЖНОСТИ ВОССТАНОВЛЕНИЯ ТУРИСТИЧЕСКОГО ПОТОКА

**Батуева Мария Анатольевна**

студент

Уральский институт управления – филиал  
Российской академии народного хозяйства  
и государственной службы

**Аннотация:** Пандемия COVID-19 стала глобальной катастрофой, затронувшей все сферы жизни, включая туризм. Свердловская область, как и многие другие регионы, почувствовала ее последствия на своем туристическом потенциале. В данной статье исследуется влияние пандемии на туристический поток в Свердловской области, и анализируются возможности его восстановления.

**Ключевые слова:** пандемия, туристический потенциал, туристический поток, инвестиционная привлекательность, Свердловская область, анализ возможностей.

## INVESTIGATION OF THE IMPACT OF THE PANDEMIC ON THE TOURISM POTENTIAL OF THE SVERDLOVSK REGION: ANALYSIS OF THE POSSIBILITY OF RESTORING THE TOURIST FLOW

**Batueva Maria Anatolievna**

**Abstract:** The COVID-19 pandemic has become a global catastrophe affecting all spheres of life, including tourism. The Sverdlovsk Region, like many other regions, has felt its effects on its tourism potential. This article examines the impact of the pandemic on the tourist flow in the Sverdlovsk region and analyzes the possibilities of its recovery.

**Key words:** pandemic, tourism potential, tourist flow, investment attractiveness, Sverdlovsk region, analysis of opportunities.

**Введение.** Пандемия коронавируса привела к ограничениям мобильности, закрытию границ и остановке многих туристических мероприятий, что привело

к значительному снижению туристического потока в Свердловской области. Вследствие этих событий инвестиционная привлекательность региона претерпевает неблагоприятные изменения, и индустрия вынуждена проявлять специфические реакции. [1, с. 156] В связи с этим, статья, посвященная анализу влияния пандемии на туризм в Свердловской области, может быть полезной для разработки стратегий и мер по восстановлению туристического потока.

Целью данной научно-исследовательской работы является исследование текущей ситуации на туристическом рынке Свердловской области и выявление основных проблем, вызванных пандемией COVID-19.

Славин В. В. определяет туристическую привлекательность как совокупность его характеристик и факторов, влияющих на результаты туристической деятельности и определяющих положение региона для субъектов туристической деятельности, включающая в себя ресурсно-инфраструктурный потенциал туристической деятельности на данной территории. [2, с. 109]

В контексте влияния кризиса на экономически важную отрасль экономики важно рассмотреть понятие инвестиционной привлекательности. Гошюков А.Х. в своих трудах описывает её как всю совокупность договоренностей, а так же ограничений которые они в себя включают, определяющие направленность инвестиций и оценивающиеся инвестиционной активностью. [3, с. 41]

**Основная часть.** Вследствие пандемии COVID-19 город столкнулся с серьезными экономическими потерями в туристической индустрии. Коронавирус, обрушившийся на страну, повлек за собой невозможность спрогнозировать развитие многих процессов в долгосрочной перспективе. В связи с непредсказуемостью эпидемиологической ситуации во многих странах были введены ограничения на перемещение или закрыты границы и многие туристические объекты были вынуждены сократить свою деятельность и закрыться до снятия ограничительных мер.

До пандемии Свердловская область активно наращивала количество внутренних туристов. Туризм является приоритетной экономической отраслью в регионе. [4, с. 134] Ввиду уникального расположения региона на границе Европы и Азии, он всегда пользовался высоким спросом как граждан России, так и различных бизнесменов, специалистов со всего мира. Из-за эпидемии туризм в Свердловскую область в 2020 году сократился на 54%. В 2017 году было 1,3 миллиона туристов; в 2018 году - 1,5 миллиона (рост на 13%); в 2019 году - 1,6 миллиона (рост на 6%); а в 2020 году - 726 тысяч. С самого начала

пандемии были введены ограничения на перемещение и закрыты многие туристические объекты. Это привело к снижению туристического потока в городе и остановке туристической деятельности и нанесло существенный урон экономической составляющей туризма. [5, с. 154]

Многие предприятия и предприниматели отказались от инвестиций в туризм из-за экономического спада и неуверенности в завтрашнем дне. Согласно стратегическому проекту «Екатеринбург туристический» в 2020 году под влиянием пандемии более всего пострадал туристический сектор экономики. Так, например, количество ночевок в средствах размещения изменилось с 2400000 человек в 2019 году до 810000 в 2020; количество гостей в них изменилось с 929000 человек до 270000 в этот же период; были закрыты 40 туристических агентств. [6, с. 65] Сокращение числа туристов, изменение в структуре туристического спроса, уменьшение инвестиций в туризм - все эти факторы могут повлиять на туристическую отрасль в будущем. Кризисную ситуацию в виде пандемии можно рассмотреть в качестве повода для изменений в структуре туристической отрасли и шанса для дальнейшего развития. Ввиду данных проблем, открываются новые возможности функционирования туристической индустрии:

- цифровизация привлечения туристов на территорию Урала. Появляется перспектива внедрения онлайн-экскурсий по знаковым местам городов, онлайн-музеев, концертов, заповедников и так далее. [7, с. 71]

- переориентация деятельности ряда туристических фирм с международных направлений на въездной или внутренний туризм. В этом направлении область реализовывает с 2022 года национальный проект по развитию туристической инфраструктуры в рамках макрорегиона «Большой Урал». Эти меры помогут привлечь больше туристов в регион и показать им уникальные природные объекты и достопримечательности.

- выравнивание турсезона. В рамках программы «Туристический кэшбэк» туристы будут стремиться путешествовать по городам Свердловской области вне зависимости от сезона при условии возврата части средств, потраченных на оплату туристических поездок.

- интеграция народных художественных промыслов Свердловской области в индустрию туризма, позволяющих познакомиться с культурными особенностями Свердловской области жителям различных регионов. [8, с. 88] Правительство области предлагает продвижение уникального бренда Большого Урала в область туризма. Это поможет создать такой туристический продукт,



который будет менее подвержен влиянию внешних или кризисных обстоятельств.

Исходя из проведенного анализа, можно сделать вывод, что пандемия COVID-19 негативно повлияла на туристический потенциал Свердловской области. Однако, регион имеет потенциал для восстановления туристического потока благодаря своим природным и культурным ресурсам, а также инфраструктуре. Для повышения инвестиционной привлекательности региона необходимо сфокусироваться на развитии туристической индустрии и создании благоприятных условий для инвесторов. Необходимо обеспечить удобный доступ к региону, развить инфраструктуру, повысить качество услуг и расширить туристические маршруты. Также важно продвигать Свердловскую область как туристический бренд, используя маркетинговые и рекламные стратегии.

### Список литературы

1. Поздеева О. Г. Некоторые аспекты развития туризма в промышленном районе (на примере Свердловской области). // Вестник экономики, права и социологии. 2022. №3. с. 156-159.
2. Славин В. В. Туристическая привлекательность региона: понятие, содержание, основные принципы формирования // Вопросы управления. 2013. № 1. С. 108-113. EDN QCOTQR.
3. Гошочков А. Х. Инвестиционная привлекательность региона, понятие и способы повышения инвестиционной привлекательности // Молодежь и наука: шаг к успеху. 2020. Том 1. С. 41-44.
4. Рябова Л. П. Проблема интернет-продвижения туристского продукта региона. // Форум молодых учёных 9(61). С. 131-135. 2021.
5. Конышев Е.В. Региональные особенности воздействия COVID-19 на туристско-рекреационное пространство России // Географический вестник = Geographical bulletin. 2021. №3(58). С. 153–168. doi: 10.17072/2079-7877- 2021-3-153-168
6. Бойко И.В., Ворона А.А. Региональная экономическая политика в условиях многоаспектного кризиса // Учёные записки Санкт-Петербургского имени В.Б. Бобкова филиала Российской таможенной академии. 2021. № 2 (78). С 64 –68.

7. Тимакова Р.Т., Радыгина Е.Г. Особенности развития промышленного туризма в Уральском макрорегионе // Сервис в России и за рубежом. 2023. Т.17. №1. С. 67–78. DOI: 10.5281/zenodo.7793311.

8. Жданова В. И. Из истории бытования художественных промыслов на территории Горноуральского городского округа Свердловской области. // Изобразительное искусство Урала, Сибири и Дальнего Востока. С. 80-89. 2022

© М.А. Батуева, 2023

**СЕКЦИЯ  
ФИНАНСЫ, ДЕНЕЖНОЕ  
ОБРАЩЕНИЕ И КРЕДИТ**

**ОСНОВНЫЕ МЕТОДЫ ОЦЕНКИ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ  
ЭФФЕКТИВНОСТИ ИНВЕСТИЦИОННЫХ ПРОЕКТОВ.  
ПРЕИМУЩЕСТВА И НЕДОСТАТКИ**

**Крючков Артём Игоревич**

аспирант

Научный руководитель: **Стрельцов Алексей Викторович**

д.э.н., профессор

ФГАОУ ВО «Самарский государственный  
экономический университет»

**Аннотация:** Данное исследование представляет анализ основных методов оценки экономической эффективности инвестиционных проектов, исследуя их преимущества и недостатки. Исследование опирается на нормативно-правовую базу, научную литературу и результаты практической деятельности. В работе проводится анализ различных методов оценки инвестиционных проектов с учетом их достоверности и практической применимости.

**Ключевые слова:** инвестиции, инвестиционный проект, инвестиционное решение, экономика, стратегия компании, методы оценки эффективности.

**KEY METHODS FOR ASSESSING THE ECONOMIC EFFICIENCY  
OF INVESTMENT PROJECTS: ADVANTAGES AND DISADVANTAGES**

**Kryuchkov Artyom Igorevich**

Scientific adviser: **Streltsov Alexey Viktorovich**

**Abstract:** This study presents an analysis of the key methods for assessing the economic efficiency of investment projects, examining their advantages and disadvantages. The research is based on the regulatory framework, scientific literature, and practical experience. The study conducts an analysis of various evaluation methods for investment projects, taking into account their reliability and practical applicability.

**Key words:** investments, investment project, investment decision, economics, company strategy, methods of efficiency evaluation.

Промышленные предприятия являются одним из основных источников экономического роста во многих странах. Однако, для достижения экономической эффективности, необходимо правильно оценить все затраты и доходы, связанные с деятельностью предприятия. В связи с этим, вопрос оценки экономической эффективности промышленных предприятий остается актуальным.

Для оценки экономической эффективности промышленных предприятий существует несколько методов. Рассмотрим общие принципы, которые лежат в основе этих методов:

- принцип денежного выражения. Оценка экономической эффективности должна быть выражена в денежных единицах. Это позволяет сравнивать различные варианты проектов и выбирать наиболее экономически выгодный вариант.

- принцип учета временной стоимости денег. Для оценки экономической эффективности необходимо учитывать, что деньги, полученные в будущем, имеют меньшую стоимость, чем деньги, полученные сегодня. Поэтому необходимо использовать методы дисконтирования для приведения будущих денежных потоков к их текущей стоимости.

- принцип учета всех затрат и доходов. Оценка экономической эффективности должна учитывать все затраты и доходы, связанные с проектом, включая капитальные, операционные и налоговые расходы. Это позволяет получить более точную оценку экономической эффективности проекта.

- принцип учета рисков. Оценка экономической эффективности должна учитывать возможные риски и неопределенности, связанные с проектом. Это позволяет получить более реалистичную оценку экономической эффективности проекта и принять решение о его финансировании.

Расчет эффективности инвестиций представляет собой процесс определения конечных экономических результатов от реализации подлежащих использованию капитальных вложений. При этом могут быть использованы различные показатели, характеризующие конечный результат, получаемый от использования инвестиций, и различные методы, среди которых принято выделять финансовые, вероятностные и качественные. К достоинствам финансовых методов относится их концептуальная основа - классическая теория определения экономической эффективности инвестиций. Большая часть финансовых методов основана на принципе дисконтирования.

Метод чистой приведенной стоимости (NPV) - это один из основных методов оценки экономической эффективности, который позволяет определить, будет ли инвестиционный проект приносить прибыль или убытки в будущем. Основная идея метода заключается в том, чтобы определить разницу между совокупными приведенными доходами и совокупными приведенными затратами на инвестиционный проект.

Для расчета NPV используется формула:

$$NPV = -C_0 + \sum (C_t / (1 + r)^t)$$

где  $C_0$  - первоначальные затраты на проект,  $C_t$  - денежные поступления в каждый год,  $t$  - номер года,  $r$  - ставка дисконтирования.

Если NPV положительный, то проект может быть рассмотрен как экономически эффективный. Если NPV отрицательный, то проект нецелесообразен.

Несмотря на то, что NPV является одним из самых распространенных и удобных методов оценки эффективности, у него есть некоторые недостатки. К недостаткам метода чистого приведенного дохода следует отнести его недостаточную гибкость в условиях неопределенности, отсутствие анализа рисков инвестиционных проектов, недостаточно объективную оценку долгосрочных проектов. [3, с. 155]

Вместе с тем, NPV остается одним из наиболее часто используемых методов оценки эффективности, особенно в корпоративном финансировании и инвестиционном банкинге.

Метод внутренней нормы доходности (IRR) - это такая дисконтная ставка, при которой приведенная стоимость ожидаемых поступлений по проекту равна приведенной стоимости произведенных инвестиций [1, с. 497].

IRR вычисляется путем решения уравнения:

$$0 = -C_0 + \sum (C_t / (1 + IRR)^t) \quad (1)$$

где  $C_0$  - первоначальные затраты на проект,  $C_t$  - денежные поступления в каждый год,  $t$  - номер года, IRR - внутренняя норма доходности.

Если IRR превышает требуемую норму доходности, то проект может быть рассмотрен как экономически эффективный. Если IRR меньше требуемой нормы доходности, то проект нецелесообразен.

Основным преимуществом метода IRR является то, что он учитывает изменения ставок дисконтирования и инфляции, что делает его более точным и реалистичным по сравнению с NPV. Основным недостатком метода IRR

является относительная сложность расчетов. Также следует подчеркнуть, что использование показателя внутренней нормы доходности в качестве единственного критерия оценки эффективности вложения средств в объекты интеллектуальной собственности является неэффективным [2, с. 54].

Несмотря на некоторые недостатки, метод IRR все еще широко используется в практике оценки проектов и инвестиций.

Метод окупаемости инвестиций (Payback Period Method, PBP) - это метод оценки экономической эффективности, который позволяет определить период времени, за который инвестиции в проект будут полностью окуплены. В случае, если срок окупаемости не превышает установленный порог, проект считается экономически целесообразным.

Однако метод PBP имеет ряд недостатков. Во-первых, он не учитывает денежные потоки, получаемые после срока окупаемости, что может привести к недооценке реальной экономической эффективности проекта. Во-вторых, метод не учитывает стоимость капитала, что может привести к недооценке или переоценке эффективности проекта.

Одним из способов устранения недостатков метода PBP является его модификация в виде метода дисконтированного окупаемости инвестиций (Discounted Payback Period Method), который учитывает временную стоимость денег.

Для применения метода PBP необходимо определить порог окупаемости, который зависит от типа проекта и отрасли. В литературе приводятся различные методы определения порога окупаемости, например, метод средневзвешенного капитала или метод анализа чувствительности.

Метод дисконтированной окупаемости инвестиций (Discounted Payback Period, DPBP) является дополнением к методу окупаемости инвестиций (PBP), учитывающим временную структуру денежных потоков. DPBP определяет период времени, необходимый для возврата инвестированных средств с учетом временной стоимости денег.

Рассчитать DPBP можно с помощью формулы:

$$DPBP = t + (Rt / CFt) \quad (2)$$

где  $t$  - количество лет, прошедших до момента, когда сумма дисконтированных денежных потоков превысит сумму инвестиций;  $Rt$  - остаточная стоимость инвестиции на конец года  $t$ ,  $CFt$  - денежные потоки в год  $t$ .

DPBP позволяет учесть временную структуру денежных потоков, что делает его более точным методом оценки эффективности инвестиций. Однако, он также может быть более сложным в расчетах, чем методы NPV и IRR.

Однако следует учитывать, что DPBP, как и любой другой метод оценки эффективности, имеет свои ограничения и не учитывает все факторы, влияющие на успех инвестиционного проекта.

Метод расчета индекса рентабельности (Profitability Index, PI) является одним из основных методов оценки экономической эффективности инвестиционных проектов. Этот метод позволяет оценить эффективность инвестиционного проекта, путем сравнения современной стоимости всех будущих денежных потоков с затратами на инвестиции.

Для расчета индекса рентабельности используется следующая формула:

$$PI = PV / C \quad (3)$$

где PV - приведенная стоимость будущих денежных потоков, а C - затраты на инвестиции.

Чем выше значение индекса рентабельности, тем более эффективен инвестиционный проект. Если значение PI больше единицы, то инвестиционный проект будет прибыльным, а если меньше единицы - проект окажется убыточным.

Одним из главных преимуществ метода расчета индекса рентабельности является его простота и удобство в использовании. Также этот метод учитывает изменение стоимости денег во времени, что является одним из ключевых факторов при оценке инвестиционных проектов.

Однако метод расчета индекса рентабельности также имеет свои недостатки. В частности, этот метод не учитывает размер инвестиций, что может привести к ошибочным выводам при оценке проектов разного размера. Также при использовании этого метода необходимо учитывать возможность изменения ставки дисконта, что может существенно повлиять на результаты расчета.

Важным аспектом оценки экономической эффективности является выбор подходящего метода. Рассмотрим преимущества и недостатки различных методов.



**Преимущества и недостатки методов оценки экономической эффективности инвестиционных проектов**

Наименование метода	Преимущества	Недостатки
Метод чистой приведенной стоимости (NPV)	<ul style="list-style-type: none"> <li>- Учитывает временную стоимость денег, что позволяет сравнивать проекты с разными сроками окупаемости.</li> <li>- Учитывает все потоки денежных средств, включая их величину и моменты поступления.</li> <li>- Позволяет сделать вывод о том, будет ли проект прибыльным в будущем при заданных условиях.</li> </ul>	<ul style="list-style-type: none"> <li>- Требуется знания дисконтированной ставки, которая может быть неопределенной и изменчивой.</li> <li>- Требуется точных прогнозов для всех величин потока денежных средств.</li> <li>- Не учитывает возможные варианты использования денежных средств в будущем.</li> </ul>
Метод внутренней нормы доходности (IRR)	<ul style="list-style-type: none"> <li>- Учитывает временную стоимость денег, что позволяет сравнивать проекты с разными сроками окупаемости.</li> <li>- Не требует знания дисконтированной ставки, которая может быть неопределенной и изменчивой.</li> <li>- Позволяет сделать вывод о том, какую доходность должен иметь проект для его окупаемости.</li> </ul>	<ul style="list-style-type: none"> <li>- Может давать несколько значений для IRR в случае, если поток денежных средств изменяет свой знак более одного раза.</li> <li>- Не учитывает абсолютное значение потока денежных средств.</li> <li>- Не дает информации о размере инвестиции.</li> </ul>
Метод окупаемости инвестиций (PBP)	<ul style="list-style-type: none"> <li>- Прост в использовании и понимании</li> <li>- Позволяет определить время, необходимое для окупаемости инвестиции.</li> </ul> <p>Недостатки:</p> <ul style="list-style-type: none"> <li>- Не учитывает размер инвестиции и поток денежных средств после окупаемости инвестиции.</li> <li>- Не учитывает временную стоимость денег.</li> <li>- Не учитывает прибыль, получаемую после окупаемости инвестиции.</li> </ul>	<ul style="list-style-type: none"> <li>- Не учитывает размер инвестиции и поток денежных средств после окупаемости инвестиции.</li> <li>- Не учитывает временную стоимость денег.</li> <li>- Не учитывает прибыль, получаемую после окупаемости инвестиции.</li> </ul>

Продолжение таблицы 1

<p>Метод дисконтированной окупаемости инвестиций (ДРВИ)</p>	<ul style="list-style-type: none"> <li>- Учитывает временную стоимость денег, что позволяет сравнивать проекты с разными сроками окупаемости.</li> <li>- Позволяет определить время, необходимое для окупаемости инвестиции</li> </ul>	<ul style="list-style-type: none"> <li>- Требуется знания дисконтированной ставки, которая может быть неопределенной и изменчивой.</li> <li>- Требуется точных прогнозов для всех величин потока денежных средств.</li> <li>- Не учитывает возможные варианты использования денежных средств в будущем.</li> <li>- Не учитывает возможность появления других проектов, которые могут быть более прибыльными, чем текущий проект.</li> </ul>
<p>Метод расчета индекса рентабельности (PI)</p>	<ul style="list-style-type: none"> <li>- Учитывает временную стоимость денег, что позволяет сравнивать проекты с разными сроками окупаемости.</li> <li>- Позволяет определить, насколько каждый инвестированный рубль приносит дохода.</li> <li>- Позволяет сравнивать несколько проектов, при этом выбирать тот, который обеспечивает наибольшую рентабельность на каждый инвестированный рубль.</li> </ul>	<ul style="list-style-type: none"> <li>- Не учитывает абсолютный размер потока денежных средств.</li> <li>- Не учитывает возможные изменения в инвестиционной программе в будущем.</li> </ul>
<p>Метод анализа чувствительности</p>	<ul style="list-style-type: none"> <li>- Позволяет оценить риски и неопределенность проекта, изучая, как изменения в различных параметрах влияют на экономическую эффективность.</li> <li>- Позволяет принимать более информированные решения, учитывая возможные риски и неопределенности.</li> <li>- Может использоваться с любым из методов оценки экономической эффективности.</li> </ul>	<ul style="list-style-type: none"> <li>- Требуется определения границ изменения параметров, что может быть сложным и не точным.</li> <li>- Не может учитывать неожиданные изменения на рынке или изменения, которые не могут быть предсказаны.</li> </ul>

Выбор метода оценки экономической эффективности зависит от целей оценки и характеристик проекта. Например, для сравнения нескольких проектов наиболее удобен метод чистой приведенной стоимости (NPV), который учитывает все потоки денежных средств и позволяет определить, будет ли проект прибыльным в будущем при заданных условиях. Если же необходимо оценить эффективность проекта в процентном выражении, то целесообразно использовать метод внутренней нормы доходности (IRR) или метод расчета индекса рентабельности (PI).

Методы оценки экономической эффективности играют важную роль в принятии решений на промышленных предприятиях. Они позволяют оценить финансовую целесообразность инвестиций и проектов, выявить возможности для повышения эффективности производства и увеличения прибыли предприятия. Различные методы оценки экономической эффективности имеют свои преимущества и недостатки, поэтому выбор метода должен быть обоснован и основан на конкретных условиях и задачах предприятия.

### **Список литературы**

1. Бригхем Ю. Финансовый менеджмент: Полный курс: в 2-х т. / Ю.Бригхем, Л. Гапенски. СПб.: Экономическая школа, 1997. Т.1. XXX+497 с.
2. Левкина Н.Н. Современные методы оценки эффективности инвестиций в объекты интеллектуальной собственности / Н.Н. Левкина // Экономический анализ: теория и практика. 2009. № 16(145). С.54-59.
3. Шиляев А. Эффективность инвестиций в информационные технологии: подходы к измерению и оценке / А. Шиляев // Бизнесобразование. 2003. № 2 (15). С.155-167.

© А.И. Крючков, 2023

## ОЦЕНКА ФИНАНСОВОГО ПОЛОЖЕНИЯ КОМПАНИИ ПРИ ПРИНЯТИИ РЕШЕНИЯ О ВЫДАЧЕ КРЕДИТА

**Усатый Анатолий Евгеньевич**

аспирант

Новосибирский государственный университет  
экономики и управления (НГУЭУ, Нархоз)

**Аннотация:** Статья посвящена исследованию современных методов оценки финансового состояния компаний, необходимых для банков при принятии решений о выдаче кредитов. Актуальность данной темы обусловлена тем, что деятельность любой коммерческой компании сопряжена с высоким риском. А в целях получения сверхприбыли организации часто принимают рискованные решения и впоследствии обращаются в кредитную организацию для получения финансовой поддержки. Для повышения качества принимаемых решений в отношении предоставления кредитных продуктов необходимо объективно оценивать платежеспособность и устойчивость компаний.

Целью данной работы является изучение и оценка современных методов и моделей прогнозирования, направленных на анализ финансового состояния компаний, с целью принятия обоснованных решений о выдаче кредитов.

**Ключевые слова:** оценка кредитоспособности, финансовое положение, юридическое лицо, кредит, скоринг, прогнозирование.

## ASSESSMENT OF THE COMPANY'S FINANCIAL POSITION WHEN MAKING A DECISION ON GRANTING A LOAN

**Usatyi Anatoly Evgenievich**

**Abstract:** The article is devoted to the study of modern methods of assessing the financial condition of companies, which are necessary for banks when making decisions on granting loans. The relevance of this topic is due to the fact that the activities of any commercial company are associated with high risk. And in order to obtain excess profits, organizations often make risky decisions and subsequently apply to a credit institution for financial support. To improve the quality of decisions made regarding the provision of credit products, it is necessary to objectively assess the solvency and sustainability of companies.

The purpose of this work is to study and evaluate modern forecasting methods and models aimed at analyzing the financial condition of companies in order to make informed decisions about granting loans.

**Key words:** creditworthiness assessment, financial position, legal entity, credit, scoring, forecasting.

На современном этапе экономика любой страны развивается в условиях постоянных рисков. Большинство юридических лиц независимо от их рода деятельности действуют в условиях неопределенности. Влияют на это, в частности, ряд политических и экономических факторов. Так, в России на протяжении уже нескольких лет организации функционируют в условиях крайней нестабильности, вызванной в том числе применением санкций со стороны недружественных государств. Банки и иные кредитные организации при оценке финансового состояния компаний, обратившихся за выдачей денежных средств на развитие того или иного направления, просто не могут не учитывать текущую экономическую ситуацию в купе с другими не менее важными рисками, как существовавшими ранее (финансовыми, маркетинговыми и т.п.), так и выявившимися в текущей политической ситуации (затрудненность в доступе к технологиям, проблемы с поставками и др.).

Анализ кредитоспособности компании является с одной стороны технически простым, а с другой стороны многогранным процессом. Эксперты, которые проводят такой анализ, изучают бизнес под разным углом. Стоит сказать, что основными элементами оценки служат показатели ликвидности, показатели долга, коэффициенты деловой активности, показатели рентабельности и иные данные. Эти сведения очень информативны и крайне важны.

Существует множество методов оценки кредитоспособности компании, но есть несколько широко используемых способов, которые в большей степени заслуживают внимания.

В таблице 1 представлены основные направления анализа финансового положения любой компании, которые банки проводят в первую очередь при принятии решения о выдаче кредита, с позиции их сравнительного анализа.

Таблица 1

**Направления анализа финансового положения компании [2]**

Критерий сравнения	Кредитоспособность	Платежеспособность
Масштабность понятия	Более узкое понятие, входит в понятие «платежеспособности»	Более широкое понятие, включает понятие «кредитоспособность»
Сущность	Характеризует способность погашения кредитной задолженности	Характеризует способность погашения всех видов задолженностей
Расчеты	Только денежные средства	Любые активы
Временной период	Прогноз способности платежа на срок кредита	Прогноз неплатежей за период или на определенную дату

Стоит отметить, что какой бы способ или метод оценки финансового положения не был использован, неотъемлемой его частью является вертикальный и горизонтальный анализ финансовых отчетов. Один анализ – оценка того, что каждая финансовая позиция имеет в общей сумме активы или обязательства. Другой вид анализа показывает отклонение, в частности, снижение или увеличение значений позиции в финансовых отчетах. Эти аспекты информативны, так как они дают некоторое понимание об изменениях и колебаниях в финансовом положении рассматриваемой компании [5].

Финансовый анализ является одним из основных методов оценки кредитоспособности и основывается на анализе финансовой отчетности компании. Он позволяет оценить финансовое положение, стабильность и платежеспособность заемщика на основе его финансовых показателей.

Финансовый анализ включает в себя анализ балансового отчета, отчета о прибылях и убытках, отчета о движении денежных средств и других финансовых показателей компании. Основной целью финансового анализа является оценка финансовой стабильности и устойчивости компании, ее способности генерировать прибыль, погашать долги и управлять своими финансовыми ресурсами.

Существует несколько школ и подходов к финансовому анализу, включая:

- Традиционная школа финансового анализа: Этот подход основан на использовании финансовых показателей, таких как показатели ликвидности, рентабельности, платежеспособности и финансовой устойчивости, для оценки финансового состояния компании. Знаменитые авторы этой школы включают Бена Грэма, Дэвида Додда и других [6].

- Модель оценки стоимости акций: Этот подход фокусируется на оценке стоимости компании через анализ финансовых показателей и прогнозирование ее будущих денежных потоков. Знаменитые авторы в этой области: Майкл Дженсен, Уильям Шарп и другие [7].

- Финансовый анализ на основе относительных показателей: Этот подход заключается в сравнении финансовых показателей компании с аналогичными показателями других компаний в отрасли или с рыночными средними значениями. Это позволяет выявить сильные и слабые стороны компании относительно ее конкурентов. Представителями указанного подхода являются: Фредерик Тейлор, Роберт Кэмп [8].

Метод оценки платежеспособности является одним из подходов в рамках финансового анализа, который направлен на оценку способности компании выполнять финансовые обязательства.

Наиболее известные аналитические методы кредитоспособности и риска банкротства были разработаны экономистами Дюпон, Лис, Таффлер, Спрингейт и другие. Их методы основаны на разных подходах с применением различных коэффициентов.

Одним из известных методов оценки платежеспособности является американская модель Дюрана, в основе которой лежит вычисление трех коэффициентов: рентабельности активов, коэффициента текущей ликвидности, коэффициента финансовой независимости (коэффициента автономии), в соответствии со значениями которых предприятие относится к одному из пяти классов по степени риска:

I - предприятия с хорошим запасом финансовой устойчивости, позволяющим быть уверенным в возврате заемных средств;

II - предприятия, демонстрирующие некоторую степень риска по задолженности, но еще не рассматриваются как рискованные;

III - проблемные предприятия;

IV - предприятия с высоким риском потери платежеспособности и банкротства даже после принятия мер по финансовому оздоровлению;

V - предприятия высочайшего риска, практически несостоятельные.

При этом значения показателей определяются по финансовой информации предприятия (по балансу) [9].

Еще одним распространённым методом является оценка показателей рентабельности. Они демонстрируют ситуацию, насколько деньги отличаются или генерируют различные виды активов.

Анализ финансовой устойчивости показывает, в какой степени рассматриваемая компания зависит от торговых кредитов, займов и привлеченного капитала. Кроме того, целесообразно оценить предприятие с помощью некоторых скоринговых моделей, моделей прогнозирования дефолта, с помощью искусственного интеллекта и так далее. Такие современные модели дают возможность классифицировать компании по риску банкротства.

Основными преимуществами финансового анализа являются его объективность и информативность.

Финансовый анализ имеет и некоторые ограничения, которые важно учитывать. Результаты финансового анализа не всегда являются полностью исчерпывающими или полностью репрезентативными. Он основывается на исторических данных, что может не всегда быть достаточно предсказательным для будущей кредитоспособности компании. Также, финансовый анализ не всегда учитывает внешние факторы, которые могут оказать влияние на финансовое состояние компании, такие как изменения в отрасли, экономическая ситуация и другие.

**Использование экспертных оценок** является одним из методов оценки кредитоспособности компании, который применяется финансовыми институтами и банками. Экспертные оценки основаны на мнениях и знаниях опытных специалистов, которые анализируют различные аспекты компании и делают выводы о ее кредитоспособности.

Опытные специалисты анализируют собранную информацию и делают свои оценки и выводы о кредитоспособности компании. Они могут учитывать различные факторы, такие как финансовые показатели, репутацию компании, рыночные тенденции, конкурентное положение и другие релевантные аспекты.

Использование экспертных оценок действительно позволяет делать более точные и обоснованные оценки кредитоспособности компаний благодаря



специализированным знаниям и опыту экспертов. Эксперты могут учитывать различные качественные аспекты, такие как репутация компании, управленческий потенциал, инновационность и другие факторы, которые не всегда отражаются в финансовых показателях. Это позволяет получить более полную и всестороннюю оценку кредитоспособности компании и принять более обоснованные решения о выдаче кредита.

Однако, получение экспертных оценок требует времени и ресурсов, а также оценки основаны на субъективных мнениях и взглядах экспертов, что может привести к некоторой степени неопределенности и разногласия между различными экспертами.

Однако, получение экспертных оценок действительно требует времени и ресурсов, так как требуется привлечение квалифицированных экспертов. Кроме того, стоит учитывать, что экспертные оценки могут быть субъективными, основанными на мнениях и взглядах конкретных экспертов. Это может привести к некоторой степени неопределенности и разногласия между различными экспертами, что может затруднить процесс принятия решений.

Кредитный скоринг – это автоматизированный способ оценки финансового положения компании. В основе скоринга лежит сбор и статистическая обработка данных о потенциальном заемщике с присвоением ему балла или рейтинга. Автоматизированным способом программа ведет обработку социальных, поведенческих и финансовых сведений юридического лица. [4].

Процесс кредитного скоринга начинается с сбора и анализа большого объема данных о заемщике, включая его кредитную историю, финансовое положение, личные данные и другую информацию. На основе этих данных строится математическая модель, которая учитывает взаимосвязь между различными факторами и вероятностью невозврата кредита.

Одним из вариантов скоринговых моделей является модель прогнозирования дефолта - это статистическая модель, разработанная для оценки вероятности того, что заемщик или компания не сможет выполнить свои финансовые обязательства и впадет в дефолт. Эта модель основывается на анализе различных факторов, которые могут влиять на финансовую устойчивость заемщика (рис.1) [10].



**Рис. 1. Модель прогнозирования дефолта**

Основными преимуществами кредитного скоринга являются его объективность, скорость и эффективность. Он позволяет автоматически принимать решения о выдаче кредита на основе количественных данных, минимизируя влияние субъективных факторов. Кроме того, скоринг позволяет быстро обрабатывать большое количество заявок на кредит, что повышает эффективность работы финансовых институтов и снижает затраты на ручную обработку данных.

Основными ограничениями скоринга являются высокая зависимость от качества данных и отсутствие контекста. Ошибки или неполные данные могут повлиять на точность оценки кредитоспособности. Отсутствие контекста не дает учесть индивидуальные обстоятельства заемщика или возможные изменения в его финансовом положении после оценки.

Использование статистического анализа и моделирования является одним из распространенных подходов, который позволяет прогнозировать кредитный риск и оценивать вероятность возврата кредита компанией.

Статистический анализ и моделирование основываются на математических моделях, которые используют исторические данные и статистические методы для оценки кредитоспособности. Этот метод помогает выявить взаимосвязи и закономерности между различными факторами, такими как финансовые показатели, макроэкономические переменные, отраслевые данные и другие факторы, которые могут влиять на возвратность кредита.

Преимуществами статистического анализа и моделирования являются его объективность, использование строго математических и статистических методов, а также возможность работы с большим объемом данных. Этот подход позволяет выявлять скрытые закономерности и тренды, а также учитывать влияние различных факторов на кредитоспособность компании.

Однако стоит отметить, что статистический анализ и моделирование также имеют свои ограничения. Они основаны на предположении, что будущие тенденции будут повторяться на основе прошлого опыта. Однако, в условиях быстро меняющейся экономической ситуации и рыночных условий, прошлые данные могут не всегда быть репрезентативными для будущей кредитоспособности компании. Кроме того, статистические модели могут быть сложными в разработке и требовать высокой экспертизы в области статистики и моделирования для их применения и интерпретации результатов.

Машинное обучение и анализ больших данных становится все более популярным в финансовой индустрии. Он позволяет использовать современные технологии для обработки и анализа огромных объемов данных с целью прогнозирования кредитного риска и оценки вероятности возврата кредита компанией.

Машинное обучение (Machine Learning) — это подраздел искусственного интеллекта, который позволяет компьютерным системам автоматически извлекать полезные знания из данных и делать прогнозы на основе этих знаний. В контексте оценки кредитоспособности, машинное обучение может быть применено для создания моделей, которые классифицируют компании на разные категории риска или прогнозируют вероятность дефолта.

Анализ больших данных (Big Data Analysis) включает в себя обработку, хранение и анализ огромных объемов структурированных и неструктурированных данных, которые накапливаются со временем.

В контексте оценки кредитоспособности, анализ больших данных позволяет извлекать ценную информацию из различных источников, таких как социальные медиа, онлайн-транзакции, клиентские отзывы и другие, для принятия более точных решений о кредитовании.

Преимущества использования машинного обучения и анализа больших данных в оценке кредитоспособности включают возможность обработки и анализа огромных объемов данных, включая неструктурированные данные (документы, видео, и т. д.), что позволяет учесть широкий спектр факторов, влияющих на кредитоспособность компании.

Данный метод позволяет улучшить банковские операции, управляет рисками путем усиления кредитного скоринга, управления портфелем, обнаружения мошенничества, оптимизацией стратегии взыскания долгов, позволяет быстро обнаружить и интерпретировать сигналы от слабых заемщиков, построить экономические модели [3].

Применение машинного обучения и анализа больших данных также позволяет автоматизировать процесс оценки кредитоспособности, что снижает затраты времени и ресурсов, а также уменьшает возможность человеческой ошибки. Эти методы способны обрабатывать и анализировать данные гораздо быстрее и более точно, чем традиционные методы, что позволяет принимать более обоснованные решения о выдаче кредита.

Ограничения метода машинного обучения и анализа больших данных в оценке кредитоспособности включают следующие аспекты:

1. Наличие качественных и соответствующих данных: Для успешного применения методов машинного обучения требуется наличие достаточного объема качественных данных, которые должны быть представительными и соответствовать рассматриваемой проблеме. Без таких данных модели могут быть неправильно обучены и давать неточные прогнозы.

2. Вычислительные ресурсы и оборудование: Обработка и анализ больших объемов данных требует значительных вычислительных ресурсов и высокопроизводительного оборудования. Это может быть вызовом для некоторых организаций, особенно при работе с огромными наборами данных.

3. Сложность интерпретации моделей: Некоторые модели машинного обучения могут быть сложными в интерпретации, что затрудняет объяснение принятых решений. Это может создавать проблемы в понимании и объяснении результатов моделей, особенно при необходимости обосновывать принятые решения перед регуляторными органами и заинтересованными сторонами.

4. Постоянное обновление моделей и алгоритмов: Быстро меняющаяся экономическая ситуация и рыночные условия требуют постоянного обновления моделей и алгоритмов машинного обучения. Это необходимо для того, чтобы модели оставались актуальными, надежными и способными адекватно учитывать изменения в финансовом состоянии компаний и внешних факторах.

Итак, к сожалению, у банков не всегда есть возможность использовать современные метод оценки финансового положения при выдаче кредита и в большинстве случаев они вынуждены применять традиционные способы. Это связано с рядом существующим техническим проблем. Также, к примеру, некоторые инновационные методы и модели не могут оценить заемщика на какую-то конкретную дату, а предоставляют возможность определить вероятность невыполнения заемщиком его обязательств в будущем, что является не совсем корректным. Также недостатком является необходимость постоянного обновления информации. А это требует в свою очередь больших затрат на ее сбор. Имеет место проблема нечеткости критериев при определении рейтинга классов скоринговой модели, значительное ранжирование заемщиков по классам кредитоспособности. В целом классификационные модели в большей мере сосредоточены на количественных показателях, то есть влияние качественных факторов не учитывается. Они являются чувствительными к недостоверности данных, могут дать выводы кредитным экспертам о возможности предоставления кредита предприятию-заемщику только частично.

По мнению автора, все вышеперечисленные методы имеют свои преимущества и недостатки, поэтому для выявления наиболее объективного и достоверного понимания о финансовом состоянии потенциального кредитора следует использовать их в совокупности, при необходимости, с учетом характера деятельности компании, делая акцент на тот или иной метод оценки.

### **Список литературы**

1. Лукашевич Н. И. Оценка кредитоспособности физических лиц. - М.: LAP Lambert Academic Publishing, 2017. - 172 с.
2. Франциско О.Ю., Ильина Т.В., Роганян Р.В. Разработка автоматизированной системы сопровождения кредитного процесса. К., 2018 – С. 1301.
3. Чернышева О.Н., Федорова А.Ю., Черкашнев Р.Ю. Совершенствование методов оценки качества потенциальных заёмщиков кредитными организациями: современный опыт. Т., 2015 – С. 153.



## ПРОБЛЕМЫ И ПЕРСПЕКТИВЫ РАЗВИТИЯ СТРАХОВОГО РЫНКА РОССИИ

**Абубакирова Аделя Рустямовна  
Шагиахметова Инзиля Ирековна**

студенты  
ФГАОУ ВО «Казанский  
(Приволжский) федеральный университет»

**Аннотация:** Экономическая ситуация в России в 2022 году привела к новым вызовам, с которыми столкнулись и страховые компании. В статье рассматриваются проблемы и перспективы развития рынка страховых услуг РФ. Изучены результаты основных сегментов рынка и прогнозы на 2023 год. Проанализированы основные направления деятельности Банка России по развитию страхового рынка.

**Ключевые слова:** страхование, страховой рынок, рынок страховых услуг, перспективы страхового рынка, развитие страхового рынка, проблемы страхового рынка.

## PROBLEMS AND PROSPECTS OF DEVELOPMENT OF THE INSURANCE MARKET IN RUSSIA

**Abubakirova Adelya Rustyamovna  
Shagiakhmetova Inzilya Irekovna**

**Abstract:** The economic situation in Russia in 2022 led to new challenges that insurance companies also faced. The article deals with the problems and prospects for the development of the Russian insurance services market. The results of the main market segments and forecasts for 2023 have been studied. The main activities of the Bank of Russia on the development of the insurance market are analyzed.

**Key words:** insurance; insurance services market, insurance market, prospects of the insurance market, development of the insurance market, problems of the insurance market.

В 2022 году экономическая нестабильность в России привела к возникновению новых проблем на рынке страховых услуг, а также заставила

задуматься о перспективах его дальнейшего развития. Несмотря на незначительный рост общего объема страховых премий (0,5%) по отношению к 2021 году, прибыль до налогообложения сократилась на 17,3% [1, с. 2].

Можно отметить несколько особенностей изменения рынка страховых услуг. В 2022 г. сборы в сегменте некредитного страхования жизни сократились на 2,5% по сравнению с прошлым годом [1, с. 5]. Если раньше для программ инвестиционного страхования жизни (ИСЖ) страховые компании использовали облигации иностранных компаний, то после введения санкций эта инвестиционная возможность была ограничена. Более того, блокировка платежей по иностранным активам ограничила выплаты инвестиционного дохода по ИСЖ. Это привело к существенному сокращению взносов по данному виду страхования и переориентации компаний на накопительное страхование жизни (НСЖ), в результате чего произошел рост страховых сборов НСЖ на 58,6%, что также было связано и с его другими преимуществами: единовременными взносами и фиксированной доходностью [1, с. 5]. Еще одной причиной, обусловившей рост взносов по НСЖ стала повышенная сберегательная активность населения, которая по данным Банка России «была обусловлена тем, что из-за внешних ограничений и ухода иностранных компаний с российского рынка одни потребители не имели возможности купить то, что хотели, откладывая средства про запас, а другие в условиях неопределенности отказывались от крупных покупок, перенося их на лучшие времена» [1, с. 6]. К концу 2022 года сегмент ИСЖ начал постепенно восстанавливаться за счет появления новых продуктов, которые были привязаны к юаням или другим валютам дружественных стран, но валютные и инфраструктурные риски все также сдерживают расширение спроса. Можно также предположить, что дальнейшее развитие данного сегмента будет затруднено в связи с изменением законодательства. В частности, в 2022 году увеличился период охлаждения и было введено требование о раскрытии страховщиком исторической доходности по завершившимся за последние три года полисам и суммы, получаемой потребителем в случае реализации предусмотренных договором рисков за вычетом уплаченной страховой премии.

Согласно «Основным направлениям развития финансового рынка Российской Федерации на 2023 год и период 2024 и 2025 годов» Банка России развитие данного сегмента страхования ожидается в двух направлениях:

1) Повышение уровня доверия граждан к страхованию жизни. Для этого регулятор планирует создание системы гарантирования. Гарантийный фонд



будет формироваться за счет взносов страховых организаций и позволит выплачивать обязательства перед клиентами обанкротившейся компании.

2) Создание нового для российского страхового рынка продукта – долевого страхования жизни. Предполагается, что потребитель сможет сам выбирать инвестиционную стратегию. Это будет достигаться за счет открытых паевых инвестиционных фондов, что с одной стороны, не требует больших затрат на разработку и внедрение нового регулирования, а с другой – позволит воспользоваться существующими инструментами защиты инвестора.

За последний год сильно увеличился объем взносов по ОСАГО, темп прироста составил 21% [1, с. 9]. Основным драйвером роста этого сегмента стало расширение тарифного коридор в сентябре 2022, что увеличило среднюю стоимость полиса. Кроме того, увеличение сборов по каско и ОСАГО произошло за счет роста стоимости автомобилей и запчастей, которые привели к росту средней премии и соответственно, росту стоимости страховок. Для решений этой проблемы Банк России разрешил с сентября 2022г. включать в расчет цены аналогов «таких комплектующих надлежащего качества при отсутствии на рынке оригинальных деталей для автомобилей иностранного производства» [1, с. 9]. Рост взносов по страхованию автокаско на 7,6% был связан с изменением продуктовой и ценовой политик компаний, которые стали предлагать усеченные программы мини-каско. Спрос на такие продукты был обусловлен стремлением автовладельцев обезопасить себя от нехватки страхового возмещения по ОСАГО в условиях подорожания запчастей. Кроме того, страховщики выводили на рынок программы автокаско, заменяющие гарантии от производителей. Ожидается, что эффект расширения границ тарифов по ОСАГО сохранится и в первой половине 2023 года и прирост взносов в сегменте составит 7-8% [2]. Также в 2023 году может произойти увеличение штрафов за отсутствие ОСАГО. Более того, ожидалось введение проверки полисов с помощью камер фотовидеофиксации нарушений, однако в феврале 2023 стало известно, что запуск системы так и не произошел [3]. Хотя отсутствуют технические проблемы реализации, возникает вопрос о защите персональных данных водителей. Для страховых компаний данное нововведение также не является однозначным решением проблемы. С одной стороны, такие меры будут способствовать сохранению объемов полиса. С другой, усилившийся контроль может привести к снижению средней премии в этом сегменте.

Увеличение сборов в сегменте дополнительного медицинского страхования было связано с ростом стоимости медицинских услуг [1, с. 7]. Кроме того, компании начали запускать программы с ограниченным набором рисков. Однако важной проблемой этого сегмента стал уход западных компаний, которые занимали достаточно большую часть рынка. Эксперт РА прогнозирует рост взносов лишь на 3-4% за счет инфляции при снижении спроса физических лиц [2]. Кроме того, с 1 января 2023 года ДМС не требуется при заключении трудового договора с иностранными гражданами, что скорее всего также повлияет на снижение сборов в данном сегменте [4].

Объем взносов по кредитному страхованию жизни остался практически на прошлогоднем уровне (-0,2%), но сборы по страхованию от несчастных случаев и болезней снизились почти на 21% относительно 2021 года, что скорее всего связано с сокращением объемов кредитования физических лиц на 12% [1, с. 7]. Можно предположить, что темпы роста данных сегментов в 2023 году будут незначительными, что связано с ограничениями Банка России на выдачу необеспеченных потребительских кредитов. Кроме того, с 1 мая 2023 г. ЦБ повышает надбавки к коэффициентам риска по ипотечным кредитам.

Развитие страхового рынка неразрывно связано с действиями Банка России. Во-первых, регулятор планирует организовать процесс сбора статистической и топографической информации на договорной основе с участниками рынка, что позволит оценивать различные климатические риски, в том числе различных природных явлений и стихийных бедствий [5, с. 33]. В дальнейшем банки смогут учитывать такие риски в страховых продуктах, что может помочь снизить выплаты. Во-вторых, для увеличения прозрачности планируется создание централизованной системы сбора, анализа и хранения информации рынка страховых услуг. Для функционирования такой системы, которая будет связывать все страховые компании, необходимо прямое участие регулятора, что обеспечит высокое качество информации и соблюдение стандартов защиты информации.

В связи с санкционными ограничениями российским компаниям был закрыт доступ к перестраховочным рынкам недружественных стран. Для решения этой проблемы в октябре 2022 г. страны ЕАЭС подписали соглашение о создании Евразийской перестраховочной компании, а в мае 2023 г. документ был ратифицирован Советом Федерации [6]. Цель соглашения - страхование экспортных поставок и рисков. Кроме того, ЦБ рассматривает возможность разрешения выпуска «катастрофических» облигаций, выплаты по

которым зависят от реализованных убытков по страховому портфелю [5, с. 34]. Это позволит диверсифицировать риски, которые сейчас принимает только принадлежащая ЦБ Российская национальная перестраховочная компания. Однако проблема данного вида ценных бумаг заключается в присвоении им рейтинга, раньше этим занимались иностранные агентства, которые ушли из России в 2022 году [7]. Также возникает вопрос о наличии спроса на такие облигации в РФ, так как в западных странах их покупателями являются хедж-фонды, деятельность которых в России не развита. В октябре 2022 г. стало известно, что ВТБ начал заниматься выпуском данного вида облигаций [8].

Таким образом, развитие страхового рынка будет зависеть от экономической ситуации в стране, а также от реализации Банком России поставленных задач.

### **Список литературы**

1. Обзор ключевых показателей деятельности страховщиков [Электронный ресурс] // Центральный банк Российской Федерации. - 2023. - URL: [https://cbr.ru/Collection/Collection/File/43835/review\\_insure\\_22Q4.pdf](https://cbr.ru/Collection/Collection/File/43835/review_insure_22Q4.pdf) (дата обращения: 01.06.2023).

2. Любарская О.В., Янин А.Е. Прогноз развития страхового рынка на 2023 год: тише едешь - дальше будешь [Электронный ресурс] // Эксперт РА. - 2023. - URL: [https://raexpert.ru/researches/insurance/forecast\\_2023/](https://raexpert.ru/researches/insurance/forecast_2023/) (дата обращения: 01.06.2023).

3. Распопова А. «ГИБДД это не нужно». Когда с камер начнут приходить штрафы за ОСАГО [Электронный ресурс] // Autonews. - 2023. - URL: <https://www.autonews.ru/news/63efafb59a79470af734bdad> (дата обращения: 01.06.2023)

4. С 2023 года при приеме на работу большинству категорий иностранных граждан будет не нужен полис ДМС [Электронный ресурс] // 1С:ИТС. - 2022. - URL: <https://its.1c.ru/db/newscomm/content/480238/hdoc> (дата обращения: 01.06.2023).

5. Основные направления развития финансового рынка Российской Федерации на 2023 год и период 2024 и 2025 годов [Электронный ресурс] // Центральный банк Российской Федерации. - 2022. - URL: [https://cbr.ru/Content/Document/File/143773/onfr\\_2023-2025.pdf](https://cbr.ru/Content/Document/File/143773/onfr_2023-2025.pdf) (дата обращения: 02.06.2023).

6. Совфед ратифицировал соглашение о Евразийской перестраховочной компании [Электронный ресурс] // ТАСС. - 2023. - URL: <https://tass.ru/ekonomika/17830909> (дата обращения: 02.06.2023).

7. ЦБ призвал страховщиков выпускать катастрофические бонды. Зачем это нужно [Электронный ресурс] // РБК. - 2023. - Режим доступа: <https://pro.rbc.ru/demo/62ab3fdb9a7947471eb8674f> (дата обращения: 02.06.2023).

8. ВТБ занимается выпуском «катастрофических» облигаций, до конца года готовит секьюритизацию ипотеки [Электронный ресурс] // Financial One. - 2022. - URL: [https://fomag.ru/news-streem/vtb\\_zanimaetsya\\_vypuskom\\_katastroficheskikh\\_obligatsiy\\_do\\_kontsa\\_goda\\_gotovit\\_sekyuritizatsiyu\\_ipoteki/](https://fomag.ru/news-streem/vtb_zanimaetsya_vypuskom_katastroficheskikh_obligatsiy_do_kontsa_goda_gotovit_sekyuritizatsiyu_ipoteki/) (дата обращения: 01.06.2023).

© А.Р. Абубакирова, И.И. Шагиахметова, 2023

## СТРАТЕГИЧЕСКОЕ ФИНАНСОВОЕ ПЛАНИРОВАНИЕ КОРПОРАЦИЙ

**Арефьев Владимир Владимирович**

магистрант

Научный руководитель: **Назаренко Оксана Владимировна**

к.э.н., доцент

ЧОУВО «МУ им. С.Ю. Витте»

**Аннотация:** Стратегическое планирование становится более точным и эффективным при соблюдении контроля при отборе своевременной и достоверной информации, анализе внешних и внутренних факторов жизнедеятельности корпорации.

**Ключевые слова:** Финансовое планирование, корпорация, жизненный цикл.

## STRATEGIC FINANCIAL PLANNING OF CORPORATIONS

**Arefyev Vladimir Vladimirovich**

Scientific adviser: **Nazarenko Oksana Vladimirovna**

**Abstract:** Strategic planning becomes more accurate and effective when monitoring the selection of timely and reliable information, analysis of external and internal factors of the corporation's life.

**Key words:** Financial planning, corporation, life cycle.

Значимость совершенствования системы финансового планирования можно сформулировать так: финансовое планирование — это не только основа для принятия эффективных управленческих решений, но и инструмент снижения неопределенности (рисков) в процессе хозяйствования, повышения результативности бизнеса в частности и стоимости корпорации в целом.

Необходимо отбирать и иметь тщательно проверенную информацию, чтобы стратегическое планирование было более точным и эффективным при соблюдении контроля при отборе. Что касается финансового анализа, то, чем регулярнее и систематически он проводится, тем эффективнее будет стратегия организации. [1]

В соответствии с поставленной целью - выявление и оценка стратегического финансового планирования корпораций, были решены следующие задачи:

– произведена оценка показателей финансового планирования двух корпораций ПАО Газпром и ПАО Новатэк, в дальнейшем объекты исследований.

– произведен мониторинг стратегического финансового планирования корпораций с позиции системно-процессного подхода для выбора направления развития организации, в дальнейшем методы исследования.

– с учетом этапа жизненного цикла и рыночного положения организации в отрасли сформирован алгоритм разработки модели стратегического финансового планирования в перспективе.

Для справедливой оценки была рассмотрена динамика изменения показателей в отчетах компаний в относительных единицах по 2021. За 100% показатели были использованы данные 2017 года.

**Таблица 1**

**Чистые активы ПАО Новатэк и ПАО Газпром.  
Сравнительная таблица в % к предыдущему периоду**

Показатель	Компания	2017г.	2018г.	2019г.	2020г.	2021г.
Чистые активы, % к предыдущему году	ПАО Новатэк	100	153,9	117,9	111,9	189,7
	ПАО Газпром	100	119	104,8	114,3	106,1

**Таблица 2**

**Сравнительная таблица выручки ПАО Новатэка и ПАО  
Газпрома в % к предыдущему периоду**

Показатель	Компания	2017г.	2018г.	2019г.	2020г.	2021г.
Выручка, % к предыдущему году,	ПАО Новатэк	100	113	108,5	142,6	102,4
	ПАО Газпром	100	100,6	107,1	125,6	93,1

**Таблица 3**

**Сравнение динамики изменения долговой нагрузки  
ПАО Новатэк и ПАО Газпром**

Показатель	Компания	2017г.	2018г.	2019г.	2020г.	2021г.
Долг, % к предыдущему году,	ПАО Новатэк	100	59,5	72,9	110,5	88,4
	ПАО Газпром	100	82,2	115,4	182,7,6	100

Таблица 4

**Сравнение рентабельности ПАО Новатэк и ПАО Газпром**

Показатель	Компания	2015г.	2016г.	2017г.	2018г.	2019г.
Рентабельность ЕВИТДА, %	ПАО Новатэк	45,1	45,1	44	49,9	54,1
Рентабельность ЕВИТДА, %	ПАО Газпром	30,9	21,6	22,4	31,6	24,3

Как видно из (табл.4), ПАО Новатэк превосходит своего конкурента по рентабельности за весь период наблюдения в 1,5–2 раза.

Обе компании регулярно выплачивают дивиденды своим акционерам. Более привлекательная дивидендная доходность у ПАО Газпром за весь анализируемый период.

Были рассмотрены исторические данные, исследованы потенциалы каждой из компаний.

У ПАО Новатэк динамичное увеличение стоимости своих акций до обвала рынка в марте 2020 года.

Ранее котировки акций у ПАО Газпром превышали 350 рублей за акцию в 2008, но теперь ситуация кардинально поменялась. У акций ПАО Новатэк, бумаги ПАО Газпрома протестирован уровень поддержки 150 рублей за акцию, а теперь консолидация в районе котировки 184 рубля. Картина технического восстановления обеих компаний пока крайне негативная. Если анализировать корпорации по отдельности: стоимость акций ПАО Новатэк начинает восстанавливаться, наоборот ситуация по стоимости акций ПАО Газпрома.

Для своевременной корректировки целей и стратегии развития организации необходимо постоянно мониторить условия функционирования корпорации на каждом этапе жизненного цикла организации.

Далее проводится анализ рыночной позиции корпораций. Учитывая внешние обстоятельства, могут разрабатываться три типа стратегии: наступательная (разработка мер по интеграционному либо диверсификационному росту), стратегия сокращения или оборонительная. При наступательной интеграция может быть, как в вертикальном разрезе (частичная, узкая), так и в горизонтальном (финансово-маркетинговая, финансово-производственная). Диверсификация производства может быть представлена, как конгломератная (чистая, несвязанная), горизонтальная; и концентрическая (синергическая, связанная).

Обе корпорации прекрасно определили суть стратегии с учетом:

- эффективного распределения ресурсов субъекта хозяйствования;
- адаптации к изменениям внешней среды;
- координации и регулирования деятельности предприятия;
- реализации организационных изменений.

Финансовая стратегия у обеих корпораций направлена на повышение конкурентоспособности компании, как финансовой устойчивости, так и доходности.

В ходе анализируемого периода у обеих корпораций нормальная финансовая устойчивость, которая характеризуется следующими факторами:

- нормальная платежеспособность;
- национальное использование заемных средств;
- высокая доходность текущей деятельности.

Делаем вывод, что у обеих корпораций уровень платежеспособности и финансовой устойчивости довольно высокий. Обе корпорации себя чувствуют на рынке умеренно-агрессивно на зрелом этапе своего существования. [2]

Сформированная модель стратегического планирования позволяет учитывать этапы жизненного цикла организации, а также рыночную ситуацию в отрасли для определения целевых показателей финансового развития.

Ключевым показателем модели является максимизация отдачи, полученной за счет использования собственного капитала или заемных средств, что при соблюдении ряда ограничений позволяет более точно и всесторонне оценить плановые направления развития организации, при этом каждая из компаний понимает, что развитие корпорации требует и диверсификацию, получая основную часть дохода от производства, переработки и продажи природного газа [3].

### Список литературы

1. Управление финансовыми рисками: учебник и практикум для вузов / И. П. Хоминич [и др.]; под редакцией И. П. Хоминич. — 2-е изд., испр. и доп. — Москва: Издательство Юрайт, 2021. — 569 с
2. Построение модели стратегического финансового планирования организации [электронный ресурс]. - Режим доступа <https://cyberleninka.ru/>



article/n/postroenie-modeli-strategicheskogo-finansovogo-planirovaniya-organizatsii/viewer

3. «Газпром» VS «НОВАТЭК» — какие акции выбрать? - [электронный ресурс]. - Режим доступа: <https://journal.open-broker.ru/analitika/gazprom-ili-novatek-kakie-akcii-vybrat/?ysclid=lemskwyh1c33659208>

© В.В. Арефьев, 2023

**СЕКЦИЯ  
МЕНЕДЖМЕНТ  
И МАРКЕТИНГ**

**ВОВЛЕЧЁННОСТЬ ПЕРСОНАЛА В ДЕЯТЕЛЬНОСТЬ  
КОМПАНИИ КАК ВАЖНЫЙ ФАКТОР УПРАВЛЕНИЯ  
В СОВРЕМЕННОМ МЕНЕДЖМЕНТЕ**

**Гурин Александр Иванович**

аспирант

ОЧУВО «Московский инновационный университет»

Научный руководитель: **Акумова Наталия Вячеславовна**

к.э.н., доцент, руководитель департамента экономики и управления

АНО ВО МИСАО

**Аннотация:** на современном этапе экономического развития страны, учитывая сложность геополитической обстановки, введения санкций на импорт товаров и оборудования, перераспределение товарных потоков на рынке, ухода ряда зарубежных компаний с рынка, возрастающую и приоритетную роль приобретает человеческий фактор. Вовлечённость персонала в бизнес-процессы компаний приобретает стратегическое значение. В статье анализируются подходы к определению понятия «вовлечённость» зарубежными и отечественными учеными, их общие черты и отличия. Рассмотрена взаимосвязь таких понятий как «вовлечённость», «удовлетворённость» и «лояльность» персонала. Отдельное внимание уделено особенностям вовлечённости персонала на предприятиях малого бизнеса.

**Ключевые слова:** персонал, управление персоналом, вовлечённость, лояльность.

**THE INVOLVEMENT OF PERSONNEL IN THE COMPANY'S  
ACTIVITIES AS AN IMPORTANT MANAGEMENT FACTOR  
IN MODERN MANAGEMENT**

**Gurin Alexandr Ivanovich**

Scientific adviser: **Akumova Natalia Vyacheslavovna**

**Abstract:** at the present stage of the country's economic development, taking into account the complexity of the geopolitical situation, the imposition of sanctions on the import of goods and equipment, the redistribution of commodity flows in the market, the withdrawal of a number of foreign companies from the market, the human factor is becoming an increasing and priority role. The involvement of

personnel in the business processes of companies is gaining strategic importance. The article analyzes approaches to the definition of the concept of "involvement" by foreign and domestic scientists, their common features and differences. The interrelation of such concepts as "involvement", "satisfaction" and "loyalty" of the staff is considered. Special attention is paid to the peculiarities of staff involvement in small businesses.

**Key words:** personnel, personnel management, engagement, loyalty.

В последние годы более чем когда-либо приобретает большое распространение теория вовлечённости персонала, рассматривающая вопросы того, как можно достичь стратегических целей компании, создавая такие условия для работников, когда каждый сотрудник или руководитель смогут и будут делать всё необходимое на благо компании. Исследователи связывают высокую вовлечённость работников с множеством положительных для организации эффектов, таких как снижение уровня текучести персонала, повышение производительности труда и улучшение финансовых результатов компании, развитие благоприятного климата для обучения [4, 9, 15].

Понятие вовлечённость по-разному трактуется зарубежными и отечественными исследователями. Отсутствие общепринятого подхода к определению понятия «вовлечённость персонала (работников)» представляет собой научную проблему, поскольку приводит к серьёзным затруднениям в сопоставлении результатов различных исследований.

Одним из первых исследователей, который начал изучать «вовлечённость персонала» был В.А. Кан, который стал рассматривать её как некое уникальное явление - феномен, играющий ключевую роль во взаимодействии компании с персоналом, характеризуя ее как сложное психологическое явление, включающее в себя эмоциональный (отношение к компании и ее ценностям), когнитивный (мнение о руководстве, условиях труда и деятельности компании) и физический аспекты (желание максимально тратить свою энергию на благо компании) [11].

Согласно данным британских исследователей, чаще всего в научной литературе встречается определение феномена вовлечённости, предложенное Арнольдом Баккером: «позитивное, удовлетворяющее, связанное с работой состояние ума, которое характеризуется энергичностью, преданностью делу и поглощённостью» [14]. Под энергичностью авторы понимают высокий уровень энергии и умственной устойчивости во время работы, готовность вкладывать

усилия и настойчивость перед лицом трудностей. Преданность делу характеризуется чувством значимости, энтузиазмом, вдохновением и «вызовом». Это не просто идентификация со своей работой, а нечто более сильное, включающее эмоциональное вовлечение.

Некоторые отечественные исследователи предлагают рассматривать вовлечённость, как позитивную противоположность состоянию истощения, цинизма и неэффективности [8], однако данная точка зрения имеет достаточное количество противников. В то же время, последователи этой позиции доказали, что сотрудник, страдающий от выгорания на работе, безусловно, не вовлечён, в то время как обратное не всегда верно: сотрудник, не страдающий от выгорания на работе, может также не быть вовлечён [13].

Хеллеви́г Й. считает, что «вовлеченность сотрудников - это подход, позволяющий добиться того, чтобы каждый сотрудник искренне заботился о своей работе, о компании, в которой работает, и о ее клиентах» [6].

Что касается бизнес-сообщества, то оно в большинстве своём придерживается более упрощённого подхода к понятию «вовлечённость», сконцентрированного в первую очередь на деятельностной составляющей, являющейся одним из ключевых факторов повышения прибыльности компании. К примеру, можно выделить следующее определение [1]: «Вовлеченность сотрудников – это подход на рабочем месте, приводящий к созданию надлежащих условий для того, чтобы весь персонал организации ежедневно выкладывался в полную силу, был привержен целям и ценностям компании, мотивирован вносить свой вклад в успех организации и обладать повышенным чувством собственного благополучия».

Одновременно с этим, некоторые исследователи акцентируют свое внимание на том, что сотрудник становится вовлеченным, получая от компании какую-то отдачу, оценку и поощрение своих действий. Вовлеченность в данном подходе рассматривается как закономерный результат системы взаимоотношений персонала с управляющим звеном компании, что является довольно обоснованным. Этой же точки зрения придерживается и ряд отечественных исследователей [3]. По мнению Н.А. Царевой, «вовлеченность отражает, насколько отлажены взаимоотношения «организация – работник» [7].

В литературе часто сравниваются понятия удовлетворенности и вовлеченности персонала. Оба термина имеют самое прямое отношение к понятию «мотивация». Так, удовлетворенный сотрудник полностью доволен

тем, что он «получает» от компании, в которой работает. «Вовлеченный сотрудник испытывает чувство причастности к деятельности своей компании, и поэтому развитие вовлеченности персонала является одним из основополагающих принципов успешной работы всей организации» [5].

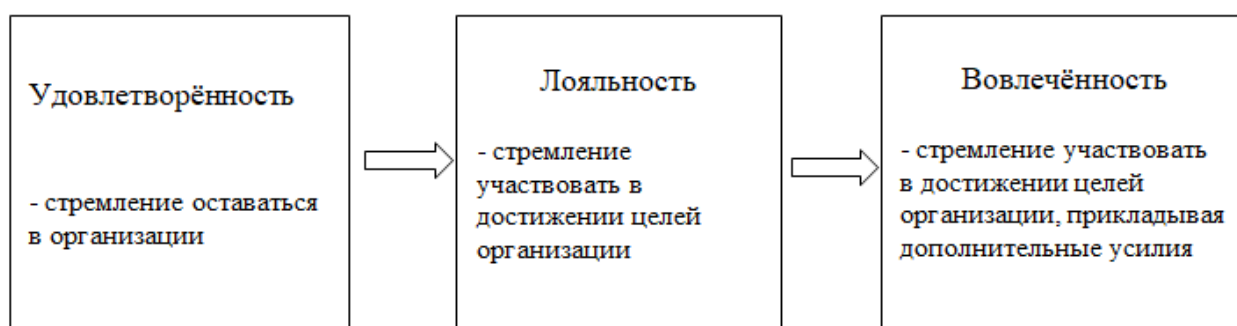
Анализируя ряд определений термина «вовлечённость», обозначенных выше, становится понятно, что в научном мире нет единого общепринятого его понятия. Однако, всё же можно выделить ряд общих характеристик данного понятия – это отношение работника к компании, её руководству, труду, которое мотивирует его к тому, чтобы в полной мере отдать себя работе в интересах компании, другими словами, делать свою работу как можно лучше.

Очень часто путают понятия вовлеченность сотрудников и их удовлетворённость в организации. Удовлетворенный своей работой персонал не всегда является вовлеченным. Так, удовлетворенный сотрудник может быть совершенно доволен (пока его устраивает зарплата и ее выплата), в то время как вовлеченный сотрудник хочет найти возможности для роста и совершенствования.

Для понимания корреляции между понятиями «удовлетворённость», «лояльность» и «вовлечённость» были проанализированы описания данных понятий в современных научных трудах. Удовлетворённость, на наш взгляд, тесно связана с психологией и является важной составляющей социально-психологического климата в коллективе, а также основой формирования и реализации позитивной психологической атмосферы в коллективе. Понятие удовлетворённость в психологических науках рассматривается в различных аспектах: как мотивация к трудовой деятельности, как отношение к труду, как психологическое состояние. В исследованиях, посвящённых удовлетворённости, в психологии чаще всего рассматриваются и анализируются внутренние психические причины, формирующие данное явление – требовательность и критичность к себе и окружающим, противоречие между ожиданием и реальностью. Исследования показали, что удовлетворённость работой оказывает положительное влияние на вовлечённость [10].

Обобщая, можно рассматривать удовлетворённость трудом как особое отношение и внутреннюю оценку работника к своему труду и компании, где он трудится, удовлетворенность является одним из элементов, необходимых для формирования вовлеченности, начальным этапом, на котором начинает зарождаться вовлеченность персонала в деятельность своей компании.

Вовлечённость в первую очередь связана с отношением сотрудника к труду и компании. Деятельность работника - тот признак, который может объективно охарактеризовать вовлеченность. Количество энергии и труда, которые работник готов дополнительно посвящать решению задач организации в достижении её целей, характеризует и является качественным признаком вовлечённости сотрудников. «Дополнительно посвящать» значит дополнительно к тому, что требует руководитель. Важно остановиться на том, что именно вовлечённость характеризуется активным поведением, направленном на достижение целей и задач организации, тогда как лояльность и удовлетворённость персонала – пассивные свойства персонала (рис. 1).



**Рис. 1. Иерархия понятий «удовлетворённость», «лояльность», «вовлечённость» персонала**

Во множестве исследований, проводившихся отечественными и зарубежными исследователями, отмечается причинно-следственная связь вовлечённости сотрудников с эффективностью работы организации. По мнению многих исследователей, изучавших влияние вовлечённости на показатели деятельности компании, для вовлечённых сотрудников характерны более высокие показатели качества работы и производительности, что приводит к улучшению экономических показателей организации.

Согласно исследованиям Gallup «Состояние глобального рабочего места» [2], только 15% сотрудников во всем мире вовлечены в свою работу, то есть эмоционально заинтересованы посвящать свое время, талант и энергию повышению ценности команды и продвижению инициатив компании. В этом же исследовании указывается, что компании с высоко вовлеченным персоналом на 21% более прибыльны и отмечают уменьшение прогулов персонала на 41%.

В рамках организаций некоторые авторы выделяют три типа сотрудников [1,2,12]:

- *Вовлеченные (15% рабочей силы)* – лояльный организации персонал на должностях, где они преуспевают и их умения действительно используются. Данные работники берут на себя обязанности порой выходящие за рамки должностных инструкций, с большой вероятностью будут работать в организации намного дольше, чем не вовлечённые коллеги.

- *Не вовлечённые (67% рабочей силы)* – часто относительно счастливы и удовлетворены своей ролью, делают минимум, который от них требуется и не проникаются миссией и целями компании. Данные сотрудники представляют собой как угрозу, так перспективу, поскольку при правильном подходе их можно превратить в увлеченных сотрудников, которые преуспевают в организации.

- *Активно не вовлеченные (18% рабочей силы)* – постоянно негативно настроены, в связи с чем, создает некомфортную среду, громко заявляют о своём недовольстве. Имеют значительное влияние на других сотрудников, благодаря своему уникальному набору навыков, поскольку часто являются экспертами в предметной области. Могут распространить негативное влияние на остальной коллектив.

Таким образом, можно сделать вывод, что «вовлечённость персонала» является интегральным показателем, который может выступать в качестве понятия, отражающего отношение работников к труду и организации. Предприятия малого бизнеса являются показателями состояния экономики и являются его основой. В настоящее время в нашей стране происходит интенсивное развитие малого бизнеса, однако по сравнению с такими странами как США, Германия и Япония, процент малых предприятий в ВВП России в разы ниже, что говорит о значительных возможностях для роста числа малых организаций в нашей стране. Развитие малого бизнеса способствует непрерывному созданию среднего класса (широкий слой собственников), являющихся движущей силой экономического роста и главным условием социальной и политической стабильности, что определяет социальное значение малого предпринимательства. Именно предприятия малого бизнеса обеспечивают значительную часть основных потребностей общества, производя продукты и услуги соответственно его потребностям.

Предприятия малого бизнеса могут быстро приспосабливаться и меняться в соответствии с изменениями рыночной конъюнктуры, что способствует также и устойчивости макроэкономических процессов в стране.



В то же время для небольших компаний и организаций присущи высокая конкуренция, относительно низкая доходность, повышенный риск и ограниченный доступ к ресурсам.

Численность персонала – один из основных показателей для оценки малого предпринимательства. Как правило, на предприятиях малого бизнеса численность сотрудников невысока, что определяет повышенные требования к уровню мотивации каждого отдельного сотрудника и управленческого звена, которые в условиях острой конкурентной борьбы, должны быть максимально вовлечены в рабочие процессы организации, повышать эффективность своего труда. На предприятиях с небольшой численностью сотрудников, производительность труда, по сравнению с крупными предприятиями значительно выше. Это позволяет руководству малого бизнеса при определении стратегических целей и планировании уделять повышению эффективности труда сотрудников значительную долю своих усилий. Поскольку все сотрудники малого предприятия находятся на виду у руководства, рабочий процесс протекает в тесной совместной работе.

На малых предприятиях каждый работник, как правило, находится на виду у своего руководителя, процесс труда происходит в тесном взаимодействии всех сотрудников предприятия. При этом нагрузка на отдельного сотрудника в рамках небольшой компании, как правило, выше, чем в среднем и крупном бизнесе, здесь также присутствует многозадачность (совмещение разных обязанностей и готовность выполнять разную по содержанию работу), поскольку регламентированная структура, если и присутствует теоретически, то на практике обязанности и трудовые отношения сотрудников обусловлены поставленными целями и решаемыми задачами.

Малые размеры и специфика работы в компактном трудовом коллективе, позволяют обеспечивать большую управляемость организацией и обеспечивают возможности для управления эффективностью труда каждого индивидуального работника, особенно в свете того, что конечный результат виден практически в реальном времени, роль и значение каждого сотрудника не теряются среди всего персонала, как это может быть на средних и крупных предприятиях. Исходя из этого, можно сделать вывод, что эффективность функционирования всей компании, определяется эффективностью труда каждого конкретного сотрудника.

Самое простое решение по мотивации сотрудников – повышение уровня оплаты труда и различные системы материальных поощрений и наказаний на основе системы KPI, которые повсеместно используются собственниками в работе, не позволяют достичь желаемого уровня вовлечённости работников, а

значит и выполнить стоящие перед организацией задачи. Попытки руководителей компаний взять на себя большое число функций без привлечения наёмных работников также приводит к замедлению развития, перегруженности, стрессам и т.д. (табл. 1).

Таблица 1

**Особенности управления вовлеченностью персонала**

Функция	Малые предприятия	Средние и крупные предприятия	Возникающие трудности
Планирование	Руководитель определяет планирование численности персонала, оценивает уровень квалификации и вовлечённости. Эти процессы проходят чаще всего интуитивно.	Отдел кадров занимается вопросами набора кадров, планирует численность персонала, оценивает уровень квалификации, мотивации и вовлечённости.	Загруженность руководителя малого предприятия не позволяет качественно подходить к процессу вовлеченности персонала.
Организация и координация	Процессы и мероприятия нацеленные на повышение мотивации персонала опять же интуитивно замыкает на себе.	Консалтинговые организации или отдел кадров проводят стимулирующие мероприятия, с использованием методик.	Из-за ограниченности временных ресурсов и методического подхода возникают существенные сложности в организации процессов.
Мотивация и стимулирование	Обычно носят индивидуальный характер	Как правило носят общий характер.	Индивидуальный подход к конкретному работнику. Возможность оценить проблемы и предложить стимулы.
Контроль и корректировка	Происходят без отвлечения от трудового процесса на непрерывной основе.	Происходят на периодической основе – оценки мотивации, аттестации и другие мероприятия.	Происходит непрерывный контроль и корректировка вовлечённости сотрудников.

Небольшая численность персонала в компаниях малого бизнеса, с одной стороны, создаёт трудности для руководства в организации и проведении мероприятий, направленных на повышение вовлечённости персонала в рабочий процесс, из-за высокой загруженности и нехватки временных ресурсов, в то же время, с другой стороны, руководители могут подходить индивидуально к стимуляции вовлечённости и повышению мотивации каждого конкретного сотрудника. Руководитель может лично на постоянной основе, в непрерывном режиме оценивать, контролировать и корректировать вовлечённость сотрудников и предлагать подходящие конкретному работнику стимулы для её повышения.

В заключение можно сделать следующие выводы:

1. В результате анализа научной литературы по управлению вовлечённостью работников, включая вопросы её определения, измерения и повышения, автору статьи не удалось найти пошаговые методические рекомендации для руководителей малых предприятий – отсутствуют алгоритмы и описание последовательных действий по измерению, определению и повышению вовлечённости персонала, а также критерии по её оценке.

2. Дальнейшие исследования могут быть направлены на поиски методов и методик разработки и выбора оптимальных мероприятий под каждый профиль вовлеченности персонала в организации, что позволит облегчить работу менеджеров компании.

3. Основной особенностью малых предприятий является небольшая численность персонала, которая при ограниченности временных и финансовых ресурсов, отсутствия кадровых служб и перегруженности руководства, создают трудности в организации и планировании мероприятий, направленных на повышение вовлечённости персонала, в отличие от среднего и крупного бизнеса. Однако, в малых компаниях руководитель может лично, в индивидуальном порядке влиять на повышение вовлечённости сотрудников.

4. В настоящее время на предприятиях малого бизнеса, из-за отсутствия методических разработок и рекомендаций, управление вовлечённостью проводится на интуитивном уровне, исходя из личного опыта руководителя, что не позволяет подходить к данному процессу систематически, с постоянной оценкой, контролем и корректировкой показателей вовлечённости.

Список литературы

1. Важность вовлеченности сотрудников. [Электронный ресурс]. URL: <https://www.instantoffices.com/blog/reports-and-research/importance-of-employee-engagement/> (дата обращения: 21.04.2023).
2. Джим Хартер Спад вовлеченности сотрудников в США продолжается. [Электронный ресурс]. URL: <https://www.gallup.com/workplace/391922/employee-engagement-slump-continues.aspx> - 2022.
3. Исрафилова Г. Ю. Вовлеченность персонала в реализацию стратегического развития предприятия // Бюллетень науки и практики. – 2019. – № 7. – с. 174-182. – doi: 10.33619/2414-2948/44/23.
4. Онучин, А. Изучение вовлечения. HRTimes. – 2014. - 24. URL: [www.ecopsy.ru/insights/](http://www.ecopsy.ru/insights/)
5. Сероус, Т.О. Вовлечение персонала в улучшение через организацию конкурсов / Т.О. Сероус // Методы менеджмента качества. – 2010. – № 2. – С. 4–10.
6. Хеллеви́г, Й. Вовлеченность персонала в России. Предварительная версия / Й. Хеллеви́г. – М.: Гайд Авара, 2012. – 118 с.
7. Царева Н.А. Вовлеченность персонала как фактор его удержания в компании // Азимут научных исследований: педагогика и психология. – 2020. – № 3(32). – с. 410-412.
8. Чеглакова, Л. М., Кабалина, В. И. Вовлечённость персонала: теоретические подходы, эмпирические результаты. // Вестник Нижегородского университета им. Н. И. Лобачевского. Серия: Социальные науки. – 2016. – № 41(1). – с. 121–128.
9. Eldor, I., Itzhak, H. A process model of employee engagement: The learning climate and its relationship with extra-role performance behaviors. // Journal of Organizational Behavior. – 2016. - № 37, - p.213–235.
10. Fernández-Salinerо, S., Collantes, A. G., Cifuentes, F. R., Тора, G. Is job involvement enough for achieving job satisfaction? The role of skills use and group identification. // International Journal of Environmental Research and Public Health, - 2020. - №17(12), 4193. DOI: 10.3390/ijerph17124193.
11. Kahn W.A. Psychological Conditions of Personal Engagement and Disengagement at Work // Academy of Management Journal. – 1990. – № 4. – p. 692-724. – doi: 10.5465/256287.
12. King K. 36 Statistics on the importance of employee engagement. [Электронный ресурс]. URL: <https://www.lorman.com/blog/post/36-statistics-on-the-importance-of-employee-engagement> - 2021.

13. Mani, S., Mishra, M. Employee engagement constructs: “CARE” model of engagement – need to look beyond the obvious. // *Leadership & Organization Development Journal*. – 2021. - № 42(3), - p. 453–466

14. Schaufeli, W., Bakker, A. Defining and measuring work engagement: Bringing clarity to the concept. In A. Bakker, M. Leiter (eds.) // *Work engagement: A handbook of essential theory and research*. – 2010.

15. Shuck, B., Osam, K., Zigarmi, D., Nimon, K. Definitional and Conceptual Muddling: Identifying the Positionality of Employee Engagement and Defining the Construct. // *Human Resource Development Review*, - 2017. - 16(3), - p. 263–293.

© А.И. Гурин, 2023

## СОВЕРШЕНСТВОВАНИЕ СТРАТЕГИЧЕСКОГО УПРАВЛЕНИЯ ЦЕПЯМИ ПОСТАВОК В СТРОИТЕЛЬНОЙ СФЕРЕ

**Соколов Денис Анатольевич**

аспирант

Научный руководитель: **Тришкина Нелли Искандаровна**

канд. экон. наук, доцент

Московский инновационный университет

**Аннотация:** Данная статья посвящена стратегическому управлению цепями поставок в строительной сфере. В статье рассматриваются важные аспекты оптимизации процессов управления, управления временем и рисками, современных методов управления, а также постоянного совершенствования. Описываются основные проблемы, которые возникают в процессе управления цепями поставок, и рекомендации по их решению. Также в статье представлены ключевые слова, связанные с данной темой, которые помогут читателю лучше понять материал и сформировать общую картину в данной области. Статья будет полезна для специалистов, занимающихся управлением цепями поставок в строительной сфере, а также для всех, кто интересуется данной темой.

**Ключевые слова:** стратегическое управление, цепи поставок, строительная сфера, оптимизация, риск-менеджмент, современные методы управления, конкурентоспособность, поставщики, логистика, инновации, сотрудничество, партнерство.

## IMPROVING STRATEGIC SUPPLY CHAIN MANAGEMENT IN THE CONSTRUCTION SECTOR

**Sokolov Denis Anatolievich**

PhD student

Supervisor: **Trishkina Nelly Iskandarovna**

Candidate of Economic Sciences, Associate Professor

**Abstract:** This article is devoted to strategic supply chain management in the construction sector. The article discusses important aspects of optimization of management processes, time and risk management, modern management methods, as well as continuous improvement. The main problems that arise in the process of

supply chain management and recommendations for their solution are described. The article also presents keywords related to this topic, which will help the reader to better understand the material and form an overall picture in this area. The article will be useful for specialists involved in supply chain management in the construction sector, as well as for anyone interested in this topic.

**Key words:** strategic management, supply chains, construction sector, optimization, risk management, modern management methods, competitiveness, suppliers, logistics, innovation, cooperation, partnership.

Цепочки поставок являются важным элементом в любой отрасли, включая строительную. В связи с этим, стратегическое управление цепями поставок (СУЦП) становится ключевой стратегией для улучшения производительности, снижения издержек и повышения конкурентоспособности в строительной отрасли. Однако, в строительной отрасли эффективное СУЦП представляет особую сложность, так как она характеризуется большим количеством участников и взаимодействий между ними. В данной статье будут рассмотрены основные проблемы, с которыми сталкиваются компании в области СУЦП в строительной сфере, а также предложены решения для совершенствования управления цепями поставок.

Цепочка поставок в строительстве - это сложный процесс, который включает множество этапов, от закупки сырья и материалов до их доставки на строительную площадку, управления отходами и рециклинга. Каждый из этапов этой цепочки поставок имеет свои уникальные особенности, что может вызывать проблемы и трудности при эффективном управлении ими.

Первый этап - закупка сырья и материалов - может быть очень сложным, особенно когда речь идет о закупке определенных видов материалов, таких как экологически чистые или экономически выгодные. В таком случае, необходимо внимательно отслеживать рынок и находить надежных поставщиков.

Далее, важным этапом является транспортировка и доставка материалов на строительную площадку. Это может быть проблематичным, особенно если стройка находится в отдаленном месте или если требуется доставить тяжелые и габаритные материалы.

Управление отходами также играет важную роль в цепочке поставок строительства. Отходы, сгенерированные во время строительства, могут быть опасными для окружающей среды, поэтому важно следить за тем, как они обрабатываются и утилизируются.

Наконец, рециклинг является ключевым этапом в процессе цепочки поставок в строительной сфере, особенно с учетом повышенной экологической осведомленности в наше время. Вторичное использование материалов может значительно снизить воздействие на окружающую среду и помочь сэкономить ресурсы. Современные методы управления цепями поставок строительной сферы стремятся решить эти проблемы, повысить эффективность и ускорить процесс строительства. В этой статье мы рассмотрим несколько методов совершенствования стратегического управления цепями поставок в строительной сфере.

1. Использование технологий. Современные технологии могут значительно упростить процесс управления цепями поставок. Например, использование специального программного обеспечения позволяет автоматизировать и оптимизировать процессы управления. Одним из наиболее востребованных программных продуктов является SAP, которая помогает улучшить управление поставками, уменьшить время выполнения заказов, оптимизировать запасы и снизить издержки.

2. Построение сильных отношений с поставщиками. Сильные отношения с поставщиками могут помочь обеспечить более эффективное управление цепочкой поставок. Это может быть достигнуто через установление партнерских отношений, взаимовыгодных договоренностей и обмена информацией о поставках. Кроме того, компании могут проводить аудиты поставщиков и обеспечивать их соответствие стандартам и требованиям.

3. Применение концепции "управления потоком". Управление потоком - это концепция, которая базируется на непрерывном потоке поставок и минимальных запасах на складе. Это позволяет снизить затраты на хранение и улучшить общую эффективность управления цепочкой поставок.

4. Оптимизация логистики. Оптимизация логистики также является важным фактором для совершенствования стратегического управления цепями поставок в строительной сфере. Это включает в себя не только эффективное управление доставкой и хранением материалов, но также и мониторинг, и контроль качества и безопасности транспортировки. Оптимизация логистики может включать в себя использование различных технологий, таких как GPS-мониторинг и маршрутизация.

5. Управление рисками. Строительная сфера подвержена многим рискам, которые могут повлиять на цепь поставок. Это может включать в себя изменения в регулировании, непредвиденные обстоятельства, задержки в



производстве и т.д. Управление рисками должно быть включено в стратегию управления цепями поставок для снижения потенциальных убытков.

Проблемы, связанные с управлением цепями поставок в строительной сфере, могут быть разделены на три категории: проблемы взаимодействия между участниками цепочки поставок, проблемы управления информационными потоками и проблемы управления финансовыми потоками.

Проблемы взаимодействия между участниками цепочки поставок в строительной сфере

В строительной отрасли проблемы взаимодействия между участниками цепочки поставок возникают из-за большого количества участников, которые могут находиться на разных стадиях проекта и иметь разные интересы. Как результат, поставщики и подрядчики могут испытывать проблемы с согласованием графиков работы и общения друг с другом.

Для решения проблем взаимодействия между участниками цепочки поставок в строительной сфере можно использовать следующие стратегии:

- Сократить количество поставщиков и подрядчиков, чтобы упростить процесс взаимодействия между участниками цепочки поставок.
- Использовать современные технологии для улучшения коммуникации между участниками цепочки поставок. Например, использовать облачные технологии для обмена документами и информацией, а также мобильные приложения для управления проектами.
- Разработать общие стандарты и процедуры для управления цепями поставок. Это может включать разработку общей методологии проектного управления, согласование требований к качеству продукции и услуг, а также установление единых процедур закупок и оплаты.

Проблемы управления информационными потоками в строительной сфере

В строительной отрасли информационные потоки часто являются неструктурированными и распределенными, что затрудняет доступ к актуальной информации и ее обработку. Это может приводить к проблемам с управлением проектами, планированием и контролем расходов.

Для решения проблем управления информационными потоками в строительной сфере можно использовать следующие стратегии:

- Разработать единую платформу для управления информационными потоками. Это может включать централизованное хранение и обмен документами, управление изменениями, а также интеграцию с другими

информационными системами, такими как системы управления проектами или системы управления качеством.

- Внедрить системы автоматического сбора и анализа данных. Это может включать использование датчиков и IoT-технологий для мониторинга и управления работами на строительной площадке, а также анализ данных для выявления трендов и оптимизации производственных процессов.

Проблемы управления финансовыми потоками в строительной сфере.

В строительной отрасли финансовые потоки часто сложны и могут быть затруднены задержками в оплате, изменениями цен на материалы и неопределенностью в расходах. Это может приводить к проблемам с управлением бюджетом, риском неоплаты счетов и необходимостью поиска дополнительных источников финансирования.

Для решения проблем управления финансовыми потоками в строительной сфере можно использовать следующие стратегии:

- Разработать четкий бюджет и управлять им активно. Это может включать определение бюджета на начальном этапе проекта и регулярное обновление бюджета в процессе работы.

- Использовать систему оплаты, которая будет регулировать задержки в оплате и штрафы за несвоевременную оплату. Также можно использовать системы автоматизации платежей, которые уменьшат риски ошибок в расчетах и оплате счетов.

- Установить договорные отношения с поставщиками и подрядчиками.

Это может включать заключение договоров с жесткими условиями оплаты и установление механизмов контроля за выполнением условий договора.

Действительно, эффективное управление цепями поставок в строительной сфере может иметь большое значение для успеха компаний, работающих в этой области. Некоторые компании уже достигли высоких результатов в своей деятельности, благодаря эффективному управлению цепями поставок.

Одним из ключевых элементов эффективного управления цепями поставок в строительной сфере является управление временем. В этой области компании должны планировать и контролировать время выполнения работ, время доставки и время хранения материалов на стройплощадке. Они также должны быть готовы к непредвиденным задержкам, которые могут возникнуть в процессе строительства.

Еще одним ключевым элементом эффективного управления цепями поставок является использование технологий. В настоящее время многие компании в строительной сфере используют системы управления цепями поставок, которые позволяют им управлять процессом поставки материалов и мониторить его в режиме реального времени. Такие системы включают в себя GPS-мониторинг, автоматизированное управление складом и др.

Еще одним важным элементом эффективного управления цепями поставок является управление рисками. Компании должны определять потенциальные риски и разрабатывать стратегии по их снижению. Это может включать в себя заключение договоров с несколькими поставщиками, чтобы снизить риски задержек в поставках, использование резервных складов для обеспечения надежности поставок и др.

Однако, несмотря на все усилия, компании все еще могут столкнуться с непредвиденными ситуациями, такими как непогода, аварии и т.д., которые могут привести к задержкам в поставках и повышению затрат. В таких случаях компании должны быть готовы к оперативному реагированию и принимать меры для минимизации негативных последствий.

Наконец, стоит отметить, что стратегическое управление цепями поставок является постоянным процессом, который требует постоянного мониторинга и совершенствования. Компании должны постоянно анализировать свои процессы управления цепями поставок, искать возможности для оптимизации и внедрения новых технологий. Это позволит им быть конкурентоспособными и успешными на рынке.

Совершенствование стратегического управления цепями поставок в строительной сфере может увеличить эффективность работы и уменьшить риски для всех участников проекта. Для достижения этой цели необходимо разработать и внедрить общие стандарты и процедуры для управления цепями поставок, а также решить проблемы управления информационными и финансовыми потоками. Использование современных технологий и автоматизации процессов также может значительно повысить эффективность управления цепями поставок в строительной сфере.

В итоге, стратегическое управление цепями поставок в строительной сфере является важным элементом успешной деятельности компаний. Оно требует внимания к деталям, использования современных методов управления, управления временем и рисками, а также постоянного совершенствования. Компании, которые успешно справляются с этой задачей, могут получить

значительное конкурентное преимущество и достичь высоких результатов в своей деятельности.

### **Список литературы**

1. Chopra, S. и Meindl, P. (2016). Управление цепями поставок: стратегия, планирование и операции. Pearson.
2. Christopher, M. (2016). Логистика и управление цепями поставок. Pearson.
3. Fawcett, S.E., Ellram, L.M. и Ogden, J.A. (2014). Управление цепями поставок: от визии к реализации. Pearson.
4. Ivanov, D. (2017). Справочник по логистике и управлению цепями поставок. Springer.
5. Mentzer, J.T., Stank, T.P. и Esper, T.L. (2018). Управление цепями поставок: логистическая перспектива. Sage Publications.
6. Seuring, S. и Müller, M. (2018). От обзора литературы к концептуальной модели для управления устойчивыми цепями поставок. Журнал чистого производства, 189, с.39-51.
7. Simchi-Levi, D., Kaminsky, P. и Simchi-Levi, E. (2017). Проектирование и управление цепями поставок. McGraw-Hill Education.
8. Tan, K.H. (2001). Рамка литературы по управлению цепями поставок. Европейский журнал закупок и управления поставками, 7(1), с.39-48.

© Д.А. Соколов, 2023

## АНАЛИЗ СБЫТОВОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ ПРЕДПРИЯТИЯ НА ПРИМЕРЕ АО «УАП «ГИДРАВЛИКА»

Попова Евгения Александровна

студент

ФГБОУ ВО «Уфимский университет науки и технологий»,

ведущий экономист

АО «УАП «Гидравлика»

**Аннотация:** в статье рассмотрены основные направления товарной продукции АО «УАП «Гидравлика», приведён перечень основных потребителей продукции, также представлены объёмы производства оборонной продукции и гражданской за последние 2 года и проведён анализ доли рынка каждого вида продукции в отдельности.

**Ключевые слова:** сбыт, организация, потребители, продукция, производство.

## ANALYSIS OF THE SALES ACTIVITIES OF THE ENTERPRISE ON THE EXAMPLE OF JSC «UAP «HYDRAULICS»

Popova Evgenia Alexandrovna

**Abstract:** the article discusses the main areas of commercial products of JSC "UAP "Gidravlika", provides a list of the main consumers of products, also presents the production volumes of defense and civilian products over the past 2 years, and analyzes the market share of each type of product separately.

**Key words:** sales, organization, consumers, products, production.

Сбытовая деятельность в организации является ключевым звеном в функционировании любого предприятия. Сбыт продукции включает в себя ряд действий, это: коммуникации с потребителями, перемещение продукции от поставщика к потребителю, организация логистических процессов в соответствии с потребностями заказчика, оформление договорных документов [1, с. 24-25].

На АО «УАП «Гидравлика» организацией сбыта продукции занимается отдел сбыта. На предприятии представлено 3 бюро, которые ведут

определённую номенклатуру изделий [2, с. 23]. Так, в таблице 1 приведены основные направления товарной продукции, реализующихся на АО «УАП «Гидравлика».

Таблица 1

**Основные направления товарной продукции АО «УАП «Гидравлика»**

Бюро рукавов	Бюро агрегатов	Бюро ВСУ
металлические и фторопластовые рукава, компенсаторы	различные авиационные агрегаты; фильтры (гидравлические, топливные, масляные, воздушные)	двигатели типа ТА-6, ТА-8, ТА-12 и турбинные установки

\*Выполнено по [4]

Предприятие производит свою продукцию для нужд авиации, т. е. имеет 2 вида исполнения изделий: 1 – воздушное исполнение; 2 – наземное. Потребителями продукции служат предприятия дальнего Зарубежья, стран СНГ, России и их насчитывается около 400. Предприятия из различных отраслей промышленности: авиационной, ракетно-космической, металлургической, судостроительной, станкостроительной, атомной, химической, автомобильной и др. Поставки АО «УАП «Гидравлика» осуществляются в рамках экспортных контрактов и по заказам Министерства обороны Российской Федерации.

Объём продукции, поставляемой по экспортным поставкам составил в 2022 году 8491,1 тыс. руб. Поставки на внутренний рынок по заказам Министерства обороны за последние 2 года представлены в таблице 2.

Таблица 2

**Соотношение объёмов производства по видам продукции на АО «УАП «Гидравлика»**

Наименование продукции	Выпуск 2021г.	Выпуск 2022г.	Изменение % (к 2021г.)
Объём производства всего, млн. руб. в т. ч.:	2400,7	1783,8	1,34
-оборонная продукция	113,3	91,3	1,24
-гражданская продукция	2287,4	1692,5	1,35

\*Выполнено по [4]

Изготовление и сервисное обслуживание изделий авиационного назначения составило в 2022 году – 922,9 млн. руб. (в 2021 г. – 665,3 млн. руб.). В отчётном году произведено 33 авиадвигателя серии ТА6, ТА8, ТА12.

Соответственно исходя из анализа вышеприведённых таблиц, можно прийти к выводу о том, что экспортные поставки на АО «УАП «Гидравлика» занимают большую долю среди коммерческих поставок и государственных заказов [2, с. 20].

Далее в таблице 3 представлена доля общества на соответствующем сегменте рынка в разрезе всех видов деятельности.

**Таблица 3**

**Доля производства по видам продукции, выпускаемых  
АО «УАП «Гидравлика»**

Доля производства ВСУ	Металлорукава	Агрегаты, фильтры и фильтроэлементы
На самолётах - 80%; на вертолётах – 15%	75-80 %	70-80 %

\*Выполнено по [4]

Выручка от реализации с НДС составила 2 588,0 млн. руб., с темпом роста 114,6 к уровню 2021 года.

АО «УАП «Гидравлика» в 2022 году для сохранения своих лидирующих позиций в выпуске вспомогательных силовых установок, фильтров и агрегатов, гибких трубопроводов, а также реализации конкурентных преимуществ, повышения производственного, технологического и интеллектуального потенциала концентрировало свои усилия на следующих основных направлениях деятельности [3, с. 283]:

- серийное производство и ремонт авиационных вспомогательных силовых установок;
- серийное производство и ремонт фильтров и агрегатов;
- серийное производство металлорукавов, фторопластовых рукавов и компенсаторов.

В целом на АО «УАП «Гидравлика» приоритет в сбытовой деятельности сосредоточен на государственных оборонных заказах для головных исполнителей. Ведущие экономисты занимаются обработкой заявок, открытием заказов, коммуникациями с потребителями, т. е. оформлением договорных документов для заказчиков. Крупными заказчиками для исполнения

государственных контрактов служат следующие: ПАО «Объединённая авиастроительная корпорация», в которую входят также известные филиалы, это: Новосибирский авиационный завод имени В. П. Чкалова, Луховицкий авиационный завод им. П. А. Воронина также входящий в ПАО «ОАК». Известное опытно-конструкторские бюро «Ростов Миль», «Московский вертолётный завод им. М. Л. Миля. Коммерческим поставкам с инозаказчиками уделяется второстепенное внимание для стран СНГ, таких как: Белоруссия, Армения и др.

### Список литературы

1. Бабенко, Е.А. Сбытовая политика и ее роль в деятельности предприятия / Е.А. Бабенко // Научный вестник государственного образовательного учреждения Луганской Народной Республики «Луганский национальный аграрный университет». — 2019. — № 6-1. — С. 23-30.

2. Дышловой, И.Н. Система управления сбытом на предприятии / И.Н. Дышловой // В сборнике: Новая наука в новом мире: философское, социально-экономическое, культурологическое осмысление Сборник статей II Международной научно-практической конференции. — 2019. — С. 20-23.

3. Макаров М.В. Организация и пути повышения эффективности сбытовой деятельности на предприятии / М.В. Макаров // Сборник научных трудов 9-й Международной научно-практической конференции. Курск, — 2020. — С. 281-285

4. Годовой отчёт АО «УАП «Гидравлика» [Текст]. Служебный документ. АО «УАП «Гидравлика», г. Уфа.

© Е.А. Попова, 2023



**СЕКЦИЯ  
ЭКОНОМИКА  
ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСТВА**

**МЕТОДИЧЕСКИЕ ОСНОВЫ ПРОТИВОДЕЙСТВИЯ  
ТЕНЕВОЙ ЭКОНОМИКЕ КАК УГРОЗЕ  
ЭКОНОМИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ РОССИИ**

**Лебединский Алексей Витальевич**  
аспирант

Научный руководитель: **Лавриков Игорь Николаевич**  
к.э.н., доцент

ОЧУВО «Международный инновационный университет»

**Аннотация:** В статье рассматриваются основные понятия, особенности, виды и функции теневой экономики. Приведена классификация теневой экономики и характеристики ее основных элементов. Рассмотрены подходы к определению масштабов теневой экономики.

Дана оценка роли государства в обеспечении благоприятной экономической атмосферы для бизнеса, создании механизмов противодействия теневому бизнесу.

**Ключевые слова:** теневая экономика, черный рынок, серый рынок, критерии классификации теневой экономики, сферы теневой экономической деятельности, фиктивная экономика, монетаристский подход.

**METHODOLOGICAL FOUNDATIONS OF COUNTERING THE SHADOW  
ECONOMY AS A THREAT TO RUSSIA'S ECONOMIC SECURITY**

**Lebedinsky Alexey Vitalievich**

Scientific adviser: **Lavrikov Igor Nikolaevich**

**Abstract:** The article discusses the basic concepts, features, types, functions of the shadow economy. The classification of the shadow economy and the characteristics of its main elements are given. Approaches to determining the scale of the shadow economy are considered.

The assessment of the role of the state in providing a favorable economic atmosphere for business, creating mechanisms to counter shadow business is given.

**Key words:** shadow economy, black market, gray market, classification criteria for the shadow economy, areas of shadow economic activity, fictitious economy, monetarist approach.

Состояние экономики Российской Федерации постепенно стабилизируется. Только определенные экономические секторы уходят в тень, а это провоцирует падение уровня ВВП в государстве. Такая ситуация может случиться не только в России, но и в любой другой стране.

Теневой экономический сектор прекрасно адаптирован к экономике РФ, поэтому он хорошо конкурирует с официальным сектором экономики.

Теневая экономика – это социально-экономические отношения между отдельными людьми, социальными группами по применению государственного имущества в корыстных личных или групповых интересах. Понятие теневой экономики возникло в начале 70 года прошлого столетия. Оно предназначалось для обозначения скрытого дохода и методов его сокрытия [6].

Современная литература применяет данное понятие как попытку анализа всплеска хозяйственной деятельности в теневом секторе после обнародования. Характерными чертами теневой экономики считается преднамеренный отказ от официальной регистрации учреждений и их соглашений, а также искаженное выполнение данных соглашений.

Теневая экономика имеет стабилизирующие и дестабилизирующие функции [2]. Стабилизирующая – благодаря экономике «серого рынка» происходит повышение конкурентоспособности сделанных товаров, так как учреждение с этим видом деятельности слишком экономит на налогообложении. Прибыль, которая была получена в этой сфере, не будет облагаться налогами. При этом дает возможность сделать лучше уровень жизни субъектов теневой экономики. Теневая экономика является социальным стабилизатором, ведь дает возможность формировать новые места для работы. Благодаря этому происходит уменьшение степени социального напряжения в обществе.

Дестабилизирующая функция – разновидности деятельности, которые имеют криминальный характер, сильно угрожают стабильному обществу. Одной из главных причин кризиса 1998 года стало массовое уклонение от уплаты налогов, достигшее значительных масштабов.

В соответствии с «Методологическими положениями по оценке скрытой (неформальной) экономики», которые утверждены постановлением Госкомстата России № 7 от 31 января 1998 года, в теневую экономику входят скрытые, неформальные и нелегальные разновидности деятельности [7].

Основополагающими составляющими теневой экономики считаются [11]:

- «беловоротничковая»;

- «серый рынок»;
- «черный рынок»;
- фиктивная экономика.

«Неформальная экономика» или «серый рынок» – это разновидность деятельности, которая является законной. Только размеры данной сферы специально занижаются или не озвучиваются компаниями [1]. Существуют следующие примеры «неформальной» экономики: трудоустройство без заключения трудового договора, строительные и ремонтные работы, которые не были зарегистрированы, проведения репетиторства и многое другое.

«Криминальная экономика» или «черный рынок» – это проведение конкретных разновидностей экономической деятельности, которые имеют строго запрещенный характер на любом экономическом уровне. Например, это продажа наркотических средств, контрабанда, рэкет и многое другое.

Фиктивная экономика – это сфера, связанная, как правило, с коррупцией. Одной из первоначальных мер, которая приводит к тому, что снижается теневой экономический сектор, может стать дальнейшее упрощение регистрации малого предпринимательства [12]. Регистрации в связи с ведением патентного законопроекта была упрощена, поэтому доля теневого сектора снижается.

На сегодняшний день в рамках данной проблемы рассматривается возможность возвращения статьи за тунеядство, которая существовала в законодательстве СССР. Однако многие выступают против данной меры. Нужно запомнить, что никакие серьезные запреты не сумеют вывести бизнес из тени, ведь во многих случаях бизнесмену легче прекратить работать, чем придерживаться всех законов.

Основная задача руководящих лиц в Российской Федерации – создать такие условия, которые позволят предпринимателю не бояться официально зарегистрировать собственный бизнес и не отдавать людям зарплаты «в конвертах» [13]. Чтобы такое произошло, понадобится отменить различные механизмы регулирования и проверки экономической деятельности, ввести длительный и максимально возможный льготный налоговый режим. Рекомендуется изучить определенные подходы к оценке и определению размеров теневой экономики [8].

Изучим информацию о теневой экономике РФ в 2014-2015 годах [14].

Объём теневой экономики имеет прямую взаимосвязь с числом мест для трудоустройства, а также с уровнями коррупции и количеством преступлений.

В государстве, в котором многие люди не работают, плохо развита промышленность, наблюдается сильная нехватка рабочих мест в экономике, не обеспечивающая потребность людей, большая по доле в ВВП теневая экономика неизбежна.

Статистика за 2014-2015 годы говорит о том, что неформальная и теневая экономика в Российской Федерации не снижалась. В структуру теневой экономики входят неформальная, фиктивная и подпольная составляющие экономики [8]. На практике имеется 3 группы субъектов, они присутствуют в теневом экономическом секторе:

- Первая группа – это люди, которые продают наркотические средства, оружие. Также к этой группе относятся наемные убийцы, бандиты, воры, чиновники и госслужащие, которые являются коррупционерами.
- Вторая группа – это бизнесмены, мелкие и средние предприниматели, которые решили связать собственный заработок с теневым сектором.
- Третья группа состоит из наемной рабочей силы, причём речь идёт как о физической, так и об интеллектуальной деятельности с нелегальным заработком.

Почему появилась теневая экономика? Специалисты по экономике утверждают, что существуют следующие основные причины появления теневого экономического сектора [5]:

- вмешательство в экономику с государственной стороны;
- национальная экономика, которая находится в кризисе и депрессии;
- кризис в развитии общественных отношений.

Основным структурным элементом проведенных мер, является деятельность по выводу из «тени» неформальной составляющей теневой экономики. В итоге должна произойти уплата налоговых сборов бизнесменами, которая обязана восприниматься ими как социальные значимые услуги, полученные от страны [4].

По этой причине задача РФ состоит в том, чтобы сделать приятную атмосферу для проведения легального предпринимательства, а именно:

- упрощение механизмов администрирования;
- доступный уровень налогообложения;
- проведение деятельности экономических агентов и соблюдение ими всех обязательств по контракту;
- предоставление гарантий на частную собственность и многое другое.

Но под теневой экономикой экспертами подразумевается сочетание

экономических отношений между субъектами экономики и между экономическими субъектами и страной, соответствующих критериям:

- данные об отношениях экономики специально искажаются или не предоставляются;
- целью отношений экономики считается получение дохода;
- они проводятся с нарушением законопроекта, моральных и иных норм;
- наносят ущерб стране, людям и хозяйствующим субъектам [10].

В государственном секторе хозяйства бывают следующие разновидности теневой экономики [8]:

- экономика приписок, способная выдавать поддельные результаты за настоящие (например, предоставление ложных сведений о стоимости и качестве продуктов);
- экономика неформальных связей, которая обеспечивает «закулисное» осуществление стандартных производственных заданий (увеличенная заработная плата «шабашников»);
- экономика взяток, при которой должностные лица злоупотребляют своим служебным положением (нелегальные привилегии, коррупция).

Нужно запомнить, что основную прибыль в противоправной экономической сфере, как правило, предоставляет «серая экономика». По этой причине понятие «теневая экономика» в обыденном правосознании, чаще всего, ассоциируется с понятием «экономическая преступность». Только в реальности прибыль криминальных группировок составляют в общем объеме теневого заработка только небольшую часть.

На уровне глобальной экономики развиваются международные криминальные отношения экономического характера. Допустим, наркотический бизнес, отмывание денежных средств, которые были получены незаконным способом, контрабанда, нелегальный вывоз денег через границу.

На макроуровне теневую экономическую деятельность принято рассматривать с учетом того, как она влияет на законную правомерную экономику, в первую очередь на создание, распределение, перераспределение, а также использование ВВП, на трудоустройство граждан, рост стоимости на продукцию и услуги, экономическое развитие и прочие экономические процессы.

На микроуровне рекомендуется смотреть на изучение экономического поведения субъектов противоправной экономики, компаний и структур, в той или иной степени вовлеченных в бизнес теневого и криминального характера, и

факторов принятия ими решений [3]. В соответствии с методологией системы национальных счетов (СНС), в неофициальный сектор входят следующие разновидности деятельности [9]:

- Скрытая. Получается, что она законом разрешенная, но официально не учитываемая деятельность в рамках формализованных структур и процедур. Применяется для того, чтобы не платить налоги, соц. взносы и т.д. (нелегальное изготовление алкогольных напитков).

- Неформальная. Законом разрешенная, но не учитываемая деятельность неформальных структур (допустим, если парикмахер, который не оформляет официально собственную деятельность, предоставляет услуги в домашних условиях).

- Нелегальная. Законом запрещена (оказание сексуальных услуг за деньги, незаконная продажа товаров через границу, незаконный оборот оружия).

Как показывает практика, почти всю часть теневого сектора составляет неформальная экономика. Теневая экономика приводит к появлению коррупции, а она, в свою очередь, создает основу возникновения теневой экономики.

Последняя будет существовать, а также прогрессировать в крупных масштабах только в том случае, если наблюдается коррумпированностью каждой системы власти и управления государством. Она приводит к формированию коррупционных отношений в тех политических и экономических областях, которые важны для её полноценного существования.

Если ориентироваться на вышеуказанную информацию, можно сделать определённый вывод. В РФ достигнутая макроэкономическая стабильность была неправильно воспринята частным бизнесом. Во время роста экономики и борьбы с кризисом наблюдается превалирование деструктивной функции теневой экономики, а компенсационное воздействие уменьшается. Это лишний раз доказывает, что создание обоснованных с научной точки зрения мер по борьбе с теневой экономикой – это актуальная и важная задача.

На данный момент не наблюдается комплексный подход, который бы помогал справляться с теневой экономикой. Сейчас борются исключительно с её конкретными проявлениями. При этом отсутствует учёт региональной специфики.

Важно оказывать избирательные регулирующие воздействия на субъекты хозяйствования. Также необходимо учитывать индикативную функцию скрываемой от государства экономической деятельности, состоящую в

демонстрации несовершенства некоторых механизмов правительственного регулирования экономики.

Из этого следует, что незаконная прибыль через спрос приводит к формированию эффекта мультипликативного повышения доходов и налоговых взносов для смежных экономических секторов, где взаимодействует законный и незаконный сектор.

Преступность в Российской Федерации всё сильнее охватывает экономическую сферу. Переходный период к рыночным структурам привел к качественным изменениям в экономической преступности и в том, какой ущерб обществу она наносит [10].

Главным поводом для криминализации экономических отношений в государстве стали деформации в сфере экономики, которые имеют взаимосвязь с исчезновением механизмов предыдущего хозяйства, для формирования нового, которое опирается на частную собственность рыночную структуру хозяйства.

Факты говорят о том, что возникают изменения в векторе реформ: наблюдается переход от идеи рынка, ориентированного на общество, к настоящей преступной деятельности в экономике.

Из-за формирования и развития теневого сектора экономики возникла значительная угроза для целостности, а также безопасности государства. Из-за действий преступных группировок в экономике Российской Федерации возникли значительные изменения, которые указывают на перемены в экономическом устройстве державы.

Несмотря на это, нынешняя государственная система, которая стремится к сохранению экономической системы, способна устранить существующие проблемы в социуме и поместить в допустимые рамки противоправную деятельность. Именно решимость правительственных инстанций в борьбе с нарушением закона в экономической сфере влияет на то, какими будут реформы. Также от этого зависит переход государства к рыночной экономике.

### **Список литературы**

1. Ахмедуев А. Теневая экономика: системный ресурс и фактор торможения социально-экономического развития // Вопросы экономики. - 2015. - N 9. - С.152-160.
2. Барсукова С. Теневая экономика: специфика фаз в условиях раздатка // Вопросы экономики. - 2012. - N 12. - С.133-145.



3. Головкин М.В. К вопросу о способах оценки детерминантов теневой экономики // Нац. интересы: приоритеты и безопасность. - 2013. - № 33. - С.36-43.
4. Купрещенко Н. П. Противодействие теневой экономике в системе обеспечения экономической безопасности России (теоретико-методологический подход). Автореф. дис. на соискание уч. степени д.э.н. (08.00.05) - М.: Академия экономической безопасности, 2009. С. 9.
5. Купрещенко, Н. П. Методология и методы экономической и правовой оценки теневой экономики / Н.П. Купрещенко. - М.: Нобель Пресс, 2016. - 0 с.
6. Нилов А. Цеховики. Рождение теневой экономики.- М.: Вектор, 2006. -158 с.
7. Николаев И./Теневая экономика: причины, последствия, перспективы // Общество и экономика. - 2007 - № 3. С. 31-35.
8. Рябушкин, Б. Т. Методы оценки теневого и неформального секторов экономики / Б.Т. Рябушкин, Э.Ю. Чурилова. - М.: Финансы и статистика, 2016. - 144 с.
9. Рязанцев А. П. Экспорт капитала в форме международных денежных переводов и его влияние на теневую экономику / А.П.Рязанцев, Е.Ю.Хрусталева, Л.Г.Алексеева // Нац. интересы: приоритеты и безопасность. - 2011. - № 22. - С.41-48.
10. Русанов Г. А. Теневая экономика как негативный фактор трансформации экономической модели в России // Рос. юстиция. - 2012. - № 2. - С. 58-60.
11. Слепов В. Сущность теневых финансовых потоков и факторы их формирования в современной экономике / В.А.Слепов, В.Е.Чекмарев // Деньги и кредит. - 2016. - № 2. - С.50-53.
12. Старокожева Г. И. Некоторые вопросы легализации предпринимательской деятельности // Нац. интересы: приоритеты и безопасность. - 2011. - № 13. - С.36-42.
13. Сулакшин С. Доктрина государственной политики противодействия коррупции и теневой экономике в Российской Федерации (макет-проект) / С.С. Сулакшин. - М.: Научный эксперт, 2016. - 219 с.
14. Чекмарев В.Е. Динамика развития международного сотрудничества в противодействии теневым финансовым потокам // Финансовый бизнес. - 2016. - № 3. - С.3-7.

© А.В. Лебединский, 2023

**СЕКЦИЯ  
БУХГАЛТЕРСКИЙ УЧЕТ  
И НАЛОГООБЛОЖЕНИЕ**

**НАЛОГОВЫЕ ВЫЧЕТЫ, ПРИМЕНЯЕМЫЕ  
ПРИ НАЛОГООБЛОЖЕНИИ ФИЗИЧЕСКИХ ЛИЦ:  
ПОНЯТИЕ И КЛАССИФИКАЦИЯ**

**Евдокимова Наталья Александровна**

магистрант

Научный руководитель: **Коробова Александра Петровна**

к.ю.н., доцент

ФГАОУ ВО «Самарский государственный  
экономический университет»

**Аннотация:** В налоговом кодексе прописано определенное количество вычетов как для физических, так и для юридических лиц. Они помогают снизить базу налогов на ту сумму, которая определена государственной властью. Для того, чтобы использовать расчет на каждый из вычетов, нужно выполнять ряд установленных условий. В статье анализируется понятие «налоговых вычетов», классификация вычетов для физических лиц, а также эффективность налогового вычета, как меры социальной поддержки. Приведены варианты применения налоговых вычетов и рассмотрены некоторые изменения, внесенные в российское налоговое законодательство, например, такие как повышенная ставка налога на доходы физических лиц, превышающих пять миллионов или применение «упрощенного порядка» предоставления налоговых вычетов. Кроме того, приведен пример бесконтактной подачи документов в налоговую инспекцию с помощью «личного кабинета налогоплательщика для физических лиц».

**Ключевые слова:** налоговый вычет, налогообложение, физическое лицо, резидент, налогоплательщик, база, доход, инвестиция, стандартный вычет, социальный вычет, имущественный вычет, упрощенный порядок, личный кабинет налогоплательщика.

**TAX DEDUCTIONS APPLIED TO THE TAXATION  
OF INDIVIDUALS: CONCEPT AND CLASSIFICATION**

**Evdokimova Natalia Aleksandrovna**

Scientific supervisor: **Korobova Aleksandra Petrovna**

**Abstract:** The tax Code prescribes a certain number of deductions for both individuals and legal entities. They help to reduce the tax base by the amount determined by the state authorities. In order to use the calculation for each of the deductions, you need to fulfill a number of established conditions. The article analyzes the concept of "tax deductions", the classification of deductions for individuals, as well as the effectiveness of the tax deduction as a measure of social support. The variants of the application of tax deductions are given and some changes introduced into the Russian tax legislation are considered, for example, such as an increased tax rate on personal income exceeding five million or the application of a "simplified procedure" for the provision of tax deductions. In addition, an example of contactless submission of documents to the tax inspectorate using the "personal account of the taxpayer for individuals" is given.

**Key words:** tax deduction, taxation, individual, resident, taxpayer, base, income, investment, standard deduction, social deduction, property deduction, simplified procedure, taxpayer's personal account.

Налоговый вычет предполагает снижение базы, с которой исчисляются налоги. Существует несколько групп расходов, к которым применимы налоговые вычеты. В соответствии с российским налоговым законодательством, их семь:

- стандартные налоговые вычеты, предоставляемые родителям на детей и различным льготным категориям граждан;
- социальные налоговые вычеты связаны с затратами на обучение, медицинское обслуживание, пенсионное обеспечение, занятия физической культурой;
- инвестиционные налоговые вычеты, применяются к определенным операциям с ценными бумагами и по индивидуальным инвестиционным счетам;
- имущественные налоговые вычеты, предоставляемые в связи с продажей и покупкой недвижимости, новым строительством и выплатой процентов по ипотечным кредитам;
- налоговые вычеты от убытков по операциям с ценными бумагами и деривативами перенесенных на будущие периоды;
- налоговые вычеты от убытков, понесенных от участия в инвестиционном товариществе перенесенный на будущие периоды;

- профессиональные налоговые вычеты, на которые имеют право индивидуальные предприниматели, адвокаты и нотариусы.

Размер вычета определяется суммой, на которую может быть уменьшена налоговая база по НДФЛ. Приведем пример. Если у работника имеется зарплата, которая прописана в трудовом договоре, и она составляет 20 000 рублей, то это означает, что она является базой для исчисления НДФЛ. Бухгалтерия будет удерживать каждый месяц с этой суммы тринадцать процентов. Соответственно, на карту работник получит уже не 20 000 рублей, а меньшую сумму, с учетом вычета налога на его заработную плату.

Начиная с 2021 года, была установлена ставка пятнадцать процентов с тех доходов, которые больше пяти миллионов за период вычета налогов. Когда происходит определение ставки по налогам, также учитывается конечная сумма налоговых вычетов, на которые имеет право работник. Рассмотрим пример. Работник в период с июля по декабрь получил заработную плату в размере шести миллионов рублей. Посторонних сумм ему на счет больше не приходило. Однако работник предоставляет справку из налоговой службы о том, что у него есть имущественный вычет при покупке жилья на два миллиона рублей. Тогда налоговая база будет рассчитана уже с учетом этой суммы за квартиру. То есть она будет составлять четыре миллиона рублей. Получается, порог в пять миллионов рублей превышен не будет, соответственно, ставка в пятнадцать процентов тоже применяться не будет.

Стоит отметить, что большое количество вычетов можно получить работником через своего работодателя. Однако не всегда это удобно, если речь идет о больших суммах. Опять же если произошла покупка квартиры, то лучше обратиться напрямую в налоговую инспекцию.

Для того чтобы получить определенное количество налоговых вычетов, необходимо подать декларацию. Стоит сказать, «что если человек является нерезидентом РФ, то он не имеет права на вычеты. Резидентом Российской Федерации считается физическое лицо, которое находится на территории страны не менее 183 дней на протяжении двенадцати следующих подряд месяцев» [3].

Налоговый вычет может быть предоставлен согласно заявлению в письменном формате и тех документов, которые согласуют право физического лица получить те или иные налоговые вычеты.

Как упоминалось выше, есть несколько разновидностей налоговых вычетов для физических лиц. Рассмотрим подробнее, например, такие как:

- стандартные;
- социальные;
- имущественные.

Самый базовый стандартный налоговый вычет должен предоставлять работодатель. В Налоговом Кодексе определен круг лиц, имеющих право воспользоваться стандартным вычетом.

В частности, если у налогоплательщика, являющегося родителем или супругом родителя, на иждивении находится ребенок/дети, то у него есть право на стандартный налоговый вычет на первого и второго ребенка в размере 1 400 рублей, на третьего и последующих детей 3 000 рублей и 12 000 рублей на детей с инвалидностью в возрасте до 18 лет, а в некоторых случаях до 24 лет. При этом, если один из родителей пишет заявление об отказе от налогового вычета, вычет может быть применен в двойном размере к заработку одного из родителей по их выбору (подп. 4 п. 1 ст. 218 НК РФ) [2].

Право на данный вид налогового вычета возникает у налогоплательщика с начала календарного года, даже если заявление работодателю подано значительно позже. Стандартный вычет по НДФЛ применяется к заработку работника ежемесячно, пока его общий годовой доход нарастающим итогом не достигнет предела в 350 000 рублей.

Стандартным налоговым вычетом также могут воспользоваться следующие категории граждан:

- инвалиды ВОВ, люди, связанные с аварией на Чернобыльской АЭС, военнослужащие с инвалидностью первой, второй и третьей группы. Налоговый вычет будет составлять 3000 рублей;

- участники ВОВ, люди, которые награждены орденами Славы, Герои СССР и Российской Федерации, инвалиды с детства. Им предоставляется вычет в размере 500 рублей.

Данный налоговый вычет, как инструмент социальной поддержки населения эффективен не для всех групп населения. Например, для граждан с инвалидностью или для участников военных действий по сути это 65 рублей в месяц ( $500 \cdot 13\%$ ), а для семьи с единственным ребенком сумма составляет по 182 рубля в месяц на каждого родителя. Рассмотрим такой пример: семья с тремя детьми 16-ти, 13-ти и 7 лет. Необлагаемая налогом сумма по ставке 13% в нашем случае будет равна 5 800 рублей в месяц ( $1\,400 + 1\,400 + 3\,000$ ), соответственно, «прибыль» составит 754 рубля ( $5\,800 \cdot 13\%$ ). В год это будет 9 048 рублей, а суммарно для обоих родителей в год составит 18 096 рублей

(при условии, что суммарный годовой доход каждого родителя не превысил 350 000 рублей). Конечно, получая данный вид вычета через работодателя ежемесячно, работник не ощущает «прибыли», но полученная сумма вычета одной суммой через налоговую инспекцию после завершения налогового периода может оказать хорошую поддержку. Как видно из примера, вычет как мера социальной поддержки направлен именно на социально незащищенные группы населения, например, многодетные семьи или семьи, где воспитывается ребенок-инвалид. К тому же вычет на ребенка-инвалида предоставляется вместе с вычетом на первого, второго, третьего и последующих детей, т.е. сумма налогового вычета будет равна 13 400 рублей для каждого из родителей (1 400 + 12 000) и 7 400 рублей для каждого из опекунов (1 400 + 6 000), а если ребенок-инвалид является третьим ребенком в семье, то 9 000 рублей для каждого опекуна (3 000 + 6 000) и 15 000 рублей для каждого родителя (3 000 + 12 000). Такое пояснение дано в письме Минфина России от 07.11.2019 № 03-04-05/85821.

Помимо стандартного, есть социальные налоговые вычеты, также предоставляемые физическим лицам. На данный вычет могут рассчитывать граждане, которые понесли медицинские расходы, участвовали в благотворительной деятельности, платили пенсионные взносы или оплачивали услуги образовательного учреждения. Кстати, за свое образование или за образование родных братьев, сестер, налогоплательщик может получить вычет в полном объеме, т.е. 13% от фактически понесенных расходов, тогда как за образование ребенка/детей максимальный размер вычета 6 500 рублей ( $50\,000 \cdot 13\%$ ) на одного ребенка, поскольку расходы на образование детей ограничены 50 000 рублей.

Для того, чтобы получить вычет, налоговая декларация представляется в налоговые органы по завершении налогового периода. Исключение составляют случаи, когда физическое лицо уже получило налоговый вычет от компании, в которой работает, согласно налоговому уведомлению о праве на вычет. Денежная сумма, указанная в декларации, будет переведена на счет после проведенной проверки декларации.

И еще один вид налоговых вычетов – имущественный. Чтобы воспользоваться таким видом вычета следует подать в налоговую инспекцию декларацию, подтверждающую документацию (договор купли-продажи, свидетельство о праве собственности, банковский чек/расписка), заявление о предоставлении вычета.

Лицами, которые могут получить налоговый вычет, являются те, кто продал имущество или потратил на покупку недвижимости и строительство.

Если в течение года вычет не будет полностью использован, то его можно перенести на другой период времени.

20 мая 2021 года вступили в силу положения новой статьи 221.1 Налогового кодекса РФ и применяются к налоговым вычетам, право на которые возникло у налогоплательщика с 1 января 2020 года. Они предусматривают упрощенный порядок предоставления налоговых вычетов в отношении понесенных расходов на приобретение жилья и погашение процентов по целевым займам (кредитам). Упрощенный порядок рассчитан на бесконтактное взаимодействие между физическими лицами и налоговыми органами через "Личный кабинет налогоплательщика для физических лиц" и автоматизированную проверку права налогоплательщика на получение вычета [4]. Данный метод получения налоговых вычетов не требует предоставления декларации 3-НДФЛ или других подтверждающих документов. Для получения вычета через личный кабинет налогоплательщика (ЛКН) необходимо подать соответствующее заявление, с указанием реквизитов банковского счета для возврата денежных средств. Такое заявление можно подать по завершении налогового периода в течение трех лет, предшествующих году, в котором оно подается (п. 2 ст. 221.1 НК РФ) [2]. Однако, данный упрощенный процесс, как было сказано, применим лишь к двум видам налоговых вычетов: инвестиционным вычетам и вычетам на приобретение или строительство жилья, а также для оплаты ипотечных процентов. Хотя ЛКН можно воспользоваться также для получения других видов налоговых вычетов, что гораздо удобнее, так как пакет документов бесконтактно направляется в налоговую инспекцию в любое удобное для налогоплательщика время и даже независимо от времени суток.

Для получения необходимых данных для реализации налоговых вычетов, информация передается налоговым органам от банков, брокеров и других участников налоговой системы с помощью специальной программы для обмена информацией. Единственным условием для получения вычета является наличие необходимых сведений о доходах и выплаченных налогах в базе налоговой системы. Если ранее с целью получения налогового вычета граждане обязаны были обращаться в налоговую инспекцию и получать уведомление о праве на вычет на руки, то сейчас эти процедуры существенно упрощены, и уже не требуют такой траты времени и личного присутствия. Теперь можно обратиться



в налоговую службу через кабинет налогоплательщика. Заявление о предоставлении вычетов подается путем подписания электронной подписью заранее заполненной формы в личном кабинете на сайте налоговой системы, в котором указываются реквизиты банковского счета для перечисления вычетов. Уведомление будет направлено работодателю со стороны налоговой службы после того, как все представленные сведения будут проверены. Работнику останется лишь написать заявление на получение вычета в бухгалтерии своей компании, если это требуется внутренними правилами. Важно помнить, что для получения вычета по закону необходимо наличие у работодателя уведомления о праве на вычет именно от налоговой службы.

В соответствии с пунктом 4 статьи 229 Налогового кодекса Российской Федерации возможно не указывать доходы от продажи недвижимого имущества в декларации по 3-НДФЛ, если срок владения этим имуществом не превышает 3 или 5 лет (в зависимости от типа имущества), а стоимость продажи не превышает установленного законодательством порога имущественного вычета. Для жилья, земельных участков и дач этот порог составляет 1 000 000 рублей, а для иной недвижимости - 250 000 рублей.

В качестве примера можно рассмотреть ситуацию, когда произошла продажа гаража за сумму в 200 000 рублей или земельного участка за 800 000 рублей. В этом случае такие доходы не подлежат отражению в декларации по 3-НДФЛ. Аналогичное правило применимо и к продаже движимого имущества, если его срок владения не превышает 3 лет и цена продажи составляет менее 250 000 рублей. Если же недвижимость в собственности менее 3 или 5 лет или больше предельной стоимости, установленной законодательством, то необходимо уплатить налог от полученной прибыли и отразить все суммы в декларации.

Рассмотрев только некоторые из наиболее популярных видов налоговых вычетов, можно судить о большом количестве возможностей частично компенсировать различные расходы граждан, понесенных ими за обучение, медицинские услуги, страхование жизни, покупку квартиры и так далее. Самое главное нужно лишь не упустить момент и в необходимые сроки заполнить и подать документы в налоговую инспекцию.

### **Список литературы**

1. Маршавина Л.Я., Чайковская Л.А. Налоги и налогообложение. М.: ЮРАЙТ, 2022. 503 с.

2. Налоговый кодекс Российской Федерации (часть вторая) от 05.08.2000 № 117-ФЗ (ред. от 29.07.2022) [Электронный ресурс] // КонсультантПлюс: справочная правовая система [сайт]. URL: [http://www.consultant.ru/document/cons\\_doc\\_LAW\\_28165/6e508f67e051bccbe249e6f0aebb2fa31f61a111](http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_28165/6e508f67e051bccbe249e6f0aebb2fa31f61a111) (дата обращения: 28.03.2023).

3. Правовой режим налога на доходы физических лиц: учебно-методическое пособие / сост. Н.Ю. Соловьева [Электронный ресурс] // Воронежский государственный университет. Юридический факультет: [сайт]. URL: <http://www.law.vsu.ru/structure/finance/master/ndfl.pdf> (дата обращения: 26.03.2023).

4. Приказ ФНС России от 30.10.2015 № ММВ-7-11/485@ «Об утверждении формы сведений о доходах физического лица, порядка заполнения и формата ее представления в электронной форме» (зарегистрировано в Минюсте России 25.11.2015 № 39848) [Электронный ресурс] // КонсультантПлюс: справочная правовая система. URL: [http://www.consultant.ru/document/cons\\_doc\\_LAW\\_189481](http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_189481) (дата обращения: 24.03.2023).

5. Приказ ФНС России от 16.02.2016 № ММВ-7-1/84@ «Об утверждении форм статистической налоговой отчетности по налогу на доходы физических лиц и о внесении изменений и дополнений в приказы ФНС России от 18.11.2015 № ММВ-7-1/529@, от 25.12.2014 № ММВ-7-1/674@, от 27.11.2015 № ММВ-7-1/548@» [Электронный ресурс] // КонсультантПлюс: справочная правовая система: [сайт]. URL: <http://www.consultant.ru/cons/cgi/online.cgi?req=doc&base=EXP&n=651520#0> (дата обращения: 23.03.2023).

6. Семенова Г.Н. Прогрессивное налогообложение физических лиц // Известия Российского экономического университета им. Г.В. Плеханова. 2020. № 1 (1). С. 223-228.

© Н.А. Евдокимова, 2023

**СЕКЦИЯ  
АКТУАЛЬНЫЕ ВОПРОСЫ  
СОЦИОЛОГИЧЕСКИХ  
НАУК**

**ПРИНЦИП ГУМАНИЗМА ЧЕРЕЗ ПРИЗМУ  
ИСТОРИЧЕСКИХ ВЗГЛЯДОВ ТУРКМЕН**

**Гельдыев Ахмет**

**Абдыев Абды**

преподаватели

**Максадов Бегенч**

**Гурбанмурадова Айгуль**

студенты

Государственный энергетический институт Туркменистана

**Аннотация:** Статья посвящена развитию идеи гуманизма в туркменской истории, показана неоднозначная трактовка гуманизма. Отображаются основные этапы развития, становления и закрепления гуманистических традиций в Туркменистане, начиная с древних времен до современности. Так же приводятся имена выдающихся мыслителей разных периодов туркменской и всемирной истории, которые развивали идеи гуманизма.

**Ключевые слова:** гуманизм / исторический процесс / туркменская история / гуманистические традиции / культура / личность / туркменская философия / социальные отношения / общество.

**THE PRINCIPLE OF HUMANISM THROUGH THE VIEWPOINT  
OF THE HISTORICAL VIEW OF TURKMENS**

**Geldiev Akhmet**

**Abdyev Abdy**

**Maksadov Begench**

**Gurbanmuradova Aigul**

**Abstract:** The article observes the development of humanistic ideas in the Turkmen history, analyzes the debatable interpretation of humanism. This article explains principle stages of formation, progress and consolidation of humanistic traditions since ancient times up to date. Also, it specifies some great philosophers of different eras of Turkmen history and world history, who was improving the humanistic ideas.

**Key words:** humanism / historical process / Turkmen history / humanistic traditions / culture / personality / Turkmen philosophy/ social relations / society.

Человечество издавна мечтает о мире. Английский ученый А. Тойнби в своей книге «A study of History», исследуя всемирную историю человечества, пришел к выводу, что до XX века каждый народ жил, так как они считали нужным, и у человечества не было общей судьбы. Путем войн и насилия создавались и разрушались могущественные государства, такие, как Римская империя, Парфянское царство, Арабский халифат, государство Сельджукидов и держава Чингисхана, огромные колониальные империи Англии, Франции и Испании. Войны по всему миру сеяли смерть и разрушение, приносили неисчислимы бедствия простым людям, приводили к уничтожению культурных ценностей. Кроме того значительно интереснее прояснить смысл идеи Жан-Поль Сартра о гуманизме и мире. Выступая 29 октября 1945 году своим докладом «Экзистенциализм — это гуманизм» он спрашивает: «Можно ли всерьез говорить о гуманизме и мире, после всего того, что пережило человечество в ходе войны, после всех ужасов концлагерей и массового уничтожения целых народов? Как можно оставаться человеком в мире, в котором так много варварства и бесчеловечности?» [1.]. В своем докладе французский философ утверждал, что те, кто выжил в ходе войны, сохранил свое существование, свою «экзистенцию», не утратил и возможности вновь обрести для себя человеческую сущность.

Не удивительно, что передовые умы всех эпох, всех народов боролись против войны. С развитием человечества идея мира и гуманизма проделала сложную эволюцию, принимая всевозможные формы в зависимости от характера общественного строя. Исторические корни этих идей восходят к глубокой древности.

Опыт предков туркменского народа показывает, что можно и нужно объединиться против войны. Национальный менталитет туркмен в своей глубинной сущности сориентирован на человека как на высшую ценность. Туркменистан, на протяжении многих веков являвшийся перекрестком дорог с Востока на Запад, играл важную роль центрального звена на Великом шелковом пути, который почти полтора тысячелетия был путем мира и диалога культур разных народов. Этот активный и длительный процесс взаимопроникновения собственной культуры туркмен с культурой и мировоззрением других народов повлияла на формирование в характере

туркмен миролюбие, открытость миру, принципы справедливости и уважение культуры других народов.

Уже в мифах народов Азии в той или иной форме можно найти рассказы о золотом веке человечества, когда повсюду царил мир. Некогда племя аланов обитали в районе на западе Туркменистана и дальше в сторону Каспийского моря. Из этих мест они часто совершали нападения на селения скифов и совершали многочисленные убийства. Еще ожесточеннее и продолжительнее были войны скифов с племенами массагетов. По утверждению массагетов, они не превосходили в силе скифов, и так что последние наконец поняли, что дальнейшее продолжение войны неизбежно приведет к их полному истреблению.

И тогда массагеты направили к скифам послов со следующим письмом: «Прискорбно, что племена ведут между собой войну. В конце концов, она повлечет за собой гибель всех племен. Поэтому мы нашли средство предотвратить это зло. Нужно, чтобы одно племя стало «девой мира». Это племя мы поместим в середину; другие воинственные племена поселятся вокруг девы. Никто не должен трогать деву, тем более причинять ей зло, а если кто-нибудь совершит этот поступок, то немедленно все обратятся к нему со словами: «Зачем ты обижаешь невинного». Все племена должны будут напасть на того. Сама дева не имеет права начинать войну, наоборот, она обязана всячески стремиться к сохранению мира. Если окружающие ее племена начнут избивать друг друга и война станет ожесточенной, дева должна найти в себе силы обратиться к ним со словами: «Что вы делаете? Подумайте о своих женах и детях, они погибнут, если вы не остановитесь! Неужели вы хотите истребить друг друга?» И племена должны прислушаться к голосу девы и повиноваться ей».

Массагеты согласились стать девой мира и скифы по этому поводу устроили большое празднество, пригласили на него массагетов и обратились к их представителям с речью, содержащей три пункта:

Во первых: «Отныне вы не должны больше иметь дела с оружием.

Во вторых: «Мы вручаем вам сосуд с оливковой ветвью как целебное средство. Промойте им глаза другим народам, чтобы они видели доброе и не видели злого. Употребите это средство для того, чтобы вернуть заблудившие народы на путь истины и обратить их сердца к миру».

Третий пункт, призывал массагетов заняться земледелием, и был выражен следующим образом: «Мы даем вам колосья и мотыгу в руки».

Каждый пункт был подтвержден ожерельем из раковин. Эти ожерелья тщательно хранились, и время от времени массагеты напоминали об их значении. После этого необычного мирного соглашения скифы и аланы стали называть массагетов своими братьями и зародился новый великий «Союз массагетов». С того времени народ массагетов стал хранителем мира, ему было дано на сохранение великое ожерелье мира, доверена цепь дружбы. Он должен был хранить ее в целостности и сохранности. Эта цепь, по представлению туркмен, лежит на их плечах, один конец находится в руках других народов.

Суть этого рассказа в том, что насильственная борьба со злом не уничтожает, но умножает зло, что это умноженное зло обрушивается в конечном итоге на голову того, кто пытается искоренить его силой. Успешно противоборствовать злу можно только противоположным началом: добром. По мнению Аристотеля, миролюбие, благоразумие, справедливость и ненасилия - это условие счастья: «Никто не назовет счастливым того, в ком нет ни мужества, ни благоразумия, ни справедливости, ни рассудительности, кто, напротив, страшится всякой мимолетной мухи, кто, томимый голодом или жаждою, не останавливается ни перед каким из самых крайних средств, кто из-за четверти оболы губит самих близких друзей, кто, наконец, так не рассудителен и так способен на ошибки, как будто ребенок или безумный». Аристотель отмечает: «что жить по таким принципам человечеству не вредит, а живя без них он может превратиться уже в всякого животного, вед «от прочих животных человек отличается тем, что имеет сознание о добре и зле, о справедливом и не справедливом и о другом подобном» [2, 152].

Здесь поднимается вопрос в том, как и, каким образом это можно сделать? Ненасилие действительно на всех уровнях жизни, начиная с личности и вплоть до межгосударственных отношений, вот это и путь, показывающий как можно это реализовать. Ненасилие, мир и гуманизм – эти понятия неотъемлемы от нейтралитета. Принципы нейтралитета, не причинение зла в действиях, речах и даже в мыслях, приобрел огромное значение в туркменской философии. А государство, исповедующее эти силы в своей практической деятельности на мировой арене, постепенно как бы само пропитывается ими, эти идеалы становятся частью его мировоззрения.

Достижение статуса нейтралитета туркменского народа обусловлено славной историей нашего народа, уходящей корнями в древние времена, и богатым культурным наследием, накопленным веками. Национальные и политические принципы нашего народа, которые исходят от нашего предка

Огузхана, придают большое значение миру и согласию. Огузхан собрал своих потомков под одним знаменем, придерживаясь принципов нейтралитета и установил справедливое правило, позволяющее избегать раздоров. Наш предок разработал сильную доктрину поддержания дружеских отношений с соседними народами и приказал своим потомкам следовать этому принципу. Во времена Огузхана идея держать оборонительную армию, полностью отказавшейся от вторжения в государства, стала постоянной исторической нормой туркменского народа, и этот принцип прочно закрепился в правлении государством. Во всех дошедших до нас версиях «Огузнамах» [3.] говорится, что потомки Огузхана всегда придерживались этих принципов и стремились к справедливой и мирной жизни со знаменем гуманности.

Исторический опыт веков научил туркмен уважать чужое мнение, стремиться к миру и поддерживать добрые отношения. Согласно огузской историко-философской традиции, туркмены (VII в. н. э.), приняв ислам, стали рассматривать принципы нейтралитета как национальную добродетель и, отказавшись от завоеваний с помощью оружия, провозгласили покорить мир с любовью.

Эти принципы также отражены в содержании современной доктрины нейтралитета. Продуманная политика нейтралитета нашего Уважаемого Президента характеризуется решающим характером в вопросе судьбы человечества. Потомки Огузов в XXI веке идут по стопам своих предков и прилагают все усилия для распространения принципов гуманизма по всему миру. Если в прошлом нейтралитет государств был связан с конфликтами военного времени, то туркменская модель нейтралитета показывает мировому сообществу, что статус постоянного нейтралитета должен быть направлен не только в военное время, но и в мирных условиях жизни, а также предполагает, что радикальные реформы должны быть сделаны ради безопасности и стабильного развития. Туркменистан, избравший во внешней политике путь нейтралитета, показал уникальный пример ответственного подхода к судьбе не только своего народа, но и мирового сообщества за короткий период времени.

Сегодня Туркменистан превратился в надежного союзника и эффективного партнёра ООН в деле сохранения и поддержания политической стабильности в регионе, развития добрососедства, дружбы и сотрудничества. Подтверждением тому стало решение международного сообщества при поддержке всех государств региона об открытии в 2007 году в Ашхабаде Регионального центра по превентивной дипломатии для Центральной Азии.



Этот центр способствует координации действий по оказанию гуманитарной помощи, укреплению мира и стабильности в регионе.

Создание духовно нормальной, мирной и комфортной жизни на Земле - одна из целей политики нейтралитета. Девиз нашего Уважаемого Президента Сердара Бердымухамедова «Диалог как гарантия мира» стал толчком вперед для реализации благородных принципов в обеспечении благополучного и безопасного будущего в мире. Сегодня Туркменистан зарекомендовал себя как государство, активно поддерживающее мирное сосуществование в мире, и превратился в стабильную и постоянно нейтральную страну, в котором правят мир и единство.

Государство, чьим базовым принципом является свободная индивидуальность, превращает диалог в основную форму межчеловеческого общения. Поэтому правильнее будет говорить о государственном диалоге, нежели чем говорить о диалоге государства. Сегодня только государство придерживающихся принципов нейтралитета заслуживает назвать универсальной, способной объединять людей в общемировом масштабе. В таком государстве каждый независимо от происхождения и места проживания обретает право вступать в общение со всеми теми, в ком находит продолжение и дополнение своей собственной жизни. Оно предполагает, не ликвидацию разных культур, а свободный доступ к каждой из них со стороны тех, кто того пожелает.

В связи с этим в 2022 году под мудрым и дальновидным руководством нашего Уважаемого Президента Туркменистан сделал мощный рывок в своей внешнеполитической деятельности, наглядно продемонстрировав потенциальные возможности статуса постоянного нейтралитета. По инициативе Президента Туркменистан выдвинул предложению на Генеральной Ассамблее ООН провозгласить 2023 год Международным годом, объявив его «Диалог как гарантия мира». Это конструктивное предложение было поддержано всеми странами мира, и показал, что концепция нейтралитета, основанная на ненасилии, предполагает трансформацию всей структуры цивилизации, пересмотра самого идеала силы и власти, господства над объектами, обстоятельствами и социальной средой. Так как, в XXI веке отношения между народами и странами коренным образом меняются. Впервые в истории человечества различные континенты соединяются средствами массовой коммуникации, и события на каждом из них немедленно получают отклик во всем мире. Следовательно, мир может иметь общую судьбу. Поэтому

новаторский поиск таких современных государственных деятелей, как Уважаемого Президента Сердара Бердымухамедова новой стратегии выживания человечества – «Диалог как гарантия мира», основанного на ненасилии, это не только забота о гражданах своей страны, но и попытка создания парадигмы спасения всего человечества, попытка построить модель государственности будущего третьего тысячелетия.

### **Список литературы**

1. Тойнби, А.Дж. Постижение истории / А. Дж. Тойнби; пер. с англ. Е.Д. Жаркова. – М.: Айрис-пресс. 2010. – 640.
2. Сартр Ж.-П. Экзистенциализм – это гуманизм // Сумерки богов – М.,1989.
3. Чанышев А.Н.Аристотель.М, 1981.
4. Фазлаллах Рашид аддин. Огуз-наме / пер. с перс. Р. М. Шукюровой. Б., «Элм». 1987.
5. Возрождение.12.2020.
6. Преодолевая барьеры. Диалог между цивилизациями. М., 2002.
7. В.М. Межуев. Гуманизм и современная цивилизация. Человек. 2/2013.

© А.Гельдыев, А. Абдыев,  
Б.Максадов, А. Гурбанмурадова, 2023

**СЕКЦИЯ  
АКТУАЛЬНЫЕ ВОПРОСЫ  
ПОЛИТИЧЕСКИХ НАУК**

**ИСТОКИ ФОРМИРОВАНИЯ  
АНАРХИСТСКИХ ВЗГЛЯДОВ П.А. КРОПОТКИНА**

**Журавлева Ольга Геннадьевна**

студент

Научный руководитель: **Смирнова Н.С.**

к.и.н., доцент кафедры

всеобщей истории и мировой политики

ВоГУ «Вологодский государственный университет»

**Аннотация:** Статья посвящена поиску истоков формирования анархистских взглядов князя П.А. Кропоткина. Автор выявляет факторы, повлиявшие на мировоззрение П.А. Кропоткина, и которые способствовали тому, что в настоящее время его считают основоположником русского анархизма;

**Ключевые слова:** Петр Алексеевич Кропоткин, русский анархизм, Российская империя, общественные движения, источники мировоззрения.

**THE ORIGINS OF THE FORMATION OF ANARCHIST  
VIEWS OF P.A. KROPOTKIN**

**Zhuravleva Olga Gennadievna**

student

Scientific advisor: **Smirnova N.S.**

Candidate of Historical Sciences, Associate Professor

Department of General History and World Politics

Vologda State University

**Abstract:** The article is devoted to the search for the origins of the formation of the anarchist views of Prince P. A. Kropotkin. The author identifies the factors that influenced the worldview of P. A. Kropotkin, and which contributed to the fact that he is now considered the founder of Russian anarchism;

**Key words:** Peter Alekseevich Kropotkin, Russian anarchism, Russian Empire, social movements, sources of worldview.

Россия, начиная с 1860-х годов, вступает в новый период, для которого характерной чертой становится появление различных оппозиционных течений,

направленных, главным образом, на преобразование страны в пользу ее демократизации. Для оппозиционных веяний того периода ключевой идеей являлось всеобщее крестьянское восстание. «Кружковцы» в большинстве своем занимались различного рода пропагандой, наблюдался рост заинтересованности российских подданных к зарубежной либеральной литературе, к ее распространению. Особенно заметно это в деятельности кружка Чайковского (1870-е гг.), одним из членов которого был Петр Алексеевич Кропоткин, принимавший активное участие в формировании идеологии народников. Но в данной статье нам будет интересна не сама деятельность кружка, а биографическая составляющая одного из его членов. Каковы же были факторы, способствовавшие формированию взглядов Петра Алексеевича? Обратимся в этом вопросе к его «Запискам революционера», мемуарам, в которых отражены различные аспекты его жизни, начиная с самого раннего детства.

Естественно, что фундамент нашего мировоззрения формируется из взаимодействия в семье, из личных отношений внутри нее. Следовательно, необходимо разобраться, прежде всего, в том, каким образом Петр отзывается о своей матери и, какого он мнения об отце. В своей книге Петр Кропоткин уделяет достаточно большое внимание описанию матери: ее внешности, встречам с ней, ее отношению к крепостным, характеру – всему тому, что в силах был помнить о ней. И воспоминания эти отзываются теплотой взаимоотношений. В то же время, об отце Петр отзывается весьма нелестно, описывая его как человека старых нравов, обращая особое внимание на его поступки, нежели на общее впечатление о нем. Мать Петра Алексеевича умерла довольно рано, ей было на тот момент 35 лет, а Петру 3,5 года. Однако, как пишет автор «Записок», «Мы не знали матери. Она рано покинула нас, но память о ней прошла через все наше детство и согрела его». Память хранилась в той атмосфере любви, которую создавали дворовые в честь своей хозяйки. Екатерина Николаевна жалела крепостных и любила проводить время с николевскими крестьянками, присоединяясь к их хороводам [1, с. 22]. Екатерина вела свой род от запорожских казаков, которые отличались своим свободолюбием [1, с. 19]. Она была всегда весела и очень любила танцы. Она не была счастлива в браке с Алексеем Петровичем. Это достоверно известно из ее дневников, которые Петр Алексеевич нашел уже после ее смерти в кладовой. Там же была и запрещенная литература: «Думы» Рыльева [1, с. 22]. Что касается отца, то он, как воспитанник николаевской эпохи, ценил прежде всего выслугу перед начальством, муштру и статус. Ценил он лишь стоимость какой-

либо вещи, а не ее содержательное назначение. Алексей Петрович, также, был заядлым игроком в карты, особенно после смерти жены Екатерины, и, бывало, проигрывал большие суммы денег. Любил выпить, из-за чего и проигрывал. Не отличался он особыми положительными заслугами и во времена войны с турками, хотя он и получил Анну с мечами и золотую саблю, это было результатом подвига его крепостного Фрола. Таким образом, на это этапе мы уже можем сделать вывод о том, что свои лучшие качества: мягкость, доброту и бережное отношение к людям любого социального статуса он перенял от матери благодаря фрагментарным воспоминаниям и рассказам слуг. Он перенес эти качества через всю свою жизнь. Так, например, будучи уже в юном возрасте, как бывало во времена второго брака отца. Алексей Петрович, узнав о недостатке сена, приказывает послать своего поддворецкого Макара на съезжую, где ему выписали бы сто розог. Во время обеда, после случившегося с Макаром, замечают, что его нет в зале, Елизавета, мачеха Петра, отдает приказ привести поддворецкого. От его внешнего вида, как вспоминает Петр Алексеевич, слезы стали душить его. После обеда он находит Макара, хочет поцеловать его руку, но тот ему говорит: - «Оставь меня, небось, когда вырастешь, и ты такой же будешь?». На что маленький князь ответил: - «Нет, нет, никогда!» [1, с. 77-78]. И остался верен своему слову. Влияние отца на развитие мировоззрения сына можно выразить в ненависти к несправедливому отношению к дворовым, которых Петр Алексеевич любил и жалел, подобно матери.

Не обошлось детство Петра без влияния домашних учителей, среди которых можно выделить фигуру студента Н. П. Смирнова, нанятого учителя русского языка. Во времена «николаевщины» запрещали печатать стихотворения, содержащие критику существующего строя, затрагивающие различные политические мысли, но они все же распространялись рукописями. Николай Павлович занимался тем, что переписывал себе эти стихи, и в этом ему помогал его воспитанник [1, с. 94-95]. Смирнов, также, приохотил писать Петра: с помощью студента была написана «История гривенника». По его же совету Петр Алексеевич начал вести свой дневник, названный «Дневными ведомостями» [1, с. 96]. Он пополнялся статьями ежедневно по образцу «Московских полицейских ведомостей», к которым он имел доступ через отца. Так, маленький князь развивал свою способность к написанию. А в 1855 году уже начал издавать ежемесячный журнал «Временник», в котором публиковал стихи старшего брата Александра и свои повести [1, с. 97]. Журнал вскоре стал популярен в стенах кадетского корпуса, в котором учился Александр. Он

быстро развивался: имела место и полемика с журналом – соперником, и прямое участие бывших его участников.

Несомненно, большое влияние оказал на Петра Алексеевича Александр Алексеевич Кропоткин. Являясь старшим братом, он постоянно побуждал младшего учиться, поднимал философские вопросы, советовал литературу. Помня совет брата, Петр согласился на обучение немецкому языку по высоким требованиям, находясь на обучении в Пажеском корпусе, ведь по словам Александра, на немецком языке существуют как переводы книг, имеющих всякое научное значение, так и богатая литература [1, с. 116].

Период обучения в Пажеском корпусе также нельзя оставить без внимания. Ко времени поступления Петра в корпус николаевская эпоха подходила к концу, необходимые преобразования в подобных учебных учреждениях также имели место, но оставалась традиция дедовщины. Поступил Петра Алексеевич, вопреки своим ожиданиям, в пятый класс (всего было 5: пятый - самый младший, по окончании обучения выпускались из первого класса) [1, с. 101]. Старшие ребята были особенно жестоки и могли за неповиновение их требованиям избить мальчиков. Состояли старшекласники «на службе» у полковника Жирардота: им предоставлялась полная свобода действий, а также необходимо было выполнять различные поручения полковника. Они следили за новичками и докладывали обо всех вестях в их кругах. Это продолжалось до определенного времени. Однажды ночью, когда камер – пажи пришли за новичками, чтобы последние стояли на стреме, пока первые будут курить, им было отказано двумя мальчиками и самим Кропоткиным. Пока старшекласники были ими заняты, другие ребята успели все рассказать этому самому полковнику. Естественно, что такие ситуации больше не повторялись, а авторитет Жирардота в значительной степени был утерян. Его, к слову, вскоре уволили, так как нужны были учителя «нового типа». У юного Петра Алексеевича тогда складывалось понимание того, на что приходится идти, ради общего дела, ради того, чтобы победить насильственную и уничижительную форму обращения с ним и его товарищами. Во время обучения в Пажеском корпусе Петру Кропоткину не раз приходилось отстаивать свои интересы. Их защита даже проявлялась во всеобщем бунте класса против «вредного» учителя. Тогда наказали всех учеников, так как учитель рисования не мог назвать конкретных зачинщиков [1, с. 126].

Таким образом, под влиянием самых близких людей и обстоятельств детства и юношества складывается эмоциональная база, способствовавшая

дальнейшему формированию мировоззрения Петра Алексеевича Кропоткина. Его чувства, а затем и мысли имели демократический вектор развития, все больше укрепляясь на позициях современных Петру тенденций. В будущем, в 1860 – 1870-е годы, окажется сильным влияние таких авторов как Н.Г. Чернышевский, А.И. Герцен, М.А. Бакунин и П.Ж. Прудон. Но не только люди, но и личные обстоятельства заставят Петра Алексеевича разочароваться в существующем политическом строе и вступить на путь, сначала, революционного демократизма, а затем – революционного анархизма: научная экспедиция в Сибирь показала ему мир дикой природы, в которой он имел случай наблюдать за превосходством взаимопомощи над видовой борьбой как средством выживания (это и станет главной особенностью русского анархизма), что он и запечатлел в своем труде «Анархия и нравственность».

Мы можем увидеть на примере жизни Петра Алексеевича Кропоткина и то, что среди жесткости старых нравов и несправедливости общества, может вырасти мысль, достигающая больших высот, рушащая своей мощью стены, казалось бы, столь прочного существующего уклада жизни. Под давлением государственного гнета и его устрашающего аппарата вырастают самые сильные и нравственные души, которые непременно будут искать и находить выход своим идеям.

### **Список литературы**

1. Кропоткин П. А. Записки революционера – М.: Издательство АСТ, - 2022. – 638 с.

© О.Г. Журавлева, 2023



НАУЧНОЕ ИЗДАНИЕ

**ЭКОНОМИКА И ПРАВО – 2023**

Сборник статей

II Международной научно-практической конференции,  
состоявшейся 15 июня 2023 г. в г. Петрозаводске.

Под общей редакцией

Ивановской И.И., Посновой М.В.,  
кандидата философских наук.

Подписано в печать 16.06.2023.

Формат 60x84 1/16. Усл. печ. л. 12,56.

МЦНП «НОВАЯ НАУКА»

185002, г. Петрозаводск

ул. С. Ковалевской д.16Б помещ. 35

[office@sciencen.org](mailto:office@sciencen.org)

[www.sciencen.org](http://www.sciencen.org)

12+



МЦНП «НОВАЯ НАУКА» - член Международной ассоциации издателей научной литературы «Publishers International Linking Association»

## ПРИГЛАШАЕМ К ПУБЛИКАЦИИ

1. **в сборниках статей Международных и Всероссийских научно-практических конференций**  
<https://www.sciencen.org/konferencii/grafik-konferencij/>



2. **в сборниках статей Международных и Всероссийских научно-исследовательских, профессионально-исследовательских конкурсов**  
<https://www.sciencen.org/novaja-nauka-konkursy/grafik-konkursov/>



3. **в составе коллективных монографий**  
<https://www.sciencen.org/novaja-nauka-monografii/grafik-monografij/>



4. **авторских изданий**  
(учебных пособий, учебников, методических рекомендаций, сборников статей, словарей, справочников, брошюр и т.п.)  
<https://www.sciencen.org/avtorskie-izdaniya/apply/>



<https://sciencen.org/>