

**НОВАЯ НАУКА**

Международный центр  
научного партнерства



**NEW SCIENCE**

International Center  
for Scientific Partnership

# **ЭКОНОМИКА, УПРАВЛЕНИЕ, ПРАВО: АКТУАЛЬНЫЕ ВОПРОСЫ И ВЕКТОРЫ РАЗВИТИЯ**

Сборник статей XI Международной  
научно-практической конференции,  
состоявшейся 12 декабря 2023 г.  
в г. Петрозаводске

г. Петрозаводск  
Российская Федерация  
МЦНП «НОВАЯ НАУКА»  
2023

УДК 001.12  
ББК 70  
Э40

Под общей редакцией  
Ивановской И.И., Посновой М.В.,  
кандидата философских наук

Э40 Экономика, управление, право: актуальные вопросы и векторы развития : сборник статей XI Международной научно-практической конференции (12 декабря 2023 г.). — Петрозаводск : МЦНП «НОВАЯ НАУКА», 2023. — 286 с. : ил., табл.

ISBN 978-5-00215-189-9

Настоящий сборник составлен по материалам XI Международной научно-практической конференции ЭКОНОМИКА, УПРАВЛЕНИЕ, ПРАВО: АКТУАЛЬНЫЕ ВОПРОСЫ И ВЕКТОРЫ РАЗВИТИЯ, состоявшейся 12 декабря 2023 года в г. Петрозаводске (Россия). В сборнике рассматривается круг актуальных вопросов, стоящих перед современными экономистами и юристами. Целями проведения конференции являлись обсуждение практических вопросов современной экономики и права, развитие методов и средств получения научных данных, обсуждение результатов исследований, полученных специалистами в охватываемых областях, обмен опытом. Сборник может быть полезен научным работникам, преподавателям, слушателям вузов с целью использования в научной работе и учебной деятельности.

Авторы публикуемых статей несут ответственность за содержание своих работ, точность цитат, легитимность использования иллюстраций, приведенных цифр, фактов, названий, персональных данных и иной информации, а также за соблюдение законодательства Российской Федерации и сам факт публикации.

Полные тексты статей в открытом доступе размещены в Научной электронной библиотеке Elibrary.ru в соответствии с Договором № 467-03/2018К от 19.03.2018 г.

УДК 001.12  
ББК 70

ISBN 978-5-00215-189-9

© Коллектив авторов, текст, иллюстрации, 2023  
© МЦНП «НОВАЯ НАУКА» (ИП Ивановская И.И.), оформление, 2023

*Состав редакционной коллегии и организационного комитета:*

Аймурзина Б.Т., доктор экономических наук  
Андрианова Л.П., доктор технических наук  
Ахмедова Н.Р., доктор искусствоведения  
Базарбаева С.М., доктор технических наук  
Битокова С.Х., доктор филологических наук  
Блинкова Л.П., доктор биологических наук  
Гапоненко И.О., доктор филологических наук  
Героева Л.М., кандидат педагогических наук  
Добжанская О.Э., доктор искусствоведения  
Доровских Г.Н., доктор медицинских наук  
Дорохова Н.И., кандидат филологических наук  
Ергалиева Р.А., доктор искусствоведения  
Ершова Л.В., доктор педагогических наук  
Зайцева С.А., доктор педагогических наук  
Зверева Т.В., доктор филологических наук  
Казакова А.Ю., кандидат социологических наук  
Кобозева И.С., доктор педагогических наук  
Кулеш А.И., доктор филологических наук  
Мантатова Н.В., доктор ветеринарных наук  
Мокшин Г.Н., доктор исторических наук  
Молчанова Е.В., доктор экономических наук  
Муратова Е.Ю., доктор филологических наук  
Никонов М.В., доктор сельскохозяйственных наук  
Панков Д.А., доктор экономических наук  
Петров О.Ю., доктор сельскохозяйственных наук  
Поснова М.В., кандидат философских наук  
Рыбаков Н.С., доктор философских наук  
Сансызбаева Г.А., кандидат экономических наук  
Симонова С.А., доктор философских наук  
Ханиева И.М., доктор сельскохозяйственных наук  
Хугаева Р.Г., кандидат юридических наук  
Червинец Ю.В., доктор медицинских наук  
Чистякова О.В. доктор экономических наук  
Чумичева Р.М., доктор педагогических наук

# ОГЛАВЛЕНИЕ

<b>СЕКЦИЯ АКТУАЛЬНЫЕ ВОПРОСЫ ЭКОНОМИКИ .....</b>	<b>8</b>
АКТУАЛЬНЫЕ ПРОБЛЕМЫ СИСТЕМЫ ВНУТРЕННЕГО АУДИТА НА ПРЕДПРИЯТИЯХ ТЭК.....	9
<i>Конев Сергей Андреевич, Акимов Сергей Павлович, Прокопьев Александр Владимирович</i>	
О ВЛИЯНИИ ГОСУДАРСТВЕННОГО ДОЛГА НА ЭКОНОМИКУ РОССИИ.....	16
<i>Черепко Екатерина Денисовна</i>	
ОЦЕНКА ЭКОНОМИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ САМАРСКОЙ ОБЛАСТИ.....	20
<i>Аверьянова Ангелина Максимовна</i>	
СУЩНОСТЬ И ЗНАЧЕНИЕ ФИНАНСОВЫХ ВЫЧИСЛЕНИЙ В РОССИЙСКОЙ ЭКОНОМИКЕ .....	26
<i>Савелова Юлия Андреевна</i>	
РОЛЬ ВНУТРЕННЕГО ФИНАНСОВОГО КОНТРОЛЯ В ОБЕСПЕЧЕНИИ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ ПРЕДПРИЯТИЯ .....	36
<i>Чернышкова Виктория Ивановна</i>	
<b>СЕКЦИЯ ЭКОНОМИКА ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСТВА.....</b>	<b>40</b>
КРАУДФАНДИНГ КАК ИНСТРУМЕНТ ФИНАНСИРОВАНИЯ БИЗНЕС-ПРОЕКТОВ.....	41
<i>Кузина Светлана Викторовна, Кузин Павел Константинович</i>	
РЫНОК РЕКЛАМЫ КАК ОБЪЕКТ МАРКЕТИНГОВЫХ ИССЛЕДОВАНИЙ .....	55
<i>Громов Антон Олегович</i>	
АГРАРНОЕ ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСТВО РЕГИОНА И ПЕРСПЕКТИВЫ ЕГО РАЗВИТИЯ.....	63
<i>Мамонова Анна Геннадьевна</i>	
ПРАВОВАЯ ОСНОВА ЭКОНОМИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ СУБЪЕКТОВ МАЛОГО ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСТВА В РОССИИ.....	68
<i>Семенова Екатерина Сергеевна</i>	
<b>СЕКЦИЯ ФИНАНСЫ, ДЕНЕЖНОЕ ОБРАЩЕНИЕ И КРЕДИТ.....</b>	<b>75</b>
INFORMATION TECHNOLOGY IN MANAGING THE FINANCIAL CONDITION OF AN ENTERPRISE .....	76
<i>Susanna S. Alieva, Juraev A. Sardorbek</i>	
БАНКОВСКОЕ ИНВЕСТИЦИОННОЕ КРЕДИТОВАНИЕ: СОВРЕМЕННОЕ СОСТОЯНИЕ И ПЕРСПЕКТИВЫ РАЗВИТИЯ В РФ.....	81
<i>Костенко Елена Игоревна, Забара Дарья Александровна, Халина Яна Юрьевна</i>	

О СУЩНОСТИ И СОДЕРЖАНИИ ФИНАНСОВОЙ СТРАТЕГИИ ПРЕДПРИЯТИЯ.....	89
<i>Алиева Сусанна Сейрановна, Давронова Нилуфар Давир кизи</i>	
ТЕНДЕНЦИИ РАЗВИТИЯ КИБЕРПРЕСТУПНОСТИ В СФЕРЕ КРЕДИТОВАНИЯ.....	94
<i>Осадчая Карина Ивановна</i>	
<b>СЕКЦИЯ АКТУАЛЬНЫЕ ВОПРОСЫ ЮРИДИЧЕСКИХ НАУК.....</b>	<b>102</b>
ПРАКТИЧЕСКИЕ АСПЕКТЫ И ПРОБЛЕМЫ ИСПОЛЬЗОВАНИЯ РЕЗУЛЬТАТОВ ОПЕРАТИВНО-РОЗЫСКНОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ В ДОКАЗЫВАНИИ ПО УГОЛОВНОМУ ДЕЛУ .....	103
<i>Павлова Арзулана Акрамовна</i>	
ОБЯЗАТЕЛЬНЫЙ АУДИТ В СИСТЕМЕ ПРАВОВОГО РЕГУЛИРОВАНИЯ БАНКРОТСТВА .....	109
<i>Корсун Тамара Ивановна</i>	
ПРОТИВОДЕЙСТВИЕ КОРРУПЦИИ В СФЕРЕ ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСТВА .....	117
<i>Ковальчук Валерия Евгеньевна</i>	
ПОДХОДЫ К ОПРЕДЕЛЕНИЮ ЭЛЕМЕНТОВ ПРИНЦИПА НАДЛЕЖАЩЕГО ИСПОЛНЕНИЯ ОБЯЗАТЕЛЬСТВ.....	123
<i>Сакова Ирина Владимировна</i>	
<b>СЕКЦИЯ БУХГАЛТЕРСКИЙ УЧЕТ И НАЛОГООБЛОЖЕНИЕ.....</b>	<b>132</b>
ПРОБЛЕМЫ НАЛОГОВОГО КОНТРОЛЯ И ПУТИ ИХ РЕШЕНИЯ В РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ .....	133
<i>Асеев Дмитрий Владимирович, Ибадова Мехрибан Мехман кызы</i>	
РИСК-ОРИЕНТИРОВАННЫЙ ПОДХОД ВО ВНУТРЕННЕМ КОНТРОЛЕ НА МАЛЫХ ПРЕДПРИЯТИЯХ .....	140
<i>Еременко Анастасия Андреевна</i>	
ВНУТРЕННИЙ КОНТРОЛЬ ОБЪЕКТОВ ОСНОВНЫХ СРЕДСТВ НА ПРЕДПРИЯТИИ .....	153
<i>Смолина Юлия Александровна</i>	
ОСНОВНЫЕ АСПЕКТЫ ВНУТРЕННЕГО КОНТРОЛЯ УЧЕТА ЗАПАСОВ В ОРГАНИЗАЦИИ .....	158
<i>Гагарина Ева Андреевна</i>	
<b>СЕКЦИЯ ГОСУДАРСТВЕННОЕ И МУНИЦИПАЛЬНОЕ УПРАВЛЕНИЕ .....</b>	<b>164</b>
СУЩНОСТЬ И МЕХАНИЗМ ОБЩЕСТВЕННОГО КОНТРОЛЯ В СФЕРЕ УПРАВЛЕНИЯ МНОГОКВАРТИРНЫМИ ДОМАМИ.....	165
<i>Кирьянов Борис Николаевич</i>	
ВНЕДРЕНИЕ КОМПЛЕКСА POSITIVE TECHNOLOGIES ДЛЯ РАННЕГО ПРЕДУПРЕЖДЕНИЯ УГРОЗ И ПРЕДОТВРАЩЕНИЯ КИБЕРАТАК.....	170
<i>Дворовенко Виктор Евгеньевич</i>	

ПОЛНОМОЧИЯ ОРГАНОВ МЕСТНОГО САМОУПРАВЛЕНИЯ В ОБЛАСТИ МОБИЗАЦИОННОЙ ПОДГОТОВКИ И МОБИЛИЗАЦИИ .....	177
<i>Матвеев Степан Денисович</i>	
ВОЗМОЖНОСТИ ВНЕДРЕНИЯ ИННОВАЦИЙ В УПРАВЛЕНИИ ПАССАЖИРСКИМИ ПЕРЕВОЗКАМИ В СОВРЕМЕННОЙ РОССИИ .....	182
<i>Федорова Дарья Константиновна</i>	
<b>СЕКЦИЯ ГРАЖДАНСКОЕ И СЕМЕЙНОЕ ПРАВО.....</b>	<b>188</b>
СУБЪЕКТЫ, ПРАВОВЫЕ ОСНОВЫ И ПРЕДЕЛЫ ИСПОЛЬЗОВАНИЯ ПРИ СОЗДАНИИ ТЕАТРАЛЬНОГО ОПЕРНОГО ПРОИЗВЕДЕНИЯ РЕЗУЛЬТАТОВ АВТОРСКИХ И СМЕЖНЫХ ПРАВ В КАЧЕСТВЕ ЕГО СОСТАВНЫХ КОМПОНЕНТОВ.....	189
<i>Любенко Ю.В.</i>	
ПОЛОЖИТЕЛЬНЫЕ ОЦЕНКИ ГРАЖДАНСКОГО КОДЕКСА РСФСР 1922 Г. В ЮРИДИЧЕСКОЙ ДОКТРИНЕ.....	197
<i>Авраменко Андрей Дмитриевич</i>	
НАСЛЕДСТВЕННЫЙ ДОГОВОР: ПРОБЛЕМЫ И ПРЕИМУЩЕСТВА.....	202
<i>Клейменова Алина Александровна</i>	
<b>СЕКЦИЯ УГОЛОВНОЕ ПРАВО И КРИМИНОЛОГИЯ .....</b>	<b>207</b>
ВОПРОСЫ ЗАКОНОДАТЕЛЬНОЙ РЕГЛАМЕНТАЦИИ УГОЛОВНОЙ ОТВЕТСТВЕННОСТИ ЗА НАРУШЕНИЕ ПРАВИЛ ОХРАНЫ ТРУДА ПО ЗАКОНОДАТЕЛЬСТВУ РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ И ДРУГИХ ГОСУДАРСТВ-УЧАСТНИКОВ СОДРУЖЕСТВА НЕЗАВИСИМЫХ ГОСУДАРСТВ .....	208
<i>Грецкий Игорь Александрович</i>	
ОСНОВАНИЯ И УСЛОВИЯ НАЗНАЧЕНИЯ ОГРАНИЧЕНИЯ СВОБОДЫ, ИХ ЗАКРЕПЛЕНИЕ В УК РФ И ПРАКТИЧЕСКАЯ РЕАЛИЗАЦИЯ .....	221
<i>Костенко Алла Игоревна</i>	
ФУНКЦИИ ПРОКУРОРА НА СТАДИИ УГОЛОВНОГО СУДОПРОИЗВОДСТВА.....	231
<i>Дагаева Зульфо Ильинична</i>	
<b>СЕКЦИЯ МЕНЕДЖМЕНТ И МАРКЕТИНГ .....</b>	<b>236</b>
ИСПОЛЬЗОВАНИЕ BIG DATA В БИЗНЕСЕ.....	237
<i>Газизова Рената Наилевна</i>	
ВЫБОР ПРОСТРАНСТВЕННОГО МЕСТОРАСПОЛОЖЕНИЯ БИЗНЕСА ...	242
<i>Савостьян Дмитрий Валерьевич, Боговец Ксения Павловна, Карпович Виктор Францевич</i>	
<b>СЕКЦИЯ АДМИНИСТРАТИВНОЕ ПРАВО .....</b>	<b>247</b>
СООТНОШЕНИЕ АДМИНИСТРАТИВНЫХ И УГОЛОВНЫХ ПРАВОНАРУШЕНИЙ.....	248
<i>Голубева Софья Александровна</i>	

ОСОБЕННОСТИ АДМИНИСТРАТИВНОЙ ОТВЕТСТВЕННОСТИ КАК ИНСТИТУТА АДМИНИСТРАТИВНОГО ПРАВА .....	253
<i>Трубаев Кирилл Дмитриевич</i>	
<b>СЕКЦИЯ ПРАВООХРАНИТЕЛЬНАЯ ДЕЯТЕЛЬНОСТЬ.....</b>	<b>258</b>
ИНФОРМАЦИОННЫЕ ТЕХНОЛОГИИ В БОРЬБЕ С ПРЕСТУПНОСТЬЮ ..	259
<i>Казакова Виктория Сергеевна</i>	
ОСОБЕННОСТИ ГОСУДАРСТВЕННОЙ СЛУЖБЫ В ФЕДЕРАЛЬНОЙ СЛУЖБЕ СУДЕБНЫХ ПРИСТАВОВ .....	264
<i>Ковалёва Анастасия Дмитриевна</i>	
<b>СЕКЦИЯ МЕЖДУНАРОДНОЕ ПРАВО.....</b>	<b>268</b>
ВЛИЯНИЕ ПРИНЦИПОВ УСТАВА ООН НА ОРГАНИЗАЦИЮ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ БОРЬБЫ С ТЕРРОРИЗМОМ.....	269
<i>Абдрашитов Вагит Мнирович, Мишкеева Виолетта Борисовна</i>	
<b>СЕКЦИЯ ТРУДОВОЕ И ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСКОЕ ПРАВО .....</b>	<b>275</b>
ПРАВОВЫЕ ОСНОВЫ ПРОДОВОЛЬСТВЕННОЙ БЕЗОПАСНОСТИ В РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ .....	276
<i>Муталиева Аза Абукаровна</i>	
<b>СЕКЦИЯ ПОЛИТИЧЕСКИЕ НАУКИ .....</b>	<b>281</b>
ТЕОРИИ ПОЛИТИЧЕСКОГО ЛИДЕРСТВА .....	282
<i>Межидова Мария Адамовна</i>	

**СЕКЦИЯ  
АКТУАЛЬНЫЕ  
ВОПРОСЫ  
ЭКОНОМИКИ**



DOI 10.46916/14122023-5-978-5-00215-189-9

**АКТУАЛЬНЫЕ ПРОБЛЕМЫ СИСТЕМЫ ВНУТРЕННЕГО  
АУДИТА НА ПРЕДПРИЯТИЯХ ТЭК**

**Конев Сергей Андреевич  
Акимов Сергей Павлович**

магистранты

**Прокопьев Александр Владимирович**

к.э.н., доцент

БУ ВО ХМАО-Югры «Сургутский государственный университет»

**Аннотация:** Статья рассматривает основные проблемы системы внутреннего аудита на предприятиях топливно-энергетического комплекса с учетом экономических событий и событий общемирового масштаба современного периода (2020 – 2023 гг.), а также влияния аспектов внешней и внутренней политики РФ. Затрагиваются актуальные проблемы, связанные с цифровизацией и ее применимости для внутреннего аудита.

**Ключевые слова:** Внутренний аудит, производственные затраты, контроль, проблематика учета и анализа, экономика в топливно-энергетическом комплексе (ТЭК).

**TOPICAL PROBLEMS OF THE INTERNAL AUDIT SYSTEM  
AT FUEL AND ENERGY ENTERPRISES**

**Konev Sergey Andreevich**

**Akimov Sergey Pavlovich**

**Prokopyev Aleksandr Vladimirovich**

**Abstract:** The article examines the main problems of the internal audit system at the enterprises of the fuel and energy complex, taking into account economic events and global events of the modern period (2020 – 2023), as well as the impact of aspects of foreign and domestic policy of the Russian Federation. Topical issues related to digitalization and its applicability for internal audit are touched upon.

**Key words:** Internal audit, production costs, control, accounting and analysis, economics in the fuel and energy complex (FEC).

Актуальность настоящей темы обусловлена высокой трудоемкостью процесса учета и калькулирования производственных затрат современных градообразующих предприятий в отрасли топливно-энергетического комплекса России, а также сложностями в мониторинге, контроле и отслеживанию несоответствий и лимитирующих факторов, препятствующих оптимизации и цифровизации процесса.

Плотность негативных событий мирового масштаба (период короновирусной пандемии, экономические санкции недружественных стран, вооруженные конфликты и др.) обязывают все сектора экономики России (и особенно такие стратегически важные, как топливно-энергетический комплекс) проявлять экономическую гибкость и быструю адаптацию к стремительно изменяющимся внешним условиям.

При этом на систему аудита промышленных предприятий накладывается высокая ответственность по обеспечению проведения контроля основных бизнес-процессов компаний надлежащего качества с целью своевременного выявления проблемных вопросов и их коррекции.

Внутренний контроль и аудит на предприятии является весьма значимым и ответственным инструментом для оценки эффективности его системы управления, а также обнаружения возможных рисков нарушений и недопущения их в будущей производственной деятельности. В отрасли энергетики и производства топливно-энергетических ресурсов России система внутреннего контроля и аудита имеет ряд своих особенностей и уникальности.

Самый важный вопрос, который решает система внутреннего контроля и аудита в условиях экономического кризиса – это дисциплинированное побуждение работников предприятия придерживаться действующего законодательства, нормативных актов, политик, планов и внутренних стандартов организации, участвовать в своевременном обнаружении и принятии мер по снижению рисков непредвиденных расходов или потери репутации компании. Качественная организация и проведение внутреннего аудита может снизить расходы компании (например, на подрядные услуги внешнего аудита) [1].

Целью настоящей статьи является определение современной проблематики и лимитирующих факторов системы внутреннего контроля и аудита группы предприятий в топливно-энергетическом секторе страны.

В теоретических и практических подходах многоликих исследовательских трудов современного периода затрагиваются вопросы:

- мониторинга и анализа текущего состояния системы внутреннего контроля и аудита предприятий ТЭК;
- определения характерной специфики и методической «самобытности» (оригинальности) системы аудита в топливно-энергетической сфере;
- выявления проблемных вопросов и оценки их негативного влияния на финансово-учетную систему предприятий ТЭК в целом;
- цифровизации бизнес-процесса и лимитирующих факторов, связанных с ней.

Среди наиболее проблемных аспектов внутреннего аудита выделяют:

- небольшой объем необходимых методических разработок;
- возможная неэффективность действующей нормативно-правовой базы, занимающейся регулированием внутреннего аудита;
- низкий опыт деятельности аудиторов;
- недостаточное количество квалифицированных кадров;
- отсутствие унифицированных форм необходимых документов;
- отсутствие автоматизации внутреннего контроля за деятельностью.

Рассмотрим более детально и углубленно сущность актуальных проблем внутреннего аудита с учетом проработанности вопроса и имеющихся научных трудов.

1. Лимитирование методических материалов в части интеграции и обеспечения работы системы внутреннего контроля и аудита, а также несовершенство методической базы в целом. К данному пункту проблемы можно также отнести и неэффективность нормативно-правовой базы РФ, что проявляется в отсутствии требований законодательства в разрезе организации процесса внутреннего контроля и аудита.

Технические, технологические и изменения в области требований к промышленной безопасности предприятий топливно-энергетической отрасли происходят очень быстро и достаточно систематически. Поэтому эффективная система внутреннего аудита должна быть способна следить за этими изменениями, адаптироваться к ним. Однако, многие компании до сих пор используют устаревшие методологии, которые не учитывают новые вызовы и проблемы отрасли.

2. Низкий уровень квалифицированных специалистов в области аудита, отсутствие знаний требований международных стандартов (МСФО, МСА), а также навыков проведения внутреннего аудита. Следует отметить, что в целом в российских компаниях достаточно низкий уровень опыта работы специалистов, занятых в системе (институте) внутреннего аудита.

На текущий момент времени внутренний аудит представляет собой интегрированную систему, которая включает в себя экономический анализ, управление рисками и высокоэффективное обеспечение системы внутреннего контроля. В связи с этим от аудиторов требуются глубокие знания и профессиональные навыки в сфере финансового анализа, бухгалтерского учета (МСФО), аудита (МСА), риск-менеджмента, законодательной базы и др. [2]

Между тем высококвалифицированный кадровый состав в области внутреннего аудита на предприятиях ТЭК является редкостью. Проблема состоит в том, что многие специалисты уходят в коммерческий сектор, где заработная плата намного выше, а со стороны аппарата управления компании приоритет в кадровой политике отдается инженерно-техническому персоналу, так как основной задачей в сложном производственном цикле является качественное производство

Также проблема усугубляется из-за отсутствия достаточного количества образовательных программ, посвященных внутреннему аудиту в отрасли ТЭК.

3. Низкий уровень автоматизации процессов внутреннего аудита и их цифровизации, отсутствие требуемых средств программно-технического комплекса, а также высокий уровень трудоемкости (человеко-часов) аудита в совокупности определяют следующую проблематику.

В целом подавляющее число предприятий энергетической отрасли России построены и работают со времен СССР. Так на многих предприятиях все еще применяются ручные или неэффективные методы аудита, что приводит к ограниченным возможностям анализа, затрудняет отслеживание и регистрацию ошибок, а также усложняет мониторинг выполнения рекомендаций и контрольные мероприятия. Необходимо внедрение современных информационных систем, которые позволят автоматизировать процессы внутреннего аудита и значительно улучшить их качество и эффективность. Цифровизация всех процессов присуща современному миру и система внутреннего контроля и аудита не является исключением.

4. Низкая значимость и уровень независимости системы внутреннего аудита. Руководство компании зачастую не заинтересовано во внедрении в административную структуру организации службы/управления внутреннего аудита, а роль внутреннего контроля недооценена в общей эффективности предприятия. Все эти факторы являются одновременно синонимами и структурными элементами одной общей проблематики.

Результаты внутреннего аудита могут предоставлять ценную информацию для управления предприятием и принятия стратегических решений. Однако, на многих предприятиях они не используются должным образом, или вообще игнорируются, что не только уменьшает эффективность процесса в целом, но и создает дополнительные риски для компании.

Стоит отметить и отсутствие независимости внутреннего аудита на большинстве организаций ТЭК, т.е. аудит является составной частью функции контроля или управления, и зачастую вменен в части вспомогательной обязанности работникам в должностных и профессиональных инструкциях. Всё это негативно сказывается на объективности и результативности процесса.

5. Недостаточное финансирование. Многие компании не выделяют достаточных средств на проведение аудиторских проверок, что может привести к снижению качества работы аудиторов и уменьшению эффективности их деятельности. Кроме того, некоторые компании могут отказаться от проведения внутреннего аудита вообще, считая его излишней тратой времени и денег.

Организационный подход, в соответствии с которым ценность внутреннего аудита сравнивается со стоимостью поддержания службы внутреннего аудита для организации также является недостатком. Хотя этот подход имеет смысл с точки зрения бизнеса, но он не в полной мере применим к оценке этого вида деятельности [3].

6. Недостаточная прозрачность проверок (аудитов). Система депремирования и другого административного наказания персонала за допущенные нарушения в своей трудовой деятельности, с одной стороны, была призвана мотивировать работников на качественное исполнение своих должностных обязанностей, однако со временем приобрела симбиоз со стратегией руководства в «лёгкой экономии» производственных затрат. В связи с чем на всех уровнях административно-производственного контроля персонал всячески скрывает выявленные отклонения и несоответствия от аудиторов, как и аудиторы компании могут «закрывать глаза» на важную информацию.

В России понятие «контроль/аудит» позиционируется как механизм, направленный на выявление уже произошедших событий, которые негативно повлияли на финансовый результат компании. Другими словами, контроль – не элемент системы управления, а карательная функция с основной целью по выявлению ошибок, которые допущены работниками организации, с последующим принятием организационных решений.

Всё это может привести к недостоверным выводам и рекомендациям или даже опасным для организации нарушениям (с тяжкими последствиями). Поэтому прозрачность и открытость информации в системе аудита является важной неотъемлемой частью.

Внутренний аудит представляет собой деятельность, предоставляющую объективные, независимые гарантии и консультации, которые направлены на оптимизацию деятельности организации, повышение ее операционной эффективности. Внутренние аудиторы могут помочь компаниям достичь своих целей, используя последовательный и систематизированный подход к оценке и управлению рисками, контролю процессов корпоративного управления [3].

С появлением серьезных экономических проблем и кризисных ситуаций, затрагивающих как Россию, так и многие страны мира, предприятия вынуждены искать пути повышения отдачи инвестиционного капитала. Тем временем система внутреннего аудита не должна пренебрегать этими условиями и призвана уделять особое внимание:

- системе внутреннего контроля, в т.ч. при оценке достоверности информации, соблюдения норм законодательства, сохранности активов, а также эффективности деятельности;
- анализу и оценке эффективности системы управления рисками и методам снижения рисков;
- проверке эффективности бизнес-процессов;
- консультированию и предоставлению рекомендаций по снижению рисков до минимального уровня или полной нейтрализации [3].

Таким образом, актуальные проблемы системы внутреннего аудита на предприятиях ТЭК требуют срочного внимания и решения. Обновление методологии, развитие квалификации специалистов, повышение автоматизации процессов, обеспечение независимости аудита и использование результатов – это лишь некоторые шаги, которые могут помочь улучшить эффективность системы внутреннего аудита и уменьшить риски. Важно понимать, что все

описанные выше проблемы находят очень тесную связь друг с другом, поэтому заниматься их решением необходимо комплексно.

### **Список литературы**

1. Данилова, В. А. Проблемы внутреннего аудита на предприятии в РФ / В. А. Данилова, С. П. Ливадина // Всероссийская научной конференции молодых исследователей "Экономика сегодня: современное состояние и перспективы развития" (Вектор-2019) : Сборник материалов, Москва, 27 мая 2019 года / Министерство науки и высшего образования Российской Федерации, Российский государственный университет им. А.Н. Косыгина (Технологии. Дизайн. Искусство). Том Часть 1. – Москва: Федеральное государственное бюджетное образовательное учреждение высшего образования "Российский государственный университет имени А.Н. Косыгина (Технологии. Дизайн. Искусство)", 2019. – С. 102-105. – EDN BGWSAU.

2. Осмонова, А. А. Проблемы организации внутреннего аудита в компаниях / А. А. Осмонова // М. Рыскулбеков атындагы Кыргыз экономикалык университетинин кабарлары. – 2022. – № 2(55). – С. 145-148. – EDN VXFQAB.

3. Степанова, Д. А. Организация внутреннего аудита: проблемы и возможные пути их решения / Д. А. Степанова // Вектор экономики. – 2022. – № 12(78). – EDN BIYDCX.

4. Федеральный закон от 06.12.2011 N 402-ФЗ «О бухгалтерском учете».

5. Леонова, Анна Александровна. Внутренний аудит как способ независимой оценки системы внутреннего контроля организации [Электронный ресурс] / А. А. Леонова. — Электронные текстовые данные (1 файл: 3 052 847 байт) // Современные проблемы и перспективы экономического развития и управления [Текст]: сборник научных трудов / Департамент образования и молодежной политики Ханты-Мансийского автономного округа - Югры, ГБОУ ВПО "Сургутский государственный университет Ханты-Мансийского автономного округа - Югры", Институт экономики и управления; [редкол.: Е. В. Воронина и др.]. – Сургут, 2014 С. 81-87.

УДК 336.27

## **О ВЛИЯНИИ ГОСУДАРСТВЕННОГО ДОЛГА НА ЭКОНОМИКУ РОССИИ**

**Черепко Екатерина Денисовна**  
магистрант

Научный руководитель: **Петренко Юлия Вячеславовна**  
к.э.н., доцент кафедры экономики и финансов  
Санкт-Петербургский государственный университет  
промышленных технологий и дизайна

**Аннотация:** Государственный долг России является сложной финансовой конструкцией, требующей тщательного планирования и управления. Регулярный мониторинг и анализ показателей государственного долга позволяют правительству принимать обоснованные решения в области финансовой политики и обеспечивать устойчивость экономики страны.

**Ключевые слова:** государственный долг, структура государственного долга, факторы влияния, ВВП.

## **ON THE INFLUENCE OF PUBLIC DEBT ON THE RUSSIAN ECONOMY**

**Cherepko Ekaterina Denisovna**  
Scientific adviser: **Petrenko Yulia Vyacheslavovna**

**Abstract:** Russia's public debt is a complex financial construct that requires careful planning and management. Regular monitoring and analysis of public debt indicators allows the government to make informed decisions in the field of financial policy and ensure the sustainability of the country's economy.

**Key words:** public debt, public debt structure, influencing factors, GDP.

Согласно ст. 97 Бюджетного кодекса РФ, к государственному долгу РФ относятся долговые обязательства РФ, возникшие в результате государственных заимствований РФ, а также долговые обязательства по государственным гарантиям, предоставленным РФ, и долговые обязательства,



возникшие в результате принятия законодательных актов РФ об отнесении на государственный долг долговых обязательств третьих лиц, возникших до введения в действие настоящего Кодекса [1].

Влияние государственного долга на экономику страны может быть, как положительным, так и отрицательным. Вот несколько факторов, определяющих влияние государственного долга на экономику РФ:

1. Финансирование государственных расходов. Государственный долг РФ позволяет правительству финансировать различные государственные расходы, включая социальные программы, инфраструктурные проекты и другие приоритетные задачи. Это помогает стимулировать экономический рост и повышать уровень жизни граждан.

2. Снижение доступности кредитования. Если уровень государственного долга РФ слишком высок, это может привести к увеличению ставок по займам и снижению доступности кредитования для компаний и частных лиц, что может оказать негативное влияние на экономическую активность и инвестиции в страну.

3. Рост затрат на обслуживание долга. Увеличение государственного долга может привести к росту затрат на обслуживание долга, то есть оплате процентов и погашению основной суммы, что может снизить доступность средств для других приоритетных областей, таких как образование, здравоохранение и инфраструктура.

4. Уязвимость перед внешними шоками. Высокий уровень внешнего государственного долга делает экономику России уязвимой перед внешними шоками, такими как финансовые кризисы, валютные колебания и изменения в международной конъюнктуре. Это может повысить риски для стабильности экономики страны.

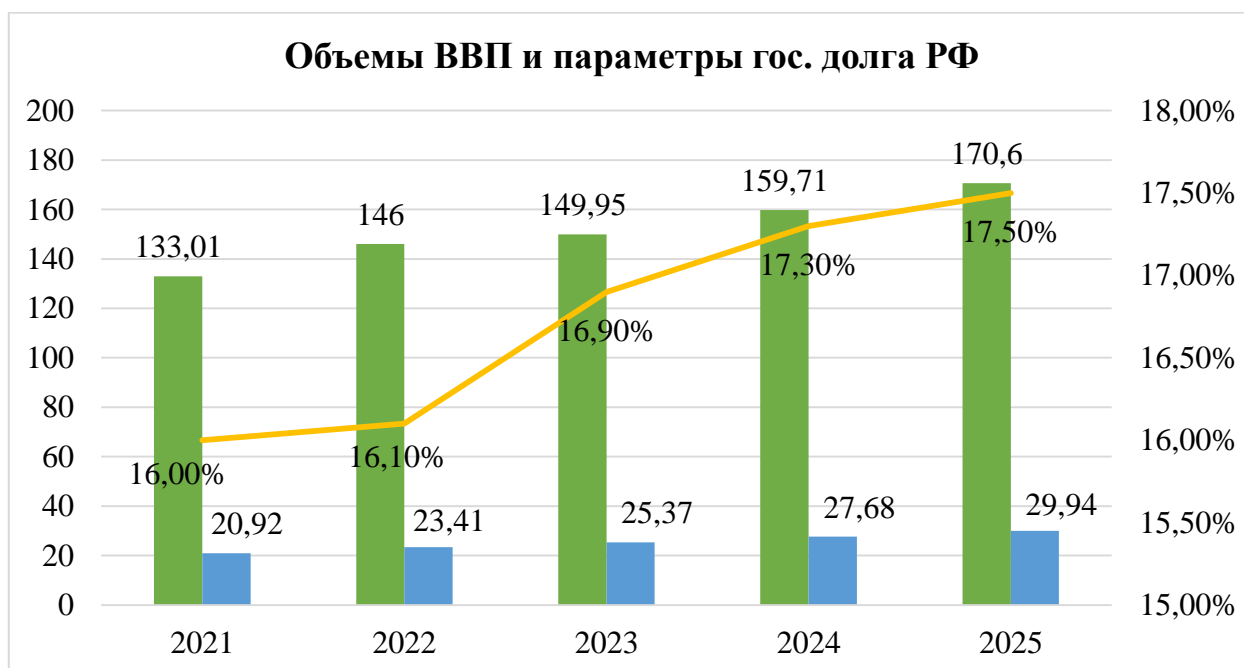
5. Кредитный рейтинг и репутация страны. Уровень государственного долга влияет на кредитный рейтинг и репутацию страны перед международными кредиторами и инвесторами. Более низкий уровень долга и хорошая репутация способствуют привлечению инвестиций и развитию бизнес-среды.

Оценка устойчивости государственного долга осуществляется различными финансовыми метриками, такими как сумма долга в отношении ВВП, процентные платежи по долгу в отношении государственных доходов и

др. Эти показатели служат для оценки финансовой устойчивости государства и его способности вовремя выполнять свои обязательства перед кредиторами.

Согласно официальной статистике, в 2023-2025 гг. ожидается рост объема государственного долга РФ. В 2022 г. гос. долг, по предварительным оценкам, вырос до 23,407 трлн. руб., или 16% ВВП.

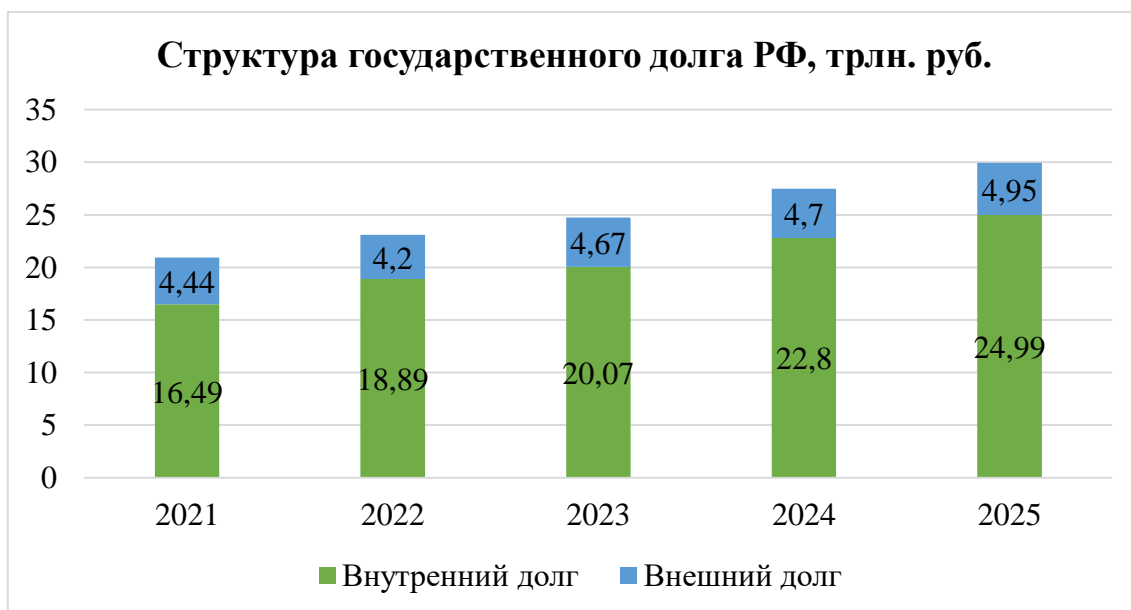
Ожидается, что следующие три года в абсолютных числах размер гос. долга продолжит увеличиваться — до 25,37 трлн руб. в 2023 году, 27,679 трлн. руб. и 29,939 трлн. руб. в 2024–2025 гг. соответственно (рисунок 1).



**Рис. 1. Объемы ВВП и размеры гос. долга РФ [2]**

Так, на рисунке прослеживается рост объемов ВВП несмотря на текущую геополитическую ситуацию. Однако, рост гос. долга будет сохраняться на безопасном уровне - менее 20% ВВП: 16,9% ВВП -2023г.; 17,3% ВВП – 2024г.; 17,5% ВВП – 2025г.

Структура государственного долга РФ – это состав и распределение должников и типов финансовых инструментов, используемых для финансирования государственных потребностей. В случае Российской Федерации структура государственного долга включает внутренний и внешний долг. Рассмотрим структуру государственного долга РФ более подробно (рисунок 2).



**Рис. 2. Структура государственного долга РФ, трлн. рублей**

Таким образом, в структуре государственного долга РФ преобладает внутренний долг. 81,6% в 2023 году, 82,4% в 2024 году и 83,5% в 2025 году соответственно.

Управление государственным долгом является важным аспектом экономической политики. Необходимо стремиться к балансу между финансированием государственных потребностей и снижением рисков, связанных с государственным долгом. Это обеспечит устойчивость экономики и способствует долгосрочному воспроизводству и развитию страны.

### Список литературы

1. СПС КонсультантПлюс [Электронный ресурс] // "Бюджетный кодекс Российской Федерации" от 31.07.1998 N 145-ФЗ (ред. от 02.11.2023), ст.97. URL: [https://www.consultant.ru/document/cons\\_doc\\_LAW\\_19702/6a1a3f928f298295262a2ffa447c523e4f6b2c33/](https://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_19702/6a1a3f928f298295262a2ffa447c523e4f6b2c33/) (Дата обращения 08.12.2023)
2. Сайт о финансовом планировании Fin-plan.org [Электронный ресурс] // Федеральный бюджет РФ 2023-2025 – что нужно знать инвестору. URL: <https://fin-plan.org/blog/investitsii/federalnyy-byudzhnet-rf-2023-2025-vazhnye-parametry-dlya-investora/> (Дата обращения 08.12.2023)

© Е.Д. Черепко, 2023

DOI 10.46916/14122023-1-978-5-00215-189-9

## **ОЦЕНКА ЭКОНОМИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ САМАРСКОЙ ОБЛАСТИ**

**Аверьянова Ангелина Максимовна**

студент

Научный руководитель: **Черноусова Ксения Сергеевна**

к.э.н., доцент

ФГАОУ ВО «Самарский государственный экономический университет»

**Аннотация:** в настоящий момент развития экономики государства наблюдается значительная финансовая нестабильность, связанная с политическими отношениями между некоторыми государствами. Тем самым возникает риск и угроза обеспечения экономической безопасности. Актуальность рассматриваемой статьи обуславливается развитием экономики государства и общества в целом, у граждан, проживающих в стране должны быть гарантии от наступления кризиса.

Нынешнее социально-экономическое положение Российской Федерации побуждает государство к осуществлению чрезвычайно актуальной на сегодняшний день целенаправленной деятельности относительно обеспечения как экономической безопасности регионов.

**Ключевые слова:** Самарская область, экономическая безопасность, стратегия, государственные органы.

## **ASSESSMENT OF THE ECONOMIC SECURITY OF THE SAMARA REGION**

**Averyanova Angelina Maksimovna**

Scientific adviser: **Chernousova Ksenia Sergeevna**

**Abstract:** at the moment of the development of the state's economy, there is significant financial instability associated with political relations between some states. Thus, there is a risk and a threat to economic security. The relevance of the article under consideration is determined by the development of the economy of the

state and society as a whole, citizens living in the country should have guarantees against the onset of a crisis.

The current socio-economic situation of the Russian Federation encourages the state to carry out extremely relevant targeted activities to ensure the economic security of the regions.

**Key words:** Samara region, economic security, strategy, government agencies.

Экономическая безопасность, как на уровне субъектов государства, так и на уровне федерации играет большую роль в развитии любого государства. Её деятельность направлена на обеспечение национальных интересов граждан и государства, её основа функционирования – это экономические ресурсы, получаемые при помощи производств.

Проблема экономической безопасности в последнее время была определена как наиболее актуальная, поскольку она напрямую отражает состояние и перспективы рыночной модели развития страны. [4, с.252]

Обращая внимание на опыт зарубежных стран, важно сказать о значимости экономической безопасности Российской Федерации, именно она гарантирует независимость на мировой арене в сфере экономики и развитие внешней и внутренней политики государства. Благоприятная обстановка страны является гарантией устойчивости и стабильности общества. Исходя из этого, обеспечение экономической безопасности является одним из наиболее важных и серьезных вопросов для каждого государства.

Исключением в сфере экономической безопасности не является субъект РФ как Самарская область. Данный субъект обладает повышенным уровнем добычи полезных ископаемых, а также имеет высокий уровень производительности труда и автомобилей. Анализируя статистику экономического развития РФ, отметим, что Самарская область занимает шестое место по РФ.

Самарская область отличается от других субъектов тем, что имеет благоприятные условия для развития бизнеса, имеются возможности по добыче полезных ископаемых. Также она обладает высоким уровнем развития технологического процесса по созданию инфраструктур и инновационной деятельности. Сектор специализации региона – обрабатывающие производства при наличии вполне развитой добычи топливно-энергетических полезных ископаемых.

Основными добывающими ресурсами Самарской области является азот, переработка нефти, г. Тольятти также является лидером по производству легковых автомобилей. Производство автомобилей характеризуется большим оборотом транспорта, что является предпосылкой для конкуренции. Однако учитывая экономический фактор, можно сказать, что Самарская область не застрахована от наступления экономических рисков и кризиса.

В настоящий момент, экономика Самарской области не функционирует в полном объёме, существуют проблемы в автомобилестроительной отрасли, авиакосмической отрасли, сельскохозяйственный потенциал региона вряд ли используется даже на 10% от имеющихся возможностей. Поэтому, данное исследование чрезвычайно актуально для Самарской области.

Экономическая безопасность региона – важнейший на сегодняшний день фактор обеспечения устойчивого развития государства. Объективный анализ состояния экономической безопасности субъектов является актуальной проблемой, так как не в полной мере разработаны методы ее оценки. Рассмотрим более подробно, что подразумевается под экономической безопасностью.

Автором, как и В.И. Авдийским, под экономической безопасностью понимается система факторов, способствующих росту национальной экономики и обеспечивающих стабильность в экономической среде. Экономическая безопасность обеспечивает профилактические меры по предотвращению рисков, при этом меры направлены на усовершенствование экономики субъекта.[1, с.253]

Государственные органы с каждым годом усовершенствуют экономическую политику страны, которая обеспечивала бы экономическую безопасность на уровне субъекта и федерации. Выделяя государственную программу «Стратегии экономической безопасности Российской Федерации на период до 2030 года», отметим, что экономическая безопасность заключается в защите от внешних и внутренних рисков государства в сфере экономики, при этом государство соблюдает принцип суверенитета по сравнению с иностранными государствами. [2, с.45]

На основании вышеизложенного можно сказать, что Самарская область подвержена экономическим рискам, которые необходимо проанализировать и дать им правовую оценку с экономической точки зрения.

Во-первых, в Самарской области объем внутреннего валового продукта относительно ниже нормативов, представленные службой государственной статистики. На протяжении 2022 года наблюдалась динамика его роста, так и спада, проанализировав данный график, можно сказать о тенденции снижения ВРП в Самарской области. Это свидетельствует о регрессе в процессе роста ВРП на душу населения, причиной этому является установленные санкции зарубежными странами (таблица 1).

**Таблица 1**

**Валовый региональный продукт за 2020-2023 год**

Показатель	2020	2021	2022
Валовой региональный продукт, млрд. руб.	1625,5	2122,5	2320,4
в % к предыдущему году, в сопоставимых ценах	94,1	105,3	97

Во-вторых, инвестиции, вкладываемые в Самарскую область, значительно возросли с 2018 года, уровень ВРП, связанный с инвестициями, поднялся. Несомненно, этот процесс является прогрессом в развитии инвестиция на территории РФ, её рост обуславливается развитием инфраструктуры в 2018 году, когда проходил Чемпионат мира по футболу. Однако в настоящий момент, наблюдается снижение инвестиций иностранными инвесторами, этот факт говорит о том, что Самарская область не является инвестиционно привлекательной для иностранных инвесторов.

В-третьих, положительным момент в обеспечении экономической безопасности на территории Самарской области является снижения уровня импорта. Самарская область обладает возможностью обеспечить себе продовольственную безопасность по сравнению с другими регионами. Так как все добытые природные ресурсы, производимая промышленность может обеспечить стабильный уровень развития экономики в регионе. [3, с.324]

Не маловажным является ресурсный фонд Самарской области, который является показателем экономической безопасности. Поэтому важен процесс мониторинга и учета государственными органами получаемых полезных ископаемых. В случае низкого уровня получаемых ресурсов, когда показатели

достигнут критических показателей, региону необходимо применить обеспечительные меры, с целью обеспечить экономическую безопасность.

Основным параметром по обеспечению безопасности экономики Самарской области является продолжительность жизни населения. По указанным данным Росстата, средняя продолжительность жизни населения 72 года. Продолжительность жизни населения является показателем благоприятной обстановки в регионе, сказывается положительно и на осуществляемой экономике. Соответственно граждане являются работоспособными, производительность труда возрастает. Уровень занятости населения в анализируемом периоде увеличивается и находится в обратной зависимости от уровня безработицы в регионе.

И последнее что хотелось выделить – уровень преступности в Самарской области. Именно это свидетельствует о доходах населения, ведь причиной возникновения преступности является низкий уровень дохода граждан. При нехватке денежных средств. Население начинает «выживать», уровень преступности растет. Касаемо Самарской области, отметим низкий уровень преступности региона.

Проанализировав и оценив экономическую безопасность в Самарской области, можно сказать о нестабильном уровне экономики. Каждый год показатели экономики в Самарской области меняются, это означает, что экономическая безопасность региона в настоящее время находится на уровне, который не позволит эффективно развиваться экономике области. Поэтому уполномоченным органам по проведению экономической политики Самарской области необходимо разработать ряд мер экономической безопасности. Государственным органам необходимо решить проблемы связанные с созданием системы по урегулированию экономических рисков в регионе, правильно распределить обязанности центрального аппарата с региональным.

### **Список литературы**

1. Авдийский, В. И. Национальная и региональная экономическая безопасность России. Учебное пособие / В.И. Авдийский, В.А. Дадалко, Н.Г. Синявский. - М.: ИНФРА-М, 2022. - 364 с.

2. Басаков, М.И. Охрана труда: безопасность жизнедеятельности в условиях производства: учебно-практическое пособие / М.И. Басаков. - М.: Ростов н/Д: Феникс, 2020. - 345 с.



3. Безопасность России. Правовые, социально-экономические и научно-технические аспекты. Регулирование ядерной и радиационной безопасности. - М.: Межрегиональный центр отраслевой информатики Госатомнадзора России, Международный гуманитарный фонд "Знание", 2022. - 400 с.

4. Черноусова К.С. Налоговая составляющая экономической безопасности государства. / Международный журнал гуманитарных и естественных наук. 2020. №51. - 232-235 с.

## **СУЩНОСТЬ И ЗНАЧЕНИЕ ФИНАНСОВЫХ ВЫЧИСЛЕНИЙ В РОССИЙСКОЙ ЭКОНОМИКЕ**

**Савелова Юлия Андреевна**

студент

Научный руководитель: **Мельникова Наталия Сергеевна**

доцент

Белгородский государственный национальный  
исследовательский университет

**Аннотация:** в статье исследуется сущность и значение финансовых вычислений в Российской экономике на протяжении длительного исторического развития и в условиях геополитической напряжённости в настоящее время. Автором рассмотрена эволюция развития отрасли знаний «финансовые вычисления», представлены различные научные взгляды относительно понятия «финансовые вычисления», рассмотрено понятие «объекта финансовых вычислений». Проведённый анализ дефиниций позволил сформулировать авторскую позицию определения «финансовые вычисления». В статье рассмотрены задачи финансовых вычислений, охарактеризованы принципы и обозначены методы финансовых вычислений. В заключении автор приходит к выводу о значении финансовых вычислений для Российской экономики на современном этапе её развития.

**Ключевые слова:** финансовые вычисления, объект финансовых вычислений, дисконтирование денежных потоков, чистая приведённая стоимость, внутренняя норма доходности, срок окупаемости.

## **THE ESSENCE AND SIGNIFICANCE OF FINANCIAL COMPUTING IN THE RUSSIAN ECONOMY**

**Savelova Julia Andreevna**

**Melnikova Natalia Sergeevna**

**Abstract:** the article examines the essence and significance of financial calculations in the Russian economy over a long historical development and in the

conditions of geopolitical tension at the present time. The author considers the evolution of the branch of knowledge "financial computing", presents various scientific views on the concept of "financial computing", considers the concept of "object of financial computing". The analysis of definitions made it possible to formulate the author's position of the definition of "financial calculations". The article considers the tasks of financial calculations, describes the principles and methods of financial calculations. In conclusion, the author comes to the conclusion about the importance of financial calculations for the Russian economy at the present stage of its development.

**Key words:** financial calculations, object of financial calculations, discounting of cash flows, net present value, internal rate of return, payback period.

В современном мире, на фоне возрастающего влияния геополитических факторов, кризиса современных моделей и инструментов экономического развития, устойчивость системы международных экономических отношений и эффективности глобальной финансовой системы стала ослабленной.

Условия рыночной экономики требуют от субъектов, принимающих участие в совершении сделки, уметь правильно оценивать возможные варианты финансовых последствий.

Отсюда следует, что финансовая деятельность должна сопровождаться проведением качественного финансового анализа финансовых, кредитных и банковских операций. Методика этого анализа проявляется в рамках такого раздела экономической науки, как финансовые вычисления.

Финансовые вычисления появились с возникновением товарно-денежных отношений, но в отдельную отрасль знания оформились только в XIX в.: они назывались «коммерческие вычисления» или «коммерческая арифметика». Как утверждал русский математик, финансист и бухгалтер Н. С. Лунский, коммерческая математика изначально существовала под именем «политической арифметики», родоначальником которой является английский экономист Вильям Петти, - отец политической экономии и родоначальник статистической науки.

Быстрый экономический рост стран в XIX в. во многом был обусловлен распространением коммерческих знаний. В частности, в России действия правительства привели к тому, что к концу XIX в. появились коммерческие училища, торговые школы, классы, курсы, поскольку актуальность и важность

коммерческого образования не у кого не вызывала сомнения, а основу коммерческих наук составляла коммерческая арифметика, так как именно она обуславливает каждый торговый акт, каждую финансовую операцию.

В области финансовых или коммерческих вычислений работал целый ряд российских учёных: И. З. Бревдо, Р. Я. Вейцман, П. М. Гончаров, И. И. Кауфман, Н. С. Лунский, Б. Ф. Мелешевский и другие, которые развили теорию и практику «коммерческой арифметики».

В послереволюционный период коммерческая арифметика в России не получила должного развития, поскольку многие вопросы, связанные с финансами и финансовыми расчётами, попросту игнорировались.

В странах с ориентацией на рыночную экономику коммерческая арифметика развилась в самостоятельное направление в науке - в финансовую математику.

Сегодня процедурная сторона данной науки кажется относительно несложной, но содержательная сторона коммерческих расчётов не потеряла актуальности и в наше время.

Как отмечает Е. Е. Румянцева «финансовые вычисления используются для решения широкого круга задач: от простейших расчётов по начислению простых и сложных процентов, определению эквивалентности процентных ставок и до количественного анализа потоков платежей, эквивалентного изменением параметров финансовых сделок, ранжирования вариантов инвестиций, разработки планов погашения долгосрочных кредитов и займов, оценке финансовой эффективности различных кредитных и коммерческих операций» [1, с. 88].

В России термин «финансовые вычисления» постепенно завоёвывает сторонников, приходя на смену таким названиям, как финансовые и коммерческие расчёты, высшая финансовая математика.

Часть авторов относят финансовые вычисления к области знаний, другая часть выделяет их как раздел качественного анализа, третья – как процесс анализа и оценки математических данных.

Е. Кочович полагает, что «финансовые вычисления - область знаний, которая даёт целостную концепцию количественного финансового анализа условий и результатов финансово-кредитных и коммерческих сделок, связанных с предоставлением денег в долг» [2, 113].

Г. Б. Башарин указывает на то, что «финансовыми вычислениями называются расчёты, производимые с данными, выраженными в стоимостной оценке, или производными от них. Как и большинство расчётов, выполняемых в экономической среде, финансовые вычисления связаны с определением эффективности финансово-коммерческих сделок с целью принятия управленческих решений» [3, с. 76].

Е. С. Стоянова, Т. Б. Крылова, И. Т. Балабанов определяют «финансовые вычисления как процесс анализа и оценки финансовых данных с использованием математических и статистических методов. Они позволяют принимать обоснованные финансовые решения и предсказывать будущие финансовые результаты. В финансовых вычислениях используются различные понятия, которые необходимо понимать для успешного применения методов и анализа финансовых данных» [4, с. 54].

Г. Б. Поляк определяет «финансовые вычисления – как раздел количественного анализа финансовых операций, предметом которого является изучение функциональных зависимостей между параметрами коммерческих сделок или финансово-банковских операций, и разработка на их основе методов решения финансовых задач определённого класса» [5, с. 48].

В. Н. Салин, О. Ю. Ситникова указывают на то, что «финансовые вычисления – это область знаний, отражающая процесс анализа и оценки финансовых данных с использованием математических и статистических методов, которые позволяют принимать обоснованные финансовые решения и предсказывать будущие финансовые результаты» [6, с. 17].

Один из российских основоположников данной науки Н. С. Лунский считал, что «высшие финансовые вычисления являются отраслью прикладной математики, посвящённой исследованию доступных математическому анализу вопросов финансовой науки, статистики и политической экономии» [7, с. 31].

Однако, сформировавшись на стыке финансовой науки и математики, данная область знаний не относится к математическим дисциплинам, поскольку количественные методы могут применяться лишь после того, как эмпирические свойства и отношения переведены на «язык цифр». В связи с этим любому измерению и расчёту предшествует качественный анализ объектов, в ходе которого с учётом конечной цели исследования и наличных методологических и методических средств выбираются свойства объектов и процедуры определения, соответствующих им числовых значений. При этом следует

следить за адекватностью математических операций, выполняемых на числах, свойствам и отношениям изучаемых явлений и процессов. Качественный анализ необходим и после того, как вычисление произведено, чтобы установить степень соответствия результатов измерения объектам измерения с учётом целей исследования.

А. Е. Жминько, Э. Т. Багателяя, А. А. Зубарева, Е. А. Пилипенко указывают на то, что объектом изучения финансовых вычислений является «финансовая операция, в которой необходимость использования финансово-экономических вычислений возникает всякий раз, когда в условиях сделки (финансовой операции) прямо или косвенно присутствуют временные параметры: даты, сроки выплат, периодичность поступления денежных средств, отсрочка платежей» [8, с. 422]. При этом фактор времени зачастую играет более важную роль, чем стоимостные характеристики финансовой операции, поскольку именно он определяет конечный финансовый результат.

В связи с этим, на наш взгляд, лучшее определение сущности финансовых вычислений дано Е. М. Четыркиным, который отмечал, что «финансовые вычисления представляют собой совокупность методов определения изменения стоимости денег, происходящего вследствие их возвратного движения в процессе воспроизводства» [9, с. 59].

Совокупность научных взглядов относительно сущности финансовых вычислений позволяет сформировать следующее определение: финансовые вычисления – это область знаний, раздел количественного анализа финансовых операций, предметом которого является изучение функциональных зависимостей между параметрами коммерческих сделок или финансово-банковских операций, и разработка на их основе методов решения финансовых задач определённого класса.

Конкретно это выражается в решении следующих задач:

- исчисление будущей суммы денежных средств, находящихся во вкладах, займах или ценных бумагах путём начисления процентов;
- учёт векселей;
- определение параметров сделки исходя из заданных условий;
- определение эквивалентности параметров сделки;
- анализ последствий изменения условий финансовой операции;
- исчисление обобщающих показателей финансовых потоков;
- определение параметров финансовой ренты;

- разработка планов выполнения финансовых операций;
- расчёт показателей доходности финансовых операций.

К настоящему времени финансовые вычисления в России получили широкое распространение благодаря работам Е. Кочовича, Е. М. Четыркина, Г. П. Башарина, Е. С. Стояновой, Т. Б. Крылова, И. Т. Балабанова, Г. Б. Поляка, В. Е. Черкасова, В. Н. Салина, О. Ю. Ситниковой, В. Н. Румянцева и др.

Финансовые вычисления используются в банковском и сберегательном деле, страховании, в работе финансовых организаций, торговых фирм, инвестиционных компаний, фондовых и валютных бирж. Финансовые вычисления позволяют установить функциональную зависимость между процентными ставками, сроками финансовых операций, величиной капитала (кредита, депозита, ссуды), в виде количественных связей.

В финансовых вычислениях используются различные понятия, задачи, принципы, которые необходимо понимать для успешного применения методов и анализа финансовых данных. Исследование понятий, используемых в финансовых вычислениях, задач, принципов, методов позволит лучше анализировать и оценивать финансовые данные, принимать обоснованные финансовые решения, оптимизировать использование ресурсов и оценивать финансовую эффективность проектов и инвестиций.

Задачи финансовых вычислений:

- проведение анализа эффективности финансовых операций;
- осуществление оптимизации финансовой операции;
- составление плана выполнения финансовой операции;
- сравнение между собой финансовых операций.

Необходимо отметить, что современный анализ финансовых вычислений основан на предоставлении денег в долг. Среди финансовых операций принято выделять операции с долговыми обязательствами, реализация инвестиционных проектов, страхование, амортизация.

Общепринятая классификация финансовых вычислений основана на выделении современных стохастических финансовых вычислениях (мартингальный подход в теории страхования, теория арбитража), финансовых вычислений в условиях определённости (начисление процентов, планирование погашения задолженности, определение стоимости потоков платежей, оценка стоимости простейших ценных бумаг, анализ эффективности инвестиционных проектов) и выделении финансовых вычислений в условиях неопределённости

(анализ финансовых рисков, оптимизация портфеля активов, ценообразование производных ценных бумаг, модели эффективного рынка, теория иммунизации).

Классификационные признаки позволяют качественнее анализировать и оценивать финансовые данные и принимать обоснованные финансовые решения.

Принципы финансовых вычислений:

1. Принцип дисконтирования. Принцип дисконтирования основан на представлении о том, что деньги в настоящем времени имеют большую ценность, чем деньги в будущем;

2. Принцип временной стоимости денег. Принцип временной стоимости денег утверждает, что деньги, полученные в настоящем времени, имеют большую ценность, чем деньги, полученные в будущем;

3. Принцип единства денежных потоков. Принцип единства денежных потоков заключается в том, что все денежные потоки, связанные с определённым проектом или инвестицией, должны быть учтены вместе;

4. Принцип инкрементальности. Принцип инкрементальности предполагает, что при проведении финансовых вычислений необходимо учитывать только инкрементальные изменения, то есть разницу между текущим состоянием и альтернативными вариантами.

Их понимание и применение позволяют принимать обоснованные финансовые решения и оценивать финансовую эффективность проектов и инвестиций.

Основные методы финансовых вычислений

1. Дисконтирование денежных потоков. Дисконтирование денежных потоков – это метод, который позволяет определить текущую стоимость будущих денежных потоков.

2. Расчет ставки дисконта. Расчет ставки дисконта – это метод, который позволяет определить процентную ставку, по которой будут дисконтироваться будущие денежные потоки.

3. Расчет чистой приведенной стоимости (NPV). Чистая приведенная стоимость (NPV) – это метод, который позволяет определить финансовую эффективность инвестиционного проекта.



4. Расчет внутренней нормы доходности (IRR). Внутренняя норма доходности (IRR) – это метод, который позволяет определить процентную ставку, при которой чистая приведенная стоимость (NPV) инвестиционного проекта равна нулю.

5. Расчет срока окупаемости (Payback Period). Срок окупаемости (Payback Period) – это метод, который позволяет определить период времени, за который инвестиционный проект окупится [10, с. 48].

Это основные методы финансовых вычислений, которые используются для анализа и оценки финансовой эффективности проектов и инвестиций.

Главная роль финансовых вычислений заключается в том, что они позволяют эффективно осуществлять инвестиционную деятельность, проводить проектный анализ, управление финансами. Финансовые вычисления были созданы для оценки привлекательности вложения денег, поэтому их назначение состоит в том, чтобы рассматривать возможные варианты вложения денежных средств исходя из условий сделки, а также анализировать последствия уже произведённых расходов. В России по такому принципу ведутся все банковские операции [11, с. 87].

Таким образом, возникновением в экономике финансовых вычислений традиционно связывают с моментом появления в обществе товарно-денежных отношений. До начала 19 века финансовые расчёты характеризовались начислением процентов в кредитных операциях, до середины 20 века было отмечено создание различных схем погашения кредиторской задолженности в долгосрочном периоде, с середины 20 века и по настоящее время в финансовых расчётах стал активно применяться фактор неопределённости. Можно утверждать, что финансовые вычисления развивались в соответствии темпами экономического роста и потребностями в развитии в рамках глобализации. Финансовые вычисления позволяют установить функциональную зависимость между процентными ставками, сроками финансовых операций, величиной капитала (кредита, депозита, ссуды), в виде количественных связей, что даёт возможности аналитикам принимать взвешенные управленческие решения. Исследование понятий, используемых в финансовых вычислениях, задач, принципов, методов позволит лучше анализировать и оценивать финансовые данные, принимать обоснованные финансовые решения, оптимизировать

использование ресурсов и оценивать финансовую эффективность проектов и инвестиций.

### Список литературы

1. Румянцева Е. Е. Финансовый менеджмент: учебник и практикум для вузов. М.: Юрайт, 2023. 360 с. ISBN 978-5-534-00237-9. URL: <https://urait.ru/bcode/511607> (дата обращения: 22.11.2023).
2. Кочович Е. Финансовая математика: с задачами и решениями: учеб.-метод. пособие. М.: Финансы и статистика, 2004. 379 с.: ISBN 5-279-02908-4
3. Башарин Г. П. Начала финансовой математики. М.: Инфра-М, 1997. 160 с.
4. Стоянова Е. С., Крылова Т. Б., Балабанов И. Т. Финансовый менеджмент. Теория и практика: учеб. для студентов вузов, обучающихся по спец. «Финансы и кредит», «Менеджмент», «Бух. учет и аудит»; Фин. акад. при Правительстве РФ, Акад. менеджмента и рынка. Ин-т фин. менеджмента. 4. изд., перераб. и доп. М.: Перспектива, 1999. 655 с. ISBN 5-88045-036-8
5. Поляк Г. Б. Финансовый менеджмент: учебник для академического бакалавриата. М.: Юрайт, 2022. 456 с. ISBN 978-5-9916-4395-5. URL: <https://urait.ru/bcode/507804> (дата обращения: 22.11.2023).
6. Салин В. Н., Ситникова О. Ю. Техника финансово-экономических расчётов: учебное пособие. М.: Кнорус, 2021. 142 с.
7. Лунский Н. С. Введение в коммерческие вычисления. М.: Экономическая жизнь. 1925 г. 122 с. URL: [https://archive.org/details/1925\\_20210512](https://archive.org/details/1925_20210512) (дата обращения: 21.11.2023).
8. Жминько А. Е., Багателия Э. Т., Зубарева А. А., Пилипенко Е. А. Факторы, учитываемые в финансово-экономических расчётах // Вестник Академии знаний. 2022. №13. С. 421-428.
9. Четыркин Е. М. Финансовая математика: учебник. М.: Дело, 2006. 396 с. ISBN 5-7749-0193-9
10. Мардас А. Н. Основы финансовых вычислений: учебное пособие для вузов. М.: Юрайт, 2023. 129 с. ISBN 978-5-534-07634-9. URL: <https://urait.ru/bcode/514570> (дата обращения: 21.11.2023).
11. Мельникова Н. С., Бузаков Д. В., Каптуревский С. В. Оценка эффективности реинжиниринга бизнес-процессов коммерческого банка на основе структурно-функционального моделирования // Актуальные проблемы

*ЭКОНОМИКА, УПРАВЛЕНИЕ, ПРАВО:  
АКТУАЛЬНЫЕ ВОПРОСЫ И ВЕКТОРЫ РАЗВИТИЯ*

---

развития экономических, финансовых и кредитных систем: Сборник материалов IX Международной научно-практической конференции, Белгород, 15 сентября 2021 года. Белгород: Белгородский государственный национальный исследовательский университет, 2021. С. 86-89.

© Мельникова Н. С., Савелова Ю. А., 2023

**РОЛЬ ВНУТРЕННЕГО ФИНАНСОВОГО КОНТРОЛЯ  
В ОБЕСПЕЧЕНИИ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ  
БЕЗОПАСНОСТИ ПРЕДПРИЯТИЯ**

**Чернышкова Виктория Ивановна**

студент

Научный руководитель: **Чекрыгина Татьяна Алексеевна**

канд. экон. наук, доцент

ФГБОУ ВО «Волгоградский государственный аграрный университет»

**Аннотация:** В статье рассмотрены основные вопросы внутреннего финансового контроля, как одной из ключевых составляющих экономической безопасности Российской Федерации. Данная сфера является определенной степенью независимости, постоянств и прочности финансовой системы нашей страны, которая позволяет обеспечивать наибольший эффект функционирования экономической системы и стабильный устойчивый экономический рост в условиях воздействия на нее внешних и внутренних факторов.

**Ключевые слова:** финансовый контроль, экономическая безопасность, устойчивость, экономический рост, система.

**THE ROLE OF INTERNAL FINANCIAL CONTROL  
TO ENSURE THE ECONOMIC SECURITY OF THE ENTERPRISE**

**Chernyshkova Victoria Ivanovna**

Scientific supervisor: **Tatyana Alekseevna Chekrygina**

**Abstract:** The article considers the main issues of internal financial control as one of the key components of the economic security of the Russian Federation. This area is a certain stage of independence, constancy and strength of the financial system of our country, which allows us to ensure the greatest effect of the functioning of the economic system and stable sustainable economic growth under the influence of external and internal factors.

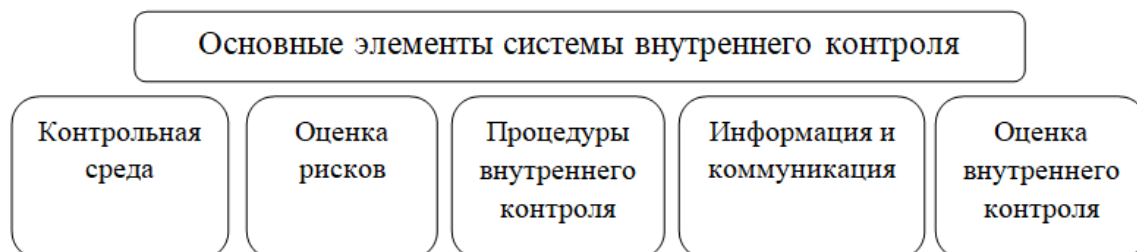
**Key words:** financial control, economic security, sustainability, economic growth, system.

В современных конкурентно-рыночных условиях эффективность деятельности предприятия требует специальных подходов к управлению хозяйствующим субъектом. Одним из таких подходов является внутренний контроль.

Система внутреннего контроля существует на каждом предприятии и занимается управлением и проверкой финансово-хозяйственной деятельности, которая включает в себя ряд методик и процедур, принятых руководством для осуществления поставленных задач с целью повышения эффективности экономического субъекта. Эта сфера деятельности является существенным инструментом, который обеспечивает защиту финансовых отношений и является определенной степенью независимости, постоянства и прочности финансовой системы не только предприятия, но и всей нашей страны.

Контроль позволяет обеспечивать наибольший эффект функционирования экономической системы и ее стабильный устойчивый экономический рост в условиях воздействия на нее внешних и внутренних факторов, составляющих основу финансовой безопасности страны.

Как и любая система, внутренний контроль состоит из отдельных элементов. Они могут быть представлены в виде схемы (рис.1).



**Рис. 1. Основные элементы внутреннего контроля**

Ключевая роль внутреннего финансового контроля состоит в том, что с его помощью собственники и руководители экономического субъекта имеют возможность оперативно, вовремя, без привлечения внешней проверки, получать необходимую информацию о действительном состоянии объекта управления. Это позволяет обеспечить достаточную уверенность в достижении целей организации с точки зрения надежности финансовой (бухгалтерской) отчетности, эффективности и результативности хозяйственных операций, а также соответствия деятельности действующим нормативным правовым актам [1, с. 116].

Любое правонарушение может оказать неблагоприятное воздействие на деятельность, финансовое положение, а следовательно, и на экономическую безопасность хозяйствующего субъекта. В случае, если на предприятии появляются факторы, которые несут за собой негативные последствия, то тогда нужно незамедлительно создать систему внутреннего контроля [2, с.27].

Внутренний финансовый контроль может осуществляться путем создания: службы внутреннего аудита; контрольно-ревизионной службы; заключения договора со сторонней организацией; отдела внутреннего контроля. При выборе того или иного вида для внедрения в свою внутреннюю структуру, важно учитывать основной принцип — разумность и сопоставление материальных и трудовых затрат с масштабами организации и конечной целью. Для небольших коммерческих организаций предпочтительнее создание отдела финансового контроля или возложение обязанностей по финансовому контролю на одного из сотрудников организации.

Требования нормативной правовой базы диктуют необходимость осуществлять внутренний финансовый контроль совершаемых фактов хозяйственной жизни [3, с. 94]. Это способствует снижению уровня допускаемых ошибок и исключению возможных правонарушений в ходе финансово-хозяйственной деятельности организации. Иногда отсутствие финансового контроля внутри организации, а также строгого финансового контроля со стороны контролирующих органов может способствовать совершению экономических преступлений. В данном случае наибольшую долю составляют хищения бюджетных средств.

Внутренний финансовый контроль призван обеспечивать:

- соблюдение требований действующего законодательства, правильность организации и ведения бухгалтерского учета и составления бухгалтерской и налоговой отчетности;
- эффективное, целевое и экономное использование средств организации, а также правильность, законность и обоснованность производимых финансово-хозяйственных операций;
- пресечение правонарушений и преступлений при ведении финансово-хозяйственной деятельности, выявление финансовых злоупотреблений и применение наказания к виновным лицам;
- улучшение финансовой дисциплины на предприятии;

- правильность планирования бюджета организации и его полноценное, разумное и целевое исполнение.

Таким образом, роль внутреннего финансового контроля состоит в том, что с его помощью собственники и руководители экономического субъекта имеют возможность оперативно, вовремя, без привлечения внешней проверки, получать необходимую информацию о действительном состоянии объекта управления. Это позволяет обеспечить достаточную уверенность в достижении целей организации с точки зрения надежности финансовой (бухгалтерской) отчетности, эффективности и результативности хозяйственных операций, а также соответствия деятельности действующим нормативным правовым актам.

### **Список литературы**

1. Балашова Н.Н., Чекрыгина Т.А., Горбачева А.С., Мелихов В.А., Полторынкина В.В. Формирование и развитие механизма внутреннего контроля в целях рационального управления производственными бизнес-процессами в субъектах агробизнеса // Экономика и предпринимательство. 2021. № 6 (131). С. 1309-1318.

2. Сувонова, Л. С. Роль и место внутреннего контроля в системе управления производственными бизнес-процессами в организациях сферы АПК / Л. С. Сувонова, Т. А. Чекрыгина. - Текст: непосредственный // Оптимизация сельскохозяйственного землепользования и усиление экспортного потенциала АПК РФ на основе конвергентных технологий. - Волгоград : 2020. - С. 31-38.

3. Чекрыгина, Т. А. Внутренний контроль в системе эффективного управления материально-производственными запасами в организациях аграрного сектора / Т. А. Чекрыгина. — Текст: непосредственный // Развитие АПК на основе принципов рационального природопользования и применения конвергентных технологий. - Волгоград: Волгоградский государственный аграрный университет , 2019. - С. 91-97.

**СЕКЦИЯ  
ЭКОНОМИКА  
ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСТВА**



УДК 330.322.1

DOI 10.46916/19122023-8-978-5-00215-189-9

## **КРАУДФАНДИНГ КАК ИНСТРУМЕНТ ФИНАНСИРОВАНИЯ БИЗНЕС-ПРОЕКТОВ**

**Кузина Светлана Викторовна**

к.э.н., доцент

ФГБОУ ВО «Тверской государственной университет»

**Кузин Павел Константинович**

к.т.н., доцент

ФГБОУ ВО «Тверской государственной технический университет»

**Аннотация:** В статье рассмотрены особенности финансирования стартапов в РФ с использованием краудфандинга. Рассмотрены особенности привлечения средств на российских краудфандинговых платформах «Planeta», «Boomstarter» и других, а также некоторые правовые аспекты краудфандинга в соответствии с законодательством РФ. Приведены перспективы становления краудфандинга на современном этапе развития стартапов в России.

**Ключевые слова:** краудфандинг, инвестиционная платформа, стартап, финансирование, инвестиции.

## **CROWDFUNDING AS A INSTRUMENT OF FINANCING BUSINESS PROJECTS**

**Kuzina Svetlana Viktorovna**

**Kuzin Pavel Konstantinovich**

**Abstract:** The article discusses the specifics of financing startups in the Russian Federation using crowdfunding. The features of raising funds on the Russian crowdfunding platforms "Planeta", "Boomstarter" and others, as well as some legal aspects of crowdfunding in accordance with the legislation of the Russian Federation are considered. The prospects of crowdfunding formation at the current stage of startup development in Russia are given.

**Key words:** Crowdfunding, investment platform, startup, financing, investment.

Краудфандинг (от англ. crowd – толпа, funding – финансирование) – это способ коллективного финансирования предпринимательских проектов путем привлечения денежных средств от физических и юридических лиц с помощью специальных инвестиционных платформ. Инвестиционная платформа – это информационная система в сети «Интернет», используемая для заключения с помощью информационных технологий и технических средств этой информационной системы договоров инвестирования, право доступа к которой предоставляется оператором инвестиционной платформы.

В августе 2019 г. Президент РФ В.В. Путин подписал закон «О привлечении инвестиций с использованием инвестиционных платформ», и 1 января 2020 г. закон № 259-ФЗ вступил в силу. На территории РФ стали доступны операции по привлечению инвестиций с использованием инвестиционных платформ.

По данным ЦБ РФ, по состоянию на 31.12.2022 в реестр операторов инвестиционных платформ (ОИП) включены 64 организации. В течение 2022 года в реестр включены 18 организаций, 4 организации исключены из реестра ОИП. Не осуществляли свою деятельность в 2022 году 28 ОИП, или около 44% от всего количества ОИП, так как платформы находились в стадии разработки и тестирования программного обеспечения или их деятельность была приостановлена из-за нестабильной геополитической и экономической ситуации. Общий объем сделок, совершенных на финансовых платформах в 2022 г., по сравнению с 2021 г. увеличился в семь раз, до 36 млрд руб., а количество заключенных сделок по сравнению с 2021 г. увеличилось в восемь раз. Динамика количества сделок и суммы сделок в 2022 году приведена на рисунке 1 [1, с. 2].



**Рис. 1. Количество заключенных сделок и суммы сделок  
на финансовых платформах**

В соответствии со статьей 5 закона «О привлечении инвестиций с использованием инвестиционных платформ» № 259-ФЗ предусмотрены 4 способа инвестирования с использованием инвестиционных платформ [2]:

1. предоставление займов;
2. приобретение эмиссионных ценных бумаг;
3. приобретение утилитарных цифровых прав;
4. приобретение цифровых финансовых активов.

В зависимости от указанных способов привлечения инвестиций через инвестиционную платформу можно выделить следующие виды краудфинансирования.

**Краудлендинг** – инвестирование путем предоставления займов, в 2022 году предлагали 52 платформы. По данным ЦБ РФ, краудлендинг является наиболее распространенным видом краудфандинга. По итогам 2022 года объем привлеченных средств составил 12,8 млрд руб. или 62,7% от объема рынка краудфандинга. При этом рынок краудлендинга приобрел олигополистическую форму, на долю трех крупнейших ОИП приходится 75,3% рынка. По итогам 2022 года средняя стоимость заемных средств для лиц, привлекающих инвестиции, составляла 22% годовых, однако следует отметить, что в течение года ставка менялась в диапазоне от 18% до 36% годовых в связи с изменившейся экономической ситуацией в РФ.

Различают:

- P2P (person to person) – предоставление займа физическому лицу физическими лицами;
- P2B (person to business) – физическое лицо предоставляет займ юридическому лицу или индивидуальному предпринимателю;
- B2B (business to business) – юридическое лицо или индивидуальный предприниматель предоставляет займ юридическому лицу или индивидуальному предпринимателю.

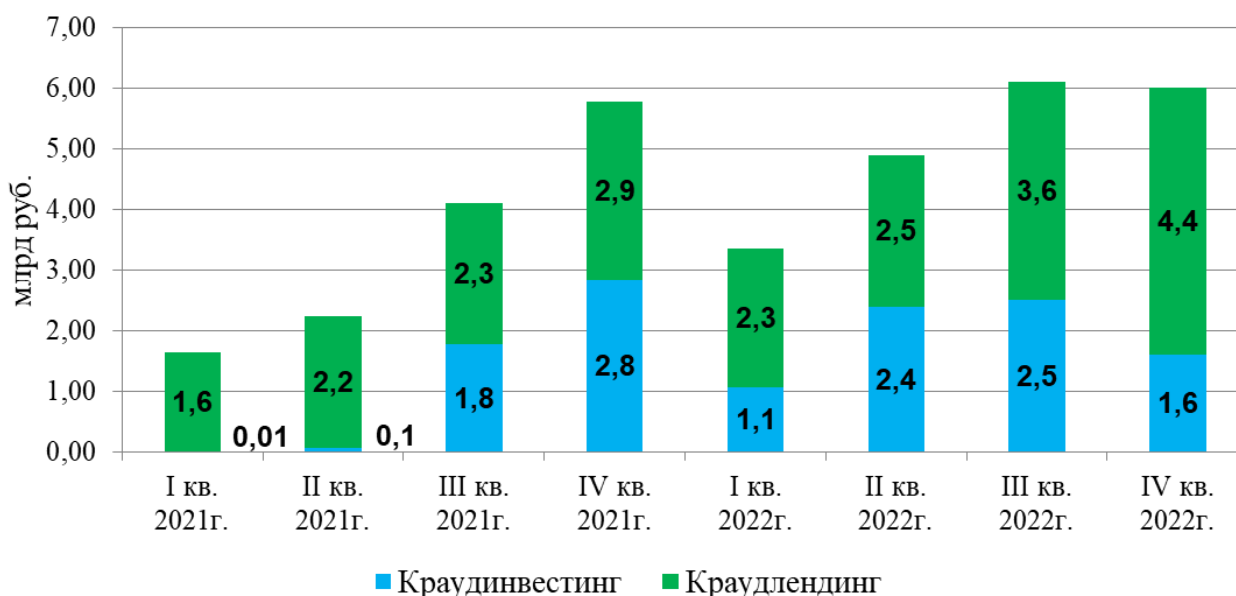
Признание физического лица квалифицированным инвестором осуществляется по его заявлению оператором инвестиционной платформы. Инвестирование гражданином с использованием инвестиционной платформы не требует государственной регистрации его в качестве индивидуального предпринимателя.

**Краудинвестинг** – привлечение инвестиций юридическим лицом в обмен на долю в уставном капитале. Это коллективное инвестирование в

компании через покупку их ценных бумаг. В 2022 году инвестирование путем приобретения ценных бумаг предлагали 17 платформ, при этом объем привлеченных средств путем приобретения ценных бумаг составил 7,6 млрд руб. или 37,3% от объема рынка краудфандинга в 2022 году. В 2021 году было привлечено 4,74 млрд руб., или 36% в общем объеме рассматриваемого рынка. Если инвестирование с использованием инвестиционной платформы осуществляется путем приобретения размещаемых ценных бумаг, такие ценные бумаги могут размещаться только путем закрытой подписки в соответствии с требованиями федерального закона «О рынке ценных бумаг». Краудинвестинг предполагает привлечение капитала широкого круга инвесторов в предприятия малого и среднего бизнеса, включая стартапы.

Гистограмма, иллюстрирующая динамику объема средств, привлеченных с использованием инвестиционных платформ, приведена на рисунке 2 [1, с. 5, 3, с. 2]. Анализ данных показывает, что наиболее динамично в 2021-2022 годах развивался краудинвестинг, объем финансирования по которому увеличился в четвертом квартале 2022 года более чем в 160 раз по сравнению с первым кварталом 2021 года.

Средний чек для лица, принимающего инвестиции, за 2022 год был на уровне 69,7 млн руб.



**Рис. 2. Динамика объема средств, привлеченных с использованием инвестиционных платформ**

### **Краудфандинг путем приобретения утилитарных цифровых прав (УЦП).**

Инвестирование путем приобретения утилитарных цифровых прав предлагают две платформы.

Инициаторы бизнес-проектов выпускают цифровые сертификаты для сбора денежных средств в качестве аванса. Интернет-инвесторы со всей страны скупают их для извлечения прибыли на вложенные денежные средства, но при этом приобретают следующие права:

- ✓ право требовать передачи вещи (вещей);
- ✓ право требовать выполнения работ и (или) оказания услуг;
- ✓ право требовать передачи исключительных прав на результаты интеллектуальной деятельности и (или) прав использования результатов интеллектуальной деятельности.

В 2022 г. состоялось два пробных адресных выпуска УЦП на общую сумму 70,5 тыс. руб. Для операций с УЦП была использована технология распределенных реестров, реализованная на блокчейн-платформе. Как отмечает ЦБ РФ, сравнительно незначительное развитие данного рынка обусловлено повышенной технологической сложностью и низким уровнем спроса инвесторов на такого рода активы, что объясняется очевидным приоритетом более простых и понятых инструментов вложений. Совершенствование системы налогообложения, планируемое в 2023 году, а также работа по повышению финансовой осведомленности с подробным ознакомлением с преимуществами УЦП, позволят увеличить спрос инвесторов на такого рода активы.

### **Краудфандинг путем приобретения цифровых финансовых активов (ЦФА).**

Цифровые финансовые активы – это цифровые права, включающие требование денег, участие в капитале непубличных акционерных обществ, права по ценным бумагам и передаче права их требования. В настоящее время Банк России зарегистрировал три платформы, которые могут выпускать ЦФА: Сбербанк, финтех-компания Lighthouse, платформа Atomyze, одним из инвесторов которой является компания Интеррос. Все платформы и операции с ЦФА работают на базе технологии распределенных реестров, которая гарантирует неизменность данных и сократить количество посредников. Но перечисленные выше операторы имеют право только выпускать ЦФА в

обращение. Обеспечивать заключение сделок с цифровыми активами (обмен, покупка, продажа, погашение) могут компании только из реестра операторов обмена, который ведет ЦБ, но этот реестр находится в стадии разработки. Главное преимущество ЦФА – скорость, т.е. можно быстро токенизировать активы и привлекать под них финансирование. ЦФА для малого и среднего бизнеса (МСБ), кроме ускорения процесса привлечения денежных средств, позволят получить доступ к новому рынку ликвидности, например к цифровым облигациям, которые раньше были доступны только для крупнейших предприятий с высоким кредитным рейтингом. Этот инструмент даст возможность предприятиям МСБ привлекать инвестиции через простой и прозрачный инструмент, структурирование которого не будет налагать на бизнес значительных операционных расходов.

**Благотворительный краудфандинг (donations)** – финансовая поддержка проектов без ожидания инвестором какого – либо вознаграждения от фаундеров. Для сбора помощи больным или пострадавшим в результате несчастного случая могут использоваться краудфандинговые платформы. На платформе Planeta.ru, в 2012 году одним из первых был запущен проект «Вера» для помощи хосписам. Благотворительный фонд «Вера» объявил сбор средств на покупку питания для пациентов хосписа в городе Липецке. Минимальной суммой сбора было 20 тысяч рублей, но сумма обнулялась ежемесячно, так как питание хоспису нужно было поставлять каждый месяц. За 5 лет фонд «Вера» при помощи краудфандинга собрал деньги не только на питание, но и на ремонт с оборудованием для нескольких хосписов по всей России. На собранные средства фонд также помог 41 больному ребенку, организовал выездной детский лагерь и запустил первую в Россию горячую линию по оказанию паллиативной помощи.

Основные сферы инвестирования активных инвесторов – юридических лиц или индивидуальных предпринимателей на краудлендинговых площадках – это девелопмент, продажа и покупка жилой и коммерческой недвижимости, оптовая и розничная торговля; на краудинвестинговых площадках – грузоперевозки и производство товаров.

Активными инвесторами – физическими лицами в основном являются мужчины (для краудлендинга – 80,07%, для краудинвестинга – 82,77% от количества инвесторов – физических лиц) в возрасте около 40 лет (для краудлендинга – 39 лет, для краудинвестинга – 42 года).

Квалифицированные инвесторы составляют 6,7% в общей доле зарегистрированных инвесторов. Реальная прибыль инвестора через крауд-платформы по итогам 2021 года составила 15%. Более чем двукратный прирост активных инвесторов за 2021 год говорит о привлекательности данного способа инвестирования в качестве альтернативного финансового инструмента, отмечают в ЦБ РФ в обзоре рынка краудфандинга в России [3, с. 5].

Так, например, Planeta.ru – крупнейшая в Рунете краудфандинговая платформа. За время существования сервиса было профинансировано около 3000 проектов на сумму более 300 млн. рублей. Большинство из них относятся к творческим сферам деятельности – музыке, кино, литературе, театру и т.д. Есть в активе Planeta.ru и успешные социальные, предпринимательские, технологические, научные проекты. В 2014 году ресурс был удостоен «Премии Рунета» в номинации «Экономика, бизнес и инвестиции».

В соответствии с законом «О привлечении инвестиций с использованием инвестиционных платформ» ФЗ № 259-ФЗ, в краудфандинге принимают участие [2]:

- **лицо, привлекающее инвестиции (фаудер)** – индивидуальный предприниматель (ИП) или юридическое лицо (ООО, АО), созданное в соответствии с законодательством Российской Федерации, которым оператор инвестиционной платформы оказывает услуги по привлечению инвестиций. Имеет право привлечь не более 1 миллиарда рублей в течение одного календарного года;

- **инвестор (бекер)** – любые физические и юридические лица, которым оператор инвестиционной платформы оказывает услуги по содействию в инвестировании. Годовая сумма вкладов физических лиц ограничена 600 000 рублей;

- **оператор инвестиционной платформы** – юридическое лицо, созданное в соответствии с законодательством Российской Федерации, осуществляющее деятельность по организации привлечения инвестиций через инвестиционную платформу которую ЦБ России внес в соответствующий реестр. У оператора должен быть капитал от 5 миллионов рублей. Также оператор инвестиционной платформы осуществляет передачу данных об участниках краудфандинга в ЦБ РФ. Оператор размещает информацию для всех участников краудфандинга на своем сайте в сети Интернет в свободном доступе в соответствии с правилами инвестиционной платформы. Инвесторы

могут получать полную информацию о привлекающем лице и конкретном инвестиционном предложении. Такая прозрачность позволяет минимизировать риски.

В настоящее время краудфандинг в России пока лишь развивается. Инвесторы выделяют несколько платформ, которые действительно помогают авторам идеи получить деньги. На рынке краудлендинга средний размер привлечения заемного финансирования на одного заемщика составляет 3,3 млн руб. (для индивидуальных предпринимателей – 1,5 млн руб., для юридических лиц – 4,8 млн руб.).

Рассмотрим особенности деятельности наиболее крупных инвестиционных платформ в России, которые входят в ТОП 20 лучших краудфандинг платформ в России [4].

**Planeta.ru** – самая крупная краудфандинговая платформа в России, организованная в 2012 году. Успешно завершенных проектов 7 880, общая сумма собранных средств 18,5 млрд руб. Planeta.ru имеет собственной интернет - магазин. На Planeta.ru ищут финансирование для творческих, музыкальных, литературных, благотворительных и социально–значимых проектов. Она не занимается сбором средств для коммерческих проектов и на политическую деятельность. Так, например, первым проектом стал сбор средств на запись новой студийной пластинки «Би-2». В настоящее время ищут финансирование следующие проекты: «Усадебный сад Гумилевых в Слепнево» (г. Бежецк, Тверской области), собрано 60% от заявленной суммы или 240 808 руб.; «Курс о создании цифровых экскурсий» за день собрано 1 200 руб., или 1% от заявленной суммы, и еще 544 проекта, информация о которых размещена на сайте Planeta.ru.

Planeta.ru работает по принципу «минимум 50%». Если фаудер собирает половину заявленной суммы и гарантирует выполнение обязательств, площадка берет комиссию 15%, если же сбор средств достигает 100% и выше — 10%. При работе же с проверенными благотворительными фондами площадка работает по принципу «оставить всё собранное».

**Boomstarter** – крупнейшая в стране платформа для финансирования бизнес-проектов, технологических, творческих и социальных инициатив. Всего на платформе около сорока тематических направлений. Самые успешные сборы в категориях: «Музыка», «Кино и видео», «Книги», «Путешествия», «Компьютерные игры». Результативны проекты с различными разработками,



гаджетами, техническими решениями, а также инвестиционные мероприятия и выставки. Успешно реализовано 2 515 проектов, привлечено 1 011 365 участников, собрано денежных средств 55,3 млрд руб. Реализуется совместный специальный проект инновационного центра «Сколково» и Boomstarter – «наСтойащий стартап», который позволяет узнать больше о инновационных технологиях, разрабатываемых в Сколково. Многие разработки стартапов Сколково ориентированы на B2B. Из более чем 3 000 сколковских компаний на конкурсной основе было отобрано 200 полезных стартапов, информация о которых размещена на сайте Boomstarter. Например, в настоящее время идет сбор денежных средств для финансирования следующих проектов: «Система антиобледенения для кровлей», «Экзоскелет для реабилитации», «Устройство защиты от искрения», «Летающий транспорт будущего», «Квантовый мониторинг нефтегазовых месторождений» и др. По каждому проекту фаундером подготовлено инвестиционное предложение для бекеров, в котором представлены технико-экономические показатели эффективности проекта, маркетинговая и патентная стратегия, условия реализации, рассчитывается объем инвестируемых средств и определяется минимальная и максимальная суммы вложений. По каждому инвестиционному предложению устанавливается срок действия – это оферта, которая может быть открытой или закрытой.

Сайт Boomstarter ежемесячно посещают 500 тыс. посетителей. Срок сбора денежных средств от 30 до 60 дней. Работает по принципу «все или ничего». Если за оговоренный срок минимальная сумма денежных средств не собрана, проект считается неуспешным и все средства возвращаются инвесторам. Плата за предоставленные услуги Boomstarter осуществляется только в случае успешной реализации и составляет 5% от суммы собранных средств. На платформе работают кураторы, которые помогают потенциально успешным проектам. Самым популярным проектом Boomstarter, который собрал 1 063% от заявленной суммы, стал фильм «28 панфиловцев».

**Money Friends** – первая в России инвестиционная площадка, позволяющая фандерам и бекерам взаимодействовать напрямую, другими словами, первая финансовая социальная сеть для заемщиков и инвесторов. Площадка для небанковского экспресс-финансирования бизнеса, альтернатива возобновляемым кредитным линиям. Преимущества: быстрый процесс проверки и одобрения заявки онлайн, минимальный пакет документов и

отчетности, ставка формируется на основе рейтинга заемщика на Money Friends и составляет от 18% годовых, при этом срок займа от 1 до 12 месяцев, лимит для заемщика до 50 млн руб., возможность досрочного погашения. Требования к заемщику следующие: срок ведения бизнеса компании более 1 года; годовая выручка от 20 млн. руб.; размер капитала и резервов не менее 1 млн. руб. Заемщик готовит инвестиционное предложение для размещения его на сайте Money Friends. Money Friends осуществляет проверку заемщика и инвестиционного предложения по 50 критериям (заполняет анкету) и только тогда публикует инвестиционное предложение на сайте. Профинансированы проекты: ООО «Торговый дом «Прогресс», собрано 2 000 тыс. руб.; ООО «РО Строй» – 700 тыс. руб.; ООО «Частная охранная сигнализация» – 2 000 тыс. руб.; ООО «Кордмастер» – 1 898 тыс. руб.; ООО «Рад Соф» – 2 074 тыс. руб. и другие.

**Penensa** – сервис для финансирования юридических лиц через целевые займы (тендерные, факторинговые). Соискатели инвестиций получают от платформы кредитные рейтинги. Срок рассмотрения заявки – не более 2 дней.

**STRK** – единственная в стране краудфандинговая платформа, на которой можно приобрести акции перспективных компаний малого и среднего бизнеса России на сумму от 50 000 рублей в онлайн-формате. Компания может сразу и без налогов использовать денежные средства, полученные от продажи акций, для финансирования своего развития. Для этого компания должна быть акционерным обществом. Платформа оказывает всестороннюю поддержку своим клиентам. В мае 2021 года STRK вошёл в реестр инвестиционных платформ Банка России, является резидентом Сколково и партнёром ОЭЗ «Иннополис». С момента включения в реестр Банка России уже проведены размещения на сумму 300 млн руб., готовится к размещению еще 3 проекта на сумму 275 млн руб. Всего получено более 300 заявок на размещение компаний. На STRK на декабрь 2021 года зарегистрировано 37 тыс. инвесторов. Особенность проекта - возможность привлечения инвесторов в капитал стартап-компаний на посевной стадии, что дает возможность приобрести долю в перспективной компании. STRK реализует идею создания в России рынка внебиржевых акций.

**Penensa** – ведущая инвестиционная площадка с лицензией ЦБ РФ, которая привлекает средства инвесторов на финансирование проектов по краудлендингу. Частные инвесторы получают возможность заработать на

финансировании проектов успешных крупных компаний. Малый и средний бизнес в сфере B2B получает беспроцентную рассрочку на масштабирование деятельности и коммерциализацию объектов интеллектуальной собственности. Минимальный объем инвестиций 10 000 руб., денежные средства привлекаются по 30% годовых без комиссий и других скрытых платежей. Инвестор имеет возможность получать ежемесячный пассивный доход, который можно реинвестировать или выводить его на личные цели через любой банк России. На площадке работает автоматическая защита капитала, которая осуществляет умное распределение денежных средств инвесторов по компаниям различных отраслей. С момента основания Repensa привлекла более 26 млрд руб. от 13 000 инвесторов на развитие бизнеса в России. Например, через платформу Repensa привлекли средства: ООО «Инстал» – 2 027 тыс. руб., ООО «Марка» – 605 тыс. руб., ООО «Юнойкос» – 620 тыс. руб., ООО «Еврохолдинг» – 1 195 тыс. руб., ИП Косырева – 400 тыс. руб., ООО «Спецстрой монтажные работы» – 7 159 тыс. руб. и многие другие компании.

**Город Денег** – российская краудинвестиционная платформа, работает по схеме P2P-кредитования. На площадке встречаются бизнес и инвестиции без посредников. Заемщики получают весомое преимущество – оперативное получение средств для своего бизнеса на более выгодных условиях. Такие займы являются небанковскими. Заемщиками платформы являются физические лица, индивидуальные предприниматели, предприятия МСБ, стартапы. Преимущество для инвесторов – возможность самостоятельно выдавать займы под более высокие проценты, чем в случае с банковскими вкладами, выбирать по своему усмотрению проекты и диверсифицировать инвестиции в различные отрасли и сферы экономики. Платформа привлекла 4 040 инвесторов, более 10 400 заемщиков, одобрено займов на сумму 527 млн руб. Реализовано свыше 260 успешных инвестиционных проектов.

На платформе проект проходит экспертизу в соответствии с критериями размещения инвестиционного предложения на сайте платформы. Минимальная сумма привлечения средств составляет 10 000 руб., при этом сумма инвестирования не менее 100 000 руб. Срок займа минимум полгода. Требуется обеспечение: либо залог, либо поручительство, гарантирующие возвратность денежных средств. Инвестор и заемщик являются равноправными партнерами.

Сегмент краудфандинга как способ коллективного финансирования в РФ находится на начальном этапе своего развития. По статистике, только каждый

пятый краудфандинговый проект становится успешным, а остальные четыре не набирают нужной суммы денежных средств.

В России участники рынка краудфандинга выделяют следующие риски:

- риск мошенничества и недобросовестной деятельности лица, привлекающего инвестиции, связанный с нецелевым расходованием полученных средств;

- риск правоприменения и трудностей защиты права собственности и интеллектуальных прав;

- риск принятия некомпетентных решений из-за отсутствия специальных знаний у розничных инвесторов для анализа и оценки размещенных на инвестиционных платформах предложений проектов;

- риск неисполнения платформой своих обязательств из-за технических сбоев в работе программного обеспечения, что приводит к невозможности исполнения сделок на этой платформе;

- риск асимметрии информации, когда инвестор полностью опирается на предоставленные ему сведения на платформе и не имеет возможности выполнить дополнительную проверку и оценку инвестиционного предложения проекта;

- риск дефолта проекта, так как на инвестиционных платформах размещаются, как правило, проекты, находящиеся на ранних стадиях развития. Инвестиции в такие проекты являются наиболее рискованными, в связи с чем вероятность невозврата инвестиций крайне высока.

Для устранения указанных рисков оператору инвестиционной платформы рекомендуется проводить юридическую проверку проекта, базовую экспертизу его бизнес-модели, а также установить ограничения на предельные объемы инвестиций в проект. Кроме того, целесообразно установить требования к устойчивости информационных систем операторов инвестиционных платформ, наличию резервных систем функционирования.

В августе 2022 года ЦБ РФ опубликовал доклад для общественных консультаций «Развитие альтернативных механизмов инвестирования: прямые инвестиции и краудфандинг», в котором предложены мероприятия по развитию инвестиционных платформ в России, основные из которых [5, с. 25]:

- установление требований к лицам, привлекающим инвестиции, по базовой технической, юридической и финансовой экспертизе проектов, привлекающих инвестиции;

- установление требований к операторам инвестиционных платформ по проверке достоверности информации, представленной лицом, привлекающим инвестиции, включая юридическую проверку предоставленных документов и проверку лиц, привлекающих инвестиции;
- установление требований к лицам, привлекающим инвестиции, по сопровождению эскроу-агентами инвестиционных проектов на инвестиционных платформах;
- установление требований к операторам инвестиционных платформ по более широкому раскрытию информации о лицах, привлекающих инвестиции, и инвестиционных проектах, о статистике по неисполнению обязательств;
- рассмотрение целесообразности обязательного участия операторов инвестиционных платформ в саморегулируемых организациях (по аналогии с лучшим международным опытом);
- рассмотрение вопроса упрощенной идентификации иностранных физических лиц для целей инвестирования посредством инвестиционных платформ;
- привлечение крупных бизнес - акселераторов и венчурных фондов в качестве «якорных» инвесторов.

Таким образом, как отмечает ЦБ РФ, в 2021 – 2022 годах рынок краудфандинга в России находился на этапе становления и показал активный рост по количеству организаций, объему сделок и охвату клиентской базы. Несмотря на то, что в первом квартале 2022 года наблюдалось некоторое снижение финансирования, так как рынок краудфандинга находился под существенным давлением экономических факторов, связанных с внешнеполитическими событиями, в дальнейшем развитие рынка краудфандинга продолжилось в части как увеличения количества организаций, так и их клиентов. В результате объем средств, привлеченных с использованием инвестиционных платформ, в четвертом квартале 2022 года на 5% превысил соответствующий показатель в четвертом квартале 2021 года.

В текущих условиях, когда наблюдается уменьшение доли рынка капитала и возможностей инвестирования, краудфандинг для многих инвесторов и заемщиков является перспективным направлением получения финансирования для бизнеса.

### **Список литературы**

1. Центральный банк России : офиц. сайт. Обзор платформенных сервисов в России (операторы инвестиционных платформ, операторы

инвестиционных систем и операторы финансовых платформ). Информационно-аналитический материал. Банк России. М., 2023. [https://cbr.ru/Content/Document/File/146720/platform\\_services\\_20230515.pdf](https://cbr.ru/Content/Document/File/146720/platform_services_20230515.pdf) (дата обращения: 26.10.2023).

2. Президент России : офиц. сайт. Закон «О привлечении инвестиций с использованием инвестиционных платформ» от 02.08.2019 г. № 259-ФЗ. <http://www.kremlin.ru/acts/bank/44616?ysclid=lboz9r68cn266285652> (дата обращения: 08.09.2023).

3. Центральный банк России : офиц. сайт. Обзор рынка краудфандинга в России. Информационно-аналитический материал. Банк России. М., 2022. [https://www.cbr.ru/Collection/Collection/File/42097/crowdfunding\\_market\\_01\\_2022.pdf](https://www.cbr.ru/Collection/Collection/File/42097/crowdfunding_market_01_2022.pdf) (дата обращения: 10.10.2023).

4. Бизнес планы и идеи : сайт. ТОП 20 лучших краудфандинг платформ в России и за рубежом. <https://bizec.ru/top-20-luchshih-kraudfanding-platform-v-rossii-i-za-rubezhom> (дата обращения: 11.10.2023).

5. Центральный банк России : офиц. сайт. Развитие альтернативных механизмов инвестирования: прямые инвестиции и краудфандинг. Доклад для общественных консультаций. Банк России. М., 2022. [https://cbr.ru/Content/Document/File/112055/Consultation\\_Paper\\_200811.pdf](https://cbr.ru/Content/Document/File/112055/Consultation_Paper_200811.pdf) (дата обращения: 17.10.2023).

DOI 10.46916/14122023-4-978-5-00215-189-9

## **РЫНОК РЕКЛАМЫ КАК ОБЪЕКТ МАРКЕТИНГОВЫХ ИССЛЕДОВАНИЙ**

**Громов Антон Олегович**

аспирант

Научный руководитель: **Хабаров Владимир Иванович**

к.п.н., доцент

Университет «Синергия»

**Аннотация:** *Актуальность.* Статья обосновывает необходимость проведения маркетинговых исследований рынка рекламы, на котором в настоящее время происходят значительные перемены, обусловленные геополитической обстановкой, стремительной цифровизацией, новыми рыночными трендами. Выделены основные направления изменений рекламного рынка и факторы, спровоцировавшие эти изменения, показана их величина и значимость.

*Цель исследования* заключается в обосновании ценности маркетинговых исследований для выявления тенденций, зарождающихся и развивающихся на рынке рекламы.

*Задачи исследования* включают выявление новых тенденций рекламного рынка и расставление акцентов на тех его трендах, которые невозможно игнорировать современным рекламодателям, если они стремятся установить контакт со своей целевой аудиторией.

*Результаты исследования.* Анализ научных материалов, посвященных проблемам развития рекламного рынка и статистических исследований его развития в последние годы, позволили выделить основные тенденции современного рынка рекламы. Среди них — уход с рекламного рынка крупных зарубежных компаний, сдвиг активности в цифровое пространство, рост персонализации рекламных обращений, выход на рынок рекламы новых игроков, не связанных с медиа-пространством, но предлагающих высокую адресность рекламных обращений за счет использования накопленных данных о потребительском поведении для максимально точной настройки рекламы. Необходимость следить за развитием этих и возникновением других трендов обуславливает интерес к рекламному рынку как объекту маркетинговых

исследований. Это необходимо, чтобы повысить отдачу от затрат на рекламу, ведь именно эту цель преследуют как игроки рекламного рынка, так и потребители рекламных услуг — прямые рекламодатели.

**Ключевые слова:** рынок рекламы, маркетинговые исследования, цифровизация рекламного рынка, Интернет-реклама.

## **THE ADVERTISING MARKET AS AN OBJECT OF MARKETING RESEARCH**

**Gromov Anton Olegovich**

Scientific supervisor: **Khabarov Vladimir Ivanovich**

**Abstract: Relevance.** The article substantiates the need for marketing research of the advertising market, which is currently undergoing significant changes due to the geopolitical situation, rapid digitalization and new market trends. The main directions of changes in the advertising market and the factors that provoked these changes are highlighted, the magnitude and significance of the changes are shown.

*The purpose of the research* is to substantiate the importance of marketing research to identify emerging and developing trends in the advertising market.

*The objectives of the research* include identifying new trends in the advertising market and placing emphasis on those trends that cannot be ignored by modern advertisers if they seek to establish contact with their target audience.

*Results.* The analysis of scientific materials devoted to the problems of the development of the advertising market and statistical studies of recent years allowed us to identify the main trends of the modern advertising market. Among them are the withdrawal of large foreign companies from the advertising market, the shift of activity into the digital sphere, the growth of personalization of advertising appeals, the entry into the advertising market of new players not related to the media space, but offering high targeting of advertising appeals through the use of accumulated big data on consumer behavior for the most accurate customization of advertising. The need to monitor the development of these and the emergence of other trends causes interest in the advertising market as an object of marketing research. It is necessary in order to increase the return on advertising costs, because this is the goal pursued both by advertising market players and consumers of advertising services — direct advertisers.



**Key words:** advertising market, marketing research, advertising market digitalization, online advertising.

### **Введение**

Маркетинговые исследования являются сегодня основным источником знаний о потребителях и позволяют производителям товаров и услуг, ориентируясь на запросы покупателей, предлагать им наиболее актуальные продукты. Рынок рекламы не является исключением, только потребителем здесь становится уже сам рекламодатель — компания, которая стремится узнать как можно больше об авторитетных для потребителя источниках информации и использовать их, чтобы проинформировать целевую аудиторию о своих товарах или услугах. Имеет этот рынок и свою специфику: предоставляемые услуги должны максимально удовлетворять не только самого рекламодателя, но и его потребителя, который не участвует в заказе и оплате рекламной услуги, но заинтересован в рекламируемом продукте.

Эффективное и целенаправленное использование рекламы как социальной технологии подразумевает системный анализ рекламы и рекламного рынка [4], благодаря которому появляется представление о том, кто является основными игроками этого рынка, какие каналы будут оптимальны для продвижения и как правильно их использовать, насколько активны оказываются отдельные рекламодатели в своем стремлении завоевать целевую аудиторию.

### **Методология**

В ходе исследования автор обращается к общенаучным методам познания: анализу и синтезу, индукции и дедукции, абстрагированию, системно-структурному подходу. Использование данных методов позволяет обобщить данные из множества источников, увидеть текущее состояние рекламного рынка и те тенденции, которые представляют интерес для маркетинговых исследований.

### **Результаты исследования**

Рынок рекламы — это социальный институт, обеспечивающий общественную потребность в рекламных услугах. Он является частью общественной системы и развивается вслед за происходящими в стране и мире экономическими, социальными, культурными и даже политическими процессами [5].

Важно понимать, что структура рекламного рынка динамична и связана как с общеэкономической ситуацией, задачами и возможностями товаропроизводителей, так и с поведением потребителей.

Текущая геополитическая ситуация вокруг России показывает, насколько рекламный рынок может быть чувствителен к политическим процессам. Колоссальные изменения затронули как состав, так и активность рекламодателей, что связано с уходом с российского рынка крупных западных компаний, которые являлись наиболее активными рекламодателями. Одновременно с этим, для российских компаний оказались недоступны популярные зарубежные рекламные площадки [14]. Иными словами, рынок рекламы столкнулся с одновременным сокращением и спроса, и предложения.

По мнению подавляющего числа исследователей, драйвером роста современного российского и общемирового рынка рекламы является его Интернет-сегмент [7, 8, 9, 10]. В 2018 г. Интернет в России обошел телевидение по расходам на рекламу и с этого времени остается лидером рекламного рынка по динамике роста. В 2022 г. расходы на рекламу в сети Интернет достигли 324,9 млрд руб. [3, 14]. В 2023 г. цифровые медиа (54%) и телевидение (48%) по-прежнему являются лидерами национального рынка рекламы [12].

Цифровизация рекламы повышает ее ориентированность на конкретного клиента, когда понимание целевой аудитории позволяет обратиться к тому потенциальному клиенту, который с высокой степенью вероятности заинтересован в данном товаре или услуге. В этой связи Ф. Котлер говорит о человекоцентристском маркетинге [2], который является неотъемлемой частью цифровизации жизни. Персонализация рекламы и контента является важнейшей тенденцией цифровой эпохи. И ее степень напрямую зависит от точности анализа больших данных [13]. Одновременно с этим, все большее внимание уделяется и формату подачи рекламы, поскольку он во многом зависит от площадки, где размещается сообщение: визуальные эффекты, усиливающие рекламное послание на одном ресурсе, могут негативно восприниматься аудиторией другой Интернет-площадки [11].

Еще одним трендом рекламного рынка, заслуживающим пристального внимания, является выход на него новых игроков, далеких от рынка рекламы. В частности, ПАО «Сбербанк» создало собственный сервис, ориентированный на продажу рекламы на основе массива пользовательских данных его экосистемы и размещение на всех цифровых медианосителях Сбера, которые включают Сбермаркет, Сберзвук, Окко, Сбераптеку, SberDevices и др. [15]

Стремительная цифровизация рекламного рынка поставила законодателей перед необходимостью повысить регулируемость и прозрачность нового рекламного сегмента, в связи с чем в закон «О рекламе» [1] ввел, в т.ч., отдельный идентификатор для маркировки Интернет-рекламы, позволяющий аккумулировать данные о цифровых рекламных сообщениях в Едином реестре интернет-рекламы [6].

Перечисленные тренды показывают, насколько стремительными, а иногда и непредсказуемыми оказываются перемены на рынке рекламы. Именно маркетинговые исследования позволяют компаниям выявлять подобные тренды и следить за их развитием, своевременно корректируя рекламную стратегию с учетом изменения потребительского поведения.

### **Заключение**

Современный рынок рекламы активно развивается в рамках цифровизации всех сфер жизни. Как и все рынки, он чувствителен к переменам. Маркетинговые исследования — это тот инструмент, который позволяет увидеть динамику этих изменений и наилучшим образом отреагировать на них, поскольку вложение средств в рекламу всегда предполагает отдачу в виде увеличения прибыли, роста узнаваемости компании, привлечения новых потребителей.

### **Список литературы**

1. Федеральный закон «О рекламе» от 13.03.2006 г. № 38-ФЗ
2. Котлер Ф. Маркетинг 4.0. Разворот от традиционного к цифровому: технологии продвижения в интернете / Ф. Котлер, Х. Картаджайа, А. Сетиаван; [перевод с английского М. Хорошиловой]. Москва : Эксмо, 2019
3. Кульпин С.В. Структура и содержание интернет-маркетинга: учебное пособие. Екатеринбург: Изд-во Урал. ун-та, 2020
4. Нархов Д. Ю, Нархова Е.Н. Реклама: управленческий аспект : учеб. пособие. Екатеринбург : Изд-во Урал. ун-та, 2015
5. Беляев Н.А., Савельева И.П., Кузменко Ю.Г., Трофименко Е.Ю. Анализ состояния российского рынка рекламы и маркетинговых коммуникаций // Вестник ЮУрГУ. Серия: Экономика и менеджмент. 2020; 4; 162-169
6. Викулова Е.Ю. Анализ рынка рекламы и перспективы его развития с учетом нововведений в сфере интернет-рекламы // Инновации и инвестиции. 2023; 6; 384-387

7. Горохова П.А. Российский рынок рекламы: состояние, структура, тенденции и перспективы развития // Государственное и муниципальное управление. Ученые записки. 2020; 1; 297-302
8. Кетова Н.П., Зундэ В.В., Шашнев П.Д. Трансформация рынка рекламы как фактор активизации поведения рекламных агентств в условиях цифровизации // Креативная экономика. 2020; 5; 953-968
9. Снигирева А.А. Актуальная реклама для современного потребителя // Тренды в маркетинге и менеджменте в 2022 году : материалы межвузовской научно-практической конференции студентов (г. Пермь, ПГНИУ, 22 ноября 2022 г.); Пермский государственный национальный исследовательский университет. Пермь, 2023; 75-80
10. Фейлинг Т.Б., Каткова Т.В. Состояние современной индустрии рекламы: инновации, перспективы, проблемы // Международный научно-исследовательский журнал. 2022; 6(120); 146-150
11. Bashirzadeh Y., Mai R., Faure C. How rich is too rich? Visual design elements in digital marketing communications // *International Journal of Research in Marketing*. 2022; 39-1; 58-76
12. Исследование тенденций на рекламном рынке 2023 [Электронный ресурс] // Ассоциация Коммуникационных Агентств России. URL: [https://www.akarussia.ru/files/docs/AKAR23\\_NMiminiResearch.pdf](https://www.akarussia.ru/files/docs/AKAR23_NMiminiResearch.pdf) (дата обращения: 26.11.2023)
13. Как цифровая трансформация изменит медиабизнес [Электронный ресурс] // AdIndex. URL: <https://adindex.ru/publication/opinion/media/2019/07/25/274094.phtml?> (дата обращения: 28.11.2022).
14. Объем рынка маркетинговых коммуникаций в 2022 году [Электронный ресурс] // Ассоциация Коммуникационных Агентств России. URL: [https://www.akarussia.ru/knowledge/market\\_size/id10311](https://www.akarussia.ru/knowledge/market_size/id10311) (дата обращения: 27.11.2023)
15. «Сбер» запускает собственный сейлз-хаус для продажи рекламы [Электронный ресурс] // Ведомости. URL: <https://www.vedomosti.ru/media/articles/2021/12/02/898745-sber-zapuskayet> (дата обращения: 26.11.2023)

### **References**

1. Federal Law “On Advertising” dated March 13, 2006 No. 38-FZ

2. Kotler F. Marketing 4.0. Turning from traditional to digital: Internet promotion technologies / F. Kotler, H. Kartagaya, A. Setiawan; [translation from English by M. Khoroshilova]. Moscow: Eksmo, 2019
3. Kulpin S.V. Structure and content of Internet marketing: textbook. Ekaterinburg: Ural University Publishing House, 2020
4. Narkhov D. Yu, Narkhova E.N. Advertising: managerial aspect: textbook. allowance. Ekaterinburg: Ural University Publishing House, 2015
5. Belyaev N.A., Savelyeva I.P., Kuzmenko Y.G., Trofimenko E.Y. Analysis of the state of the Russian advertising and marketing communications market // Vestnik SUSU. Series: Economics and management. 2020; 4; 162-169
6. Vikulova E.Yu. Analysis of the advertising market and prospects for its development, taking into account innovations in the field of online advertising // Innovations and investments. 2023; 6; 384-387
7. Gorokhova P.A. Russian advertising market: state, structure, trends and development prospects // State and municipal management. Scientific notes. 2020; 1; 297-302
8. Ketova N.P., Zunde V.V., Shashnev P.D. Transformation of the advertising market as a factor in activating the behavior of advertising agencies in the conditions of digitalization // Creative Economy. 2020; 5; 953-968
9. Snigireva A.A. Actual advertising for the modern consumer // Trends in marketing and management in 2022: materials of the interuniversity scientific and practical conference of students (Perm, Perm State National Research University, November 22, 2022); Perm State National Research University. Perm, 2023; 75-80
10. Feiling T.B., Katkova T.V. The state of the modern advertising industry: innovations, prospects, problems // International scientific research journal. 2022; 6(120); 146-150
11. Bashirzadeh Y., Mai R., Faure C. How rich is too rich? Visual design elements in digital marketing communications // International Journal of Research in Marketing. 2022; 39-1; 58-76
12. Research of trends in the advertising market 2023 [Electronic resource] // Association of Communication Agencies of Russia. URL: [https://www.akarussia.ru/files/docs/AKAR23\\_NMiminiResearch.pdf](https://www.akarussia.ru/files/docs/AKAR23_NMiminiResearch.pdf) (Accessed: 11/26/2023)
13. How digital transformation will change the media business [Electronic resource] // AdIndex. URL: <https://adindex.ru/publication/opinion/media/2019/07/25/274094.phtml?> (Accessed: 11/28/2022).

14. Volume of the marketing communications market in 2022 [Electronic resource] // Association of Communication Agencies of Russia. URL: [https://www.akarussia.ru/knowledge/market\\_size/id10311](https://www.akarussia.ru/knowledge/market_size/id10311) (Accessed: 11/27/2023)

15. Sber launches its own sales house to sell advertising [Electronic resource] // Vedomosti. URL: <https://www.vedomosti.ru/media/articles/2021/12/02/898745-sber-zapuskaet> (Accessed: 11/26/2023)

**АГРАРНОЕ ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСТВО РЕГИОНА  
И ПЕРСПЕКТИВЫ ЕГО РАЗВИТИЯ**

**Мамонова Анна Геннадьевна**

студент магистратуры

Научный руководитель: **Станиславская Марина Владимировна**

к.э.н., доцент

ФГБОУ ВО «Дальневосточный ГАУ»

**Аннотация:** Статья рассматривает развитие предпринимательства в аграрной сфере и перспективы развития в условиях Амурского региона. Целью исследования является выявление проблем в данной отрасли и выделение основных путей их решения.

**Ключевые слова:** Амурская область, показатель, агропромышленный комплекс, производство, экспорт.

**AGRICULTURAL ENTREPRENEURSHIP IN THE REGION  
AND ITS DEVELOPMENT PROSPECTS**

**Mamonova Anna Gennadievna**

Scientific supervisor: **Stanislavskaya Marina Vladimirovna**

**Abstract:** The article examines the development of entrepreneurship in the agricultural sector and the prospects for development in the Amur region. The purpose of the study is to identify problems in this industry and identify the main ways to solve them.

**Key words:** Amur region, indicator, agro-industrial complex, production, export

Аграрное предпринимательство, не смотря на все особенности труда и высокие риски – необходимый элемент хозяйственной системы региона, так как результаты его деятельности являются гарантом продовольственной безопасности, и решением социально-экономических проблем сельских и городских территорий.

В соответствии с принятой стратегией социально-экономического развития Дальнего Востока на период до 2025 года и в более отдаленной перспективе из приоритетных направлений определено сельскохозяйственное производство. Программные расходы, заложенные в 2019 году на развитие сельского хозяйства, по сравнению с другими расходами бюджета Амурской области составили 2072,69 млрд. руб. Значительная, по сравнению с другими отраслями, поддержка данного сектора экономики, подразумевает его развитие. Соответственно, ожидается отдача от этих мероприятий. При этом особый акцент сделан на поддержку малых и средних предпринимательских структур, занятых в аграрном бизнесе, которыми фактически создается весь необходимый объем зернобобовой, плодоовощной, мясомолочной, и другой продукции.

Агропромышленный комплекс – развивающаяся отрасль экономики Амурской области. Потенциал развития сельского хозяйства в области довольно высок [1, с. 17].

Область обладает большим потенциалом сельскохозяйственных земель. Общая площадь сельскохозяйственных угодий составляет 2371,1 тыс. га, в том числе пашня 1533,2 тыс. га. Благоприятные климатические условия позволяют выращивать зерновые и зернобобовые культуры, сою, кукурузу, картофель и 10 овощи

В Амурской области в 2022 г. объем производства сельскохозяйственной продукции составил около 85,9 млрд. руб. В отраслевой структуре значимое место занимает растениеводство, которое в последние годы укрепляет свое положение. Одновременно с этим происходит сокращение производства продукции животноводства. В 2022 г по отношению к предыдущему году произвели в хозяйствах населения на 9,6%, в КФХ на 2,9% [2].

**Таблица 1**

**Продукция сельского хозяйства в хозяйствах всех категорий,  
млн. рублей (в фактических ценах)**

Категории	2019г	2020г	2021г	2022г	2022г в % к 2021г
<b>Продукция сельского хозяйства</b>	<b>44736,4</b>	<b>53895,8</b>	<b>74446,6</b>	<b>85919,2</b>	<b>115,4</b>
<b>В том числе:</b>					
Сельскохозяйственные организации	23352,7	28426,8	42264,9	49103,7	116,2



*ЭКОНОМИКА, УПРАВЛЕНИЕ, ПРАВО:  
АКТУАЛЬНЫЕ ВОПРОСЫ И ВЕКТОРЫ РАЗВИТИЯ*

Продолжение таблицы 1

Хозяйства населения	14012,8	14800,2	16443,5	18005,9	109,5
Крестьянские (фермерские) хозяйства, индивидуальные предприниматели	7371,0	10668,8	15738,2	18809,7	119,5
<b>Продукция растениеводства</b>	<b>29366,0</b>	<b>37800,0</b>	<b>56107,6</b>	<b>67807,1</b>	<b>120,9</b>
<b>В том числе:</b>					
Сельскохозяйственные организации	17537,5	22240,4	35006,1	41053,1	117,3
Хозяйства населения	5161,2	5573,4	5987,6	8550,9	142,8
Крестьянские (фермерские) хозяйства, индивидуальные предприниматели	6667,2	9986,1	15113,8	18203,1	120,4
<b>Продукция животноводства</b>	<b>5815,2</b>	<b>16095,8</b>	<b>18339,0</b>	<b>18112,1</b>	<b>98,8</b>
<b>В том числе:</b>					
Сельскохозяйственные организации	5815,2	6186,3	7258,7	8050,5	110,9
Хозяйства населения	8851,6	9226,9	10455,9	9454,9	90,4
Крестьянские (фермерские) хозяйства, индивидуальные предприниматели	703,8	682,6	624,4	606,6	97,1

Областные и федеральные власти уделяют внимание направлению производства животноводческой продукции, так как одна из стратегических целей нашего правительства – создание эффективно развивающейся отрасли мясного скотоводства, способной производить высококачественную говядину в объемах, достаточных для обеспечения населения области [3, с. 3].

Эффективное использование природно-ресурсного потенциала региона, что включает в себя использование земельных, материальных ресурсов, восстанавливая земельный неиспользуемый фонд, обеспечение доступности производителей к современной технике, семенному материалу, средствам защиты растений, сокращая риски в аграрном комплексе, которые создают специфические природно-климатические условия.

Амурская область занимает лидирующие позиции среди регионов России по поставкам на мировой рынок соевых бобов и соевого масла. За последние несколько лет экспорт продукции АПК Амурской области увеличился в 2,2 раза. Основной причиной роста стало увеличение объемов экспорта масложировой продукции, а также основного экспортного продукта – соевых

*ЭКОНОМИКА, УПРАВЛЕНИЕ, ПРАВО:  
АКТУАЛЬНЫЕ ВОПРОСЫ И ВЕКТОРЫ РАЗВИТИЯ*

бобов. К ключевым экспортерам региона относятся: ГК «Таргет Агро», ООО «МЭЗ «Амурский» и ООО «Амурагрокомплекс».

**Таблица 2**

**Реализация продукции сельскохозяйственными производителями, тонн**

Категории	2019г	2020г	2021г	2022г
<b>Зерновые культуры (хозяйства всех категорий), тонн</b>	<b>212887</b>	<b>250744</b>	<b>299540</b>	<b>252715</b>
<b>В том числе:</b>				
Сельскохозяйственные организации	183918	193319	246126	194956
Хозяйства населения	-	10	-	-
Крестьянские (фермерские) хозяйства, индивидуальные предприниматели	28970	57416	53414	...*
<b>Бобы соевые (хозяйства всех категорий), тонн</b>	<b>560778</b>	<b>425977</b>	<b>577463</b>	<b>852487</b>
<b>В том числе:</b>				
Сельскохозяйственные организации	505099	366268	504236	690482
Хозяйства населения	-	-	-	105
Крестьянские (фермерские) хозяйства, индивидуальные предприниматели	55679	59709	73227	161900
<b>Скот и птица (хозяйства всех категорий), в живом весе</b>	<b>39393</b>	<b>36839</b>	<b>40292</b>	<b>37568</b>
<b>В том числе:</b>				
Сельскохозяйственные организации	27665	26766	30093	30218
Хозяйства населения	10236	8793	8591	5945
Крестьянские (фермерские) хозяйства, индивидуальные предприниматели	1492	1280	1607	1406

\*Здесь и далее данные не размещаются в целях обеспечения конфиденциальности первичных статистических данных, полученных от организаций, в соответствии с Федеральным законом от 29.11.2007 № 282-ФЗ (ст.4, п.5; ст. 9. П.1)

Экспорт продукции АПК Амурской области характеризовался нестабильным ростом, в 2020 г. объем реализованной продукции сельскохозяйственными производителями был ниже уровня 2019 г. Однако в совокупности за период с 2019 г. по 2022 г. экспорт АПК региона вырос. Основной прирост экспорта обусловлен увеличением отгрузок соевых бобов.

Ключевое для Амурской области направление экспорта – Китай, на который приходится около 96% экспорта продукции АПК региона. К другим ключевым странам-импортерам продукции АПК региона относятся Япония (1,3%), Южная Корея (0,9%) и Казахстан (0,9%). За период 2019-2022 гг.

значительных изменений в географии экспорта не происходило. Устойчивость географической структуры экспорта обусловлена товарной специализацией и географическим положением региона [5].

Аграрное предпринимательство постоянно находится под воздействием различных факторов. Климатические условия, качество земель, степень развития рынков, уровень конкуренции, и т.д. оказывают влияние на те или иные стороны его деятельности. Развитие агропромышленного комплекса обеспечивается реализацией проектов, направленных на производство и переработку сельскохозяйственной продукции, производимой на территории области.

### **Список литературы**

1. Прусенко С. А. Состояние аграрного предпринимательства в Амурской области / С. А. Прусенко // Исследования молодых ученых : Материалы XIII Международной научной конференции, Казань, 20–23 октября 2020 года / Под редакцией И.Г. Ахметова [и др.]. – Казань: Общество с ограниченной ответственностью "Издательство Молодой ученый", 2020. – С. 17-20.

2. Территориальный орган Федеральной службы государственной статистики Амурской области. Основные показатели социально-экономического положения муниципальных образований <https://28.rosstat.gov.ru/folder/29143> обращение 15.10.2023.

3. Турков О.А. Амурская область – лидер по сельхозпроизводству в округе// Животноводство России. 2023. № 7. С. 2-5.

4. Агровестник. Экспортный профиль Амурской области <https://agrovesti.net/lib/regionals/region-28/eksportnyj-profil-amurskoj-oblasti.html> обращение 19.10.2023.

## **ПРАВОВАЯ ОСНОВА ЭКОНОМИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ СУБЪЕКТОВ МАЛОГО ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСТВА В РОССИИ**

**Семенова Екатерина Сергеевна**

студент

Научный руководитель: **Захарова Екатерина Николаевна**

ст. преподаватель

Красноярский институт железнодорожного транспорта –  
филиал ФГБОУ ВО «Иркутский государственный  
университет путей сообщения»

**Аннотация:** Данная статья исследует правовую основу обеспечения экономической безопасности субъектов малого предпринимательства в России. Раскрываются основные нормативные акты, определяющие правовые основы этой сферы, а также их сущность и значение для обеспечения безопасности малого бизнеса. Анализируются меры, предусмотренные законодательством, по защите прав и интересов малых предприятий в ведении малого бизнеса в России. В статье также рассматриваются перспективы развития системы правовой защиты экономической безопасности субъектов малого предпринимательства в стране. Результаты исследования могут быть полезны для улучшения законодательной базы, направленной на обеспечение безопасности и развитие малого предпринимательства в России.

**Ключевые слова:** Экономическая безопасность, правовое регулирование, малое предпринимательство, законодательная база, закон.

## **THE LEGAL BASIS FOR THE ECONOMIC SECURITY OF SMALL BUSINESSES IN RUSSIA**

**Semenova Ekaterina Sergeevna**

Scientific adviser: **Zaharova Ekaterina Nikolaevna**

**Abstract:** This article examines the legal basis for ensuring the economic security of small businesses in Russia. The main normative acts defining the legal

foundations of this sphere, as well as their essence and importance for ensuring the safety of small businesses, are revealed. The measures provided for by the legislation to protect the rights and interests of small enterprises in conducting small business in Russia are analyzed. The article also discusses the prospects for the development of a system of legal protection of the economic security of small businesses in the country. The results of the study may be useful for improving the legislative framework aimed at ensuring the safety and development of small business in Russia.

**Key words:** Economic security, legal regulation, small business, legislative framework, law.

В современном мире экономическая безопасность является одним из ключевых факторов, влияющих на развитие и процветание государства. Особую роль в обеспечении такой безопасности играют субъекты малого предпринимательства, которые составляют значительную часть национальной экономики и являются двигателем инноваций и создания новых рабочих мест.

Экономическая безопасность субъектов бизнеса – это важное условие успешного функционирования предпринимательской деятельности. В наше время, когда бизнес-процессы все более интегрированы и глобализованы, обеспечение безопасности становится особенно актуальным.

Одной из основных точек опоры в обеспечении экономической безопасности субъектов бизнеса является правовая основа. Принятие и эффективная реализация соответствующих нормативно-правовых актов позволяет создать стабильную и прозрачную среду для предпринимательской деятельности, минимизируя риски и создавая условия для развития бизнеса.

Вначале следует отметить, что правовая основа экономической безопасности субъектов бизнеса формируется на основе Конституции и других фундаментальных законов государства. В них закрепляются основные принципы государственной поддержки предпринимательства, защиты прав собственности и свободы экономической деятельности.

В России правовая основа экономической безопасности субъектов малого предпринимательства играет важную роль при создании благоприятного предпринимательского климата и защите прав и интересов самих предпринимателей. Она снижает риски и повышает надежность предпринимательской деятельности, что способствует привлечению инвестиций и развитию сектора малого бизнеса в целом.

Правовой основой экономической безопасности субъектов бизнеса являются законы и нормативно-правовые акты, которые регулируют деятельность предпринимателей и создают условия для защиты их интересов.

В отдельных странах наличие Конституции, Гражданских, Торговых, Налоговых и Трудовых кодексов, а также антимонопольного законодательства, охраны конкуренции и интеллектуальной собственности законов является основой правового регулирования экономической деятельности.

Кроме того, международные договоры и соглашения, которые страна подписывает с другими государствами или международными организациями, также могут быть частью правовой основы экономической безопасности субъектов бизнеса.

Правовая основа экономической безопасности субъектов малого предпринимательства в РФ включает несколько законодательных актов. Вот некоторые из них:

1. Федеральный закон от 24 июля 2007 года № 209-ФЗ «О развитии малого и среднего предпринимательства в Российской Федерации» – описывает основные принципы развития и защиты малого предпринимательства, включая правовые гарантии и льготы для малых предприятий. [1]

2. Гражданский кодекс РФ – устанавливает основные правила гражданско-правовых отношений, включая права и обязанности предпринимателей. [2]

3. Налоговый кодекс РФ – содержит нормы о налогообложении малых предприятий, в том числе установление льготных ставок и режимов налогообложения. [3]

4. Федеральный закон от 22 июля 2008 года № 123-ФЗ «Технический регламент о требованиях пожарной безопасности» – устанавливает правила и требования в области пожарной безопасности для всех предприятий, включая малые предприятия. [4]

5. Трудовой кодекс РФ – устанавливает права и обязанности работников и работодателей. [5]

6. Закон РФ от 26 декабря 2008 года № 294-ФЗ «О защите прав юридических лиц и индивидуальных предпринимателей при осуществлении государственного контроля (надзора) и муниципального контроля» – устанавливает права и обязанности предпринимателей в отношении государственного и муниципального контроля. [6]

Кроме того, существуют и другие законодательные и нормативные акты, регламентирующие конкретные аспекты экономической безопасности субъектов малого предпринимательства.

Динамика, прослеживаемая в России от влияния правовых актов, действующих на малое предпринимательство, может быть разнообразной в зависимости от конкретного периода времени и принятых законодательных мер.

Некоторые общие тенденции могут включать:

1. Упрощение процедур регистрации и запуска бизнеса. В последние годы правительство принимает меры для упрощения и сокращения времени регистрации новых предприятий, снижения затрат на начальный капитал и улучшения доступа к государственным услугам.

2. Снижение налогового и административного бремени. Власти стремятся улучшить налоговую систему и сократить административные барьеры для малого бизнеса. Например, введение плоской ставки налога на вмененный доход для отдельных категорий предпринимателей.

3. Поддержка и развитие малых предприятий. Правительство предоставляет различные формы поддержки малому предпринимательству, включая финансовую помощь, налоговые льготы, субсидии на обучение и консультационную поддержку.

4. Борьба с коррупцией. Правительство принимает меры для борьбы с коррупцией и создания условий для честной конкуренции. Введение электронных услуг и сокращение необходимости взаимодействия с официальными должностными лицами может помочь уменьшить коррупцию.

5. Развитие цифрового предпринимательства. Правительство активно поддерживает цифровизацию экономики и развитие электронной коммерции и стартапов, создавая инфраструктуру и специальные правовые рамки.

Однако, важно отметить, что динамика и эффективность данных правовых актов могут варьироваться, и реальное состояние малого предпринимательства в России может зависеть от множества других факторов, таких как экономическая ситуация, политическая стабильность и уровень конкуренции.

Система правовых норм и механизмов обеспечения экономической безопасности субъектов малого предпринимательства в России постоянно совершенствуется и дополняется, учитывая изменения в социально-

экономической ситуации и мировых трендах. Это позволяет предпринимателям рассчитывать на стабильность и поддержку со стороны государства, обеспечивая устойчивое функционирование и развитие своих бизнесов.

Основная цель новых законов состоит в упрощении процедур и снижении бюрократической нагрузки для малых предприятий. С такими улучшениями, предприниматели смогут более свободно и безопасно осуществлять свою деятельность. Дополнительно, новые законы направлены на предоставление финансовой и налоговой поддержки для начинающих и развивающихся бизнесов.

Введение новых законов способствует увеличению конкурентоспособности и инновационности сектора малого предпринимательства. Благодаря прозрачным и справедливым правилам игры, предприниматели получают больше возможностей для развития своих идей и реализации новых проектов. Это не только способствует экономическому росту, но и создает благоприятную среду для интересных и перспективных предпринимательских инициатив.

Стремясь создать более благоприятную среду для развития малого бизнеса и способствовать его процветанию, государства все чаще принимают новые законы и регулирования. Одной из таких тем является предоставление дополнительной поддержки малым предприятиям путем введения новых законов. Рассмотрим возможные варианты, какие меры могли бы быть предприняты, чтобы улучшить условия для деятельности малого предпринимательства и повысить его конкурентоспособность.

Для поддержки малого предпринимательства могут потребоваться следующие законы:

1. Закон о предоставлении финансовых гарантий. Данный закон может устанавливать государственные гарантии и льготные условия кредитования для малых предприятий, чтобы обеспечить им доступ к дополнительным финансовым ресурсам.

2. Закон о снижении налоговых бремен. Этот закон может предусматривать уменьшение налоговых ставок или специальные налоговые льготы для малых предприятий, с целью снижения финансовой нагрузки на них и повышения конкурентоспособности.

3. Закон о упрощении процедур регистрации и получения лицензий. Данный закон может предусматривать сокращение времени и упрощение



процедур регистрации предприятий и получения необходимых лицензий, чтобы уменьшить бюрократическую нагрузку на предпринимателей.

4. Закон о развитии инфраструктуры и доступе к ресурсам. Этот закон может устанавливать меры по развитию инфраструктуры, таких как строительство дорог, энергетических систем, коммуникаций и других ресурсов, необходимых для развития и функционирования малого бизнеса.

5. Закон о защите прав собственности и борьбе с коррупцией. Этот закон должен гарантировать защиту прав собственности, включая интеллектуальную собственность, и обеспечивать честные и прозрачные условия бизнеса, что особенно важно для малых предприятий.

6. Закон о поддержке и развитии инноваций. Данный закон может предусматривать финансирование и другие меры поддержки инновационных проектов и инициатив, так как инновации являются ключевым фактором роста малого предпринимательства.

7. Закон о развитии рынков и торговли. Этот закон может создавать условия для развития рынков и обеспечения свободной и справедливой конкуренции, что способствует развитию малого предпринимательства и предоставляет предпринимателям больше возможностей.

Таким образом, правовая основа экономической безопасности субъектов малого предпринимательства в РФ включает в себя целый комплекс законов и норм, направленных на защиту и поддержку малого бизнеса. В своей деятельности субъекты малого предпринимательства могут полагаться на законодательную базу, обеспечивающую их права и интересы, и этот факт способствует стабильному и устойчивому развитию российской экономики в целом. Правовые акты РФ играют важную роль в обеспечении экономической безопасности субъектов малого предпринимательства. Они защищают права предпринимателей, регулируют экономическую деятельность, предоставляют поддержку и стимулы для развития малого предпринимательства, а также борются с незаконной деятельностью.

### **Список литературы**

1. Российская Федерация. Законы. О развитии малого и среднего предпринимательства в Российской Федерации : Федеральный закон от 24.07.2007 № 209-ФЗ : ред. от 28.07.2023 : принят Государственной Думой 6 июля 2007 года : одобрен Советом Федерации 11 июля 2007 года. – Текст :

электронный // КонсультантПлюс – надежная правовая поддержка : официальный сайт компании «КонсультантПлюс». – URL: [https://www.consultant.ru/document/cons\\_doc\\_LAW\\_52144/](https://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_52144/) (дата обращения: 10.10.2023).

2. Гражданский кодекс Российской Федерации (часть первая): Федеральный закон от 30 ноября 1994 г. № 51-ФЗ // СЗ РФ. – 1994. - № 32. – Ст. 3301. Налоговый кодекс РФ.

3. Конституция Российской Федерации: принята всенародным голосованием 12 декабря 1993 г. // СЗ РФ. – 2020. - № 11. – Ст. 1416.

4. Российская Федерация. Законы. Технический регламент о требованиях пожарной безопасности : Федеральный закон от 22.07.2008 № 123-ФЗ : ред. от 14.07.2022 : принят Государственной Думой 4 июля 2008 года : одобрен Советом Федерации 11 июля 2008 года. – Текст : электронный // КонсультантПлюс – надежная правовая поддержка : официальный сайт компании «КонсультантПлюс». – URL: [https://www.consultant.ru/document/cons\\_doc\\_LAW\\_78699/](https://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_78699/) (дата обращения: 10.10.2023).

5. Трудовой кодекс Российской Федерации от 30 декабря 2001 г. № 197-ФЗ (ред. от 30 апреля 2021 г.) / Система Гарант. URL: <https://www.garant.ru/products/ipo/prime/doc/70337601/> (дата обращения: 10.10.2023).

6. Российская Федерация. Законы. О защите прав юридических лиц и индивидуальных предпринимателей при осуществлении государственного контроля (надзора) и муниципального контроля : Федеральный закон от 26.12.2008 № 294-ФЗ : ред. от 24.07.2023 : принят Государственной Думой 19 декабря 2008 года : одобрен Советом Федерации 22 декабря 2008 года. – Текст : электронный // КонсультантПлюс – надежная правовая поддержка : официальный сайт компании «КонсультантПлюс». – URL: [https://www.consultant.ru/document/cons\\_doc\\_LAW\\_83079/](https://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_83079/) (дата обращения: 10.10.2023).

**СЕКЦИЯ  
ФИНАНСЫ,  
ДЕНЕЖНОЕ  
ОБРАЩЕНИЕ  
И КРЕДИТ**

**INFORMATION TECHNOLOGY IN MANAGING  
THE FINANCIAL CONDITION OF AN ENTERPRISE**

**Susanna S. Alieva**

Candidate in Economics, Associate Professor

**Juraev A. Sardorbek**

1st year master's student

Specialty "Public Finance and International Finance"

Samarkand Institute of Economics and Service

**Abstract.** The paper attempts to develop economic and mathematical models as a tool for conducting factorial financial analysis of the development prospects of an enterprise. The constructed economic and mathematical models for predicting profitability use retrospective data of an enterprise on its financial condition: the amount of profit, revenue, assets and capital. The architecture of the proposed tools is presented and the results of simulation experiments carried out on the models are demonstrated.

**Key words:** financial condition, information technology, financial technology, innovation, financial analysis, scenario model, forecasting.

**ИНФОРМАЦИОННЫЕ ТЕХНОЛОГИИ В УПРАВЛЕНИИ  
ФИНАНСОВЫМ СОСТОЯНИЕМ ПРЕДПРИЯТИЯ**

**Алиева Сусанна Сейрановна**

к.э.н., доцент

**Жураев Сардорбек Алишерович**

студент магистратуры

Самаркандский институт экономики и сервиса

**Аннотация.** В работе предпринята попытка разработки экономико-математические модели как инструмент проведения факторного финансового анализа перспектив развития предприятия. Построенные экономико-математические модели прогнозирования рентабельности используют ретроспективные данные предприятия о его финансовом состоянии: размере прибыли, выручки, активов и капитала. Представлена архитектура

предлагаемых инструментов и продемонстрированы результаты имитационных экспериментов, проведенных на моделях.

**Ключевые слова:** финансовое состояние, информационные технологии, финансовые технологии, инновации, финансовый анализ, модель сценариев, прогнозирования.

Today, digitalization is one of the main factors in the growth of the global economy, since thanks to it not only labor productivity increases (direct advantage), but also time is saved, new demand for new goods and services is created, new quality and value (indirect advantage), etc. At the same time, the use of digital data as a resource for production predetermines the transition from a traditional market economy to a digital economy, which will permeate all sectors: public and private, non-productive and financial, mining, manufacturing and service sectors.

The development of information technology radically changes the environment and human lifestyle. There is digitalization (introduction of digital technologies) in all spheres of life. The state, business and population are becoming active consumers of digital technologies (Internet of things, robotics and cyber systems, artificial intelligence, big data, paperless technologies, additive technologies (3D printing), cloud and fog computing, unmanned and mobile technologies, biometric data, quantum technologies, identification technologies, blockchain, etc.).

Modern innovations make it possible to automate complex business tasks, reduce production costs, create business models, penetrate new markets, and develop new ones.

Digitalization is one of the most pressing problems, since enterprises need it to obtain certain advantages, increase efficiency and improve business indicators, including the financial results of the enterprise.

The financial result of an enterprise's economic activity characterizes its operational, investment, and financial activities and is considered the main criterion for coordinating the structure and volume of production, budget scenarios, cost optimization programs, justifying the feasibility of implementing investment projects, and making financial investments. The strategic mechanism for financial recovery is a system of measures aimed at maintaining the achieved financial balance in the long term [2].

In addition to the owners, management and staff of the organization, it is of interest to capital investors (shareholders), creditors, government bodies, primarily fiscal, and stock exchanges that engage in the purchase/sale of securities.

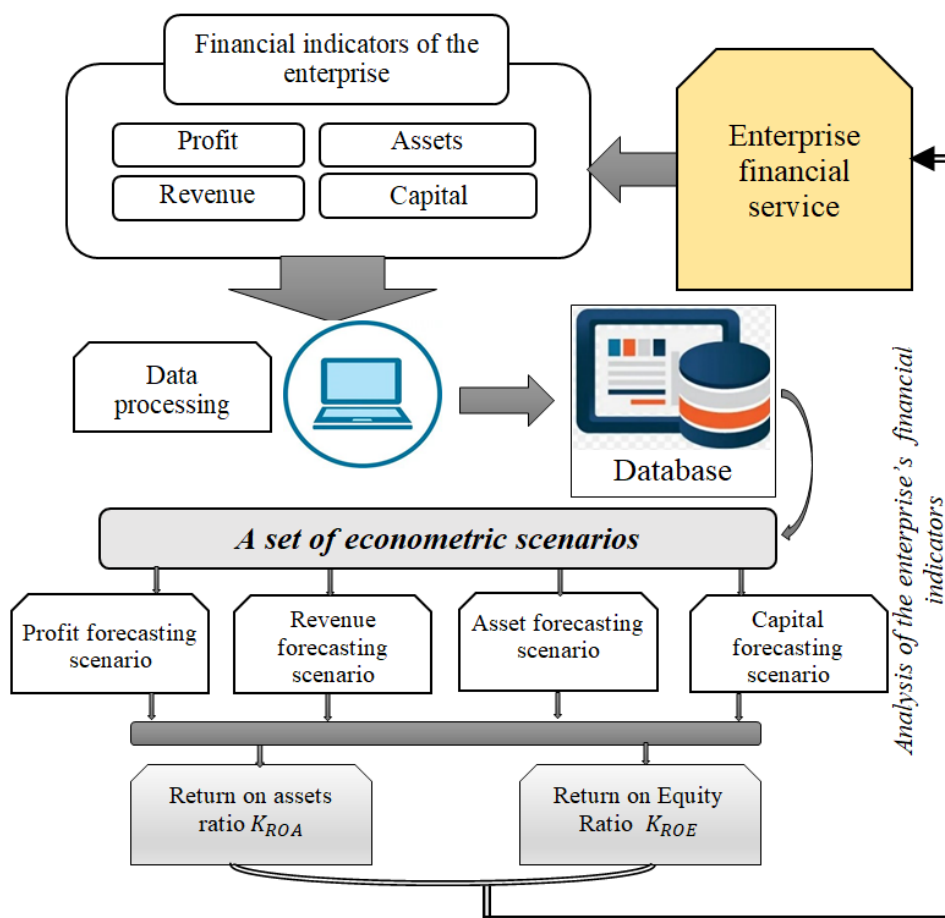
Consistent and full-fledged digitalization of the economy of Uzbekistan, set out in the “Digital Uzbekistan-2030” program, should qualitatively change its structure and provide long-term opportunities.

Particular attention here needs to be paid to the use of digitalization when analyzing the financial condition of an enterprise.

In the context of digitalization, which is one of the most pressing issues, enterprises strive to gain specific advantages, increase efficiency and improve financial performance. In this regard, financial analytics is being given new tasks, which include not only assessing the current financial state of enterprises, but also the future state, influenced by the external and internal environment, such as the market and decision-making systems.

In this regard, profitability forecasting as an important stage of financial planning has aroused great interest among researchers. Recently, a number of works have appeared that raise this problem.

All this actualizes the problem of predicting the profitability of an enterprise based on computer modeling.



**Fig. 1. Financial analysis algorithm using software**

Here is an approach to creating built-in financial analysis modeling tools in computer technology. The main purpose of these tools is to study the profitability of the company in the future. The methodological basis of the study consists of the main elements of the systems approach, system analysis, strategic management theory, financial analysis, theory of stochastic systems and simulation modeling. The study used methods of factorial financial analysis, statistical modeling and statistical data processing.

This algorithm of factorial financial analysis uses the following information as input data about the financial condition of the enterprise over the past period of its activity: the amount of profit, income, assets and capital. These indicators are stored in the database. Next, they are processed and entered into econometric scenarios that predict the criteria for the values under consideration based on the analytical work of the financial condition of the enterprise by determining return on capital and return on assets. The proposed algorithm for factor analysis of the financial condition of an enterprise allows one to assess the future condition of the company based on the analysis of retrospective data on the financial condition of the company.

The models included in the factorial financial analysis algorithm are aimed at obtaining return on assets ratios ( $K_{ROA}$ ) and return on equity ratios ( $K_{ROE}$ ), calculated in accordance with certain specific analytical expressions.

$$K_{ROA} = \frac{Profit}{Assets} = \frac{Profit}{Revenues} \times \frac{Revenues}{Assets} \quad (1)$$

$$K_{ROE} = \frac{Profit}{Capital} = \frac{Profit}{Revenues} \times \frac{Revenues}{Assets} \times \frac{Assets}{Capital} \quad (2)$$

It seems necessary to evaluate the indicators of the future development plan for the financial condition of the enterprise using data from primary and final financial statements, which will be collected in the database as they are formed for a certain past period. At the same time, it is obvious that some indicators cannot remain unchanged. It is to determine them that simulation models will be used, based on data processing using a system of statistical data equations.

The presented simulation forecasting models must be implemented in a software product and included in the computer technology for forecasting enterprise profitability.

To develop a model toolkit for financial analysis of the functioning of an enterprise that falls into the class of financial innovations that stimulate the development of the digital economy, this study was conducted. Currently, digital innovation is the main incentive for enterprises to operate on an innovative trajectory

of financial sustainability. The application of innovations in various areas of business activity is now the most important area for accelerating economic development. Information technology has become a key innovative tool at the moment and is used in managing the financial condition of companies, banking systems, consulting organizations and other entities.

### **References**

1. Decree of the President of the Republic of Uzbekistan “On approval of the strategy “Digital Uzbekistan-2030” and measures for its effective implementation”, dated 10/05/2020 No. DP-6079
2. Alieva SS, Urunova MG. Theoretical Fundamentals of Improving Financial Health in Enterprises. Academic Journal of Digital Economics and Stability. 2022;14:98-101.



**БАНКОВСКОЕ ИНВЕСТИЦИОННОЕ КРЕДИТОВАНИЕ:  
СОВРЕМЕННОЕ СОСТОЯНИЕ И ПЕРСПЕКТИВЫ РАЗВИТИЯ В РФ**

**Костенко Елена Игоревна**

к.э.н., ст. пр.

**Забара Дарья Александровна**

**Халина Яна Юрьевна**

студенты

Белгородский государственный национальный  
исследовательский университет

**Аннотация:** В современном мире банковское инвестиционное кредитование является важной составляющей финансовой системы, помогая в привлечении инвестиций, развитии бизнеса и экономики в целом. В данной статье рассмотрено влияние инвестиционного кредитования на экономику России, его сущность, а также современное состояние и перспективы развития в Российской Федерации.

**Ключевые слова:** инвестиции, кредит, экономика, банки, инвестиционный проект.

**BANK INVESTMENT LENDING: CURRENT STATE AND PROSPECTS  
OF DEVELOPMENT IN THE RUSSIAN FEDERATION**

**Kostenko Elena Igorevna**

**Zabara Daria Aleksandrovna**

**Khalina Yana Yurievna**

**Abstract:** In the modern world, bank investment lending is an important component of the financial system, helping to attract investment, business development and the economy as a whole. This article examines the impact of investment lending on the Russian economy, its essence, as well as the current state and prospects of development in the Russian Federation.

**Key words:** investments, credit, economy, banks, investment project.

В современной экономике активно развиваются различные банковские услуги, среди которых набирает популярность такое перспективное направление, как инвестиционное кредитование.

Банковское инвестиционное кредитование — это процесс предоставления банком финансирования для инвестиционных целей. Это означает, что кредит предоставляется не для текущих операций или обычных расходов компании, а для приобретения активов, развития бизнеса, инвестирования в проекты и для других инвестиционных целей.

Сущность банковского инвестиционного кредитования заключается в том, что банк выступает в роли финансового посредника, предоставляя средства для инвестиций и получая прибыль от процентов по кредиту.

Инвестиционные кредиты для бизнеса являются целевыми финансовыми продуктами. Предприниматель, получающий инвестиционный кредит, должен направлять деньги на оговоренные с банком цели, поэтому данный вид финансирования всегда будет направлен на конкретный проект. В этом и есть отличие инвестиционного банковского кредитования от обычного кредита.

Технологии выдачи инвестиционных кредитов отличны от технологии заключения обычной краткосрочной кредитной сделки. Это определяет необходимость разработки целой системы управления инвестиционным кредитованием в банке, включая самостоятельное направление его кредитной политики в данной области.

Помимо этого, инвестиционные кредиты обычно имеют более длительные сроки погашения и более строгие условия, так как они связаны с более крупными суммами и инвестиционными проектами. Обычные кредиты часто имеют более короткие сроки и гибкие условия, потому что они предназначены для личных или текущих потребностей заемщика.

Это лишь некоторые из основных отличий между инвестиционным кредитом и обычным кредитом, и каждый из них имеет свои особенности и преимущества в зависимости от потребностей заемщика.

Участниками рынка банковского инвестиционного кредитования могут быть как крупные корпорации, которые нуждаются в финансировании для развития своего бизнеса и инвестиционных проектов, так и малые и средние предприятия, которые ищут финансирование для расширения своей деятельности.

Кроме того, на рынке инвестиционных кредитов активно участвуют регулирующие органы и государственные учреждения, которые разрабатывают

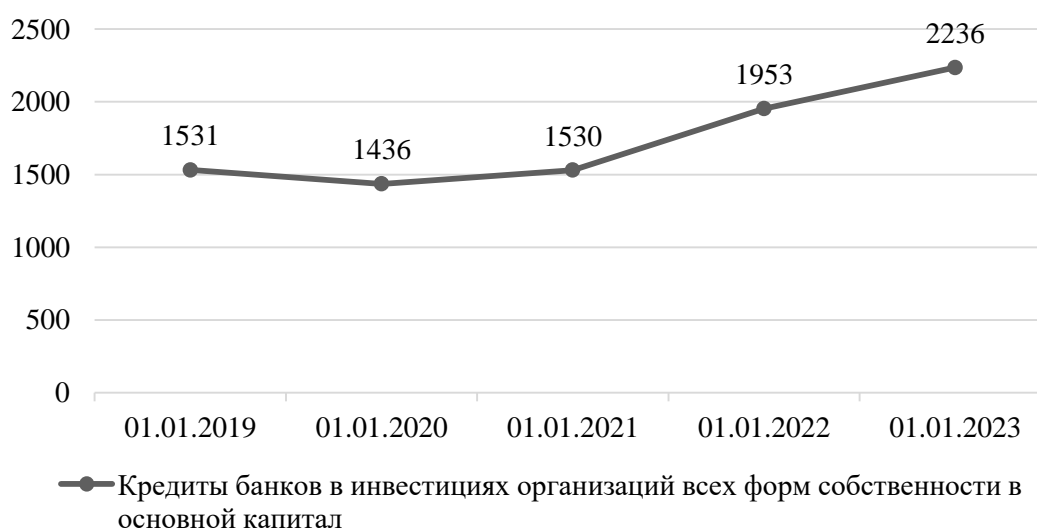
законы и нормативные акты, регулирующие деятельность банковского инвестиционного кредитования и обеспечивающие его стабильность и прозрачность.

Объектом банковского инвестиционного кредитования являются инвестиционные проекты, которые требуют финансирования для своей реализации.

Основным преимуществом проектного финансирования является тщательная проработка проекта, связанная с большим количеством участников и источников финансирования. Проектное финансирование-это тот же кредит, но его объемы значительно превышают масштабы иной деятельности хозяйствующего субъекта и средства на его обеспечения генерирует инвестиционный проект [1, с. 296].

Инвестиционные кредиты предназначены для развития основных фондов, в частности, для их реконструкции, модернизации, для внедрения новых техник и технологий, а также для приобретения дополнительных производственных помещений. Все это нужно для того, чтобы бизнесы развивались и оставались конкурентоспособными на рынке.

Для того, чтобы охарактеризовать современное состояние банковского инвестиционного кредитования рассмотрим динамику объемов кредитов, выданных в целях инвестирования в основной капитал в период с 2019 по 2023 гг. (рис.1) [2].



**Рис. 1. Динамика объемов банковского инвестиционного кредитования за 2019-2023 гг., млрд. руб.**

Результаты рассмотрения статистических данных позволили отметить общую тенденцию к росту объемов инвестиционного кредитования в России. С начала 2019 года наблюдалось снижение рассматриваемого показателя на 6,2% в период кризиса, вызванного пандемией, далее отмечается рост, который приводит обратно к значениям 2019 года. Однако в период с 2021 года доля объемов инвестиционных кредитов возросла на 27,6%, это обеспечивается подъемом экономики и ее более благоприятными условиями. В последующий период и до настоящего момента активная финансовая политика государства позволяет сохранить существующую тенденцию, так к 2023 году происходит рост показателя на 14,5%. Общий темп роста за 5 лет составил 146%, максимальный показатель банковских кредитов в инвестициях в основной капитал отмечается в начале 2023 году и составляет 2236 млрд. руб. По мнению авторов, такой рост может быть обусловлен более активной политикой коммерческих банков в продвижении инвестиционных кредитов, либо недостатком собственных финансовых ресурсов у предпринимателей.

Коммерческие банки, предоставляющие инвестиционные кредиты должны оперативно реагировать на изменения финансового рынка, совершенствовать качество своих услуг и сохранять конкурентоспособность. Среди крупнейших представителей на рынке можно выделить ПАО «Сбербанк», АО «Альфа-Банк» и ПАО «ВТБ», программы которых целесообразно рассмотреть в рамках данного исследования.

**Таблица 1**

**Условия инвестиционного кредитования в коммерческих банках**

<b>Показатель</b>	<b>ПАО «Сбербанк»</b>	<b>АО «Альфа-Банк»</b>	<b>ПАО «ВТБ»</b>
Способ выдачи кредита	Единовременный кредит	- Единовременный кредит - Возобновляемая кредитная линия	- Разовый кредит -Невозобновляемая кредитная линия
Сумма	От 100 тыс. до 200 млн.	От 500 тыс. до 150 млн.	До 500 млн.
Процентная ставка (годовая)	От 13%	От 15%	От 12%
Срок	1 – 120 месяцев	От 1 до 10 лет	До 144 месяцев
Способ погашения	-аннуитетный -индивидуальный график	Аннуитетный	-аннуитетный -индивидуальный график

Проанализировав программы инвестиционного кредитования крупнейших банков России (табл. 1) [3], можно сделать вывод, что наиболее привлекательные условия предлагает ПАО «ВТБ», так как предлагает самую высокую максимальную сумму кредита, самую низкую ставку кредитования, а также наиболее длительный возможный срок кредитования, составляющий 12 лет. Далее можно выделить ПАО «Сбербанк», его максимальная сумма кредита на 50 млн. руб. больше, чем в АО «Альфа-Банк», а процентная ставка ниже на 2%, срок кредитования одинаковый. Из преимуществ АО «Альфа-Банк» можно выделить возможность возобновляемой кредитной линии, в то время как ПАО «Сбербанк» предоставляет только единовременные кредиты. Таким образом, каждый коммерческий банк устанавливает наиболее подходящие ему условия, основываясь на собственной финансовой ситуации и состоянии экономики в целом, учитывая множество как внешних, так и внутренних факторов, влияющих на финансовое положение заемщиков.

Инвестиционное кредитование, как и любой вид экономической активности, подвержено определенным рискам. В первую очередь, необходимо выделить внешние риски, которые связаны с влиянием макроэкономических факторов, прежде всего - ухудшение экономической ситуации и изменение рыночных условий. В данном случае существует риск ликвидности, который приводит к невозможности для банка быстро и выгодно продать залоговые активы. Также в этой категории существуют риски изменения процентных ставок и валютных курсов. Среди внутренних рисков необходимо выделить общепанковские риски, которые связаны непосредственно с осуществлением инвестиционного кредитования, например, это риск невозврата кредитных средств или риск, связанный с долгосрочным размещением денежных средств. К внутренним рискам, связанным с конкретными сделками, относятся финансовые проблемы заемщика (слабый денежный поток, нестабильное развитие, неустойчивая структура баланса), чувствительность показателей эффективности проекта к параметрам рынка, операционные риски.

С учетом всех существующих рисков можно отметить, что инвестиционное кредитование в России имеет весьма положительные перспективы. Инвестиции являются залогом экономического роста и банковское инвестиционное кредитование позволяет получить необходимые средства для реализации новых проектов, т. е. банки становятся более активными участниками инвестиционного процесса, они уже предоставляют

большое количество услуг в данной сфере, но вероятно продолжают развивать свою инфраструктуру в сфере инвестиционного кредитования, включающую совершенствование банковского регулирования, которое становится более гибким. Российская финансовая система становится более надежной и прозрачной, растёт количество инвесторов, повышается финансовая грамотность у граждан. Эти и другие факторы способствуют улучшению инвестиционного климата в России.

Внедрение новых технологий в банковскую сферу, в том числе в область анализа кредитоспособности заемщиков и управления рисками, позволит банкам более эффективно осуществлять инвестиционное кредитование. Множество положительных тенденций и перспектив делают инвестиционные кредиты более привлекательными, но тем не менее, данная система требует активного совершенствования и решения существующих проблем.

Таким образом, банковское инвестиционное кредитование – это предоставление банком финансирования для осуществления инвестиций. Такой вид кредита обладает существенными отличиями от обычных банковских ссуд и имеет более сложный процесс оформления, в котором особое внимание уделяется целям вложения денежных средств. После анализа современного состояния инвестиционного кредитования и рассмотрения возможных рисков в данной сфере можно сделать вывод о том, что банковское инвестиционное кредитование активно развивается, несмотря на нестабильную экономическую ситуацию. В настоящий момент можно выделить несколько актуальных проблем данной сферы, среди которых:

- высокие политические и макроэкономические риски;
- несовершенная государственная политика в инвестиционной и промышленной сфере;
- недостаточно развитая законодательная база;
- слабая проработанность инвестиционных проектов;
- устаревшие, нестандартизированные методы оценки эффективности проектов;
- недостаточная капитализация банковской системы.

Для решения выявленных проблем в первую очередь необходимо совершенствовать нормативно-правовую базу, регулиующую инвестиционное кредитование. Это должно включать: предоставление налоговых льгот, освобождение от уплаты отдельных налогов, разрешение банкам осуществлять

регулирование активов инвестиционных фондов, изменения в законодательной базе в сфере защиты интересов кредиторов.

Для защиты заемщиков от активного влияния внешних негативных факторов важно обратить внимание на процентные ставки по инвестиционным кредитам, чтобы спрос на инвестиционные ссуды не подвергался резкому снижению, предлагается ввести ограничение на повышение процентной ставки коммерческими банками в сфере инвестиционного кредитования. Банкам необходимо использовать более инновационные и адаптированные в зарубежной практике способы оценки инвестиционных проектов, вовлекать новые технологии и создавать новые методы оценки надежности проектов и заемщиков. Важно развивать синдицированное кредитование, для предоставления банкам возможности осуществлять финансирование крупномасштабных проектов, а также снижения общего уровня риска.

### **Список литературы**

1. Беляев С. Е. Банковский кредит как источник финансирования инвестиционного проекта / Беляев С. Е. // Бюллетень науки и практики. – 2019. – №12 Т.5.– С. 292-297.
2. Статистические показатели банковского сектора Российской Федерации: [Электронный ресурс]. URL: [https://www.cbr.ru/statistics/bank\\_sector/review/](https://www.cbr.ru/statistics/bank_sector/review/) (дата обращения: 13.11.2023).
3. Кредиты для бизнеса: [Электронный ресурс]. URL: <https://bankiros.ru/business-credits> (дата обращения: 13.11.2023).
4. Токарева Ю. С. Инвестиционный банковский кредит как источник финансирования реального сектора экономики / Токарева Ю. С. // Контентус. – 2019. – №S11. – С. 108-114.
5. Бережной В. И., Бережная О. В., Сероштан М. В. и др. Инвестиционное кредитование: учебник / Бережной В. И., Бережная О. В., Сероштан М. В. и др.– Москва: Издательско-торговая корпорация «Дашков и К», 2023. – 252 с.
6. Инвестиционный кредит для бизнеса: [Электронный ресурс]. URL: <https://esfccompany.com/articles/ekonomika-i-finansy/investitsionnye-kredity-dlya-biznesa/> (дата обращения: 13.11.2023).
7. Уедраого В.А., Щитова Д.А., Костенко Е.И. Влияние санкций на деятельность российских банков // Экономическая безопасность социально-

*ЭКОНОМИКА, УПРАВЛЕНИЕ, ПРАВО:  
АКТУАЛЬНЫЕ ВОПРОСЫ И ВЕКТОРЫ РАЗВИТИЯ*

---

экономических систем: вызовы и возможности: сборник трудов V Международной науч.-практ. конф. (г. Белгород, 28 апреля 2023 г.) / отв. ред. Е.А. Стрябкова, Н.А. Герасимова. – Белгород : ООО «Эпицентр», 2023. – С. 83-86.



## **О СУЩНОСТИ И СОДЕРЖАНИИ ФИНАНСОВОЙ СТРАТЕГИИ ПРЕДПРИЯТИЯ**

**Алиева Сусанна Сейрановна**

к.э.н., доцент

**Давронова Нилуфар Давир кизи**

студент магистратуры

Самаркандский институт экономики и сервиса

**Аннотация:** В современном мире большое значение имеет выбор правильной финансовой стратегии, позволяющей предприятиям гибко реагировать на изменения, происходящие во внутренней и внешней политике страны, а также внутри самого предприятия. Эффективное управление ресурсами посредством верно принятых решений позволяет увеличить активы предприятия. А также добиться долгосрочных конкурентных преимуществ, которые должны обеспечить производственной системе высокую рентабельность и жизнеспособность.

**Ключевые слова:** предприятие, финансовая стратегия, эффективность, анализ, перспективный план.

## **ABOUT THE ESSENCE AND CONTENT OF THE FINANCIAL STRATEGY OF THE ENTERPRISE**

**Susanna S. Alieva**

**Nilufar D. Davronova**

**Abstract.** In the modern world, choosing the right financial strategy is of great importance, allowing enterprises to respond flexibly to changes occurring in the domestic and foreign policies of the country, as well as within the enterprise itself. Effective resource management through correctly made decisions allows you to increase the assets of the enterprise. And also, to achieve long-term competitive advantages, which should provide the production system with high profitability and viability.

**Key words:** enterprise, financial strategy, efficiency, analysis, long-term plan.

Предприятиям как правило необходимо разрабатывать собственные стратегии, чтобы завоевать место на рынке. Финансовая стратегия при этом играет решающую роль. Правильно разработанная и применяемая предприятиями финансовая стратегия, обеспечивает оптимальное управление денежными средствами предприятия, является важнейшим фактором развития этих предприятий в условиях рыночного риска в конкурентной среде.

Термин стратегия означает «искусство командования войсками в бою» (стратус – войско, «аго» - вождь), основанное на деятельности в экономике [10]. Сунь-Цзы в своем трактате “Искусство войны и Искусство управления” изложил стратегические модели, определяющие поведение полководцев в различных ситуациях.

В современных условиях стратегия предприятия должна быть ориентирована на его развитие, поскольку если хозяйствующий субъект не стремится к прогрессу, не достигается улучшение его деятельности, это приводит к потере им позиций на рынке и не способствует повышению конкурентоспособности [1]. При этом необходимо обратить внимание на этапы организации и реализации принципов стратегии предприятия. Экономисты, занимавшиеся поиском, разработкой и реализацией стратегии предприятия, предпочитают следующие современные подходы к термину «стратегия». К примеру, А. Чандлер оценивает стратегию как метод определения долгосрочных целей предприятия, его программы действий и приоритетов распределения ресурсов [15], М. Портер интерпретирует стратегию как реакцию на внешние возможности и угрозы внутренним сильным и слабым сторонам [6]. Г. Минцбергеса рассматривает стратегию как непротиворечивую, согласованную и целостную структуру управленческих решений [5]. А. Томпсон определяет стратегию как совокупность действий и подходов для достижения заданных показателей эффективности [12]. П. Друкер определяет, что стратегия – это способ применения теории бизнеса на практике, цель которого — дать возможность предприятию достичь желаемых результатов [2]. Владимир Квинт, экономист, внесший вклад в текущую современную теорию и практику стратегии, дал стратегии ряд определений: Стратегия – это система исследования, выражения и развития доктрины, которая при последовательном и полном осуществлении обеспечивает долгосрочный успех, является результатом систематического анализа прогнозов запасов; Стратегия – проводник к приоритетам и целям через хаос будущего и неопределенность [4].

Финансовая стратегия (financial strategy) – комплекс долгосрочных целей финансовой деятельности организации (предприятия) и выбор наиболее эффективных путей их достижения.

На основе финансовой стратегии формируется финансовая политика организации по конкретным направлениям финансовой деятельности: налоговой, амортизационной, дивидендной, эмиссионной и т.д. [13, С.32].

Финансовая стратегия включает в себя комплекс следующих мер:

- определение методов и объема агрегированного капитала и конкретных источников его формирования;
- определение перспектив финансирования оптимальных инвестиционных проектов и текущих мероприятий;
- определение форм экономического сотрудничества с другими субъектами хозяйствования с учетом предполагаемых будущих результатов [14, С. 13].

Можно также определить особенности финансовой стратегии, которые можно классифицировать в три группы:

- первая особенность финансовой стратегии состоит в том, что фактор финансов – это ключевой фактор любого предпринимательства, как в тактике, так и стратегии;
- вторая особенность в том, что финансовый измеритель – единый оценщик всех значимых моментов любого предпринимательства. Аспект присутствия финансов имеется в любой специализированной стратегии и всегда является высокозначимым.
- третья особенность финансовой стратегии заключается в том, что процесс ее разработки и координации за реализацией и в теории, и на практике является одной из наиболее централизованных. То есть, финансовая стратегия универсальна, и, через нее происходит специально движение – движение денежных потоков – интегрирование всех специализированных стратегий и всех отдельных стратегических позиций в единую целостную стратегию организации [8].

Авторы Каплан Р.С., Нортон Д.П. Стратегия компании показывает, каким образом производить ценность для собственников, потребителей и прочих участников. Также у данных авторов имеется и следующее определение понятия «стратегия». Стратегия представляет собой наглядный план действий, как предприятие в будущем собирается создавать долговременную (устойчивую) стоимость [3].

Мнение авторов А.А. Томсон и А.Дж. Стрикленд: стратегия предприятия есть комплексный план управления, который должен упрочить положение предприятия на рынке и обеспечить консолидацию усилий, привлечение и удовлетворение потенциальных и уже имеющих потребителей, повышение уровня конкуренции и соответственно достижение главных целей предприятия [11].

Дэвид Анкер определяет стратегию предприятия четырьмя главными элементами и направлениями: стратегия товарно-рыночного инвестирования, предложение потребительской ценности (или ценности для покупателя), активы и компетенции, функциональные стратегии и программы [8]. Ему вторит И.С. Виханский, говоря, что стратегия предприятия – это долгосрочное качественно и количественно определенное направление развития предприятия, касающееся сферы, средств и формы ее деятельности, системы взаимоотношений внутри предприятия, а также позиции предприятия в окружающей среде, приводящее предприятие к его целям [9].

Формирование и реализация финансовой стратегии предприятия служит основой перспективного финансового планирования для обеспечения эффективности деятельности предприятия. Для формирования финансовой стратегии предприятия необходимо предварительно изучить ее сущность, этапы, принципы и аспекты, на которые следует обратить внимание.

Изучив все представленные выше определения и мнения, мы пришли к выводу о том, что стратегия представляет собой совокупность действий, направленных на достижение поставленных целей путем рационального и эффективного использования ресурсов. Главная цель стратегии – добиться долгосрочных конкурентных преимуществ, которые должны обеспечить производственной системе высокую рентабельность и жизнеспособность.

### **Список литературы**

1. Авдеева Е. А. и др. Рыночные трансформации: новые бизнес-модели, инновационные технологии, практика решений. – 2021.
2. Друкер, П. Задачи менеджмента в 21 веке / П. Друкер. – М.: Издательский дом Вильямс, 2000. – С. 103–104.
3. Каплан Роберт С, Нортон Дэвид П. Стратегические карты. Трансформация нематериальных активов в материальные результаты / Пер. с англ. – М.: ЗАО Олимп – Бизнес, 2005. – 512 с.: ил.

4. Квинт В.Л. Стратегиялаш назарияси ва амалиёти: дейджест./- Тошкент: Тасвир, 2018.-160 б.
5. Минцберг, Г. Школы стратегий / –СПб.: изд-во Питер, 2000. –336 с.
6. Портер П. Конкурентная стратегия: Методика анализа отраслей и конкурентов –М.: Альпина Бизнес Букс, 2005. - 454 с.
7. Стратегический менеджмент: учеб. пособие / А.И. Долгов, Е.А. Прокопенко. 4-е изд., стереотип. М.: ФЛИНТА, 2016. 280 с. (стр 203-204)
8. Стратегический менеджмент: учебник и практикум для Академического бакалавриата / А.Т. Зуб. – 4-е изд., перераб. и доп. – М.: Издательство Юрайт, 2015. – 375 с. – Серия: Бакалавр. Академический курс.
9. Стратегическое рыночное управление. 7 –е изд. /Пер. с англ. Под ред. С.Г. Божук. – СПб.: Питер, 2007. – 496 с.: ил. – (Серия «Теория менеджмента»).
10. Сунь Цзы. Искусство войны и Искусство управления. Издательство “Нева”, 2003. - 160 с.
11. Томпсон – мл., Артур А, Стрикленд III, А. Дж. Стратегический менеджмент: концепции и ситуации для анализа, 12-е издание: Пер. с англ. М.: Издательский дом «Вильямс», 2006. – 928 с.
12. Томпсоц А.А., Стрикленд А. Дж. Стратегический менеджмент. Искусство разработки и реализации стратегии: Учебник для вузов/. —М: Банки и биржи, ЮНИТИ, 1998. - 576 с.
13. Финансовый менеджмент / Ю.Г. Ионова, В.А. Леднев, М.Ю. Андреева; под ред. Ю.Г. Ионовой. М.: Московский финансово-промышленный университет «Синергия», 2015. 288 с. (Серия «Легкий учебник»). (стр 32)
14. Финансовый менеджмент: ответы на экзаменационные вопросы / М.И. Ткачук, О.А. Пузанкевич. 3-е изд., перераб. и доп. Минск: ТетраСистемс, 2012. 112 с. (стр 13)
15. Chandler, Alfred D. Strategy and Structure: Chapters in the History of the American Industrial Enterprise / Chandler, Alfred D. –Cambridge, MA: MIT Press, 2016.

## **ТЕНДЕНЦИИ РАЗВИТИЯ КИБЕРПРЕСТУПНОСТИ В СФЕРЕ КРЕДИТОВАНИЯ**

**Осадчая Карина Ивановна**

студент

Научный руководитель: **Мельникова Наталия Сергеевна**

к.э.н., доцент

Белгородский государственный национальный

исследовательский университет

**Аннотация:** В статье рассматривается актуальная проблематика, связанная с быстро развивающейся киберугрозой в области финансов и конкретно в секторе кредитования. Проанализировано растущее влияние технологий на банковскую систему и идентифицированы существенные тенденции в сфере киберпреступности, которые на данный момент наблюдаются и могут сказываться на безопасности кредитных организаций.

**Ключевые слова:** киберпреступность, кредитования, информационные технологии, интернет, финансовые данные, мошеннические операции.

## **TRENDS IN THE DEVELOPMENT OF CYBERCRIME IN THE FIELD OF LENDING**

**Osadchaya Karina Ivanovna**

Scientific supervisor: **Melnikova Natalia Sergeevna**

**Abstract:** The article deals with topical issues related to the rapidly developing cyber threat in the field of finance and specifically in the lending sector. The growing influence of technology on the banking system has been analyzed and significant trends in the field of cybercrime have been identified, which are currently being observed and may affect the security of credit institutions.

**Key words:** cybercrime, lending, information technology, Internet, financial data, fraudulent transactions.

Киберпреступность является одной из наиболее актуальных и важных тем современного мира, особенно в контексте сферы кредитования. С развитием информационных технологий и все большим проникновением интернета во все сферы жизни, возникает все больше возможностей для киберпреступников получить доступ к финансовым данным клиентов и провести мошеннические операции. Киберпреступность в сфере кредитования стала серьезной угрозой как для финансовых организаций, так и для их клиентов.

«Киберпреступность – это преступления, совершенные одним человеком или группой людей направленные на достижения личных корыстных целей в области информационных технологий. В большинстве случаев основной целью киберпреступности является получение прибыли незаконным способом» [5, с.12].

Одним из ключевых аспектов знакомства с темой киберпреступности в сфере кредитования является осознание ее актуальности. По данным исследований, киберпреступления в сфере кредитования каждый год наносят существенный ущерб как финансовым учреждениям, так и их клиентам, оставляя серьезные последствия для всего финансового рынка. Именно поэтому понимание природы и масштабов этой проблемы является необходимым условием для разработки эффективных мер по предотвращению и защите от киберпреступлений в сфере кредитования.

В данной статье рассмотрим основные аспекты киберпреступности в сфере кредитования, актуальность этой проблемы и ее влияние на безопасность и доверие клиентов. Также будут представлены основные методы кибератак, используемые в данной сфере, и рассмотрены возможности и меры, которые финансовые организации могут принять для защиты своих клиентов и собственных интересов. Постепенное знакомство с этой сложной и динамичной темой позволит нам лучше понять ее актуальность и разработать эффективные стратегии борьбы с киберпреступностью в сфере кредитования [4, с. 34].

В настоящее время киберпреступность в сфере кредитования является серьезной проблемой, которая затрагивает как кредитные учреждения, так и их клиентов. Статистика показывает неумолимый рост случаев киберпреступности в этой отрасли, что создает угрозы и риски для всех заинтересованных сторон.

Рост киберпреступности в сфере кредитования можно объяснить рядом факторов. Во-первых, современные технологии и развитие Интернета

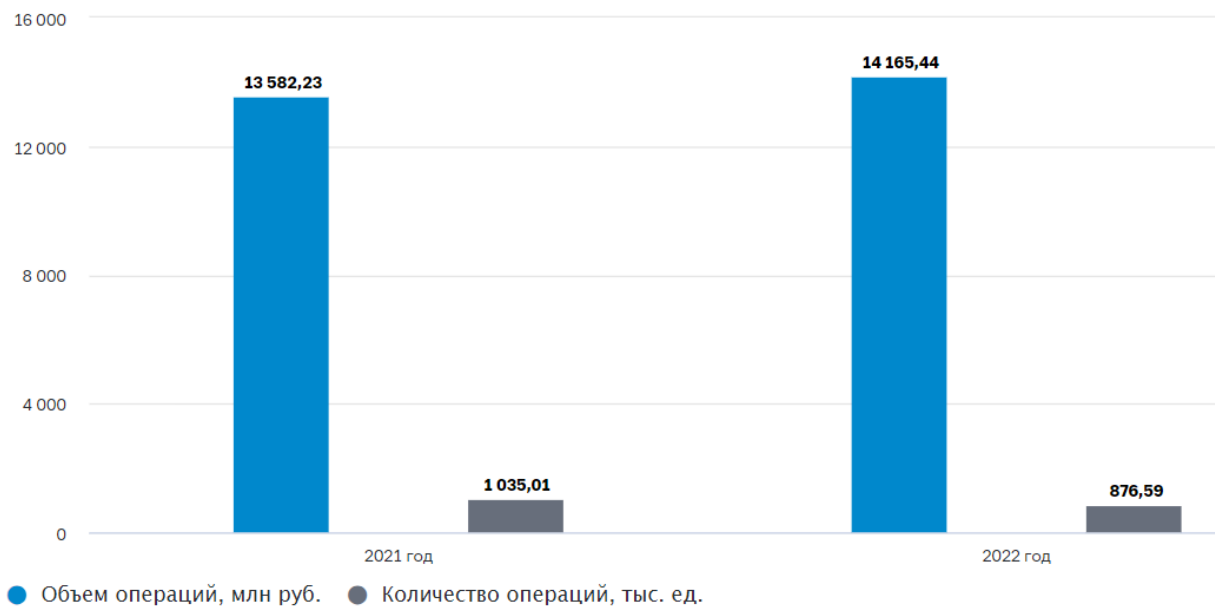
позволяют злоумышленникам осуществлять кибератаки из любой точки мира, что значительно усложняет их выявление и пресечение. Более того, многие кредитные учреждения и заемщики все еще не понимают полную степень угрозы и не обладают достаточной информированностью по вопросам кибербезопасности, что делает их особенно уязвимыми перед атаками.

Одной из наиболее распространенных форм киберпреступности в сфере кредитования является мошенничество с использованием украденных персональных данных. Злоумышленники могут взламывать базы данных кредитных учреждений и получать доступ к личным и финансовым данным клиентов. С помощью этих данных они осуществляют мошеннические операции, такие как открытие кредитов под чужим именем или несанкционированные транзакции [3, с. 56].

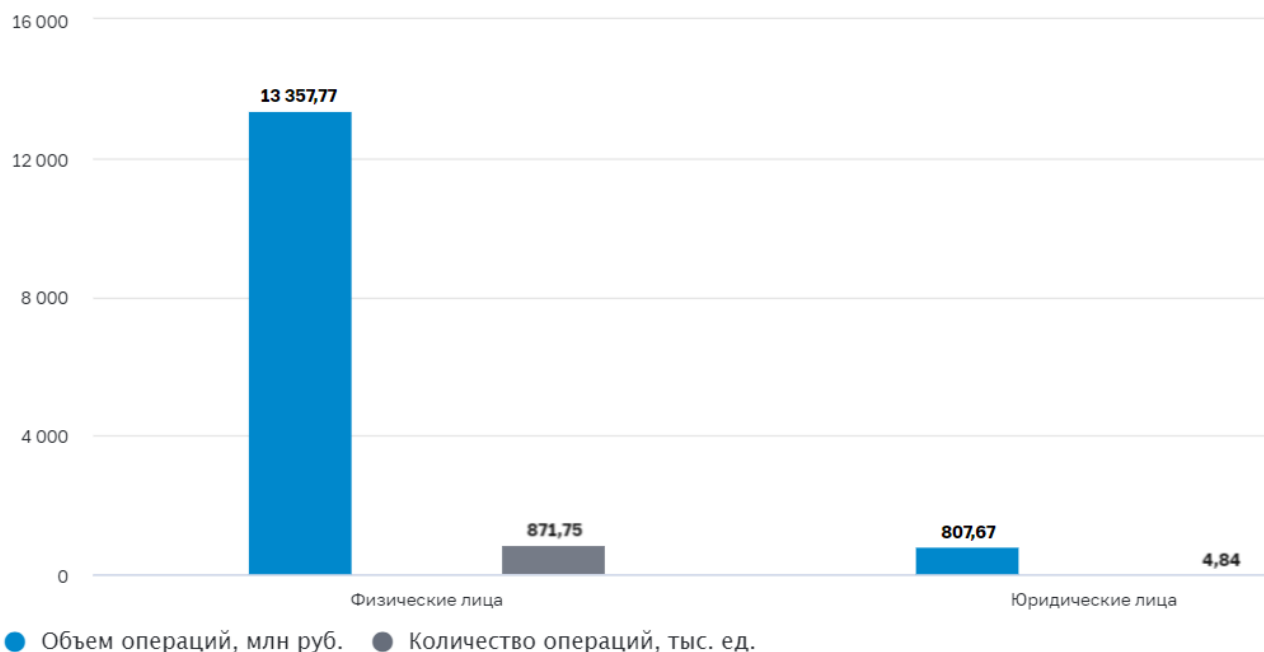
Для противодействия киберпреступности в сфере кредитования необходимо принятие комплексных мер. Во-первых, кредитные учреждения должны инвестировать в современные системы защиты данных и проводить обучение своих сотрудников правилам кибербезопасности. Во-вторых, заемщики должны быть внимательными и предпринимать меры для защиты своих персональных данных, такие как использование надежных паролей и покупка антивирусного программного обеспечения.

В 2022 году объем операций без согласия клиентов увеличился по сравнению с 2021 годом на 4,29% на фоне активного развития новых дистанционных платежных сервисов и роста объема денежных переводов (+39%, до 1458,6 трлн руб.) с применением электронных средств платежа (платежные карты и иные электронные средства платежа). Благодаря расширению комплекса мер, которые банки принимают для противодействия мошенничеству, количество операций без согласия клиентов в отчетный период снизилось на 15,31% по сравнению с 2021 годом. В 2022 году доля объема операций без согласия клиентов в общем объеме операций по переводу денежных средств составила 0,00097% (в 2021 году — 0,00130%). Эти значения не превышают установленный Банком России целевой показатель доли таких операций в общем объеме операций (0,005%), совершенных с использованием платежных карт.





**Рис. 1. Общий объем и количество операций без согласия клиентов**

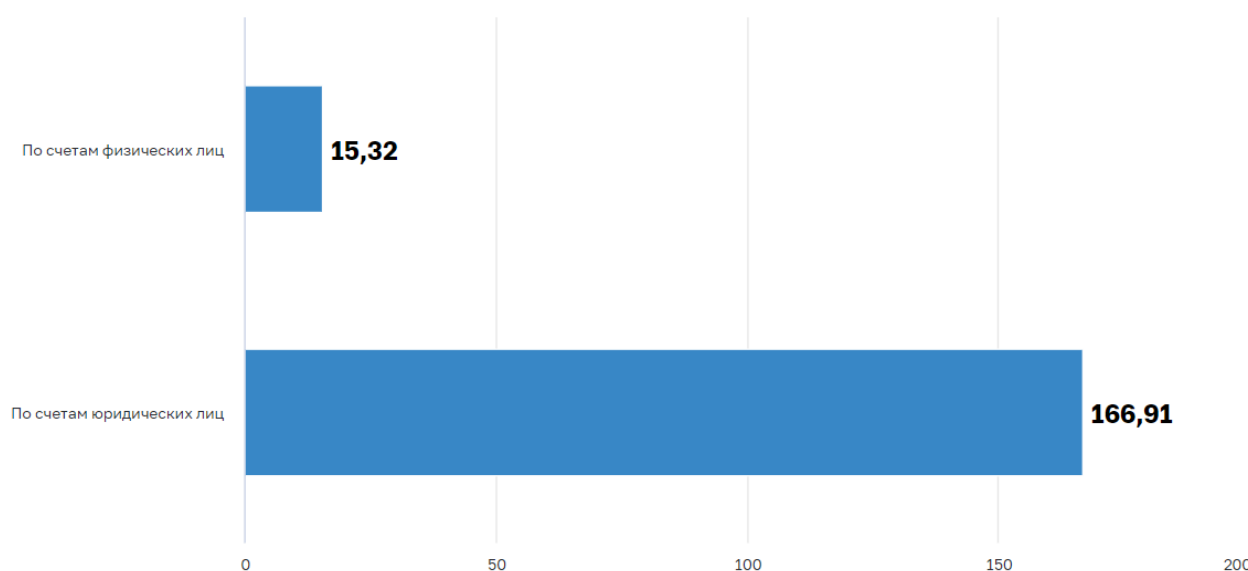


**Рис. 2. Динамика операций без согласия клиентов в 2022 году: физические и юридические лица**

Основным инструментом злоумышленников для хищения средств осталось использование приемов и методов социальной инженерии, когда человек под психологическим воздействием добровольно переводит денежные средства или раскрывает банковские сведения, позволяющие

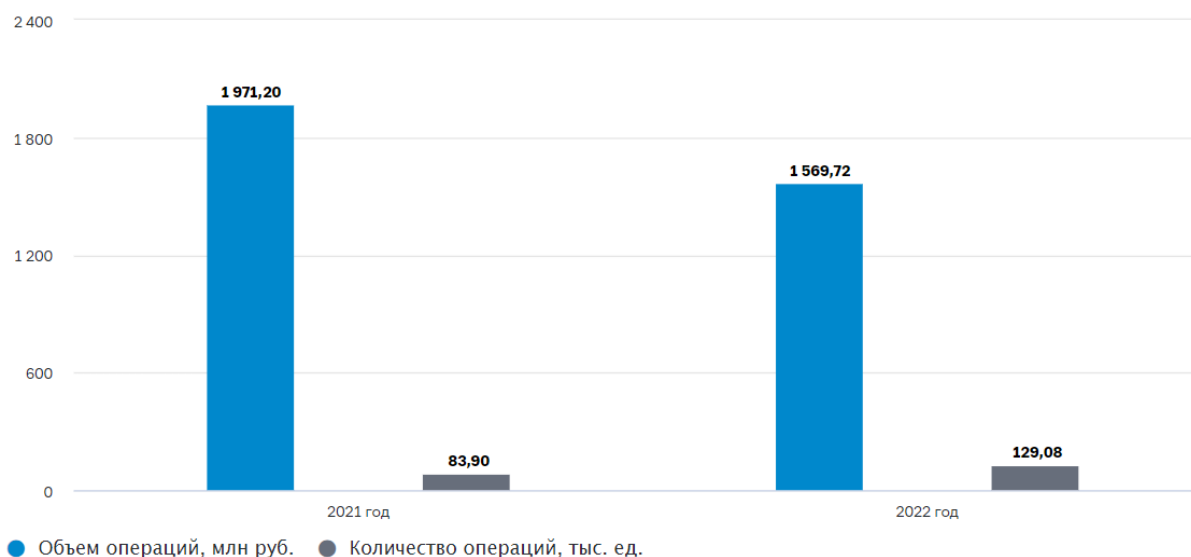
злоумышленникам совершить хищение. Доля таких операций составила 50,4% против 49,4% годом ранее. По оценкам Банка России, в 2022 году наблюдался рост средней суммы одного хищения, совершенного с использованием приемов и методов социальной инженерии, что в том числе привело к увеличению общего размера ущерба по операциям без согласия клиентов [1, с. 12].

В 2022 году клиентам кредитных организаций возвратили 4,4% (618,4 млн руб.) от всего объема операций по переводу денежных средств, совершенных без согласия клиентов (в 2021 году данный показатель составил 6,8%, или 920,5 млн руб.).



**Рис. 3. Средняя сумма одной операции без согласия клиента  
в 2022 году (тыс. руб.)**

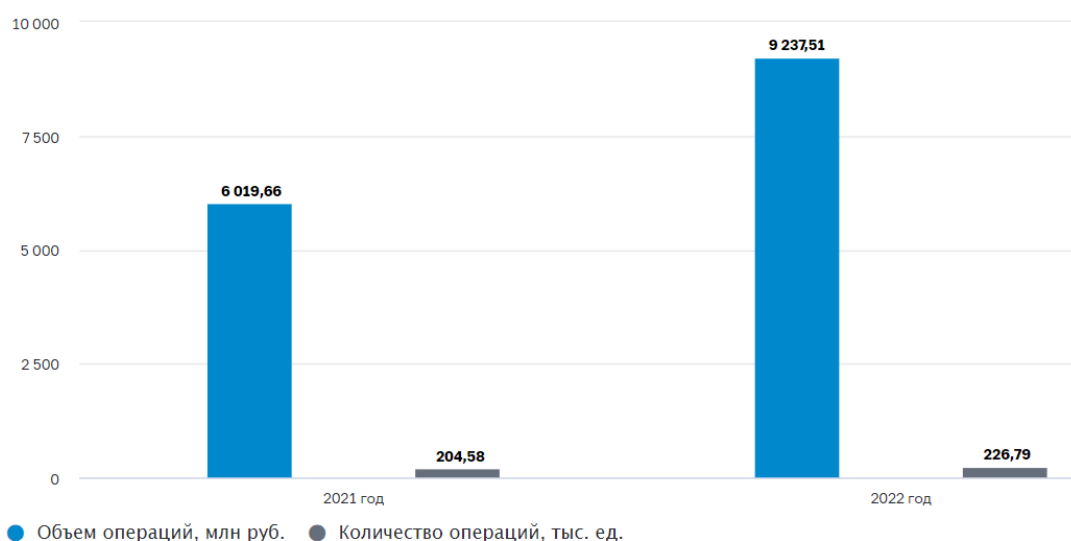
В 2022 году зафиксировано 129,08 тыс. случаев использования платежных карт (за исключением предоплаченных) без согласия их владельцев в банкомате или терминале на общую сумму 1569,72 млн руб., из которых 24,1% операций произошло в результате использования злоумышленниками приемов и методов социальной инженерии. Злоумышленники продолжили применять комбинированные схемы мошенничества, при которых жертву вынуждали совершать перевод через эти каналы, что привело к росту показателя операций без согласия клиентов в этой группе.



**Рис. 4. Операции без согласия клиентов в банкоматах, терминалах**

В 2022 году клиенты банков — физические лица сообщили о 515,88 тыс. операций без их согласия, совершенных при оплате товаров и услуг в Интернете (CNP-транзакции), 48,7% из которых — результат применения к ним приемов и методов социальной инженерии. Сумма хищений составила 2550,54 млн рублей.

Системы дистанционного банковского обслуживания для физических лиц становились мишенью мошенников более 226,79 тыс. раз, доля социальной инженерии составила 69,5%. Сумма хищений — 9237,51 млн рублей.



**Рис. 6. Операции без согласия клиентов в дистанционном банковском обслуживании**

В ходе исследования было установлено, что киберпреступность является серьезной угрозой и причиной значительных финансовых потерь для кредитных учреждений и их клиентов. Одним из наиболее важных выводов является необходимость принятия конкретных мер по усилению безопасности в сфере кредитования. Перед современными кредитными учреждениями стоит вызов обеспечения высокого уровня защиты информации, исключения рисков проникновения злоумышленников в системы и учитывания развития современных технологий для защиты клиентов [2, с. 112].

Борьба с киберпреступностью требует совместных усилий со стороны кредитных учреждений и правоохранительных органов. Важно развивать сотрудничество и обмен информацией между ними, чтобы эффективно предотвращать и пресекать экономические преступления в области кредитования. Только взаимодействие и координация действий смогут обеспечить эффективную защиту интересов всех сторон.

В завершении стоит отметить, что данное исследование является лишь первым шагом в понимании проблемы киберпреступности в сфере кредитования. Дальнейшие исследования, базирующиеся на сотрудничестве и обмене опытом, позволят создать еще более эффективные стратегии борьбы с киберугрозами и обеспечить безопасность финансовых операций. Только такой подход может стать фундаментом для устойчивого развития сектора кредитования и обеспечения доверия клиентов.

### **Список литературы**

1. Головинов О.Н., Погорелов А.В. (2016). Киберпреступность в современной экономике: состояние и тенденции развития. Вопросы инновационной экономики, №6(1), 73-88. [Электронный ресурс]. – Режим доступа: doi:10.18334/vines.6.1.35353 (дата обращения: 01.04.2019)
2. Внуков А. А. Защита информации в банковских системах: учеб. пособие для бакалавриата и магистратуры. - М.: Юрайт, 2018.
3. Семеко Г.В. Информационная безопасность в финансовом секторе: киберпреступность и стратегия противодействия // Социальные новации и социальные науки. - Москва: ИНИОН РАН, 2020. - № 1. - С. 77-96.
4. Банк России [Электронный ресурс] - Основные направления развития информационной безопасности кредитно-финансовой сферы на период 2019-2021 годов. – Режим доступа. – URL: <http://cbr.ru/press/event/?id=3869>

(дата обращения: 25.12.2021). Отчет о тенденциях высокотехнологичных преступлений 2018 [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://www.group-ib.ru/resources/threat-research/2018-report.html> (дата обращения: 01.04.2019).

5. Короткова И. С., Мельникова Н. С. Киберпреступность в банковской сфере // Вектор экономики. – 2023. – № 4(82).

**СЕКЦИЯ  
АКТУАЛЬНЫЕ  
ВОПРОСЫ  
ЮРИДИЧЕСКИХ  
НАУК**

**ПРАКТИЧЕСКИЕ АСПЕКТЫ И ПРОБЛЕМЫ ИСПОЛЬЗОВАНИЯ  
РЕЗУЛЬТАТОВ ОПЕРАТИВНО-РОЗЫСКНОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ  
В ДОКАЗЫВАНИИ ПО УГОЛОВНОМУ ДЕЛУ**

**Павлова Арзулана Акрамовна**

к.ю.н., доцент

ФГАОУ ВО «Северо-Восточный федеральный  
Университет им. М.К.Аммосова»

**Аннотация:** использование результатов оперативно-розыскной деятельности в доказывании по уголовным делам становятся очевидными лишь на этапе судебного следствия, где могут быть выявлены допущенные процессуальные нарушения и недостатки с точки зрения оформления и закрепления, что может привести к негативным последствиям для разрешения дела по существу.

**Ключевые слова:** результаты оперативно-розыскной деятельности, доказывание по делу, проверка и оценка результатов оперативно-розыскной деятельности, оперативно-розыскные мероприятия, ОРД.

**PRACTICAL ASPECTS AND PROBLEMS OF USING THE RESULTS  
OF OPERATIONAL INVESTIGATIVE ACTIVITIES  
IN PROVING A CRIMINAL CASE**

**Pavlova Arzulana Akramovna**

**Abstract:** the use of the results of operational investigative activities in proving criminal cases becomes apparent only at the stage of judicial investigation, where procedural violations and shortcomings can be identified in terms of registration and consolidation, which can lead to negative consequences for the resolution of the case on the merits.

**Key words:** the results of operational investigative activities, evidence in the case, verification and evaluation of the results of operational investigative activities, operational investigative measures, ORD.

Не вызывает сомнений у правоприменителей необходимость использования результатов оперативно-розыскной деятельности в доказывании – материалы, полученные в ходе оперативно-розыскной деятельности, служат основой для формирования доказательств на всех этапах уголовного производства. Однако реальные затруднения в использовании результатов оперативно-розыскной деятельности, как правило, становятся очевидными лишь на этапе судебного следствия. Сторона защиты в условиях состязательной процедуры отмечает допущенные процессуальные нарушения и недостатки с точки зрения оформления и закрепления, что может привести к таким последствиям, как: оправдательный приговор, возврат уголовного дела прокурору в порядке ст. 237 УПК РФ, отмена приговора в судах апелляционной, кассационной инстанции.

Так, в определении Верховного суда РС (Я) от 23.04.2021 по делу №22-532 проведенный в рамках оперативно-розыскных мероприятий «опрос», был признан недопустимым доказательством, что в совокупности с другими нарушениями явилось основанием отмены приговора и направления уголовного дела на новое рассмотрение. Мотивировал свое решение суд тем, что органы, наделенные правом осуществлять оперативно-розыскную деятельность, проводя «опрос» обязаны были разъяснить ему право не свидетельствовать против самого себя. Однако из объяснения усматривалось, что указанные права ему не разъяснялись. Более того, в ходе предварительного расследования и в судебном заседании осужденный изменил свои показания, фактически не подтвердив сведения, указанные в «опросе». Не отрицая эти обстоятельства, суд первой инстанции признал данный «опрос» иным допустимым доказательством, без приведения мотивов такого решения. Между тем, не принял во внимание, что любые доказательства, полученные с нарушением требований уголовно-процессуального закона, в силу ст. 75 УПК РФ, являются недопустимыми, не имеют юридической силы и не могут быть положены в основу обвинительного приговора [1].

Как справедливо указывает О.В. Левченко: «Результаты оперативно-розыскной деятельности, прежде чем быть использованными в доказывании по делу, должны пройти следующие этапы: а) проверку и оценку в процессе проведения оперативно-розыскных мероприятий; б) проверку и оценку в процессе предоставления органу дознания, следователю и судье; в) проверку и оценку дознавателем, следователем и судом» [2].



Первый этап проверки является обязанностью, входящей в функционал ведомственного контроля внутри оперативных подразделений.

Проверка и оценка результатов оперативно-розыскной деятельности в момент их представления в следственные органы и суд, в особенности на стадии предварительного расследования, являются процессуальной обязанностью следователя, тесно связанной с доказыванием, от правильности реализации и исхода которой во многом зависит исход по уголовному делу.

Перечень, основания, условия проведения оперативно-розыскных мероприятий предусмотрены Законом об Оперативно-розыскной деятельности, соответственно, оценивая законность полученных результатов, в первую очередь, надлежит проверить их на соответствие предписаниям этого закона.

При проверке и оценке результаты оперативно-розыскной деятельности следователь, дознаватель и суд проверяют:

1) соблюдение положений закона о целях, в которых может осуществляться ОРД (ст. 2 Закона об ОРД);

2) наличие предусмотренных законом оснований для проведения оперативно-розыскных мероприятий (ст. 7 Закона об ОРД);

3) соблюдение компетенции органа, а также полномочий должностного лица, принявшего решение о проведении оперативно-розыскных мероприятий;

4) соблюдение условий проведения оперативно-розыскных мероприятий, а также дополнительных условий, предусмотренных законом для проведения некоторых отдельных оперативно-розыскных мероприятий;

5) выполнение установленного порядка проведения оперативно-розыскных мероприятий, которые связаны с ограничением некоторых конституционных прав граждан;

6) соблюдение гарантий неприкосновенности отдельных лиц;

7) наличие необходимых сведений в документах, составление которых предусмотрено Инструкцией о порядке представления результатов оперативно-розыскной деятельности.

Важным этапом проверки полученных результатов оперативно-розыскной деятельности является оценка их относимости, достоверности и проверяемости.

С точки зрения соответствия представленных результатов требованиям УПК РФ необходимо, как минимум, проверить:

1) соответствие предмету доказывания;

2) возможность сформировать доказательства, отвечающие требованиям УПК РФ;

3) наличие сведений об оперативно-розыскных мероприятиях, в ходе которых представленные результаты получены;

4) возможность проверить представленные сведения в уголовном судопроизводстве.

Полагаем необходимым повторно отметить, что соблюдение формальных требований законодательства не является гарантией объективного и неискаженного отражения произошедшего события. На данном этапе проверки следует изучить содержание каждого оперативного документа на предмет наличия противоречий как в самом документе, так и несогласованности с другими сведениями, имеющимися в уголовном деле.

Установление (подтверждение) достоверности представленных результатов оперативно-розыскной деятельности может проводиться, в частности, путем производства обысков, выемок, допросов обвиняемого и участников оперативно-розыскных мероприятий, осмотров предметов и документов, а также поручения проведения экспертных исследований (например, о наличии признаков фальсификаций или искажений фонограмм и видеозаписей).

Дополнительно пункт 9 постановления Пленума Верховного Суда РФ «О судебном приговоре» № 55 от 29.11.2016 предусматривает необходимость закрепления результатов оперативно-розыскной деятельности путем производства следственных или судебных действий:

произведенные аудио- и видеозаписи, изъятые предметы и документы должны быть осмотрены и приобщены к делу;

обнаруженные вещества – в обязательном порядке подвергнуты экспертным исследованиям;

лица, участвовавшие в проведении оперативно-розыскных мероприятий, при необходимости допрошены в качестве свидетелей.

В случае признания полученных на основе результатов оперативно-розыскной деятельности доказательств недопустимыми они не могут быть восполнены путем допроса сотрудников органов, осуществлявших оперативно-розыскные мероприятия.

Как отмечает В. С. Балакшин: «ОРМ различаются по характеру, содержанию, конспиративности и другим характеристикам, поэтому в УПК РФ

необходимо также предусмотреть, что в доказывании по уголовному делу могут быть использованы результаты не всех, а лишь определенных оперативно-розыскных действий. Во-первых, это связано с трудностью установления достоверности полученных сведений и наличия/отсутствия признаков фальсификации результатов. В целях разрешения подобных проблем предлагается использовать средства фиксации (аудио- и видеозапись, фотосъемка)» [3, с. 41-42].

Безусловно, использование при получении сведений новейших технических и специальных технических средств превосходит традиционные способы. Это обусловлено необходимостью скрытого получения данных и их фиксации. Например, М. Л. Кирин утверждает: «Наблюдение с использованием аудио- и видеоаппаратуры является самым эффективным приемом документирования преступлений коррупционной направленности и преступлений, связанных с незаконным оборотом наркотических средств» [4, с. 81].

Примерный алгоритм проверки результатов ОРД:

1. Документарная проверка. На этом этапе просматриваются все документы, проверяется наличие, например, рапорта или сообщения, постановление о представлении результатов ОРД, о рассекречивании, о судебном разрешении ОРМ (их отсутствие нарушает порядок представления результатов оперативно-розыскной деятельности, а поэтому может повлечь их ничтожность). Есть ли в документах обязательные сведения, например указание на источники информации или описания прилагаемых документов и иных объектов, полученных при ОРМ. Соблюдены ли иные формальные требования: наличие приложений, упаковки, опечатывания, изъятых денежных средств и наркотических средств, красящих веществ и т.д.

2. Установление соответствия законодательству об оперативно-розыскной деятельности. На данном этапе надлежит проверить соблюдены ли цели и задачи, принципы оперативно-розыскной деятельности, надлежащий ли орган - субъект оперативно-розыскной деятельности проводил ОРМ, уполномоченное ли должностное лицо проводило ОРМ, подписало документы; соблюден ли особый порядок проведения ОРМ, ограничивающих конституционные права граждан.

3. Оценка достоверности результатов оперативно-розыскной деятельности. На этом этапе следует просмотреть, прослушать видео (аудио) на

предмет искажений, фальсификации, подозрительных обрезаков, допросить при необходимости лицо, проводившее ОРМ по порядку его производства.

Результаты оперативно-розыскной деятельности могут приобрести статус доказательств в уголовном деле лишь при одновременном соблюдении всех указанных выше требований.

Соответствие предписаниям уголовно-процессуального закона и выполнение обозначенных требований при проверке, оценке и использовании результатов оперативно-розыскной деятельности позволит рассчитывать на принятие следователем законных и обоснованных процессуальных решений при расследовании уголовных дел.

### **Список литературы**

1. Апелляционное определение Верховного Суда РС(Я) от 23.04.2021  
URL: [https://vs--jak.sudrf.ru/modules.php?name=sud\\_delo&srv\\_num=1&name\\_op=doc&number=21933128&delo\\_id=4&new=4&text\\_number=1](https://vs--jak.sudrf.ru/modules.php?name=sud_delo&srv_num=1&name_op=doc&number=21933128&delo_id=4&new=4&text_number=1) (Дата обращения: 20.10.2023)
2. Левченко О. В. Система средств познавательной деятельности в доказывании по уголовным делам и ее совершенствование: Дис. ... д-ра юрид. наук. Краснодар, 2004.
3. Балакшин В.С. Доказательства в теории и практике уголовно-процессуального доказывания. Важнейшие проблемы в свете УПК Российской Федерации: автореф. дис. ... д-ра юрид. наук. Екатеринбург. 2005. – 63 с.
4. Кирин М.Л. Наблюдение в служебных помещениях как один из видов оперативно-розыскных мероприятий // Вестник Санкт-Петербургского университета МВД России. – 2011. – № 4 (52). – С. 81-84.

© А.А. Павлова, 2023

DOI 10.46916/14122023-6-978-5-00215-189-9

## **ОБЯЗАТЕЛЬНЫЙ АУДИТ В СИСТЕМЕ ПРАВОВОГО РЕГУЛИРОВАНИЯ БАНКРОТСТВА**

**Корсун Тамара Ивановна**

доцент, профессор кафедры финансового и административного права  
ФГБОУ ВО «Ростовский государственный экономический  
университет (РИНХ)»

**Аннотация:** Устранение устаревших требований, обновление положений, укрепляющих информационную базу для работы с кризисными предприятиями, современные технологии на базе цифровизации, искусственного интеллекта усиливают результативность аудита, обеспечивая руководство, арбитражных управляющих качественной информацией для принятия своевременных решений по выходу из кризиса. Это определяет вектор дальнейшего исследования правового решения проблем в области банкротства юридических лиц.

**Ключевые слова:** банкротство, правовое регулирование, обязательный аудит, качественная информация, своевременные решения, выход из кризиса

## **MANDATORY AUDIT IN THE SYSTEM OF LEGAL REGULATION OF BANKRUPTCY**

**Korsun Tamara Ivanovna**

**Abstract:** Elimination of outdated requirements, updating provisions that strengthen the information base for working with crisis enterprises, modern technologies based on digitalization and artificial intelligence enhance the effectiveness of the audit, providing management and arbitration managers with quality information for making timely decisions to overcome the crisis. This determines the vector for further research into legal solutions to problems in the field of bankruptcy of legal entities.

**Key words:** bankruptcy, legal regulation, mandatory audit, quality information, timely decisions, way out of the crisis.

Банкротство предприятий является следствием неэффективной ценовой, инвестиционной и финансовой политики. Правовое регулирование банкротства обеспечивает Федеральный закон от 26 октября 2002 г. №127-ФЗ «О несостоятельности(банкротстве)». Субъектами являются: кредиторы, должник, работники предприятия, контролирующие лица, арбитражные управляющие. Все процедуры, предусмотренные Законом, взаимосвязаны и включают: - наблюдение – назначается временный управляющий;

- финансовое оздоровление и внешнее управление - направлены на восстановление платежеспособности кризисного предприятия;

- конкурсное производство – означает, что деятельность будет остановлена, работники уволены, все активы складываются в одну копилку, так называемую конкурсную массу;

- мировое соглашение – договариваются с должником о сроках выплаты задолженности.

В действующем Законе «О несостоятельности (банкротстве)» статьей 20.3 утверждены права и обязанности арбитражных управляющих. В частности, он обязан анализировать финансовое состояние должника и результаты его финансовой, хозяйственной и инвестиционной деятельности. И далее, он имеет право привлекать для обеспечения возложенных на него обязанностей иных лиц – бухгалтеров, оценщиков, аудиторов на договорной основе.[1]

Услуги аудита: консультирование по правовым и финансовым вопросам, подготовка анализа финансового состояния должника и, наконец, экспертиза по предложению следственных органов при наличии признаков преднамеренного и фиктивного банкротства, регулируются Законом «Об аудиторской деятельности», международными стандартами аудита (МСА), Законом от 31.05.2001г. №73-ФЗ «О государственной судебно-экспертной деятельности в РФ», Уголовным кодексом РФ.

В практике преобладает позиция, что ради сохранения и преумножения конкурсной массы следует оптимизировать расходы, отказывая значимым процедурам по выходу из состояния банкротства, в частности, услугам по аудиту. Поэтому арбитражный управляющий лавирует между возможностью и необходимостью. Привлечение аудитора – это существенная статья расхода, уменьшающая сумму актива для распределения. А представить для рассмотрения в арбитражный суд анализ финансового состояния должника – это обязанность арбитражного управляющего. Альтернатива - требуемый

анализ финансового положения должника за двух-трехлетний период проводит сам арбитражный управляющий, и это при наличии профессиональных знаний и умений. Цель анализа:

1. Подготовка предложений о восстановлении платежеспособности кризисной организации
2. Определение возможности покрытия задолженности за счет имущества должника
3. Подготовка плана внешнего управления
4. Подготовка ходатайства в арбитражный суд о прекращении процедуры финансового оздоровления и переходе к конкурсному производству
5. И наоборот – ходатайство о переходе от конкурсного производства к внешнему управлению.

Финансовый анализ проводится на основании соответствующих бухгалтерских документов, отчетных форм. И если организация-должник подлежит обязательному аудиту в соответствии с Федеральным законом «Об аудиторской деятельности», то эти документы и их достоверность подтверждены аудиторами. В то же время большая часть коммерческих организаций, например, общества с ограниченной ответственностью, имеющие доходы и активы ниже установленного лимита, не подлежат обязательному аудиту. В этой связи анализ проводится на основании непроверенных данных, могут иметь значительные искажения, поэтому выводы по результатам анализа финансового состояния должника не заслуживают доверия пользователей, в первую очередь, кредиторов.

Аудитор основывает выводы на расчетах и реальных фактах, привлекая всю возможную информацию о деятельности кризисной организации:

- все бухгалтерские документы, финансовую и нефинансовую отчетность
- учредительные документы
- материалы налоговых проверок и судебных процессов
- результаты инвентаризации активов
- открытые источники о конкретной организации.

При наличии документов, подтверждающих факты нарушения принципа «непрерывности деятельности» или «события после отчетной даты», аудитор обязан выдать отрицательное аудиторское заключение, что воспринимается как признак начала кризисной ситуации в организации.

Однако следует учесть такие обстоятельства как периодичность аудита - обязательный аудит проводится за каждый календарный год, а финансовый анализ должника обязаны проводить за 2-3 года, предшествующих кризису. В ходе проведения аудита бухгалтерской (финансовой) отчетности и выявления нарушений в учете и несоответствия отчетных данных можно устранить их, предоставив уточненную отчетность. Тогда анализ финансового состояния должника, представленный кредиторам, в арбитражный суд, составит основу для принятия адекватных решений по выходу из кризиса.

О необходимости обязательного аудита бухгалтерской отчетности банкротящихся предприятий есть более ранние публикации, где предлагаются меры по усилению контроля за его исполнением. Так, А.В Щепотьев убежден, что меры усиления контроля со стороны государственных органов, СРО аудиторов и СРО арбитражных управляющих, обеспечат результат - увеличение поля деятельности для аудиторов, и усложнение процесса банкротства для арбитражных управляющих. [2]

Случаи уклонения от проведения обязательного аудита кризисных субъектов обусловлены не только финансовыми аспектами (недостатком средств), желанием скрыть определенные факты их хозяйственной деятельности. В значительной мере сказывается отсутствие четкого механизма привлечения к ответственности должностных лиц за несоблюдение законодательства об обязательном аудите.

Указанные обстоятельства обуславливают законодательное признание расширения сферы обязательного аудита организаций-должников, отвечающим положениям Закона №127-ФЗ «О несостоятельности (банкротстве)». Проведение обязательного аудита отчетности кризисных предприятий независимой аудиторской организацией обеспечивает вскрытие недостатков в организации бухгалтерского учета активов, реформирование их долговых обязательств.[3]

Нам представляется, что при наличии в Федеральном законе «О несостоятельности (банкротстве)» нормы обязательного аудита бухгалтерской отчетности хозяйствующего субъекта в предбанкротном состоянии, руководство или арбитражный управляющий обязаны привлечь аудиторскую компанию для проведения аудита и получения аудиторского заключения, содержание которого публикуется в ГИР БО (государственном информационном ресурсе бухгалтерской отчетности), и доступно для заинтересованных лиц.



Практика расширения сферы обязательного аудита бухгалтерской (финансовой) отчетности подтверждается его признанием целым рядом Федеральных законов. В частности, застройщики, осуществляющие деятельность по Закону N 214-ФЗ «Об участии в долевом строительстве многоквартирных домов и иных объектов недвижимости...», обязаны ежегодно предоставлять аудиторское заключение вместе с формами бухгалтерской отчетности. [4] В силу этого Закон N 214-ФЗ внесен в Перечень случаев проведения обязательного аудита бухгалтерской (финансовой) отчетности согласно законодательству Российской Федерации. И хотя этот документ не является нормативным правовым актом Минфина России и не содержит правовых норм или общих правил, конкретизирующих нормативные предписания, он предназначен для информирования заинтересованных лиц.

В итоге, аудиторские организации получают дополнительные объекты обязательного аудита и прочих услуг, например, анализ финансового положения, восполняя потери рынка аудиторских услуг, обусловленные законодательными новациями в области регулирования аудита [ 3 ]

Как практикующий специалист в области аудита финансовой отчетности, автор выражает несогласие с некоторыми положениями и требующих разъяснений. Во-первых, организационные особенности в части выбора и утверждения аудитора кризисных предприятий. В Федеральном законе «О несостоятельности (банкротстве)» действует норма об аккредитации специалистов - страховых организаций, ... аудиторских организаций (аудиторов), оценщиков и других лиц, привлекаемых арбитражным управляющим для обеспечения исполнения возложенных на него обязанностей в деле о банкротстве за счет средств должника (далее - аккредитованные лица). Такие требования и критерии аккредитации должны устанавливать исчерпывающий перечень условий, включая срок аккредитации, который не может составлять менее одного года, и основания ее прекращения, требования к указанным лицам, в том числе требования к обеспечению ответственности аккредитованного лица. Указанные уточнения были внесены в 2014 году (пункт 10 статьи 26.1) [1]

В этом же временном отрезке с 2013 года действует Закон «Об аккредитации в национальной системе аккредитации» и разъяснения о сроках прохождения процедуры подтверждения компетентности аккредитованными лицами. В законе «Об аккредитации» в статье 19 ч.4

указано, что аттестат аккредитации в национальной системе аккредитации является бессрочным [5]

По нашему мнению, дополнительные требования об аккредитации аудиторских организаций остались с того периода, когда аудит только зарождался, не было Закона и подзаконных актов, соответствующих разъяснений. Доверие к аудиторской организации подтверждалось процедурой их аккредитации государственными или муниципальными органами власти.

Компетенция практикующих аудиторов – членов единственной саморегулируемой организации аудиторов «Содружество», подтверждается проводимым внешним контролем соответствия их деятельности всем нормативно-правовым актам в этой области, в том числе соблюдения принципа независимости и ответственности.

Из этого следует, что аккредитация аудиторской организации в СРО арбитражных управляющих не совсем корректна, и препятствует свободному выбору исполнителя процедур по выходу должника из кризиса.

Во-вторых, обращает на себя внимание, так называемое, методическое обеспечение финансового анализа кризисных организаций. Оно создавалось в начале двухтысячных годов, и включает Постановления Правительства РФ - №367 в 2003 г, №855 в 2004 г; Приказ Минэкономразвития РФ - № 104 в 2006г; Рекомендации Госкомстата России в 2002 г., действующие сейчас с некоторыми более поздними дополнениями. [6]

Однако за этот период произошли значительные изменения в подходах к методам анализа финансового положения юридических лиц. Современные технологии, построенные на цифровизации, искусственном интеллекте, усиливают результативность анализа и обеспечивают руководство предприятия, арбитражных управляющих качественной информацией для принятия своевременных решений по выходу из кризиса.

В-третьих, приведенный обзор нормативно-правовых актов в области регулирования банкротства свидетельствует о достаточно представительном их списке, включая Федеральные законы, постановления Правительства, рекомендации министерств, ведомств и СРОА. Свод действующих норм Законов и подзаконных актов в едином правовом акте – Кодексе о банкротстве, возможно, обеспечит их систематизацию с целью обновления базы, устранения устаревших положений, включение прогрессивной технологии анализа информации.

Как нам представляется, эта мера небесспорная, можно сказать, дискуссионная, учитывая мнения специалистов, что действующий Федеральный закон «О несостоятельности (банкротстве) заслуживает правового признания в регулировании банкротства юридических лиц.

Таким образом, приведенные доводы относительно устранения устаревших требований и обновления положений, укрепляющих информационную базу для работы с кризисными предприятиями, обуславливают вектор дальнейшего исследования правового решения проблем в области банкротства юридических лиц.

### **Список литературы**

1. Федеральный закон от 26 октября 2002 г. №127-ФЗ (ред. от 28.06.2022, с изм. от 21.07.2022) «О несостоятельности (банкротстве)»/  
<http://pravo.gov.ru>

2. Щепотьев А.В. Совершенствование механизма контроля за соблюдением норм законодательства, регламентирующих проведение обязательного аудита банкротящихся субъектов //Право и экономика. 2017 №7

3. Корсун Т.И. Проблемы обязательного аудита в законодательных решениях //Юридический факт. – 2021,№144,с.3-7

4. Федеральный закон от 30.12.2004 N 214-ФЗ (ред. от 14.03.2022) "Об участии в долевом строительстве многоквартирных домов и иных объектов недвижимости и о внесении изменений в некоторые законодательные акты Российской Федерации"/ "Собрание законодательства РФ", 03.01.2005, N 1 (часть 1), ст. 40. <http://pravo.gov.ru>

5. Информация> Росаккредитации от 30.03.2016 "Разъяснение (постатейный комментарий) о сроках прохождения процедуры подтверждения компетентности аккредитованными лицами согласно положениям Федерального закона от 28.12.2013 N 412-ФЗ "Об аккредитации в национальной системе аккредитации"/ <http://fsa.gov.ru/> по состоянию на 30.03.2016.

6. Постановление Правительства РФ от 25.06.2003 N 367 "Об утверждении Правил проведения арбитражным управляющим финансового анализа"; Постановление Правительства РФ от 27.12.2004 N 855 "Об утверждении Временных правил проверки арбитражным управляющим наличия признаков фиктивного и преднамеренного банкротства"; Приказ

*ЭКОНОМИКА, УПРАВЛЕНИЕ, ПРАВО:  
АКТУАЛЬНЫЕ ВОПРОСЫ И ВЕКТОРЫ РАЗВИТИЯ*

---

Минэкономразвития РФ от 21.04.2006 N 104 (ред. от 13.12.2011) "Об утверждении Методики проведения Федеральной налоговой службой учета и анализа финансового состояния и платежеспособности стратегических предприятий и организаций" ; Методологические рекомендации по проведению анализа финансово-хозяйственной деятельности организаций (утв. Госкомстатом России 28.11.2002).

## **ПРОТИВОДЕЙСТВИЕ КОРРУПЦИИ В СФЕРЕ ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСТВА**

**Ковальчук Валерия Евгеньевна**

студент специалитета

Научный руководитель: **Резер Татьяна Михайловна**

профессор кафедры теории, методологии и правового обеспечения

государственного и муниципального управления

Уральский Федеральный университет

имени первого Президента России Б.Н. Ельцина

**Аннотация:** В современном обществе продолжается распространение коррупции в сфере предпринимательского сообщества. Цель исследования – проанализировать меры государственной политики по повышению эффективности взаимодействия органов государственной власти и предпринимательского сообщества по противодействию коррупции по модели «Бизнес-барометр коррупции» и оценить результативность проводимых мероприятий.

**Ключевые слова:** коррупция, государственная политика, Государственная политика в области противодействия коррупции в сфере предпринимательства, предпринимательство, Торгово-промышленная палата, Уполномоченный по защите прав предпринимателей, бизнес-барометр коррупции.

## **ANTI-CORRUPTION IN THE FIELD OF ENTREPRENEURSHIP**

**Kovalchuk Valeria Evgenievna**

**Abstract:** In modern society, corruption continues to spread in the business community. The purpose of the study is to analyze government policy measures to improve the effectiveness of interaction between government authorities and the business community in combating corruption using the “Business Barometer of Corruption” model and evaluate the effectiveness of the measures taken.

**Key words:** corruption, public policy, State policy in the field of combating corruption in the field of entrepreneurship, entrepreneurship, Chamber of Commerce and Industry, Commissioner for the Protection of Entrepreneurs' Rights, business barometer of corruption.

### **Введение**

*Актуальность.* Актуальность обусловлена тем, что коррупция в любой сфере жизнедеятельности приводит к ее разрушению или уничтожению, что требует проведения государственной политики по противодействию коррупции

*Объект:* процесс реализации государственной политики в сфере предпринимательства.

*Предмет:* меры государственной политики по повышению эффективности взаимодействия органов государственной власти и предпринимательского сообщества по противодействию коррупции по модели «Бизнес-барометр коррупции».

*Цель:* проанализировать *меры государственной политики* по повышению эффективности взаимодействия органов государственной власти и предпринимательского сообщества по противодействию коррупции по модели «Бизнес-барометр коррупции» и *оценить результативность проводимых мероприятий*

*Задачи* включают в себя анализ *мер государственной политики* по повышению эффективности взаимодействия органов государственной власти и предпринимательского сообщества, а также оценку результативности проводимых мероприятий по модели «Бизнес-барометр коррупции» в России.

*Методы исследования:*

1. Метод теоретического анализа.
2. Метод правового анализа
3. Метод синтеза информации
4. Метод обобщения

### **Обзор литературы**

Проблема предпринимателей и коррупции характерна не только для российской действительности. Коррупция в сфере предпринимательства является предметом растущей международной озабоченности государств, предпринимателей и других заинтересованных сторон предпринимательских отношений.

С начала 1990-х годов правительство России принимало меры по разработке стратегии преодоления коррупции в государстве, разрабатывало соответствующие документы в форме государственных программ, планов, концепций и пр. При отсутствии системного противодействия коррупции со стороны государства и общества, это явление, независимо от его вида, способно к широкому распространению, поэтому эффективность предотвращения и противодействия коррупции в процессе социальной стабилизации и институционального становления российского государства приобретает особое значение.

### **Материалы и методы**

Метод теоретического анализа был использован для изучения основных терминов по вопросам противодействия коррупции в сфере бизнеса для полного раскрытия и понятие темы. С помощью данного метода были проанализированы множества основных понятий: «Государственная политика», «Государственная политика в области противодействия коррупции в сфере предпринимательства», «Торгово-промышленная палата», «Институт торгово-промышленных палат», «Уполномоченный по защите прав предпринимателей».

Метод правового анализа использован для изучения нормативно-правовых актов, регулирующих государственную политику по повышению эффективности взаимодействия органов государственной власти и предпринимательского сообщества, а также проанализировать действующее антикоррупционное законодательство в сфере предпринимательства.

Метод синтеза информации был использован для определения результативности проводимой государственной политики

Метод обобщения использован для получения информации о результативности проводимых мероприятий по модели «Бизнес-барометр коррупции» в России.

### **Результаты исследования**

Проведенный анализ действующего законодательства в области противодействия коррупции в сфере предпринимательства показал, что влияние коррупции, на современное предпринимательство в Российской Федерации как негативное явление ведет к слиянию бизнеса и власти, разложению малого и среднего предпринимательства, образованию монополий, стагнации экономических отношений, замедлению развития предпринимательской деятельности, игнорированию правового поля государства.

1. *Государственная политика в области противодействия коррупции в сфере предпринимательства* – это система мер правового характера, которая реализуется при помощи должностных лиц и органами публичного управления на всех уровнях власти для того, чтобы достичь целей предотвращения, уменьшения уровня коррупции, ограничение ее влияния на сферу предпринимательства.

Во исполнение п. Указа Президента РФ от 16.08.2021г. №478 «О Национальном плане противодействия коррупции на 2021–2024 годы» ежегодно необходимо проводить исследование по выявлению уровня коррупции в предпринимательской среде.

Например, по итогам ежегодного опроса «Бизнес-барометр коррупции», проведенного Торгово-промышленной палатой России в 2022 году были приняты решения, которые опубликованы на официальном сайте ТПП.

Всего в опросе участвовали 42 583 человека, в том числе представители бизнеса и органов власти.

*Основные результаты опроса по итогам 2022-го года:*

- 30 % российских бизнесменов заметили рост коррупции из-за санкций;
- с проявлениями коррупции столкнулись 58% российских бизнесменов;
- более 50% считают, что санкции повлияли на уровень коррупции в стране;
- 30 % заявили о сильном росте цен на сырье и материалы;

Выдвинутым меры по повышению эффективности взаимодействия органов государственной власти и предпринимательского сообщества по противодействию коррупции по модели «Бизнес-барометр коррупции также была дана определенная оценка, которая заключалась в определении эффективности той или ной меры. ( Таблица 1)

**Таблица 1**

**Меры по повышению эффективности взаимодействия органов государственной власти и предпринимательского сообщества по противодействию коррупции по модели «Бизнес-барометр коррупции**

Меры	Оценка эффективности
Внедрения набора локальных нормативных актов	Эффективность данной меры заключается в влиянии на трудовую деятельность и правоотношения работников и работодателей



Продолжение таблицы 1

Работа по выявлению потенциального конфликта интересов	Эффективность просматривается в предотвращении причинения вреда, нарушению прав, законных интересов
Работа по выявлению и оценке коррупционных рисков	Эффективность данной меры заключается в том, что о рисках мы можем узнать заранее
Обучение и информирование (тренинги, семинары, мастер-классы, кейс-методы)	Эта мера направлена на правовое просвещение что приведет к снижению коррупционных действий в организации
Опрос формирования уровня этики на основе определения индекса	В ходе данной меры сотрудники и компания в целом будут осознавать свою ответственность перед обществом за счет тренинговых планов

### **Обсуждение и заключение**

Анализ научных источников в сфере антикоррупционных мероприятий позволил определить несколько наиболее близких позиций.

1. Проводимые *меры государственной политики* и проведенный анализ результативности мероприятий по повышению эффективности взаимодействия органов государственной власти и предпринимательского сообщества по противодействию коррупции по модели «Бизнес-барометр коррупции» носит системный и комплексный характер

2. Действующее антикоррупционное законодательство в сфере предпринимательства предусматривает создание системы локальных НПА в предпринимательских организациях

3. Торгово-промышленная палата России и Уполномоченный по защите прав предпринимателей – это два эффективно действующих правовых института в сфере профилактики коррупции бизнес-сообщества

### **Список литературы**

1. Указ Президента РФ от 16.08.2021 N 478 «О Национальном плане противодействия коррупции на 2021 - 2024 годы» // [garant.ru](https://www.garant.ru/products/ipo/prime/doc/402519978/). — URL: <https://www.garant.ru/products/ipo/prime/doc/402519978/> (дата обращения: 05.11.2023).

2. О Национальном плане противодействия коррупции на 2021-2024 годы: указ Президента РФ от 16 августа 2021 г. № 478 URL: <https://www.garant.ru/products/ipo/prime/doc/402519978/> (дата обращения: 10.11.23)

3. О противодействии коррупции : федер. закон от 25.12.2008 N 273-ФЗ  
– URL: [https://www.consultant.ru/document/cons\\_doc\\_LAW\\_82959/](https://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_82959/) (дата обращения: 05.11.2023).

4. Антикоррупционная инициатива бизнеса. Официальный сайт Торгово-промышленная палата Российской Федерации / С. Н. Катырин. – Москва. – URL: <https://ach.tpprf.ru/barometer/?ysclid=lffkqqb390238916872> (дата обращения: 21.11.2023).

## **ПОДХОДЫ К ОПРЕДЕЛЕНИЮ ЭЛЕМЕНТОВ ПРИНЦИПА НАДЛЕЖАЩЕГО ИСПОЛНЕНИЯ ОБЯЗАТЕЛЬСТВ**

**Сакова Ирина Владимировна**

студент

Частное образовательное учреждение высшего образования

«Санкт-Петербургский университет технологий

управления и экономики»

**Аннотация:** Рассматривается содержание принципов надлежащего и реального исполнения гражданско-правовых обязательств, их соотношение между собой. На основе анализа доктринальных разработок и судебной практики выявлено, что принцип надлежащего исполнения заключается в соответствии действий должника по исполнению обязательства условиям соглашения, требованиям закона, иных правовых актов либо обычаям или иным обычно предъявляемым требованиям в части предоставления надлежащим лицом в надлежащем месте и в надлежащее время надлежащего предмета. Указанный принцип является универсальным и в той или иной мере действует на всех этапах обязательственных отношений, в частности при допущении обязанным лицом правонарушения. Выработаны предложения по совершенствованию гражданского законодательства.

**Ключевые слова:** исполнение обязательств, надлежащее исполнение, реальное исполнение, исполнение в натуре, способы защиты, принципы исполнения обязательств.

## **APPROACHES TO DETERMINING THE ELEMENTS OF THE PRINCIPLE OF PROPER PERFORMANCE OF OBLIGATIONS**

**Irina Vladimirovna Sakova**

**Abstract:** The content of the principles of proper and real performance of civil obligations, their relationship to each other, is considered. Based on the analysis of doctrinal developments and judicial practice, it has been revealed that the principle of proper execution lies in the compliance of the debtor's actions to fulfill the obligation

with the terms of the agreement, the requirements of the law, other legal acts or customs or other commonly imposed requirements regarding the provision by the appropriate person in the appropriate place and at the appropriate time of the appropriate object. This principle is universal and, to one degree or another, applies at all stages of the relationship of obligation, in particular when an obligated person commits an offense. Proposals have been developed to improve civil legislation.

**Key words:** fulfillment of obligations, proper execution, real execution, execution in kind, methods of protection, principles of fulfillment of obligations.

В системе современного гражданского права выделяется большое количество отраслей, подотраслей, институтов и подинститутов, регулирующих многообразные общественные отношения. Обязательственное право считается самой крупной подотраслей гражданского права. Предметом регулирования этой подотрасли выступают обязательственные отношения. По основаниям возникновения обязательственные правоотношения делятся на договорные и внедоговорные. В первую очередь растет количество договорных отношений. Вместе с тем, количество внедоговорных отношений (из причинения вреда, из неосновательного обогащения) не уменьшается. Сам факт увеличения количества обязательств для нормального развития общества недостаточен. Важным является факт исполнения возникших обязательств. Поэтому институт исполнения обязательств является важным институтом обязательственного права. По общему правилу все возникшие обязательства должны исполняться сторонами этих отношений. Обязательства должны исполняться надлежащим образом и в точном соответствии с предметом обязательства.

Стоит обратить внимание, что реформирование отечественного гражданского законодательства, которое началось более десяти лет назад, и было обосновано еще в Концепции развития гражданского законодательства, одобренной Советом по кодификации и совершенствованию гражданского законодательства при Президенте Российской Федерации. Глубокое реформирование гражданского законодательства России продолжается до сих пор, внесены значительное количество поправок, затрагивающих основные начала гражданского законодательства, объекты гражданских прав, вопросы представительства, сделок, сроков исковой давности и международного частного права.

Гражданский кодекс РФ дополняется рядом новелл, предусматривающих, в частности, определение понятий и описание признаков альтернативного и факультативного обязательств, порядок их исполнения, порядок погашения требований по однородным обязательствам, а также порядок обусловленного и встречного исполнения обязательств. Предусматривается возможность заключения соглашения кредиторов о порядке удовлетворения их требований к должнику и так далее.

Кроме этого, коррективы в законодательство вносились также в связи с принятием мер по противодействию пандемии коронавируса, которая затронула весь мир, и оказала существенное влияние на право и мировую экономику. Проблема с исполнением обязательств, односторонние отказы от обязательств со стороны турфирм, авиаперевозчиков, отелей, сферы услуг. Это требует адекватного реагирования, актуализирует тему.

Исполнение обязательств выступает фундаментом предпринимательства, от точного исполнения которых зависит коммерческое благополучие организации либо предпринимателя и соответственно экономики всей страны. Неисполнение обязательств полностью или частично может послужить причиной нежелательных последствий в виде несения убытков, утраты доверия со стороны партнеров и, в конечном счете, может привести к банкротству.

За последнее время Правительством Российской Федерации и региональных органов власти принят ряд серьезных решений с целью защиты законных прав и интересов физических и юридических лиц, которые должны способствовать исполнению обязательств. Однако действующие правовые рамки по установлению, изменению и исполнению обязательств в создавшихся условиях не всегда дают возможность участникам эффективно формировать и координировать условия взаимоотношений. Также на практике довольно зачастую встречаются ошибки, которые допускаются сторонами обязательств вследствие правовых коллизий, что порождает затяжные споры и повышает нагрузку на суды.

Обязательства и их исполнение является неотъемлемыми элементами гражданских правоотношений, формирующих гражданско-правовой оборот незаменимый для нормального функционирования человечества в целом. Невозможно даже представить масштабность ежедневного применения института исполнения обязательств во всем мире.

С другой стороны, исполнение обязательств представляет собой, нематериальную субстанцию, принадлежащую к общественным правоотношениям, и, как правило, к правовым. В данном значении исполнение обязательств позиционируется в варианте юридического явления. На сегодняшний день во всем мире оно является предметом правового регулирования и, прежде всего, детально регламентируется в законодательстве.

Одним из основополагающих элементов перемещения имущественных ценностей возникших из двусторонних и односторонних сделок, как правило, является исполнение обязательств. Но в реальности исполнение обязательств не единственный элемент такового перемещения. Имущественные ценности могут передаваться от одного субъекта к другому не в силу с исполнения обязательства, а в силу самого обязательством (как примет, в силу применения мер гражданско-правовой ответственности).

По своей сущности любое обязательство стремится быть исполненным. «Интенсивное состояние, возникшее в силу обязательства, стремится к прекращению. Обычно прекращается в силу удовлетворения, т.е. посредством реализации необходимого обязательством состояния».

Гражданским кодексом РФ предусмотрены следующие принципы исполнения обязательств: принцип надлежащего исполнения обязательств, принцип реального исполнения обязательств, принцип недопустимости одностороннего отказа от исполнения обязательства; принцип содействия сторон в исполнении; принцип экономичности исполнения.

Ст.309 ГК РФ устанавливает принцип надлежащего исполнения обязательств: «Обязательства должны исполняться надлежащим образом в соответствии с условиями обязательства и требованиями закона, иных правовых актов, а при отсутствии таких условий и требований - в соответствии с обычаями или иными обычно предъявляемыми требованиями».

О.А. Красавичков выделял в составе принципа надлежащего исполнения следующие критерии: субъектные (кто), предметные (что), пространственные (где) и иные объективные критерии (как, каким образом). Такого же мнения по поводу структуры этого принципа придерживались и другие советские цивилисты: Г.Ф. Шершеневич, Д.И. Мейер, К.П. Победоносцев. В.И. Синайский писал: «Исполнение признается действительным (правильным), когда оно произведено:

- а) кем и кому следовало,

- б) когда учинено в надлежащее на то время, надлежащем месте и
- в) надлежащим образом».

А.А. Чайка предлагает следующие элементы рассматриваемого принципа:

- 1) элементы, которые характеризуют пространственно-временные параметры исполнения;
- 2) элементы, которые определяют «условия его внешнего проявления в окружающем мире».

К первым относятся место и срок исполнения обязательства, ко вторым – надлежащий субъект исполнения, надлежащие предмет и способы исполнения.

Предмет исполнения обязательства – действия сторон исполнения. О правовой природе предмета исполнения автором настоящей работы было сказано выше. Остановлюсь на некоторых моментах, ранее не рассмотренных. В современной цивилистике отсутствует единый подход к определению того, что из себя представляют действия по исполнению обязательства. Первый подход связан с тем, что под исполнением понимают односторонние сделки сторон исполнения. Основоположителем такого подхода считается О.А. Красавчиков [1, с.38].

Из современных ученых такой же подход имеет и С.В. Сарбаш, который в своей монографии пишет: «Исполнение обязательства, заключающееся в действиях должника по исполнению и действиях кредитора по принятию исполнения, представляет собой волеизъявление сторон, каждое из которых может рассматриваться как односторонняя сделка, но вместе они образуют своеобразную сделку по исполнению обязательства, прекращающую обязательственное правоотношение».

По мнению других ученых исполнение как действие представляет собой юридический поступок. Этой теории придерживается М.И. Брагинский. Против такого подхода возражали О.А. Красавчиков и О.С. Иоффе. Выделяется теория исполнения обязательства как сделки вообще. Основоположителем теории была Е.А. Флейшиц. Теорию поддежали О.С. Иоффе, А.А. Маковская, Е.А. Суханов.

Е.А. Суханов в учебнике пишет: «Исполнение обязательства как правомерное и волевое действие (поведение) должника, направленное на прекращение имеющейся у него обязанности (долга), представляет собой сделку, причем нередко одностороннюю» [2, с.205].

А.А. Чайка под способом исполнения обязательств понимает «порядок совершения действий должником по исполнению обязательств». В соответствии

со ст. 311 ГК РФ «кредитор вправе не принимать исполнения обязательства по частям, если иное не предусмотрено законом, иными правовыми актами, условиями обязательства и не вытекает из обычаев или существа обязательства». В предпринимательской практике нередки случаи заключения договоров, которые предусматривают такой способ исполнения обязательств как «по частям». Это означает, что неисполнение обязательства в части считается ненадлежащим исполнением всего обязательства. В качестве примера приведу решение, вынесенное Арбитражным судом Алтайского края по гражданскому делу.

Срок исполнения обязательства может быть определен моментом востребования: в течение семи дней со дня получения уведомления об исполнении от кредитора должник обязан исполнить обязательство. Это общее правило. А, например, в ст. 837 ГК РФ установлено, что банк обязан выдать вклад вкладчику немедленно, по первому требованию вкладчика. В ст.314 ГК РФ законодатель не устанавливает срок для предъявления требования кредитором. Считаю, что при этом могут быть нарушены интересы должника. В.А. Белов предлагает ограничить этот срок общим сроком исковой давности. Автор настоящей работы соглашается с позицией этих авторов. При установлении трехгодичного срока для предъявления требований кредитора к должнику об исполнении обязательства позволит должнику воспользоваться правилами об исковой давности [3, с.216].

Предлагаем дополнить п.2 ст.314 ГК РФ следующим содержанием: «Кредитор имеет право на предъявление такого требования в течение общего срока исковой давности, если иной срок исковой давности не установлен законом».

Во втором предложении п. 2 ст. 314 ГК РФ указывается на разумный срок исполнения обязательства, однако понятия этому виду срока не дано. В ст. 33 Венской конвенции ООН 1980 г. о договорах купли-продажи так определяется разумный срок: «разумный срок, если договор не устанавливает дату поставки и период времени для поставки». Так как указанная Конвенция является частью правовой системы России, очевидно, законодатели посчитали, что должно быть такое понимание разумного срока. На практике уяснение понятия разумности срока дается судом при вынесении решения по конкретному делу.



Можно согласиться с мнением английского цивилиста Уинфильда, приведенном в работе В.В. Залесского: «Бесполезно пытаться придать термину «разумный» точное значение. В действительности было бы вредным это сделать, так как много несправедливостей проистекало бы из попытки механизировать право там, где значительная доля усмотрения необходима для его применения» [4, с.274]. Согласимся с мнением А.А. Лукьянцева и И.Ю. Шумейко, которые под разумным сроком понимают «период времени, обычно необходимый для совершения действия, предусмотренного обязательством». На разумность срока могут влиять «и характер обязательства, и взаимоотношения сторон, и внешние обстоятельства».

При неисполнении обязательства в разумный срок оно должно быть исполнено в течение 7 дней со дня предъявления кредитором требования о его исполнении. Следовательно, законодатель для таких обязательств предусмотрел два вида сроков – разумный (для кредитора и должника) и льготный (для должника) – семь дней. Например, ст. 457 ГК РФ устанавливает наряду с определенным сроком и разумный срок, а вместе с ним и льготный. А вот ст. 668 ГК РФ предусматривает только определенный и разумный срок, не устанавливая при этом семидневный срок для исполнения обязательства по передаче арендатору предмета договора финансовой аренды.

Ст.315 ГК РФ допускает досрочное исполнение обязательства должником, за исключением случаев, когда сторонами обязательства не являются предприниматели, или досрочное исполнение противоречит действующим нормам, условиям договора и т.п. В некоторых случаях в договоры между банками и предпринимателями намеренно со стороны банков включаются условия, разрешающие досрочное погашение кредита без согласия банка только после уплаты комиссии рассмотрим одно из таких дел.

П. 1 ст. 316 ГК РФ установлено место исполнения денежных обязательств, которые исполняются безналичными расчетами. Верховный Суд РФ в п. 26 своего постановления от 22.11.2016 г. 54 установил, что в этих случаях «местом исполнения обязательства является место нахождения банка (его филиала, подразделения), обслуживающего кредитора (получателя средств). При этом моментом исполнения денежного обязательства является зачисление денежных средств на корреспондентский счет банка, обслуживающего кредитора, либо банка, который является кредитором. Если должника и кредитора по обязательству, исполняемому путем безналичных

расчетов, обслуживает один и тот же банк, моментом исполнения такого обязательства является зачисление банком денежных средств на счет кредитора».

К.Я. Ананьева предлагает не смешивать понятия «неисполнение обязательства» и «ненадлежащее исполнение обязательства»: при неисполнении обязательства должник либо вообще не совершает требуемых от него действий, или, наоборот, совершает действия, от которых он должен был воздержаться; а при ненадлежащем исполнении должник совершает предусмотренные обязательством действия, но с нарушением, например, сроков, места исполнения или способа исполнения.

Следует согласиться с этим подходом. Также следует добавить, что неисполнение обязательства чаще всего связано с действием (бездействием) должника, а ненадлежащее исполнение подразумевает действия как должника, так и кредитора. Об этом сказано и в других работах. В статьях 406 и 406.1 предусмотрена ответственность кредитора за препятствия в надлежащем исполнении обязательства должником.

Подводя краткий итог по соотношению принципов реального и надлежащего исполнения обязательства их можно определить как субординационное. Эти два принципа имеют самостоятельное значение, то есть каждый из них не является главенствующим по отношению к другому, что позволяет сказать о их взаимообусловленности.

Множество точек зрения, касающихся соотношения принципов реального и надлежащего исполнения, присутствует в научной литературе.

Вышеизложенное дает возможность сделать вывод о необходимости и значимости выполнения и закрепления принципов реального и надлежащего исполнения обязательств, которые обеспечивают устойчивость гражданского оборота.

Как и любые гражданские правоотношения, исполнение обязательств должно соответствовать правилам и принципам, которые предусмотрены гражданским законодательством, но ни один из принципов не является доминирующим, все они имеют самостоятельное значение. Вместе с тем, возрастает роль принципа добросовестности. Реальное исполнение предполагает исполнение обязательства и его надлежащее исполнение. Надлежащее исполнение, наоборот, невозможно представить без исполнения его в натуре. Зачастую эти принципы совпадают.

**Список литературы**

1. Проблемы исполнения обязательств в контексте разъяснений Пленума Верховного Суда Российской Федерации / под ред. Ю.В. Виниченко, А.С. Райникова. – Иркутск: Изд-во БГУ, 2018. – С. 38.
2. Хваль Д.Г. Правовая природа исполнения обязательства / Д.Г. Хваль // Наука через призму времени. – 2018. – № 12 (21). – С. 205.
3. Белов В.А. Гражданское право. Т. IV. Особенная часть. Относительные гражданско-правовые формы: учебник для бакалавров. – М., 2018. - С. 216.
4. Гражданское право. Учебник для вузов. Часть первая. / Под ред. Т.И. Илларионовой, Б.М. Гонгалло, В.А. Плетнева. – М.: Изд. группа НОРМА-ИНФРА-М, 2020. - С. 274.

**СЕКЦИЯ  
БУХГАЛТЕРСКИЙ  
УЧЕТ И  
НАЛОГООБЛОЖЕНИЕ**

DOI 10.46916/14122023-2-978-5-00215-189-9

## **ПРОБЛЕМЫ НАЛОГОВОГО КОНТРОЛЯ И ПУТИ ИХ РЕШЕНИЯ В РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ**

**Асеев Дмитрий Владимирович**

к.н., доцент

**Ибадова Мехрибан Мехман кызы**

магистрант

ФГАОУ ВО «Самарский государственный экономический университет»

**Аннотация:** В статье рассматриваются актуальные проблемы налогового контроля в РФ. Также эффективность организационных основ осуществляемого налогового контроля. Описаны основные пути решения отмеченных проблем.

**Ключевые слова:** налоговый контроль, налогоплательщик, камеральные проверки.

## **PROBLEMS OF TAX CONTROL AND WAYS TO SOLVE THEM IN THE RUSSIAN FEDERATION**

**Aseev Dmitry Vladimirovich**

**Ibadova Mekhriban Mekhman kyzy**

**Abstract:** The article discusses the current problems of tax control in the Russian Federation. Also, the effectiveness of the organizational foundations of the tax control carried out. The main ways of solving the noted problems are described.

**Key words:** tax control, taxpayer, desk inspections.

На сегодняшний день, актуальной проблемой налогового контроля выступает незнание налогового законодательства среди налогоплательщиков. Недостаточная грамотность в действующем законодательстве наносит значительный ущерб гражданам. В качестве составной части общегосударственной программы по повышению культуры общества важно широко пропагандировать налоговое законодательство. Важно привить гражданам налоговую дисциплину с раннего возраста, ввести налоговую дисциплину в качестве предмета в школе.

В налоговом законодательстве определяются общие правила проводимых мероприятий по налоговому контролю.

Одной из основных проблем выступает проблема недобросовестных налогоплательщиков. Проанализировав ситуацию, можно сделать выводы, что исправно вносят налоги только 16-17 %. Порядка 60 % налогоплательщиков осуществляют оплату налогов с минимизацией их размеров (совершают нарушения норм действующего налогового законодательства).

Остальными налогоплательщиками вовсе не исполняется обязанность по уплате налогов [1, с. 102-106].

Имеющийся у налоговых органов инструментарий, на сегодняшний день позволяет эффективно реализовать им региональную налоговую политику. Положительная динамика в практической деятельности налоговых органов определяется увеличением налоговых поступлений в бюджет, предотвращаются налоговые риски и угрозы. При эффективном осуществлении налогового контроля возрастает уровень налоговой безопасности субъектов Российской Федерации.

При анализе налоговых поступлений за последние пять лет следует отметить увеличение налоговых поступлений в бюджет. Об увеличении налоговых поступлений свидетельствуют данные, отраженные в таблице 1.

**Таблица 1**

**Увеличение налоговых поступлений за 5 лет**

Период (год)	Размер поступлений в бюджет
2018	27,7 трл. руб.
2019	29,8 трл. руб.
2020	28,2 трл. руб.
2021	36,6 трл. руб.
2022	42 трл. руб.

За 2022 год налоговыми органами были проведены 55,1 млн. камеральных налоговых проверок, информация представлена в таблице № 2.

**Таблица 2**

**Количество проводимых камеральных налоговых проверок**

Года	Общее количество проводимых проверок
2018	67,8 млн.
2019	62,8 млн.
2020	61,5 млн.
2021	57,8 млн.
2022	55,1 млн.

Несмотря на отмеченные достижения налоговых органов, ряд аспектов практической деятельности являются нерешенными, вызывают различные затруднения, неясности в аспекте налогового процесса. В качестве отмеченных механизмов следует выделять налоговый контроль в виде выездных налоговых проверок.

Выездные налоговые проверки являются основным, эффективным инструментом налоговых органов в контрольной деятельности. За счет проведения выездных налоговых проверок обеспечивается полнота, правильность проверочных действий по уплате налогов, законно установленных сборов, страховых взносов, исполнение предусмотренных действующим законодательством обязанностей.

При анализе количества выездных налоговых проверок за последние несколько лет следует отметить, что их количество сокращается. Анализ количества выездных налоговых проверок по отношению к организациям приведен в таблице № 3.

**Таблица 3**

**Количество выездных налоговых проверок организаций**

Года	Количество
2018 г.	12 553
2019 г.	8 275
2020 г.	5 491
2021 г.	7 251
2022 г.	9 388

Процент выездных налоговых проверок, завершающихся доначислениями определен в среднем 95 % за последние 4 года.

Годы	Процент выездных налоговых проверок организаций, завершившихся доначислениями в %
2018 г.	97,79
2019 г.	95,71
2020 г.	95,26
2021 г.	95,48
2022 г.	95,66

Средний размер доначислений по результатам проводимых выездных проверок по отношению к организациям в 2022 г. составил 46.9 млн. руб. Анализ приведен в таблице № 4.

**Таблица 4**

**Средний размер доначислений по результатам внутренних  
налоговых проверок организаций**

Годы	Сумма доначислений
2018	24.5 млн.
2019	35.6 млн.
2020	34.8 млн.
2021	51.1 млн.
2022	71.9 млн.

В лидеры по количеству выездных налоговых проверок организаций входит г. Москва, Московская, Самарская области.

Снижение количества выездных налоговых проверок в период эпидемии коронавирусной инфекции связывалось с введенным мораторием на проверку бизнес. В качестве причин снижения количества исследуемых проверок определяется и позицией ФНС, направленной на честный, открытый диалог с налогоплательщиками, побуждением к добровольным действиям при уточнении налоговых обязательств. Особый акцент необходимо уделять проблемам организации, практической реализацией проводимым проверок на местах, в их числе:

- уклонение от уплаты законных, установленных на территории государства налогов, сборов, причина которых кроется в экономических мотивах (сохранение собственного финансового положения налогоплательщика);
- временные, трудовые, прочие трудозатраты;
- сложность действующего налогового законодательства;
- спорность в нормах п. 6 ст. 108 НК РФ (регламентация презумпции невиновности налогоплательщиков) [4, с. 183-187].

Эффективность осуществляемых налоговых проверок зависит, прежде всего, от навыков сотрудников налоговых органов. С целью решения



отмеченной задачи важно обеспечивать проведение курсов повышения квалификации для выявления пробелов с последующим их устранением.

Актуальной выступает проблема системы налогового администрирования, связанная с направленностью налоговых органов на выполнение основных задач ФНС РФ по сбору законно установленных на территории государства налогов и сборов [5, с. 71-75].

За счет налоговых поступлений в бюджет обеспечение социально-экономическое развитие нашего государства. Налоговый потенциал выступает важным инструментом осуществляемой государственной политики в сфере экономики.

Не менее важной выступает проблема оценки добросовестности, разумности налогоплательщиков с субъективным подходом налоговых органов при производстве налогового контроля [7, с. 421-423].

Если говорить о путях совершенствования налогового контроля в Российской Федерации, можно отметить, что в настоящий момент существуют различные методики, позволяющие оценивать эффективность принятых решений. В качестве известного способа выступает метод Дельфи (дельфийский метод). За счет реализации отмеченного метода, возможно, выработать эффективные решения проблем. Дельфийский метод позволяет проанализировать и обобщить имеющиеся оценки экспертов в конечном итоге получить достоверное мнение.

Показатели, применяемые с целью оценки эффективности осуществляемой налоговыми органами контрольной деятельности, связаны со слабой структурированностью, отсутствие необходимых показателей, за счет которых возможно осуществление комплексной оценки, эффективности практической деятельности.

Исходя из выше сказанного, можно сделать вывод, что необходимо осуществлять совершенствования налогового контроля следующим образом:

- основное внимание отделом внутреннего аудита должно уделяться практической деятельности фирм. Необходимо осуществление анализа налоговых платежей по каждому налогу. Сотрудниками необходимо проводить вертикальный, горизонтальный анализ, за счет которого можно контролировать правильность подачи налоговых деклараций;
- важно разрабатывать единую методологию проводимых налоговых проверок на местах, осуществлять координационную деятельность;

- также необходимо организовать налоговую проверку отделов, осуществляющих расследование совместно с налогоплательщиками.
- необходимо информационное просвещение налогоплательщиков за счет обеспечения трансляций телевизионных передач с часто возникающими вопросами, реформами налогового законодательства;
- необходимо вести активную работу по внедрению электронного документооборота, за счет сокращения количества сотрудников, снижения стоимости проводимых налоговых проверок;
- важно повысить квалификацию сотрудников налоговых органов, реализовать новую образовательную программу, информационную практику;
- следует повысить заработные платы сотрудникам для поддержания рабочего духа.

### **Список литературы**

1. Минаева Е.В., Чевычелов В.А. Направления повышения и эффективного использования налогового потенциала России // Государственное и муниципальное управление. Ученые записки. 2018. № 4. С. 102-106
2. Правовест Аудит. Подведение итогов ФНС. [Электронный ресурс]. URL: <https://pravovest-audit.ru/nashi-statii-nalogi-i-buhuchet/nalogovyy-kontrol-2019-fns-podvelaitogi> (дата обращения: 12.11.2023). Баранова К. К. Реформа федерализма в Германии - опыт для России // Управленческое консультирование. - 2018. - N 2. - С. 15-35.
3. Деловой Петербург — российская деловая газета из Санкт-Петербурга. [Электронный ресурс]. URL: [https://www.dp.ru/a/2022/03/02/100\\_mln\\_za\\_raz\\_proverki](https://www.dp.ru/a/2022/03/02/100_mln_za_raz_proverki) (дата обращения: 12.11.2023).
4. Сайдулаев Д.Д. Пути совершенствования налогового контроля по НДС / Д.Д. Сайдулаев // Международный журнал гуманитарных и естественных наук. 2020. № 11-2(50). С. 183-187.
5. Александрова М.В., Маслюкова Е.А. Роль и значение оценки налогового потенциала страны в современных условиях // Государственное и муниципальное управление. Ученые записки. 2018. № 4. С. 71-75.
6. Рябова Т.Ф., Маслюкова Е.А., Юткина О.В. Внутренние резервы роста экономики страны // Экономика и предпринимательство. 2018. № 8 (97). С. 1310-1312.

7. Саркисянц Г.В. Современные проблемы в организации налогового контроля и пути повышения эффективности налоговых проверок // Молодой ученый. 2015. № 4. С. 421-423.

© Асеев Д.В., Ибадова М.М., 2023

## **РИСК-ОРИЕНТИРОВАННЫЙ ПОДХОД ВО ВНУТРЕННЕМ КОНТРОЛЕ НА МАЛЫХ ПРЕДПРИЯТИЯХ**

**Еременко Анастасия Андреевна**

магистрант

Научный руководитель: **Зубарева Любовь Витальевна**

д.э.н., профессор

БУ ВО «Сургутский государственный университет»

**Аннотация:** В данной статье рассмотрены основные теоретические аспекты по теме, а именно нормативно-правовая база регулирования деятельности малого бизнеса, особенности организации и ведения внутреннего контроля на малых предприятиях, а также описаны результаты внедрения риск-ориентированного подхода при организации системы внутреннего контроля. Отмечается, что риск-ориентированный подход является наиболее полезным инструментом управления деятельностью организации, повышая эффективность внутреннего контроля и способствуя финансовой устойчивости малого бизнеса.

**Ключевые слова:** риск-ориентированный подход, внутренний контроль, малые предприятия, управление рисками, эффективность.

## **A RISK-BASED APPROACH TO INTERNAL CONTROL IN SMALL ENTERPRISES**

**Eremenko Anastasia Andreevna**

Scientific supervisor: **Zubareva Lyubov Vitalievna**

**Abstract:** This article discusses the main theoretical aspects of the topic, namely the regulatory framework for regulating the activities of small businesses, the specifics of the organization and conduct of internal control in small enterprises, and describes the results of the implementation of a risk-based approach to the organization of the internal control system. It is noted that the risk-based approach is the most useful tool for managing the organization's activities, increasing the

effectiveness of internal control and contributing to the financial stability of small businesses.

**Key words:** risk-based approach, internal control, small enterprises, risk management, efficiency.

Малое предпринимательство считается неотъемлемой частью социально-экономической системы государства. Оно обеспечивает укрепление рыночных отношений, привлекая значительную часть граждан в качестве предпринимателей. Этот вид предприятий также повышает эффективность производства через специализацию и сотрудничество, что благотворно сказывается на финансовом развитии экономики государства.

Хотя малый бизнес ограниченно включается в хозяйственную структуру, конкурентную среду и в общественное разделение труда, его роль в современной экономике постоянно растет. Опыт развитых стран показывает, что раньше именно стремление людей открыть свое собственное дело приводило к созданию малых предприятий, то в наше время создание малого бизнеса зачастую инициируется крупными компаниями, которые могут заниматься определенными видами производства или создавать тесные связи с рынком. Исходя из этого, рыночные условия хозяйствования предполагают многообразие организационно-правовых форм деятельности предприятий, а также значительное разнообразие их по размерам [1].

Малые предприятия являются равноценными субъектами рыночной экономики. К ним, относятся те субъекты хозяйствования, которые соответствуют определенным критериям, указанным в нормативно-правовых актах. Основным документом, который определяет малые предприятия как экономический субъект является Федеральный закон № 209 "О развитии малого и среднего предпринимательства в Российской Федерации".

В условиях современной рыночной экономики, где малые предприятия играют значительную роль в развитии, эффективное ведение учета и наличие надежного внутреннего контроля являются критическими факторами для обеспечения финансовой устойчивости и прозрачности работы. Вместе с тем, на малых предприятиях важным является проведение финансового контроля. Сегодня особенно возрастает потребность в совершенствовании системы управления экономическими субъектами.

Система внутреннего контроля является важным элементом управления предприятием. Она включает в себя процессы, политики и процедуры, направленные на обеспечение эффективной работы компании, предотвращение рисков и соблюдение стандартов и нормативов. Некоторые владельцы и руководители малых бизнесов недооценивают важность внутреннего контроля, считая его излишней роскошью. Однако, на практике такие компании часто сталкиваются с различными проблемами, такими как ограниченные финансовые ресурсы, низкая эффективность производственных процессов, проблемы с управлением персоналом, нехватка средств для покрытия расходов, финансовые потери и потенциальные риски.

Для малых предприятий эти риски часто имеют особое значение, поскольку их финансовые ресурсы, операционные возможности и средства контроля обычно ограничены. В этой ситуации подход, основанный на управлении рисками, становится необходимым. Он заключается в идентификации и управлении рисками, которые могут повлиять на достижение бизнес-целей и нормальное функционирование предприятия.

В данной статье рассмотрены особенности малых предприятий как экономического субъекта, охарактеризуем структуру внутреннего контроля и методику его организации на малом предприятии, а также определим основные моменты организации риск-ориентированного подхода во внутреннем контроле на малых предприятиях. Обратим внимание на причины, по которым этот подход является наиболее эффективным и адаптированным к специфике таких организаций.

Первым шагом в изучении данной темы является рассмотрение организаций малого бизнеса как самостоятельного субъекта хозяйствования. Малые предприятия – это не миниатюрные версии крупных компаний или промежуточный этап на пути их развития. Они представляют собой особый тип предприятий, имеющих свои специфические особенности и законы развития. Такие компании отличаются в методах управления и экономических стратегиях, отличных от крупных компаний. Как уже упоминалось, для того чтобы быть признанным малым предприятием, необходимо соответствовать определенным критериям, среди которых среднесписочная численность организации и уровень ее дохода, что указано в ФЗ № 209. [2].

Рассмотрим некоторые характеристики субъектов малого предпринимательства:

1. Личное управление владельцем организации или партнерами-собственниками. Одной из основных характеристик управления малым бизнесом является персонализация и централизация управления. Поскольку именно собственник чаще всего обладает финансовыми, экономическими и социальными полномочиями, что бизнес-процессы предприятия напрямую зависит от его личных качеств и прочих управленческих решений. Иными словами, собственник, принимая организационные и управленческие решения, руководствуется не только экономическими критериями, но и стремлением независимости и самореализации;

2. Ограниченный доступ к рынку финансовых ресурсов. Вторая особенность управления связана с преобладанием в нем неформальных приемов. Для малых предприятий изучение внешней среды ограничивается анализом поставщиков, потребителей и конкурентов предприятия, а проведение полноценного исследования требует значительного финансирования, что в принципе под силу только крупным предприятиям;

3. Относительно небольшая доля рынка продукции малых предприятий. Третий признак связан с тем, что малые предприятия имеют ограниченный доступ к рынкам, что принуждает их использовать имеющиеся ресурсы максимально эффективно. На первых стадиях организации малого бизнеса деятельность предприятия ограничено самофинансированием, а привлечение кредитов может быть сложным. Во многом это лишает или ограничивает их возможности;

4. Отсутствие системы стратегического управления. В отличие от крупных компаний, владельцы малых предприятий часто не имеют возможности заниматься стратегическим управлением, так как они заняты оперативными задачами;

5. Высокая зависимость от групп внешнего экономического влияния: банков, крупных предприятий, государственной администрации, консультационных фирм;

6. Небольшое количество сотрудников. Физически всю деятельность малого предприятия иногда может обслуживать всего один человек. Однако отсутствие опыта в некоторых областях, необходимых для ведения бизнеса, приводит к необходимости найма дополнительного персонала. Нередко сотрудники малых предприятий помимо своих обязанностей выполняют и

другие задачи, некоторые из которых требуют знания других отраслей, в которых у организации пока нет специалистов;

7. Слабая защищенность перед налоговыми службами и иными контролирующими государственными органами [3].

Подытожив, можно сказать, что малые предприятия не всегда обладают достаточными ресурсами и компетенциями, чтобы правильно организовать систему учета и контроля. Наличие надежного внутреннего контроля является критическими факторами для обеспечения финансовой устойчивости и прозрачности работы. Эффективная система внутреннего контроля становится неотъемлемой частью успешного управления.

В качестве изначального пункта в научной характеристике внутреннего контроля обоснованно используется определение понятия «контроль». Понятие «контроль», согласно экономическому словарю терминов – это составная часть управления экономическими объектами и процессами, заключающаяся в наблюдении за объектом с целью проверки соответствия наблюдаемого состояния объекта желаемому и необходимому состоянию, предусмотренному законами, положениями, инструкциями, другими нормативными актами, а также программами, планами, договорами, проектами, соглашениями [4].

Рассмотрев определения понятия «внутренний контроль», изучив при этом различные научные статьи и монографии, было определено, что авторы трактуют это понятия по-разному и каждый по-своему. Большинство рассматривает категорию «внутренний контроль» и как процесс, и как функцию, и как элемент процесса управления. Но обобщив их мнения, можно свести понятие «внутреннего контроля» до следующего определения: это система мер и процедур, установленных и осуществляемых внутри организации, для обеспечения надлежащего управления, защиты активов и достижения целей, а также направленная на предотвращение ошибок, мошенничества и недостатков в деятельности организации.

В России в 2013 году вступил в силу новый закон «О бухгалтерском учете» № 402-ФЗ от 06.12.2011, согласно которому вопрос создания системы внутреннего контроля, который являлся ранее лишь правом организации, теперь перешел в разряд обязанностей для всех экономических субъектов. В соответствии со статьей 19 «Внутренний контроль», теперь все «экономические субъекты обязаны организовать и осуществлять внутренний контроль совершаемых фактов хозяйственной жизни» (п.1 ст. 19 ФЗ-402) [5].



**ЭКОНОМИКА, УПРАВЛЕНИЕ, ПРАВО:  
АКТУАЛЬНЫЕ ВОПРОСЫ И ВЕКТОРЫ РАЗВИТИЯ**

В целях реализации данного положения Минфином России разработаны рекомендации по организации внутреннего контроля, основными элементами которого являются: контрольная среда, оценка рисков, процедуры контроля, информирование персонала и коммуникация, оценка результатов осуществления внутреннего контроля (процедуры мониторинга).

При проведении исследования и анализа различных научных источников были выявлены особенности элементов внутреннего контроля на малых предприятиях (таблица 1).

**Таблица 1**

**Особенности элементов внутреннего контроля на малых предприятиях**

Элемент	Характеристика	Содержание	Особенности на малом предприятии
1	2	3	4
Контрольная среда	Весь комплекс принципов, стандартов, мероприятий и процедур деятельности организации, которые определяют общее представление внутреннего контроля и отношение к нему	<ul style="list-style-type: none"> <li>- Управленческие стандарты</li> <li>- Организационная структура предприятия и внутренняя отчетность</li> <li>- Внутренний распорядок и работа отдела кадров</li> <li>- Дифференциация ответственности</li> <li>- Налоговая и прочая внешняя отчетность</li> </ul>	Сосредоточение ключевых контрольных функций в единственном лице – руководителе
Оценка рисков	Определение и оценка возможных рисков при подготовке финансовой отчетности	<ul style="list-style-type: none"> <li>- Изменения законодательства</li> <li>- Изменения внутренних условий хозяйствования</li> <li>- Оценка последствий</li> </ul>	У субъектов малого бизнеса риски четко не определены
Контрольные процедуры	Действия, предпринимаемые для минимизации рисков, влияющих на достижение цели; Обеспечивают политику и процедуры, которые помогают удостовериться, что распоряжения руководства выполняются	<ul style="list-style-type: none"> <li>- Сверка данных</li> <li>- Проверка выполнения распоряжений</li> <li>- Санкционирование сделок</li> <li>- Распределение обязанностей</li> <li>- Проверка наличия и состояния объектов</li> </ul>	Часто данные мероприятия являются неофициальными, не являются необходимыми, так как руководство осуществляет контроль и надзор за своей деятельностью

*ЭКОНОМИКА, УПРАВЛЕНИЕ, ПРАВО:  
АКТУАЛЬНЫЕ ВОПРОСЫ И ВЕКТОРЫ РАЗВИТИЯ*

Продолжение таблицы 1

Информация и коммуникация	Роль персонала в принятии управленческих решений, в процессе подготовки финансовой (бухгалтерской отчетности). Отношения персонала и руководства, т.е. взаимосвязь между работниками	- Своевременное информирование персонала - Формулировка информации	Благодаря меньшинству коллектива, взаимосвязь между персоналом и руководством устанавливается легко. Руководство самостоятельно наблюдает за деятельностью организации
Мониторинг	Определение эффективности функционирования и результативности предыдущих четырех элементов СВК. Позволяет выявлять, предупреждать недостатки и нарушения, а также своевременно устранять их последствия	- Непрерывный мониторинг - Периодический контроль	Осуществляется, как правило, руководителем в ходе повседневной деятельности. Недостатки и нарушения выявляются своевременно

Источник: [6, С. 271], [7]

Обратим внимание на второй элемент таблицы – «оценка рисков». Данный элемент напрямую связан с организацией риск-ориентированного подхода во внутреннем контроле. Здесь важно понимать, что без оценки рисков, невозможно управление ими. Оценка рисков подразумевает выявление и анализ рисков, связанных с достижением установленных целей организации. На предприятиях малого бизнеса риски могут быть выражены не столь четко, как в крупных компаниях. При выявлении и анализе рисков собственник-руководитель малого предприятия оценивает степень их важности, возможность возникновения рисков и способы управления ими. Однако, традиционные методы внутреннего контроля не всегда эффективны в обнаружении и предотвращении рисков. В таких случаях, риск-ориентированный подход может быть более эффективным и полезным инструментом.

Анализируя различные научные статьи и диссертации по данной тематике, было рассмотрено множество определений понятия «риск-ориентированный подход». Резюмируя мнения авторов относительно данного

понятия, заключаем, что риск-ориентированный подход основывается на идентификации и управлении рисками, которые могут повлиять на достижение бизнес-целей и нормальное функционирование предприятия. Являясь эффективным инструментом, он позволяет сосредоточиться на наиболее значимых и вероятных рисках, улучшить эффективность внутреннего контроля и обеспечить финансовую устойчивость предприятия.

Далее мы рассмотрим процесс внедрения данного подхода во внутреннем контроле в систему управления предприятием. Для успешной реализации риск-ориентированного подхода, в первую очередь, необходимо провести анализ и идентификацию рисков на малом предприятии. Это позволит определить наиболее значимые и вероятные риски, которые могут повлиять на достижение целей предприятия. На малых предприятиях могут возникать различные виды рисков, такие как финансовые риски, связанные с нестабильностью рынка или кредитными рисками, операционные риски, связанные с неправильным функционированием бизнес-процессов, а также репутационные риски, связанные с негативным восприятием предприятия клиентами и общественностью. В общем виде потенциальные риски организации можно подразделить на внешние и внутренние (таблица 2).

**Таблица 2**

**Классификация рисков малого предприятия**

Категория риска	Наименование риска
	Внешние риски
Рыночные риски	<ul style="list-style-type: none"><li>- Изменение в мировой экономике</li><li>- Колебания рыночной инфраструктуры</li><li>- Изменения процентной ставки</li><li>- Введения запрета на импорт или экспорт товаров определенной категории</li><li>- Изменения курсов валют</li></ul>
Риски, связанные с действиями конкурентов	<ul style="list-style-type: none"><li>- Снижение цен конкурентами</li><li>- Усиление позиций конкурентов</li><li>- Конкуренция с товарами-заменителями</li><li>- Появление новых конкурентов</li><li>- Объединение конкурентов на рынке</li></ul>
Риски, обусловленные работой поставщиков	<ul style="list-style-type: none"><li>- Финансовая нестабильность поставщиков</li><li>- Нарушение договорных обязательств</li><li>- Ценовой риск, низкое качество поставляемой продукции</li><li>- Зависимость от ключевых поставщиков</li></ul>

**ЭКОНОМИКА, УПРАВЛЕНИЕ, ПРАВО:  
АКТУАЛЬНЫЕ ВОПРОСЫ И ВЕКТОРЫ РАЗВИТИЯ**

Продолжение таблицы 2

Риски, вызываемые изменениями в законодательстве, в т.ч. налоговом	<ul style="list-style-type: none"> <li>- Изменения в административном законодательстве</li> <li>- Изменения в налоговом законодательстве</li> <li>- Изменения в законодательстве бухгалтерского учета</li> <li>- Изменения в трудовом законодательстве</li> </ul>
Внутренние риски	
Производственные риски	<ul style="list-style-type: none"> <li>- Несвоевременное выявление брака</li> <li>- Отгрузка некачественной продукции покупателям</li> <li>- Неоптимальное планирование производства</li> <li>- Длительные простои оборудования</li> <li>- Повышенный расход сырья и материалов</li> <li>- Невыполнение планов по производству</li> </ul>
Трудовые риски	<ul style="list-style-type: none"> <li>- Недостаточная численность персонала</li> <li>- Высокая текучесть кадров</li> <li>- Несоблюдение выполнения обязательств по выплате з/п</li> <li>- Оформление кадровых документов с нарушением требований законодательства</li> </ul>
Коммерческие риски	<ul style="list-style-type: none"> <li>- Нарушение сроков доставки продукции покупателю</li> <li>- Увеличение числа случаев возврата продукции</li> <li>- Наличие монополии покупателя</li> <li>- Несоблюдение договорных обязательств покупателями</li> <li>- Снижение спроса</li> </ul>
Прочие операционные риски	<ul style="list-style-type: none"> <li>- Несоответствие разработанной продукции требованиям рынка</li> <li>- Отставание от конкурентов</li> <li>- Рост непредвиденных затрат, и снижение ликвидности</li> <li>- Увеличение налоговой нагрузки</li> </ul>
Риски низкой эффективности работы персонала	<ul style="list-style-type: none"> <li>- Недостаточная мотивация работников</li> <li>- Недостаточная квалификация работников</li> <li>- Низкая производительность труда</li> </ul>

Источник: [8, С. 11-13]

Разработанная классификация рисков требует соответствующей информации для управления ими, чтобы облегчить генерирование данных о рисках, присущих деятельности малого предприятия. Понимание и идентификация этих рисков является первым шагом в реализации риск-ориентированного подхода во внутреннем контроле.

Далее, после идентификации рисков, необходимо провести их оценку, чтобы определить потенциальные последствия и вероятность их возникновения. Оценка рисков является базой для системы управления организации любой формы, в том числе и для малых предприятий, поскольку собственники компании, понимают, что учесть и устранить все риски, с

которыми организация сталкивается в процессе своей деятельности, невозможно. Здесь как раз важно найти рациональное зерно и провести оценку наиболее характерных рисков бизнеса из тех, которые приведут к наибольшим потерям организации, их ранжировать [7]. Это поможет определить приоритеты и разработать правильную стратегию управления рисками.

Шаги по организации процесса «оценки рисков» в рамках риск-ориентированного подхода можно кратко описать следующим способом:

1. Определить список рисков, которые могут повлиять на эффективность деятельности организации, после классифицировать риски в соответствии с их степенью важности и вероятностью возникновения.

2. Про ранжировать все риски по шкале от большего к меньшему, основываясь на степени важности и вероятности. Полученные результаты необходимо задокументировать и представить в наглядном виде, например, составив таблицу «оценки рисков».

3. Проанализировать полученные итоги и на их основе составить план мероприятий и рекомендаций для их снижения или сведения к нулю (минимизации).

4. Проводить процедуры мониторинга, т.е. периодически оценивать принятые меры и действия на предмет их эффективности и осуществяемости, дополнять и изменять планы мероприятий в случае необходимости.

5. Проводить аудиты СВК и анализировать их результаты с целью выявления новых потенциальных рисков организации и на основе этого принимать меры для их предотвращения.

SWOT-анализ и матрица рисков – классические и универсальные методы для оценки рисков, поскольку они наиболее полно соответствуют целям оценки рисков предприятия. В качестве альтернативы компании могут использовать собственные разработанные методы оценки. Эти методы помогают компаниям более четко определить и визуализировать свои уязвимые места. Наряду с этим руководители малых и средних предприятий устанавливают критерии оценки различных рисков [9,10].

После проведенного анализа потенциальных рисков организации руководитель разрабатывает мероприятия и предложения по управлению данными рисками исходя из полученных результатов их оценки. Это включает в себя определение приоритетов, разработку мер по управлению рисками и определение ответственных лиц. Например, могут быть разработаны новые

стратегии, изменены кадровая структура и рабочие процессы, разработаны процедуры контроля для минимизации наиболее значимых рисков. Самым важным элементом на этом этапе является структура контроля. Руководство компании должно определить ответственность и область обязанностей различных сотрудников в области контроля. Каждые процессы контроля должны быть задокументированы и доступны всем сотрудникам, выполняющим контрольные функции.

Наконец, последним шагом в организации риск-ориентированного подхода является реализация разработанной стратегии управления рисками и мониторинг ее эффективности. Постоянный мониторинг и оценка эффективности - неотъемлемая часть риск-ориентированного подхода. Важно регулярно проверять эффективность разработанных мер контроля и корректировать их при необходимости. Это позволит не только предотвратить возникновение проблем и повысить эффективность бизнес-процессов компании, но и оценить достигнутые результаты и внести необходимые коррективы.

В ходе изучения и анализа информации по данной теме, было выделено несколько преимуществ внедрения риск-ориентированного подхода на малых предприятиях, которые обобщены в следующие тезисы:

1. Повышение эффективности внутреннего контроля. Одним из главных итогов применения риск-ориентированного подхода заключается в том, что он позволяет выявить и оценить наиболее существенные и вероятные потенциальные риски компании, что повышает производительность всей СВК и позволяет более рационально использовать ограниченные финансовые средства.

2. Более точное выявление уязвимостей. Анализ и выявление рисков помогают определить слабые места в организации внутреннего контроля и принять меры по их устранению. Это позволяет предотвратить потенциальные проблемы и снизить риски для компании.

3. Еще одно важное преимущество – выявление возможных проблем на ранних этапах. Риск-ориентированный подход поможет сразу снизить или устранить возникшие проблемы и риски, которые могут оказать сильное влияние на деятельность компании. Это снизит их степень влияния и предотвратит возможные последствия и обеспечит сохранение финансовой стабильности организации.

На основе проведенного исследования можно сделать общий вывод о том, что риск-ориентированный подход во внутреннем контроле на малых предприятиях позволяет предотвратить потенциальные проблемы и снизить вероятность возникновения финансовых потерь. Он помогает владельцам и руководителям компаний эффективно управлять рисками и создавать надежную основу для успешного развития бизнеса. Важно помнить, что внутренний контроль – это процесс, требующий внимания и постоянного дополнения, а его влияние на повышение эффективности деятельности компании во многом зависит от участия в поддержании контроля всей команды сотрудников. Данная статья представляет собой теоретическим исследованием по данной теме, а также может служить дополнительной информацией для руководителей и специалистов малых предприятий, которые хотят повысить эффективность своей системы внутреннего контроля и свести потенциальные риски в деятельности своей организации к минимуму.

### **Список литературы**

1. Гезиханов С.А., Амадаев А.А., Якубова М.М. Малый бизнес в рыночной экономике, его роль и перспективы // ЕГИ. 2021. №2 (34). URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/malyy-biznes-v-rynochnoy-ekonomike-ego-rol-i-perspektivy> (дата обращения: 02.11.2023).
2. Федеральный закон "О развитии малого и среднего предпринимательства в Российской Федерации" от 24.07.2007 N 209-ФЗ [Электронный ресурс] // КонсультантПлюс. - URL: [https://www.consultant.ru/document/cons\\_doc\\_LAW\\_52144/](https://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_52144/) (дата обращения: 05.11.2023).
3. Право, экономика и управление: актуальные вопросы : материалы Всерос. науч.-практич. конф. с международным участием (Чебоксары, 13 дек. 2019 г.) : материалы конференции / под редакцией Л. П. Куракова. — Чебоксары : ЧГИКИ, 2019. — 404 с. — ISBN 978-5-6044068-1-6. — Текст : электронный // Лань : электронно-библиотечная система. — URL: <https://e.lanbook.com/book/152056> (дата обращения: 06.11.2023).
4. Экономический словарь терминов [Электронный ресурс] // URL: [https://gufo.me/dict/economics\\_terms/КОНТРОЛЬ](https://gufo.me/dict/economics_terms/КОНТРОЛЬ) (дата обращения: 10.11.2023).
5. Федеральный закон "О бухгалтерском учете" от 06.12.2011 N 402-ФЗ [Электронный ресурс] // КонсультантПлюс. - URL: [https://www.consultant.ru/document/cons\\_doc\\_LAW\\_122855/](https://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_122855/) (дата обращения: 10.11.2023).

6. Тюленева, Т. А. Учет, анализ и налогообложение в малом бизнесе и торговле : учебное пособие / Т. А. Тюленева. — Кемерово : КузГТУ имени Т.Ф. Горбачева, 2021. — 354 с. — ISBN 978-5-00137-259-2. — Текст : электронный // Лань : электронно-библиотечная система. — URL: <https://e.lanbook.com/book/193926> (дата обращения: 11.11.2023).

7. Малый бизнес: нужна ли ему система внутреннего контроля? [Электронный ресурс] // Гарант. - URL: <https://www.garant.ru/ia/opinion/author/natalya-efimova/1216336/> (дата обращения: 14.11.2023).

8. Корнеева, Т. А. Учет и контроль в субъектах малого бизнеса: риск-ориентированный подход : монография / Т.А. Корнеева, Т.Е. Татаровская. — Москва : ИНФРА-М, 2018. — 118 с. — (Научная мысль). — [www.dx.doi.org/10.12737/17831](http://www.dx.doi.org/10.12737/17831). - ISBN 978-5-16-011983-0. - Текст : электронный. - URL: <https://znanium.com/catalog/product/959880> (дата обращения: 15.11.2023).

9. Агамагомедова С. А. Риск-ориентированный подход при осуществлении контрольно-надзорной деятельности: теоретическое обоснование и проблемы применения // Сибирское юридическое обозрение. 2021. №4. URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/risk-orientirovannyu-podhod-pri-osuschestvlenii-kontrolno-nadzornoj-deyatelnosti-teoreticheskoe-obosnovanie-i-problemy-primeneniya> (дата обращения: 18.11.2023).

10. Риск-ориентированный подход: приоритет реформы госконтроля [Электронный ресурс] // Гарант. - URL: <https://www.garant.ru/article/1406579/> (дата обращения: 20.11.2023).

© А.А. Еременко, 2023



## **ВНУТРЕННИЙ КОНТРОЛЬ ОБЪЕКТОВ ОСНОВНЫХ СРЕДСТВ НА ПРЕДПРИЯТИИ**

**Смолина Юлия Александровна**

магистрант

Научный руководитель: **Зубарева Любовь Витальевна**

д.э.н., профессор

БУ ВО «Сургутский государственный университет»

**Аннотация:** одной из основных составляющих любой организации являются основные средства, они формируют производственно-техническую базу организации. Современные предприятия сталкиваются с растущей сложностью в управлении своими основными средствами, такими как оборудование, здания, и транспортные средства. С увеличением объемов активов организации, эффективный внутренний контроль основных средств становится одним из ключевых компонентов успешного управления.

**Ключевые слова:** внутренний контроль, основные средства, этапы внутреннего контроля, учет основных средств, бухгалтерский учет.

## **INTERNAL CONTROL OF FIXED ASSETS AT THE ENTERPRISE**

**Smolina Yulia Alexandrovna**

Scientific adviser: **Zubareva Lyubov Vitalievna**

**Abstract:** one of the main components of any organization is fixed assets; they form the production and technical base of the organization. Modern businesses face increasing complexity in managing their capital assets, such as equipment, buildings, and vehicles. As the volume of an organization's assets increases, effective internal control of fixed assets becomes one of the key components of successful management.

**Key words:** internal control, fixed assets, stages of internal control, accounting of fixed assets, accounting.

Основные средства, являясь основой материально-технической базы любого предприятия требуют постоянного контроля за их состоянием и использованием в ходе деятельности. Организация внутреннего контроля на данном участке учета является важной задачей, поскольку системы предотвращения ошибок, нарушений и злоупотреблений в данной области учета может отрицательно сказаться на деятельности предприятия.

Существует несколько определений «внутреннего контроля» данного понятия.

Серебрякова Т.Ю. внутренним контролем называет «систему приемов и способов, применяемых в организации для осуществления контрольных мероприятий за эффективностью использования ее ресурсов в сочетании с контрольной средой и системой учета, имеющимися в организации» [1, с. 227].

Внутренний контроль в понимании Шихвердиева А.П. «это процесс, осуществляемый совместно руководством и иными работниками общества и призванный обеспечить разумную гарантию достижения следующих целей общества: достоверность финансовой отчетности, эффективность деятельности и соблюдение обществом требований законодательства» [2].

Целью внутреннего контроля основных средств является проверка ведения учета объектов основных средств и отражения их в отчетности, а также определение эффективности использования основных средств на предприятии.

Объектом внутреннего контроля являются основные средства, управленческие решения и процессы, связанные с их движением.

Нормативно-правовой базой при осуществлении внутреннего контроля операций с основными средствами служат следующие нормативные документы:

1. Налоговый кодекс Российской Федерации от 05.08.2000 № 117-ФЗ;
2. Федеральный закон от 06.12.2011 № 402-ФЗ «О бухгалтерском учете»;
3. Федеральный стандарт бухгалтерского учета ФСБУ 6/2020 «Основные средства»;
4. Федеральный стандарт бухгалтерского учета ФСБУ 26/2020 «Капитальные вложения»;

Локальные нормативные документы экономического субъекта и другие.

Согласно ФСБУ 6/2020 для целей бухгалтерского учета объектом основных средств считается актив, характеризующийся одновременно следующими признаками:

а) имеет материально-вещественную форму;

б) предназначен для использования организацией в ходе обычной деятельности;

в) предназначен для использования организацией в течение периода более 12 месяцев или обычного операционного цикла, превышающего 12 месяцев;

г) способен приносить организации экономические выгоды (доход) в будущем [3].

Субъектами внутреннего контроля операций с основными средствами являются:

– собственники предприятия, осуществляющие контрольные мероприятия самостоятельно или с привлечением независимых экспертов;

– работники, отвечающие за сохранность и функционирование объектов внутреннего контроля;

– руководители структурных подразделений, выполняющие контрольные функции в процессе осуществления ими служебных обязанностей;

– сотрудники отдела внутреннего контроля, в функциональные обязанности которых входит осуществление контрольных мероприятий [4].

При осуществлении внутреннего контроля для каждого объекта учета есть направления, по которым они осуществляются и объекты основных средств не являются исключением, поэтому в направления контроля основных средств входит следующее:

1. Проверка обеспеченности организации основными средствами;

2. Выявление наличия излишних, не используемых объектов;

3. Проверка целесообразности, эффективности использования основных средств;

4. Выявление соблюдения действующего порядка приобретения и списания активов;

5. Проверка отражения наличия и движения основных средств в бухгалтерском учете, бухгалтерской, статистической и налоговой отчетности;

6. Определение мер по улучшению использования имеющихся средств [5].

Также внутренний контроль операций по учету основных средств состоит из следующих этапов:

1. Проведение инвентаризации ОС.

2. Проверка правильности документального оформления, проверка целесообразности и законности приобретения, правильность и полнота оценки и своевременность оприходования ОС.

3. Проверка правильности применения способов начисления амортизации, сроков ее начисления.

4. Проверка правильности бухгалтерской переоценки ОС.

5. Проверка операций по модернизации и ремонту ОС.

6. Проверка операций по выбытию ОС [6].

Источниками данных для контроля основных средств являются: нормативно-правовые акты; учредительные документы, положение об учетной политике; договоры, заключенные с поставщиками и другими контрагентами; первичные документы, такие как акт о приеме-передаче (форма N ОС-1, N ОС-1а, N ОС-1б); акт о приеме-сдаче (форма N ОС-3), акт о списании (форма N ОС-4), накладная (форма N ОС-2), инвентаризационная опись (форма N ИНВ-1); данные аналитического и синтетического учета по счетам 01, 02, 03, 08 и др.; учетные регистры: - Инвентарная книга учета ОС (форма N ОС-6б), ведомость учета (ОС N В-1), оборотно-сальдовая ведомость по счетам: 01, 02, 001.

При проверке бухгалтерской информации необходимо провести проверку всех возможных операций с основными средствами. Особое внимание уделяется сопоставлению данных первичных документов с учетными регистрами, формами отчетности для предоставления лицу, принимающему управленческие решения.

Таким образом, внутренний контроль основных средств должен быть направлен на сбор и получение информации об использовании и ведении учета данных объектов, и их последующий анализ с целью разработки рекомендаций по оптимизации работы учетного аппарата, а также направлений повышения эффективности использования основными средствами. Правильное построение системы внутреннего контроля способствует улучшению качества организации бухгалтерского учета предприятия, что послужит появлению новых возможностей развития предприятия, повысится эффективность работы структурных подразделений, отделов в связи с контролем за их деятельностью.

### **Список литературы**

1. Серебрякова, Т. Ю. Внутренний контроль и контроллинг : учебное пособие / Т.Ю. Серебрякова, О.А. Бирюкова ; под ред. Т.Ю. Серебряковой. —

Москва : ИНФРА-М, 2021. — 238 с. — (Высшее образование: Магистратура).  
[Электронный ресурс]. – URL: <https://znanium.com/catalog/product/1215340>

2. Шихвердиев А. П. Внутренний контроль и управление рисками в системе корпоративного управления // Корпоративное управление и инновационное развитие экономики Севера: Вестник Научно-исследовательского центра корпоративного права, управления и венчурного инвестирования Сыктывкарского государственного университета. 2012. №2. [Электронный ресурс]. – URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/vnutrenniy-kontrol-i-pravlenie-riskami-v-sisteme-korporativnogo-upravlenie>

3. Федеральный стандарт бухгалтерского учета ФСБУ 6/2020 "ОСНОВНЫЕ СРЕДСТВА" // СПС «КонсультантПлюс»

4. Клычова Г.С., Закирова А.Р., Мухамедзянов К.З., Хусаинова А.С. Развитие теоретических основ внутреннего контроля основных средств // Международный бухгалтерский учет. – 2021. – Т. 24, № 9. – С. 1017 – 1032. [Электронный ресурс]. – URL: <https://doi.org/10.24891/ia.24.9.1017>

5. Овечкина, Ю. Внутренний контроль основных средств / Ю. Овечкина, А. Булычева // International Independent Scientific Journal. – 2020. – № 20-2. – С. 20-23. – EDN NLNNUK. [Электронный ресурс]. – URL: <https://www.elibrary.ru/item.asp?id=44082085>

6. Соколова, Т. Г. Направления, элементы и методы внутреннего контроля основных средств / Т. Г. Соколова // ИНСТРУМЕНТЫ и МЕХАНИЗМЫ СОВРЕМЕННОГО ИННОВАЦИОННОГО РАЗВИТИЯ: сборник статей Международной научно-практической конференции, Казань, 05 марта 2018 года. Том Часть 1. – Казань: Общество с ограниченной ответственностью "Аэтерна", 2018. – С. 187-189. – EDN YRWQUX. [Электронный ресурс]. – URL: <https://www.elibrary.ru/item.asp?id=32591072>

## **ОСНОВНЫЕ АСПЕКТЫ ВНУТРЕННЕГО КОНТРОЛЯ УЧЕТА ЗАПАСОВ В ОРГАНИЗАЦИИ**

**Гагарина Ева Андреевна**  
студент

Научный руководитель: **Зубарева Любовь Витальевна**  
д.э.н., профессор  
БУ ВО «Сургутский государственный университет»

**Аннотация:** В статье рассмотрены основные аспекты внутреннего контроля учета запасов и его значение в успешной деятельности организации. Статья раскрывает нормативно-правовую базу, основные источники информации, а также структуру программы внутреннего контроля учета запасов. Также отмечены типичные ошибки и нарушения, выявляемые во время проведения процедур внутреннего контроля учета запасов.

**Ключевые слова:** внутренний контроль, запасы, бухгалтерский учет, аудит, процедуры внутреннего контроля.

## **THE MAIN ASPECTS OF INTERNAL CONTROL OF INVENTORY ACCOUNTING IN THE ORGANIZATION**

**Gagarina Eva Andreevna**  
Scientific adviser: **Zubareva Lyubov Vitalievna**

**Abstract:** The article discusses the main aspects of internal control of inventory accounting and its importance in the successful operation of the organization. The article reveals the regulatory framework, the main sources of information, as well as the structure of the program of internal control of inventory accounting. Typical errors and violations detected during the internal control procedures of inventory accounting are also noted.

**Key words:** internal control, inventory, accounting, audit, internal control procedures.

Запасы представляют собой значительную часть активов организации, играют важную роль в хозяйственной деятельности предприятий различных

отраслей экономики. Они обеспечивают бесперебойную работу производственных процессов и являются одним из основных факторов успешной деятельности хозяйствующего субъекта. Однако, управление запасами требует тщательного планирования, контроля и анализа, чтобы избежать недостатка или излишка запасов, что может привести к финансовым потерям. В связи с этим, понимание основных аспектов учета и внутреннего контроля запасов является важной составляющей деятельности организации.

Исследование данной темы позволяет не только выявить уязвимости в существующих системах внутреннего контроля, но и предоставляет основу для разработки стратегий их оптимизации, способствуя эффективному приспособлению предприятия к динамике рыночной среды и повышению его конкурентоспособности. Отметим, что сотрудники службы внутреннего контроля должны регулярно учитывать изменяющиеся реалии рынка в своей работе для повышения эффективности и достижения поставленных целей.

Рассмотрим определение понятия запасов. Под запасами понимаются активы, используемые в качестве сырья, материалов и т. п. при производстве продукции, предназначенной для продажи (выполнения работ, оказания услуг), а также активы, предназначенные для продажи и используемые для управленческих нужд организации [1, с. 115].

Внутренний контроль учета запасов представляет собой систему мер, направленных на обеспечение точности, надежности и своевременности учета запасов в организации. Этот механизм также включает в себя меры по предотвращению ошибок, мошенничества и несанкционированных действий.

Целью внутреннего контроля учета запасов является формирование мнения о достоверности данных бухгалтерской отчетности по счетам их учета, а также установление соответствия применяемой на предприятии методики учета, оценки и налогообложения операций по учету запасов действующему в России законодательству и нормативным документам [2, с. 177]. Таким образом, в контексте учета запасов, внутренний контроль играет решающую роль в обеспечении достоверности финансовой отчетности организации.

Стоит отметить, что стандарты и процедуры в учете запасов являются основой эффективного внутреннего контроля. Установление четких стандартов для учета запасов позволяет создать структурированный и систематизированный подход к внутреннему контролю. Процедуры внутреннего контроля, в свою очередь, определяют последовательность

определенных действий, направленных на минимизацию рисков и обеспечение соответствия учетных данных фактическому наличию и состоянию запасов. Нормативное регулирование внутреннего контроля учета запасов представлено ниже (табл. 1).

**Таблица 1**

**Нормативная база регулирования внутреннего контроля запасов**

Уровень регулирования	Содержание	Характеристика
Федеральные законы, Указы президента	ФЗ от 30.12.2008 N 307-ФЗ «Об аудиторской деятельности», ФЗ от 06.12.2011 N 402-ФЗ «О бухгалтерском учете», Налоговый кодекс РФ, Таможенный кодекс РФ, Трудовой кодекс РФ	Содержат нормы законодательства об аудиторской деятельности. В данный уровень также входят иные нормативные акты, используемые в ходе внутреннего контроля
Федеральные стандарты	Федеральные стандарты бухгалтерского учета, Положения по бухгалтерскому учету, Федеральные стандарты аудиторской деятельности, Кодекс профессиональной этики аудиторов	Раскрывают способы и методы учета, устанавливают единые требования к аудиторской деятельности
Нормативные акты в области бухгалтерского учета	Приказ Минфина РФ от 29.07.1998 № 34н «Об утверждении положения по ведению бухгалтерского учета и бухгалтерской отчетности в Российской Федерации», Приказ Минфина РФ от 31.10.2000 № 94н «Об утверждении плана счетов бухгалтерского учета финансово-хозяйственной деятельности организаций и инструкции по его применению»	Являются необходимыми для проведения непосредственно процедур внутреннего контроля запасов
Внутрифирменные стандарты	Учетная политика организации, Внутрифирменные правила, Рабочий план счетов	Разрабатываются на основе Федеральных стандартов и практического опыта

Основными источниками информации для внутреннего контроля учета запасов являются первичные документы по их учету, аналитические и синтетические регистры по счетам 10 «Материалы», 40 «Выпуск продукции», 41 «Товары», 43 «Готовая продукция» и др., инвентаризационные документы, правоустанавливающие документы и договоры. Также, информационной базой выступает учетная политика организации, где отражаются: единица измерения



материалов, порядок группировки запасов в целях обеспечения их аналитического (управленческого) учета, способы оценки запасов при поступлении и выбытии, их последующей оценки, условия создания резерва под обесценение запасов, способ распределения накладных расходов при формировании себестоимости, периодичность проведения инвентаризации запасов. Информация о запасах отражается в форме № 1 бухгалтерской отчетности «Бухгалтерский баланс», строка 1210 «Запасы», а также в пояснительной записке.

При проведении проверки объектов учета, отнесенных к запасам, аудиторы (внешние и внутренние) будут руководствоваться нормами ФСБУ 5/2019 «Запасы», вступившего в действия с 01.01.2021 г. [3].

Методические рекомендации по сбору аудиторских доказательств достоверности показателей материально-производственных запасов в бухгалтерской отчетности [4] подразумевают осуществление внутреннего контроля в 3 этапа:

1. Процедуры подготовки и планирования аудита;
2. Процедуры, выполняемые в ходе проверки по существу;
3. Заключительные процедуры.

Первый этап включает в себя:

- проверку соответствия методов бухгалтерского учета запасов Учетной политики, на предмет соответствия текущему законодательству и различным нормативным актам;
- оценку эффективности службы внутреннего контроля;
- изучение процедур и методов учета запасов с целью соответствия установленным требованиям.

Второй этап – непосредственно проведение внутреннего контроля. Процедуры второго этапа выполняются отдельно для каждой из групп запасов (сырье и материалы, незавершенное производство, готовая продукция, товары).

Второй этап предполагает проверку правильности:

- инвентаризации запасов, отражения ее результатов;
- составления первичных документов по учету запасов;
- оформления пересортицы, списания потерь и недостач запасов;
- расчета и документирования брака, потерь производства;
- расчета и отражения сверхнормативных затрат производства;
- калькулирования себестоимости и др.

Также, второй этап включает проверку полноты:

- отражения операций по движению запасов;
- отражения операций по отгрузке запасов на сторону;
- раскрытия информации о запасах в бухгалтерской отчетности;
- отражения затрат в незавершенном производстве.

Третий этап – заключительный. Результаты проведенных процедур отражаются в самостоятельно разработанных и закрепленных на предприятии рабочих документах внутреннего контроля. Этот этап включает в себя анализ ошибок, выявленных в ходе проверки, а также формирование мнения о достоверности показателей запасов в бухгалтерской отчетности.

Также, стоит сказать о типичных ошибках и нарушениях, выявляемых во время проведения процедур внутреннего контроля учета запасов. К ним можно отнести: нарушение правил и условий хранения запасов, несоответствие данных аналитического учета материалам инвентаризации, нарушения и ошибки в документировании операций, несоблюдение нормативов расхода сырья и материалов, отсутствие претензий к поставщикам за недопоставку, отсутствие правоустанавливающих документов, нарушение графика проведения инвентаризации запасов.

В заключении отметим, что внутренний контроль учета запасов обладает стратегическим значением для организации. Эффективная система внутреннего контроля предотвращает ошибки, мошенничество и недочеты в учете, обеспечивая точность финансовой отчетности. Кроме того, она играет ключевую роль в обеспечении соответствия действующему законодательству, что минимизирует риски возможных финансовых санкций.

Значение внутреннего контроля также проявляется в повышении оперативной эффективности предприятия. Точные данные о запасах позволяют лучше планировать производственные процессы, избегать простоев, снижать издержки и улучшать качество производимой продукции. Основываясь на надежной информации, руководство может принимать обоснованные решения, оптимизировать стратегии управления запасами и повышать общую эффективность бизнеса.

Таким образом, внутренний контроль учета запасов является фундаментальным элементом успешности хозяйственной деятельности организации. Его роль не ограничивается просто поддержанием достоверности

учета; он также способствует созданию надежной основы для устойчивого и конкурентоспособного развития организации.

### Список литературы

1. Нажмутдинова З.К., Т.В. Пиксаева, Экономическая характеристика учета материалов // Актуальные вопросы экономики, финансов и бухгалтерского учета в сельском хозяйстве: Материалы национальной межвузовской научно-практической конференции студентов, аспирантов и молодых ученых, Балашиха, 25 ноября 2020 года. – Балашиха: Российский государственный аграрный заочный университет. – 2021. – С. 110–115.

2. Скачко, Г. А. Аудит: учебник для бакалавров — 3-е изд., перераб. и доп. — Москва: Издательско-торговая корпорация «Дашков и К°», 2018. — 300 с. - Текст: электронный. - URL: <https://znanium.com/catalog/product/1091140> (дата обращения: 29.11.2023). – Режим доступа: по подписке.

3. Реутова М.В., Пивень И.Г. Теоретические вопросы внутреннего аудита материально-производственных запасов в современных условиях // Экономика и бизнес: теория и практика. 2021. №11-3. URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/teoreticheskie-voprosy-vnutrennego-audita-materialno-proizvodstvennyh-zapasov-v-sovremennyh-usloviyah> (дата обращения: 29.11.2023).

4. Методические рекомендации по сбору аудиторских доказательств достоверности показателей материально-производственных запасов в бухгалтерской отчетности (утв. Минфином РФ 23.04.2004, одобрены Советом по аудиторской деятельности при Минфине РФ, протокол N 25 от 22.04.2004) // СПС «Консультант Плюс»

© Е.А. Гагарина, 2023

**СЕКЦИЯ  
ГОСУДАРСТВЕННОЕ  
И МУНИЦИПАЛЬНОЕ  
УПРАВЛЕНИЕ**

## **СУЩНОСТЬ И МЕХАНИЗМ ОБЩЕСТВЕННОГО КОНТРОЛЯ В СФЕРЕ УПРАВЛЕНИЯ МНОГОКВАРТИРНЫМИ ДОМАМИ**

**Кириянов Борис Николаевич**

магистрант

Научный руководитель: **Чуев Сергей Владимирович**

к.и.н., доцент

ФГБОУ ВО «Государственный университет управления»

**Аннотация:** Право на жилище является одним из важных конституционных и основных прав человека и гражданина, гарантированного государством, реализация которого направлено на обеспечение достойной жизни и свободного развития человека. Эффективное управление многоквартирными домами является одним из главных условий обеспечения безопасного и благоприятного проживания граждан. В деятельность по управлению многоквартирными домами входит своевременное, качественное и периодичное выполнение работ и оказание услуг, установленных Правительством РФ, субъектами правоотношений. При осуществлении управления многоквартирными домами возникают правоотношения между субъектами, наделенными жилищными правами и обязанностями, по поводу объекта управления.

**Ключевые слова:** общественный контроль, многоквартирный дом, управление, коммунальные услуги, стандарты управления.

## **THE ESSENCE AND MECHANISM OF PUBLIC CONTROL IN THE MANAGEMENT OF APARTMENT BUILDINGS**

**Kiryaynov Boris N.**

**Abstract:** The right to housing is one of the important constitutional and fundamental human and civil rights guaranteed by the State, the implementation of which is aimed at ensuring a decent life and free human development. Effective management of apartment buildings is one of the main conditions for ensuring safe and favorable living conditions for citizens. The management of apartment buildings

includes timely, high-quality and periodic performance of works and services established by the Government of the Russian Federation, subjects of legal relations. When managing apartment buildings, legal relations arise between entities endowed with housing rights and obligations regarding the object of management

**Key words:** public control, apartment building, management, utilities, management standards

В Конституции РФ закреплено, что высшей ценностью, является человек, его права и обязанности. Главной обязанностью государства является признание, соблюдение и защита прав и свобод граждан. Согласно Конституции политика Российской Федерации как социального государства направлена на создание условий, направленных на обеспечение достойной жизни и свободное развитие человека. Следовательно, государство обязано обеспечить пользование благоустроенным помещением той или иной формы собственности, реализацию права на получения жилья в установленном порядке, предоставление возможности покупки или создание условий для строительства жилья. Закрепленное в Конституции РФ положение о том, что «каждый имеет право на жилище», гарантирует охрану праву на жилище со стороны государства, защиту жилищных прав и их реализацию. Государство должно оказывать содействие в улучшении жилищных условий, предоставлять жилище из государственного, муниципального и других жилищных фондов малоимущим и иным указанным в законе гражданам, нуждающимся в жилище и гарантировать его неприкосновенность.

В соответствии с Постановлением Правительства РФ от 28.01.2006 г. № 47 (в ред. от 02.08.2016) «Об утверждении Положения о признании помещения жилым помещением, жилого помещения непригодным для проживания и многоквартирного дома аварийным и подлежащим сносу или реконструкции» многоквартирным домом является совокупность двух и более квартир, имеющие самостоятельные выходы либо на земельный участок, прилегающий к жилому дому, либо в помещения общего пользования в таком доме.

Обслуживание многоквартирного дома заключается в непосредственном обслуживании дома (обеспечение коммунальными услугами, содержание общего имущества многоквартирного дома), в своевременном проведении текущего и капитального ремонта многоквартирного дома.

В многоквартирном доме предоставляются следующие виды коммунальных услуг: холодное водоснабжение, горячее водоснабжение, водоотведение, электроснабжение, газоснабжение, отопление, обращение с твердыми коммунальными отходами. Коммунальные услуги предоставляются потребителю на основе возмездного договора. Поставка коммунальных услуг в нежилое помещение в многоквартирном доме, а также отведение сточных вод производится на основании договоров ресурсоснабжения, заключенных в письменной форме непосредственно с ресурсоснабжающей организацией.

Периодичность выполнения работ и оказания услуг осуществляется исходя из выбранного способа управления многоквартирными домами: решений собственников жилья, согласно договору управления многоквартирными домами, заключенному с управляющей компанией или в порядке, определенном уставом товарищества или кооператива, а также решений застройщика, если он непосредственно осуществляет управление многоквартирным домом. Перечень работ и услуг, входящих в управление каждого многоквартирного дома определяется с учетом конструктивных элементов многоквартирного дома, наличия и состава внутридомовых инженерных систем, наличия земельного участка, на котором расположен многоквартирный дом, геодезических и природно-климатических условий расположения многоквартирного дома.

Для надлежащего содержания систем внутридомового газового оборудования, лифтового хозяйства противопожарных систем многоквартирного привлекаются специализированные организации.

Таким образом, управление многоквартирными домами – это деятельность, направленная на достижение целей, указанных в ЖК РФ посредством выполнения общих требований и стандартов управления многоквартирными домами, установленных Правительством РФ.

Способ управления многоквартирного дома определяется исходя из решения, принятого на общем собрании собственников помещений многоквартирного дома. Решение, принятое на общем собрании, является обязательным для всех собственников помещений в многоквартирном доме.

Современная область управления многоквартирными домами имеет свои направления и тенденции. На данном этапе развития жилищного законодательства делается упор на развитие самоуправления и саморегулирования собственниками помещений многоквартирных домов

вопросов, касающихся ремонта многоквартирного дома, содержания общего имущества, заключения ресурсоснабжающих, ремонтно-эксплуатационных договоров, выбора способа управления, то есть происходит постепенная передача функций от органов местного самоуправления к собственникам и их объединениям. Развитию данной тенденции способствовал институт приватизации, а также опыт зарубежных стран, согласно которому преобладание диспозитивности договорных отношений способствует развитию конкуренции на рынке жилищных и коммунальных услуг.

Согласно статье 164 ЖК РФ при непосредственном управлении многоквартирными домами договоры оказания услуг по содержанию и выполнению работ по ремонту общего имущества с лицами, осуществляющими данные виды работ, заключаются на основании решения, принятого на общем собрании собственниками помещений многоквартирного дома. Договоры на предоставление холодного и горячего водоснабжения, водоотведение, электроснабжение и газоснабжение, отопление заключаются непосредственно с каждым собственником от своего имени или с доверенным лицом, выбранным общим решением собственников, с поставщиком услуг. В договоре большинство собственников выступают одной стороной, а организации, осуществляющие выполнение работ и оказание услуг – другой стороной, то есть договор является двусторонним.

Лицо, заключившее возмездный договор об оказании услуг по содержанию дома и о выполнении работ по его ремонту с собственниками помещений, в зависимости от предмета договора квалифицируется как подрядчик или исполнитель услуг. К отношениям, возникающим при выполнении работ и оказании услуг, применяются нормы о договорах возмездного оказания услуг (гл. 39 ГК РФ) и о договорах бытового подряда (параграф 2 гл. 37 ГК РФ), а также обязательные требования и технические регламенты, санитарные и технические нормы и правила, устанавливаемые на федеральном уровне, правила предоставления коммунальных услуг, утвержденные Постановлением Правительства РФ от 23 мая 2006 г. № 307 (ч. 1 ст. 157 ЖК РФ).

Собственники помещений на общем собрании могут выбрать один из способов решения вопросов, связанных с управлением многоквартирным домом:

- все текущие вопросы решаются на общем собрании;



– собственники помещений могут распределить между собой обязанности;

– собственники могут выбрать управомоченное лицо из своего числа собственников или пригласить иное лицо, которое вправе действовать в отношениях с третьими лицами от имени собственников помещений в многоквартирном доме.

ЖК РФ устанавливает то, что при таком способе управления собственники помещений вносят плату за жилое помещение и коммунальные услуги в соответствии с договорами, заключенными с лицами, осуществляющими соответствующие виды деятельности.

### **Список литературы**

1. Жилищный кодекс Российской Федерации от 29 декабря 2004 г. № 188-ФЗ (в ред. от 03.04.2018) // Российская газета. 2004. 12 января.

2. Федеральный закон «Об энергосбережении и о повышении энергетической эффективности и о внесении изменений в отдельные законодательные акты Российской Федерации» от 23 ноября 2009 г. № 261-ФЗ (в ред. от 23.11.2009) // Российская газета. 2009. 23 ноября.

3. Закон Российской Федерации «О защите прав потребителей» от 7 февраля 1992 № 2300-1-ФЗ 9 (в ред. от 18.04.2018) // Российская газета. 1992. 7 февраля

4. Постановление Правительства РФ «О минимальном перечне услуг и работ, необходимых для обеспечения надлежащего содержания общего имущества в многоквартирном доме, и порядке их оказания и выполнения» от 3 апреля 2013 г. № 290 (в ред. от 27.02.2017) // Российская газета. 2013.

5. Конституция Российской Федерации РФ от 12 декабря 1993 г. (в ред. от 21 июля 2014) // Российская газета. 1993. 25 декабря.

6. Постановление Правительства Российской Федерации «Об утверждении Правил содержания общего имущества в многоквартирном доме и правил изменения размера платы за содержание жилого помещения в случае оказания услуг и выполнения работ по управлению, содержанию и ремонту общего имущества в многоквартирном доме ненадлежащего качества и (или) с перерывами, превышающими установленную продолжительность» от 13 августа 2006 г. № 491 (в ред. от 09.09.2017) // Российская газета. 2006. 22 августа.

**ВНЕДРЕНИЕ КОМПЛЕКСА POSITIVE TECHNOLOGIES  
ДЛЯ РАННЕГО ПРЕДУПРЕЖДЕНИЯ УГРОЗ И  
ПРЕДОТВРАЩЕНИЯ КИБЕРАТАК**

**Дворовенко Виктор Евгеньевич**

2 курс магистратуры, направление «Государственное  
и муниципальное управление»

Институт права и национальной безопасности

Научный руководитель: **Родионов М.А.**

д. военных.наук, профессор

кафедра государственного управления и национальной безопасности

Институт права и национальной безопасности

РАНХиГС при Президенте РФ

**Аннотация:** в данной статье отмечается повышение степени влияния преступлений в киберпространстве на стабильность общества, что связывается с повсеместным распространением информационно-коммуникационных технологий. Рассматриваются инструменты, примерные схемы преступлений в информационном пространстве и механизмы противодействия кибератакам.

**Ключевые слова:** информационная безопасность, кибератаки, вендорные компании, национальная безопасность, интернет платформы.

**IMPLEMENTATION OF THE POSITIVE TECHNOLOGIES  
COMPLEX FOR EARLY WARNING OF THREATS  
AND PREVENTION OF CYBER ATTACKS**

**Dvorovento Viktor Evgenievich**

Scientific adviser: **Rodionov M.A.**

**Abstract:** this article notes the increasing degree of influence of crimes in cyberspace on the stability of society, which is associated with the widespread spread of information and communication technologies. Tools, approximate patterns of crimes in the information space and mechanisms for countering cyber attacks are considered.

**Key words:** information security, cyber attacks, vendor companies, national security, Internet platforms.

Основные аспекты информационной безопасности в России определены Указом Президента РФ № 203 от 09 мая 2017 г. В рамках, утвержденной стратегии о развитии информационного общества в РФ на 2017-2030 гг. определены цели и задачи внутренней и внешней политики, направленные на достижение интересов национальной безопасности. Современное цифровое пространство создает большое количество возможностей для общества, предоставляя доступ к коммуникационно-информационным технологиям

Исторически функционирование Интернет пространства соотносят с началом работы такой компьютерной сети как ARPANET в 1969 г. Именно этой точки зрения придерживается Т.Л. Тропина [3, с.87].

Другие эксперты определяют начало работы Интернет пространства в 1983 г., связывая его с использованием единого языка для общения в цифровом пространстве.

В цифровом пространстве современного мира эксперты работают с трансформацией веб-платформ. В начале 2000-х годов такого рода платформы объединили в Web 2.0 и уже сегодня специалисты обсуждают возможности применения Web 3.0.

Платформы будущего интернета называются Web 3.0. Специалисты рассматривают Web 3.0 как полностью интерактивную децентрализованную версию интернета, работающую с использованием искусственного интеллекта.

Преступления, которые происходят ввиду активности пользователей в цифровом пространстве, определяют как киберпреступления или преступления в сфере IT.

Сам по себе термин «киберпреступление», согласно Оксфордскому словарю, это действие, относящиеся к технологиям, относящимся к цифровому пространству, к информационным технологиям [4].

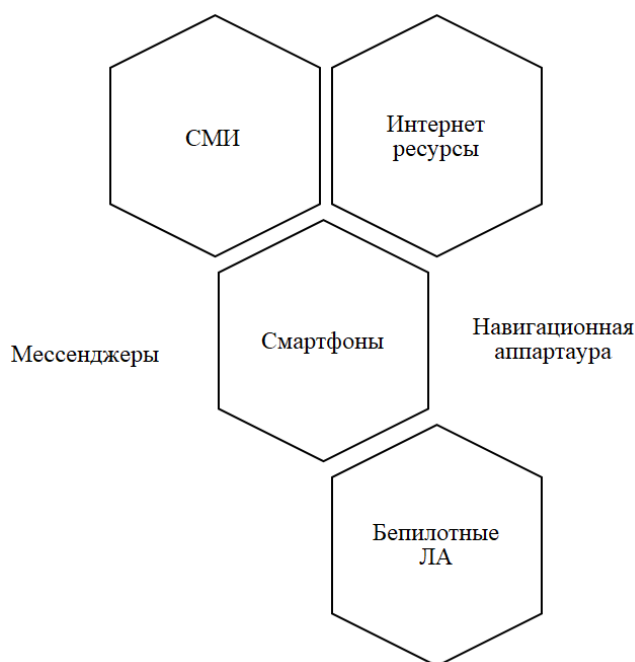
В нормативных актах РФ, чаще всего употребляется словосочетание цифровое пространство или информационное пространство, в рамках которого происходят противоправные действия.

Согласно Уголовному Кодексу РФ, именно неправомерные деяния в информационном пространстве, посягающие на экономическую,

информационную безопасность с применением цифровых технологий и формируют такую категорию как киберпреступление.

Основным документом в сфере нормативно-правового регулирования сферы информационной безопасности и цифровой экономики России является Доктрина информационной безопасности РФ, принятая в 2016 г. [2]. Доктрина содержит ключевые направления деятельности страны в области информационной безопасности. Кроме того, в 2018 г. начала действовать национальная программа «Цифровая экономика России», нацеленная на достижение стратегических задач в области безопасности и защищенности государства, в том числе и от социальной инженерии.

Основными инструментами для совершения кибератак во всех сферах деятельности, в том числе и в юридической сфере являются:



**Рис. 1. Основные инструменты для совершения кибератак  
в юридической сфере**

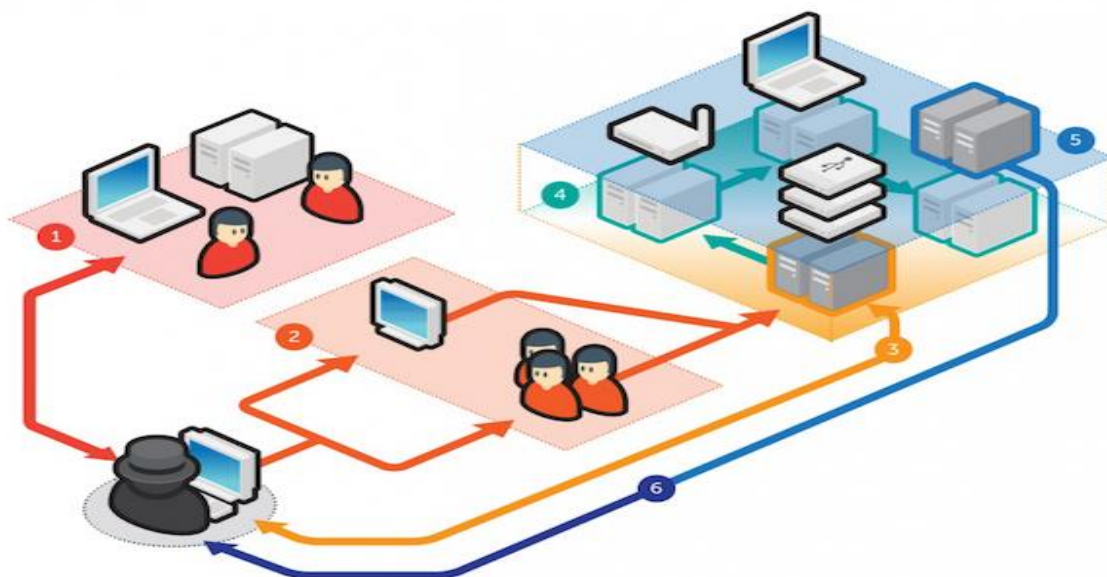
Проведенный анализ уровня кибербезопасности компаний, выявил типичные методы и техники кибератак, которые имеют тенденцию к росту, несмотря на применяемые программные продукты и инструменты информационной безопасности.

Кибератаки на юридические компании отличаются целевой направленностью действия. Основное отличие от массовых кибератак

заключается в том, что целевые атаки несут существенные угрозы с позиции национальной безопасности, так как злоумышленники проникают в систему практически любой степени защищённости. При проведении кибератак целевого характера злоумышленники используют разнообразные средства, о которых мы говорили во второй главе.

Для борьбы с кибератаками невозможно предложить единого сценария, но основным является всесторонний подход к решению проблемы: от применения технических средств до обучения персонала.

Примерная схема целевой атаки представлена на рисунке 2.



**Рис. 2. Целевая кибератака на организацию. 1 -сбор информации, 2 – точка вторжения, 3 -заражение и управление, 4 – дальнейшее внедрение 5 -обнаружение ресурсов, 6 – похищение информации**

В качестве основных средств борьбы с кибератаками применяются специализированные программные средства многофункционального характера. Специалисты службы информационной безопасности используют для предотвращения атак такой инструмент как матрица MITRE ATT&CK. Матрица представляет своего рода визуальную карту приемов и методов, которые используют киберпреступники для совершения своих противоправных действий. У каждой компании матрица имеет свои индивидуальные базы данных, выстроенные с учетом опыта предыдущего периода.

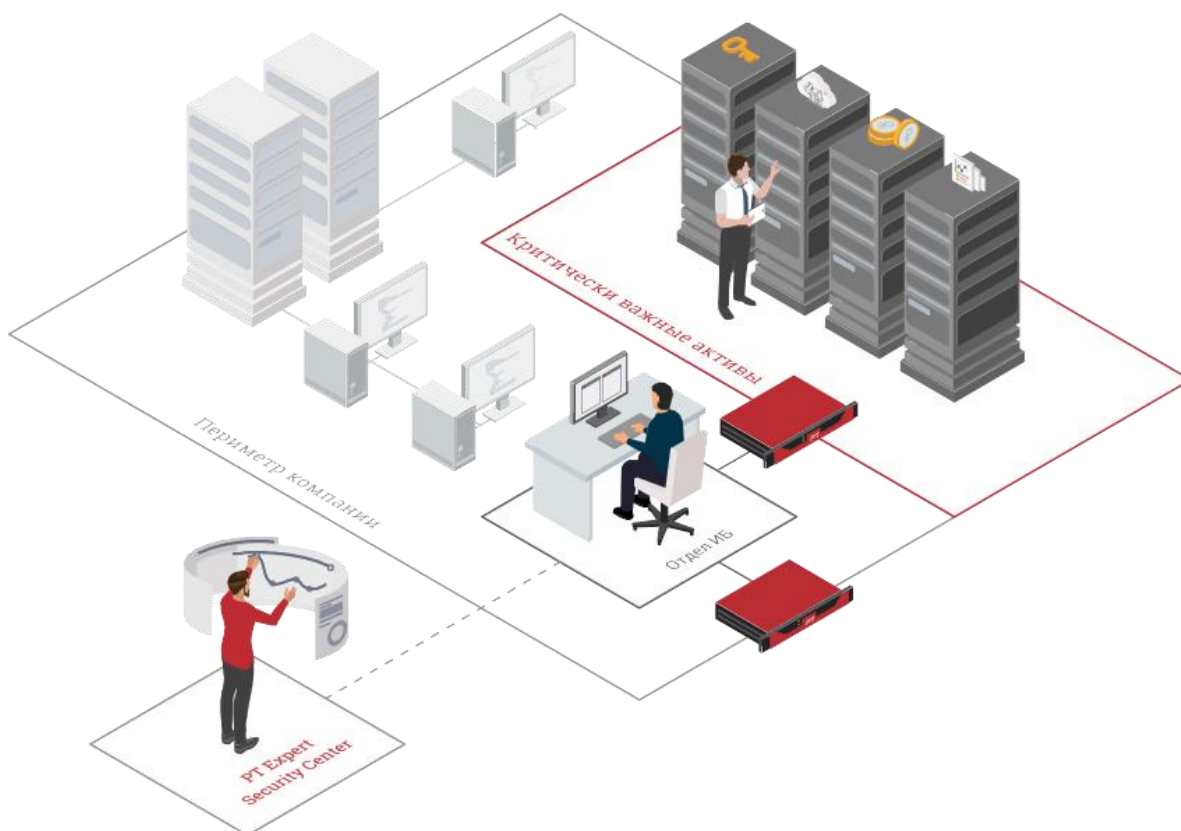
Основными вендорными компаниями на российском рынке являются «Лаборатория Касперского», «АВ Софт», VI.ZONE, Xello и Positive Technologies.

Для юридической сферы наиболее оптимальным решением для защиты от кибератак может послужить комплекс для раннего предупреждения угроз от Positive Technologies.

Внедрение комплекса позволит компаниям достаточно быстро выявить киберпреступника в сети и визуализировать весь сценарий атаки для проведения дальнейшего детального расследования.

Механизм работы комплекса прост для самого пользователя. Система выявляет угрозы на периметре и в инфраструктуре. Кроме того, после установки работает с ретроспективой и позволяет дополнить матрицу MITRE ATT&CK не выявленными ранее атаками.

Принципы работы комплекса представим на рисунке 3.



**Рис. 3. Комплекс для раннего предупреждения угроз от Positive Technologies [5]**

Комплекс Positive Technologies имеет возможность определять кибератаки по различным признакам от социальной инженерии до горизонтальных перемещений внутри инфраструктуры. Для системы не имеет значения методы работы киберпреступников, так как в кратчайшие сроки комплекс обнаруживает угрозы. Также, как отмечалось выше, комплекс работает и с ретроспективой, выявляя не обнаруженные ранее факты кибератак. Система анализирует трафик и объекты, это и позволяет определить наличие угроз в прошлые периоды работы компании.

Таким образом ключевыми преимуществами комплекса Positive Technologies являются:

- широкая база знаний Positive Technologies и опыт глубокой экспертизы проектов в сфере кибербезопасности;
- сокращение времени обнаружения атак и расследования киберпреступлений;
- соответствует требованиям российского законодательства в области информационной безопасности.

Информационный прогресс движется огромными шагами, предоставляя новые возможности и угрозы. Для минимизации этих рисков необходимо четкое законодательное регулирование, сильная и надежная защита данных, готовность к большим финансовым и временным затратам и сохранение индивидуального и личностного подхода. Все это невозможно без адекватного развития человеческого капитала в стране, поддержки научных исследований и создания инноваций.

Основными тенденциями в сфере информационной безопасности в ближайшей перспективе будут:

- увеличение доли искусственного интеллекта для обнаружения кибератак;
- усиление мер защиты от кибератак на веб ресурсы компании;
- использование программных продуктов, использующих индивидуальные алгоритмы работы на базе естественного языка;
- расширение сферы применения российского программного обеспечения.

Таким образом, развитие технологий, а также замена зарубежных комплексов на российские позволит повысить уровень национальной безопасности в стране.

### Список литературы

1. Указ Президента РФ от 02.07.2021 № 400 «О Стратегии национальной безопасности Российской Федерации» [Электронный ресурс] // Справочно-правовая система «Гарант». – Режим доступа: <https://base.garant.ru/401425792> (дата обращения: 12.11.2023).
2. Указ Президента Российской Федерации от 05.12.2016 № 646 «Об утверждении Доктрины информационной безопасности Российской Федерации» [Электронный ресурс] // Справочно-правовая система «Гарант». – Режим доступа: <https://base.garant.ru/71556224> (дата обращения: 12.11.2023).
3. Тропина Т.Л. Киберпреступность: понятие, состояние, уголовноправовые меры борьбы: дисс. ... канд. юрид. наук. Владивосток, 2005. 234 с.
4. Оксфордский словарь [официальный сайт]. – Текст: электронный. - URL: <https://www.oxfordlearnersdictionaries.com/?ysclid=lp7abuytsl663008378> (дата обращения: 15.11.2023).
5. Официальный сайт Positive Technologies – Текст: электронный.- URL: <https://positivetech.softline.com/?ysclid=lp7aixcfre10011029>(дата обращения: 17.11.2023).



**ПОЛНОМОЧИЯ ОРГАНОВ МЕСТНОГО  
САМОУПРАВЛЕНИЯ В ОБЛАСТИ МОБИЗАЦИОННОЙ  
ПОДГОТОВКИ И МОБИЛИЗАЦИИ**

**Матвеев Степан Денисович**

студент специалитета

Научный руководитель: **Резер Татьяна Михайловна**  
профессор кафедры теории, методологии и правового  
обеспечения государственного и муниципального управления,  
доктор педагогических наук, заслуженный учитель РФ  
Уральский федеральный университет имени первого  
Президента России Б. Н. Ельцина

**Аннотация:** в данной статье нам хотелось рассказать о роли и значении органов местного самоуправления в вопросах мобилизационной подготовки и мобилизации. Определить, какие перед ними стоят задачи, и какой вклад они вносят в данный процесс.

**Ключевые слова:** мобилизация, мобилизационная подготовка, органы местного самоуправления, органы государственной власти, законодательство Российской Федерации.

**POWERS OF LOCAL GOVERNMENTS  
IN THE FIELD OF MOBILIZATION  
TRAINING AND MOBILIZATION**

**Matveev Stepan Denisovich**

**Abstract:** in this article, I would like to talk about the role and importance of local governments in matters of mobilization training and mobilization. To determine what tasks, they face and what contribution they make to this process.

**Key words:** mobilization, mobilization training, local governments, public authorities, legislation of the Russian Federation.

В современном мире вопросы мобилизационной подготовки и мобилизации населения приобретают все большее значение. В связи с этим, актуальной проблемой является определение роли органов местного самоуправления в данной области и их полномочий.

Целью данного исследования является анализ понятия и значения местного самоуправления в системе мобилизационной подготовки, определение полномочий органов местного самоуправления в области мобилизационной подготовки и мобилизации, а также выявление проблем и перспектив развития полномочий органов местного самоуправления в данной области.

Под мобилизационной подготовкой в Российской Федерации принято понимать комплекс мероприятий, проводимых в мирное время, по заблаговременной подготовке экономики Российской Федерации, экономики субъектов и экономики муниципальных образований, подготовке органов государственной власти, органов местного самоуправления и организаций, подготовке Вооруженных Сил Российской Федерации, других войск, воинских формирований, органов и создаваемых на военное время для обеспечения защиты государства от вооруженного нападения и удовлетворению потребностей государства и нужд населения в военное время.

Под мобилизацией понимается ряд тех же мероприятий, что применяются в мобилизационной подготовке только с условием перевода экономики, подготовки органов государственной власти, органов местного самоуправления и организаций, а также Вооружённых сил Российской и других войск к условиям военного времени.

Для обеспечения данных мероприятий между органами государственной власти перераспределяются задачи. Органы местного самоуправления играют огромную роль в обеспечении мобилизации и мобилизационной подготовки. Они осуществляют, организуют и обеспечивают через соответствующие органы мобилизационную подготовку и мобилизацию, руководят мобилизационной подготовкой муниципальных образований и организаций, деятельность которых связана с деятельностью указанных органов или которые находятся в сфере их ведения. Органы местного управления подготавливают

мобилизационные планы, которые включают в себя экономическую подготовку субъектов, налаживание поставок продукции, заключение контрактов, своевременного оповещения и явки граждан, подлежащих призыву на военную службу, организацию и обеспечение воинского учета и бронирования на период мобилизации.

За органами местного самоуправления закреплены одни из основных задач по обеспечению самой мобилизации. Они ответственны за большинство работ, которые характеризуются наладкой системы, которая и позволяет обеспечить мобилизацию. Полномочия органов местного самоуправления в сфере мобилизационной подготовке закреплены в Федеральном законе от 26.02.1997 № 31-ФЗ "О мобилизационной подготовке и мобилизации в Российской Федерации" (далее – Федеральный закон № 31-ФЗ).

Основными принципами мобилизационной подготовки и мобилизации являются: централизованное руководство; заблаговременность, плановость и контроль; комплексность и взаимосогласованность. Это те принципы, которые позволяют обеспечить качественные условия реализации мобилизации по всей территории нашей страны.

В соответствии с Федеральным законом № 31-ФЗ органы местного самоуправления:

- 1) организуют и обеспечивают мобилизационную подготовку и мобилизацию;
- 2) руководят мобилизационной подготовкой муниципальных образований и организаций, деятельность которых связана с деятельностью указанных органов или которые находятся в сфере их ведения;
- 3) обеспечивают исполнение настоящего Федерального закона, нормативных правовых актов Президента Российской Федерации, нормативных правовых актов Правительства Российской Федерации в области мобилизационной подготовки и мобилизации;
- 4) разрабатывают и подготавливают мобилизационные планы;
- 5) проводят мероприятия по мобилизационной подготовке экономики субъектов Российской Федерации и экономики муниципальных образований;
- 6) во взаимодействии с федеральными органами исполнительной власти проводят мероприятия, обеспечивающие выполнение мобилизационных планов;

7) находят организации и заключают с ними договоры (контракты) о поставке продукции, проведении работ, выделении сил и средств, об оказании услуг в целях обеспечения мобилизационной подготовки и мобилизации субъектов Российской Федерации и муниципальных образований;

8) во время мобилизации проводят мероприятия по переводу экономики субъектов Российской Федерации и экономики муниципальных образований на работу в условиях военного времени;

9) во время выполнения заказов, имеющих мобилизационные задания, организация, которая взялась за них, в случае несостоятельности (банкротства), в таком случае органы местного самоуправления должны передать эти задания другим организациям, которые связаны с деятельностью указанных органов или в сфере их деятельности;

10) работают в содействии с военными комиссариатами в их мобилизационной работе в мирное время и при объявлении мобилизации;

11) вносят на рассмотрение в органы государственной власти предложения по совершенствованию мобилизационной подготовки и мобилизации.

За исполнение обязательств, которые стоят перед органами местного самоуправления, отвечают исполнительные органы власти. Они координируют и контролируют их деятельность.

Также органы местного самоуправления тесно связаны с другими органами власти, осуществляющими деятельность в тех же вопросах мобилизации, взаимными силами они организуют следующие мероприятия:

1) Президент РФ определяет цели и задачи, поставленные перед мобилизационной подготовкой и мобилизации. Эти задачи перераспределяются на все органы власти, в том числе и на органы местного самоуправления

2) Правительство РФ разрабатывает мобилизационные планы для удовлетворения потребностей государства, Вооруженных Сил Российской Федерации, других войск, воинских формирований, органов и специальных формирований и нужд населения в военное время. Эти задачи ложатся на органы исполнительной власти и на органы местного самоуправления

3) Органы местного самоуправления обеспечивают исполнение настоящего федерального закона и других НПА, которые принимают вышестоящие органы местного самоуправления.

Таким образом, можно сказать, что органы местного самоуправления являются важной и неотъемлемой частью системы организации подготовки мобилизации и осуществления самой мобилизации. За ними установлены стратегически важные обязанности, своевременное выполнение которых позволяет в полной мере проводить мобилизационную подготовку и мобилизацию.

### **Список литературы**

1. Федеральный закон "О мобилизационной подготовке и мобилизации в Российской Федерации" от 26.02.1997 № № 31-ФЗ
2. Федеральный закон "Об общих принципах организации местного самоуправления в Российской Федерации" от 06.10.2003 № № 131-ФЗ с изм. и допол. в ред. от 02.11.2023.
3. Шпак Л.Л., Токмашева Ю.В. Мобилизационно-управленческий механизм взаимодействия муниципальной власти с местными сообществами // Вестник Томского государственного университета. - 2015. - №399. - С. 28-33.

## **ВОЗМОЖНОСТИ ВНЕДРЕНИЯ ИННОВАЦИЙ В УПРАВЛЕНИИ ПАССАЖИРСКИМИ ПЕРЕВОЗКАМИ В СОВРЕМЕННОЙ РОССИИ**

**Федорова Дарья Константиновна**

студент

Научный руководитель: **Иванов Максим Владимирович**

доцент

ФГАОУ ВО «Санкт-Петербургский политехнический  
университет Петра Великого»

**Аннотация:** В рамках данной статьи было проанализировано влияние инноваций и нововведений на логистические аспекты управления пассажирскими перевозками. Рассмотрена структура направлений, необходимых для внедрения инновационных программ, позволяющих усовершенствовать существующую систему управления перевозками.

**Ключевые слова:** пассажирские перевозки, инновации, логистика, логистическая система, управление перевозками, инновационная экономика.

## **THE POSSIBILITIES OF INTRODUCING INNOVATIONS IN PASSENGER TRANSPORTATION MANAGEMENT IN MODERN RUSSIA**

**Fedorova Daria Konstantinovna**

**Abstract:** Within the framework of this article, the impact of innovations and innovations on the logistical aspects of passenger transportation management was analyzed. The structure of the directions necessary for the implementation of innovative programs to improve the existing transportation management system is considered.

**Key words:** passenger transportation, innovation, logistics, logistics system, transportation management, innovative economy.

На современном этапе возможно отметить активную цифровизацию, информатизацию, а также инновационное развитие экономики государства, вследствие чего развиваются различные сетевые управленческие системы на

транспорте. Происходит повышение требований к существующим системам управления в области перевозок пассажиров, которые затрагивают их качество, объемы и маршруты, при этом регулярно совершенствуются системы управления пассажирскими перевозками.

Значимость грамотной и действенной организации различных процессов в транспортной сфере невозможно переоценить, вследствие чего они нуждаются в формировании наилучшего функционирования различных составляющих, при этом сами процессы обладают динамичностью, вследствие чего для увеличения продуктивности их функционирования требуется регулярное получение информации, а также грамотное управление.

Современные пассажирские перевозки обладают зависимостью от различных факторов, вследствие чего направления их совершенствования представляются весьма многомерным и сложным аспектом, а самые действенные решения в данной сфере принимаются, опираясь на транспортную информационную систему, что оказывает положительное влияние на качество перевозок, мобильность пассажиров, а также улучшение условий жизни граждан.

Согласно международной практике, возможно отметить, что реализация инновационных решений в сфере логистики пассажирских перевозок влияет на экономию расходов (в среднем на 15%) государства, при этом при сокращении расходов на логистику формируется возможность повышения объемов сбыта услуг для пассажиров [1].

Приоритетным направлением, связанным с формированием грамотной логистики городского пассажирского транспорта, представляется грамотное управление средствами, инновационной составляющей, что возможно достичь посредством сбалансированности принятия решений в управлении и использования инновационных решений, соответственно предполагается необходимость развития интеллектуальных, организационных, инвестиционных возможностей для повышения качества обслуживания граждан, а также улучшения логистики пассажирских перевозок [2].

Специфика управления пассажирскими перевозками в России заключается в необходимости формирования системы логистики, функционирование которой находится в зависимости от взаимодействия различных элементов системы между собой, что воздействует на качество

обслуживания населения, расходы бюджетных средств, работоспособность и прочее.

Также необходимо привести статистические показатели пассажирооборота по общественному транспорту (табл. 1).

**Таблица 1**

**Показатели перевозок пассажиров общественным транспортом  
за 2022-2023 гг., млн. чел [3].**

Показатели	I полугодие 2022 г.	I полугодие 2023 г.	I полугодие 2023 г. в % к I полугодию 2022 г.
Транспорт всего:	4613,1	4 969,8	107,7
в том числе:			
автомобильный (автобусный)	4 030,6	4 342,3	107,7
морской	1,485	1,794	120,8
внутренний водный	3,121	3,589	115,1
воздушный	40,4	47,6	117,6
из него внутренние перевозки	32,6	37,5	114,8
железнодорожный	537,4	574,5	106,9
из него пригородные (включая внутригородские) перевозки	490	519,4	106

Опираясь на приведенные показатели, можно отметить, что нагрузка на автобусный транспорт ежегодно увеличивается, что формирует необходимость создания новых маршрутов, разгрузки существующих маршрутов, вследствие чего проводится реформирование.

В настоящее время в области развития и совершенствования сферы транспорта, а также пассажирских перевозок существует множество научных трудов, что позволяет раскрыть особенности, проблемы и перспективы в отношении использования инновационных аспектов на транспорте, а также с позиции логистической составляющей городского транспорта. Однако специфика функционирования системы логистики пассажирского общественного транспорта представляется недостаточно изученной с позиции использования инновационных аспектов в ее функционировании.

Немаловажным представляется то, что проведенная недавно транспортная реформа, а также совершенствование пассажирского общественного транспорта в рамках данной реформы, обладают как определенными преимуществами, так и некоторыми негативными (в первую



очередь для пассажиров) последствиями, связанными с функционированием логистики на общественном транспорте. Данная проблема заключается в том, что были отменены маршрутные такси, а также сами маршруты, по которым они следовали, при этом были сформированы новые маршруты для электробусов и автобусов, однако, данные маршруты спровоцировали недовольство среди населения. При существовании маршрутов ранее, многие граждане могли оперативно добираться до пункта назначения (работы, учебы), что занимало в среднем 20 минут, однако после реформы и удаления маршрутов, продолжительность поездки увеличилась до 50-60 минут. Вследствие этого многие граждане были вынуждены осуществлять поиск работы или учебы ближе к дому, поскольку время в пути до места назначения слишком сильно возросло.

Опираясь на приведенное выше, необходимо подчеркнуть, что инновации с позиции логистической составляющей общественного транспорта базируются на внесении значительных изменений в логистику, а также внедрении новшеств в стратегию управления, построения маршрутов, при этом необходимо применение информационных технологий, что окажет влияние на более эффективное планирование маршрутов, реализацию контроля над качеством предоставления услуг, а также оценку функционирования системы [4].

Данные изменения позволят упростить управление экономическими потоками на пассажирском транспорте, а также проектированием, при этом будет облегчено исполнение логистических, информационных, материальных задач, что окажет влияние на понижение объемов логистических расходов. А также подобные инновации окажут влияние на улучшение качества пассажирских перевозок, повысят лояльность пассажиров.

При внедрении логистических инноваций на общественном транспорте будет сформирована новая логистическая стратегия управления и проектирования маршрутов, управления пассажиропотоками посредством использования математических, статистических, экономических моделей. Это также подразумевает необходимость улучшения системы адаптации логистических инноваций к существующим условиям, при этом внедрение данных инноваций возможно посредством следующих направлений:

– создания дополнительной сети центров логистики, а также виртуальных логистических центров, которые будут реализовывать меры,

связанные с применением электронных средств, реализацией направлений управленческого консультирования, построения маршрутов;

– установление новых логистических требований, соглашений, которые нацелены на продолжительное взаимодействие с участниками транспортных процессов;

– формирование совокупности сервисных функций, которые позволят создать полноценный инновационный логистический сервис, при этом приоритетным направлением представляется наличие согласованности информационных потоков с пассажиропотоками при применении электронной обработки информации [2].

Соответственно, для наиболее грамотного и продуктивного внедрения и функционирования логистических инноваций на общественном транспорте необходимо изучить существующие технологические модификации на рынке пассажирских перевозок [5], а также основные недовольства, потребности граждан, что позволит повысить качество транспортных услуг.

Таким образом, требуется пересмотр имеющихся правовых основ, затрагивающих процессы перевозок пассажиров на общественном транспорте с учетом разрабатываемых логистических инноваций, а также с позиции информационного обеспечения пассажиров, что влияет на рентабельность и качество транспортных услуг.

Можно сделать вывод, что значимым представляется разработка грамотной, стабильной к влиянию факторов системы логистики, включающей мониторинг пассажиропотоков, опираясь на пропускные способности системы, что позволит сформировать надежную базу для контроля, управления пассажирскими перевозками и обработки информации.

### **Список литературы**

1. Саматов Р., Ражапова С., Абдуллаева Н. Управление информационными потоками в сфере транспорта/ Экономика и социум. №10 (101). 2022.

2. Кенжаева Б.О., Ражапова С.С. Перспективы внедрения инновационных направлений в управлении пассажирскими перевозками// Экономика и социум. 2023. №5-2 (108).

3. Статистика Министерства транспорта РФ, 2023. Официальный сайт – [Электронный ресурс]: URL: <https://mintrans.gov.ru/documents/7/12386?ysclid=lq19hjei28663755442>. (Дата обращения -11.12.2023).

4. Малышев М. И. Инновации в области городского общественного транспорта и перспективы внедрения принципов новой мобильности// Научный вестник МГТУ ГА. 2022. №3.

5. Комаров В.М., Акимова В.В. Стратегии устойчивой мобильности: лучшие мировые практики // Экономическая политика. 2021. Т. 16, № 1. С. 82-103.

© Д.К. Федорова

**СЕКЦИЯ  
ГРАЖДАНСКОЕ  
И СЕМЕЙНОЕ  
ПРАВО**

**СУБЪЕКТЫ, ПРАВОВЫЕ ОСНОВЫ И ПРЕДЕЛЫ ИСПОЛЬЗОВАНИЯ  
ПРИ СОЗДАНИИ ТЕАТРАЛЬНОГО ОПЕРНОГО ПРОИЗВЕДЕНИЯ  
РЕЗУЛЬТАТОВ АВТОРСКИХ И СМЕЖНЫХ ПРАВ В КАЧЕСТВЕ  
ЕГО СОСТАВНЫХ КОМПОНЕНТОВ**

**Любенко Ю.В.**

соискатель

ФГБОУ ВО «Российская академия народного хозяйства и  
государственной службы при президенте Российской  
Федерации Уральский институт управления»

**Аннотация:** Актуальность темы обусловлена развитием оперного искусства и появлением новых форм оперных произведений, интегрирующих различные виды искусства и технологий. Это требует переосмысления подходов к правовому регулированию оперы. Сложные объекты обусловлены развитием технологий и появлением принципиально новых видов сложных произведений в цифровую эпоху. Это требует переосмысления традиционных подходов к правовому регулированию.

**Ключевые слова:** авторское право; гражданское право; интеллектуальная собственность, сложный объект.

**SUBJECTS, LEGAL BASIS AND LIMITS OF USE IN THE CREATION  
OF A THEATER OPERA WORK OF THE RESULTS OF COPYRIGHT AND  
RELATED RIGHTS AS ITS COMPONENTS**

**Lyubenko Yu.V.**

**Abstract:** The relevance of the topic is due to the development of opera and the emergence of new forms of opera works that integrate various types of art and technology. This requires a rethinking of approaches to the legal regulation of opera. Complex objects are due to the development of technology and the emergence of fundamentally new types of complex works in the digital era. This requires a rethinking of traditional approaches to legal regulation.

**Key words:** copyright; civil law; intellectual property, complex object.

В области гражданского права уже давно предпринимаются попытки определить правовую природу сложных объектов интеллектуальной собственности, однако четкой позиции по этому вопросу в правовой доктрине не сложилось. Многие исследователи права интеллектуальной собственности в своих работах лишь эпизодически упоминают эту тему, а некоторые вообще не видят необходимости уделять ей особое внимание. С принятием в 2006 году IV части Гражданского кодекса РФ сложные объекты интеллектуальной собственности получили законодательное закрепление (ст. 1240 ГК РФ), однако, на первый взгляд, закон не дает четкого определения понятия сложных объектов, процесса их создания, особенностей отдельных сложных объектов (за исключением аудиовизуальных произведений). Данный закон лишь устанавливает закрытый перечень сложных объектов и подробно описывает их договорное использование [12, с. 49-51].

Идея определения категории сложных объектов в отечественном праве существовала еще у советских правоведов, среди которых М.В. Гордон [5, с. 232] и другие предлагали включить их в категорию сложных произведений, состоящих из отдельных частей. На сегодняшний день данное понятие не показывает реальные характеристики обсуждаемой категории, и ему соответствует другое упоминание в законодательстве - понятие сложного объекта.

Основы четвертой части ГК РФ во многом были заложены трудами русского литератора В.А. Дозорцева [8, с. 104-108]. Он отметил, что развития технологий, искусственного интеллекта и интеллектуальных прав, появляются довольно сложные объекты, которые по своей сути формируются в результате многоуровневых процессов. Сложность объекта обуславливается тем, что существуют люди, занимающиеся творчеством, которые создают итог своей творческой деятельности на втором этапе, когда другие создали схожее на первом – это и образует понятие «сложный объект» [14, с. 100].

Учёные сходятся во мнении, что всё это – результаты сложного и многоуровневого процесса. Состоит данный процесс из различных объектов, которые имеют множество отличительных признаков. Абсолютно все творческие деятели создают «своё произведение», которое и образует новый объект. Эти идеи легли в основу исследований сложных объектов интеллектуальной собственности и остаются актуальными и сегодня [14, с. 100].

Взгляды В.А. Дозорцева показывали, что для категории сложных объектов характерны «сложность» и «структурность», исключающие возможность невключения в нее одного из элементов, а также то, что конкретное структурное требование может быть выполнено только при наличии всех элементов вместе.

В современной юриспруденции наиболее известным ученым в области гражданского права, исследовавшим сложные объекты, является Е.В. Грушина, которая предложила пять признаков сложного объекта [7, с. 26-31].

Каждый сложный объект должен иметь некое своё составляющее, которое его формирует. Состоит он из неделимого творческого вклада, который и создаёт внятное отличие сложного объекта от составных и производных произведений. Данный творческий вклад является особой формой соавторства, которое, по нашему мнению, является некой переделкой содержания перцептивного произведения, которое перерабатывается в совершенно новую художественную форму [1, с. 50].

Так, первый признак - признак следования перечню - характеризует сложный объект с формальной точки зрения и не является определяющим, поскольку приведенный в законе закрытый перечень сложных объектов может быть расширен за счет добавления новых категорий. Наличие организатора, создающего сложные объекты, является одним из наиболее общепринятых и важных признаков понимания производителей в современном обществе. Не исключено, что лицо является одновременно и организатором, и автором одного или всех элементов сложного объекта, если оно играет роль организатора при создании такого объекта. Третий признак также является спорным, поскольку исключает возможность существования сложного объекта, состоящего только из двух элементов, минимальное количество которых, согласно формулировке автора, равно трем.

В свою очередь, целостность сложного объекта является одним из ключевых признаков, без которого объект может быть отнесен к категории составного или производного произведения. Воспроизводимость как характеристика также играет важную роль в определении сложного объекта, поскольку указывает на возможность многократного воспроизведения объединяющих элементов всех составляющих сложного объекта.

Театральное оперное произведение относится к категории сложных объектов [11, с. 43-47], рассмотрим его субъектный состав.

В создании современного театрального оперного произведения участвует большое количество авторов и правообладателей - композиторов, либреттистов, режиссеров-постановщиков, дирижеров, сценографов, балетмейстеров, художников по костюмам и гриму, художников по свету, видеооператоров и других творческих работников. Кроме того, в оперном произведении могут использоваться уже существующие произведения - музыкальные, литературные, художественные. Правообладателями в отношении этих произведений могут являться как сами авторы, так и другие лица, получившие соответствующие права (наследники, работодатели, издатели и др.).

Также важную роль в создании оперного произведения играет его организатор - юридическое лицо (театр), которое объединяет творческие и финансовые ресурсы, необходимые для воплощения театрального зрелища.

К субъектам правоотношений при создании оперного произведения относятся также исполнители - певцы, музыканты оркестра, артисты балета, другие исполнители, чье творчество воплощается в звукозаписи или видеозаписи оперы.

Отдельную категорию составляют пользователи оперного произведения - лица, которым предоставляются различные способы использования уже созданного произведения - публичное исполнение, трансляция, запись и т.д.

При создании театрального оперного произведения участвует множество субъектов с различным правовым статусом, что обуславливает комплексный характер возникающих при этом правоотношений.

Действительно, для более полного раскрытия темы необходимо детально рассмотреть различные категории субъектов, участвующих в создании театрального оперного произведения, и нормативные основы их правового статуса.

– Авторы оперного произведения.

Согласно статье 1228 Гражданского кодекса РФ, авторами оперного произведения являются композитор, создавший музыкальную основу оперы, и либреттист, написавший ее литературный текст.

– Иные авторы, внесшие творческий вклад в оперное произведение.

Это режиссер-постановщик, дирижер, художник-постановщик, балетмейстер, художник по костюмам, художник по гриму, художник по свету и другие лица. Их творческая деятельность охраняется нормами об авторском праве (статьи 1259, 1270 ГК РФ).



- Исполнители оперного произведения.

Согласно статье 1314 ГК РФ — это певцы, музыканты, танцоры и другие исполнители. Их интерпретация музыкальных и литературных произведений охраняется нормами о смежных правах.

- Обладатели смежных прав на объекты, используемые в опере.

Это правообладатели фонограмм, видеозаписей, баз данных, произведений науки и др., чьи результаты интеллектуальной деятельности используются в качестве компонентов оперы (статья 1303 ГК РФ).

- Организатор создания оперного произведения.

Это, как правило, театр или иное юридическое лицо, инвестирующее и координирующее процесс создания оперы (статья 1240 ГК РФ) [4].

Таким образом, при создании оперного произведения участвует множество субъектов с различными интеллектуальными правами, что и определяет сложный характер данного объекта.

Ключевые моменты, касающиеся правовых основ использования результатов авторских и смежных прав при создании театрального оперного произведения:

- При создании оперного произведения могут использоваться как вновь создаваемые, так и уже существующие объекты авторских и смежных прав - музыкальные, литературные, аудиовизуальные произведения.

- Правовой основой для заключения таких договоров являются нормы Гражданского кодекса об интеллектуальной собственности, в частности, о договорах в сфере авторских и смежных прав.

Таким образом, при создании оперного произведения должны соблюдаться права авторов и иных правообладателей результатов интеллектуальной деятельности, используемых в качестве его компонентов.

Использование результатов интеллектуальной деятельности в качестве компонентов театрального оперного произведения имеет определенные пределы и ограничения, обусловленные необходимостью соблюдения прав их авторов и иных правообладателей.

Во-первых, объем использования таких результатов не может выходить за рамки тех прав и на те способы использования, которые предоставлены правообладателем на договорной основе. Если, к примеру, автор музыкального произведения разрешил его использование только путем публичного

исполнения, то иное использование этого произведения в опере будет нарушением.

Во-вторых, существенным ограничением выступает территориальный критерий. Право может быть предоставлено только на определенной территории. Использование такого результата за пределами указанной в договоре территории будет неправомерным.

В-третьих, временные рамки использования компонентов оперного произведения не могут выходить за пределы срока, на который автор или иной правообладатель предоставил права. По истечении указанного в договоре срока необходимо заключение нового лицензионного договора.

Таким образом, использование охраняемых результатов интеллектуальной деятельности при создании театрального оперного произведения имеет определенные границы, превышение которых влечет нарушение прав авторов и иных правообладателей. Условия и пределы такого использования задаются договором и нормами законодательства об интеллектуальной собственности.

Одним из важнейших ограничителей выступает принцип добросовестного использования таких результатов. Создатели оперы должны воздерживаться от любых действий, которые могут причинить вред репутации автора используемого произведения или иного правообладателя. Недопустимы искажение, иное извращение или посягательство на целостность произведения, порочащие честь, достоинство или деловую репутацию автора.

Еще один аспект – использование результатов интеллектуальной деятельности в оперном произведении не должно противоречить их назначению и характеру охраны. К примеру, включение в оперу объектов прикладного искусства или промышленного дизайна, охраняемых как произведения, недопустимо, если такое использование приведет к порче или повреждению этих объектов.

Также немаловажно учитывать, что авторы и правообладатели компонентов оперного произведения сохраняют возможность самостоятельно использовать свои результаты интеллектуальной деятельности, если иное не предусмотрено договором об использовании в составе сложного объекта [3, с. 100-110].

Таким образом, даже при наличии правовых оснований, использование охраняемых результатов интеллектуальной деятельности имеет разумные

пределы, выход за которые влечет нарушение прав их авторов и иных правообладателей.

В заключение исследования можно сделать вывод, что театральные оперные произведения охватывают широкий спектр авторских и смежных прав. Эти права служат основой для развития художественного творчества, обеспечивая при этом интересы участников. В условиях динамично развивающегося театрального и оперного искусства эти права и связанные с ними правовые структуры по-прежнему играют важную роль в развитии творчества и инноваций в данной отрасли.

В заключение следует отметить, что проведенное исследование подчеркивает значимость прав интеллектуальной собственности в мире театральной оперы и необходимость правовой ясности и гармоничного сотрудничества между всеми, кто участвует в создании этих сложных произведений искусства. При четком понимании правовых аспектов авторы и заинтересованные стороны смогут продолжать обогащать мир красотой и эмоциями оперных спектаклей, обеспечивая при этом защиту своих творческих начинаний.

### **Список литературы**

1. Бентли Л., Шерман Б. Право интеллектуальной собственности: авторское право. СПб. : Юрид. центр Пресс. 2004. 535 с.
2. Бузова Н.В. Драматические произведения, постановки и спектакли как результаты интеллектуальной деятельности // Вестник СурГУ. 2020. №4 (30). URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/dramaticheskie-proizvedeniya-postanovki-i-spektakli-kak-rezultaty-intellektualnoy-deyatelnosti> (дата обращения: 07.11.2023).
3. Вахитова Ю. И. Правовое регулирование театральных постановок: исторические и юридические основания // Рос. юрид. журн. 2019. № 5. с. 100-110.
4. Гаврилов Э. П. Комментарий к главам 69, 70, 71, 76 части четвертой Гражданского кодекса РФ. Доступ из СПС «Гарант».
5. Гордон М.В. Советское авторское право. М.: Юр.лит. 1955. С. 232
6. Гришаев С.П. Использование результата интеллектуальной деятельности в составе сложного объекта // Гражданин и право. - М.: Новая правовая культура. 2008. № 9. - С. 84-87.

7. Грушина Е.В. Сложные объекты как новая категория // Законодательство. - М., 2009. № 2. - С. 26-31.
8. Дозорцев А.В. О предмете советского гражданского права в системе Гражданского кодекса СССР. Советское государство и право. 1954. С. 104-108.
9. Иванов Н. Правовая охрана театральных поста- 11. новок: современное состояние и предстоящие изменения // Интеллект. собственность. Авт. право и смеж. права. 2017. № 10. С. 7-16.
10. Комментарий к части четвертой Гражданского кодекса Российской Федерации (постатейный) / отв. ред. Е.А. Павлова. М. : ИЦЧП им. С. С. Алексеева, 6. 2018. 928 с.
11. Любенко, Ю. В. Театральное оперное произведение как объект интеллектуальных прав / Ю. В. Любенко // Интеллектуальная собственность. Авторское право и смежные права. – 2023. – № 2. – С. 43-47.
12. Мазур Е.А. Кинофильм и иные аудиовизуальные произведения как элементы сложного объекта авторских прав // Юридический мир. - М.: Юрист. 2011. № 11 (179). - С. 49-51
13. Михайлова Н. С., Вахитова Ю. И. Режиссер-постановщик как субъект интеллектуальных прав: проблемы определения статуса // Вестн. Перм. ун-та. Юрид. науки. 2017. Вып. 38. С. 497-507.
14. Моргунова Е. А. Защита прав на результаты интеллектуальной деятельности и средства индивидуализации. М. : ИП Писаревский Д. Р., 2012. 320 с.
15. Расходников М. Я. Театральная постановка как объект авторского права : автореф. дис. ... канд. юрид. наук. М. 2008. 34 с.

**ПОЛОЖИТЕЛЬНЫЕ ОЦЕНКИ ГРАЖДАНСКОГО КОДЕКСА  
РСФСР 1922 Г. В ЮРИДИЧЕСКОЙ ДОКТРИНЕ**

**Авраменко Андрей Дмитриевич**

студент

Ярославский Государственный университет им. П.Г. Демидова

**Аннотация:** В статье автор подробно рассматривает положительные аспекты, отмеченные в первом советском гражданском кодексе в юридической доктрине. Автор обращается к мнению известных цивилистов, приводит наиболее значимые положения. В заключении автор систематизирует преимущества гражданского кодекса 1922 г.

**Ключевые слова:** гражданский кодекс 1922, положительные оценки гражданского законодательства, советское гражданское право, советский гражданский кодекс

**POSITIVE ASSESSMENTS OF THE CIVIL CODE OF THE RSFSR  
OF 1922 IN THE LEGAL DOCTRINE**

**Avramenko Andrey Dmitrievich**

**Abstract:** In the article, the author examines in detail the positive aspects noted in the first Soviet Civil Code in the legal doctrine. The author refers to the opinion of well-known civilists, cites the most significant provisions. In conclusion, the author systematizes the advantages of the Civil Code of 1922.

**Key words:** civil Code of 1924, positive assessments of civil legislation, Soviet civil law, Soviet civil code

С первых дней Советской власти органом, занимавшимся подготовкой законопроектов, стал Наркомат юстиции РСФСР, во главе которого стоял Курский. Он занимал пост наркома юстиции Советской России с 1918 по 1928 г., был народным комиссаром юстиции РСФСР.

При формировании и развитии права Советской России использовалась концепция пролетарского права, созданная юристами-большевиками, в том

числе Д.И. Курским [1, с. 225]. В.И. Ленин писал критические замечания по проекту кодекса 1922 г. Его замечания адресованы Д.И. Курскому. В.И. Ленин писал, что «в Гражданском Кодексе нужны нормы гражданского права – нового советского, в котором частная инициатива допускалась только для решения социально-хозяйственных проблем и в пределах необходимых для восстановления советской экономики» (Ленин В. И. Полн. собр. соч. Т. 44. с. 399) [2, с. 120].

По мнению Курского, фундамент пролетарского права был заложен Декретом о суде № 1 от 22 ноября 1917 г [3].

Из публикаций современных российских авторов следует прежде всего назвать работу Заслуженного деятеля науки, профессора, доктора юридических наук А.Л. Маковского (2005; 1968), Т.Е. Новицкой (2012), В.В. Долинской (2016), О.Д. Максимовой (2014).

В этих и некоторых других работах дана высокая оценка нашему первому Гражданскому кодексу и достаточно подробно разобраны его разделы и статьи.

Говоря о вещном праве в ГК, стоит отметить, что оно включало в себя такие институты как право собственности, право застройки, право залога. В целом отмечается большое количество недостатков этого раздела, о которых речь будет в следующем параграфе. Однако это во многом связано с тем, что до ГК только право собственности подвергалось законодательному регулированию в Советском государстве, и соответственно, имела некоторая судебная практика. Практики по остальным институтам вещного права в судебных органах не было. Несмотря на это, можно отметить и положительные оценки Кодекса в этой части.

Так, например, Залоговое право, по мнению Т.Е. Новицкой, вошло в ГК довольно разработано. Допускалось существование промышленных предприятий и регламентировался их размер - до 20 человек. Это позволяло обеспечить рынок товарами, увеличить количество рабочих мест, не принося практически никакого убытка государству за счет небольшого размера этих предприятий.

В доктрине отмечается высокая разработанность Обязательственного права. Так, Т.Е. Новицкая, Варшавский К. М. отмечают, что заключение договора достаточно подобно регулируются в ГК. Новицкая так же дает положительные оценки отдельным договорам, приведем некоторые из них:

Одна из главных дискуссий при создании ГК заключалась в вопросе о том, стоит ли вообще включать в Кодекс наследственное право. Однако один из его составителей - А.Г. Гойхбарг, упорно защищал восстановление наследования. По его словам, это было необходимо в первую очередь потому, что государство было не в состоянии управлять мелкими предприятиями, переходившими в его собственность после смерти владельца. В итоге нормы наследственного права вошли в Гражданский кодекс РСФСР 1922 года. Позитивно оцениваются следующие положения. Нормы ГК заложили основу для развития наследственного права в Советском государстве. Кодекс, создавая нормы наследственного права, ставил перед собой основную задачу в ограничении скопления крупных капиталистов (за счет ограничения передачи в наследство крупной промышленности). Трудовая собственность граждан, за исключением, крестьян, могла передаваться без каких-либо ограничений.

По мнению ряда авторов, Гражданский Кодекс 1922 г. явил собой такое эпохальное событие в жизни народов многонациональной страны, которое по значимости своего воздействия на русскую цивилизацию и весь зарубежный мир, может быть сравнено с «Corpus iuris Romani» [4, с. 826].

Кодекс означал собой новый цивилизационный выбор многонациональной страны, и он был бы невозможен без учета и преемственности предшествующих достижений русской правовой мысли и законотворения. Мы уже говорили о том, что ГК РСФСР 1922 года во многом воспринял нормы проекта Гражданского уложения Российской Империи. А.Л. Маковский положительно оценивает такую переработку проекта Гражданского уложения, отмечая профессионализм авторов...» [5, с. 67].

По мнению М.Н. Кузнецова нет и не должно быть чувства ущербности или неловкости от того, что 400 статей из 435, вошедших в Кодекс, взяты с минимальной переработкой некоторых из них из проекта Гражданского уложения 1914 года [4].

Структура ГК РСФСР 1922 года проста, доступна для понимания и удобна для применения правовых норм. Он состоит из 4 частей, включающих Общую часть: ст. 1-51, Вещное право: ст. 52-105, Обязательственное право: ст. 106-145 и Наследственное право: ст. 416-435.

Статьи Общей части формулируют нормы, значение которых распространяются на все виды гражданско-правовых отношений, урегулированных в последующих частях Кодекса. Такая структура

расположения правового материала характерна для пандектной системы гражданского права, в классическом виде представленной в Германском гражданском уложении 1896 года.

Как это часто бывает в жизни, никто из инициаторов и составителей Гражданского кодекса 1922 года не ожидал, что данный нормативно-правовой кодифицированный акт будет регулировать сферу гражданского права столь продолжительный период.

ГК РСФСР 1922 г. пережил отмену НЭПа, индустриализацию и коллективизацию страны, Конституцию 1936 года, Великую Отечественную войну и, наконец, период построения социализма в одной отдельно взятой стране. Он действовал вплоть до 1964 года, когда был принят новый Гражданский Кодекс РСФСР - кодекс «победившего социализма».

Подытожим сказанное.

1. Ученые-цивилисты достаточно высоко оценивают содержание Гражданского кодекса РСФСР 1922 года.

2. Кодекс ликвидировал весь российский капиталистический уклад и указал на иной путь, по которому неизбежно пойдет человечество в своем развитии.

3. Кодексе ярко продемонстрировал свою преемственность предшествующих достижениям российской правовой мысли и законотворения.

4. Кодекс выстроен по пандектной системе права.

5. Кодекс пронизывает идея не извлечения прибыли в хозяйственной деятельности, а идея социальной пользы для страны и народа от деятельности всевозможных товариществ, кооперативов и иных юридических лиц.

### **Список литературы**

1. Максимова О.Д. Роль Д. И. Курского в формировании идей советского права и в законотворчестве // Правоведение. 2014. № 4.

2. Шатковская Т.В. Гражданский Кодекс РСФСР 1922 г. как феномен публично – частного гражданского права: к юбилею кодекса // Северо-Кавказский юридический вестник. 2022. № 2.

3. Курский Д.И. (1874-1932.) Избранные статьи и речи. М.: Госюриздат, 1958. - 330 с.; Курский Д.И. «Гарантии правосудия и правосудие без гарантий» // На путях развития советского права. М., 1927.



4. Кузнецов М.Н. Гражданский Кодекс РСФСР 1922 года: особенности рождения и счастливой судьбы // Вестник Российского университета дружбы народов. Серия: Юридические науки. 2022. Т. 26. № 4.
5. Маковский А.Л. О кодификации гражданского права (1922 - 2006). М, 2010.

УДК 347.6

## НАСЛЕДСТВЕННЫЙ ДОГОВОР: ПРОБЛЕМЫ И ПРЕИМУЩЕСТВА

**Клейменова Алина Александровна**

студент

Морской государственной университет им. адм. Г.И. Невельского

**Аннотация:** В данной статье обращается внимание на недавно возникший правовой институт – наследственный договор. Осуществляется анализ сходства и различия данного института с другими правовыми нормами, а также раскрываются возникающие проблемы и преимущества.

**Ключевые слова:** наследственный договор, завещание, договор ренты, Гражданский Кодекс Российской Федерации, Федеральный Закон, право собственности, наследство.

## INHERITANCE CONTRACT: PROBLEMS AND ADVANTAGES

**Kleymenova Alina Alexandrovna**

**Abstract.** This article draws attention to the recently emerged legal institution – the inheritance contract. The analysis of the similarities and differences of this institution with other legal norms is carried out, as well as the emerging problems and advantages are revealed.

**Key words:** inheritance contract, will, annuity contract, Civil Code of the Russian Federation, Federal law, property right, inheritance.

Согласно второй статье Федерального Закона от 19.07.2018 N 217-ФЗ "О внесении изменений в статью 256 части первой и часть третью Гражданского кодекса Российской Федерации", принимается решение о включении нового пункта в часть третью Гражданского кодекса Российской Федерации. Согласно этому решению, в главу 62 добавляется статья 1140.1 Наследственный договор.

Причин для внесения изменений в Гражданский Кодекс может быть множество, но, на наш взгляд, добавление данной статьи связано с тем, что

роль завещания постепенно уменьшается. Различные российские судебные органы вынесли значительное количество решений об отмене завещания по причине нарушений, таких как утверждение завещания неправомочным или частично правомочным завещателем. Именно эта тенденция привела к представлению в Государственной Думе РФ законопроекта, который вводит новый правовой институт в российское законодательство – наследственный договор. Главная цель данного предложения состоит в создании дополнительных инструментов для защиты собственности граждан.

Определение наследственного договора можно найти в третьей части Гражданского Кодекса Российской Федерации, в пункте 1 статьи 1140.1. Согласно этому пункту, наследственный договор – это контракт, заключаемый наследодателем с любым из лиц, которые могут быть призваны к наследованию. В рамках такого договора определены условия, определяющие круг наследников, а также порядок перехода прав на имущество наследодателя, после его смерти, к пережившим наследодателя сторонам договора или к пережившим третьим лицам, которые также могут быть призваны к наследованию. [1]

Так же следует понимать, что такой договор появился относительно недавно и имеет свои сходства и различия с некоторыми другими документами, определяющими право наследования. К ним можно отнести договор ренты и завещание. Рассмотрим эти сходства и различия.

Наследственный договор и договор ренты весьма схожи между собой, так как оба направлены на передачу имущества от одной стороны другой в соответствии с определенными условиями, предусмотренными в договоре. Однако у них есть и свои отличия:

1) При наследственном договоре право собственности на полученное имущество переходит к приобретателю немедленно после смерти предыдущего владельца, тогда как при договоре ренты право собственности возникает с момента заключения сделки;

2) В случае наследственного договора обязанности приобретателя касаются исполнения как имущественных, так и неимущественных действий, тогда как при договоре ренты обязанность сосредоточена исключительно на уходе за имуществом и обеспечении его содержания, без особых требований к другим действиям.

Также наследственный договор и завещание имеют свои сходства и различия. Общим между ними является невозможность защитить наследственное имущество от притязаний наследников, которые имеют право на обязательную долю в наследстве. Независимо от содержания завещания или наследственного договора, указанные наследники имеют право на свою долю. Однако различие заключается в моменте, когда возникает право собственности на имущество. В случае завещания оно возникает по истечению шести месяцев после открытия наследства, а в случае наследственного договора - сразу после открытия наследства. [2]

Для обеспечения защиты своих прав и интересов при заключении наследственного договора необходимо прибегнуть к нотариальной форме его оформления. Этот этап является обязательным, так как исключает возможность оспаривания договора в будущем.

В рамках наследственного договора каждая сторона имеет право на получение своей доли наследства. В этом документе можно указать порядок распределения наследуемого имущества после смерти наследодателя, при условии, что он не противоречит закону. В случае, если один из участников отказывается от своей доли, она перейдет к другому участнику. Однако, если данная ситуация не была учтена в документе, доля будет передана наследникам в соответствии с законодательством.

Если возникают разногласия по вопросу распоряжения имущественным комплексом, участникам наследственного договора предоставляется возможность обратиться в суд для защиты своих прав. В таких случаях имеет значение собрать все необходимые документы, включая наследственные свидетельства и сам наследственный договор, если он был заключен в нотариальной форме.

С целью защиты своих прав участники наследственного договора имеют право обратиться к нотариусу для его заключения. В рамках этого процесса, нотариус предоставит консультацию по содержанию договора и удостоверит его заключение. В случае возникновения споров и разногласий между сторонами наследственного договора, рекомендуется обратиться за помощью к юристу или нотариусу, который профессионально оформит необходимую документацию и защитит интересы всех сторон. [3]

Для более полного осознания механизма наследственных договоров, мы решили приступить к исследованию судебной практики. Но на сегодняшний

день таковая отсутствует. Поэтому остается неясным, как будут защищаться интересы наследника по наследственному договору в случае, например, продажи имущества, ведь наследодатель в соответствии со ст.1140.1 вправе совершать любые сделки в отношении принадлежащего ему имущества и иным образом распоряжаться принадлежащим ему имуществом своей волей и в своем интересе, даже если такое распоряжение лишит лицо, которое может быть призвано к наследованию, прав на имущество наследодателя.

Конечно, наследственный договор может быть оспорен при жизни наследодателя по иску стороны наследственного договора, а после открытия наследства по иску лица, права или законные интересы которого нарушены этим наследственным договором. [1] Но кто будет возмещать убытки наследнику после смерти наследодателя, если к моменту смерти у наследодателя имущества не будет совсем? Получается, что наследник, добросовестно исполняющий обязанности по наследственному договору, останется ни с чем.

Думаю, что следует внести изменения в статью 1140.1, обеспечивающие гарантии соблюдения прав на имущество по наследственному договору. На наш взгляд имущество отчуждателя должно находиться в залоге у приобретателя. При этом, имущество должен оценить независимый оценщик.

Изменение условий или прекращение договора может быть осуществлено только по согласию обеих сторон или по решению суда в случае существенного нарушения одной стороной соглашения и в других случаях, предусмотренных законодательством. Прекратить договор можно по взаимному соглашению сторон, оформив его в нотариальной форме. Однако, одностороннее прекращение договора будет невозможным. В случае несогласия, стороны могут обратиться в суд.

По закону, страдающая сторона имеет право на оправдание потерь, произошедших в результате расторжения наследственного соглашения. Обычно это наследник, которому было обещано наследство соглашением, но из-за его расторжения он теряет запланированные наследственные активы.

Основываясь на вышесказанном, можно сделать вывод, что наследственный договор сам по себе не является полностью регулируемым правовым актом. В нем обнаруживаются разрывы и пробелы, требующие заполнения или корректировки. Однако, мы придерживаемся убеждения, что

вместо разработки новой нормы права более целесообразно внести некоторые положения из наследственного договора в уже действующее завещание.

### **Список литературы**

1. Гражданский кодекс Российской Федерации (часть 3) от 26.11.2001 N 146-ФЗ (ред. от 24.07.2023) (с изм. и доп., вступ. в силу с 04.08.2023)/Консультант плюс [Электронный ресурс] URL: [https://www.consultant.ru/document/cons\\_doc\\_LAW\\_34154/](https://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_34154/) (дата обращения 30.10.2023)

2. Завещание или наследственный договор: что выгоднее [Электронный ресурс]. URL: <https://nasledstvo-ru.ru/zaveshchanie-ili-nasledstvennyj-dogovor-cto-vygodnee#ogl2> (дата обращения 01.11.2023)

3. Наследственный договор или завещание: сравнительная таблица и выбор лучшего варианта [Электронный ресурс]. URL: <https://adminnovzraion.ru/blog/nasledstvennyj-dogovor-ili-zaveshhanie-sravnitel'naya-tablica-i-vybor-luchshego-varianta/> (дата обращения 28.10.2023)

4. Новый правовой институт в сфере наследования в России [Электронный ресурс]. URL: <https://1nasledstvo.ru/nasledovanie/nasledstvennyj-dogovor.html> (дата обращения 28.10.2023)

**СЕКЦИЯ  
УГОЛОВНОЕ  
ПРАВО И  
КРИМИНОЛОГИЯ**

DOI 10.46916/14122023-3-978-5-00215-189-9

**ВОПРОСЫ ЗАКОНОДАТЕЛЬНОЙ РЕГЛАМЕНТАЦИИ УГОЛОВНОЙ  
ОТВЕТСТВЕННОСТИ ЗА НАРУШЕНИЕ ПРАВИЛ ОХРАНЫ ТРУДА  
ПО ЗАКОНОДАТЕЛЬСТВУ РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ И  
ДРУГИХ ГОСУДАРСТВ–УЧАСТНИКОВ СОДРУЖЕСТВА  
НЕЗАВИСИМЫХ ГОСУДАРСТВ**

**Грецкий Игорь Александрович**

аспирант кафедры уголовного права

Институт «Аспирантура и докторантура»

ФГАОУ ВО «Московский государственный юридический  
университет имени О.Е. Кутафина (МГЮА)»

помощник депутата Государственной Думы Федерального Собрания  
Российской Федерации восьмого созыва Кузнецова А.А. по работе в  
Государственной Думе Федерального Собрания Российской Федерации  
Аппарат Государственной Думы Федерального Собрания Российской  
Федерации восьмого созыва

член Общероссийской общественной организации  
«Ассоциация юристов России»

Научный руководитель: **Соктоев Зорикто Борисович**  
д.ю.н., профессор, профессор кафедры уголовного права  
ФГАОУ ВО «Московский государственный юридический  
университет имени О.Е. Кутафина (МГЮА)»

**Аннотация:** Нарушение требований охраны труда является преступлением, влекущим, среди всех преступлений против трудовых прав личности, совершаемых в России, одни из наиболее существенных негативных последствий для работников и иных лиц, участвующих в производственной деятельности работодателя. Для успешного противодействия совершению данного преступления, его раскрытия и расследования в первую очередь имеет значение недвусмысленная и оптимальная законодательная регламентация признаков его состава, чем не отличается соответствующая норма Уголовного кодекса Российской Федерации. Для совершенствования же юридического описания преступного нарушения требований охраны труда представляет интерес не только национальный опыт уголовно-правового законотворчества,



но и опыт создания другими государствами своих норм уголовного права, причем как положительный, так и отрицательный. При этом в силу известных историко-политических причин первостепенное значение для отечественной уголовно-правовой охраны права личности на труд в условиях, отвечающих требованиям безопасности и гигиены, имеет соответствующий правовой опыт государств – участников Содружества Независимых Государств. Целью статьи является определение наиболее точного и оптимального законодательного описания признаков состава криминального нарушения требований охраны труда для исключения проблем в правоприменении. Задача – провести компаративное исследование описания признаков состава преступного нарушения требований охраны труда на предмет их соответствия смыслу данного уголовно-правового запрета и трудовому законодательству, используя такие методы, как описание, анализ и синтез, обобщение, сравнение, системно-структурный и формально-логический. В ходе анализа выявлены дефекты законодательного описания в УК РФ нормы о нарушении требований охраны труда и в порядке *de lege ferenda* с учетом правового опыта других государств – участников Содружества Независимых Государств предложены наиболее оптимальные формулировки признаков его состава для отражения их в Уголовном кодексе Российской Федерации, которые обеспечат правильную уголовно-правовую квалификацию правоприменителями соответствующего деяния.

**Ключевые слова:** охрана труда, нарушение правил охраны труда, преступление, уголовная ответственность, государства – участники СНГ, законодательная регламентация.

**ISSUES OF LEGISLATIVE REGULATION OF CRIMINAL LIABILITY  
FOR VIOLATION OF LABOR PROTECTION RULES UNDER THE  
LEGISLATION OF THE RUSSIAN FEDERATION AND OTHER  
MEMBER STATES OF THE COMMONWEALTH  
OF INDEPENDENT STATES**

**Gretsky Igor Alexandrovich**  
Scientific supervisor: **Soktoev Zorikto Borisovich**

**Abstract:** Violation of labor protection requirements is a crime that entails, among all crimes against personal labor rights committed in Russia, one of the most significant negative consequences for employees and other persons involved in the employer's production activities. For successful counteraction to the commission of this crime, its disclosure and investigation, first of all, an unambiguous and optimal legislative regulation of the signs of its composition is important, which does not differ from the corresponding norm of the Criminal Code of the Russian Federation. In order to improve the legal description of a criminal violation of labor protection requirements, it is of interest not only the national experience of criminal law lawmaking, but also the experience of other States creating their own criminal law norms, both positive and negative. At the same time, due to well-known historical and political reasons, the relevant legal experience of the member States of the Commonwealth of Independent States is of paramount importance for the domestic criminal law protection of the individual's right to work in conditions that meet the requirements of safety and hygiene. The purpose of the article is to determine the most accurate and optimal legislative description of the signs of a criminal violation of labor protection requirements in order to eliminate problems in law enforcement. The task is to conduct a comparative study of the description of the signs of a criminal violation of labor protection requirements for their compliance with the meaning of this criminal law prohibition and labor legislation, using methods such as description, analysis and synthesis, generalization, comparison, system-structural and formal-logical. The analysis revealed defects in the legislative description in the Criminal Code of the Russian Federation of the norm on violation of labor protection requirements and in the *de lege ferenda* procedure, taking into account the legal experience of other member states of the Commonwealth of Independent States, the most optimal formulations of the signs of its composition are proposed to reflect them in the Criminal Code of the Russian Federation, which will ensure the correct criminal qualification by law enforcement officers of the relevant act.

**Key words:** labor protection, violation of labor protection rules, crime, criminal liability, CIS member states, legislative regulation.

«Артисты, писатели и представители других видов искусства постоянно и самым естественным образом обращаются к тому, что происходит за рубежами их стран. То же самое еще в большей степени делает ученый, ибо настоящая наука не знает ни языковых, ни политических границ. Например, какой медик

откажется от использования иностранного опыта? Почему же юридическая наука должна ограничить себя рамками одного государства?» [1, с. 2]. Эти слова М. Ансея, одного из известнейших в мире юристов-компаративистов, французского специалиста в области уголовного права, криминологии и уголовного процесса, написанные им в 1971 г., весьма ярко отражают актуальность использования сравнительно-правового (компаративного) метода в научном познании правовых явлений.

Использование сравнительно-правового метода в сфере уголовного права приобретает особое значение, поскольку охрана прав, свобод и законных интересов человека и гражданина, прав и законных интересов организаций, законных интересов общества и государства, а также противодействие преступным посягательствам на них являются задачами каждого государства и мирового сообщества в целом, от успешного решения которых зависит благополучие и устойчивое развитие человечества. В этом смысле государство, как первичный субъект выполнения этих задач, заинтересовано решать их, используя не только собственные юридические разработки, но и опыт создания и применения другими государствами своих правовых средств, причем как положительный, так и отрицательный, то есть который позволяет тому или иному государству добиться минимизации уровня преступности или наоборот – не позволяет это сделать.

В этой связи для повышения эффективности в решении Российской Федерацией указанных задач представляют интерес уголовно-правовые нормы, содержащиеся в законодательстве зарубежных государств, и, в первую очередь, в законодательстве государств – участников Содружества Независимых Государств (далее – СНГ). Он обусловлен тем, что государства – участники СНГ в силу историко-политических причин являются наиболее близкими соседями Российской Федерации, а это предопределяет значительное количество общих черт в уголовно-правовой охране прав, свобод и законных интересов тех или иных субъектов правоотношений. Это в полной мере касается уголовно-правовой защиты права личности на охрану труда, включая право на труд в условиях, отвечающих требованиям безопасности и гигиены. В то же время нормы, содержащиеся в уголовных законах Российской Федерации и других государств – участников СНГ, не являются идентичными, что позволяет выделить отличия между ними и оценить возможность заимствования наиболее передовых юридических разработок в целях

совершенствования национального уголовного законодательства для усиления правовой охраны здоровья и жизни работников и других лиц, участвующих в производственной деятельности работодателя, а также исключения проблем в правоприменении.

В ч. 1 ст. 143 Уголовного кодекса Российской Федерации (далее – УК РФ) установлено, что уголовную ответственность влечет нарушение требований охраны труда, совершенное лицом, на которое возложены обязанности по их соблюдению, если это повлекло по неосторожности причинение тяжкого вреда здоровью человека, а ч. 2 и 3 ст. 143 УК РФ предусматривают уголовную ответственность за то же деяние, если оно повлекло по неосторожности соответственно смерть человека либо смерть двух или более лиц.

Близкие к ст. 143 УК РФ нормы содержатся в ст. 162 Уголовного кодекса Азербайджанской Республики от 30 декабря 1999 г. № 787-IQ (далее – УК АР), ст. 306 Уголовного кодекса Республики Беларусь от 9 июля 1999 г. № 275-3 (далее – УК РБ), ст. 156 Уголовного кодекса Республики Казахстан от 3 июля 2014 г. № 226-V (далее – УК РК), ст. 183 Уголовного кодекса Республики Молдова от 18 апреля 2002 г. № 985-XV (далее – УК РМ), ст. 154 Уголовного кодекса Республики Таджикистан от 21 мая 1998 г. № 574 (далее – УК РТ), ст. 257 Уголовного кодекса Республики Узбекистан, утвержденного Законом Республики Узбекистан от 22 сентября 1994 г. № 2012-XII (далее – УК РУ), ст. 151 Уголовного кодекса Туркменистана от 12 июня 1997 г. № 222-I (далее – УК Т) и ст. 271 Уголовного кодекса Украины от 5 апреля 2001 г. № 2341-III (далее – УК У).

Вместе с тем имеются и различия между диспозициями указанных норм, которые состоят в следующем.

Во-первых, использование различных терминологических конструкций применительно к наименованию документа, за нарушение норм которого установлена уголовная ответственность:

- требования охраны труда (ч. 1 ст. 143 УК РФ);
- правила техники (по технике) безопасности или иные правила охраны труда (ст. 162.1 УК АР, ч. 1 ст. 154 УК РТ и ч. 1 ст. 149 УК Т);
- правила техники (по технике) безопасности, промышленной санитарии или иные правила охраны труда (ч. 1 ст. 306 УК РБ, ч. 1 ст. 156 УК РК, ч. 1 ст. 257 УК РУ);

- правила техники безопасности, производственной гигиены или другие правила охраны труда (ч. (1) ст. 183 УК РМ);
- требования законодательных и иных нормативно-правовых актов об охране труда (ч. 1 ст. 271 УК У).

Употребление законодателями государств – участников СНГ различных терминов в перечисленных нормах соответствующих уголовных кодексов в данном случае, на наш взгляд, является приемом юридической техники, поскольку и требования охраны труда или требования законодательных и иных нормативно-правовых актов об охране труда, и правила техники (по технике) безопасности, и правила промышленной санитарии, и правила производственной гигиены и тому подобные правила в сфере охраны труда в совокупности составляют общую систему правил охраны труда. В связи с этим стоит заметить, что использование в ст. 143 УК РФ термина «требования охраны труда» (сообразно терминологии Трудового кодекса Российской Федерации (далее – ТК РФ) не совсем удачно – правильнее было бы использовать конструкцию «требования правил охраны труда». Как нами уже отмечалось при анализе законодательной регламентации объективных признаков данного преступления, «требования чего-то или к чему-то всегда зафиксированы в официальных документах, а не наличествуют сами по себе, то есть могут нарушаться только требования определенных правил, инструкций, стандартов и т. д., предусматривающих четкий набор нормативно установленных обязанностей субъектов трудовых правоотношений. Иное буквально означает, что лицо нарушает требования некой системы сохранения жизни и здоровья работников в процессе трудовой деятельности, включающей в себя различные виды мероприятий (часть первая ст. 209 ТК РФ). Но у самой по себе системы не может быть требований, они могут только предъявляться к ней» [2, с. 148].

Во-вторых, различное описание признаков субъектов преступлений:

- лицо, на которое возложены (ч. 1 ст. 143 УК РФ), либо на котором лежали (ст. 162.1 УК АР), либо на которое были возложены (ч. 1 ст. 149 УК Т) обязанности по соблюдению соответствующих требований либо правил, или должностное лицо, индивидуальный предприниматель (ч. 1 ст. 306 УК РБ) либо лицо (ч. 1 ст. 154 УК РТ, ч. 1 ст. 257 УК РУ), ответственное за соблюдение соответствующих правил;

- лицо, на котором лежали обязанности по организации или обеспечению соблюдения соответствующих правил (ч. 1 ст. 156 УК РК);
- должностное лицо либо лицо, управляющее коммерческой, общественной или иной негосударственной организацией (ч. (1) ст. 183 УК РМ);
- должностное лицо предприятия, учреждения, организации или гражданин – субъект предпринимательской деятельности, нарушивший требования соответствующих законодательных и иных нормативно-правовых актов (ч. 1 ст. 271 УК У).

Как видно, исходя из буквального толкования норм уголовных законов Российской Федерации, Азербайджанской Республики, Туркменистана, Республики Таджикистан и Республики Узбекистан, субъектами преступного нарушения правил охраны труда могут быть признаны рядовые работники, которые обязаны соблюдать правила охраны труда. Однако это не так. Например, согласно ч. 1 ст. 214 ТК РФ на работодателя возлагаются обязанности по обеспечению безопасных условий и охраны труда, а на работника, согласно абз. второму ст. 215 ТК РФ, обязанность соблюдать требования охраны труда. Аналогичное следует и из норм трудового законодательства указанных государств. Пленум же Верховного Суда Российской Федерации в постановлении от 29 ноября 2018 г. № 41 «О судебной практике по уголовным делам о нарушениях требований охраны труда, правил безопасности при ведении строительных или иных работ либо требований промышленной безопасности опасных производственных объектов» (далее – постановление № 41) дал по этому поводу однозначное справедливое разъяснение – субъектами данного преступления могут быть только лица, на которых в установленном законом порядке (в том числе в силу их служебного положения или по специальному распоряжению) возложены обязанности по обеспечению соблюдения требований охраны труда работниками и иными лицами, участвующими в производственной деятельности работодателя (п. 4) [3]. Изложенное свидетельствует о юридических расхождениях между нормами трудового законодательства, регламентирующими обязанности работодателей и работников в области охраны труда, и смыслом данного уголовно-правового запрета.

Законодатели Республики Молдова и Украины пошли по пути описания субъекта преступления через указание на него, как на должностное или

руководящее лицо в организации, либо как на индивидуального предпринимателя без упоминания о том, возложены ли на них обязанности по обеспечению соблюдения правил охраны труда, что, на наш взгляд, вызывает вопросы к правовой определенности таких норм.

Юридически безупречным же является описание субъекта нарушения правил охраны труда, содержащееся в ч. 1 ст. 156 УК РК.

В-третьих, использование различных последствий совершенного деяния:

– тяжкий вред здоровью, смерть человека, смерть двух или более лиц (ст. 143 УК РФ, ст. 162–162.3 УК АР);

– профессиональное заболевание либо тяжкое или менее тяжкое телесное повреждение, смерть человека либо тяжкое телесное повреждение двум или более лицам, смерть двух или более лиц (ст. 306 УК РБ);

– средней тяжести вред здоровью, тяжкий вред здоровью, смерть человека, смерть двух или более лиц (ст. 156 УК РК);

– несчастный случай среди людей или иные тяжкие последствия, смерть лица (ст. 183 УК РМ);

– тяжкий или средней тяжести вред здоровью либо профессиональное заболевание, смерть человека или тяжкий вред здоровью нескольких лиц, смерть двух или более лиц (ст. 154 УК РТ);

– тяжкий вред здоровью человека, смерть человека (ст. 149 УК Т);

– средней тяжести или тяжкое телесное повреждение, смерть человека или иные тяжкие последствия (ст. 257 УК РУ);

– вред здоровью потерпевшего, гибель людей либо иные тяжкие последствия (ст. 271 УК У).

Проанализировав различные последствия нарушения правил охраны труда, которые криминализовали законодатели государств – участников СНГ, наиболее отвечающими эффективной защите прав работников и иных лиц, участвующих в производственной деятельности работодателя, и юридически точно описанными, на наш взгляд, являются последствия, перечисленные в ст. 154 УК РТ, но с той лишь оговоркой, что профессиональное заболевание есть вред здоровью человека [4, с. 116], который в данном случае может являться вредом здоровью средней тяжести или тяжким, в связи с чем нет необходимости указывать его в качестве отдельного общественно опасного последствия наряду с вредом здоровью средней тяжести и тяжким.

В-четвертых, использование различной терминологии применительно к лицу, которому причинены последствия в результате совершенного деяния: человек, лицо (лица) или люди (все уголовные кодексы, за исключением ч. 1 ст. 271 УК У), потерпевший (ч. 1 ст. 271 УК У).

Использование указанных терминов применительно к лицу, которому причинены последствия в результате совершенного нарушения правил охраны труда, буквально означает, что им может быть любое лицо. Однако это не так. Стоит привести позицию А.И. Свинкина, который отмечал применительно к ст. 140 Уголовного кодекса Российской Советской Федеративной Социалистической Республики 1960 г. (прообраз ст. 143 УК РФ), что правила охраны труда преследуют специальную цель – охрану жизни и здоровья участников трудового процесса [5, с. 13]. Необходимо иметь в виду, что речь идет, разумеется, об участниках трудового процесса (о работниках и приравненных к ним лиц) у конкретного работодателя. «Поэтому, ссылаясь на правила охраны труда, техники безопасности в диспозиции ... статьи, законодатель ограничивает круг возможных потерпевших лицами, на которых распространяется законодательство об охране труда» [5, с. 13]. На то, что потерпевшим от преступного нарушения правил (требований) охраны труда могут быть только лица, связанные с производством, на котором произошло такое нарушение, впоследствии было обращено внимание Пленумом Верховного Суда Союза Советских Социалистических Республик в пункте 4 постановления от 5 декабря 1986 г. № 16 «О практике применения судами уголовного законодательства, направленного на охрану безопасных условий труда и безопасности горных, строительных и иных работ» [6], а в наше время – Пленумом Верховного Суда Российской Федерации в пункте 3 постановления № 41. Так, в указанном пункте постановления № 41 указано, что с учетом того, что преступление, предусмотренное ст. 143 УК РФ, посягает на общественные отношения, связанные с обеспечением сохранения жизни и здоровья работников в процессе трудовой деятельности, а также иных лиц, участвующих в производственной деятельности работодателя, потерпевшими по уголовным делам об этом преступлении могут быть не только работники, с которыми в установленном порядке заключены трудовые договоры, но и те лица, с которыми такой договор не заключался либо не был оформлен надлежащим образом, но они приступили к работе с ведома или по поручению работодателя либо его уполномоченного представителя. К иным лицам, участвующим в



производственной деятельности работодателя, относятся лица, указанные в ст. 227 ТК РФ (ч. 1 и 2), например получающие образование в соответствии с ученическим договором.

Потерпевший от рассматриваемого преступления отличается социально-типичными чертами, обусловленными выполнением им трудовой функции, и находится в индивидуальном межличностном отношении как слабая, уязвимая сторона трудовых отношений [8, с. 169]. В этом контексте используемые слова «человек», «лицо» («лица»), «люди» и даже «потерпевший» применительно к нарушению правил охраны труда может приводить к неверному пониманию данного преступления и, соответственно, неправильной его уголовно-правовой оценке [7, с. 49–50], в связи с чем пленумами верховных судов Союза Советских Социалистических Республик и Российской Федерации и были даны соответствующие разъяснения. Поэтому мы полагаем, что более корректным будет использование термина «лица, участвующие в производственной деятельности работодателя», под которыми, как правильно указал Пленум Верховного Суда Российской Федерации, понимаются не только работники, но и лица, состоящие в фактически трудовых отношениях, приступившие к работе «с ведома и по поручению работодателя либо его уполномоченного представителя» [8, с. 169].

Относительно Республики Армения стоит отметить, что за нарушения правил охраны труда уголовная ответственность в этом государстве установлена в ст. 351–358 Уголовного кодекса Республики Армения от 5 мая 2021 г. № НО-199-Н (далее – УК РА), однако соответствующие нормы расположены не в главе, посвященной преступлениям против конституционных прав и свобод, а в главе УК РА о преступлениях, направленных против порядков, определенных специальными правилами или требованиями осуществления работ и деятельности (гл. 37 УК РА), то есть непосредственным основным объектом данных преступлений выступают не общественные отношения (блага), обеспечивающие конституционное право личности на охрану труда, включая право на труд в условиях, отвечающих требованиям безопасности и гигиены, а общественные отношения (блага), обеспечивающие исполнение установленных правил безопасности при проведении соответствующих работ или осуществлении соответствующей деятельности (размещении, проектировании, строительстве, ремонте, реконструкции, эксплуатации или выводе из эксплуатации, повторном запуске,

транспортировке, хранении или использовании ядерных или радиоактивных материалов, эксплуатации, выводе из эксплуатации или транспортировке источников ионизирующего излучения, строительстве, эксплуатации или ремонте автомобильных трубопроводов и т. д.).

Среди всех государств – участников СНГ в вопросе уголовно-правой защиты права личности на охрану труда, включая право на труд в условиях, отвечающих требованиям безопасности и гигиены, особо выделяется Кыргызская Республика, в уголовном законе которой (Уголовный кодекс Кыргызской Республики от 28 октября 2021 г. № 127), по сравнению с утратившим силу Уголовным кодексом Кыргызской Республики от 1 октября 1997 г. № 68 (ст. 142), вовсе не установлено уголовной ответственности за нарушение правил охраны труда, а за их нарушение наступает только административная ответственность (ст. 87 Кодекса Кыргызской Республики о правонарушениях от 28 октября 2021 г. № 128).

Таким образом, по итогам проведенного сравнительно-правового исследования мы пришли к следующим выводам.

1. Среди всех конструкций применительно к документу в сфере охраны труда, за нарушение норм которого установлена уголовная ответственность, получивших закрепление в уголовных законах государств – участников СНГ, наиболее удачной следует признать конструкцию «требования законодательных и иных нормативно-правовых актов об охране труда» (ч. 1 ст. 271 УК У). При этом самой оптимальной и наиболее устоявшейся, как мы полагаем, является конструкция «требования правил охраны труда», которую и необходимо внедрить в соответствующие нормы ТК РФ и ст. 143 УК РФ.

2. Наиболее юридически точным и справедливым среди всех уголовных законов государств – участников СНГ следует признать описание субъекта нарушения правил охраны труда, сформулированное законодателем Республики Казахстан, – лицо, на котором лежали обязанности по организации или обеспечению соблюдения соответствующих правил (ч. 1 ст. 156 УК РК). Учитывая такую формулировку и нормы ТК РФ, предлагается применительно к ч. 1 ст. 143 УК РФ уточнить, что субъектом предусмотренного ею преступления является лицо, на которое возложены обязанности по обеспечению соблюдения требований правил охраны труда.

3. Наиболее отвечающими эффективной защите прав работников и иных лиц, участвующих в производственной деятельности работодателя, среди всех уголовных законов государств – участников СНГ, следует признать последствия, описанные в ст. 154 УК РТ. При этом применительно к ст. 143 УК РФ предлагается сформулировать их без упоминания профессионального заболевания, как последствия, которое в данном случае относится к вреду здоровью средней тяжести или тяжкому.

4. Ни один из терминов, обозначающих потерпевшего от преступного нарушения правил охраны труда, сформулированных в уголовных законах государств – участников СНГ, не учитывает специфику данного преступления. Исходя из того, что потерпевшим от данного преступления является не любое лицо, а человек, связанный трудовыми отношениями с конкретным работодателем (работающий на конкретном производстве), то в ст. 143 УК РФ его следует определить как «лицо, участвующее в производственной деятельности работодателя».

### **Список литературы**

1. Ancel M. Utilité et méthodes du droit comparé. Éléments d'introduction générale à l'étude comparative des droits. – Neuchâtel, Éditions Ides et calendes, 1971. – 138 p.

2. Грецкий И.А. О некоторых вопросах законодательной регламентации объективных признаков преступного нарушения требований охраны труда // Государственная служба и кадры. – 2022. – № 3. – С. 144–149.

3. Постановление Пленума Верховного Суда Российской Федерации от 29 ноября 2018 г. № 41 «О судебной практике по уголовным делам о нарушениях требований охраны труда, правил безопасности при ведении строительных или иных работ либо требований промышленной безопасности опасных производственных объектов».

4. Шарапов Р.Д. Физическое насилие в уголовном праве. – С.-Пб.: Юрид. центр Пресс, 2001. – 298 с.

5. Свинкин А.И. Преступные нарушения правил охраны труда и их предупреждение: дисс.... канд. юрид. наук. – Свердловск, 1965. – Количество страниц не указано.

6. Постановление Пленума Верховного Суда Союза Советских Социалистических Республик от 5 декабря 1986 г. № 16 «О практике

применения судами уголовного законодательства, направленного на охрану безопасных условий труда и безопасности горных, строительных и иных работ» (признано недействующим на территории Российской Федерации).

7. Коренкова Э.А. Ответственность за преступные нарушения правил охраны труда: дисс. ... канд. юрид. наук. – Москва, 2002. – 189 с.

8. Соктоев З.Б., Грецкий И.А. К вопросам квалификации и законодательной регламентации преступных нарушений требований охраны труда // Вестник Университета имени О.Е. Кутафина (МГЮА). – 2022. – № 10(98). – С. 165–173.

DOI 10.46916/14122023-7-978-5-00215-189-9

**ОСНОВАНИЯ И УСЛОВИЯ НАЗНАЧЕНИЯ ОГРАНИЧЕНИЯ  
СВОБОДЫ, ИХ ЗАКРЕПЛЕНИЕ В УК РФ  
И ПРАКТИЧЕСКАЯ РЕАЛИЗАЦИЯ**

**Костенко Алла Игоревна**  
аспирант

Научный руководитель: **Лобанова Любовь Валентиновна**  
доктор юридических наук, профессор  
ФГАОУ ВО «Волгоградский государственный университет»

**Аннотация:** В статье рассматриваются ключевые аспекты назначения ограничения свободы как вида уголовного наказания в Российской Федерации. Автором проанализированы основания, условия назначения данного вида наказания, их закрепление в УК РФ. Приведены примеры практической реализации ограничения свободы на основании действующего законодательства.

**Ключевые слова:** ограничение свободы, уголовное наказание, основания и условия назначения, уголовный кодекс, практическая реализация.

**GROUND AND CONDITIONS FOR THE APPOINTMENT  
OF RESTRICTIONS OF FREEDOM, THEIR CONSOLIDATION  
IN THE CRIMINAL CODE OF THE RUSSIAN FEDERATION  
AND PRACTICAL IMPLEMENTATION**

**Kostenko Alla Igorevna,**  
Scientific adviser: **Lobanova Lyubov Valentinovna**

**Abstract:** The article examines the key aspects of the appointment of restriction of liberty as a type of criminal punishment in the Russian Federation. The author analyzes the grounds, conditions for the appointment of this type of punishment, and their consolidation in the Criminal Code of the Russian Federation. Examples of practical implementation of restrictions of liberty on the basis of current legislation are given.

**Key words:** restriction of liberty, criminal punishment, grounds and conditions of appointment, criminal Code, practical implementation.

Главным основанием назначения основного наказания в виде ограничения свободы является фактическая ситуация, указывающая на возможность достижения целей наказания с помощью такого его вида, как ограничение свободы. Применительно к дополнительному наказанию – фактическая ситуация, указывающая на необходимость усиления карательного содержания наказания за счет присоединения к основному наказанию дополнительного в виде ограничения свободы для достижения целей наказания.

Фактическая ситуация включает в себя в том числе и тяжесть преступления. Ограничение свободы назначается за преступления небольшой и средней тяжести.

Данный вид наказания не применяется к тяжким и особо тяжким преступлениям. Это объясняется в научной литературе сравнительной мягкостью исследуемого вида наказания [1, с.155].

Если речь идет о дополнительном наказании, то главное, чтобы оно было указано в качестве такового в санкции статьи Особенной части УК РФ. Ограничение свободы по УК РФ может дополнять собой такие наказания, как принудительные работы или лишение свободы, в этом случае его срок составляет от 6 месяцев до 2 лет.

Существуют проблемы относительно круга преступлений, за которые законодатель предусматривает ограничение свободы в качестве основного и дополнительного наказания. В свете всеобщей гуманизации, особенно в последние десятилетия, в мире вообще и в частности уголовного законодательства в России, законодателем были внесены существенные изменения в УК РФ, а именно дополнены санкции Особенной части таким видом наказания как ограничение свободы. Если мы проанализируем эту часть Уголовного кодекса, то увидим, что исследуемый вид наказания встречается довольно часто. Напомним, что как основной вид наказания ограничение свободы назначается за преступления небольшой или средней тяжести, то есть за те преступления, за которые законом предусмотрено наказание до 5 лет лишения свободы. Предусмотрев в санкциях наряду с лишением свободы ограничение свободы, законодатель тем самым дал возможность судам выбора вида наказания и существует опасность того, что за существенные преступления, хотя и не тяжкие, может быть назначено ограничение свободы, которое всё-таки в современной редакции несёт, мягко говоря, облегченную карательную функцию. А в свете веками закрепившегося в России такого

явления как коррупция, наличие данного вида наказания в санкциях Особенной части должно быть пересмотрено в сторону исключения данного вида из некоторых статей УК РФ. Соответственно необходимо исключить данный вид наказания из санкций статей 110.1, 112, 117,122, 128,134,135.

Исходя из анализа судебной практики, можно выделить следующие обстоятельства, которые суд учитывает в фактической ситуации при назначении наказания в виде ограничения свободы:

1. Свойства личности преступника. Так, по делу № 22-4500/2013 К.А. был привлечен к ответственности по ч. 1 ст. 264 УК РФ (нарушение ПДД, повлекшее причинение тяжкого вреда здоровью). При назначении наказания суд учел, что по месту жительства и работы К.А. характеризуется положительно, каких-либо жалоб на него не поступало, к уголовной ответственности он ранее не привлекался, занимается общественно полезным трудом, добросовестно выполнял свои должностные обязанности, технику содержал в исправном состоянии, на учете у врачей нарколога и психиатра не состоит. В связи с этим суд принял решение избрать меру наказания в виде ограничения свободы [2, с. 2].

2. Действия подсудимого на всех стадиях производства по уголовному делу (способствовал ли раскрытию преступления, признал ли свою вину и т.д.). Так, по делу № 22-4842 К. был привлечен к ответственности по аналогичному составу преступления. Суд учел, что подсудимый целиком и полностью признал вину, принес чистосердечное раскаяние в своих преступных действиях, а потому заслуживает назначение наказания всего лишь в виде ограничения свободы [3, с. 2].

3. Был ли возмещен ущерб (моральный вред), причиненный потерпевшему [4, с.1].

4. Отсутствие отягчающих обстоятельств и наличие смягчающих обстоятельств. Так, по делу № 22-5028/2019 было учтено, что подсудимый, привлеченный к ответственности по ч. 1 ст. 264 УК РФ, имеет на иждивении несовершеннолетнего ребенка, оказал помощь потерпевшей сразу после ДТП, является участником боевых действий и имеет медаль Суворова. На основе этих смягчающих обстоятельств суд пришел к выводу о возможности назначения наказания в виде ограничения свободы [5, с.3].

Следует иметь в виду, что в приговоре суд должен обязательно указать, какие именно ограничения устанавливаются для осужденного. Несоблюдение

данного правила может повлечь за собой отмену или изменение приговора в вышестоящей инстанции. Так, по одному из дел кассационный суд исключил из приговора указание о назначении осужденным ограничения свободы, т.к. в нарушение требований ч. 1 ст. 53 УК РФ суд первой инстанции не указал, какие именно ограничения он установил, и тем самым фактически данный вид наказания не был назначен [6, с.4].

Кроме того, не следует забывать об императивном требовании ст. 53 УК РФ, в соответствии с которым все запреты, установленные судом, сопряжены с получением осужденным согласия уголовно-исполнительной инспекции. Так, например, по одному из дел Верховный Суд РФ выявил, что в нарушение этой нормы нижестоящие суды, установив ограничения, отметили, что только одно из них (не покидать место жительства в ночное время) связано с получением согласия инспекции. Все прочие ограничения (не менять местожительства, не покидать населенный пункт) возложены на осужденных вне зависимости мнения инспекции, что является безусловным нарушением ст. 53 УК РФ. Поскольку при наличии уважительных причин инспекция вправе разрешить осужденному изменить местожительство или выехать на какое-то время в другой населенный пункт, Верховный Суд РФ принял решение изменить в соответствующей части постановленный приговор [7, с.4].

В случае назначения ограничения свободы в качестве дополнительного наказания к лишению свободы, при установлении ограничений на выезд за пределы территории соответствующего муниципального образования и на посещение определенных мест, расположенных в пределах соответствующего муниципального образования, указание конкретного муниципального образования в приговоре не требуется. В таком случае суд, установив соответствующие ограничения, указывает в приговоре, что они действуют в пределах того муниципального образования, где осужденный будет проживать после отбывания лишения свободы.

Суд при назначении рассматриваемого в данной работе наказания возлагает на осужденного обязанность по явке в уголовно-исполнительную инспекцию для регистрации, причем делать это нужно от одного до четырех раз в месяц. На осужденного такая обязанность возлагается в обязательном порядке, а суд только лишь устанавливает количество посещений уголовно-исполнительной инспекции.



В процессе назначения рассматриваемого в данной работе наказания немало вопросов появляется у правоприменителей. Если исходить из смысла ст. 53 УК РФ, то назначение ограничения свободы связывается с наличием у осужденного места, где он проживает (пребывает) в России на постоянной основе. В качестве места исполнения данного наказания согласно ч. 1 ст. 50 УИК РФ выступает место жительства осужденного, в соответствии с которым он и ставится на учет. То есть, если суд неправильно определит место жительства подсудимого или место его пребывания, то это может повлечь за собой значительные трудности при осуществлении надзора со стороны уголовно-исполнительной инспекции. При этом 22 декабря 2015 г. Пленум Верховный Суд РФ в своем Постановлении № 58 «О практике назначения судами Российской Федерации уголовного наказания» разъяснил, что если у лица нет регистрации по месту жительства или пребывания, то это не говорит о том, что у него нет места постоянного проживания на территории РФ [8].

Уместным является и указание в Постановлении на необходимость четко устанавливать территорию, за пределы которой осужденному к ограничению свободы запрещается выезжать.

Судам при установлении фактического места жительства подсудимого, следует исходить из объективных данных, которые могут быть получены из достоверных источников, в то время как явно недостаточным будет установление места жительства подсудимого исключительно с его слов.

Так, Московский областной суд изменил приговор суда первой инстанции в отношении С., в частности указание о назначении дополнительного наказания в виде ограничения свободы было исключено. Московский областной суд указал, что нижестоящий суд не учел тот факт, что у осужденного нет постоянного места жительства и регистрации в Российском государстве, а жилое помещение, в которой он проживал, другому собственнику принадлежит, о чем в судебном заседании пояснял и осужденный С. [9, с.5].

При назначении рассматриваемого в данной работе наказания судам следует исходить из законодательного понимания термина «муниципальное образование», которое закреплено в ч. 1 ст. 2 Федерального закона «Об общих принципах организации местного самоуправления в Российской Федерации» [10, ст. 3822]. Так, в качестве муниципальных образований признаются поселение (городское или сельское), городской округ, муниципальный район,

городской округ с внутригородским делением, внутригородской район либо внутригородская территория города федерального значения.

Суды в обязательном порядке должны принимать во внимание характер работы подсудимого при определении ограничений для него. Если установленный судом запрет на выезды за пределы территории соответствующего муниципального образования будет не соблюдаться, то это будет считаться нарушением условий и порядка отбывания рассматриваемого в данной работе наказания, что повлечет за собой наступления неблагоприятных последствий. Соответственно, нецелесообразным является назначение наказания в виде ограничения свободы и последующее его исполнение в отношении тех лиц, у которых работа является разъездной (экспедитор, водитель), организована вахтовым методом (нефтяник, строитель), если в другом населенном пункте или в другом регионе России находится место его работы или учебы.

Срок ограничения свободы, назначенного в качестве основного вида наказания, начинает течь со дня постановки осужденного на учет УИИ. В случае назначения ограничения свободы дополнительным наказанием, а также при замене неотбытой части наказания в виде лишения свободы ограничением свободы срок ограничения свободы начинается течь со дня освобождения осужденного из исправительного учреждения. В срок ограничения свободы, назначенного как основной вид наказания, подлежит зачету время применения к осужденному такой меры пресечения, как содержание под стражей, из расчета 1 день меры пресечения за 2 дня ограничения свободы.

При назначении ограничения свободы как дополнительного наказания возникает вопрос о расчете сроков судимости. В Постановлении Пленума Верховного Суда РФ от 22.12.2015 № 58 оговорена возможность назначения ограничения свободы как дополнительного наказания к таким основным наказаниям, как принудительные работы. При этом высшая судебная инстанция делает акцент на том, что ограничение свободы в данном случае подлежит самостоятельному исполнению, т.е. при назначении за преступление основного наказания в виде принудительных работ, а дополнительного в виде ограничения свободы, проблема возникает, если срок ограничения свободы будет больше одного года с момента окончания принудительных работ. Так как, согласно статьи 86 УК РФ судимость за преступления не связанные с

изоляция от общества, более мягкие, чем лишение свободы, погашается через год после исполнения наказания.

С. Скобелин предлагает два пути решения этой проблемы. Первый вариант: необходимо закрепить в ст. 86 УК РФ самостоятельное течение сроков судимости как по основному, так и по дополнительному видам наказания и считать судимость погашенной по истечении более длительного срока. Суммировать сроки погашения судимости или их последовательное исчисление недопустимо, поскольку это противоречит принципам гуманизма и справедливости. Однако если в ст. 86 УК РФ определен срок погашения судимости после отбытия основного наказания, то нужно четко определить и срок погашения судимости после отбытия дополнительного наказания либо, что более правильно, считать судимость погашенной сразу по истечении срока дополнительного наказания. Аналогичную точку зрения высказывает также Ф.В. Габдрахманов, который предлагает ввести в УК РФ двойное течение сроков погашения судимости в данной ситуации и установить линейку судимости [11, с. 5].

Второй вариант: Пленуму Верховного Суда РФ следует внести изменения в вышеуказанное постановление, предложив судам при определении срока дополнительного наказания в виде ограничения свободы соотносить его с предполагаемым сроком погашения судимости исходя из назначенного основного наказания [12, с. 73].

Считаю более обоснованной позицию, когда при назначении в качестве дополнительного наказания ограничения свободы к основному – принудительным работам, в целях разрешения возможного конфликта сроков окончания дополнительного наказания и срока погашения судимости согласно части 3, пункта б) ст.86 УК РФ дополнить данную статью пунктом, что в случае назначения дополнительного наказания в виде ограничения свободы к основному в виде принудительных работ на срок более одного года, сроком погашения судимости считать срок окончания исполнения дополнительного наказания.

Следует иметь в виду, что исследуемый вид наказания не может быть назначен иностранному гражданину. На это прямо указано в тексте закона (ч. 6 ст. 53 УК РФ). Однако по-прежнему правоприменительные ошибки, связанные с нарушением этой нормы. Так, по приговору суда, оставленному без изменения в кассационном порядке, осужденному гражданину Таджикистана

было назначено дополнительное наказание в виде ограничения свободы. Президиум Верховного Суда РФ, отменяя состоявшийся по делу судебный акт, подчеркнул, что такое нарушение существенно влияет на полноту и справедливость принятого судом решения, в связи с чем подлежит исключению из резолютивной части приговора (п. 2 Обзора судебной практики ВС РФ № 3 за 2019 год).

С запретом назначения ограничения свободы определенным категориям граждан (военнослужащим, иностранным гражданам и т.д.) связана ещё одна проблема - коллизия норм Общей и Особенной части УК РФ. Суть коллизии состоит в том, что, с одной стороны положение Общей части (ст. 53 УК РФ) налагает запрет назначать ограничение свободы, а с другой стороны существует ряд статей Особенной части (к примеру, ч.2 ст. 105 УК РФ), в которых обязательным условием называется присоединение к лишению свободы, назначаемому в качестве основного наказания, ограничения свободы как дополнительного наказания.

Получается, что суд одновременно имеет обязанность назначить наказание и не имеет права осуществить эту обязанность.

В целях разрешения коллизии между положениями ч. 6 ст. 53 УК РФ и санкциями статей Особенной части УК РФ, предусматривающими обязательное применение ограничения свободы в качестве дополнительного наказания, предлагается сопроводить соответствующие статьи Особенной части УК РФ примечаниями следующего содержания: " В случае назначения наказания по данной статье категориям граждан, перечисленным в ч. 6 ст. 53 УК РФ, дополнительное наказание в виде ограничения свободы не назначается".

Таким образом, главным основанием назначения наказания в виде ограничения свободы является фактическая ситуация, когда цели наказания могут быть достигнуты с помощью ограничения свободы.

Если речь идет о дополнительном наказании, то оно может дополнять собой только такие наказания, как принудительные работы или лишение свободы.

Анализ судебной практики позволяет выделить следующие условия, которые суд учитывает при выборе наказания в виде ограничения свободы:

1) тяжесть преступления. В большинстве случаев суд назначает ограничение свободы за преступления небольшой тяжести;

2) свойства личности преступника (характеристика с места работы или учебы, привлекался ли ранее к уголовной ответственности, состоит ли на учете у врачей нарколога и психиатра, занимается общественно-полезным трудом и т.п.);

3) действия подсудимого на всех стадиях производства по уголовному делу (способствовал ли раскрытию преступления, признал ли свою вину и т.д.);

4) был ли возмещен ущерб (моральный вред), причиненный потерпевшему;

5) отсутствие отягчающих обстоятельств.

Все условия назначения наказания в виде ограничения свободы должны быть строго конкретизированы судом. Объем ограничений и возлагаемых обязанностей не должен выходить за рамки, установленные законом.

### **Список литературы**

1. Комментарий к Уголовному кодексу Российской Федерации: в 2 т. (постатейный) / А.В. Бриллиантов, Г.Д. Долженкова, Э.Н. Жевлаков и др.; под ред. А.В. Бриллиантова. 2-е изд. М.: Проспект, 2015. Т. 1. С. 155.

2. Апелляционное определение Московского областного суда от 09.07.2013 по делу № 22-4500/2013 // СПС «Консультант Плюс».

3. Кассационное определение Московского городского суда от 09.04.2012 по делу № 22-4842 // СПС «Консультант Плюс».

1. 4. Апелляционное постановление Саратовского областного суда от 25.02.2020 по делу № 22-427/2020 // СПС «Консультант Плюс».

4. Апелляционное постановление Ставропольского краевого суда № 22-5028/2019 // СПС «Консультант Плюс».

5. Определение Верховного Суда РФ от 20.08.2015 по делу № 46-УД15-25 // СПС «Консультант Плюс».

6. Апелляционное определение Верховного Суда РФ от 16.02.2017 № 4-АПУ17-2 // СПС «Консультант Плюс».

7. Постановление Пленума Верховного Суда РФ от 22.12.2015 № 58 (ред. от 18.12.2018) «О практике назначения судами Российской Федерации уголовного наказания» // Российская газета, № 295, 29.12.2015.

8. Апелляционное постановление Московского областного суда от 05.06.2014 № 22-3321/14 // СПС «Консультант Плюс».

9. Федеральный закон от 06.10.2003 № 131-ФЗ «Об общих принципах организации местного самоуправления в Российской Федерации» (ред. от 27.12.2019) // СЗ РФ. 06.10.2003. № 40. Ст. 3822.

10. Габдрахманов Ф.В. Проблемы судебной практики, связанные с погашением или снятием судимости при условном осуждении // Уголовное право. 2013. № 2. С. 5.

11. Скобелин С. Соотношение сроков дополнительных видов наказаний и сроков погашения судимости // Уголовное право. 2014. № 2. С. 72 – 73.

## **ФУНКЦИИ ПРОКУРОРА НА СТАДИИ УГОЛОВНОГО СУДОПРОИЗВОДСТВА**

**Дагаева Зульфо Ильинична**

магистрант юриспруденции

Кабардино-Балкарский государственный университет

им. Х.М. Бербекова

**Аннотация:** Данная статья посвящена понятию функций прокурора в уголовном судопроизводстве. В статье раскрывается сущность и способы реализации функций прокурора на этапе судебного разбирательства. Выявлены основные признаки функций прокурора на стадии уголовного судопроизводства.

**Ключевые слова:** прокурор, государственный обвинитель, суд, прения, доказывание, судебное заседание, права, стадии.

## **FUNCTIONS OF THE PROSECUTOR AT THE STAGE OF CRIMINAL PROCEEDINGS**

**Dagaeva Zulfo Ilyinichna**

**Abstract:** This article is devoted to the concept of the functions of the prosecutor in criminal proceedings. The article reveals the essence and methods of implementing the functions of the prosecutor at the trial stage. The main features of the functions of the prosecutor at the stage of criminal proceedings have been identified.

**Key words:** prosecutor, state prosecutor, court, debate, evidence, court session, rights, stages.

В связи с действующим уголовно-процессуальным законодательством, прокурор в судебных стадиях выполняет четыре функции: уголовного преследования, правозащитную, установление истины по делу, борьбы с преступностью.

Следует заметить, что прокурор ограничен в возможности осуществления своих функций в случае назначения судебного разбирательства единолично

судьей. Когда же вопрос о предании суду рассматривается в предварительном слушании, прокурор получает несравненно большую возможность способствовать вынесению законного и обоснованного решения» [6: с.229].

Прокурор, в рамках уголовного процесса, действительно выполняет функцию уголовного преследования на различных этапах процесса. На стадии предварительного расследования и назначения судебного заседания, прокурор представляет обвинение и преследует цель добиться вынесения приговора в отношении обвиняемого.

На предварительном слушании прокурор имеет право возражать против приостановления производства по делу, прекращения уголовного дела или преследования по не реабилитирующим основаниям. Он аргументирует свои возражения и стремится предотвратить данных решений, если считает их неправомерными [1].

Также прокурор выполняет функцию уголовного преследования на этапе назначения судебного заседания. В этом случае он опровергает возражения суда, стороны защиты и представителей стороны обвинения, касающиеся назначения судебного разбирательства. Прокурор также может указывать на существующие препятствия для назначения судебного заседания и привлечения обвиняемого к уголовной ответственности. Например, если обвиняемый скрылся и его нельзя доставить в суд.

В подготовительной части стадии судебного разбирательства государственный обвинитель имеет право обратиться к суду с ходатайством о применении меры пресечения в отношении подсудимого, если она ранее не была избрана, или об изменении существующей меры пресечения на более строгую в соответствии со статьей 255 УПК РФ [1]. Он также может запросить вызов новых свидетелей, экспертов, специалистов, истребование вещественных доказательств и документов, а также допрашивать свидетелей и специалистов, которые появились на заседании по его инициативе, если эти доказательства имеют обличительный характер.

В судебном следствии прокурор осуществляет функцию поддержания государственного обвинения в суде. Помимо прокурора, это право также может быть предоставлено его заместителю и помощнику прокурора. Они имеют возможность представлять интересы обвинения, участвовать в допросах свидетелей и специалистов, а также вносить необходимые ходатайства и доводы для поддержания обвинения.



Вовлечение прокурора в расследование уголовного дела на ранних этапах может быть полезным, так как он сможет получить детальное понимание дела, разработать стратегию обвинения и следить за соблюдением закона. Это помогает обеспечить справедливость и эффективность уголовного процесса.

В Приказе Генерального прокурора РФ № 465 [3] прокурорам предписано назначать государственных обвинителей заблаговременно с тем, чтобы обеспечить тщательное изучение ими материалов уголовного дела, а по наиболее сложным делам при необходимости создавать группы государственных (п. 4,). Как показывает практика, государственный обвинитель зачастую назначается в день направления прокурором уголовного дела в суд или позже.

Как уже было отмечено, включение прокурора в расследование уголовного дела на ранних этапах имеет ряд преимуществ. Прокурор играет важную роль в защите общественных интересов и поддержке государственного обвинения. В начальной стадии расследования прокурор может получить всестороннее понимание дела, изучив имеющуюся информацию, факты и доказательства. Это позволяет ему разработать эффективную стратегию обвинения и надлежащим образом подготовиться к судебному разбирательству.

Прокурор может активно участвовать в допросах свидетелей и подозреваемых, участвовать в проведении следственных действий и контролировать законность расследования. Он также имеет право выдвигать ходатайства, предъявлять новые доказательства и обращаться в суд с требованиями о применении меры пресечения в отношении подозреваемого [4].

Прокурор является организатором и руководителем уголовного преследования. Он должен обеспечить соблюдение процессуальных прав подозреваемого, а также защитить интересы пострадавшего и общества в целом. Прокурор имеет обязанность принимать независимые и объективные правовые решения, избегая произвола и превышения своих полномочий [5].

Одним из способов реализации правозащитной функции прокурора является возможность заявления ходатайств и отводов. Прокурор может просить отложить предварительное слушание, если некоторые участники со стороны обвинения или защиты не явились.

В ходе судебного следствия прокурор также может выступать с возражениями против действий, которые нарушают права подсудимого. Он имеет право заявить о несоответствии закону действий судьи или о

нетактичном поведении последнего, которое унижает достоинство потерпевшего, подсудимого или защитника. Прокурор также может подать ходатайство о восстановлении нарушенных прав и интересов участников процесса [1].

Правозащитная функция прокурора может проявляться и в его судебной речи. В зависимости от результатов судебного следствия, прокурор может выступить с соответствующими выводами. Если подсудимый имеет несовершеннолетних детей, иждивенцев или имущество, прокурор обязан обратить на это внимание и предложить передать указанных лиц на попечение их близких родственников или других лиц, а также предложить поместить их в соответствующие учреждения или организовать охрану имущества.

Правозащитная функция прокурора имеет целью обеспечение справедливости и защиты прав всех участников судебного процесса. Прокурор, осуществляя это полномочие, преследует интересы общества и поддерживает законность.

Прокурор имеет право изменять обвинение в сторону смягчения, отказываться полностью или частично от обвинения. Полный отказ от обвинения означает, что прокурор отказывается от привлечения подсудимого к уголовной ответственности по всем обвинительным пунктам, что ведет к обязательному прекращению дела или уголовного преследования. Частичный отказ от обвинения означает, что прокурор отказывается от привлечения подсудимого к уголовной ответственности по некоторым обвинительным пунктам, однако дело по-прежнему продолжается по оставшимся обвинениям [6].

В случае выявления признаков нового преступления, совершенного подсудимым или другим лицом, прокурор обязан заявить ходатайство о выделении материалов для решения вопроса о возбуждении нового уголовного дела. Порядок выделения материалов в судебной стадии должен соответствовать установленным законом требованиям и процедурам, обеспечивая достижение правосудия и защиту законных прав и интересов сторон.

Отметим, что новый Уголовно-процессуальный кодекс РФ не содержит прямого регулирования данной ситуации. Однако статья 155 УПК РФ [1] устанавливает порядок выделения материалов в стадии предварительного

расследования, и при необходимости можно использовать эту норму аналогично на судебных стадиях процесса.

В судебном процессе прокурор представляет обвинение и доказывает его основание и обоснованность в суде. В своей работе прокурор стремится обеспечить справедливость и защиту закона, а также защиту прав и законных интересов участников уголовного процесса.

### **Список литературы**

1. "Уголовно-процессуальный кодекс Российской Федерации" от 18.12.2001 N 174-ФЗ (ред. от 27.11.2023)// Российская газета, N 249, 22.12.2001
2. Федеральный закон от 17.01.1992 № 2202-1 (ред. от 24.07.2023) «О прокуратуре Российской Федерации» // Собрание законодательства РФ. - 20.11.1995. - № 47. - ст. 4472.
3. Приказ Генпрокуратуры России от 30.06.2021 N 376 "Об участии прокуроров в судебных стадиях уголовного судопроизводства".
4. Коршунов О.Н. Руководство для государственных обвинителей: криминалистический аспект деятельности СПб., 2003 и др.
5. Мельник В. В. Искусство доказывания в состязательном уголовном процессе. М., 2000;
6. Савицкий В. М. Указ. соч. С. 229.

**СЕКЦИЯ  
МЕНЕДЖМЕНТ  
И МАРКЕТИНГ**

УДК 004.738.5:658.8

## **ИСПОЛЬЗОВАНИЕ BIG DATA В БИЗНЕСЕ**

**Газизова Рената Наилевна**

студент

**Хусаинова Екатерина Александровна**

доцент, кандидат экономических наук

ФГБОУ ВО «КГЭУ»

**Аннотация:** В статье представлены ключевые аспекты внедрения и использования технологии Big Data в современной корпоративной среде. Рассматриваются преимущества анализа больших данных для принятия стратегических бизнес-решений, оптимизации процессов и улучшения конкурентоспособности. Статья также касается вызовов и перспектив, связанных с использованием Big Data, предоставляя читателям обзор того, как эта технология стала неотъемлемой частью современного бизнеса, обеспечивая компаниям инновационные инструменты для достижения успеха в динамичной и конкурентной среде.

**Ключевые слова:** big data, бизнес-аналитика, технологии обработки данных, принятие стратегических решений, оптимизация бизнес-процессов, конкурентоспособность, инновации в бизнесе, аналитика больших данных, бизнес-интеллект, развитие предприятия, предиктивный анализ, выявление трендов, интеграция данных

## **USING BIG DATA IN BUSINESS**

**Gazizova Renata Nailevna**

**Khusainova Ekaterina Alexandrovna**

**Abstract:** The article presents the key aspects of the implementation and use of Big Data technology in a modern corporate environment. The advantages of big data analysis for making strategic business decisions, optimizing processes and improving competitiveness are considered. The article also addresses the challenges and prospects associated with the use of Big Data, providing readers with an overview of

how this technology has become an integral part of modern business, providing companies with innovative tools to succeed in a dynamic and competitive environment.

**Key words:** big data, business analytics, data processing technologies, strategic decision-making, business process optimization, competitiveness, business innovation, big data analytics, business intelligence, enterprise development, predictive analysis, trend identification, data integration

В эпоху цифровой трансформации, где данные стали одним из самых ценных ресурсов, концепция Big Data приобретает все большее значение для предпринимательства. Большие объемы данных предоставляют бизнесам уникальные возможности для анализа, прогнозирования и принятия информированных решений. В данной статье мы рассмотрим, как использование Big Data преобразует современный бизнес-ландшафт и создает новые возможности для достижения конкурентных преимуществ.

**Использование Big Data в бизнесе: как это работает и почему это важно?**

Сегодняшний мир – мир данных. Каждый день мы создаем и генерируем огромные объемы информации, которые могут быть использованы для улучшения бизнес-процессов и принятия более эффективных решений. Именно поэтому все больше компаний обращаются к технологии Big Data – системе обработки и анализа больших объемов данных.

**Что такое Big Data?**

Big Data – это технология обработки и анализа больших объемов данных, которая позволяет компаниям извлечь ценную информацию из различных источников, включая социальные сети, мобильные приложения, Интернет вещей и другие. Системы Big Data используются для обработки структурированных и неструктурированных данных, что позволяет компаниям получить более полное представление о своих клиентах, рынке и конкурентах.

**Как работает Big Data?**

Системы Big Data работают на основе технологий обработки и анализа данных, таких как Hadoop, Spark и других. Они позволяют компаниям собирать, хранить и анализировать большие объемы данных, используя различные методы анализа, включая машинное обучение, статистический анализ и другие.

### **Почему использование Big Data важно для бизнеса?**

Использование Big Data позволяет компаниям получить более полное представление о своих клиентах, рынке и конкурентах. Благодаря этому, они могут принимать более эффективные решения, оптимизировать свои бизнес-процессы и улучшить качество своих продуктов и услуг. Кроме того, использование Big Data позволяет компаниям увеличить свою конкурентоспособность и выйти на новые рынки.

### **Какие компании уже используют Big Data?**

Сегодня большинство крупных компаний уже используют технологию Big Data. Например, компания Amazon использует Big Data для улучшения рекомендательной системы и повышения уровня удовлетворенности клиентов. Компания Netflix использует Big Data для создания персонализированных рекомендаций для своих пользователей. Компания Walmart использует Big Data для оптимизации своих поставок и управления инвентарем.

### **Аналитика для принятия решений:**

Big Data предоставляет предприятиям доступ к огромным объемам данных, что открывает новые горизонты для аналитики. Современные системы анализа данных позволяют бизнесам выявлять тенденции, понимать потребительское поведение и прогнозировать рыночные условия. Эта информация является ключом к принятию обоснованных стратегических решений.

### **Улучшение клиентского опыта:**

Big Data позволяет компаниям лучше понимать своих клиентов, предсказывать их потребности и предоставлять персонализированный опыт. Анализ данных покупательского поведения позволяет создавать индивидуальные предложения, оптимизировать ценообразование и улучшать общее взаимодействие с клиентами.

### **Оптимизация операционных процессов:**

Благодаря Big Data, компании могут оптимизировать свои операционные процессы. Анализ данных помогает выявлять узкие места в производственных цепочках, улучшать эффективность и снижать издержки. Это ведет к улучшению общей производительности и укреплению позиций компании на рынке.

**Прогнозирование и предсказание:**

Big Data стал незаменимым инструментом для прогнозирования будущих тенденций и событий. Анализ данных позволяет бизнесам создавать модели и прогнозы, что существенно помогает в разработке стратегий роста, а также в предотвращении потенциальных рисков и проблем.

**Борьба с мошенничеством и обеспечение безопасности:**

Big Data обеспечивает возможность анализа данных в режиме реального времени, что позволяет выявлять аномалии и предотвращать мошенничество. Кроме того, анализ данных способствует укреплению систем безопасности, защищая бизнес-процессы от внутренних и внешних угроз.

**Развитие машинного обучения и искусственного интеллекта:**

Big Data является основой для развития машинного обучения (МО) и искусственного интеллекта (ИИ). Обработка огромных объемов данных позволяет алгоритмам МО выявлять сложные закономерности, что приводит к созданию более точных моделей предсказаний. Использование ИИ в бизнесе становится ключевым инструментом для автоматизации процессов, улучшения прогнозирования и оптимизации работы предприятий.

**Инновации и поиск новых возможностей:**

Big Data стимулирует инновации в бизнесе, поскольку предприятия могут использовать данные для выявления новых рыночных возможностей. Анализ трендов и потребительского поведения позволяет компаниям адаптироваться к изменяющимся условиям рынка и создавать продукты и услуги, отвечающие реальным потребностям клиентов.

**Эффективное управление рисками:**

Благодаря Big Data компании могут более эффективно управлять рисками. Анализ данных позволяет выявлять потенциальные угрозы заблаговременно и принимать меры по их предотвращению. Это особенно важно в условиях нестабильной экономической среды, где предприятия сталкиваются с различными рисками, такими как колебания цен на рынке, изменения законодательства и другие факторы.

**Интеграция данных и совместная работа:**

Big Data способствует интеграции данных из различных источников, что позволяет создавать единое информационное пространство для принятия решений. Компании могут совмещать внутренние данные с внешними источниками, такими как социальные медиа, что обогащает анализ и



предоставляет более полное представление о бизнес-процессах и рыночной среде.

### Список литературы

1. Дэвенпорт, Т. Х., и Харрис, Дж. (2007). Конкуренция на основе аналитики: новая наука побеждать. Harvard Business Press.
2. Макафи, А., и Бриньольфссон, Э. (2012). Большие данные: революция в управлении. Harvard Business Review, 90 (10), 60-68.
3. Долонина, Е. А. Комплексное применение концепции end-to-end и технологии Big Data в управлении бизнес-процессами нефтехимического предприятия / Е. А. Долонина // Вестник Белгородского университета кооперации, экономики и права. – 2021. – № 5(90). – С. 170-177. – DOI 10.21295/2223-5639-2021-5-170-177. – EDN FHVPPJ.

© Газизова Р.Н., Хусаинова Е.А.

УДК 658.5.011

## **ВЫБОР ПРОСТРАНСТВЕННОГО МЕСТОРАСПОЛОЖЕНИЯ БИЗНЕСА**

**Савостьян Дмитрий Валерьевич**

студент

**Боговец Ксения Павловна**

студент

**Карпович Виктор Францевич**

кан. экон. наук, доц.

Белорусский национальный технический университет

**Аннотация:** Одним из факторов, определяющих эффективность функционирования и жизнеспособность бизнеса, считается местоположение. Целью исследования явилось обоснование важности выбора места пространственного размещения производства и его влияние на конкурентоспособность организации. Авторами проанализированы различные способы и критерии выбора месторасположения, определены мотивы и причины принятия того или иного решения, обоснован алгоритм, методы и инструменты, помогающие определить подходящую локацию.

**Ключевые слова:** месторасположение предприятия, критерии выбора локации, методы и инструменты определения месторасположения, свободные экономические зоны.

## **CHOOSING A BUSINESS LOCATION**

**Savostyan Dmitry Valerievich**

**Bogovets Ksenia Pavlovna**

**Karpovich Viktor Frantsavich**

**Abstract:** Location is considered to be one of the factors that determine the efficiency and viability of a business. The purpose of the study was to substantiate the importance of choosing the location of the spatial location of production and its impact on the competitiveness of the company. The authors analyzed various methods and criteria for choosing a location, determined the motives and reasons for

making a particular decision, substantiated the algorithm, methods and tools that help to determine the appropriate location.

**Key words:** the location of the enterprise, the criteria for choosing the location, methods and tools for determining the location, free economic zones.

Выбор месторасположения бизнеса является одним из важнейших аспектов реализации предпринимательских инициатив и зависит от таких факторов как расположение рынков сбыта, удобство организации производства, развитость транспортной инфраструктуры, условий налогообложения и других. Немаловажным, а зачастую определяющим, является рост условно-постоянных издержек, обусловленных увеличением ставки земельного налога и цены земли. Именно поэтому выбор локации нередко играет решающую роль в достижении поставленных целей в контексте решения задачи по обеспечению экономической эффективности ведения бизнеса.

Выделяют три основных критерия определения рационального размещения производственных структур:

- наличие сырьевой и ресурсной баз (цель – снижение затрат на транспортировку сырья и материалов, нужных для производства продукции);
- близость к центрам потребления (цель – уменьшение расходов на доставку готовой продукции потребителям);
- развитость основных элементов инфраструктуры (цель – уменьшение затрат на производство и реализацию продукции).

Каждый из перечисленных критериев имеет огромную значимость и оказывает большое влияние на экономическую деятельность организации.

Источниками информации и данными для проведения анализа и определения оптимального месторасположения бизнеса или реализации инвестиционного проекта (далее – проекта) служат:

- карты пространственного размещения земельных участков и основных транспортных коммуникаций;
- схемы выделяемых земельных участков и права собственности на них;
- характеристика земельных участков;
- сведения об удаленности от логистических центров, транспортных узлов, железнодорожных товарно-сортировочных станций, портов;
- сведения о расположении целевых рынков сбыта и их доступности;
- удаленность от населенных пунктов;
- уровень промышленного развития территории (региона);

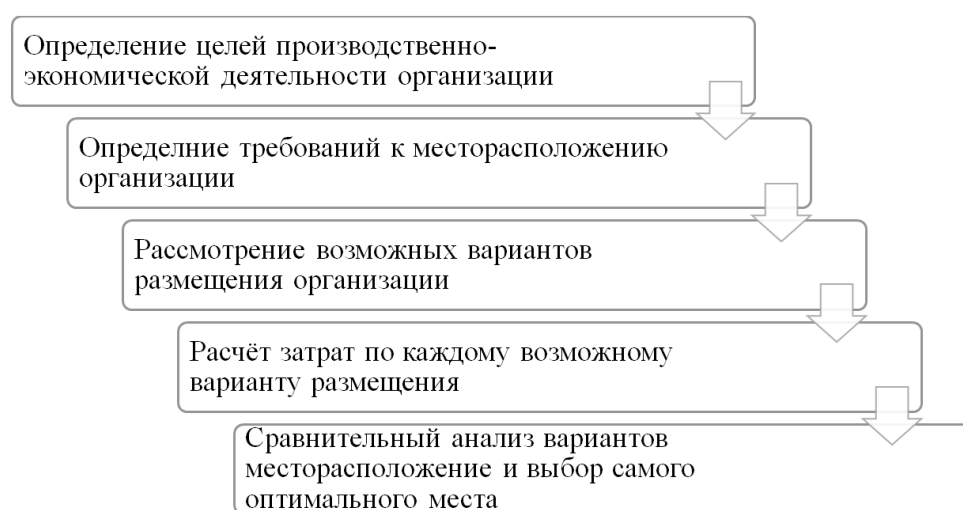
- стоимость земельных участков и инвестиционные затраты;
  - состояние переговоров по земельным участкам;
  - наличие лицензий и/или других разрешений на земельные участки
- [1, с. 104].

Выделяют два способа выбора пространственного месторасположения производства или реализации проекта: свободный и ограниченный [2, с. 54].

Свободный выбор пространственного месторасположения производства (проекта) ориентирует предпринимателя на получение наиболее выгодных и благоприятных условий для ведения бизнеса. Определяющими являются факторы внешней среды или субъективные причины, например, расположение организации сугубо на территории конкретного населенного пункта. В данном случае предприниматель руководствуется индивидуальными и экономическими соображениями. Данный способ выбора месторасположения является наиболее распространённым.

Ограниченный выбор месторасположения организации или реализации проекта связан со спецификой и сферой производственно-хозяйственной деятельности и чаще всего определяется природными и техническими условиями, например, добыча природных ресурсов. Так же ограниченный выбор характерен для субъектов бизнеса, ведущих свою деятельность в сфере сельского хозяйства.

Широкий круг факторов, влияющих на деятельность организации или реализацию проекта, их сопоставление с целями заинтересованных лиц требуют определённых расчётов. Процедура выбора месторасположения предприятия представлена на рисунке 1:



**Рис. 1. Процедура выбора месторасположения организации**

При выборе месторасположения организации или реализации проекта можно пользоваться следующими методами и инструментами:

- SWOT-анализ: выявляет сильные и слабые стороны организации, предоставляет возможность выявить возможности и угрозы со стороны внешней среды предприятия. SWOT-анализ поможет определить, какие особенности месторасположения могут быть выгодными или невыгодными для будущей организации.

- Анализ конкурентов: позволяет выяснить нахождение предприятий, работающих в той же сфере, какие преимущества они имеют от своей локации и как им можно противостоять.

- Market Research (маркетинговые исследования): определяют целевую аудиторию, её предпочтения, поведение и места, где самая большая активность.

- Анализ инфраструктуры: помогает оценить качество путей поставок материалов, сырья, оборудования, наличие общественного транспорта, доступ к электроэнергии и коммуникациям.

- Геоаналитика: выявляет географические данные потенциальной локации предприятия, помогает изучить демографические данные населения и другие свойства, влияющие на определение месторасположения.

Важно понимать, что, чем больше методов и инструментов задействовано, тем выше вероятность определения наилучшего варианта месторасположения организации или проекта.

При определении оптимального месторасположения производства или проекта нельзя исключать из числа альтернативных вариантов свободные экономические зоны (СЭЗ). Это связано с предоставлением резидентам СЭЗ преференций по налоговым и иным условиям ведения бизнеса [3].

В настоящее время на территории Республики Беларусь существуют следующие свободные экономические зоны: СЭЗ «Брест», СЭЗ «Минск», СЭЗ «Гомель-Ратон», СЭЗ «Витебск», СЭЗ «Могилев», СЭЗ «Гродноинвест» [3].

Проведенные исследования показали, что выбор месторасположения предприятия является неотъемлемым элементом организации бизнеса и служит основой в достижении инвестиционных целей инновационных проектов.

### **Список литературы**

1. Худякова, В. В. Критерии и факторы выбора месторасположения предприятия / В. В. Худякова // Международный академический вестник. – 2015. – № 2(8). – С. 103-105.

2. Григорян, Е. С. Управление предприятием на основе стратегии размещения производства / Е. С. Григорян, Г. Т. Пиканина // Наука, инновации, общество: актуальные вопросы и современные аспекты. – Пенза : Наука и Просвещение (ИП Гуляев Г.Ю.), 2023. – С. 52-60.

3. Специальные экономические режимы [Электронный ресурс] // Министерство иностранных дел Республики Беларусь. – Режим доступа: <https://embassies.mfa.gov.by/ru/belarus/investor/zones/>. – Дата доступа: 27.11.2023.

**СЕКЦИЯ  
АДМИНИСТРАТИВНОЕ  
ПРАВО**

## **СООТНОШЕНИЕ АДМИНИСТРАТИВНЫХ И УГОЛОВНЫХ ПРАВОНАРУШЕНИЙ**

**Голубева Софья Александровна**

студент

Научный руководитель: **Горбунова Ирина Викторовна**

к.ю.н.

ФГБОУ ВО «Хакасский государственный университет  
им. Н. Ф. Катанова»

**Аннотация:** Рассматриваются важные аспекты взаимосвязи уголовных и административных правонарушений. Проведен анализ понятий административного правонарушения и преступления. Кроме того, выделено отдельное внимание на содержание признака общественной опасности, который играет ключевую роль в определении границ между этими двумя видами правонарушений.

**Ключевые слова:** преступление, административное правонарушение, уголовное правонарушение, противоправное деяние, общественные отношения.

## **THE RATIO OF ADMINISTRATIVE AND CRIMINAL RESPONSIBILITY**

**Golubeva Sofya Aleksandrovna**

Scientific supervisor: **Gorbunova Irina Viktorovna**

**Abstract:** The important aspects of the relationship between criminal and administrative responsibility are considered. The analysis of the concepts of administrative offense and crime is carried out. In addition, special attention is paid to the content of the sign of public danger, which plays a key role in determining the boundaries between these two types of offenses.

**Key words:** crime, administrative responsibility, criminal liability, illegal act, public relations.

В Российской Федерации актуальными являются вопросы разграничения уголовного и административного правонарушения, возникающего в связи с



совершением незаконных деяний, что вызывает множество дискуссий и споров. В законодательстве на данный момент не установлены точные, общепринятые критерии, при помощи которых можно было разграничить административное и уголовное правонарушение, что в некоторых случаях может привести к неправильной интерпретации и, в конечном счете, неправильному применению норм административного и уголовного права.

В качестве конкретного правового проявления данных изменений стало увеличение количества административных штрафов, а также продление сроков давности по отдельным административным правонарушениям. В случае смешения административных и уголовных мер ответственности в форме штрафа создается терминологическая неопределенность данных правовых явлений и затмеваются их точно-определенные правовые отличия, что может негативно сказываться в научно-теоретическом и практическом аспекте.

Многие ученые на сегодняшний день продолжают вести различные дискуссии на тему правовой природы административных и уголовных правонарушений и их разделении. В основном их мнения сводятся к тому, что при соотношении этих двух правонарушений главное различие заключается в области характера и степени посягательства на общественные отношения [1, с. 166].

Как можно увидеть в части 1 статьи 2.1 Кодекса об административных нарушениях Российской Федерации [2], административное правонарушение является неправомерным действием, осуществляемое физическими или юридическими лицами, за которое предусмотрена административная ответственность. Уголовное правонарушение в соответствии с частью 1 статьи 14 Уголовного кодекса Российской Федерации предусматривает несение наказания в случае совершения общественно опасного деяния [3].

Существует три признака, опираясь на которые можно выявить отличия административного правонарушения от уголовного. Такими признаками являются: противоправность, виновность и наказуемость деяния. Но в отличие от административных правонарушений, уголовные в своем составе имеют помимо противоправности, наказуемости и виновности такие признаки, как общественная опасность (создание угрозы причинения вреда интересам членов общества) и действие или бездействие как непосредственное осуществление деяния.

При анализе административных и уголовных правонарушений необходимо уделить пристальное внимание общественной опасности. Стоит также обратить внимание на то, что в определении, представленном в Кодексе об административных правонарушениях, указывается, что административные правонарушения являются менее опасными в сравнении с преступлениями. Именно поэтому мера наказания является не такой строгой. [4, с. 334].

Путем разделения ущерба на крупный и мелкий, осуществляется разграничение некоторых смежных составов. Иначе говоря, в случае причинения крупного ущерба правонарушение будет являться уголовным, а если такого ущерба нет, то рассматривается как административное правонарушение [5, с. 5].

В качестве примера можно обратиться к статье 241 Уголовного кодекса Российской Федерации "Нарушение авторских и смежных прав" [3], в ней предусмотрено наказание, применяемое в случае осуществления порчи, копирования, распространения, и другое использование объектов прав автора без его ведома. Наказание за данные действия включают штраф и(или) арест на срок не более пятнадцати суток.

В статье 6.12 Кодекса об административных правонарушениях Российской Федерации «Нарушение исключительных прав на произведения науки, литературы и искусства» [2], указывается на то, за нарушения авторских прав, продажу, копирование и другое использование объектов без ведома автора, предусмотрено наказание в форме штрафа для физического лица сумма составляет от 500 до 5 000 рублей, а для юридических от 50 000 до 500 000 рублей.

В судебной практике применение статьи Уголовного кодекса Российской Федерации или Кодекса об административных правонарушениях Российской Федерации, по большей степени зависит от причиненного ущерба. Статья 241 Уголовного кодекса применяется в случае, когда правонарушение повлекло значительный ущерб, а статья 6.12 Кодекса об административных правонарушениях применяется в случае, если правонарушение не является особо тяжким и отсутствует значительный ущерб.

Как можно увидеть, одно и то же деяние разграничивается размером, причиненного ущерба. Такое разграничение носит сугубо оценочный характер. Четкую грань между такими деяниями сложно увидеть.

Чтобы решить проблему того, как правильно соотносить административные и уголовные правонарушения, С.И. Ишмухаметова и Л.Э. Масыгутов выдвинули предложение, которое заключается в изменении понимания того, что каждая из отраслей права осуществляет регулирование конкретных правоотношений. Они обращают внимание на то, правоприменительная практика показывает, что правовая система представляет собой совокупность норм. В случае возникновения пробела при регулировании того или иного вопроса отрасль может обратиться к правовому регулированию другой отрасли. Регламентация норм административного и уголовного права может представлять собой дуализм, когда нормы обеих отраслей принимают участие в разрешении конфликта как общие и специальные нормы [6, с. 52].

В Уголовном кодексе Российской Федерации определены определенные последствия, которые наступают в отношении лиц, при множественности не только уголовных, но и множественности административных правонарушений. Примеры таких последствий можно найти в статьях Уголовного кодекса Российской Федерации. Так, например, в части 3 статье 74 неоднократное нарушение общественного порядка, за которое подлежит привлечение к административной ответственности, может привести к ее отмене и назначению реального наказания. Придание уголовно-правового значения предшествующему применению мер административного наказания происходит не впервые. В Уголовных кодексах 1922, 1926, 1961 присутствовали такие составы в которых учитывалось повторное совершение аналогичных правонарушений после того, как были применены меры административного взыскания за предшествующие деяния.

В советском уголовном законодательстве подобные составы имеют название «административная преюдиция». В период, когда планировалось введение нового Уголовного кодекса Российской Федерации в 1996 году, законодателем было принято решение отказаться от данных составов, но несмотря на это, в настоящее время они встречаются достаточно часто [7, с. 191].

Таким образом, опираясь на все выше сказанное можно сделать вывод о том, что среди задач для законодателя на первом месте стоит проведение правовой реформы в объеме, позволяющем разрешить проблему сопоставления административных и уголовных правонарушений.

**Список литературы**

1. Керамова, С. Н. Проблемы разграничения административной и уголовной ответственности // Закон и право. 2019. № 1. С. 166–169.
2. Кодекс Российской Федерации об административных правонарушениях от 30.12.2001 г. № 195-ФЗ (ред. от 30.04.2021) // Российская газета. 31.12.2001. № 256.
3. Уголовный кодекс Российской Федерации: федеральный закон от 13.06.1996 г. № 63-ФЗ (ред. от 01.07.2021) // Собрание законодательства РФ. 1996. № 25. Ст. 2954.
4. Смолиенко, А. А. Сравнительный анализ административной и уголовной ответственности: проблемы разграничения / А. А. Смолиенко. — Текст : непосредственный // Молодой ученый. — 2021. с. 333-335.
5. Иваненко Игорь Николаевич, Пенькова Алла Сергеевна Разграничение административного правонарушения и преступления // Научный журнал КубГАУ. 2017. №129.
6. Ишмухаметова София Ильшатовна, Масыгутов Ленар Эльмерович. К вопросу о соотношении административного правонарушения и уголовного преступления // Наука, образование и культура. 2018. №4 (28).
7. Вяткина Юлия Владимировна, Беларева Ольга Александровна Повторность правонарушения как признак состава преступления: вопросы юридической техники // Право и государство: теория и практика. 2023. №2 (218).

© С.А Голубева, 2023

## **ОСОБЕННОСТИ АДМИНИСТРАТИВНОЙ ОТВЕТСТВЕННОСТИ КАК ИНСТИТУТА АДМИНИСТРАТИВНОГО ПРАВА**

**Трубаев Кирилл Дмитриевич**

студент

Севастопольского экономико-гуманитарного института (филиал)

ФГАОУ ВО «Крымский федеральный университет

имени В.И. Вернадского»

**Аннотация:** В настоящей статье рассматриваются особенности административной ответственности, как института административного права, определены проблемы реализации данного института права на современном этапе развития государства, сформулированы выводы о необходимости совершенствования административного законодательства в данной сфере.

**Ключевые слова:** Административная ответственность, административное правонарушение, институт административной ответственности, административно-правовые нормы, .

## **FEATURES OF ADMINISTRATIVE RESPONSIBILITY AS AN INSTITUTION OF ADMINISTRATIVE LAW**

**Trubaev Kirill Dmitrievich**

**Abstract:** This article examines the features of administrative responsibility as an institution of administrative law, identifies the problems of implementing this institution of law at the present stage of state development, and draws conclusions about the need to improve administrative legislation in this area.

**Key words:** Administrative responsibility, administrative offense, institute of administrative responsibility, administrative and legal norms, features of administrative responsibility .

**Постановка проблемы.** Актуальность темы статьи обуславливается необходимостью рассмотрения, изучения и совершенствованием действующего законодательства, предусматривающего административную ответственность,

как институт административного права, устанавливающий юридическую ответственности за совершение административных правонарушений. Административная ответственность – это один из важнейших инструментов в механизме обеспечения режима законности и правопорядка, который носит профилактический характер, выступающий как средство предупреждения и совершения, как новых правонарушений, так и более тяжких общественно опасных деяний.

**Цель статьи** – выявить особенности административной ответственности, как института административного права.

**Изложение основного материала.** Административная ответственность, как ключевой элемент общей теории права, представляет собой важное средство защиты интересов личности, общества и государства. Чтобы полностью охватить сущность административной ответственности и сформировать наиболее объективное представление о ее явлении, необходимо провести всесторонний анализ данной темы и изучить различные точки зрения ученых относительно указанных аспектов. Понимание характерных особенностей административной ответственности, а также ее признаков, трактовок и функций, играют важную роль в формировании правового мышления юриста и применении этих знаний на практике в юридической деятельности. [1, с. 153].

Так, к примеру, А. В. Куракин определял административную ответственность как меру административного принуждения, которая применяется за совершение административных правонарушений [2, с. 209]. Данный вид юридической ответственности находит свое отражение в административно-процессуальном порядке путем применения санкций норм Особенной части Кодекса об административных правонарушениях Российской Федерации, кроме того, нормы, содержащие административно-правовые санкции находят свое отражение и в законодательстве субъектов Российской Федерации.

Помимо административной ответственности, в научной сфере существуют и другие формы юридической ответственности, которые ученые классифицируют в зависимости от разных критериев. В основном, юридическую ответственность в научной сфере классифицируют по разделениям области права: уголовная, административная, гражданско-правовая и дисциплинарная ответственность. [3, с. 155]. Основная задача

юридической ответственности заключается в поддержании законности и предотвращении правонарушений, а также минимизации ущерба, причиняемого правонарушениями обществу и правопорядку. Вопреки их различиям, данные виды ответственности иногда обладают схожими характеристиками. В связи с этим на практике возникают затруднения в квалификации действий согласно действующим нормам права. Эта проблема на сегодняшний день является очень актуальной, и юристы изучают разные методы понимания каждого вида ответственности, выделяя их особенности и основные задачи, чтобы выявить специфику каждого из них.

Огромным потенциалом административной ответственности является именно профилактика, то есть воспитание лица в духе уважения к закону и правопорядку, санкции указанных норм способствуют предупреждению как новых правонарушений, как и преступлений. Тем не менее на сегодняшний день в административном законодательстве существует несколько нерегулируемых должным образом правовых и организационных аспектов, а также значительные пробелы, которые иногда не позволяют полностью защищать права и интересы участников административного делопроизводства. [4, с. 64].

Административное законодательство охватывает широкий спектр общественных отношений в сфере публичного управления. Его особенность заключается в возникновении правоотношений, связанных с применением мер административного воздействия, которое является одной из форм государственного принуждения. [5, с. 56]. Вышеуказанные факторы указывают на необходимость улучшения административной деятельности и более детального закрепления правового статуса лиц, участвующих в делах об административных правонарушениях.

Для административной ответственности характерен свой порядок установления, свой процессуальный порядок реализации и другие черты, свойственные административной ответственности за данный вид правонарушений [6, с. 242].

Следующие особенности также характерны для административной ответственности:

1. Применяется только за совершение административных правонарушений, которые связаны со сферой государственного управления.

Кроме того, это один из самых часто совершаемых видов противоправных действий.

2. В результате привлечения к административной ответственности применяются меры административного принуждения, которые называются административными наказаниями.

3. Субъектами административной ответственности могут быть физические и юридические лица.

4. Согласно п. «к» ч. 1 ст. 72 Конституции РФ вопросы привлечения к административной ответственности находятся в совместном ведении РФ и ее субъектов.

5. Множество государственных органов имеют полномочия принимать решения о привлечении лиц к административной ответственности.

6. Регулярно возникает необходимость принимать поправки и дополнения, учитывая возникновение и изменение общественных отношений в обществе.

7. Привлечение к административной ответственности и назначение административного наказания не повлекут судимости для нарушителя.

Основные проблемы института административной ответственности состоят в совершенствовании административно-правовых норм в борьбе с наиболее распространенным видом противоправного деяния - административными правонарушениями, которых становится все больше в связи с развитием и появлением регулируемых общественных отношений в обществе.

Следующие проблемы были выявлены в сфере применения института административной ответственности:

1. Существуют трудности, связанные с возможностью повторного привлечения к ответственности за одно и то же правонарушение (например, дисциплинарной и административной).

2. Структура построения Кодекса об административных правонарушениях Российской Федерации не является оптимальной, учитывая необходимость его регулярных правок и дополнений.

3. Наличие «дублирования» полномочий у множества органов государственной власти в части привлечения лиц к административной ответственности.



**Выводы.** Можно подытожить, что одной из главных целей административной ответственности, как института административного права является профилактика совершения новых административных правонарушений, устранение причин, способствующих совершению более тяжких общественно опасных деяний. Учитывая, что в настоящее время активно возникают новые общественные отношения, которые необходимо оперативно регулировать правовыми нормами, полагал бы необходимым пересмотреть структуру Кодекса об административных правонарушениях Российской Федерации, в связи с необходимостью его регулярных правок. Кроме того, необходимо досконально пересмотреть компетенции различных органов государственной власти, к компетенции которых отнесено привлечение лиц к административной ответственности с целью устранения «дублирования» полномочий между последними.

#### **Список литературы**

1. Абилова З. И. Проблемы административных правонарушений (по материалам судов г. Москвы) // Молодой ученый. – 2020. № 44 (334). С. 153-156.
2. Куракин А.В. К вопросу о понятии и значении административной ответственности в российском праве // Вестник Московского университета МВД России. – 2013. – № 6. С. 208–209.
3. Соколов Е. С., Им В. С. Субъектный состав административной юрисдикции: сущность, признаки и виды // Международный журнал гуманитарных и естественных наук. – 2019. № 10–2(37). С. 155–157.
4. Попов Л.Л. Административное право: учебник / под ред. Л. Л. Попова. Москва: Юристъ. – 2018. – 680 с.
5. Попов Л. Л. Административное право Российской Федерации: учебник 2-е изд., перераб. и доп. Москва: РГ-Пресс. – 2019. – 544 с.
6. Поезжаева Д.А. Общая характеристика административной ответственности за правонарушения, посягающие на общественный порядок и общественную безопасность // Инновации в науке и практике: сб. ст. по материалам XI междунар. науч.-практ. конф.: в 3 ч. / отв. ред. А.Р. Халиков. – 2018. С. 242–248.

© К.Д. Трубаев, 2023

**СЕКЦИЯ  
ПРАВООХРАНИТЕЛЬНАЯ  
ДЕЯТЕЛЬНОСТЬ**

## **ИНФОРМАЦИОННЫЕ ТЕХНОЛОГИИ В БОРЬБЕ С ПРЕСТУПНОСТЬЮ**

**Казакова Виктория Сергеевна**  
студент

Научный руководитель: **Грязнов Сергей Александрович**  
кандидат педагогических наук, доцент  
декан факультета внебюджетной подготовки  
ФКОУ ВО СЮИ ФСИН России

**Аннотация:** Данная статья рассматривает использование информационных технологий в правоохранительной деятельности. Обсуждаются вызовы, с которыми сталкиваются правоохранительные органы в контексте киберпреступности, защиты данных, а также возможности, которые предоставляют информационные технологии для улучшения работы правоохранительных органов.

**Ключевые слова:** Информационные технологии, правоохранительные органы, киберпреступность, защита данных, аналитика данных.

## **INFORMATION TECHNOLOGY IN THE FIGHT AGAINST CRIME**

**Kazakova Victoria Sergeevna**

**Abstract:** This article examines the use of information technology in law enforcement. The challenges faced by law enforcement agencies in the context of cybercrime, data protection, as well as the opportunities provided by information technology to improve the work of law enforcement agencies are discussed.

**Key words:** Information technology, law enforcement agencies, cybercrime, data protection, data analytics.

Современная правоохранительная деятельность все более активно взаимодействует с информационными технологиями, которые стали неотъемлемой частью борьбы с преступностью и обеспечения общественной безопасности. Отслеживание, анализ и обработка данных, использование

специализированного программного обеспечения, а также мониторинг и прогнозирование преступлений стали невозможны без эффективного применения информационных технологий. В данной статье мы рассмотрим роль информационных технологий в правоохранительной деятельности, их влияние на расследования и предотвращение преступлений, а также вызовы и возможности, с которыми сталкиваются правоохранительные органы.

В расследованиях преступлений сегодня правоохранительные органы активно используют специализированное программное обеспечение для анализа и обработки больших объемов данных. Это программное обеспечение позволяет обрабатывать информацию, собранную из различных источников, включая телефонные звонки, электронную почту, мобильные устройства, видеонаблюдение, социальные сети и т.д. Существует множество различных систем и инструментов, предназначенных для обработки и анализа данных в правоохранительной деятельности, включая, но не ограничиваясь, следующими:

1. Аналитические платформы: Эти программные продукты предоставляют возможности для сбора, хранения и анализа различных типов данных, включая структурированные и неструктурированные данные. Они обеспечивают средства для выявления связей между лицами, событиями, местами и объектами.

2. ПО для компьютерного видеоанализа: Это программное обеспечение позволяет правоохранительным органам анализировать видеозаписи с камер видеонаблюдения, используя различные алгоритмы и техники, такие как распознавание лиц, распознавание автомобильных номеров, анализ движения и т.д.

3. Системы распознавания речи: Эти системы позволяют транслировать аудиофайлы в текст, что делает анализ больших объемов аудиоинформации более эффективным и доступным для исполнителей правосудия.

4. ПО для обработки цифровых следов: Средства для анализа электронных доказательств и цифровых следов, такие как утилиты для извлечения данных с компьютеров, мобильных устройств, устройств хранения данных и интернета, обеспечивают сбор и анализ информации, представленной в цифровом формате.

Эти инструменты могут быть связаны для создания единой информационной системы, способной обрабатывать данные из различных

источников, а затем предоставлять выводы и результаты анализа правоохранительным органам для принятия оперативных решений. Таким образом, специализированное программное обеспечение для обработки и анализа данных играет важную роль в расследованиях правоохранительных органов, повышая их оперативную деятельность и усиливая их возможности в борьбе с преступностью.

Также правоохранительные органы используют разнообразные системы мониторинга и аналитики, чтобы выявлять потенциальные преступления. Эти системы выполняют несколько важных функций, включая сбор, хранение, обработку и анализ данных с целью выявления подозрительной деятельности, а также определения возможных угроз для общественной безопасности. Процесс мониторинга и анализа данных является фундаментом для предотвращения преступлений, поскольку он позволяет правоохранительным органам оперативно реагировать на потенциальные угрозы.

Примеры систем мониторинга и аналитики включают в себя аналитические платформы, системы распознавания лиц и объектов, а также системы анализа цифровых посланий. Аналитические платформы предоставляют специализированные инструменты для анализа больших объемов структурированных и неструктурированных данных из различных источников, таких как телефонные звонки, электронная почта, социальные сети, видеонаблюдение и другие. Это позволяет выявлять скрытые связи между лицами, местами и событиями, что помогает предсказать потенциальные преступления.

Системы распознавания лиц и объектов используют различные технологии биометрии и анализа видео для сбора и идентификации данных о лицах и других объектах, что позволяет правоохранительным органам выявлять потенциально опасные личности или объекты. Это может быть особенно полезно для выявления лиц, находящихся в розыске, или для предотвращения террористических актов.

Системы анализа цифровых посланий включают в себя мониторинг электронной почты, СМС и других электронных сообщений с целью выявления подозрительных паттернов и ключевых слов, которые могут указывать на планирование преступлений.

Эти системы мониторинга и аналитики обеспечивают правоохранительным органам необходимую информацию для выявления потенциальных

преступлений и помогают предпринимать быстрые меры для предотвращения негативных событий.

Использование информационных технологий в правоохранительной деятельности вносит значительный вклад в борьбу с преступностью, однако оно также представляет вызовы и возможности для правоохранительных органов.

Вызовы:

1. Киберпреступность: с развитием информационных технологий, киберпреступность стала серьезной угрозой. Хакеры и кибермошенники могут организовывать атаки на государственные системы, злоупотреблять личными данными и финансовыми ресурсами. Это требует от правоохранительных органов постоянного мониторинга, анализа и борьбы с киберугрозами.

2. Защита данных: Собранные данные о преступлениях и подозреваемых хранятся в электронном виде, что делает их уязвимыми для хакерских атак. Правоохранительным органам необходимо обеспечить безопасность хранения и обработки конфиденциальной информации, чтобы предотвратить утечки и злоупотребление данными.

Возможности:

1. Аналитика данных: Информационные технологии предоставляют возможности для анализа больших объемов данных, что помогает выявлять шаблоны и тенденции преступности. Правоохранительные органы могут использовать аналитику данных для предсказания преступлений, выявления связей между преступниками и раскрытия преступлений.

2. Современные методы расследования: Информационные технологии предоставляют средства для цифрового следствия, включая извлечение цифровых улик, анализ мобильных устройств и мониторинг онлайн-коммуникаций.

3. Коммуникация и координация: Цифровые средства коммуникации улучшают взаимодействие между отделами правоохранительных органов и между различными уровнями власти, что способствует более эффективной борьбе с преступностью.

Исходя из этого, хоть информационные технологии и представляют вызовы в виде киберпреступности и угрозы для защиты данных, они также предоставляют правоохранительным органам ценные возможности для улучшения работы.

**Список литературы**

1. Никитин Е.В. О новых возможностях применения современных цифровых технологий в правоохранительной деятельности // Правопорядок: история, теория, практика. - 2018. - №4. - С. 55-58.
2. Рак И.П. Информационные технологии в деятельности правоохранительных органов // Инновационная наука. - 2016. - №2. - С. 132-135.
3. Баранов С.А. Информационные технологии в юридической деятельности: учебное пособие / С.А. Баранов, Ю.Э. Голодков, В.И. Демаков, Е Ю. Ларионова, Е Е. Кургалеева. - Иркутск: ФГКОУ ВО ВСИ МВД России, 2015. - 200 с.

## **ОСОБЕННОСТИ ГОСУДАРСТВЕННОЙ СЛУЖБЫ В ФЕДЕРАЛЬНОЙ СЛУЖБЕ СУДЕБНЫХ ПРИСТАВОВ**

**Ковалёва Анастасия Дмитриевна**

студент

Научный руководитель: **Стрельцова Надежда Леонидовна**

кандидат экономических наук, доцент

Федеральное государственное бюджетное образовательное  
учреждение высшего образования «Донецкая академия управления и  
государственной службы»

**Аннотация:** в статье рассматриваются права и обязанности судебного пристава-исполнителя, а также проблемы, затрудняющие эффективное выполнение служебных обязанностей, возложенных на них. Соответственно будут предложены пути решения таковых проблем.

**Ключевые слова:** судебный пристав-исполнитель, права и обязанности.

## **FEATURES OF PUBLIC SERVICE IN THE FEDERAL BAILIFF SERVICE**

**Kovaleva Anastasia Dmitrievna**

Scientific supervisor: **Streltsova Nadezhda Leonidovna**

**Abstract:** the article discusses the rights and obligations of the bailiff, as well as the problems that make it difficult to effectively perform the official duties assigned to them. Accordingly, solutions to such problems will be proposed.

**Key words:** bailiff, rights and obligations.

Судебный пристав согласно законодательства является должностным лицом, как мы определили государственным служащим. На основании этого следует и в правовых нормах, которые регламентируют деятельность судебного пристава должно быть дано толкование понятию «должностное лицо». Это помогло бы отличить судебного пристава как государственного служащего от других служащих, которые должностными лицами не являются (это относится и к Министерству Юстиции, так как не все категории работников имеют статус



государственного служащего). Также позволит разграничить его правовой статус от сходных понятий, используемых на практике, например, «представитель власти», «уполномоченный работник», «ответственный работник юстиции»

Принудительное исполнение судебных актов, актов иных органов Российской Федерации возложено на судебных приставов-исполнителей. Для осуществления возложенных обязанностей судебный пристав-исполнитель наделяется определенными полномочиями.

Федеральный закон от 21.07.1997 N 118-ФЗ (ред. от 21.12.2021) "Об органах принудительного исполнения Российской Федерации" в статье 12 предъявлены права и обязанности судебных приставов-исполнителей.

Судебный пристав-исполнитель обязан:

- принимать меры по своевременному полному и правильному исполнению исполнительных документов;
- предоставлять возможность ознакомиться с материалами исполнительного производства сторонам, исполнительного производства;
- рассматривать заявления и ходатайства сторон исполнительного производства;
- выносить соответствующие постановления, разъясняя участникам исполнительного производства сроки и порядок их обжалования.
- взять самоотвод, если он заинтересован в ходе исполнительного производства;

Судебный пристав-исполнитель имеет право:

- при совершении исполнительных действий, получать персональные данные, объяснения и справки;
- использовать нежилые помещения при согласии собственника для временного хранения изъятого имущества;
- входить в помещение, занимаемое должником, а также производить осмотр данного помещения;
- налагать арест на денежные средства и иные ценности должника;
- объявлять розыск должника, его имущества или розыск ребенка;
- вызывать граждан и должностных лиц по исполнительным документам, находящимся в производстве.

Также судебный пристав-исполнитель имеет право совершать иные действия, предусмотренные Федеральным законом "Об исполнительном

производстве". С полным перечнем полномочий судебного пристава-исполнителя можно ознакомиться в статье 12 Федерального закона от 21.07.1997 N 118-ФЗ (ред. от 21.12.2021) "Об органах принудительного исполнения Российской Федерации".

Основной целью ФССП, а также судебного пристава-исполнителя является не только исполнение судебных решений в соответствии с законом, но и исполнение и защита интересов физических и юридических лиц, а также самого государства.

Основные полномочия судебного пристава-исполнителя мы уже рассмотрели выше, однако следует выделить некоторые из них в отдельную группу, в которую входят такие полномочия как:

- розыск имущества должника;
- арест имущества должника;
- изымание имущества должника;
- реализация имущества должника;
- применение мер принудительного характера;
- запрос необходимых сведений, направляемые в разные ведомства и государственные службы.

Данная группа свойственна для правоохранительных органов. Следовательно, было бы логичным действием, отнести ФССП к органам правоохранительной службы. Так как судебные приставы исполняют и защищают интересы граждан, гарантируют законность и правопорядок, ведут борьбу с преступностью.

Если следовать вышеуказанному подходу, это помогло бы решить правовые и социальные гарантии сотрудников ФССП.

Следует отметить, что деятельность судебных приставов-исполнителей затрудняют некоторые недостатки, не позволяющие эффективнее исполнять возложенные на них полномочия. Одной из важных проблем является недостаток кадров. Из-за этого существует большая текучка кадров, так как на судебных приставов-исполнителей, оставшихся на государственной службе возложена большая нагрузка, с которой очень трудно справляться. В других регионах России данная проблема вытекает из-за небольшой заработной платы и большой нагрузки. В нашем регионе данная проблема, на наш взгляд, вытекает из недостаточной подготовки будущих сотрудников Федеральной службы судебных приставов, вследствие чего, многие не справляются с

нагрузкой и увольняются. Также не во всех отделах нашего региона налажена работа IT-отдела, из-за чего возникают трудности при выполнении исполнительных действий.

Таким образом, подводя итог вышесказанному, мы хотели бы предложить увеличить штат сотрудников и обеспечить их всем необходимым для эффективного выполнения ими своих обязанностей, в частности предоставление куратора на период испытательного срока судебного пристава-исполнителя. Рассматривая проблематику деятельности ФССП выясняется, что фактически в организации деятельности данного органа не соблюдаются интересы и права самих сотрудников.

Следует рассмотреть возможные пути решения выявленных проблем деятельности ФССП.

Во-первых, следовало бы повысить не только правовые, но и социальные гарантии судебного пристава-исполнителя. Например, отнести ФССП к правоохранительным органам. Таким образом, в качестве социальной гарантии можно определить те, которые связаны с выслугой лет. Также это поможет решить ещё одну проблему – недостаток кадров.

Во-вторых, следовало бы понизить ответственность судебного пристава-исполнителя.

В-третьих, необходимо повысить заработную плату судебного пристава-исполнителя, либо же установить стимулирование из внебюджетных средств.

В-четвертых, необходимо предоставлять куратора на период испытательного срока судебного пристава-исполнителя. Так как достаточно сложно сразу сориентироваться в работе, и к сожалению, не стоит полагаться на коллег, далеко не все захотят помогать в освоении.

В-пятых, необходимо наладить работу IT-отдела в нашем регионе.

Таким образом, решение вышеуказанных проблем сможет повысить престиж службы ФССП.

### **Список литературы**

1. Федеральный закон от 2 октября 2007 г. N 229-ФЗ "Об исполнительном производстве";
2. Федеральный закон от 21.07.1997 N 118-ФЗ (ред. от 21.12.2021) "Об органах принудительного исполнения Российской Федерации".

**СЕКЦИЯ  
МЕЖДУНАРОДНОЕ  
ПРАВО**

## **ВЛИЯНИЕ ПРИНЦИПОВ УСТАВА ООН НА ОРГАНИЗАЦИЮ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ БОРЬБЫ С ТЕРРОРИЗМОМ**

**Абдрашитов Вагип Мнирович**

доктор юридических наук

профессор кафедры философии и теории права

**Мишкеева Виолетта Борисовна**

студент

Волгоградский государственный университет

**Аннотация:** В настоящей статье проведен анализ влияния принципов устава ООН на организацию деятельности борьбы с терроризмом. В рамках статьи авторами рассматриваются принципы, закрепленные в уставе ООН и влияние на борьбу с террористическими угрозами, а так же указываются меры для улучшения эффективности борьбы с терроризмом на основе этих принципов.

**Ключевые слова:** Терроризм, борьба с терроризмом, Организация Объединенных Наций, принципы устава ООН, террористический акт.

## **THE INFLUENCE OF THE PRINCIPLES OF THE UN CHARTER ON THE ORGANIZATION OF COUNTER-TERRORISM ACTIVITIES**

**Abdrashitov Vagip Mnirovich**

**Mishkeeva Violetta Borisovna**

**Abstract:** This article analyzes the impact of the principles of the UN Charter on the organization of counter-terrorism activities. Within the framework of the article, the authors consider the principles enshrined in the UN Charter and the impact on the fight against terrorist threats, as well as indicate measures to improve the effectiveness of the fight against terrorism on the basis of these principles.

**Key words:** Terrorism, the fight against terrorism, the United Nations, the principles of the UN Charter, a terrorist act.

Рост угрозы терроризма, происходящий на фоне политического и религиозного экстремизма, с течением времени приобретает наиболее жесткие

формы и страшные масштабы. Терроризм представляет собой самую опасную из известных угроз: миру, безопасности, материальным и духовным ценностям. В международном сообществе нет общепризнанного определения понятия «терроризм».

Помимо этого, Совет Безопасности Организации Объединенных Наций (далее – ООН) в своей октябрьской резолюции 1566 (2004) определяет, что террористические акты - это преступные акты, в том числе против гражданских лиц, совершаемые с целью причинить смерть или серьезный ущерб здоровью или захватить заложников с целью вызвать состояние ужаса у людей, или отдельных лиц, запугать население или заставить правительство или международную организацию совершить какое-либо действие или воздержаться от его совершения [1].

Совет Безопасности напоминает, что терроризм ни при каких обстоятельствах невозможно оправдать никакими политическими, философскими, идеологическими, религиозными соображениями.

Обращает на себя внимание то, что информация о террористических актах в Уставе ООН обычно предоставляется с использованием данных из различных источников, таких как отчеты правительств, международных организаций и независимых исследователей. Однако точных цифр и статистики на это касательно нет, поскольку террористические акты различаются по разным характеристикам.

Одним из основных источников данных о террористических актах является Глобальный индекс терроризма, который издается Институтом экономики и мира (IEP) и предоставляет подробные данные о террористических событиях по всему миру [2].

Хотелось бы отметить, что ООН не предоставляет статистику террористических актов, она активно работает по борьбе с терроризмом через свои различные органы и агентства, такие как Совет Безопасности ООН, Генеральная Ассамблея, Экономический и Социальный совет, Управление по борьбе с терроризмом [3].

Необходимо добавить что, ООН занимает лидирующее положение в борьбе против терроризма, подтверждается тем фактом, что в публичных заявлениях главарей террористических организаций неоднократно упоминалась ООН в качестве одного из своих врагов в связи с тем, что она выступает значимым препятствием на пути достижения их целей. ООН с 60-х гг. XX века

стала более серьезно заниматься проблемами борьбы с актами международного терроризма, поскольку терроризм наносит большой удар тем ценностям, которые лежат в основе принципов устава ООН [4].

ООН играет ключевую роль в международном сотрудничестве и поддержании безопасности в мире. Принципы и цели, заложенные в уставе ООН, имеют значительное влияние на организацию и координацию деятельности по борьбе с терроризмом.

Декларация «О принципах международного права, касающихся дружественных отношений и сотрудничества между государствами в соответствии с Уставом Организации Объединенных Наций» регламентирует принцип суверенного равенства. Генеральная Ассамблея ООН определяет, что государства имеют одинаковые права и обязанности и являются равноправными членами международного сообщества. [5] Ссылаясь на свою суверенность, государства должны иметь равные возможности в международном сообществе. Разработка и принятие международных конвенций и договоров, обязывает принимать меры по обмену информацией о подозреваемых террористических актах и движения через границы данных государств. Помимо этого, статья 8 Международной конвенции «О борьбе с финансированием терроризма» устанавливает необходимые меры, а именно:

- определение, обнаружение, блокирование или арест любых средств, используемых в целях совершения преступлений;
- конфискация средств, которые использовались или были выделены для целей совершения преступлений;
- средства, полученные в результате конфискации могут использоваться для выплаты компенсации жертвам преступлений; [6]

В связи с этим, каждое государство – участник ООН обязано принимать меры по пресечению финансирования терроризма.

Принцип разрешения споров путем мирных средств, способствует предотвращению международных конфликтов и урегулированию споров без применения насилия. Мирное разрешение споров требуется для того, чтобы не подвергать угрозе международный мир, безопасность и справедливость [7].

В дополнение к отмеченному выше в Резолюции 1456 (2003) Совета Безопасности указано, что государства должны обеспечить, чтобы любые меры, принимаемые в целях борьбы с терроризмом, соответствовали всем их обязательствам по международному праву, и им следует принять такие меры в

соответствии с международным правом, в частности, в области прав человека, беженского права и гуманитарного права [8].

Вместе с тем, принцип сотрудничества всех членов ООН способствует созданию международных норм и стандартов, направленных на обеспечение помощи, безопасности и борьбу с терроризмом. В работе Абдрашитова В.М отмечено: «Применять ли презумпцию невиновности в борьбе с коррупцией и терроризмом?» в котором отмечено что, «Стремительное развитие информационных технологий позволяет сторонникам экстремизма активно использовать глобальную сеть Интернет, социальные сети для распространения информации экстремистского характера и вовлекать молодежь в экстремистские и террористические организации» [9]. Принцип сотрудничества позволяет членам ООН обмениваться информацией, которую они координируют в пределах своего государства и компетенции. Помимо этого, все страны могут разрабатывать общие стратегии в борьбе с терроризмом.

Угроза терроризма остается актуальной в настоящее время, но принципы устава ООН оказывают значительное влияние на организацию деятельности по борьбе с терроризмом, определяя основные принципы и правила взаимодействия между государствами. Важно отметить, что меры по борьбе с терроризмом соответствовали принципам устава ООН и не нарушали международное право. ООН выступает в роли важного конгресса для международного сотрудничества в борьбе с терроризмом, ее принципы служат опорой для разработки международных соглашений и резолюций по противодействию террористической угрозе.

### **Список литературы**

1. Резолюция 1566 (2004), принятая Советом Безопасности на его 5053-м заседании 8.10.2004 года / [Электронный ресурс] // Организация Объединённых Наций: [сайт]. — URL: <https://documents-dds-ny.un.org/doc/UNDOC/GEN/N04/542/84/PDF/N0454284.pdf?OpenElement> (дата обращения: 07.12.2023).

2. Institute for Economics & Peace. Global Terrorism Index 2022: Measuring the Impact of Terrorism, Sydney. March 2022. Институт экономики и мира. Глобальный индекс терроризма 2022: Измерение воздействия терроризма,



Сидней. Март 2022 года. Доступно по адресу: <http://visionofhumanity.org/resources> (дата обращения: 07.12.2023).

3. Мир, достоинство и равенство на здоровой планете / [Электронный ресурс] // Организация Объединённых Наций: [сайт]. — URL: <https://www.un.org/ru/about-us/main-bodies> (дата обращения: 07.12.2023).

4. Абашидзе, А. Х. Роль международного права и ООН в сфере противодействия терроризму и создания более безопасного, устойчивого и справедливого мироустройства [Текст] / А. Х. Абашидзе // Противодействие терроризму. Проблемы XXI века.. — 2012. — № 1. — С. 2-13. (дата обращения: 07.12.2023).

5. Декларация о принципах международного права, касающихся дружественных отношений и сотрудничества между государствами в соответствии с Уставом Организации Объединённых Наций (Принята резолюцией 2625 (XXV) Генеральной Ассамблеи ООН от 24.10.1970 г.) / [Электронный ресурс] // Организации Объединённых Наций: [сайт]. — URL: [https://www.un.org/ru/documents/decl\\_conv/declarations/intlaw\\_principles.shtml](https://www.un.org/ru/documents/decl_conv/declarations/intlaw_principles.shtml) (дата обращения: 07.12.2023).

6. Международная конвенция о борьбе с финансированием терроризма (Принята резолюцией 54/109 Генеральной Ассамблеи ООН от 9.12.1999 г.) / [Электронный ресурс] // Организации Объединённых Наций: [сайт]. — URL: [https://www.un.org/ru/documents/decl\\_conv/conventions/terfin.shtml](https://www.un.org/ru/documents/decl_conv/conventions/terfin.shtml) (дата обращения: 07.12.2023).

7. Декларация о принципах международного права, касающихся дружественных отношений и сотрудничества между государствами в соответствии с Уставом Организации Объединённых Наций (Принята резолюцией 2625 (XXV) Генеральной Ассамблеи ООН от 24.10.1970 г.) / [Электронный ресурс] // Организации Объединённых Наций: [сайт]. — URL: [https://www.un.org/ru/documents/decl\\_conv/declarations/intlaw\\_principles.shtml](https://www.un.org/ru/documents/decl_conv/declarations/intlaw_principles.shtml) (дата обращения: 07.12.2023).

8. Декларация по вопросу о борьбе с терроризмом (Принята резолюцией 1456 (2003) Совета Безопасности на его 4688-м заседании 20.1.2003 г.) / [Электронный ресурс] // Организации Объединённых Наций: [сайт]. — URL: [https://www.un.org/ru/documents/decl\\_conv/declarations/terrorism.shtml](https://www.un.org/ru/documents/decl_conv/declarations/terrorism.shtml) (дата обращения: 07.12.2023).

9. Абдрашитов, В. М. Применять ли презумпцию невиновности в борьбе с коррупцией и терроризмом? / В. М. Абдрашитов // Российский криминологический взгляд. - 2007. - № 4. - С. 117-119. (дата обращения: 07.12.2023).

© Абдрашитов В.М., Мишкеева В.Б., 2023

**СЕКЦИЯ  
ТРУДОВОЕ И  
ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСКОЕ  
ПРАВО**

## **ПРАВОВЫЕ ОСНОВЫ ПРОДОВОЛЬСТВЕННОЙ БЕЗОПАСНОСТИ В РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ**

**Муталиева Аза Абукаровна**

к.ю.н., доцент

доцент кафедры «Гражданское право и процесс»

юридического факультета

ФГБОУ ВО «Северо-Восточный федеральный университет»

**Аннотация:** Проблемы, связанные с решением вопросов продовольственной безопасности в Российской Федерации, в свете введенных экономических санкций приобретают для субъектов предпринимательской деятельности на современном этапе важнейшее значение. Для обеспечения продовольственной независимости, физической и экономической доступности пищевой продукции для каждого гражданина страны, требуется в первую очередь четкая правовая регламентация продовольственной безопасности.

**Ключевые слова:** продовольственная безопасность, правовые основы, продовольственная независимость, физическая и экономическая доступность пищевой продукции.

## **LEGAL FOUNDATIONS OF FOOD SECURITY IN THE RUSSIAN FEDERATION**

**Mutaliev Aza Abukarovna**

**Abstract:** The problems associated with solving food security issues in the Russian Federation, in the light of the imposed economic sanctions, are of crucial importance for business entities at the present stage. To ensure food independence, physical and economic accessibility of food products for every citizen of the country, first of all, a clear legal regulation of food security is required.

**Key words:** food security, legal foundations, food independence, physical and economic accessibility of food products.

В соответствии с положениями Конституции РФ правовое регулирование сферы продовольственной безопасности относится к основным функциям

государства. Так, в частности, исходя из ст. 71 Конституции РФ в ведении Российской Федерации находятся оборона и безопасность, оборонное производство, определение порядка продажи и покупки оружия, боеприпасов, военной техники и другого военного имущества; производство ядовитых веществ, наркотических средств и порядок их использования; обеспечение безопасности личности, общества и государства при применении информационных технологий, обороте цифровых данных.

Как отмечает Лазарев Л.В. закрепленные в пункте «м» предметы ведения составляют взаимосвязанный комплекс вопросов, органично вытекающих из суверенитета Российской Федерации, неприкосновенности ее территории. Оборона и **безопасность** - важнейшие функции государства. При этом все иные перечисленные в комментируемом пункте предметы ведения непосредственно связаны с обеспечением этих функций государства [6].

Содержащееся в пункте «м» ст. 71 Конституции РФ понятие "**безопасность**" приведено в его родовом значении, охватывает собственно государственную (национальную), общественную, личную, экономическую, экологическую, **продовольственную**, информационную и иные виды безопасности.

Закрепленная в Конституции РФ категория «безопасность» — это родовое понятие, включающее государственную (национальную), общественную, личную, экономическую, экологическую, продовольственную, информационную и иные виды безопасности.

Что касается международных актов в сфере продовольственной безопасности необходимо отметить, что в Декларации всемирного саммита по продовольственной безопасности, (Рим, 16-18 ноября 2009 года), указано, что продовольственная безопасность существует, когда все люди всегда имеют физический, социальный и экономический доступ к достаточному количеству безопасного и питательного продовольствия для удовлетворения своих диетических потребностей и пищевых предпочтений для ведения активной и здоровой жизни. При этом основами продовольственной безопасности являются: наличие, доступ, использование и стабильность. Несмотря на то, что определение понятия «продовольственная безопасность», сформулированное в международном акте не совпадает с определением, установленным в национальных актах, необходимо отметить, что в соответствии с важнейшим принципом, закрепленным в указанной Декларации, вопрос обеспечения

продовольственной безопасности должен решаться государствами самостоятельно.

Под безопасностью федеральное законодательство понимало состояние защищенности жизненно важных интересов личности, общества и государства от внутренних и внешних угроз, а под угрозой безопасности - совокупность условий и факторов, создающих опасность названным интересам личности, общества, государства [2].

Вторым по юридической силе в данной области выступает Федеральный закон от 28.12.2010 N 390-ФЗ (ред. от 09.11.2020) «О безопасности».

Необходимо отметить, что в отличие от первого закона «О безопасности», действующий федеральный закон от 28.12.2010 N 390-ФЗ «О безопасности» не содержит определения понятия «безопасность».

В соответствии со статьей 5 Закона «О безопасности» правовую основу обеспечения безопасности составляют не только общепризнанные принципы и нормы международного права, международные договоры Российской Федерации, федеральные нормативные акты, но и законы и иные нормативные правовые акты субъектов Российской Федерации, органов местного самоуправления, принятые в пределах их компетенции в области безопасности.

Нормы указанного закона определяют основные принципы и содержание деятельности по обеспечению безопасности, полномочия и функции федеральных органов государственной власти, органов государственной власти субъектов Российской Федерации, органов местного самоуправления в области безопасности, а также статус Совета Безопасности Российской Федерации.

Совокупность официально принятых взглядов на цели и государственную стратегию обеспечения безопасности от внешних и внутренних угроз политического, экономического, социального, военного, техногенного, экологического, информационного и иного характера, с учетом имеющихся ресурсов и возможностей, была сформулирована в Концепции национальной безопасности Российской Федерации [4].

В соответствии с п.2 ст. 8 Закона «О безопасности» Президент Российской Федерации утверждает стратегию национальной безопасности Российской Федерации, иные концептуальные и доктринальные документы в области обеспечения безопасности.

Так Указом Президента РФ от 31.12.2015 N 683 утверждена стратегия "О Стратегии национальной безопасности Российской Федерации", а также

принят Указ Президента РФ от 21.01.2020 N 20 "Об утверждении Доктрины продовольственной безопасности Российской Федерации".

В указанной Доктрине дано следующее определение понятия «продовольственная безопасность Российской Федерации» - состояние социально-экономического развития страны, при котором обеспечивается продовольственная независимость Российской Федерации, гарантируется физическая и экономическая доступность для каждого гражданина страны пищевой продукции, соответствующей обязательным требованиям, в объемах не меньше рациональных норм потребления пищевой продукции, необходимой для активного и здорового образа жизни».

Относительно разграничения полномочий между Федерацией и субъектами Федерации следует привести следующие положения Доктрины:

– Система обеспечения продовольственной безопасности определяется федеральными законами, указами и распоряжениями Президента Российской Федерации, постановлениями и распоряжениями Правительства Российской Федерации, а также решениями Совета Безопасности Российской Федерации (п. 28 Доктрины);

– Органы исполнительной власти субъектов Российской Федерации во взаимодействии с федеральными органами исполнительной власти реализуют с учетом региональных особенностей единую государственную социально-экономическую политику в области обеспечения продовольственной безопасности (п. 30 Доктрины).

Таким образом, в соответствии с п. «м» ст.71 Конституции РФ вопросы правового регулирования «безопасности» в целом **находятся в ведении Российской Федерации**. Основные направления государственной политики в области **обеспечения безопасности определяет Президент Российской Федерации** (п.2 ст.4 Закона «О безопасности»). Органы государственной власти субъектов Российской Федерации и органы местного самоуправления **в пределах своей компетенции обеспечивают исполнение** законодательства Российской Федерации в области обеспечения безопасности ст.12 Закона «О безопасности»). Что касается специального подхода относительно продовольственной безопасности в Доктрине продовольственной безопасности закреплен аналогичный подход, о том, что **система обеспечения продовольственной безопасности** определяется федеральными нормативными актами, а органы исполнительной власти субъектов Российской Федерации

реализуют с учетом региональных особенностей единую государственную социально-экономическую политику в области обеспечения продовольственной безопасности.

### Список литературы

1. Конституция Российской Федерации (принята всенародным голосованием 12.12.1993 с изменениями, одобренными в ходе общероссийского голосования 01.07.2020) // Официальный интернет-портал правовой информации <http://www.pravo.gov.ru>, 04.07.2020

2. Закон от 5 марта 1992 г. «О безопасности», в ред. от 25 июля 2006 г. // СЗ РФ. 2006. N 31. ч. 1. ст. 3427 (утратил силу).

3. Указ Президента РФ от 01.12.1997 г. // СЗ РФ. 1997. N 52. ст. 5909; 2000. N 2. ст. 170 (утратил силу).

4. Указ Президента РФ от 31.12.2015 N 683 «О Стратегии национальной безопасности Российской Федерации» // СЗ РФ, 04.01.2016, N 1 (часть II), ст. 212.

5. Костин Б. Н. Нейтрализация фонемных оппозиций в славянских языках // Вопросы языкознания. – 2022. – № 5. – С. 113-158.

6. Научно-практический комментарий к Конституции Российской Федерации / Под ред. Л.В. Лазарева. 3-е изд., доп. и перераб. М.: Спарк, 2004. С. 111.

7. Пряхин Г. А. Общее в фонетике восточноевропейских языков. – СПб.: Издательство политехнического университета, – 2022. – 203 с.

© А.А.Муталиева, 2023



**СЕКЦИЯ  
ПОЛИТИЧЕСКИЕ  
НАУКИ**

## **ТЕОРИИ ПОЛИТИЧЕСКОГО ЛИДЕРСТВА**

**Межидова Мария Адамовна**

студент

Научный руководитель: **Смирнова Наталья Сергеевна**

к.и.н., доцент,

доцент кафедры всеобщей истории и мировой политики  
ФГБОУ ВО «Вологодский государственный университет»

**Аннотация:** Анализируется сущность политического лидерства в контексте политической среды, выявляются его ключевые черты и характеристики. Также рассматриваются теории политического лидерства.

**Ключевые слова:** политическое лидерство, лидер, теории политического лидерства, особенности политического лидерства.

## **THEORIES OF POLITICAL LEADERSHIP**

**Mezhidova Maria Adamovna**

Scientific adviser: **Smirnova Natalya Sergeevna**

**Abstract:** The essence of political leadership in the context of the political environment is analyzed, its key features and characteristics are identified. Theories of political leadership are also discussed.

**Key words:** political leadership, leader, theories of political leadership, features of political leadership.

Политическое лидерство представляет собой ключевой аспект структуры общества и формирования государственной политики. Это комплексное явление, которое обусловлено сочетанием харизмы, управленческих навыков и способности вдохновлять массы. В современном мире на фоне стремительных изменений и глобализации политические лидеры играют решающую роль в определении курса наций. Данная статья предоставляет обзор сущности политического лидерства, его влияния и актуальных вызовов.

Политический лидер – это и субъект, и объект политической системы. Как субъект, он имеет власть, полномочия и средства, чтобы управлять, как

объект, политический лидер находится под влиянием заинтересованных сторон, когда принимает решения.

Множество политологов анализировали, какой типаж людей чаще всего возглавляет организации и при каких обстоятельствах. На основе понимания личности лидера, существуют теории политического лидерства. Рассмотрим некоторые из них.

**Теория черт.** Суть данной теории заключается в объяснении феномена лидерства особенными, выдающимися качествами индивида. Одним из основоположников теории черт является английский психолог и антрополог Фрэнсис Гальтон, который пытался объяснить лидерство на основе наследственности. Гальтон и его последователи исходили из убеждения, что лидер должен обладать качествами, отличающимися от его последователей, но тогда составить список таких качеств не удалось.

В 1940 году американский психолог К. Бэрд составил список «лидерских» черт из упоминаемых ранее различными исследователями. Среди них обычно называют: компетентность, общительность, инициативность, целеустремленность и др.

Эта теория, сосредотачивая внимание на личностных характеристиках лидера, предоставляет ценный инструмент для понимания и анализа политического руководства. Она подчеркивает, что политический лидер – это не просто технически опытный администратор, но и личность, обладающая определенными чертами, которые могут сыграть ключевую роль в успешном руководстве. Среди таких черт можно выделить харизму, решительность, визионерство, коммуникабельность и убежденность в своих целях. Теория черт политического лидера акцентирует внимание на важности собственных качеств личности для достижения эффективности в политике. Это предостережение о том, что успешное лидерство требует не только умения управлять, но и развития собственных характеристик, способных вдохновлять и мотивировать других.

**Ситуационная теория.** Сторонники этой теории считают, что появление лидера есть результат места, времени и обстоятельств, то есть сложившиеся обстоятельства определяют отбор политического лидера, который обладает качествами, необходимыми для разрешения данной ситуации.

Таким образом, лидер рассматривается как функция ситуации, где сложившиеся обстоятельства определяют политического лидера и детерминируют его поведение.

Вместе с тем ситуационная теория, отдающая приоритет в объяснении природы политического лидерства обстоятельствам, недооценивает активность лидера, упуская из виду то, что лидер сам может оказывать влияние и изменять ситуацию. В качестве примера можно привести политическую карьеру Ш. де Голля, который был избран президентом Франции в 1959 г., в период внутривнутриполитического кризиса, вызванного колониальной войной в Алжире. Активно выступая за предоставление Алжиру независимости, он не только сумел переломить ситуацию, но и, воспользовавшись обстоятельствами, значительно расширил функции президента и ограничил полномочия парламента.

Ситуационная теория подчеркивает гибкость и адаптивность лидерского поведения в зависимости от переменных в окружающей обстановке. Лидеры должны быть способными анализировать текущую ситуацию, оценивать потребности и ожидания своей аудитории, а также реагировать соответствующим образом. Теория поднимает важный вопрос о необходимости согласования стиля лидерства с конкретными условиями, в которых действует лидер. Существует осознание того, что идеальный стиль лидерства может изменяться в зависимости от задач, сроков, характера задачи и уровня поддержки со стороны подчиненных.

**Теория конститuentов (последователей).** Автором этой концепции является американский политолог Маргарет Херманн. Теория объясняет феномен лидера через его окружение и последователей. Если говорить кратко – «короля играет свита». В современной политологии в круг конститuentов (последователей) входят не только политические активисты, но и избиратели. Лидер выражает волю своих последователей.

Теория конститuentов выделяет активную роль группы в формировании и поддержании лидерских отношений. Это подчеркивает важность взаимодействия между лидером и последователями, где обе стороны влияют друг на друга, подчеркивая значение доверия и обмена в лидерских отношениях. Доверие со стороны конститuentов формирует основу легитимности и влияния лидера, а обмен взаимными ресурсами способствует более эффективному функционированию группы.

**Психологическая теория.** Сторонники психологического подхода считают, что в основе общественной жизни лежит человеческая психика. Она первична, определяющая по отношению к явлениям социальной жизни.

Наибольшее влияние на современные западные концепции лидерства оказали взгляды З. Фрейда, который рассматривал лидерство как определенный вид помешательства, невроза. Ученый и его последователи делили общество на «психически нормальных» людей, неспособных к творчеству, и «ненормальных, способных к творчеству». Именно последние, у которых стремление к власти, лидерству, к господству над людьми доминирует над другими влечениями, способны стать лидерами. По свидетельству биографов и историков, ряд политических лидеров действительно страдали теми или иными психическими отклонениями: Наполеон, Робеспьер, Линкольн, Рузвельт, Гитлер, Сталин и др.

По Фрейду исторический процесс развивается под влиянием великих лидеров. Массы следуют за лидером и повинуются ему, так как нуждаются в авторитете лидера, аналогичном авторитету отца. Также обоснование лидерства с позиций психоанализа предложил американский ученый Г. Лассуэлл. По его мнению, стремление к лидерству имеет компенсаторное происхождение: обладание властью компенсирует заниженную самооценку личности.

В заключении научной статьи о теориях политического лидерства можно подчеркнуть несколько ключевых выводов:

1. Анализ различных теорий политического лидерства предоставляет широкий и разносторонний взгляд на этот многогранный феномен.

2. Важным выводом является осознание контекстуального характера лидерства. Различные ситуации и обстоятельства могут требовать разного стиля руководства, и понимание этого является неотъемлемой частью успешного лидерства.

3. Акцент на взаимодействии лидера и последователей выделяет важность взаимодействия в формировании эффективного лидерства. Успешный лидер учитывает ожидания и потребности своих последователей, что способствует устойчивым и взаимовыгодным отношениям.

4. Понимание, что эффективность лидерства динамична и может меняться в зависимости от времени, обстоятельств и групповой динамики, призывает к гибкости и постоянному обучению для успешного адаптивного руководства.

Политические лидеры должны быть готовы к адаптации в эпоху изменений, поддерживая сбалансированный подход к управлению разнообразными и сложными вызовами современного мира.

**Список литературы**

1. Чернявский А.И. Интерпретация концепта «политическое лидерство» в дискурсивном пространстве современной отечественной и зарубежной политической науки // Правовая политика и правовая жизнь. – 2015. – №3. – С. 88-94.
2. Браун А. Политическое лидерство и политическая власть // Полис. Политические исследования. – 2016. – №1. – С. 104-120
3. Херманн М. Составные части лидерства / М. Херманн // Политология вчера и сегодня: Вып. 2. – М.: АОН при ЦК КПСС, 1990. – С. 177-204.

НАУЧНОЕ ИЗДАНИЕ

**ЭКОНОМИКА, УПРАВЛЕНИЕ, ПРАВО:  
АКТУАЛЬНЫЕ ВОПРОСЫ И ВЕКТОРЫ РАЗВИТИЯ**

Сборник статей

XI Международной научно-практической конференции,  
состоявшейся 12 декабря 2023 г. в г. Петрозаводске.

Под общей редакцией

Ивановской И.И., Посновой М.В.,  
кандидата философских наук.

Подписано в печать 14.12.2023.

Формат 60x84 1/16. Усл. печ. л. 16,62.

МЦНП «НОВАЯ НАУКА»

185002, г. Петрозаводск

ул. С. Ковалевской д.16Б помещ. 35

[office@sciencen.org](mailto:office@sciencen.org)

[www.sciencen.org](http://www.sciencen.org)

16+

**НОВАЯ НАУКА**

Международный центр  
научного партнерства



**NEW SCIENCE**

International Center  
for Scientific Partnership

МЦНП «НОВАЯ НАУКА» - член Международной ассоциации издателей научной литературы  
«Publishers International Linking Association»

## ПРИГЛАШАЕМ К ПУБЛИКАЦИИ

1. **в сборниках статей Международных и Всероссийских научно-практических конференций**  
<https://www.sciencen.org/konferencii/grafik-konferencij/>



2. **в сборниках статей Международных и Всероссийских научно-исследовательских, профессионально-исследовательских конкурсов**  
<https://www.sciencen.org/novaja-nauka-konkursy/grafik-konkursov/>



3. **в составе коллективных монографий**  
<https://www.sciencen.org/novaja-nauka-monografii/grafik-monografij/>



4. **авторских изданий**  
(учебных пособий, учебников, методических рекомендаций, сборников статей, словарей, справочников, брошюр и т.п.)  
<https://www.sciencen.org/avtorskie-izdanija/apply/>



<https://sciencen.org/>